ПРЕДПРАВЛЕНИЯ БРК, БОЛАТ ЖАМИШЕВ: « В НАШЕМ СЛУЧАЕ, РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ КРЕДИТОВ НЕ ОЗНАЧАЕТ СПИСАНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 13 (642)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 13 (642), ЧЕТВЕРГ, 28 АПРЕЛЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: УЧАТ В ШКОЛЕ >>> [стр. 2]

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: ЛИСТИНГ БИЗНЕСУ НЕ ПОМОЖЕТ >>> [стр. 3]

ИНВЕСТИЦИИ: ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР >>> [стр. 4]

КАРЬЕРА/МЕНЕДЖМЕНТ: ТОП-30 ВЫСОКО-ОПЛАЧИВАЕМЫХ ДОЛЖНОСТЕЙ >>> [стр. 6]

* Бриф-новости

«Самрук-Казына» спас «верный курс»

АО ФБН «Самрук-Казына» (СК) презентовало отчет своей группы компаний по деятельности за 2015 год. Согласно ему консолидированная чистая прибыль увеличилась на 30% и составила 304 млрд тенге. Однако, как выясняется, рост вызван далеко не эффективностью фонда, а за счет сокращения налогов и курсовой прибыли.

>>> [стр. 2]

Массовая закупка акций

Аналитики предлагают покупать акции сразу двух компаний: компании Amazon.com, стратегия по оптимизации расходов которой может обеспечить трехкратный прирост прибыли компании, а также технологического стартапа Intellia Therapeuticals, который обеспечен финансированием на ближайшие несколько лет.

>>> [стр. 4]

Как курс тенге повлиял на рынок труда

Компания Ernst & Young (EY) выпустила отчет по результатам опроса о влиянии изменения курса тенге на рынок труда Казахстана, при этом большинство опрошенных компаний являются иностранными. 64% компаний среди опрошенных уже предприняли меры в области управления персоналом, 69% компаний планируют принимать дальнейшие меры в связи с изменением курса тенге.

>>> [стр. 6]

Бизнес без гарантий

Предприниматели сгоревшего ТЦ «Адем-1» обратились за помощью к государственным властям с прошением разобраться с неосновательным затягиванием следствия. Только официальные материальные потери бизнесменов, которые возможно доказать, составляют $ 1,5 млрд.

>>> [стр. 7]

Двухмесячная дедолларизация

Появившаяся статистика о продолжении второй месяц подряд роста доли тенговых депозитов и продаже населением долларов по-разному оценивается экспертами. Они говорят и о начале долгосрочной тенденции, и о чисто спекулятивном тренде. Очень многое по-прежнему зависит от того, насколько политика инфляционного таргетирования будет ограждена от конъюнктурных решений и давления на Нацбанк извне.

>>> [стр. 8]

Долговой рынок в ожидании перемен

Долговой сегмент казахстанского фондового рынка испытывает большие сложности из-за отсутствия по-настоящему рыночных сделок в последние два года. По словам представителей KASE, чаще всего размещение облигаций связано с государством или банками. Однако участники конференции, проведенной компанией Cbonds, ожидают размораживания рынка. По их мнению, для этого существуют реальные предпосылки.

>>> [стр. 9]

Технологии атома

Публичное акционерное общество «Машиностроительный завод «ЗиО-Подольск» в рамках заключенного в прошлом году сервисного договора произведет ремонт десяти референтных котлов на объектах ТОО «Казахмыс Энерджи» и поставку секций паропаровых теплообменников (ППТО) на Жамбылскую ГРЭС.

>>> [стр. 10]

Восточный призрак Байконура

Сумеречная зона отечественной космонавтики

Космодром

В среду, 27 апреля, должен был состояться первый пуск ракеты с нового российского космодрома «Восточный». Однако в последние минуты перед стартом автоматика комплекса дала отбой. В Роскосмосе подчеркивают, что резервная дата запуска ракеты – 28 апреля – сохраняется. От успешности запуска напрямую зависит будущее космодрома «Байконур», который на сегодня является основной площадкой для запуска космических ракет РФ.

Арман ДЖАКУБ

Уход России с «Байконура» на «Восточный» поставит крест на развитии отечественной космической программы

Первый пуск с комплекса «Восточный» носит большое символическое значение для России. Важности первого старта с площадки придает тот факт, что воочию наблюдать за пуском ракеты лично приехал российский президент **Владимир Путин**. На официальном уровне не раз подчеркивалось, что изначальная цель строительства космодрома – снижение нагрузки на «Байконур». А в случае успешной реализации всех этапов его строительства и вовсе заменить его. По этой причине за ходом пуска также активно наблюдали из Казахстана.

Предполагалось, что 27 апреля ракета-носитель «Союз-2.1а» выведет на орбиту Земли космические аппараты «Аист-2Д», «Михайло Ломоносов», а также спутник SamSat-218. Однако в предстартовые минуты автоматика дала отбой пуска ракеты.

«Резервная дата пуска – 28 апреля – сохраняется. Комиссия изучает причины отбоя пуска. О выводах комиссии будет сообщено дополнительно», – подчеркнули в госкорпорации «Роскосмос».

Спустя время в ведомстве добавили, что причиной стала команда отбоя подготовки пуска, данная автоматизированной системой управления. Проблема «локализована, ведутся работы по устранению». При этом, как заявил гендиректор госкорпорации **Игорь Комаров**, «есть основания считать, что проблемы с пуском РКН «Союз-2.1а» могут быть решены в течение суток».

Сама новость о запуске ракеты с «Восточного» – не очень хорошая новость для «Байконура», рассказывает **«Къ»** экономист **Магбат Спанов**. Более того, это наглядно отражает динамику сотрудничества двух союзнических стран.

«Казахстан никогда за последние 20 лет не повышал стоимость арендной платы [за Байконур]. Конечно, Россия пытается создать определенную независимость [от Казахстана]. Но так с союзниками не поступают, как в отношении нас Россия, которая своими действиями их же и теряет», – подчеркивает он.

Экономист отмечает, что в перспективе «Байконур» будет использоваться исключительно для запусков ракет-носителей «с неэкологичным топливом». К слову, 2 июля 2013 года произошло крушение ракеты-носителя «Протон-М» с тремя спутниками «Глонасс-М». Помимо воронки, глубиной 5 метров и диаметром до 40 метров, над местом падения образовалось желтое облако одного из компонентов ракетного топлива – гептила.

Это в очередной раз актуализировало вопрос замены ракеты-носителя типа «Протон» на более экологичную модификацию ракет типа «Ангара». В 2004 году Казахстан и Россия договорились реализовать совместный проект Космического ракетного комплекса «Байтерек», который был призван осуществить практическую часть договоренностей по переводу на более экологичный тип ракеты-носителя.

Позднее в 2012 году между сторонами встал вопрос о целесообразности реализации проекта. Трения вызвало удорожание стоимости проекта в 7 раз – до $1,6 млрд, а также планами России осуществлять запуск ракеты-носителя типа «Ангара» с космодрома «Восточный». Потом была попытка организовать строительство на базе ракеты типа «Зенит» с участием Украины.

Однако после конфликта между Россией и Украиной относительно статуса и принадлежности Крымского полуострова, проект также стал нереализуем. Позднее, в июле 2015 года первый вице-премьер Казахстана **Бахытжан Сагинтаев** заявил, что начало строительства КРК «Байтерек» перенесено на 2021 год и будет развиваться на базе ракет типа «Ангара».

«Я не верю планам россиян по переходу на более экологичные типы ракетоносителей [на Байконуре]. Просто сейчас идет такой цивилизованный развод. По-русски говоря, они пытаются кинуть нам кость, что все нормально. Все будет происходить, как прежде. Но судя по тому, что россияне не финансируют свою часть того же комплекса [Байтерек], по которому, кстати, есть межгосударственное соглашение, они просто обманывают нас. Мы слишком часто идем навстречу, и с российской стороны это не ценится. Надо разговаривать на языке цифр и заставить их более уважительно относиться к нашим интересами», – констатирует Магбат Спанов.

По мнению экономиста, «Байконур» на ближайшие 5–6 лет останется единственной площадкой для пилотируемых запусков. Этот срок потенциально станет важным окном возможностей, после которого переговорные позиции казахстанской стороны, вероятно, будут только ослабевать.

Срок аренды космодрома «Байконур» истекает в 2050 году. Будет ли продлеваться российское присутствие (и на каких условиях) – вопрос пока открытый. Основные расходы России идут на выплату арендных платежей Казахстану и безвозмездные поступления в бюджет города Байконура из федерального бюджета РФ. По данным министерства финансов Казахстана, в 2015 году российская сторона выплатила 24,5 млрд тенге (около 4,9 млрд рублей). Безвозмездные поступления в бюджет города Байконура за прошлый год составляли около 1,3 млрд рублей.

Теоретический уход России с Байконура поставит крест на развитии отечественной космической программы, продолжает Магбат Спанов. По его мнению, Казахстан не обладает техническими, финансовыми и другими необходимыми ресурсами.

Если старты с «Восточного» пройдут успешно, есть перспективы, что Россия начнет более активно переводить запуски на него из «Байконура», рассказывает **«Къ»** представитель страхового рынка, пожелавший остаться неназванным.

«Запуски с «Восточного» еще не производились, и риски сейчас очень высокие. Если мы увидим хотя бы десять успешных пусков подряд в течение одного-двух лет, это будет уже хорошая статистика. Основное конкурентное преимущество «Байконура» до последнего времени было отсутствие «Восточного» и более удобная география. Однако даже с запуском на «Восточном» использование «Байконура» будет продолжаться, поскольку он проверен временем», – считает собеседник **«Къ»**.

Глава Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов** также считает, что «Байконур» в любом случае нужен России, как подстраховочный вариант в космических запусках, а также, как способ обоснования своего влияния в регионе».

«Та сумма, которую платит Россия за космодром – совершенно не накладна. Россия намного богаче, чем это воспринимается сейчас. Тем более, что ее космическая отрасль полностью самоокупаемая», – добавляет экономист.

«[Казахстану] будет не тяжело с точки зрения денег [поддерживать жизнеобеспечение города и комплекса], но практически невозможно с точки зрения кадров и технологий. Поэтому Россия должна остаться», – подчеркивает Олжас Худайбергенов.

Отразится ли удачный пуск с «Восточного» на условиях аренды и использования Россией «Байконура», а также какие контрмеры предпринимаются в этом направлении для развития комплекса со стороны Казкосмоса – остается пока неизвестным. В Аэрокосмическом комитете (Казкосмос) Казахстана на момент написания материала не предоставили ответы на вопросы **«Къ»**.

Земля раздора

События

В Атырау прошел несанкционированный митинг, который собрал по разным оценкам от 1 до 3 тысяч человек. Это первое общественное выступление против действий властей со времен событий Жанаозеня 2011 года. Поводом для гражданского протеста стал вопрос передачи земли нерезидентам Казахстана как в собственность, так и в долгосрочную аренду. Официальные власти напомнили, что Земельный кодекс запрещает продажу земель в собственность иностранным гражданам и компаниям. С 1 июля запрет распространится и на оралманов.

Султан БИМАНОВ

В беседе с **«Къ»** один из активных участников митинга **Макс Бокаев** рассказал, что основным мотивом протеста стали последние поправки в Земельный кодекс Казахстана, которые вступают в силу с 1 июля текущего года.

Напомним, речь идет о Законе «О внесении изменений и дополнений в Земельный кодекс РК» за №389-V от 2 ноября 2015 года. Одним из ключевых положений этих поправок, вызвавших протест, стало увеличение срока аренды земель сельскохозяйственного назначения для нерезидентов Казахстана с 10 до 25 лет. Тогда как де-юре главной новеллой стало включение оралманов в список лиц, кому запрещено владеть землями сельхозназначения в частной собственности.

«Нужно объективно понимать, что в митинге принимали участие простые граждане. Как и я, они не следят за изменениями в законодательстве, и попросту их пропустили», – объясняет Макс Бокаев запоздалую реакцию общества на изменения.

Это и неудивительно – увеличение срока аренды для нерезидентов было внесено в Земельный кодекс еще 29 декабря 2014 года (дата подписания президентом). Согласно базе нормативно-правовых актов «Адилет», эти поправки внесены в рамках Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам кардинального улучшения условий для предпринимательской деятельности в Казахстане». Опубликован закон был в официальной прессе 30 декабря 2014 года.

Особую остроту противостоянию придает тот факт, что вопрос продажи или сдачи в аренду земель нерезидентам рассматривается в обществе с позиции национальной безопасности.

«Земля является основной государства. И пока народ не будет контролировать власть, а также полноценно контролировать представительную ветвь власти, ни о какой передаче земли в виде продажи в собственность или аренду вести нельзя […]За передачей земель неминуемо встанет вопрос о ввозе иностранной рабочей силы. В стране и так высокая безработица, и это решение только усугубит социальное напряжение», – описыват Макс Бокаев, как очевидец, основную причину массового протеста.

Этой позиции придерживается и известный предприниматель **Маргулан Сейсембаев**, отметив, что этот вопрос должен решаться на всенародном референдуме. На своей страничке в Facebook экс-банкир разъяснил свою позицию, разделив страны мира на два условных типа.

Первый тип отличает «сильная не коррумпированная власть, большое собственное население, работающие законы, независимые суды и сильная экономика». Для таких государств земля – экономический актив, который должен покупаться и продаваться, подчеркивает бизнесмен.

Однако есть и другой тип государства, который характеризуется «коррумпированной властью, маленьким населением, неработающими законами, зависимыми судами, слабой экономикой и сильными агрессивными соседями». В такой ситуации земля не актив, а вопрос национальной безопасности и будущего нации, отмечает Маргулан Сейсембаев.

стр. 10 >>>

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

«Самрук Казына» спас «верный курс»

Большая статья, за счет которой СК получило прибыль в 683 млрд тенге – положительная курсовая разница

Итоги

АО ФБН «Самрук Казына» (СК) презентовало отчет своей группы компаний по деятельности за 2015 год. Согласно ему консолидированная чистая прибыль увеличилась на 30% и составила 304 млрд тенге. Однако, как выясняется, рост вызван далеко не эффективностью фонда, а за счет сокращения налогов и курсовой прибыли.

Галым ХУСАИНОВ, Директор ТОО BRB Invest LLP, специально для «Къ»

В корпоративном управлении есть базовые противоречия между акционерами и менеджментом. Менеджмент всегда стремится представить положительные краткосрочные показатели, тогда как акционеры смотрят больше на капитализацию компании с целью получения доходности от вложенных средств.

Можно разобрать основные тезисы, которые выложили в СК, и причины того или иного роста.

Консолидированная чистая прибыль увеличилась на 30% и составила 304 млрд тенге. Стоит посмотреть, за счет чего произошло увеличение прибыли. Выручка выросла незначительно на 3,8%, в основном за счет девальвации тенге. При этом выросла себестоимость реализованной продукции на 5%, в итоге валовая прибыль упала по сравнению с 2014 годом и составила 404,7 млрд тенге. Себестоимость реализованной продукции включает в себя только прямые производственные и общепроизводственные затраты.

Далее смотрим по статьям:

Административные расходы составили 380,5 млрд тенге, что больше, чем в 2014 году на 6,7 %. Основное увеличение возникло за счет начисленных штрафов и пеней в размере 49 млрд тенге, а также за счет роста заработной платы и консультационных расходов. Сокращение расходов произошло за счет сокращения спонсорской помощи и налогов. Далее сократились расходы на транспортировку и реализацию в 2015 году на 35 процентов и составили 211 млрд тенге.

Далее произошло сокращение убытков от обесценения, в 2014 году обесценение составило 292,2 млрд тенге. В прошлом году обесценение составило 382 млрд тенге. Обесценение – это такая вещь, очень абстрактная, в реальности, если смотреть по правилам, то эта величина должна быть больше, но, как правило, менеджмент пытается минимизировать эти расходы и всегда доказывает аудиторам до последнего, что все хорошо.

Обесценение – это прямой показатель неэффективности менеджмента, так как обесценение в основном происходит либо из-за завышения цен приобретения ОС, либо из-за неправильного бизнеса, либо из-за работы с лжепредприятиями. Все относится к компетенции менеджмента. Согласно отчетности, в 2015 году основное обесценение произошло по Кашагану – 69 млрд тенге, ТОО «Казахтуркмунай» – 44,9 млрд тенге, ТОО «Атыраунефтесервис» – 33,4 млрд тенге. Производство кремния – 19,2 млрд тенге.

Обесценение НДС (скорее всего, из-за лжепредпринимательства, но нужно уточнять) – 54,5 млрд тенге. Обесценение долей в ассоциированных компаниях – 38,3 млрд тенге. В общем, по обесценению для анализа нужно больше информации. Итого: убыток от операционной деятельности составил – 481 млрд тенге, что лучше конечно, чем убыток 2014 года, который составил 569 млрд тенге. Если убрать обесценение – так как это не денежная статья и больше субъективная, то в 2015 году убыток составил 187 млрд тенге, а в 2014 году – 263 млрд тенге. Надо сказать, что сокращение убытка в 2015 году вызвано сокращением расходов на реализацию и транспортировку. Но рано радоваться. Если посмотреть на детальную расшифровку расходов на реализацию, то там основные расходы связаны с уплатой рентного налога и таможенной пошлины, которые не зависят от усилий менеджмента – это Налоговый кодекс. Здесь, если убрать сокращение налогов, то транспортные расходы и расходы на реализацию составят 85 млрд тенге против 84,7 млрд тенге. То есть, сокращение расходов произошло исключительно за счет сокращения налоговой составляющей за счет снижения ставок в связи со снижением цен на нефть. Не более того.

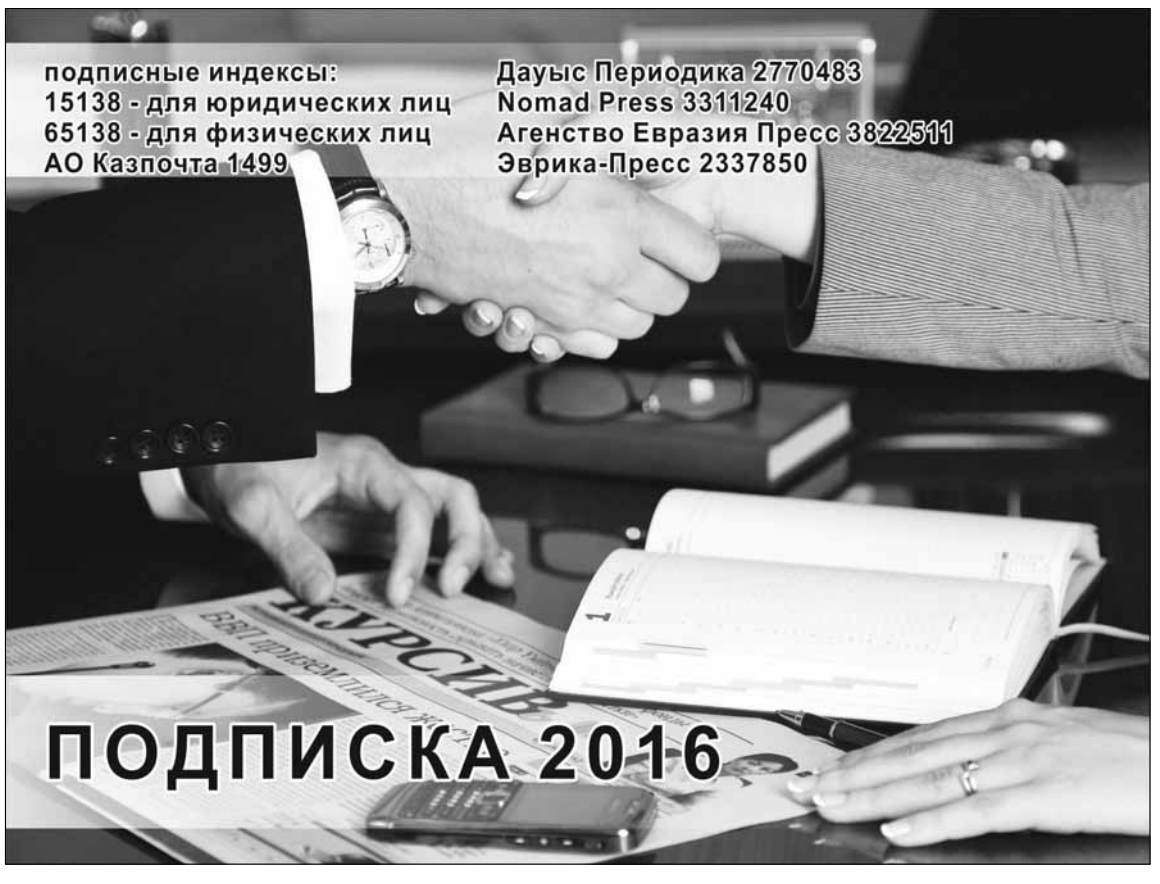
Таким образом, если убрать все составляющие, а оставить только то, что относится к менеджменту, то мы видим рост затрат по производственной себестоимости, рост административных расходов и сохранение транспортных расходов на прошлогоднем уровне.

Финансовые затраты выросли, ровно как и доходы от финансирования. Прочие доходы и расходы смотреть не будем. Доходы от ассоциированных компаний упали 457 млрд тенге до 149 млрд тенге. Основная причина – снижение цен на нефть.

И далее, вот она чудная статья, за счет которой СК получило прибыль – положительная курсовая разница – 683 млрд тенге! Думаю, здесь есть заслуга менеджмента, правда, наверное, скорее заслуга РД КазМунайГаз, которое не стало переводить свои деньги из долларов в тенге и получило громадную курсовую разницу.

А еще на увеличение прибыльности повлиял доход от прекращающей деятельности. К слову, в 2014 году за счет прекращающей деятельности также вылезли в положительную зону по прибыльности. Если в 2014 году заработали 714 млрд тенге, то в 2015 году скромнее - 261,6 млрд тенге. В прекращающую деятельность 2015 года поставили KMGI, в которой хотят продать 51 процент доли.

Прибыль образовалась только за счет сокращения налогов и курсовой прибыли.



Казахстанская взятка

Коррупция

Согласно статистике Департамента Национального бюро по противодействию коррупции – почти половина всех коррупционных нарушений составляет взяточничество. При этом большая часть из них совершается в сферах взаимодействия государственных структур и бизнеса.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Сегодня органами по борьбе с коррупцией на постоянной основе проводится антикоррупционный мониторинг, а также анализ коррупционных рисков. Так, согласно данным Департамента Национального бюро по противодействию коррупции, в первом квартале 2016 года было выявлено 1097 коррупционных нарушений.

Основную долю коррупционных нарушений составляет взяточничество (38%) и злоупотребление служебными должностными полномочиями (34%). В этом году уже установлен ущерб в 3,5 млрд тенге, из которых возвращено государству 2 млрд, что составляет 56%. Помимо этого, в целях обеспечения возмещения ущерба наложен арест на имущество на общую сумму 2,4 млрд тенге.

«Органами по борьбе с коррупцией на регулярной основе ведется антикоррупционный мониторинг, рассматривается каждое обращение как физического, так и юридического лица, – объясняет руководитель Департамента Национального бюро по противодействию коррупции **Ескали Саламатов**, – естественно, при установлении признаков коррупционных преступлений ведется досудебное расследование».

Так, в Атырауской области пресечена деятельность руководителя управления государственной инспекции труда и его заместителя, которые регулярно брали взятки за выдачу свидетельств и сертификатов, в том числе, и иностранным гражданам, прошедшим обучение безопасности и охране труда. В Западно–Казахстанской области предан суду руководитель Департамента естественных монополий и защиты конкуренции, получивший взятку за общее покровительство.

Также ведется регулярный мониторинг государственных закупок. За первый квартал 2016 года выявлен 101 случай завышения цен на сумму 2,5 млрд тенге. Только по одной Актюбинской области выявлено завышение цен на приобретение услуг связи на сумму 1,1 млрд тенге, после рекомендательных писем от Департамента Национального бюро по противодействию коррупции данный конкурс был пересмотрен, и сумма составила всего 1,5 млн тенге, а разница была возвращена в бюджет государства.

«Часто спрашивают по поводу поселения депутатов Мажилиса в Пекин Паласе, – заявляет директор Департамента антикоррупционной политики Министерства по делам государственной службы РК **Галымжан Ади**, – согласно Предпринимательскому кодексу должны быть основания для проверки данного государственного конкурса. Наш орган в свою очередь не видит здесь никаких причин для того, чтобы считать, что коррупционное нарушение имело место».

Напомним, в марте появилась информация, что в целях обеспечения временным жильем иногородних избранных депутатов до момента их заселения в служебные квартиры был проведен конкурс государственных закупок, где победителем стал ТОО «Компания по управлению гостиничным бизнесом «Солакс» (Пекин Палас).

По предварительным данным, стоимость номера составляла 120 тыс. тенге в сутки, что вызвало бурю негодования среди населения. Позже в Хозяйственном управлении Парламента РК опровергли эту информацию. Официально данная сумма составила 29 тыс. тенге в сутки.

Уже 8 апреля ассистент генерального менеджера отеля **Болат Омаров** сообщил, что депутаты покинули номера «Пекин Палас».

Согласно исследованию Transparency International, по итогам 2015 года Казахстан занимает 123 место из 168 по уровню восприятия коррупции, улучшив свое положение на 3 позиции (по итогам 2014 года – 126 место). При этом на 2010 год статус открытости бюджета был минимальным, и выявлялось только 15% случаев всех коррупционных действий.

ЭКСПО в лидерах

Одним из самых громких коррупционных нарушений является разбирательство по делу Талгата Ермегияева, обвиняемого в хищении и растрате 4,2 млн тенге. По версии обвинения, экс-глава национальной компании «Астана ЭКСПО-17», воспользовавшись тем, что на международную выставку выделено большое количество денег, похищал деньги из бюджета компании путем завышения цен на строительные работы в целях их обналичивания. При этом привлекая подконтрольные юридические лица, которые выплачивали ему вознаграждение за положительное решение в их пользу.

Учат в школе

Образование

Уже полным ходом идет подготовка к новым реформам среднего образования. Казахстанцев интересует, как будет проходить переход, и как сильно это ударит по уровню преподавания. «Къ» изучил, каким будет среднее образование в ближайшие годы.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Ерлан Сагадиев уверяет, что никаких проблем с переходом на трехъязычие не будет

Министр образования и науки **Ерлан Сагадиев** занял свой пост в феврале нынешнего года. Уже сегодня с его именем связывают многие изменения в среднем образовании, в частности, с введением пятидневки в школах, а также с преподаванием на трех языках.

«Основная причина введения трехъязычия в школах – это развитие казахского языка, – поясняет Ерлан Сагадиев, – качество преподавания казахского языка в школах крайне низкое. Поэтому предметы история Казахстана и казахская литература будут преподаваться на государственном языке».

Также в 2015/2016 учебном году будет введено обновленное содержание школьной программы, которое подразумевает единую программу по всем предметам для всех школ страны. Директор департамента дошкольного и среднего образования, информационных технологий Министерства образования и науки РК **Жаныл Жонтаева** пояснила, что предметы будут продолжаться вестись на языке обучения.

«Школьники должны обучаться по одному учебнику, по единой программе. Английский язык будет преподаваться с первого класса. Но предметы – также на языке обучения. То есть, в русских школах – на русском языке, в казахских – на казахском языке. В новом учебном году обновленное содержание будет касаться только начальных классов. В 2017 по новой программе будут обучаться 5-7 классы».

По словам чиновника, все предметы будут преподаваться на языке обучения, кроме истории Казахстана, которое будет вестись на казахском языке и всемирной истории – на русском языке вне зависимости от школы.

В 2019 году старшие классы (10-11) начнут обучаться по обновленной программе: химия, физика, биология и информационные технологии будут преподаваться на английском языке вне зависимости от языка обучения. И в дальнейшем только старшим классам данные предметы будут преподаваться на английском языке.

По мнению академика «Национальной академии наук РК» **Ережепа Мамбетказиева**, главная проблема, которую стоит решать в первую очередь, это преподавательский состав. «Конечно, на бумаге все это выглядит эффектно и эффективно, но есть проблема с преподавателями. Их не только мало, так и конкуренция на позицию учителя крайне низка. И в первую очередь нужно повысить привлекательность данной профессии».

Академик отметил, что сегодня лишь 3-6% выпускников школ поступают в университет обучаться учительской профессии. Из них лишь 13% идут осознанно и в дальнейшем работают в школах.

Согласно данным Министерства образования и науки сегодня в стране насчитывается более 350 тыс. учителей. Из них для успешного преподавания старших классов на английском языке потребуется 32 тыс. При этом, ежегодно из университетов выпускается порядка 15 тыс. учителей. Из них 3500 выпускников этого года обучались по специальной программе с углубленным изучением английского языка.

«Носителей казахского и русского языка для преподавания истории Казахстана и всемирной истории у нас достаточно, – поясняет Ерлан Сагадиев, – вопрос, который беспокоит многих – это преподавание на английском языке. У нас есть опыт НИШ, который посодействуют в повышении квалификации учителей. Думаю, проблем с этим возникнуть не должно».

В течение следующих 4 лет планируется переход к 12 летнему образованию. В этом учебном году в первых классах обучается 340 тыс. детей. В 2016 - 2017 учебном году ожидается поступление в школу 410 тысяч. Из них 194 тыс. – это дети 7 лет.

Сегодня в Казахстане 280 тыс. детей дошкольного возраста стоят в очереди в детские сады. Одной из основных задач для министерства является ликвидация данной проблемы к 2020 году. По мнению Ерлана Сагадиева, 12 летнее образование позволит снять с дошкольных учреждений такую нагрузку.

Также 12 летнее образование должно позволить увеличить количество часов общеобразовательных программ и даст академическую свободу университетам. Уже в скором времени из вузовской программы планируется убрать историю Казахстана, позже и другие общеобразовательные предметы.

«Сегодня вузам важно не то, какие термины ты выучил, а то, как ты можешь уяснить и использовать свои знания, – поясняет Ерлан Сагадиев, – поэтому ЕНТ будет мигрировать в сторону SIT (System Integration Test), а выпускные экзамены вернутся обратно в школу».

По словам министра, это будет совершенно новый тест, который будут сдавать абсолютно все, выпускники НИШ и победители олимпиад включительно. При этом будет возможность пересдать тест, что снимет социальный стресс.

Ерлан Сагадиев заявил, что для выпускников колледжей появилась возможность поступления в вуз даже при неудачной сдаче комплексного тестирования. «Абитуриент зачисляется в университет, а по окончании первого семестра сдает данный тест. В случае успеха он продолжает обучение».

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы, ул. Шевченко, 90, оф. 41 (уг. ул. Наурызбай батыра)
Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz
Редактор: Кристина БЕРШАДСКАЯ Тел. +7 (727) 232-45-55, kristina@kursiv.kz
Редактор сайта kursiv.kz: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumaeva@kursiv.kz
Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов: Руслан ИСМАИЛОВ Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Служба распространения: Ертлек МЕЙРАМ, e.meyram@kursiv.kz
Редакция: «Власть и бизнес» Арман ДЖАКУБ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Николай ДРОЗД «Индустрия» Элина ГРИНШТЕЙН «Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72
Руководитель регионального представительства: Алина КОЖАХМЕТОВА Тел. +7 702 112 34 56, astana@kursiv.kz
Корреспонденты г. Астана: Арман ДЖАКУБ

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Гособоронторг не уместен

Казахстанская сторона не собирается раскрывать госзакупки на продукцию военного и двойного назначения

Взаимодействие

В правительстве Казахстана не видят противоречий между новым ЗРК «О государственных закупках» и обязательствами страны в рамках договора о ЕАЭС. Ранее Министерство экономики РФ обвинило своих казахстанских коллег в ограничении доступа поставщиков из ЕАЭС к закупкам в рамках гособоронзаказа РК. В ЕЭК «Къ» заявили, что союзным договором предусмотрены изъятия для каждой страны в части гособоронзаказа.

Арман ДЖАКУБ

Напомним, 21 апреля газета «КомерсантЪ» со ссылкой на Министерство экономики РФ сообщило о направлении официальной ноты в правительство Казахстана и Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) с требованием консультаций по поводу ограничений, введенных Казахстаном.

Согласно данным российской стороны, новый ЗРК «О государственных закупках» ограничивает участие поставщиков из стран ЕАЭС в закупках ТРУ по линии продукции двойного назначения и «открытой» части гособоронзаказа. Более того, подобные ограничения противоречат нормам договора о создании ЕАЭС.

Как прокомментировали **«Къ»** в Министерстве обороны Казахстана, «разработка стратегических и программных документов, а точнее методологическое руководство и межотраслевая координация в сфере государственных закупок, осуществляется Министерством финансов РК».

В Минфине **«Къ»** пояснили, что в соответствии с приложением № 25 к договору о ЕАЭС от 29 мая 2014 года имеется национальный режим, который предусматривает обеспечение каждым государством – членом союза равного доступа потенциальных поставщиков из стран экономического союза к государственным закупкам.

Вместе с тем в соответствии с подпунктом 7 статьи 1 ЗРК «О государственных закупках» указанный закон не распространяется на отношения, связанные с приобретением товаров (продукции), работ и услуг военного и двойного назначения (применения), входящих в состав гособоронзаказа, подчеркнули в ведомстве.

«Таким образом, приобретение товаров, работ и услуг для целей государственного оборонного заказа не регулируется национальным законодательством о государственных закупках и договором о ЕАЭС (ст. 88 «Государственные (муниципальные) закупки»)», – говориться в официальном ответе на запрос **«Къ»**.

Говоря о противоречии с обязательствами в рамках ЕАЭС, в ведомстве отметили, что ЗРК «О государственных закупках» разработан с учетом лучшего международного опыта. В его основу легли положения Типового закона о публичных закупках ООН (ЮНСИТРАЛ) и нормы договора о ЕАЭС.

«Договором (о создании ЕАЭС) заложены изъятия. Речь идет о том, что оборонительная часть имеет секретную часть, в связи с чем при подготовке самого договора сразу был предусмотрен этот вопрос. То есть что страны-члены в части обороны могут закрывать свои государственные закупки», – рассказывает **«Къ»** замдиректора департамента конкурентной политики и политики в области государственных закупок ЕЭК **Даурен Жандарбек**.

Причем, добавляет он, такое право вводить изъятие, если имеется соответствующая государственная секретность, есть у всех государств – членов ЕАЭС.

«В части гособоронзаказа есть открытая и закрытая части. Несекретная часть должна быть открытой. В данном случае, когда у одних стран появляются претензии к другим, которые, на их взгляд, закрывают доступ, предусмотрена процедура консультаций. По инициативе тех стран, которые считают, что их права ущемлены, подается уведомление в ЕЭК о проведении консультаций», – продолжает Даурен Жаксыбек.

Далее ЕЭК проводит консультации с уполномоченными органами на предмет, относится ли это к изъятиям или нет. По результатам либо принимается решение о добровольном снятии ограничений, либо ЕЭК принимает решение о необходимости снять соответствующие изъятия, подчеркнул собеседник.

Однако «таких уведомлений, именно по оборонной части, к нам не поступало», резюмировал представитель ЕЭК.

Перспективы туризма

Рейтинг

Sabre Travel Network Central Asia при поддержке кафедры рекреационной географии и туризма КазНУ им. аль-Фараби организовала в рамках выставки «Туризм и путешествия» – KITF 2016 маркетинговое исследование. Его целью была оценка текущего состояния туристской отрасли Казахстана и перспектив ее развития.

Марина ГРЕБЕНЮК

В исследовании приняли участие представители 38 отечественных и иностранных компаний, 4 из которых – турагентства, 14 – туроператоры, 2 – госорганизации/ассоциации, 12 – гостиницы, 1 – авиаперевозчик и другие.

В результате проведения опроса выяснилось, что неудовлетворительной для себя считают ситуацию на туристском рынке Казахстана 4 из 38 респондентов, или около 11%. 26% опрошенных считают ситуацию на рынке удовлетворительной, 55% – хорошей. Остальные 8% опрошенных оценивают ситуацию на отлично.

Перспективы развития въездного туризма в ближайшие два-три года хорошими/отличными считают 19 участников (50%), плохими – 10 респондентов (26%), остальные 9 участников оценили их как средние (24%).

Перспективы развития выездного туризма выглядят более оптимистичными: 25 респондентов (65%) считают их хорошими/отличными, 12 – средними (32%) и 1 участнику они не видны (3,0%).

Что касается внутреннего туризма, то 22 участника опроса (58%) считают перспективы его развития в ближайшее время очень хорошими, 9 человек – неудовлетворительными (24%) и оставшиеся 7 – удовлетворительными (18%).

Следующий блок вопросов ставил целью определение наиболее перспективных видов туризма и оценки экспертов о потенциале их роста в ближайшие два-три года. Эксперты выбирали более одного варианта. Наиболее перспективными видами туризма участники опроса считают выездной (34% респондентов) и внутренний туризм (31%). Следует отметить, что впервые внутренний туризм был отмечен как один из наиболее перспективных.

Другим наиболее перспективным видом стал деловой туризм (12%) и въездной туризм (14% респондентов). 71% опрошенных считают, что объем рынка делового туризма РК в 2016 году вырастет по сравнению с 2015-м.

Основным препятствием для развития туризма в Казахстане респонденты считают отсутствие должной инфраструктуры (34%). Ограниченный выбор туристских услуг (17%), низкая квалификация кадров (11%), слабая господдержка (18%), сложные визовые процедуры (4%) и высокая стоимость услуг (16%) также были названы ключевыми проблемами казахстанской туристской отрасли.

Таксомоторные войны

Бизнес

21 апреля в Казахстане было заблокировано приложение InDriver. Согласно официальному заявлению Министерства по инвестициям и развитию РК доступ ограничен из-за нарушения законов об автомобильном транспорте и связи.

Ербол КАЗИСТАЕВ

InDriver – это один из крупнейших сервисов СНГ, оказывающий услуги перевозок. По оценке самой компании, приложение обслуживает более 10 млн человек в Казахстане, России и Кыргызстане. На отечественный рынок сервис вышел в 2014 году.

Как заявляет пресс-служба Министерства по инвестициям и развитию РК, InDriver заблокирован за нарушение закона об автомобильном транспорте и правил перевозок пассажиров и багажа автомобильным транспортом. Согласно данным законам автомобильные средства и водители должны проходить предрейсовый осмотр, а также иметь опознавательные знаки в виде шашечного пояса или знака «такси» на крыше автомобиля.

По мнению основателя InDriver **Арсена Томского**, за блокировкой приложения стоят классические таксопарки. На протяжении всего предыдущего года сервис не раз был обвинен в нарушении налогового законодательства и правил оформления водителей и автомобилей.

«Мы всегда настроены на сотрудничество и диалог. Предлагали представителям курирующего отрасль комитета выйти на совместный план действий. В ответ пока докатываются только действия лоббистов такси», – пояснил Арсен Томский.

Однако согласно заявлению пресс-службы министерства представители ведомства неоднократно обращались к собственнику сервиса по поводу необходимости приведения деятельности в соответствие с казахстанским законодательством, но были проигнорированы.

По словам заместителя председателя комитета транспорта Министерства по инвестициям и развитию РК **Ерлана Джумашева**, по приложению InDriver неоднократно поступали жалобы от руководителей таксопарков Павлодара, Казахстанской ассоциации предпринимателей и сервисных услуг, а также национальной палаты предпринимателей «Атамекен».

«Сегодня на рынке таксомоторных перевозок, – поясняет Ерлан Джумашев, – большое количество организаций предлагают свои услуги по обработке заказов и их передаче водителю такси через интернет. Вместе с тем число подобных приложений с каждым днем растет».

Председатель комитета административной полиции Министерства внутренних дел РК **Игорь Лепеха** пояснил, что проблема нелегальных такси достаточно серьезна и совместно с другими государственными органами ведутся оперативно-профилактические мероприятия: «Эта работа находится под постоянным контролем, однако есть вопросы доказывания. Наши сотрудники могут останавливать машины либо на посту «Рубеж» для проверки документов, либо во время оперативно-профилактических мероприятий. То есть фактически водитель может сказать, что везет родственников или друзей».

Игорь Лепеха считает, что проблема не в самих таксистах-нелегалах, а в недостаточном уровне оказания услуг диспетчерами такси.

Вместе с тем в пресс-службе министерства отметили, что в случае приведения сервисов InDriver, его деятельности в соответствие с законодательством РК доступ к приложению будет восстановлен.

Листинг бизнесу не поможет

Инвестиции

Специалисты выразили полярные мнения относительно меморандума, подписанного между KASE и НПП. Однако некоторые подешевевшие бумаги прежних эмитентов привлекают внимание не только местных инвесторов.

Богдан ЕЛАГИН

Заместитель председателя правления НПП РК «Атамекен» **Юлия Якупбаева** и председатель правления АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE) **Алина Алдамберген** подписали меморандум о взаимном сотрудничестве, в рамках которого планируется вывести на биржу пять новых компаний.

«Поскольку состав инвесторской базы сегодня существенным образом изменился, изменился и «рисунок» компаний, к которым у рынка имеется интерес. Если раньше, когда на рынке превалировали пенсионные фонды, рынок большей частью интересовался крупными компаниями, то сегодня, наблюдая активное развитие розничного бизнеса, мы можем констатировать серьезный интерес к небольшим, средним компаниям, которые уже выстроили свой бизнес на рынке, имеют какие-то узнаваемые бренды», – сказала зампред правления НПП.

«В Казахстане зарегистрировано 2347 акционерных обществ, и из них только 85 входят в листинг на KASE, поэтому, на наш взгляд, Казахстан обладает большим потенциалом расширения эмитентской и инвесторской базы, в первую очередь за счет компаний МСБ. Говоря проще, компаниям будет легче найти финансирование, если они станут клиентами нашей биржи. И в рамках либерализации, которую огласил недавно Нацбанк РК, мы со своей стороны создаем максимально комфортные условия для потенциальных эмитентов», – добавила г-жа Алдамберген.

Хотя по мнению председателя Независимой ассоциации предпринимателей **Талгата Акуова**, меморандум, заключенный между НПП и KASE, значительно не повлияет на развитие предпринимательства в стране.

«Меморандум между НПП и KASE – это документ общего порядка, ни к чему не обязывающий ни одну из сторон. Таких меморандумов подписано много, но реальных дел за ними нет», – считает г-н Акуов.

По его мнению, государственная поддержка этих организаций имеет скорее политические мотивы, но довольно сомнительна с экономической точки зрения.

«Мы планируем выводить на фондовую биржу не меньше пяти эмитентов ежегодно. В случае, если приватизация пойдет на фондовый рынок, количество эмитентов у нас будет значительно больше», – также отмечала г-жа Якупбаева.

По мнению директора департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» **Айвара Байкенова**, массово сектор МСБ сможет перейти на биржу не раньше чем через два года, после того как на рынке ослабнет девальвационное напряжение. Планы по выходу на рынок у некоторых компаний МСБ намечались еще в прошлом году, однако этому помешали экономические события, произошедшие в Казахстане.

Генеральный директор ИК «Фридом Финанс» **Тимур Турлов** поделился, что компания планирует вывод новых эмитентов со средней капитализацией уже в этом полугодии. По его мнению, небольшие изменения подстегнут интерес со стороны инвесторов к внутреннему рынку и поспособствуют развитию бизнеса.

Примечательно, что на постдевальвационном фоне интерес к казахстанским бумагам проявляют также российские и азиатские инвесторы. Г-н Байкенов полагает, что при дальнейшем укреплении курса интерес к рынку появится и со стороны розничных инвесторов.

В Костанайской области совместно с Холдингом «Байтерек» реализован ряд инвестпроектов на сумму более 160 млрд тенге

Пять инвестиционных проектов и четыре экспортных операции в Костанайской области реализованы при содействии группы компаний Холдинга «Байтерек». Об этом сообщил председатель правления Холдинга «Байтерек» Куандык Бишимбаев.

Арман БУРХАНОВ

«Говоря о промышленном развитии региона, хотелось бы отметить, что при поддержке Холдинга в области на сегодняшний день реализованы 5 инвестиционных проектов и 4 экспортных операции общей стоимостью 160,4 млрд тенге», – сказал К. Бишимбаев на совещании в Костанайской области, отметив при этом, что в результате реализации этих проектов в регионе было создано порядка 1,5 тыс. постоянных рабочих мест.

В рамках поездки в Костанайскую область глава Холдинга «Байтерек» также посетил производственную площадку ТОО «СарыаркаАвтоПром».

«Костанайская область при поддержке Холдинга стала одним главных центров автомобильной промышленности страны. К примеру, Холдингом обеспечено финансирование проекта по сборке автомобилей Toyota Fortuner на производственных мощностях ТОО «СарыаркаАвтоПром» (до 3000 автомобилей в год, стоимость проекта – $100 млн. Сумма займа АО «БРК» – $45 млн)», – сказал К. Бишимбаев.

Всего с начала реализации данного проекта по состоянию на 1 апреля 2016 года на было закуплено 1080 машинокомплектов (900 м/к за счет средств займа БРК), произведено 1079 автомобилей, реализовано 922 автомобиля.

«Участие Холдинга позволило предприятию успешно пройти через период сильных изменений на валютном рынке. Иначе обслуживание валютного долга при изменившемся курсе было бы для них непосильной финансовой нагрузкой. Для таких случаев как раз и есть институты развития, как «Байтерек», Банк развития Казахстана. Мы зашли, помогли предприятию, оно выстояло. В этом году производственный план предприятия вырос. Если в прошлом году они произвели около 5 тыс. автомобилей, то в этом году планируют произвести более 8 тыс. автомобилей», – отметил К. Бишимбаев.

По его данным, в рамках достигнутых соглашений на уровне главы государства на базе «СарыаркаАвтоПром» налажен выпуск моделей Peugeot 301, JAC и Geely.

В планах предприятия в текущем году выпуск более 2 тыс. моделей Peugeot 301, более 3,5 тыс. моделей JAC.

«Это на сегодня самые популярные модели, они находятся в ценовом сегменте около $10 тыс. Покупка этих моделей поддерживается по линии льготного автокредитования, которое по поручению президента в прошлом году мы запустили. Граждане могут купить отличный автомобиль по ставкам кредитования 4–6%. Таким образом, государство всесторонне поддерживает отрасль, и мы уверены, что производители найдут свою нишу на рынке и будут успешно реализовываться», – подчеркнул К. Бишимбаев.

Еще один крупный проект, реализованный совместно с «Байтереком» в области – строительство комплекса по выпуску мелкосортного стана в г. Костанай производительностью 450 тыс. тонн в год на сумму $131 млн.

На заводе «Евраз Каспиан Сталь», который также получил финансовую поддержку от Холдинга «Байтерек» в рамках реализации госпрограммы по индустриально-инновационному развитию, создано 256 новых рабочих мест. По итогам прошлого года по проекту уже реализовано продукции на сумму 22 млрд тенге, из них экспортировано готовой продукции на сумму 5 млрд тенге.

ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 27/04/16

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	257.71
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.69
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	93.81
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.04
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	50.55

1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	90.75
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	333.26
1 ЕВРО	EUR / KZT	376.05
1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.01
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	51.34

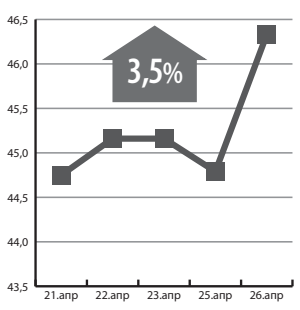
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1104.61
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.89
1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	19
1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	16.94
1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	40.74

1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	85.52
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	88.9
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.02
1 СДР	XDR / KZT	468.4
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	246.48

1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.48
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	117.63
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.54
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.2
1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	13.92

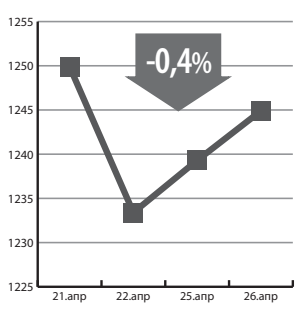
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	41.1
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	342.05
1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	23
100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	29.05
1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	3.01

BRENT (21.04 – 26.04)



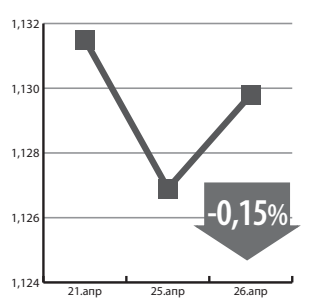
Нефть обновила максимумы с начала года на фоне выхода данных о запасах нефти в США.

GOLD (21.04 – 26.04)



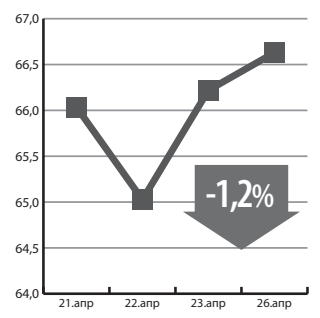
Золото, снижавшееся на фоне удорожания нефти, снова растет на фоне ожиданий по заседанию ФРС США.

EUR/USD (21.04 – 26.04)



Доллар слабел на фоне слабых статистических данных из США.

USD/Rub (21.04 – 26.04)



Пара колеблется на фоне ожиданий по заседанию ФРС и публикации статданных из США.

Валютный обзор

Рынок затаил дыхание в ожидании FOMC и Банка Японии

Сергей КОЗЛОВСКИЙ, руководитель аналитического отдела Grand Capital

На валютном рынке сохраняется тенденция по консолидации основных пар в узких диапазонах, добавилась только нервозность инвесторов на фоне ожидаемого заседания Федеральной резервной системы (ФРС) США и общей коррекции американского доллара.

Инвесторы на глобальных рынках проявляют осторожность перед заседанием ФРС в среду. Процентные ставки вряд ли будут повышены, однако руководители регулятора могут намекнуть на то, возможно ли повышение в июне.

Доллар США

Ожидается, что ФРС будет придерживаться прежней стратегии и просигнализирует о постепенной, зависящей от экономических данных, нормализации денежно-кредитной политики. Со времен мартовского заседания ФРС обстановка на мировых рынках улучшилась: доходность облигаций и цены на сырьевые товары выросли, а кредитные спреды и индикаторы волатильности на рынках снизились после роста в начале 2016 года.

Министерство торговли США в четверг опубликует данные по ВВП за I квартал, и экономисты ожидают слабых показателей. Сокращение корпоративных прибылей оказало давление на инвестиции компаний, тогда как сильный доллар негативно сказался на экспорте, а турбулентность на рынках в начале года сдержала потребительские расходы.

Все эти факторы продолжат оказывать давление на доллар США как минимум до конца текущей недели.

Российский рубль подвержен спекуляциям на тему стоимости барреля нефти до конца года и резервам, которые планирует делать Минфин при росте котировок выше $50. Поводов для оптимизма пока не так много – эталонная марка Brent не смогла преодолеть технический уровень $46 и на момент подготовки комментария торгуется по $45,20. Наиболее вероятным сценарием на текущую неделю является консолидация в районе $42–45. На этом фоне пара доллар/рубль после теста 64,50 рубля вернется к 65,50.

Евро

Евро сохранил устойчивость даже поле выхода недотянувшего до прогноза индекса Ifo Германии. Добавляет оптимизма порция новостей по греческому долговому кризису. Министр финансов Германии Вольфганг Шойбле заявил в понедельник, что уверен в достижении соглашения между Грецией и ее кредиторами по поводу программы финансовой помощи, хотя сомневается, что соглашение будет достигнуто на этой неделе. Греция и ее кредиторы ведут переговоры об экономических реформах, которые Афины должны провести, чтобы получить новые кредиты.

Пара евро/доллар США, продемонстрировавшая в понедельник существенный рост, проявляет признаки «усталости» по основным индикаторам.

Если экономический прогноз ФРС будет позитивным, доллар может вырасти против большинства валют на усилении ожиданий повышения процентных ставок.

Интересна ситуация на графике пары евро/британский фунт. Пара явно торгуется в нисходящем тренде, потенциал ее роста ограничен нисходящей скользящей средней за 50 периодов. Если консолидация пары и состоится, она будет ограниченной. Пока держится ключевое сопротивление 0,7830, риск снижения до 0,7760 остается высоким. В свою очередь прорыв выше 0,7830 нацелит пару на 0,7860 и 0,7895.

Британский фунт

Пара британский фунт/доллар США достигла 10-недельного максимума выше 1,45, однако потенциал дальнейшего роста фунта на данном этапе выглядит ограниченным. Инвесторы закрывали короткие позиции, связанные с возможностью выхода Великобритании из ЕС, после заявлений президента США Барака Обамы в поддержку сохранения членства страны в составе союза. Тем не менее недавний сильный рост делает фунт уязвимым, если перед запланированным на 23 июня референдумом снова пойдут разговоры о выходе Великобритании из ЕС. Следовательно, рост британской валюты будет ограничен нежеланием рынка рисковать, что с наибольшей вероятностью приведет к консолидации фунтовых пар.

Японская иена

Японский рынок снижается на фоне некоторого укрепления иены против доллара. В среду начнется двухдневное заседание Банка Японии, на котором может быть объявлено о дальнейшем смягчении денежно-кредитной политики, что, видимо, существенно ослабит иену и окажет давление на другие азиатские валюты. Советник премьер-министра Японии Синдзо Абэ сказал в понедельник, что Банку Японии следует смягчить политику, чтобы оживить инфляционные ожидания, но эти меры не обязательно должны быть приняты на текущей неделе.

Эцуро Хонда, один из архитекторов абэномики (программы роста экономики Японии), сказал, что центральный банк может воздержаться от принятия мер до следующего заседания, запланированного на июнь, если только экономические условия резко не ухудшатся.

В четверг также заседает Банк Японии. Участники рынка сходятся во мнении, что ему необходимо приложить больше усилий для борьбы с дефляцией, однако есть разногласия относительно того, будет ли банк действовать на этой неделе.

С учетом вышеизложенного основным трендом для принятия торговых решений будет являться покупка иеновых пар. Мы ожидаем дальнейшего снижения японской валюты против евро, доллара США и британского фунта.

Австралийский доллар

Австралийский доллар торговался почти без изменений в ходе азиатской сессии во вторник. Трейдеры ждут упомянутых выше заседаний центральных банков, которые состоятся позднее на этой неделе, а также данных по инфляции в Австралии за I квартал. Ожидается, что данные по инфляции в Австралии за I квартал подтвердят умеренный рост цен, но не откроют путь к снижению процентных ставок. Резервный банк Австралии (РБА) не сигнализировал о каком-либо скором изменении ставок, указывая вместо этого на сильные данные по рынку труда, а также на позитивные результаты опросов компаний. Слабая инфляция дает РБА пространство для снижения процентных ставок в случае замедления экономики.

Процентные ставки в Австралии находятся на рекордно низком уровне 2,0% с мая прошлого года. Укрепление австралийского доллара осложняет задачу РБА, но его текущего роста недостаточно для того, чтобы изменить стратегию центрального банка.

Восходящий тренд австралийского доллара пока сохраняется. Тем не менее в краткосрочной перспективе австралийская валюта может ослабнуть. Ключевым индикатором остается рынок нефти.

Лидеры роста и падения (21.04 – 26.04)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
АО "КазТрансОйл"	-0,7	АО "Кселл"	0
АО "Банк ЦентрКредит"	0	АО "Казахмыс"	0,9
АО "Народный сберегательный банк Казахстана"	1,6	АО "KEGOC"	-0,3
АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	0	АО "Казахтелеком"	0
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
E.I. du Pont de Nemours & Co	2.40%	Procter & Gamble Co/The	-2.28%
Boeing Co/The	1.90%	3M Co	-1.31%
Caterpillar Inc	1.12%	Microsoft Corp	-1.29%
Cisco Systems Inc	0.78%	Apple Inc	-0.69%
Chevron Corp	0.77%	Verizon Communications Inc	-0.63%
American Express Co	0.76%	Johnson & Johnson	-0.53%
General Electric Co	0.72%	Pfizer Inc	-0.48%
NIKE Inc	0.56%	Coca-Cola Co/The	-0.40%
JPMorgan Chase & Co	0.52%	United Technologies Corp	-0.38%
Visa Inc	0.50%	Travelers Cos Inc/The	-0.34%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Micron Technology	0,96	Ctripcom International	-0,6
Paccar	2,88	Amazoncom	-9,32
NXP Semiconductors	3,35	Biomarin Pharmaceutical	-1,51
Akamai Technologies	1,57	Vertex Pharmaceuticals	-1,52
Western Digital	1,2	Endo International	-0,57
Seagate Technology	0,71	Alphabet	-15,01
Xilinx	1,16	Alphabe a	-16,84
Bed Bath & Beyond	1,11	Alexion Pharmaceuticals	-4,01
Fastenal	0,88	Illumina	-3,86
CSX	0,51	Celgene	-3,02

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
easyJet PLC	3.29%	Tesco PLC	-3.79%
Worldpay Group PLC	2.56%	Standard Chartered PLC	-2.89%
Kingfisher PLC	2.33%	Lloyds Banking Group PLC	-1.54%
ITV PLC	1.63%	HSBC Holdings PLC	-1.48%
Taylor Wimpey PLC	1.52%	BHP Billiton PLC	-1.44%
Barclays PLC	1.35%	J Sainsbury PLC	-1.35%
Informa PLC	1.21%	Prudential PLC	-1.35%
BP PLC	1.01%	Rio Tinto PLC	-1.31%
Randgold Resources Ltd	0.63%	Imperial Brands PLC	-1.25%
Anglo American PLC	0.16%	Hargreaves Lansdown PLC	-0.46%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Роснефть	6,2	Э.ОН Россия	-0,02
Аэрофлот	1,04	Сургутнефтегаз (прив.)	-0,3
Сбербанк	1,64	Уралкалий	-1,3
Акрон	40	Фармстандарт	-8
Сбербанк (прив.)	0,9	Норникель	-89
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Ishikawajima-Harima Heavy Ind.	11	Isuzu Motors	-1,9
SUMCO	30	Fujifilm	-2,12
Shin-Etsu Chemical	246	Komatsu	-2,22
Nippon Suisan Kaisha	23	Konica Minolta	-2,24
Hokuetsu Paper Mills	19	Advantest	-2,24
Pacific Metals	9	SKY Perfect JSAT	-2,28
Kawasaki Heavy Industries	8	Tokyo Electron	-2,43
Suzuki Motor	73	Central Japan Railway	-2,64
Asahi Glass	15	Mitsubishi Heavy Industries	-2,68
Mitsui Chemicals	8	Mitsubishi Motors	-2,76

РТС

рост	изм. %	падение	изм. %
СОЛЛЕРС	7	Татнефть	-0,68
Роснефть	5,2	Э.ОН Россия	-0,69
Аэрофлот	1,04	Сургутнефтегаз (прив.)	-0,72
Сбербанк	1,59	Северсталь	-0,82
Сбербанк (прив.)	0,98	МегаФон	-0,83
Московская Биржа	0,81	Уралкалий	-0,91
Ростелеком (прив.)	0,5	Норникель	-0,94
ММК	0,13	Polymetal International	-0,96
МТС	1	Ростелеком	-1,09
ГАЗПРОМ	0,57	ЛУКОЙЛ	-1,11

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Micron Technology	9,1	The Hershey	-1,77
Pioneer Natural Resources	7,73	Masco	-0,66
Southwestern Energy	7,11	Alphabet	-15,01
Ryder System	6,44	Eli Lilly and	-1,67
Paccar	5,14	Allergan	-4,91
Alcoa	4,92	Alphabe a	-16,84
Cimarex Energy	4,77	Procter & Gamble	-1,86
CarMax	4,68	Alexion Pharmaceuticals	-4,01
Marathon Oil	4,41	Celgene	-3,02
Coach	4,16	Waters	-4,23

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
adidas AG	7.01%	Bayer AG	-2.43%
Volkswagen AG	2.86%	Deutsche Telekom AG	-0.18%
Continental AG	1.25%	E.ON SE	-0.03%
BASF SE	1.20%	thyssenkrupp AG	0.17%
Deutsche Lufthansa AG	1.16%	Beiersdorf AG	0.18%
SAP SE	1.03%	HeidelbergCement AG	0.23%
Deutsche Post AG	0.85%	ProSiebenSat.1 Media SE	0.27%
Bayerische Motoren Werke AG	0.73%	RWE AG	0.36%
Deutsche Bank AG	0.20%	Henkel AG & Co KGaA	0.58%
Infineon Technologies AG	-0.02%	Merck KGaA	0.61%

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Banco Bilbao Vizcaya Argentaria	0,34	Daimler	-0,06
UniCredit	0,17	Deutsche Telekom	-0,1
Banco Santander Central Hispano	0,15	Air Liquide	-0,45
Volkswagen vz	3,55	LVMH Moet Hennessy Louis Vuitton	-0,47
Intesa Sanpaolo	0,07	Societe Generale SA	-0,54
TOTAL	0,87	Sanofi	-0,55
EON	0,17	Vivendi	-0,63
BASF	1,26	Unibail-Rodamco	-0,75
Enel	0,05	Inditex	-0,84
Deutsche Post	0,32	Airbus Group	-0,89

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	-0,01%
Dow	-0,29%
FTSE 100	0,22%
NASDAQ	0,05%
Nikkei 225	0,60%
S&P500	-0,16%
РТС	-0,83%
Hang Seng	-0,91%
ММВБ	-0,50%
IBOVESPA	1,26%

Сырье

	изм.%
Light	-0,97%
Natural Gas	3,06%
Алюминий	0,00%
Медь	-1,18%
Никель	0%
Олово	0%
Палладий	-0,22%
Платина	-0,29%
Серебро	-0,93%
Цинк	0%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	-0,10%
Eur/Jpy	0,10%
Eur/Kzt	-0,02%
Eur/Rub	-0,62%
Eur/Usd	0,01%
Usd/Chf	-0,12%
Usd/Jpy	0,13%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,09%

Обзор сырьевого рынка

Павел САЛАС, генеральный директор eToro в РФ и СНГ

Нефть

После небольшой паузы баррель североморской Brent с новыми силами принялся покорять многомесячные максимумы. 26 апреля мощным катализатором удорожания сырья послужило ослабление позиций доллара по всему спектру рынка, а под занавес торгов сырьевой сегмент получил приятный сюрприз в виде сокращения запасов углеводородов в США на 1,07 млн баррелей, о чем сообщил Американский институт нефти. Кроме того, Всемирный банк повысил прогноз цен на нефть на 2016 год на $4 – с $37 до 41 за баррель. В своем решении банк сослался на ожидания снижения переизбытка и ослабление доллара.

Безусловно, нельзя отрицать факт улучшения настроений на рынке энергоносителей, который упорно игнорирует фундаментальную картину, не претерпевшую изменений в лучшую сторону. Текущее спекулятивное ралли котировок походит на раздувание мыльного пузыря, не подкрепленного вескими и логическими основаниями. Создается впечатление, что рынок избирательно реагирует на поступающие новости, предпочитая закрывать глаза на негатив.

Как долго нефть будет игнорировать нависшую угрозу нового витка ценовой войны, в которой оппонентом Саудовской Аравии вместо США станет Иран? Чем дольше, тем более болезненным будет последующее падение, когда придется спуститься с небес на землю. Тегеран продолжает активно идти в своей цели – на днях Южная Корея заявила о намерении удвоить импорт нефти из Ирана. Напомним, что добыча нефти в Иране уже превысила 3,5 млн баррелей в сутки. Саудиты, имеющие вдобавок политические счеты с Тегераном, не скрывают, что не станут уступать сопернику, и намереваются довести производство сырья как минимум до 11 млн баррелей в сутки уже в скором времени. Более того, в рамках борьбы за свою долю рынка Саудовская Аравия впервые продала нефть напрямую китайскому НПЗ Shandong Chambroad без заключения долгосрочного контракта и может в дальнейшем активно применять такую практику.

Дмитрий ДЕМИДЕНКО, аналитик FX BAZOOKA

Золото сменило Восток на Запад

Золото в преддверии заседания FOMC продолжает сохранять склонность к консолидации в диапазоне $1220–1260 за унцию, выход за пределы которого используется продавцами или покупателями для массированных атак, возвращающих котировки обратно. Драгметалл уступил свои лидерские позиции серебру и сое, что является одним из «медвежьих» факторов для XAU/USD: дело в том, что впечатленные стремительным ралли инвесторы не уставая наращивали лонги, однако в настоящее время постепенно теряют интерес к активу, не способному выйти из узкого торгового коридора. Так, по итогам I квартала драгоценные металлы отметились вторым за всю историю притоком капитала в ETF ($15,7 млрд), что стало лучшим результатом среди всех специализированных биржевых фондов, ориентированных на товары (плюс $24,2 млрд).

Текущее равновесие на рынке золота обусловлено отсутствием единого мнения относительно среднесрочных перспектив металла. Среди экспертов Kitco на протяжении двух последних недель преобладают «медведи», делающие ставку на улучшение глобального инвестиционного фона, постепенное увеличение шансов на продолжение цикла монетарной рестрикции ФРС и связанные с ним ралли доходности казначейских бондов США и индекса USD. Инвесторы, напротив, сохраняют «бычий» настрой, рассчитывая на ускорение американской инфляции, падение реальных ставок долгового рынка и потерю импульса долларом США.

Хедж-фонды на протяжении 13 из последних 15 недель наращивают лонги, а физическое золото постепенно меняет направление своего движения: по итогам марта швейцарский экспорт в Индию сократился до 15-месячного минимума, в Китай и Гонконг – до 8-месячного, в то время как поставки в Британию подскочили до самого высокого уровня с сентября 2012 года. Подобная динамика свидетельствует об истощении азиатского спроса и является одним из доказательств перелома долгосрочного «медвежьего» тренда по XAU/USD. Дело в том, что в 2013–2015 годах, когда цены безнадежно падали, драгметалл путешествовал с Запада на Восток, а не наоборот.

В долгосрочной перспективе золото будет идти вверх, подтверждая прогноз BNP Paribas. Компания ссылается на недоверие инвесторов к эффективности проводимой центробанками денежно-кредитной политики и прогнозирует рост котировок до $1400 в течение последующих 12 месяцев. Такой сценарий может легко реализоваться, если ФРС продолжит тянуть кота за хвост, а ВВП США и Банк Японии разочаруют. Вместе с тем любые намеки на повышение ставки по федеральным фондам в июне укрепят американский доллар и повысят доходность казначейских бондов, что станет для золота тяжелым ударом.

Технически откат в направлении $1190 (38,2%) и 1160 (50%) за унцию в рамках материнского паттерна 5-0 по-прежнему не исключен. Прорыв сопротивления на $1260, напротив, способен увести котировки XAU/USD к зоне конвергенции на $1280–1285 за унцию.

Инвестидея

Массовая закупка акций

Аналитики предлагают покупать акции сразу двух компаний: компании Amazon.com, стратегия по оптимизации расходов которой может обеспечить трехкратный прирост прибыли компании, а также технологического стартапа Intellia Therapeuticals, который обеспечен финансированием на ближайшие несколько лет.

Аналитики Freedom Finance

– Расскажите подробнее о компаниях. Почему акции этих компаний актуальны сейчас?

– Intellia Therapeuticals – биотехнологический стартап, занимающийся разработкой технологии редактирования дефектных генов. Компания выходит на IPO вслед за сверхуспешным размещением акций Editas Medicine, ее акции выросли в два раза чуть больше чем за месяц. Так же как и у Editas, разработки Intellia Therapeuticals находятся на ранней клинической стадии, и о коммерциализации пока не идет и речи, но качественное преимущество Intellia – шестилетнее соглашение о сотрудничестве с одним из крупнейших игроков биотехнологической отрасли Regeneron Pharmaceuticals, в рамках которого стартап получит авансовый платеж размером $75 млн, а Regeneron купит акций на $50 млн на частных условиях во время IPO.

Amazon.com, основанный в 1994 году как книжный онлайн-магазин, претерпел немало изменений: расширил ассортимент, стал доступен по всему миру, стал производить свои устройства, начиная от электронных книг и заканчивая планшетами и домашними виртуальными ассистентами. Amazon.com первым начал испытывать дронов в качестве курьеров, став одним из крупнейших игроков на рынке облачных сервисов. Благодаря такому интенсивному развитию акции компании невероятно быстро восстановились после глобального финансового кризиса 2008 года, прибавив с того момента более чем 1200%.

– Каковы финансовые показатели компаний?

– По итогам 2015 года компания Intellia Therapeuticals заработала $6 млн в рамках лицензионного соглашения, но и расходы выросли на 30%, до $12,5 млн. Intellia привлекла $85 млн от Novartis, Atlas Ventures, OrbiMed и других инвесторов, специализирующихся на медицинских инновациях. Таким образом, стартап будет обеспечен финансированием в ближайшие несколько лет, чего хватит для выхода на новую стадию.

Значительный прорыв компании Amazon.com произошел в начале 2015 года, когда она объявила о планах сконцентрироваться на основном бизнесе и оптимизировать расходы. С начала года бумаги выросли в два раза, и это вполне оправданно: по итогам 2015-го выручка выросла на 20% и компания получила прибыль в размере $600 млн против $130 млн убытка годом ранее. Отдельно стоит отметить появление в прошлом году сегмента облачных систем, он принес $7,9 млрд выручки и занял более 7% в доле доходов. Мы ожидаем, что грядущий квартальный отчет, который будет представлен 28 апреля после закрытия торгов, добавит оптимизма инвесторам: ожидается рост выручки более чем на 23%, а прибыль может увеличиться на 230–270%. С особым вниманием рынок будет оценивать перспективы как основного бизнеса, так и облачного сегмента, а также вступившего недавно в активную борьбу онлайн-телевидения.

– Ваши ожидания от размещения?

– От Intellia Therapeuticals мы ожидаем аналогичной с Editas Medicine динамики в среднесрочной перспективе сразу после IPO, однако в долгосрочной перспективе все будет зависеть от результатов исследований и первых успехов.

По компании Amazon.com предполагается, что последовательные успехи приведут акции компании к отметке $800 на горизонте до одного года. 28 апреля интернет-ритейлер представит свой квартальный отчет: начатая недавно стратегия оптимизации расходов может обеспечить трехкратный прирост прибыли.

Мы прогнозируем, что резкий рост прибыли вкупе с увеличением выручки на 25% за счет доходов от облачных сервисов, по нашему мнению, окажет сильное влияние на динамику котировок: ожидаемый среднесрочный потенциал роста +25%.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ЛИЦА

Болат ЖАМИШЕВ

Председатель Правления АО «Банк развития Казахстана»

Родился в 1957 году.

В 1981 году окончил Казахский сельскохозяйственный институт.

Кандидат экономических наук. На госслужбе последовательно занимал позиции директора департамента экономических исследований и прогнозов, директора центра перспективных исследований, заместителя директора департамента исследований и статистики Национального банка (1993–1997); директора Национального пенсионного агентства Министерства труда и социальной защиты населения (07.1997–11.1997); вице-министра труда и социальной защиты населения (11.1997–03.1999); вице-министра, первого вице-министра финансов (03.1999–06.2001); вице-министра внутренних дел (06.2001–02.2002); вице-министра, первого вице-министра финансов (07.02.2002–02.2003); заместителя председателя Национального банка (02.2003–01.2004); председателя Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансовых организаций (6.01.2004–19.01.2006); заместителя председателя правления, управляющего директора по проектной деятельности Евразийского банка развития (ЕАБР) (16.06.2006–13.11.2007); министра финансов (13.11.2007–11.2013); министра регионального развития. С августа 2014 года – председатель правления БРК.

Награжден орденами «Курмет» (2005) и «Парасат» (2011);

Соавтор учебника «Деньги, кредит, банки», имеет более 40 научных публикаций.

Мы сокращаем возможности для каких-либо будущих реструктуризаций

На вопросы «Къ» ответил председатель правления Банка Развития Казахстана Болат Жамишев. БРК, имеющий портфель долгосрочных проектов, сопоставимый с портфелем всего банковского сектора, и высокую долю валютных требований и обязательств, не мог не быть затронут сильным ослаблением тенге и ухудшением макроэкономической ситуации. Г-н Жамишев говорил об ответах на вызовы со стороны банка, его новой кредитной модели, антикризисном эффекте программ, а также о том, насколько сложилась система корпоративного управления в госхолдингах.

Николай ДРОЗД

Болат Жамишев: «Наш ссудный портфель, практически, равен долгосрочной части кредитования всего банковского сектора»

– Рейтинговые агентства в последние месяцы считают практически неизбежным ухудшение качества портфелей в банковском секторе под влиянием изменений в макроэкономике. Есть ли основания для подобных оценок с точки зрения БРК?

– Основания есть. И снижение рейтингов в целом по банковскому сектору затронуло и Банк Развития Казахстана с учетом того, что наш рейтинг условно привязан к суверенному рейтингу. У разных банков это происходило по разному, но это, безусловно, сигнал о некотором ухудшении банковского сектора под влиянием в значительной части внешних факторов, в том числе макроэкономических. И каким образом ситуация по каждому банку повлияла на качество ссудного портфеля и выполнение банками нормативов финансовой устойчивости, это будет ясно, когда будут результаты завершающегося внешнего аудита по каждому банку. После этого отчеты будут опубликованы, и можно будет судить о ситуации в целом по банковскому сектору. Полагаю, когда Национальный банк опубликует эту общую сводную информацию, можно будет говорить о конкретном влиянии.

Если говорить не о банковском секторе вообще, а о БРК, то прошлый год для нас был достаточно сложным, с учетом девальвации. Если у крупных банков примерно треть ссудного портфеля в иностранной валюте, у больших – больше, у маленьких – меньше, но в целом это где-то треть, то у нас в 2015 году 69% портфеля наших требований была номинирована в иностранной валюте. Ничего удивительного в этом нет, поскольку источником долгосрочного фондирования являются, прежде всего, внешние займы. При том что Банк Развития нельзя считать крупным банком, тем не менее, наш ссудный портфель, практически, равен, а если быть совсем точным – соответствует 97% от долгосрочной части кредитования всего банковского сектора. Это все-таки говорит об ограниченности кредитных ресурсов для кредитования таких длинных проектов, и значительная часть обязательств покрывалась, покрывается и будет покрываться за счет внешних заимствований. Следует сказать, что мы снижаем долю валютных займов; если в 2013 году она составляла 79%, в 2014 – 73%, то в прошлом году – 69%. Доля валютных обязательств остается очень высокой, и при такой валютной структуре наших активов и обязательств девальвация не могла не оказать сильного влияния. В прошлом году мы реструктурировали еще в сентябре, когда началась, но еще, так сказать, не закончилась девальвация, 5 займов. Наши требования были перевернуты из валюты в тенге на 48 миллиардов. Это наиболее чувствительные к валютным рискам проекты. На основе соответствующего анализа мы это определили, и затем по итогам года провели стресс-тестирование в целом. У нас где-то 15% портфеля по состоянию на конец первого квартала были уязвимы, и реструктуризацию провели еще по 9 кредитам. Следует сказать, что в нашем случае она не означает списания каких-то обязательств. Это было необходимо с учетом того, что проекты не имеют валютной выручки, и обязательства по ним в тенге выросли практически в 2 раза. Понятно, что когда мы кредитовали, то проводили стресс-тестирование, но то, что девальвация может быть проведена в таких пределах, сложно было воспринимать как реалистичный сценарий, который, тем не менее, состоялся. И стресс-тестирование показало, что все-таки 85% нашего портфеля – вполне рабочая часть, но остальные кредиты требуют реструктуризации. По целому ряду займов мы удлинили сроки кредитования. По проекту, где было целевое финансирование от западного банка под гарантию экспортно-кредитного агентства, провели замену на аналогичный заём, но на лучших условиях. В нескольких случаях поменяли валюту займов, там где не требовалось – не стали делать этого. То есть мы реструктурировали часть портфеля уже в этом году, реагируя на девальвацию конца 2015 и начала 2016 года.

Прошлый год мы закончили в соответствии с красивой фразой бухгалтеров «не в красном, а в черном», то есть не с убытками, а с прибылью. Выполнили по прошлому году все показатели плана развития, за исключением соотношения доходности к активам и капиталу. Прибыль была меньше плановой, плюс в конце прошлого года нам еще на 40 миллиардов увеличили наш уставный капитал. Докапитализация произошла для того, чтобы увеличить нашу финансовую устойчивость, ведь помимо того, что у нас по каким-то направлениям возникли сложности, которые потребовали реструктуризации, у нас еще сильно обозначалось давление на капитал. Он у нас в тенге, а обязательства в валюте сильно выросли в тенговом выражении. Поэтому правительство нас дополнительно капитализировало. После тех мероприятий, которые мы провели уже в начале этого года, наш портфель выглядит достаточно хорошо. Очень важно выполнять план развития, кредитовать важные для экономики проекты, но еще более важно поддерживать то, что мы прокредитовали в надлежащем состоянии, поскольку это все очень важные производства для нашей страны.

– Доля внешнего фондирования будет пересматриваться в связи со всей этой ситуацией?

– Во-первых, сейчас внешние заимствования достаточно дорогие. Поэтому мы не собираемся на внешние рынки капитала за новыми деньгами. Пока это дорого. Ориентируемся на внутренний рынок, и здесь я бы хотел сказать, что считаю очень актуальным для нашей страны реализовать ту задачу, которую поставил глава государства перед правительством – передать управление инвестирования пенсионных накоплений частным управляющим компаниям. После этого управление будет осуществляться не директивно, а на конкурентной основе, исходя из экономических аргументов в тех рамках, которые будут определены ЕНПФ. В этом случае, поскольку в стране мы один из самых надежных заемщиков, наши рейтинг и баланс подтверждают это, думаю, мы будем интересны для инвестиций пенсионных средств, и не должны испытывать недостатка в тенговой ликвидности, и нет необходимости обращаться за заимствованиями на внешние рынки. Тем более, что там ситуация не лучшая для них.

– Стресс-тесты исходят из очень высокого курса – 500 тенге за доллар, есть ли в этом смысл с учетом того, что валютные риски уже реализовались и дальнейшее сильное ослабление тенге маловероятно?

– Валютные риски реализовались. Если бы у нас были короткие проекты или длинные, но уже с наступающими сроками погашения, в этом не было бы никакого смысла. Надо учитывать, что мы реструктурировали займы, прежде всего увеличивая срок заимствования, что у нас речь идет об очень долгосрочных займах в 12–15 лет, а средний возраст займа по нашему портфелю – 12 лет. По существу, мы сокращали возможности для каких-либо будущих реструктуризаций. Для того чтобы исключить риски в достаточно отдаленном будущем, переворачивали по ряду проектов в рамках стресс-тестирования займа из валюты в тенге. Анализ проводился не только по параметрам, связанным с курсом, а по всем самым значимым риск-факторам, и, исходя из этого, банк проводил реструктуризацию не только на основе возможного курса. Мы реструктурировали кредиты, исходя из оценки рынка, стоимости продукции наших предприятий, фактических объемов реализации. Отдельные проекты, которые начинали финансироваться в более благоприятные годы, были выстроены в соответствии с оптимистическими экономическими моделями по производству и реализации. Банк их корректировал, исходя из анализа комплекса факторов.

– В чем смысл анонсированного изменения кредитного процесса в БРК. Традиционно считалось, что клиенты банка – «штучные», и решения должны приниматься индивидуально, и какие-либо унифицированные модели – бессмысленны. Новая кредитная политика вступает, как кажется, в некоторое противоречие с этим принципом?

– Нет, противоречия здесь не вижу, поскольку новая модель – это не скоринг и не модель под массовые продукты. Это решения под действительно сложные штучные проекты, поскольку в силу их сложности очень важно четко выстроить весь бизнес-процесс. Потому что клиенты, работающие с банком, и мы сами должны четко понимать – в какой точке пути находимся. Всегда важно повышать эффективность работы любой организации, но во взаимоотношениях с потенциальными заемщиками имеет смысл исключить еще и неоправданные затраты с их стороны на ранних этапах, когда даже в целом не определена перспектива согласия или отказа от кредитования. Поэтому мы пересмотрели наши бизнес-процедуры и упростили первоначальный этап, который базируется на анкетировании. Нам ни к чему смотреть все документы клиента, которые он может посмотреть сам, заполняя анкету. На этапе экспертизы все равно сможем увидеть, насколько показатели анкеты расходятся или совпадают с фактическими данными. Система анкетирования – это, по сути, оценка предприятиями самих себя, готовности кредитоваться. Кредитный анализ мы разбили на два этапа, не удлинив, а сократив сроки для того, чтобы понимать в какой части кредитного анализа находимся. Когда все делается одним этапом отдельные процессы могут быть узким местом, другие – быть более продвинутыми. Но в целом, те недоработки, которые есть по каким-то направлениям, будут тормозить процесс в целом. На втором этапе мы запрашиваем уже технические экспертизы, то есть заемщик должен понести определенные затраты, которых нет на первом этапе. Кроме того, информатизация бизнес-процессов повышает эффективность и оперативность работы банка в целом. Информатизировать хаос нельзя, информатизировать можно только четко выстроенные процедуры. Далее, в силу разной компетентности сотрудников, мы разделили полномочия внутри с тем, чтобы квалифицированные специалисты не занимались рутинной работой, которая тоже есть при любом анализе. Структурирование сделок отдали отдельному подразделению, которое специализируется на этом на основе тех данных, которые дают подразделения франтофиса, взаимодействующие с клиентами. Более четко разделены также полномочия мидл и бэк-офисов, для того чтобы повысить эффективность и уменьшить вероятность ошибок. В целом, я как руководитель доволен результатами той работы, которую мы провели вместе с консультантами.

– Роль внешних экспертов каким-то образом меняется?

– На самом деле консультанты с нами отрабатывали, какие оценки правильнее передавать вовне, а какие осуществлять самим. У них, кстати, было замечание, что мы должны уменьшить передачу вовне ряда оценок, и проводить их самостоятельно внутри банка. Что в оценках должно передаваться вовне, а что быть ответственностью банка – специально отрабатывалось. Это очень важный вопрос.

– Изменение экономической ситуации не ухудшает возможности синдикаций с участием коммерческих банков?

– Знаете, мы буквально до последнего времени вносили и вносим изменения в наши нормативные документы для того, чтобы иметь этот инструмент, как отработанный, в нашем банке. Более того, мы давали предложения в Национальный банк с тем, чтобы были приняты решения, которые зависят от него, чтобы были сняты противоречия между различными нормативными актами. Это Нацбанк сделал, то есть мы эту схему отработали, но нынешняя ситуация такова, что банки не готовы кредитовать длинные проекты просто в силу их нынешнего положения. Уже говорил, что наш ссудный портфель по долгосрочным займам равен аналогичному портфелю всего банковского сектора. Таких проектов у банков всегда было немного, а сейчас, безусловно, есть сложности. Мы всегда открыты для синдикаций, поскольку, когда речь идет о больших проектах – это важный инструмент, который позволяет осуществлять реализацию и в то же время избегать двойной или тройной экспертизы. Есть необходимость в синдикациях и они, безусловно, будут, но экономическая ситуация сегодня этому не способствует.

– Если возможно, насколько явный антикризисный эффект имели программы, в которых участвовал БРК в последнее время, например в автокредитовании или в фондировании среднего бизнеса?

– БРК – один из институтов, который был задействован в антикризисной программе Правительства в реализации программы индустриально-инновационного развития, как очень важной для системного решения всех тех проблем, которые в кризис возникают или могут возникнуть. Нынешний кризис во многом связан с сильной зависимостью от нефтяного экспорта. Раньше мы смотрели на эту зависимость несколько более оптимистично, но сейчас стало очевидно, что она чрезмерная. И понятно, что государственная программа индустриализации – это то, на основе чего мы должны построить другую экономику. Каких-то иных путей нет, если об этом заговорила даже Саудовская Аравия, то для Казахстана все это абсолютно необходимо. Можно привести такие цифры, что в мировой практике примерно треть добываемой нефти идет в область нефтехимии, в нашей стране – только 0,2%. То есть у нас неизмеримо большие резервы и необходимость для того, чтобы диверсифицировать экономику, отталкиваясь от традиционных отраслей. Наш банк – участник и этого процесса и «Нурлы Жол», которая направлена на развитие инфраструктуры (в широком смысле) нашей страны. Эта программа также носит антикризисный характер. Мы являемся оператором по ряду ее направлений, и в условиях кризиса, как это показала и недавняя практика, такие контрцикличные меры очень эффективны. Они могут сглаживать негативный эффект. И что касается нашего участия в проектах в обрабатывающей промышленности, то благодаря им создано 849 рабочих мест, сохранено 741 место. Только в 2015 году эти компании заплатили в бюджет 31 миллиард тенге налогов. Важно понимать, что многие проекты еще в инвестиционной фазе и на стадии, когда они имеют налоговые льготы и еще не вышли на проектную мощность. Поэтому это достаточно высокие показатели. Ожидаемый годовой доход этих проектов на основании бизнес-планов – это 458 миллиардов тенге. Если говорить о «Нурлы Жол», то часть, которая всем известна – автокредитование. Не назову сейчас на память цифры, но объем продаж автомобилей и в кризисные и в благополучные времена – достаточно большой в нашей стране. Есть стабильный спрос на автомобили. И если пытаться часть добавленной стоимости при производстве автомобилей оставлять внутри, то это может быть достаточно эффективно. Понятно, что когда сборка осуществляется крупноузловая, по сути – происходит перераспределение: вместо таможенных платежей в бюджет доход остается на предприятии. В случае мелкоузловой сборки добавленная стоимость весьма существенна, и это не только рабочие места, а действительно добавленная стоимость, остающаяся в нашей экономике в ситуации, когда большие средства регулярно тратятся на покупку машин. В рамках «Нурлы Жол» мы финансировали также вагоностроение. Реализация возможностей, связанных с нашим транзитным потенциалом – важное направление. Когда-то, в первые годы независимости, считалось, что Казахстан очень неудачно расположен – вдали от мировых центров развития, от портов и основных транспортных потоков. Но сейчас, по мере того как Китай стал ведущим центром роста мировой экономики, географическое положение становится нашим преимуществом. Наша территория очень удобна для транзита товаров в Европу и обратно. Развитие этого потенциала – одна из частей «Нурлы Жол», и мы тоже в этом участвуем.

– Насколько правильно выбрана отраслевая структура финансирования?

– С учетом того, что мы в значительном количестве проектов получали целевое фондирование, отраслевая структура этими программами, в общем-то и определена – это упор на перерабатывающие отрасли. При этом, мы финансируем и инфраструктурные проекты, но акцент, безусловно, на переработку.

– В 2014 году БРК выпустил весьма содержательное исследование, посвященное опыту индустриализации Юго-Восточной Азии. Там была очень значительна роль государства. Меняются ли взгляды на применимость этого опыта по мере сокращения бюджетных возможностей в ходе нынешнего кризиса?

– Когда речь идет об активной роли государства, думаю, что ее не стоит понимать как роль в финансовом обеспечении этих проектов. Опыт Юго-Восточной Азии – показательный пример того, как государство может очень активно целенаправленно создавать условия для решения конкретных задач, в частности, для индустриализации. Меры казахстанского правительства по уменьшению административных барьеров – как раз пример активной роли государства, при котором речи нет о прямом финансировании. Привел бы в качестве примера еще казахстанско-китайскую инициативу по реализации проекта по переносу производственных мощностей. На самом деле никакие производственные мощности в Казахстан из Китая не переносятся, а реализуются индустриальные проекты на основе китайских технологий и оборудования, и в большей части за счет китайских инвестиций. Здесь очень активна роль правительства. Но по проектам, которые находятся на стадии завершения, основные инвестиции – это китайские деньги. Такой подход, который реализуется с китайцами, мог бы стать прецедентом для других стран, с которыми было бы можно сотрудничать в таком же ключе.

– Остается ли проблемой политизация решений, принимаемых институтами развития?

– Это очень непростой вопрос. Мое мнение следующее: понятно, что приоритеты для институтов развития, их мандат – вопрос политический, находящийся в компетенции основного акционера в лице правительства. Что касается реализации, то здесь должна быть ответственность самих институтов. Институты развития очень активно реализовывали программы трансформации, которые, по сути, сводятся к активной реализации ответственной корпоративной практики. И они должны осуществлять реализацию самостоятельно, без каких-либо директивных указаний. Акционер определяет цели и задачи, на основании которых оценивается результативность деятельности институтов развития. Все остальное – ответственность самих институтов.

– Соответствующая структура корпоративного управления уже выстроена?

– Думаю, что система холдингов на это и нацелена. Я был в советах директоров многих организаций, еще работая в правительстве. Когда роль акционера исполняло правительство, функции членов совета директоров не могли исполнять министры, это делали вице-министры. Это была неэффективная система, поскольку они не слишком вникали в вопросы деятельности организаций. Ходили на советы директоров как на совещания, а ответственность была очень сильно размыта. А в системе холдингов все-таки профессиональная организация выполняет функции акционера и несет ответственность за результаты своей деятельности. Полагаю, что в целом система правильная, хотя есть перегибы и во взаимоотношениях правительства с холдингами в части установления каких-либо деталей при реализации программ, которые должны быть ответственностью холдингов. Внутри них также есть перегибы в части распределения полномочий между акционером и дочерней компанией. Сложности есть, но думаю, что модель, при которой правительство определяет цели и задачи, а холдинги самостоятельно их реализуют, в общем сложилась.

– Не слишком ли дорогим является такое корпоративное управление для нашей экономики в ее нынешнем состоянии?

– Дорогим? Самрук-Казына – это очень значительная часть нашей экономики, неэффективное управление несет намного большие издержки. Это будет куда дороже. Байтерек и Казагро – это существенно меньшие организации, но в любом случае – через них проходят значительные государственные ресурсы. Риск неэффективного государственного управления будет неизмеримо более дорогим, чем любые административные издержки, либо затраты на аппарат управления, который осуществляет все управленческие процессы.

КАРЬЕРА И МЕНЕДЖМЕНТ

Топ-30 высокооплачиваемых должностей

30 самых высокооплачиваемых должностей в Казахстане*

№	Должность	Среднемесячная номинальная заработная плата одного работника, в тенге				Изм. за год
		всего в 2015 году	мужчин	женщин	всего в 2014 году	
1	Руководители нефтегазодобывающих компаний	1 456 057	1 505 644	916 800	1516720	-4,0%
2	Руководители финансовых и страховых компаний	1 046 796	1 253 558	759 861	869936	20,3%
3	Руководители производственно-эксплуатационных подразделений в нефтегазодобывающих компаниях	997 393	1 051 759	759 902	937638	6,4%
4	Руководители металлургических компаний	859 338	880 224	614 671	857063	0,3%
5	Руководители авиакомпаний	854 672	1 024 515	413 080	737854	15,8%
6	Инженеры по бурению в нефтегазодобывающих компаниях	808 662	823 258	720 316	833638	-3,0%
7	Руководители телекоммуникационных компаний	728 387	728 676	726 776	616460	18,2%
8	Машинисты подъемников в нефтегазодобывающих компаниях	706 150	706 150	-	638145	10,7%
9	Пилоты в авиакомпаниях	696 253	696 253	-	703663	-1,1%
10	Руководители организаций в области услуг по проживанию и питанию	685 968	891 964	357 039	506620	35,4%
11	Инженеры по техническому надзору в нефтегазодобывающих компаниях	659 751	626 716	1 082 600	577799	14,2%
12	Руководители организаций в области химической промышленности	655 733	728 189	412 018	528783	24,0%
13	Руководители нефтеперерабатывающих компаний	648 604	675 451	549 270	835327	-22,4%
14	Руководители торговых компаний	634 998	686 102	500 172	452829	40,2%
15	Сливщики-разливщики в нефтегазодобывающих компаниях	606 121	606 121	-	500721	21,0%
16	Руководители организаций по производству транспортных средств	579 587	602 705	336 850	-	-
17	Инженеры в нефтегазодобывающих компаниях	576 780	588 895	503 139	592728	-2,7%
18	Механики в нефтегазодобывающих компаниях	562 658	564 982	144 400	376905	49,3%
19	Мастера по добыче нефти, газа и конденсата	554 132	554 352	442 000	474882	16,7%
20	Руководители производственно-эксплуатационных подразделений в авиакомпаниях	552 835	597 763	392 379	490137	12,8%
21	Техники по бурению в нефтегазодобывающих компаниях	540 200	520 667	569 500	-	-
22	Руководители автомобилестроительных компаний	533 236	537 100	483 000	-	-
23	Начальники цехов в нефтеперерабатывающих компаниях	531 655	533 510	515 425	419652	26,7%
24	Геологи в нефтегазодобывающих компаниях	530 142	549 605	489 933	462581	14,6%
25	Юрисконсульты в нефтегазодобывающих компаниях	523 148	535 471	509 769	491711	6,4%
26	Техники в нефтегазодобывающих компаниях	522 249	569 334	326 063	462213	13,0%
27	Руководители компаний по добыче угля и лигнита	516 879	535 976	163 600	520508	-0,7%
28	Инженеры по охране труда и технике безопасности в авиакомпаниях	516 467	516 467	-	155030	233,1%
29	Руководители строительных компаний	508 903	512 935	459 477	436981	16,5%
30	Экспедиторы в нефтегазодобывающих компаниях	498 429	568 500	470 400	339512	46,8%

** По данным комитета по статистике МИЭ РК*

Рейтинг

В 2015 году уровень средней заработной платы топ-30 должностей в РК в среднем вырос на 23%. Сокращение зарплат, в основном, наблюдается у руководителей нефтегазодобывающих и нефтеперерабатывающих компаний. А специалисты узкого профиля в разных отраслях, напротив, стали зарабатывать больше. Продолжающимся трендом является больший заработок мужчин, по сравнению с женщинами при аналогично занимаемой должности.

Арайлым АУЛЬБЕКОВА

Как свидетельствует статистика, в Казахстане очень распространена гендерная дискриминация по оплате труда. Компании предпочитают мужчинам платить больше, чем женщинам. Хотя есть определенные профессии, где труд женщин оценивается больше.

«**Къ**» составил рейтинг 30 самых высокооплачиваемых должностей в Казахстане по уровню среднемесячной заработной платы в 2015 году.

Самой высокооплачиваемой должностью в Казахстане является позиция руководителя компании, занимающейся добычей сырой нефти и природного газа. Средняя заработная плата таких руководителей в месяц по итогам 2015 года составила 1,46 млн тенге. Стоит отметить, что по сравнению с 2014 годом зарплаты в тенговом выражении сократились на 4,0%, что вероятнее всего связано со снижением цен на нефть. В нефтегазовой отрасли также есть гендерная дискриминация по оплате труда. Так, месячные оклады мужчин-руководителей нефтяных компаний на 39,1% выше, чем заработная плата женщин, занимающих аналогичные позиции в отрасли. Итого, ставка лиц мужского пола, возглавляющих такие компании, составила в среднем 1,5 млн тенге в месяц. Тогда как женщины в месяц получают за выполнение аналогичных функций 916,8 тыс. тенге в месяц.

Вторую позицию по уровню заработной платы в Казахстане занимают руководители финансовых и страховых компаний. Средняя месячная заработная плата составила 1,05 млн тенге. Это на 20,3% больше, чем в предыдущем году, когда их размер был на уровне 869,94 тыс. тенге. В финансовых институтах также труд мужчин ценится больше, чем труд женщин. Если в 2015 году средняя заработная плата мужчин в месяц составляла 1,25 млн тенге, то женщины за выполнение аналогичных функций получали 759,86 тыс. тенге.

В тройку самых высокооплачиваемых должностей в Казахстане входит позиция руководителя производственно-эксплуатационных подразделений в нефтегазодобывающих компаниях. В 2015 году средняя заработная плата в данной категории составляла 997,39 тыс. тенге, что на 6,4% больше предыдущего года. Скромное увеличение зарплаты по сравнению с другими отраслями снизила привлекательность данной профессии. Так, руководители подразделений в данной отрасли стали зарабатывать меньше руководителей в финансовых и страховых компаниях. Стоит заметить, что труд женщин, занимающих данную должность, оценивают на том же уровне, что и женщин-руководителей финансовых организаций – 759,9 тыс. тенге. А вот мужчины зарабатывали значительно больше – 1,05 млн тенге в месяц.

Руководители металлургических компаний в 2015 году в среднем зарабатывали 859,34 тыс. тенге в месяц, и уровень оплаты их труда остался практически без изменений, если сравнивать с 2014 годом. В этой отрасли мужчины-руководители также зарабатывают больше женщин. Так их заработные платы определились в размере 880,22 тыс. тенге и 614,67 тыс. тенге соответственно.

Руководители авиакомпаний замыкают пятерку самых высокооплачиваемых профессий в Казахстане. Объем заработной платы в данной должности в среднем зафиксирован в размере 854,67 тыс. тенге. Как и во многих других отраслях, в данном секторе есть некий дискриминационный фактор в оплате труда женщин и мужчин, занимающих позиции руководителей компаний. К примеру, мужчины, возглавляющие авиакомпании, получают в 2,5 больше, чем их коллеги женского пола. Средняя заработная плата мужчин на такой должности в 2015 году составляла 1,02 млн тенге в месяц, тогда как труд женщин оплачивался по ставке в 413,08 тыс. тенге в месяц.

Примечательно, что в 2015 году инженерам по охране труда и технике безопасности в авиакомпаниях стали платить на 361 тыс. тенге больше, по сравнению с 2014 годом.

Больше остальных сократили заработные платы руководителям нефтеперерабатывающих компаний. Если в 2014 году они зарабатывали в среднем в месяц 835,36 тыс. тенге, то в 2015 году труд их стал оплачиваться на 186 тыс. тенге меньше и был оценен в 648,6 тыс. тенге.

Из 30 представленных должностей только в двух позициях женщинам платят больше, чем мужчинам. К примеру, женщины-инженеры по техническому надзору в нефтегазодобывающих компаниях могут похвастаться заработной платой в 1,08 млн тенге. В то время, когда труд мужчин, занимающих аналогичную позицию, оценивают лишь в 659,75 тыс. тенге.

Также у женщин больше возможности заработать, занимая должность техника по бурению в нефтегазодобывающих компаниях. Здесь труд женщин оценивается в 569,5 тыс. тенге, а мужчинам за выполнение аналогичных обязанностей платят 520,7 тыс. тенге

Как курс тенге повлиял на рынок труда

Исследование

Компания Ernst & Young (EY) выпустила отчет по результатам опроса о влиянии изменения курса тенге на рынок труда Казахстана, при этом большинство опрошенных компаний являются иностранными. 64% компаний среди опрошенных уже предприняли меры в области управления персоналом, 69% компаний планируют принимать дальнейшие меры в связи с изменением курса тенге.

Марина ГРЕБЕНЮК

В выпущенном отчете представлена наиболее актуальная информация о мерах в отношении персонала, которые компании, осуществляющие деятельность в Казахстане, планируют или уже реализовали в ответ на изменение курса тенге. В исследовании приняли участие 64 компании, большинство из которых (69%) являются компаниями с иностранным участием из 17 различных отраслей, представляющие крупный, средний и малый бизнес.

По данным исследования 64% опрошенных компаний уже приняли меры в ответ на изменение курса национальной валюты. При этом 69% респондентов планируют принимать дальнейшие меры. Стоит отметить, что по сравнению с аналогичным исследованием, проведенным компанией EY в сентябре 2015 года, число компаний, отреагировавших мерами в отношении персонала в ответ на изменение курса тенге, заметно увеличилось. Так, по результатам прошлогоднего исследования, среди компаний-участниц 28% – приняли меры и 31% – не приняли, но планировали их принять. Наиболее распространенными мерами по результатам исследования 2016 года стали: пересмотр бюджета на персонал, сокращение численности персонала и прекращение найма сотрудников, а также внеочередной пересмотр заработных плат.

В ходе исследования 36% компаний-респондентов отметили, что уже осуществили/планируют пересмотр бюджета на персонал в связи с изменением курса тенге как в сторону сокращения, так и увеличения. При этом, несмотря на то, что число компаний, отметивших увеличение бюджета на персонал, примерно вдвое больше количества компаний, сокращающих расходы на сотрудников (66% против 34% соответственно), стоит отметить, что среди компаний, отметивших увеличение бюджета на персонал, 90% либо полностью либо частично выполнили свои финансовые показатели за 2015 год, что, естественно, позволяет им применять подобные меры. Наиболее распространенными категориями сокращения бюджета на персонал стали: корпоративные мероприятия, обучение и повышение квалификации сотрудников, рекрутмент (подбор персонала), а также командировки и представительские расходы.

Сокращение численности персонала и прекращение найма новых сотрудников являются, соответственно, второй и третьей по популярности мерами в отношении персонала. Стоит отметить, что по сравнению с аналогичным исследованием в сентябре 2015 года, количество компаний, применивших или планирующих применить сокращение численности, выросло с 19% до 25%, а число респондентов, отметивших прекращение найма, осталось примерно на том же уровне. По результатам 2016 года более половины компаний-респондентов, которые применяют сокращения персонала, являются представителями четырех индустрий (потребительские товары, нефтегазовая промышленность, информационные технологии и телекоммуникации, банковский сектор) и 68% имеют численность персонала менее 500 человек.

Около 17% компаний, принявших участие в исследовании, отметили, что уже осуществили внеочередной пересмотр заработных плат за последние полгода. При этом в отношении планов на будущее среди всех участников опроса 20% отметили, что запланировали внеочередной пересмотр заработных плат в ближайшем будущем. Несмотря на то, что размер увеличения все еще лишь частично покрывает средний размер изменения курса тенге, по сравнению с результатами 2015 года, количество компаний, осуществивших пересмотр заработных плат в связи с изменением курса тенге, заметно выросло (с 5% до 17%), при этом число компаний, планирующих это сделать в ближайшем будущем, сократилось (с 28% до 20%). Также примечательно, что 69% всех компаний-респондентов осуществляют внеочередной пересмотр заработных плат в отношении всех работников, а остальные 31% участников – только для определенных категорий работников (для работников определенных должностей, для работников с высокими результатами оценки деятельности/компетенций, для работников с определенным стажем работы).

В связи с введением в Трудовом кодексе РК необходимости установления заработной платы работникам в национальной валюте отдельной темой в исследовании, актуальной в особенности для компаний с иностранным участием, стал вопрос о возмещении компаниями разницы между эквивалентом заработной платы в иностранной валюте и в тенге. Данная мера является не столь популярной среди участников опроса (5% компаний осуществили возмещение и 6% – планируют). Среди компаний, применяющих данную меру, в качестве возмещения наиболее часто используется либо специальная надбавка к заработной плате, либо премия (бонус), большинство осуществляют выплаты ежемесячно и в качестве ориентира используют средний курс за период возмещения.

По сравнению с исследованием 2015 года изменение условий премирования стало менее популярным инструментом в руках работодателей в условиях изменения курса тенге. Так, в марте 2016 года 8% респондентов уже осуществили изменения условий премирования и 13% планируют принять подобные меры, в то время как в сентябре 2015 года около четверти респондентов решили прибегнуть к этому инструменту. По результатам исследования 2016 года компании, осуществляющие изменение системы премирования, в большей степени ориентированы на корректировку параметров премий (критерии и периодичность премирования) и чаще всего применяют эту меру для всех категорий работников одинаково.

Среди компаний (19%), планирующих/осуществивших сокращение набора льгот или их стоимости, большинство респондентов отмечают, что это коснулось/коснется таких категорий, как: добровольное медицинское страхование и компенсация услуг мобильной связи.

Дамир Деминов, менеджер отдела консультационных услуг по управлению персоналом компании EY, отмечает: «Понимание того, какие меры в отношении персонала применяются на рынке труда в связи с изменением курса тенге, все еще остается важной и актуальной темой для большинства компаний в Казахстане. Мы отмечаем более активную реакцию компаний на рынке труда по сравнению с результатами 2015 года, когда большинство компаний занимали выжидательную позицию.

Так, более чем в два раза (с 28% до 64%) возросло количество компаний, применяющих меры в отношении персонала, при этом стоит отметить, что увеличилось как количество компаний, осуществляющих сокращения сотрудников, так и количество компаний, повышающих заработные платы сотрудников.

Это свидетельствует о том, что компании продолжают искать правильный баланс в отношении персонала, стремясь, с одной стороны не переплатить и сократить расходы, а с другой – удержать таланты и повысить эффективность сотрудников. Работодатели продолжают активно следить за ситуацией на рынке труда Казахстана, поэтому актуальные данные, полученные в результате регулярных исследований компании EY, помогают компаниям находить и поддерживать необходимый баланс».

Китайская грамота

Образование

Согласно проведенному службой исследований компании «HeadHunter Казахстан» анализу резюме, размещенных на портале в первом квартале 2016 года, выяснилось, что китайским языком владеет каждый 58 соискатель. На первом же месте по популярности находится английский, также в топ-5 востребованных иностранных языков, помимо китайского, входят немецкий, турецкий и французский).

Элина ГРИНШТЕЙН

Компания MyChina также приводит интересную статистику – Китай является второй по популярности страной, куда едут на обучение казахстанские студенты (на первом месте Россия). На начало 2016 года там учится более 11,7 тыс. студентов. Для прослеживания динамики, в 2009 году по всем видам программ (государственным, корпоративным и частным) в КНР обучались всего 1200 студентов из РК. Таким образом, данный показатель вырос почти в 10 раз за срок менее 10 лет.

Более того, Китай, как направление в области обучения, популярен не только в Казахстане, но и во всем мире. Он уступает лишь Великобритании и США, но здесь необходимо учитывать тот факт, что сами китайцы (более 300 тыс. ежегодно) выбирают эти страны для своего образования.

«В западных странах давно осознали тот факт, что, спросив цену на английском языке и на китайском языке, вы получите два разных ответа, очевидно, что последний окажется более «дешевым». То же касается и сроков изготовления, качества используемых материалов, скидок и других сторон сотрудничества. Также нужно учитывать тот немаловажный факт, что сами китайцы очень плохо владеют английским языком, что в свою очередь затрудняет организацию выгодных условий сотрудничества. Все эти причины делают человека, хорошо владеющего китайским языком, очень ценным сотрудником западной компании», – отмечают специалисты компании MyChina.

Среди казахстанцев подобная популярность языка поднебесной во многом обоснована всевозрастающим развитием и укреплением экономического сотрудничества между двумя странами, а также важной ролью КНР в мировой торговле. Нельзя обойти вниманием и огромные инвестиции, вливаемые Китаем в казахстанскую экономику.

Более того, эксперты Международного валютного фонда предсказывают, что в ближайшие годы КНР вполне может, обойдя Россию, стать крупнейшим партнером Казахстана и других стран региона. Аналитики Financial Times также уже отмечали, что с ростом влияния Китая, с увеличением его участия в экономике стран Средней Азии, влияние России, в свою очередь, снижается.

Разумеется, активное вмешательство Китая в дела Казахстана порождает и негативную ответную реакцию. Ярким примером может послужить резонанс, вызванный вопросом о передаче казахстанских земель сельскохозяйственного назначения в долгосрочную аренду китайским фермерам. Данная проблема поднималась неоднократно на протяжении нескольких лет. В настоящее время тема активно обсуждается в социальных сетях, проводятся несанкционированные митинги и написание открытого письма президенту **Нурсултану Назарбаеву**. В нем было изложено обоснованное требование внести изменения в Земельный кодекс, который должен быть принят в июне 2016 года, с тем, чтобы запретить продажу и аренду казахстанской земли иностранцам.

Вместе с тем, 56-м шагом Плана нации «100 конкретных шагов» предусмотрено создание в приоритетных секторах экономики РК совместных предприятий с так называемыми «якорными инвесторами» – международными стратегическими партнерами, к которым относятся и ведущие компании из Китая. А в реализацию 61-го шага Министерством сельского хозяйства РК сегодня проводится работа с четырьмя крупнейшими агропромышленными китайскими компаниями (Rifa Holding Group, «Айцзюй», CITIC и COFCO) для развития перерабатывающих производств сельхозпродукции. В частности, уже были подписаны соглашения о сотрудничестве.

По некоторым данным, контролируют в Казахстане от одной пятой до четверти производства нефти. Всего же на начало года в РК было зарегистрировано порядка 668 совместных компаний с использованием инвестиционного капитала из КНР. Хотя это достаточно небольшая доля – всего около 2% от общего количества компаний с иностранным участием (их в РК зарегистрировано более 33,5 тыс.). Для сравнения: казахстанско-российских предприятий в РК почти 6 тыс., казахстанско-турецких – больше 1,5 тыс.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 13 (642), ЧЕТВЕРГ, 28 АПРЕЛЯ 2016 г.

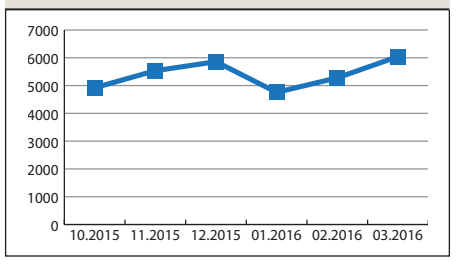
БАНКИ И ФИНАНСЫ: ЦЕЛИТЕЛЬНАЯ КОНСОЛИДАЦИЯ ›››[стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: НЕОДНОЗНАЧНЫЙ РОСТ ›››[стр. 9]

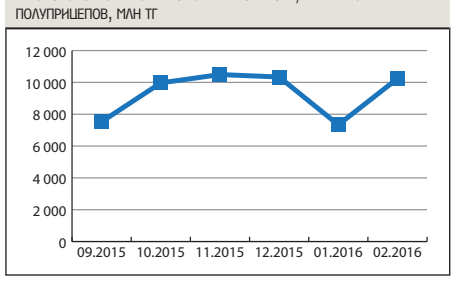
ИНДУСТРИЯ: СВЕТ В КОНЦЕ ТОННЕЛЯ ›››[стр. 10]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: «ЭКИПАЖ»: ПОДВИГ ПО РАСПИСАНИЮ ›››[стр. 12]

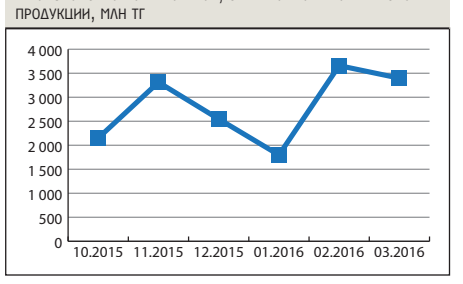
Производство электрического оборудования, млн тг



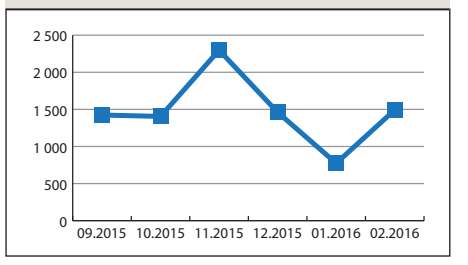
Производство автотранспортных средств, трейлеров и полуприцепов, млн тг



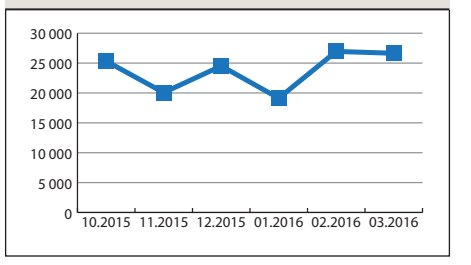
Производство компьютеров, электронной и оптической продукции, млн тг



Производство прочих автотранспортных средств, млн тг



Ремонт и установка машин и оборудования, млн тг



Бизнес без гарантий

Спустя год предприниматели сгоревшего ТЦ «Адем-1» продолжают добиваться компенсации материального ущерба

Ущерб

Предприниматели сгоревшего ТЦ «Адем-1» обратились за помощью к государственным властям с просьбой разобраться с неосновательным затягиванием следствия. Только официальные материальные потери бизнесменов, которые возможно доказать, составляют $ 1,5 млрд.

Айгерим УРДАБАЕВА

В рамках встречи предпринимателей и их защитников с местными СМИ 26 апреля были обсуждены обращения к президенту **Нурсултану Назарбаеву** и генеральному прокурору РК, в которых просили создать Фонд потерпевших.

Юрист-эксперт, президент ОО «Союз защиты предпринимателей и собственников» **Василий Резван** отметил, что всего пострадало 1700 предпринимателей. Потерпевшими признано 680, обращение к президенту подписали 300 человек, 48 человек состоят в ОО «Физических и юридических лиц, пострадавших при пожаре в «Адем-1». Это те предприниматели, у которых имеется нотариальная доверенность. По подсчетам Василия Резвана, материальные потери предпринимателей с доверенностью составляют $ 1,5 млрд. Напомним, пожар в ТЦ «Адем-1» произошёл ровно год назад

«Мы в течение года выступаем. Это уже одиннадцатая конференция. Только у нас в Казахстане следствие может затянуться на год. Мы выражаем недоверие ДВД (Департамент Внутренних дел города Алматы – прим. редакции **«Къ»**)», – прокомментировала ситуацию предприниматель сгоревшего ТЦ «Адем-1» **Раушан Байжанова**.

Также она добавила, что поставщики из России и Италии, с которыми она сотрудничает, могут прийти на суд и показать все товарные накладные.

Василий Резван отметил, что действующие на данный момент торговые центры «Адем-2» и «Адем-3» являются объектами повышенной опасности, потому что они строились таким же хозспособом, как и сгоревший ТЦ «Адем-1».

Напомним, с конца 2013 года произошла череда пожаров на торговых рынках города Алматы: «Олжа», «Аян», «Керемет», «Жана Кулагер» и т.д. Одним из последних инцидентов был пожар двух столовых на рынке «Алтын Орда» общей площадью 400 кв. м., который произошел 17 апреля текущего года.

На условиях анонимности некоторые предприниматели рынка «Алтын Орда» дали свои комментарии «Къ» по поводу пожара. По словам очевидцев, в течение 15 минут замеченный дым возле столовой перешел в пламя. В ходе пожара пострадали и складские помещения предпринимателей. Они отрицают версию специального поджога, утверждая, что здание столовой «еле стояло». Пресс-служба ДЧС Алматинской области сообщила, что причины пожара на данный момент неизвестны.

По мнению Василия Резвана, сам факт того, что складские помещения находились над сгоревшей столовой, является неприемлемым и противоречит канонам техники безопасности. Он отметил, что права предпринимателей на данном рынке не соблюдаются. После мониторинга экспертом всех городских рынков, в самом плохом состоянии находятся рынки «Алтын Орда» и «Жулдыз». Председатель ОО «Независимого профсоюза по защите МСБ» **Елена Мотькина** также добавила, что «рынки нужно приводить в порядок».

Полковник МВД в отставке, основатель фирмы ТОО «Fire Protection» **Азат Сыдыгалиев** в разговоре с **«Къ»** назвал ряд основных причин возникновения пожаров на рынках Алматы.

По его мнению, прежде всего виноваты первые руководители рынков. Основной источник пожаров – это невыполнение требований к системе пожаротушения и пожарной безопасности. «Корень зла заключается в том, что законы до конца не отработаны. Перепутали демократию с нарушением закона», – добавляет спикер.

Второй причиной пожаров на рынках города Алматы, по мнению Азата Сыдыгалиева, это отсутствие инструктажа сотрудников, в частности, охранников.

Отсутствие прямой связи системы пожаротушения с 101 или пожарной охраной является третьей причиной пожаров на рынках города Алматы, по мнению эксперта. Такие меры повышают шансы предотвращения огромных потерь при подобного рода инцидентах.

Азат Сыдыгалиев отметил, что на многих алматинских рынках не предусмотрена и система воды. «Халатное» отношение руководителей, которые не продумывают подъездные пути и обеспечение водой рынков носит характер «преступного отношения». Спикер не отрицает и версию предумышленного поджога некоторых рынков, однако уточняет, что многие предприниматели не понесли бы таких убытков при условии соблюдения норм пожарной безопасности.

Отметим, что по данным Всемирного банка, годовой оборот алматинской барахолки за 2013 год составил $ 1,7 млрд. За первый квартал 2016 года, по данным департамента статистики города Алматы, оборот розничной торговли за первый квартал текущего года равняется 459,2 млрд тенге.

Список пострадавших:

Дата	Рынок	Общая площадь, кв. м.
13 сентября 2013 г	«Олжа», «Аян», «Керемет»	5400
17 ноября 2013 г	«Жана Кулагер»	3000-3500
17 ноября 2013 г	«Арал», «Евразия»	3800
12 декабря 2013	«Алатау - 2»	150
4 февраля 2014 г	«Юпитер»	1000-1500
9 мая 2014 г	«Алтын Орда»	80
4 сентября 2014 г	«Алатау»	96
15 сентября 2014 г	Никольский рынок	340
29 октября 2014	торговый бутик «Байсат»	40
26-27 апреля 2015 г	ТЦ «Адем»	25000
11 июля 2015 г	«Курдас-7»	100
17 апреля 2016 г	«Алтын Орда»	400

«Мирный атом» для белых халатов

Наука

ГК «Росатом» готова расширять спектр сотрудничества с казахстанскими предприятиями и научными учреждениями в сфере ядерной медицины. Об этом представители АО «Государственный научный центр Российской Федерации – Физико-энергетический институт им. А. И. Лейпунского» (ГНЦ РФ - ФЭИ) рассказали группе казахстанских журналистов, побывавшим в Обнинске (Калужская область) и Подольске (Московская область).

Анна ШАТЕРНИКОВА

Перспективы сотрудничества двух стран в области ядерной медицины специалисты из АО «ГНЦ РФ - ФЭИ», одном из ведущих научных центров «Росатома», оценивают позитивно. Ядерная медицина наряду с материаловедением, ядерной физикой, быстрыми реакторами и их топливными циклами является одним из основных направлений деятельности института.

По словам генерального директора **Андрея Говердовского**, ядерная медицина, развивающаяся на протяжении более чем 50 лет, охватывает такие направления, как радиофармпрепараты (РФП) и терапия. В свое время, отметил **Валерий Крылов** из Медицинского радиологического научного центра, Россия занимала одну из лидирующих позиций в ядерных технологиях, в том числе, в ядерной медицине, но после известных событий в апреле 1986 года развитие ядерной медицины остановили, фактически отбросив отрасль на 30 лет назад. Сегодня, по мнению ученых, наступило время ренессанса.

«Миссия нашего института поменялась, мы не только работаем с реакторами, но и разрабатываем технологии для жизни и здоровья человека, защиты окружающей среды. Недавно мы довели до практического применения серьезную разработку по брахитерапии рака предстательной железы. В процессе освоения технологии, а затем выпуска опытной партии, хирургам удалось спасти 36 жизней фактически еще до выхода технологии на рынок. Уникальная разработка позволит лечить до 10 000 человек в год. В настоящее время в год удается сделать не более 1000 операций. Импортные изделия настолько дороги, что оплачивать операции практически невозможно», – рассказал ученый.

Предложенный российскими специалистами метод, который позволяет имплантировать в опухоль радиоактивные микроисточники, которые вызывают гибель злокачественных клеток. «Микроисточник – это технологически сложное в изготовлении изделие. Достаточно сказать, что длина микроисточника составляет всего 4,5 мм. В основе – вставка длиной 3 мм с нанесенным на нее изотопом йода-125, заключенная в титановую капсулу, герметезированную лазерной сваркой. В свою очередь капсулы «зачехлены» нитью из рассасывающегося хирургического материала. Специальные стренды фиксируют микроисточник в опухоли, предотвращая его перемещение в другие органы», – поясняют разработчики.

По словам Андрея Говердовского, одно из направлений ядерной медицины, которое пока не очень хорошо развито, но имеет перспективы, связано с лечением опухолей печени. «Традиционная хирургия предполагает удаление печени до тех пор, пока человек живет. Наш проект не очень дорогой, его реализация позволит в 80% случаев без операционного вмешательства вылечить человека, а не просто помочь ему, облегчить состояние. Это совершенно новый подход и новая эпоха в науке. К тому же если сейчас операция на печени стоит 4 млн рублей (порядка 20 млн тенге), то лечение посредством новой технологии обойдется в 250 тыс. рублей», – прокомментировал российский ученый.

Что касается такого направления, как РФП, то препараты подобного рода применяются главным образом для диагностики, и 90% процедур связаны с использованием генератора технеция – удобного изотопа, с помощью которого можно предвидеть даже будущие поражения и производить который, отмечают ученые, можно и в Казахстане. «Мы можем лишь дать средства; решение о том, что делать с этими средствами, принимают медики, поэтому мы работаем в тесном контакте со специалистами МНИОИ им. Герцена, где традиционно занимаются хирургией и онкологией, МРНЦ, с НИИ урологии им. Лопаткина. В этих институтах проводились операции, о которых мы рассказывали. Кроме того, мы сотрудничаем с Министерством здравоохранения, с частными фирмами, которые занимаются бизнесом в области радиационной и лучевой терапии», – пояснил Андрей Говердовский.

Финансирование разработок осуществлялось на средства из российского фонда фундаментальных исследований, из грантов и субсидий МОН, а также на собственные средства предприятия. По словам ученого, речь идет о достаточно бюджетных суммах, и если на протяжении нескольких лет работа продвигалась не так активно, как хотелось бы, то причина лежала не в финансовой сфере. Дело не двигалось, пока не подключились медики, которые могли найти профессиональное прикладное применение разработкам физиков, получили возможность работать на стыке наук.

Представитель практической медицины Валерий Крылов отметил, что радиотерапия безальтернативна при отдаленных метастазах. «Представьте, что у больного рак щитовидной железы. Раковые клетки попали в кровоток, разошлись по всему организму и зафиксировались в легких. Но человека можно вылечить, если ввести радиоактивный йод, подготовив его специальным способом. Примерно 50% больных, имеющих такое метастатическое поражение, можно вылечить», – отмечает Валерий Крылов.

По его словам, специалисты МНРЦ уже сотрудничают с онкологами из Южного Казахстана и Ташкента – в столице Узбекистана, в частности, расположен завод, который по российской лицензии выпускает РФП, содержащий самарий, радионуклидная терапия проводится на базе центра хирургии им. В. Вахидова. Казахстанские ученые принимали участие в разработке схем, которые применяются для лечения тяжелых форм рака с метастазами в кости. «Наши ученые разработали пока единственный препарат двойного радиометаболического действия для лечения больных с метастазами в кости. Золедроновая кислота выступает в качестве мощного носителя для рения-188. У рения относительно короткий период полураспада, быстрая отдача энергии, а золедроновая кислота доставляет препарат точно к очагу поражения. В больной ткани препарат задерживается надолго и мощно облучает очаг поражения», – рассказывает Валерий Крылов.

Полная версия на www.kursiv.kz

Черная полоса автопроизводителей

Авто

2015 – 2016 годы стали для автопроизводителей не самыми удачными. Начиная со скандала «Дизельгейт» Volkswagen и до скандала вокруг Mitsubishi Motors, уже получившего название «Топливный».

Ернар КАПАРОВ

Как сообщает ряд мировых СМИ - Euronews, Вести, ТАСС и другие, германские автопроизводители Volkswagen AG и Daimler AG отзывают в Европе 630 тысяч дизельных автомобилей Audi, Porsche, Mercedes, Volkswagen и Opel для доработки модуля контроля токсичности выхлопа.

Поводом для тщательных проверок стал прошлогодний скандал с Volkswagen, из-за которого в течение 2015 года акции автомобильного концерна упали в цене на 31%, а рыночная стоимость компании снизилась приблизительно на 15,4 миллиарда евро. Отрасль машиностроения Германии значительно пострадала. На фоне «дизельгейта» продажи VW резко снизились в конце 2015 года (на 5,2% в декабре), за весь год мировые продажи упали на 2%. В течение предыдущих 13 лет компания показывала рост продаж.

Концерн признал, что его автомобили с дизельными двигателями были оборудованы приложением, позволявшим фальсифицировать эко-тесты. На днях подобный скандал разразился и вокруг Mitsubishi.

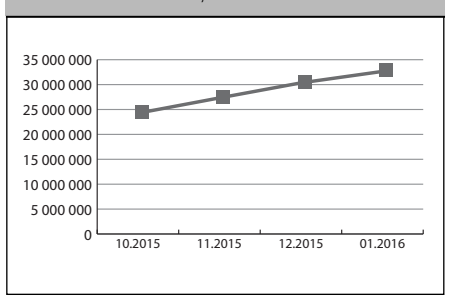
26 апреля на пресс-конференции в Токио глава японской корпорации Mitsubishi Motors **Тэцуро Аикава** признал, что «топливный скандал», разгоревшийся вокруг компании, может угрожать ее существованию. Ранее представители корпорации сообщили, что с 1991 года тестирование автомобилей с целью измерить расход топлива проводилось с нарушениями регламента. Благодаря этому, в частности, были занижены данные о расходе топлива некоторых моделей.

Также некоторые европейские и японские СМИ сообщили, что у дизельных моделей фирм Nissan и Suzuki концентрация окислов азота в выхлопе в десять раз превышает норму. В Nissan заявили, что в настоящее время проводят по этому поводу проверку, а в Suzuki всю вину свалили на своего поставщика дизельных двигателей – компанию Fiat Chrysler Automobiles.

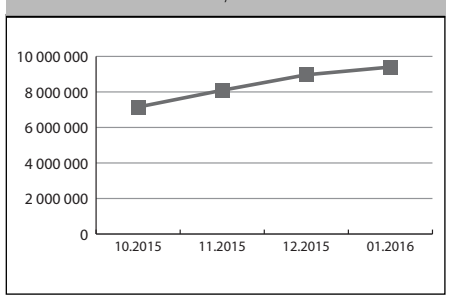
Вдобавок стало известно, что компания Takata, которая поставляла крупнейшим автоконцернам бракованные подушки безопасности, убившие уже десять человек, будет вынуждена потратить 24 млрд долларов на замену неисправных инфляторов. Еще одним ударом по автопрому стал взрыв на заводе компании Aichi Steel Corp, поставляющей компоненты для автомобилей Toyota, компании пришлось на неделю остановить конвейеры японских предприятий. В результате чего производство Toyota в этом месяце упало на 17% – до 298,8 тысяч автомобилей.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

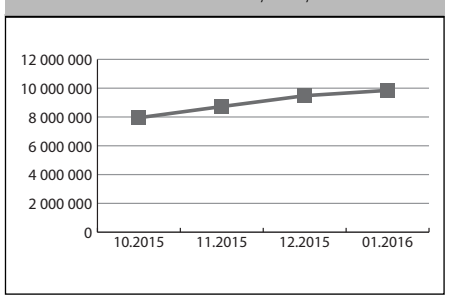
Чистые внешние активы, млн тенге



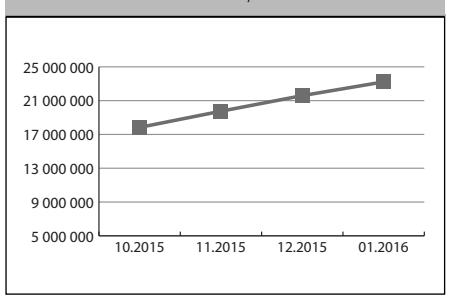
Чистые международные резервы, млн тенге



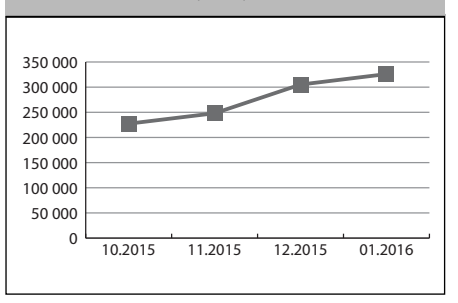
Валовые международные активы, СКВ, млн тенге



Активы Национального фонда, млн тенге



Внешние обязательства, СКВ, млн тенге



Двухмесячная дедолларизация

Валютный рынок

Появившаяся статистика о продолжении второй месяц подряд роста доли тенговых депозитов и продаже населением долларов по-разному оценивается экспертами. Они говорят и о начале долгосрочной тенденции, и о чисто спекулятивном тренде. Очень многое по-прежнему зависит от того, насколько политика инфляционного таргетирования будет ограждена от конъюнктурных решений и давления на Нацбанк извне.

Николай ДРОЗД

Снижение доли долларовых депозитов выглядит как начало долгосрочного тренда

Мартовские данные по депозитному рынку и объемам продаж долларов обменными пунктами подтвердили тенденцию роста интереса к тенге, проявляющуюся второй месяц подряд. За март доля тенговых депозитов небанковских юридических лиц выросла с 40,2 до 44,85%. В рознице за месяц тенговые вклады выросли с 22,3 до 25%, притом что на конец января снижение достигало уровня в менее чем 20% депозитов в тенге.

В марте население, второй месяц подряд, продало существенно больше долларов, чем купило. Продажи превысили покупки на $247 млн. В феврале процесс происходил даже быстрее: сальдо в пользу продаж населением превысило $277 млн. Активные продажи долларов в феврале вместе с ростом доли тенговых депозитов были интерпретированы Нацбанком как начало процесса переворачивания в тенговые активы и дедолларизации.

Люди начинают смотреть на нефтяные цены

Комментируя по просьбе **«Къ»** то, насколько фундаментальными изменениями выглядит все происходящее, директор департамента исследований, член правления компании Halyk Finance **Мурат Темирханов** отметил, что по двум месяцам сложно делать окончательные оценки, но снижение доли долларовых депозитов в феврале и марте выглядит как начало долгосрочного тренда.

Особенно важно хоть и небольшое, но явное снижение долларизации у физических лиц. Именно депозиты населения являются главным индикатором того, как меняются долгосрочные настроения с точки зрения долларизации депозитов. У юридических лиц этот уровень прыгает из месяца в месяц в зависимости от нужд бизнеса, и по ним трудно определить долгосрочный тренд по дедолларизации.

Г-н Темирханов отмечает, что такие положительные изменения произошли по ряду причин. Прежде всего это касается перехода Нацбанка на свободное плавание тенге и политику инфляционного таргетирования. Экспорт на 70% зависит от нефти, что в такой открытой экономике, как у нас, означает большую зависимость курса тенге от цены на нефть. Свободное плавание, как ни странно, дало большую прогнозируемость курсу.

Сейчас люди, когда принимают решение о покупке или продаже валюты, уже смотрят не на курс тенге, а на цены на нефть. Те, кто перевернул часть своих депозитов из валюты в тенге, скорее всего, посчитали, что цены на нефть достигли дна и будут расти. В таких условиях тенге должен утепляться, а значит, деньги лучше держать в тенге, особенно с учетом гораздо более высоких процентных ставок на депозиты в нацвалюте.

Говоря о том, насколько уровень интереса к тенговым активам зависит от действий Нацбанка, и в частности интервенций на валютном рынке, наш собеседник сказал, что, несмотря на довольно высокий уровень валютных интервенций в марте, Нацбанк еще раз подчеркнул свою приверженность к минимизации своего вмешательства на валютном рынке и отсутствие желания удерживать фундаментальное движение курса в любую сторону, кроме снижения очень большой волатильности курса.

Судя по апрельским торгам на валютном рынке, в этом месяце уровень интервенций Нацбанка существенно меньше, чем в прошлом. Г-н Темирханов отметил, что в такой ситуации он оптимист. Нацбанк сейчас ведет правильную политику. Если цена на нефть не упадет до $30 и ниже, то процесс дедолларизации продолжится. Вряд ли он сильно ускорится, так как населению нужно время, чтобы убедиться, что тенге уже можно окончательно доверять. В долгосрочном плане на решение перевернуть свои сбережения из валюты в тенге будет влиять текущий уровень инфляции. Если инфляция будет оставаться высокой, то это означает обесценивание нацвалюты и население предпочтет продолжать держать свои сбережения в валюте.

Пока это эффект пружины на фоне повышения цен на нефть

По оценкам одного из ведущих казахстанских экспертов в этой сфере, соавтора плана дедолларизации, активно обсуждавшегося в начале 2015 года, **Олжаса Худайбергенова**, «трудно говорить о начале долгосрочной тенденции, поскольку это чисто спекулятивный тренд – срабатывает эффект пружины на фоне укрепления цены нефти. Если нефть упадет, то тенге снова возобновит падение. Причем если вдруг станет ясно, что потолок укрепления по тенге достигнут, люди снова начнут покупать доллары».

Что касается валютных интервенций, то «Нацбанк сдерживает тенге от быстрого укрепления, но не сопротивляется быстрому падению. Рынок это принимает как сигнал, что чем длиннее срок прогнозирования, тем выгоднее быть в долларах».

Причины избытка тенговой ликвидности

Одним из серьезно поменявшихся в течение последних двух месяцев факторов стал высокий уровень краткосрочной тенговой ликвидности после возобновления обязательств Нацбанка, связанных с базовой ставкой. По мнению заместителя директора департамента монетарных операций Нацбанка Адиля Мухамеджанова, приводимого в информационном сообщении регулятора, избыток тенговой ликвидности обусловлен началом процесса конвертации вкладов из иностранной валюты в тенге на фоне повышения привлекательности тенговых инструментов, а также крупных расходов государственного и квазигосударственного секторов.

По его словам, повышенная ликвидность наблюдается начиная с середины февраля 2016 года и по настоящее время. С 2 февраля 2016 года Нацбанк приступил к реализации денежно-кредитной политики, используя базовую ставку на уровне 17% с коридором процентных ставок +/-2% .

По оценкам г-на Мухамеджанова, «в связи с этим Нацбанком осуществляется абсорбирование избыточной ликвидности, что согласуется с денежно-кредитной политикой, направленной на сдерживание инфляционных процессов. Уровень годовой инфляции за март 2016 года составил 15,7%, что подтверждает правильность текущей денежно-кредитной политики».

То, в какой степени рост краткосрочной тенговой ликвидности связан с интервенциями в марте в виде покупок долларов на сумму свыше $1,2 млрд в марте, осталось за рамками информационного сообщения. Объемы открытой позиции Нацбанка в тенге остаются на стабильно высоком уровне в течение последних недель (по состоянию на 25 апреля объем открытой позиции Нацбанка, отражающий объем изъятия с рынка краткосрочной тенговой ликвидности, составил 1 трлн 517 млрд тенге, на 1 февраля этот уровень был 237 млрд тенге, а в январе были дни, когда открытая позиция составляла менее 10 млрд тенге).

Стерилизация избыточной ликвидности происходит с помощью выпуска достаточно дорогих нот. В ходе последнего размещения нот со сроком обращения 28 дней Нацбанк привлекал тенге по ставке 17,17% годовых, что является небольшим снижением по отношению к аналогичным нотам, выпущенным за неделю до этого и размещенным по ставке 18,51% годовых. Эта ликвидность, однако, не попадает на валютный рынок, что также является аргументом скорее в пользу происходящего процесса дедолларизации.

Оснований для скепсиса при этом более чем достаточно, и главные из них состоят в том, как будет меняться ситуация в случае изменения фундаментального тренда и будут ли долларизация депозитов и рост покупок населением долларов столь же обвальными, как в 2014 году.

Магжан Ауэзов обошелся без конфликтов

Перестановки

Руководство Казкоммерцбанка не связывает кадровые перестановки в своей команде с переходом контроля над банком к Кенесу Ракишеву. В частности, переход Магжана Ауэзова на должность главы Ассоциации финансистов Казахстана (АФК) представляется как необходимая мера для всего сектора, который находится в трудном положении. Сам Магжан Ауэзов подтвердил «Къ» официальную версию.
В любом случае в целом эксперты позитивно оценивают выбор ассоциации, рассчитывая, что опыт работы нового председателя в системообразующем банке позволит быстрее решать проблемные вопросы сектора.

Ольга КУДРЯШОВА

В апреле 2015 года **Марк Хольцман**, который сменил **Нуржана Субханбердина** на посту главы совета директоров Казкома, представлял Магжана Ауэзова в новом качестве – главы правления банка.

Однако спустя буквально год (11 апреля 2016 года) г-н Хольцман провел брифинг, на котором комментировал очередные состоявшиеся кадровые перестановки. Уход Магжана Ауэзова в АФК комментировался как естественная мера в целях решения серьезных вызовов перед банковским сектором. Отмечалось сохранение добрых отношений между новой и старой командами, лидеры которых оставались «духовным учителями» для многих в компании. В банке произошла смена трех управляющих директоров, причем один из новичков в лице **Миржана Каракулова** будет курировать риск-менеджмент, **Мурат Сулейменов** – финансовый блок, а **Аскар Дарменов** – вопросы безопасности, информационных технологий и внутреннего контроля.

Напомним, что место председателя совета Ассоциации финансистов Казахстана ранее занимал **Аскар Елемесов**. После избрания на эту должность Магжана Ауэзова позиция Казкома по выходу его из состава совета директоров банка была прокомментирована как устранение конфликта интересов.

Магжан Ауэзов в разговоре с **«Къ»** подтвердил официальную информацию. По его словам, решение о переходе в АФК «не было внезапным и формировалось в течение времени и под влиянием определенных факторов, одним из которых являлось обсуждение между участниками финрынка проблем, стоящих перед сектором, и возможные пути их решения».

«Прямое отношение к одному институту создает некую двусмысленность, поскольку любые предложения и комментарии совершенно логично воспринимаются как позиция отдельного банка», – пояснил г-н Ауэзов.

По его мнению, выход из руководства отдельного института и переход полностью на работу в АФК устраняет потенциальный конфликт интересов, который также снят и с юридической точки зрения. Поскольку после избрания на позицию председателя совета АФК бывший банкир вышел из советов директоров и органов управления компаний группы Казкоммерцбанка.

Г-н Ауэзов рассказал, что план работы будет представлен совету и общему собранию в июне. В течение следующего месяца каждый член АФК будет иметь возможность дать свое развернутое мнение по задачам и целям, эффективности и организации работы АФК, которое войдет в основу плана.

«Я считаю, что сегодня банкам необходимо работать в трех направлениях. Во-первых, оптимизировать свои расходы. Во-вторых, аккуратно работать с проблемными заемщиками, искать приемлемые для сторон решения. В-третьих, обратить внимание на новые продукты и технологии, которые дают комиссионный доход, а не процентный», – добавил г-н Ауэзов.

Кроме этого экономист убежден, что банкам пора возвращать лидирующую экономическую позицию, которую фининституты занимали до 2007 года, однако без доверия со стороны как бизнеса, так и населения вернуть позиции практически невозможно. «После 2007 года, к сожалению, банковская система не может оправиться», – отметил он.

По мнению экономиста **Магбата Спанова**, от конкретной программы, которую установит АФК, зависит и решение основной проблемы банков – кредитования.

«Ассоциация, на мой взгляд, должна в будущем защищать и интересы потребителей финансовых услуг, в руках которых находятся денежные ресурсы. Такой подход позволит финансовым институтам, в том числе банкам второго уровня, пересмотреть политику кредитования и управления депозитной базой», – отмечает преподаватель Almaty Management University **Жулдыз Елубаева**.

Г-н Спанов считает, что выбор г-на Ауэзова в качестве председателя АФК – позитивный толчок для развития ассоциации, поскольку бывший банкир имеет определенные связи с другими банкирами, что позволит разрешать вопросы в АФК «на более договорном уровне», и смена руководителя, как правило, всегда приносит изменения.

«Я думаю, это достаточно положительный шаг, потому что все-таки новый председатель АФК более известен в банковских кругах, чем предыдущий, это однозначно», – подчеркнул г-н Спанов.

«Самая главная задача, с моей точки зрения, которая сейчас стоит перед АФК, – вернуть все-таки доверие к национальной банковской системе», – считает г-н Спанов.

На взгляд экономиста, какую-то конкретную оценку действиям нового председателя АФК можно будет дать по истечении ста дней со дня назначения (по мнению экономиста, этот срок является определяющим для руководителей самых разных структур).

«В силу того что г-н Ауэзов работал в одном из системообразующих банков, он изнутри прекрасно владеет ситуацией и знает болевые точки сектора», – пояснил г-н Спанов.

Жулдыз Елубаева напомнила, что деятельность АФК частично помогла решить проблемы банковского сектора в 1998–1999 и 2007–2009 годах с помощью господдержки.

«АФК в настоящее время зарекомендовала себя как хорошая площадка для общения финансовых институтов с государственными органами, Национальным банком Республики Казахстан. Это привело к тому, что правительство Республики Казахстан неоднократно принимало активное участие в разрешении кризисных ситуаций в банковской сфере, используя свои финансовые ресурсы, которые были сформированы из налоговых поступлений», – поясняет она.

За время своей деятельности АФК смогла снизить налоговое бремя финансовых организаций, когда в первые годы независимости Казахстана ставка налога на прибыль составляла для отдельных финансовых институтов 45–55%, ввести освобождение от косвенного налогообложения финансовых услуг, в том числе финансового лизинга, усилить понятийный аппарат профессиональных терминов в законодательных и нормативных актах, которые прямо или косвенно регулируют деятельность финансовых органов на территории Казахстана, быть проводником интересов финансовых институтов в совершенствовании законодательства в банковском и страховом секторах, управлении активами пенсионных фондов, работе по защите отечественных банков и страховых компаний в вопросах присутствия иностранного капитала в Казахстане.

Бывшие руководители АФК

В разные годы председателями совета Ассоциации финансистов Казахстана были Даулет Сембаев (май 1999 – декабрь 2001 г., январь 2003 – апрель 2004 г.), Ораз Жандосов (декабрь 2001 – сентябрь 2002 г.), Кадыржан Дамитов занимал должность и. о. председателя совета Ассоциации финансистов Казахстана с сентября 2002 по январь 2003 г.

Целительная консолидация

Банки

Участники банковского рынка говорят, что консолидация в секторе неизбежна, и полагают, что она оздоровит сектор. Однако не все с этим согласны. Некоторые эксперты указывают на то, что объединение банков не разрешит существующих структурных проблем и при некоторых обстоятельствах только усугубит их.

Ольга КУДРЯШОВА

В ходе X конференции Fitch Ratings по Казахстану банкиры заявили, что консолидация банковского сектора может стать реальностью, банки все более пристально оценивают свои расходы, что может стать одной из причин объединения. «Консолидация – это один из способов оздоровления банковской системы», – отмечал председатель правления АО «Банк ЦентрКредит» **Владислав Ли**.

Г-н Ли напомнил, что казахстанская банковская система сократилась с более чем 200 банков до 35 (по данным Национального банка РК, количество банков в Казахстане сократилось на 169 банков, с 204 в 1993 году до 35 на 1 января 2016 года). Но даже сейчас, по мнению банкира, количество банков достаточно избыточно. Он добавил, что ключевую роль в процессе объединения могло бы сыграть государство.

«Банковский сектор становится менее прибыльным и для акционеров в первую очередь», – отметил председатель правления АО Altyn Bank **Аскар Смагулов**. Г-н Смагулов добавил, что тенденция к объединению существует не только в банковском секторе, но также и в страховом.

По его мнению, сокращение рынка может произойти не столько из-за некоторых регуляторных изменений, сколько в результате экономических трудностей.

«Консолидация в теории позволит банкам усилить свои конкурентные преимущества», – считает начальник аналитического департамента Schildershoven Finance **Владимир Малиновский**.

Директор аналитической группы финансовых организаций Fitch Ratings **Роман Корнев** считает, что нельзя однозначно утверждать, что консолидация ведет к оздоровлению финотрасли. «Сам факт консолидации, как правило, не означает однозначного улучшения финансовой устойчивости и стратегических позиций банка, если не происходит необходимых структурных изменений», – говорит аналитик.

По мнению старшего аналитика «Альпари» **Анны Бодровой**, консолидация банков обычно оправданна в целях слияния финансовых активов и укрепления бизнеса. Объединение банков интересно в том случае, если сливаются организации с единым направлением работы: розничным кредитованием, например, или ипотечными продуктами. «Слияние универсальных банков увеличивает размер, но не решает проблемы спада в ряде направлений. Консолидация далеко не всегда идеальное решение банковской проблемы, так как ряд активов придется списать или перевести в разряд токсичных. Это приведет к некоторым финансовым потерям. Не всем акционерам это может понравиться», – добавляет г-жа Бодрова.

«Ключевые вопросы – возрастает ли капитализация и рентабельность операций объединенного банка, то есть увеличит ли консолидация способность банка абсорбировать возможные кредитные потери, а также возрастет ли системная значимость банка и поможет ли консолидация развитию его бизнеса?» – поясняет г-н Корнев.

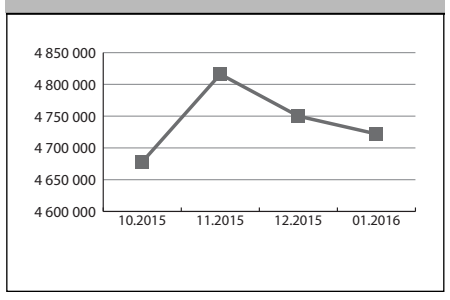
Он допускает вероятность ухода с банковского рынка Казахстана некоторых участников. «Есть объективная реальность, и есть проблемы, под влиянием которых часть собственников банков может быть вынуждена уйти с этого рынка, продав активы другим собственникам», – полагает он. Г-н Корнев также подчеркнул, что, несмотря наухудшение экономической ситуации, возможность ухода участников с рынка снизилась в связи с тем, что жесткие требования регулятора по минимальной сумме капитала были отменены.

«При этом укрупнение банковской структуры с участием иностранного бизнеса может оказаться не самым простым процессом: вполне возможны подводные камни в виде разниц в законодательствах, целях бизнеса и весе активов», – отметила г-жа Бодрова.

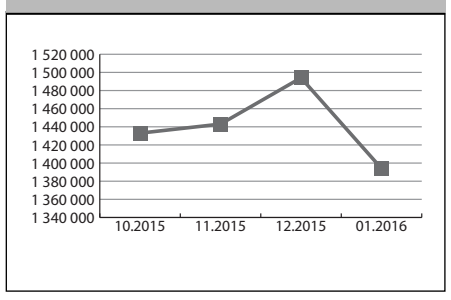
Г-н Малиновский, напротив, считает, что сотрудничество с зарубежными банками может быть вполне эффективным, учитывая, что в этом случае у казахского банка появится доступ как к банковским технологиям иностранного акционера, так и к возможной денежной подпитке.

Г-н Малиновский считает, что объединение позволит банкам нарастить активы и снизить стоимость привлечения ресурсов, поскольку население и компании больше доверяют свои средства более крупным банкам. «С другой стороны, крупному банку легче и дешевле приобрести и внедрить лучшие практики по ведению бизнеса (скоринговые модели по оценке качества заемщиков, системы риск-менеджмента и прочее), что позволит улучшить качество кредитного портфеля, повысить маржинальность бизнеса. Кроме того, крупному банку, доля которого в экономике государства существенна, гораздо легче в случае чего рассчитывать на господдержку. Впрочем, укрупнение не означает автоматического улучшения ситуации, чему существует масса примеров; грамотная кредитная политика банка, наличие эффективного контроля, поддержание необходимых балансов являются необходимыми элементами успешного банка.

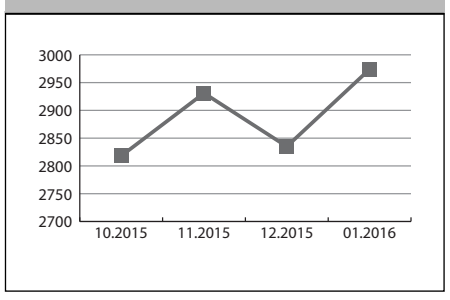
Резервные деньги, млн тенге



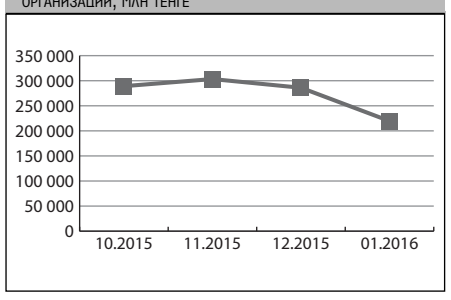
Наличные деньги вне НБК, млн тенге



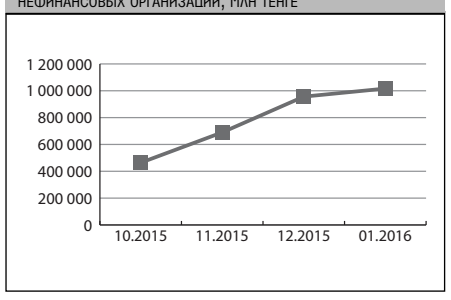
Депозиты банков, млн тенге



Переводимые депозиты небанковских финансовых организаций, млн тенге



Текущие счета государственных и негосударственных нефинансовых организаций, млн тенге



Долговой рынок в ожидании перемен

Облигации

Долговой сегмент казахстанского фондового рынка испытывает большие сложности из-за отсутствия по-настоящему рыночных сделок в последние два года. По словам представителей KASE, чаще всего размещение облигаций связано с государством или банками. Однако участники конференции, проведенной компанией Cbonds, ожидают размораживания рынка. По их мнению, для этого существуют реальные предпосылки.

Денис КРАВЦОВ

Желание перемен на долговом рынке пока опережает возможности

По словам заместителя председателя правления Казахстанской фондовой биржи (KASE) **Андрея Цалюка**, с момента кризиса 2009 года и волны дефолтов корпоративных эмитентов ему не удалось обнаружить ни одного рыночного размещения бумаг, не связанного с государством или банковским сектором. Так, почти 80% всех первичных размещений облигаций в 2015 году на KASE были осуществлены банками и приобретены практически единственным покупателем – ЕНПФ.

По мнению модератора дискуссии конференции Cbonds **Сергея Лялина**, размораживание долгового рынка не за горами и своевременно, поскольку последние размещения, в частности – облигаций КТЖ, вызывают интерес не только ЕНПФ, но и рыночных инвесторов. Однако предпосылки для такого оптимизма пока достаточно шаткие.

Дедолларизация происходит со скоростью в 80–90% годовых

Директор департамента макроэкономической стабильности и рисков Нацбанка **Сабит Хакимжанов** говорит об устойчивом процессе дедолларизации начиная с февраля. Нацбанк оценивает происходящее на основе объективной методологии, «очищенной от разовых всплесков» и отражающей только происходящее переворачивание в тенговые активы. Поддерживать такие темпы долго, например в течение года, будет крайне сложно или даже невозможно. Появление интереса к тенговым активам позволит постепенно вернуться к выстраиванию кривой доходности, что не выглядит очень сложным с технической точки зрения. Этому, однако, должно сопутствовать принятие правильных решений в сфере денежно-кредитной политики, где иногда могут возникать противоречия между краткосрочными и долгосрочными целями.

При этом г-н Хакимжанов убежден, что неприятный период высоких ставок следует пережить, поскольку попытки стимулировать экономический рост с помощью предоставления более дешевой ликвидности могли привести к тому, что она оказалась бы на валютном рынке, что привело бы к крайне неприятным последствиям и доверие к тенге восстанавливалось бы еще тяжелее. Тенге пока остается менее эластичной валютой по отношению к изменениям цен на нефть, чем российский рубль, и часть влияния изменения нефтяных цен связана именно с динамикой рубля. Ситуация на российских денежных рынках и действия российского ЦБ, связанные с инфляционным таргетированием, где сохраняется временной лаг в несколько месяцев, внимательно изучаются Нацбанком.

Для того чтобы заработала долговая часть фондового рынка, нужны ликвидность бумаг, добровольность сделок и функционирование рыночных, а не кэптивных инвесторов, под которыми понимается прежде всего ЕНПФ. В качестве основы инвесторской базы спикер видит банки, с которых должны быть сняты соответствующие регуляторные ограничения, в какой-то степени страховые компании и иностранных инвесторов.

Упоминание о возможностях казахстанских брокеров в ответ на соответствующий вопрос было скорей жестом вежливости. При этом желание снизить для иностранных инвесторов риски, связанные с валютными и процентными рисками, названо решаемой задачей, а с кредитными – достаточно сложной, поэтому, возможно, иностранцы могли бы оперировать прежде всего на рынке госбумаг. Привлечение иностранных инвесторов не является какой-то директивной целью, но их присутствие, несмотря на имеющиеся риски, – важный показатель существования рынка тенговых облигаций.

Слезть с пенсионной иглы

По оценкам г-на Цалюка, доминирование ЕНПФ на рынке облигаций является абсолютно очевидным фактором, о котором можно говорить смело, поскольку фонд на ежемесячной основе публикует содержание своего инвестиционного портфеля. В настоящее время можно говорить лишь о единичных рыночных сделках на вторичном рынке. Банки крайне ограничили свою активность в сегменте облигаций, отчасти из-за девальвационного давления в прошлом году, отчасти из-за низкого спроса и низкой цены на облигации. Инвестирование активов ЕНПФ происходило в последние два года исключительно в банковские бумаги и бумаги квазигосударственного сектора.

Активное предоставление ликвидности банкам начало происходить с сентября 2014 года и связано скорее с антикризисной логикой и поддержанием стабильности банковского сектора. Деньги размещались на уровне выше инфляции и обеспечивали необходимую доходность для вкладчиков ЕНПФ, проблемой скорее остается то, что они не доходили до реального сектора, попадая на валютный и денежный рынки, где в прошлом году были очень высокие уровни доходности. Банкам к тому же необходимо было компенсировать существенный разрыв в валюте фондирования и кредитования, возникающий из-за долларизации депозитов.

При существующем уровне ставок привлечения заимствования на рынке облигаций по-прежнему закрыты даже для крупных компаний из реального сектора, поскольку, по оценкам спикера, компании могут привлечь средства и осуществить выплаты по ставкам максимум 12% годовых. Ожидания инвесторов по доходности – на уровне 20–25%. После волны явных дефолтов, последовавших после кризиса, процесс возобновился. Причем на рынке состоялся один открытый дефолт, связанный с обязательствами компании «Имсталькон», и случаи скрытых дефолтов, когда в условиях ограниченного количества инвесторов созывается собрание облигационеров и происходит реструктуризация выплат.

Биржа видит несколько возможностей изменения ситуации. Одна из них состоит в субсидировании по размещаемым облигациям – по аналогии с субсидированием ставок по кредитам в рамках программ, осуществляемых институтами развития. Значительная часть средств при субсидировании и гарантировании кредитов остается у банков, хотя их участие неизбежно и при субсидировании облигаций.

Второй возможностью может стать выпуск краткосрочных коммерческих облигаций на пополнение оборотных средств на срок до шести месяцев. Возможно, инвесторов удастся привлечь по ставкам на уровне в 15% годовых или чуть выше.

При определенных условиях на внутреннем рынке может рефинансироваться часть внешнего долга. Г-н Цалюк считает также необходимым, чтобы все госпрограммы проходили листинг на KASE, что способно повысить уровень транспарентности.

Надежды связаны также с передачей управления пенсионными накоплениями от Нацбанка частным компаниям. Здесь, по оценкам г-на Цалюка, происходят также очень интересные обсуждения. Понятно, что частным управляющим никто не даст в управление деньги, речь идет о ценных бумагах, и обсуждение происходит вокруг того, какого качества будут эти бумаги.

В ходе следующих сессий участники рынка просили не завышать требования к управляющим пенсионными активами по уровню капитала или рейтингам. По их мнению, достаточно пятилетнего опыта на рынке ценных бумаг. Привязка к рейтингам означала бы, что требованиям из казахстанских компаний соответствовал только «Халык Финанс», что означало, что рынок оставался столь же неконкурентным, как при управлении ЕНПФ Нацбанком.

Заместитель председателя правления KASE также не ждет больших инвестиционных прорывов от казахстанских брокеров. Последние встречи биржи с ними и стремление выяснить, при каких условиях возможен рост активности, не привели к каким-либо результатам.

Пока все же не тенговые инструменты

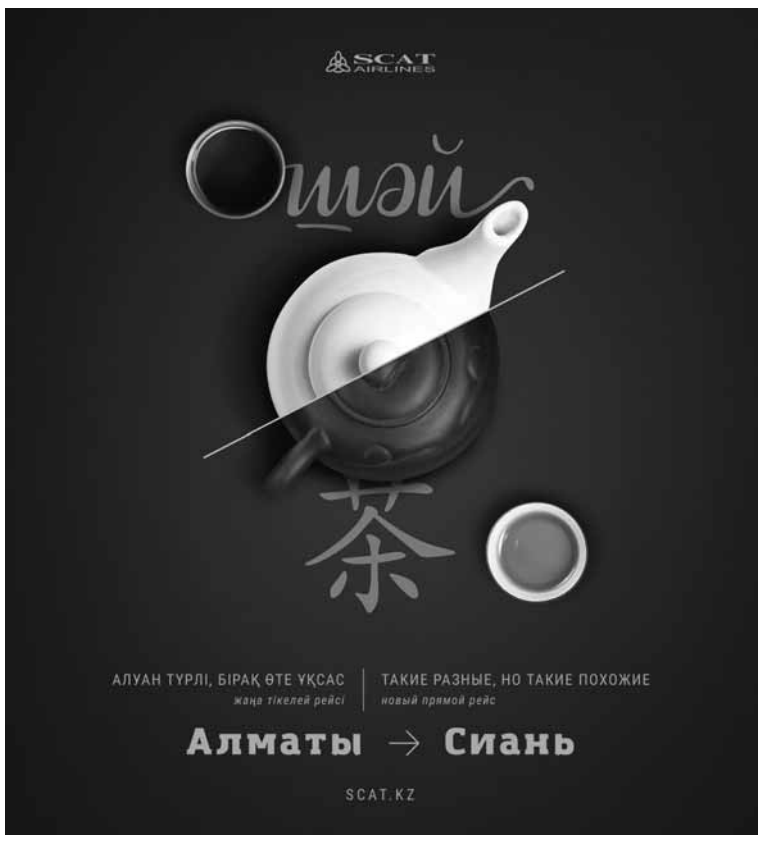
При появлении предпосылок для оздоровления ситуации на рынке пока нет какой-либо конкретики, связанной с новыми выпусками в тенге. Генеральный директор «Фридом Финанс» **Тимур Турлов** сказал о том, что в мае или июне, скорее все же в мае, будет завершена подготовка к выпуску облигаций компании, работающей в сфере логистики. Объем выпуска, вероятно, не будет очень большим – примерно аналог $2 млн в тенге. Спикер считает, что вообще на казахстанском рынке за счет розничных инвесторов возможны не очень большие размещения – до 1 млрд тенге. Ставка размещения по облигациям, вероятно, будет на уровне 10–12%, особенностью инструмента будет, однако, привязка к возможному изменению курса тенге. Эмитент реструктурирует таким образом внешний долг, который будет выкуплен компанией «Фридом Финанс». Частью предложения для инвестора станет также несколько оферт со стороны компании, предусматривающих обратный выкуп через год и через два года обращения бумаги. В результате будут достигнуты комфортные условия и для инвесторов, и для эмитента, поскольку срок обращения облигаций составляет четыре года.

О чисто тенговых размещениях говорить пока сложно. Начальник управления допуска к обращению ценных бумаг Московской биржи **Максим Романьков** сообщил к тому же о высокой вероятности выпуска облигаций нескольких казахстанских эмитентов в Москве в этом году (притом что валютные риски вряд ли отличаются очень сильно), замедление ухода от зависимости от инвестиций ЕНПФ будет к тому же означать потерю части эмитентов для казахстанского долгового рынка, причем не из разряда тех, кто способен привлекаться на рынке еврооблигаций.

Алексей Булгаков из Sberbank CIB, оценивающий как раз перспективы размещения казахстанских еврооблигаций, считает, что потенциальных эмитентов в настоящий момент в Казахстане очень мало, хотя страхи по отношению к развивающимся рынкам ослабевают и специализированные фонды озабочены нехваткой эмитентов после пика погашений, который придется на 2017 год. Имеющимся окном на рынке заимствований, по его мнению, мог бы воспользоваться разве что суверен. Хотя правительство заявляло, что в ближайшие два года собирается привлекать лишь средства от международных институтов развития. По мнению г-на Булгакова, возможно, следует обратить внимание на то, что эти лимиты и так не уйдут от страны и в то же время пока есть возможность привлечения на хороших условиях на международных рынках капитала.

Статистика

Согласно данным KASE, объем торгов на рынке корпоративных облигаций за 2015 год достиг 1228,6 млрд тенге, что на 174% выше показателей 2014 года. Здесь в 2015 году были зафиксированы исторически максимальные объемы первичных размещений, а также существенный рост активности на вторичном рынке. Объем размещений превысил показатель предыдущего года на 180,4%, составив 1012,0 млрд тенге, объем торгов на вторичном рынке вырос на 147%, достигнув отметки 216,6 млрд тенге. Большая часть первичных размещений облигаций была проведена банками.



Неоднозначный рост

Биржа

Казахстанская фондовая биржа опубликовала отчет о результатах деятельности за 2015 год. Несмотря на экономический кризис, в 2015 году объем биржевых торгов достиг 92 трлн тенге (+97% относительно 2014 года), или $429,6 млрд, что является исторически максимальным значением KASE как в тенговом, так и в долларовом выражении. Однако причины роста активности на рынках акций и облигаций трудно назвать здоровыми.

Динара ШУМАЕВА

Как указывается в отчете, предыдущий исторический максимум в тенговом эквиваленте был зафиксирован в 2014 году – 46,7 трлн тенге, в долларовом – в 2008-м – $263,2 млрд.

В 2015 году финансовый рынок Казахстана формировался под воздействием четырех основных взаимосвязанных факторов: падения цен на нефть; ослабления российского рубля по отношению к доллару США; смены денежно-кредитной политики; дефицита тенговой ликвидности на рынке.

Однако все эти потрясения не помешали активности биржевых торгов почти во всех сегментах биржи, кроме рынка государственных облигаций.

Так, существенный рост на биржевом рынке в 2015 году показали сектора акций (+416,6%), корпоративных облигаций (+173,9%), репо (+106,7%) и иностранных валют (+106,7%).

Если рост активности на рынке репо и иностранных валют вполне объясним девальвацией тенге и введением новой денежно-кредитной политики Нацбанка, предполагающей свободное плавание тенге, то рост на рынке акций и облигаций просто удивляет.

Как правило, на развитых рынках во время кризиса именно эти сектора биржи демонстрируют негативную динамику. Правда, стоило лишь копнуть глубже, как выяснилось, что причины роста на рынке акций и облигаций далеко не однозначны и не всегда отражают позитивное развитие рынка ценных бумаг.

Рынок акций

По словам представителей KASE, основным фактором роста на рынке акций является включение в официальный список KASE простых акций АО «НК «КазМунайГаз» и проведение единственной сделки по передаче прав собственности 10% пакета акций от АО «ФНБ «Самрук-Казына» Национальному банку. Результатом проведения сделки стало одномоментное увеличение капитализации рынка акций втрое и увеличение годового объема торгов в 2015 году на 750 млрд тенге. Без учета данной сделки объем торгов составил 149,6 млрд тенге, что ниже аналогичного показателя 2014 года на 14%.

Объем специализированных торгов акциями (первичные размещения, продажа, приобретение и выкуп собственных акций эмитентами) продемонстрировал существенный рост, достигнув отметки 36,6 млрд тенге в сравнении с 14,5 млрд тенге в 2014 году.

Как говорится в отчете, данный прирост был вызван проведением IPO АО «БАСТ» (359,6 млн тенге), продажей акций АО «Майкубен Вест Холдинг» (12,1 млрд тенге), а также выкупом собственных акций АО «Народный сберегательный банк Казахстана» объемом 24,2 млрд тенге.

Практически вся активность на специализированных торгах (97%) пришлась на первое полугодие 2015 года. В апреле 2015 года состоялось первичное размещение акций компании средней капитализации АО «БАСТ». Суммарный объем размещения составил 359,6 млн тенге по цене 21 827 тенге за акцию. Суммарный спрос достиг 427,1 млн тенге, тем самым превысив объем предложения на 6%.

Формирование объема торгов на рынке акций в 2015 году происходило преимущественно за счет крупных нерегулярных сделок, в то время как ликвидность была сконцентрирована в основном в акциях представительского списка индекса KASE.

Доля количества сделок с акциями индекса KASE в общем объеме биржевых сделок составила 83,4%. Наиболее ликвидным инструментом на рынке акций по итогам года стали простые акции АО KEGOC. С данным инструментом было проведено более 17 тыс. сделок, что превышает соответствующий показатель следующего по ликвидности инструмента – акций АО «КазТрансОйл» более чем в два раза.

Рынок корпоративных облигаций

Объем торгов на рынке корпоративных облигаций за 2015 год достиг 1228,6 млрд тенге, что на 174% выше показателей 2014 года. Здесь в 2015 году тоже были зафиксированы исторически максимальные объемы первичных размещений, а также существенный рост активности на вторичном рынке. Большая часть облигаций (97%) была размещена в тенге.

Однако, по словам представителей KASE, рост активности на долговом рынке не должен вводить в заблуждение, поскольку большинство сделок на рынке облигаций были нерыночными. Как заявил на конференции в CBonds заместитель председателя правления KASE **Андрей Цалюк**, с момента кризиса 2009 года и волны дефолтов корпоративных эмитентов ему не удалось обнаружить ни одного рыночного размещения бумаг, не связанного с государством или банковским сектором.

Большая часть первичных размещений облигаций (88%) была осуществлена банками.

Таким образом, ситуация доминирования на первичном рынке облигаций финансового сектора сохраняется. Формирование спроса на первичном рынке происходило в основном за счет участия ЕНПФ, который в течение года приобрел 72% от общего объема размещений.

К концу года капитализация рынка корпоративных облигаций составила 9142,9 млрд тенге, увеличившись с начала года на 36,9%.

Как указывается в отчете KASE, рост показателя капитализации рынка корпоративных облигаций был обусловлен рекордным объемом размещения на первичном рынке, а также девальвацией тенге, в результате которой во второй половине года выраженный в тенге показатель капитализации существенно увеличился за счет облигаций, номинированных в долларах США.

По словам заместителя председателя правления KASE **Натальи Хорошевской**, биржа сегодня разрабатывает механизм субсидирования части купонной ставки по облигациям или гарантирования части основного долга для того, чтобы облегчить привлечение заемных средств для казахстанских компаний.

«Как вы все знаете, есть механизмы субсидирования и гарантирования банковских кредитов – государство субсидирует часть купонной ставки или гарантирует часть основного долга при получении компаниями кредитов под тот или иной проект. Мы сейчас работаем над тем, чтобы внедрить аналогичный механизм для облигаций, размещаемых на фондовом рынке. Итогом должен стать рабочий механизм, по которому казахстанская компания, выпуская облигации, может претендовать на субсидирование части купонной ставки или гарантирование части основного долга, что, естественно, облегчит привлечение фондирования», – сказала она.

По ее словам, деньги поступят из бюджета в рамках программы «Дорожная карта бизнеса», в которую планируется внести ряд изменений. «Все расчеты на фондовом рынке производит АО «Центральный депозитарий ценных бумаг». Туда будут поступать государственные средства, которые далее распределят среди получателей купонных облигаций», – сказала она.

По мнению представителей KASE, это позволит привлечь рыночных игроков на рынок облигаций и развить здоровый рост в этом секторе.

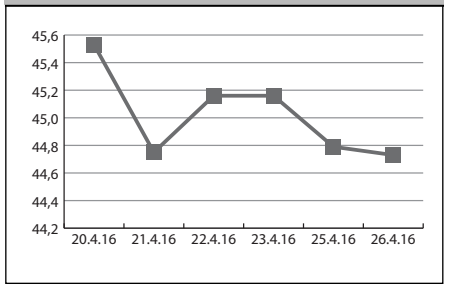
Листинг

В секторе акций за прошедший год было проведено 12 листингов, из них 10 новых. Все указанные ценные бумаги были включены во вторую категорию сектора акций официального списка KASE.

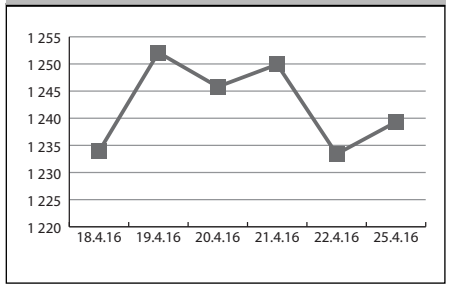
В секторе корпоративных облигаций листинг на KASE прошли 53 выпуска долговых ценных бумаг. По категории «долговые ценные бумаги субъектов квазигосударственного сектора» прошли листинг 13 выпусков облигаций, остальные – по категории «иные долговые ценные бумаги». При этом из сектора «долговые ценные бумаги субъектов квазигосударственного сектора» официального списка KASE были исключены облигации 17 выпусков, из которых 11 – в связи с погашением и 6 выпусков облигаций – по инициативе эмитента АО «ФНБ «Самрук-Казына».

ИНДУСТРИЯ

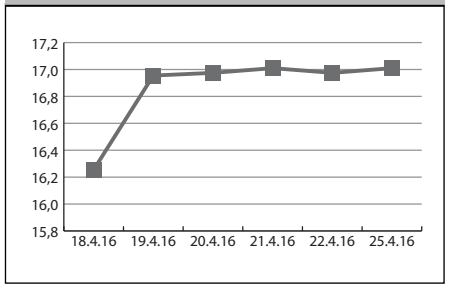
Brent, USD/баррель



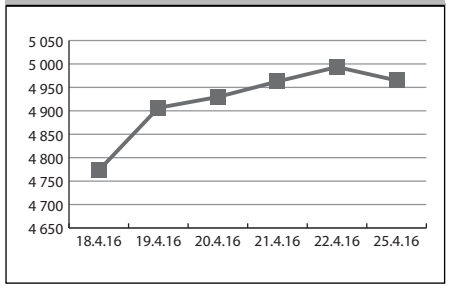
Золото, USD/тройская унция



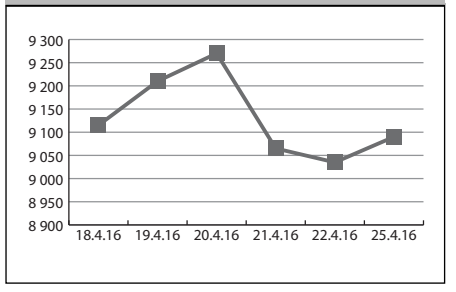
Серебро, USD/тройская унция



Медь, USD/тонна



Никель, USD/тонна

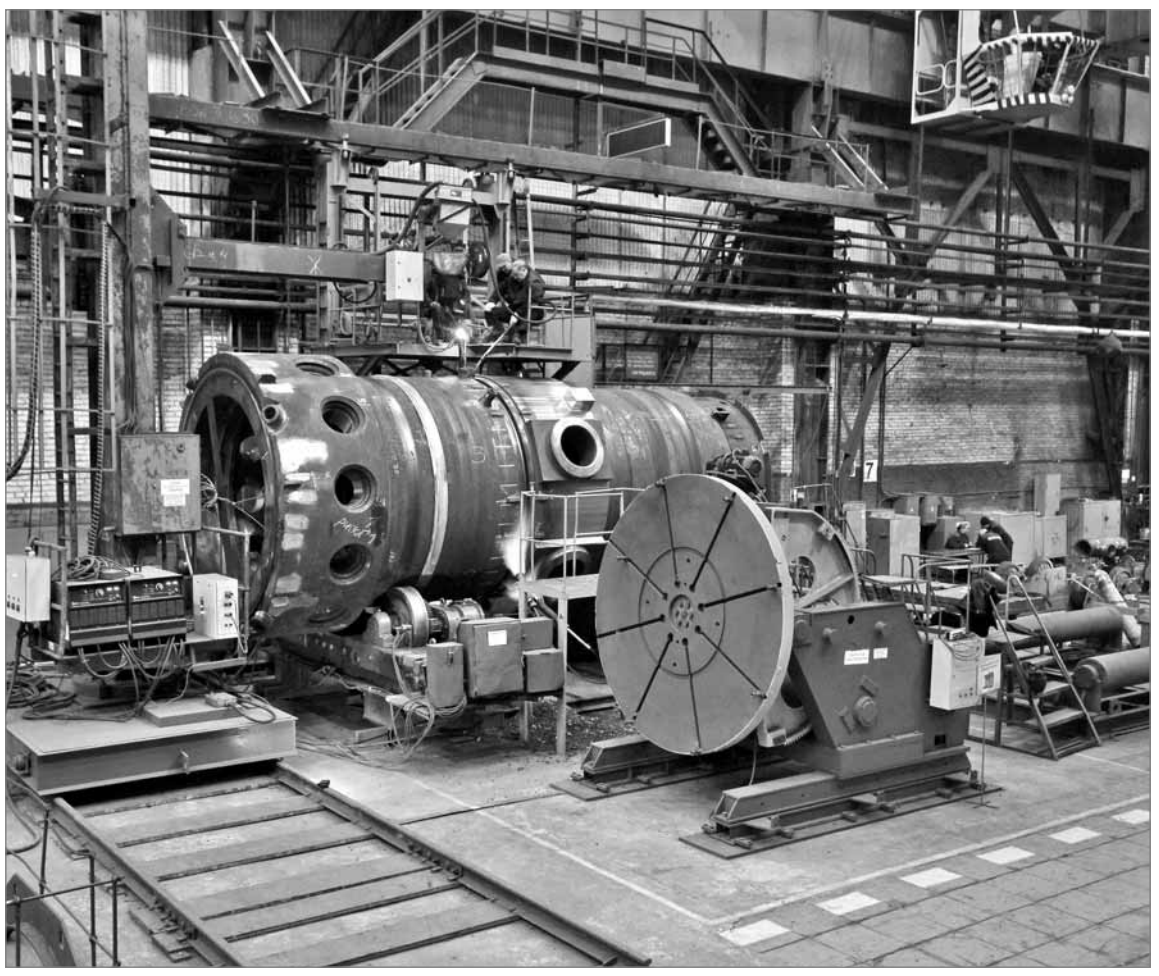


Технологии атома

Энергетика

Публичное акционерное общество «Машиностроительный завод «ЗиО-Подольск» в рамках заключенного в прошлом году сервисного договора произведет ремонт десяти референтных котлов на объектах ТОО «Казахмыс Энерджи» и поставку секций паропаровых теплообменников (ППТО) на Жамбылскую ГРЭС. О перспективах сотрудничества с казахстанской стороной представители компании рассказали посетившим предприятие казахстанским журналистам.

Анна РЕЗНИК



Со стороны российских специалистов существует понимание того, что заказчику, возможно, придется считаться с экономическими трудностями

Сотрудники казахстанских СМИ впервые посетили завод, входящий в ТОП-50 ведущих технологических компаний России. Сегодня предприятие, входящее в машиностроительный дивизион «Росатома», занимается производством оборудования для судостроения, атомной отрасли, тепловой энергетики. В частности, в цехах «ЗиО-Подольск» выполняется большой объем работ по изготовлению оборудования силовых установок «РИТМ-200» для первого самого мощного в мире ледокола проекта «Арктика» и серийных атомных ледоколов. Завод занимается производством и поставкой оборудования для Верхнетагильской ГРЭС, Белорусской АЭС, до 2021 года предстоит изготовить сложное оборудование для АЭС «Куданкулам» в Индии и АЭС «Бушер» в Иране. «ЗиО-Подольск» – это центр компетенций тепловой энергетики «Атомэнергомаша». Здесь сконцентрирован инжиниринг, часть производственных мощностей; еще часть мощностей расположена на других площадках машиностроительного дивизиона», – сообщил коммерческий директор одной из ведущих инжиниринговых компаний России АО «ИК «ЗИОМАР» **Андрей Савкин**.

По словам представителей российской стороны, сервисный договор с «Казахмыс Энерджи» предполагает проведение обследований, разработку технических решений, проектирование, производство и поставку котельного оборудования, в том числе для Топарской ГРЭС и Балхашской ТЭЦ. Заместитель коммерческого директора ИК «ЗИОМАР» по развитию международных рынков **Андрей Шевляков** отмечает, что особенность контракта заключается в его гибкости, модульном подходе. «Это рамочный контракт, который описывает основные условия выполнения нашей стороной программы, ограниченной десятью котлами на двух электростанциях. Рамочное соглашение подписано на 3 млн рублей (порядка 15 млн тенге), но это не конечная цифра, это ориентир для заказчика, который позволит ему планировать бюджет. Цифра может меняться в зависимости от финансирования и потребностей заказчика. Цена контракта формируется путем подписания дополнительных соглашений на те объемы работ, которые согласует заказчик по тем решениям, которые мы для него разработали», – говорит Андрей Шевляков.

Предложенный модульный подход позволит растянуть капремонт по времени, сэкономив бюджетные средства, а также поэтапно решить технические проблемы непосредственно в процессе модернизации. «При таком подходе некорректно говорить о радикальном единовременном повышении КПД, но каждый этап – это шаг на пути к увеличению данного показателя до проектных цифр, плюс решение технических проблем, с которыми столкнулся заказчик и из-за которых он теряет деньги. Так что преимущество, скорее, в увеличении ресурса работы техники, потому что оборудование работает давно. Предложенное решение позволяет экономить средства компании и при этом соответствовать современным требованиям по экологии», – отмечает Андрей Шевляков.

В соответствии с условиями договора, запланированные работы на станциях «Казахмыс Энерджи» должны быть проведены в три этапа до 2018 года. Однако со стороны российских специалистов существует понимание того, что заказчику, возможно, придется считаться с экономическими трудностями, и предложенный гибкий подход позволяет варьировать объем работ, выполняемых в определенные сроки.

Специалисты «ЗиО-Подольск» и «ЗИОМАР» прорабатывают для тепловых станций Казахстана новые проекты по изготовлению подогревателей низкого и высокого давления, деаэраторов и другого энергетического оборудования. Данное оборудование предназначено для подогрева питательной воды в системах регенерации стационарных паровых турбин тепловых электростанций. С каждым годом в соседних государствах растет необходимость модернизации существующих тепловых станций, исчерпывающих свой ресурс. «Если мы видим, что у казахстанских предприятий есть потенциал, но они недостаточно хорошо оборудованы, мы готовы рассмотреть вопрос о том, чтобы проконсультировать казахстанских коллег. Тогда они смогут закрыть технологическую брешь на своей производственной площадке, а в перспективе – участвовать в проектах как локальный поставщик оборудования», – отмечают представители российской стороны.

«Атомэнергомаш»

Машиностроительный дивизион «Росатома» был создан в 2006 году. На сегодня дивизион объединяет порядка 30 производственных, научно-исследовательских организаций в России, Украине, Венгрии, Чехии, занимает 22% российского рынка энергомашиностроения и является основным поставщиком оборудования для всех строящихся АЭС российского дизайна в РФ и за рубежом. «Атомэнергомаш» активно занимается диверсификацией, работает на рынках судостроения, спецстали, теплоэнергетики, нефтегазохимии. Портфель заказов в настоящее время оценивается в $6 млрд.

Свет в конце тоннеля

Инвестиции

Эксперты обсудили перспективы изменения к лучшему нынешней ситуации в горно-металлургическом секторе стран Центральной Азии, а также существующие риски, которым они подвержены.

Элина ГРИНШТЕЙН

Заместитель директора, главный региональный экономист Европейского банка реконструкции и развития **Агрис Прейманис**, выступая на прошедшем 20–21 апреля форуме МАЙНЕКС Центральная Азия, предупреждает: «Последние реформы делают регион устойчивым, но риски все равно есть, и если они реализуются, будет очень сложно». К подобным рискам, способным еще сильнее обострить текущую ситуацию, он относит медленный рост экономик стран Центральной Азии, сокращение регионального ВВП до 3,7%, и, разумеется, низкие цены на сырье. Все эти факторы несут в себе угрозу и к ним необходимо адаптироваться; «Нельзя просто сидеть и ждать», – считает Прейманис.

Эксперт выделил три основные категории, оказывающие непосредственное влияние на текущую ситуацию в ГМК – уже обозначенные выше цены на сырье, проблемы внутри страны и экономическая ситуация в странах-партнерах (России и Китае). Очевидно, что оказать прямое воздействие представляется возможным только на внутреннюю ситуацию. К внутренним рискам Прейманис отнес высокую долларизацию, а также недостаточно развитую банковскую систему.

Необходимо отметить, что для чистых экспортеров природных ресурсов (к которым относится и Казахстан) главным риском являются низкие доходы, обусловленные слабыми ценами на сырье.

Ситуация в России играет ключевую роль для таких стран, как Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан, поскольку Федерация является их основным экономическим партнером. Однако другие страны Центральной Азии, имеющие с РФ торговые отношения, из-за их сокращения также терпят убытки.

«Мы заглядываем в перспективу, опираясь на прошлое. В 2016 году страны, которые связаны с Российской Федерацией, будут в достаточно сложной ситуации, рост их экономики прогнозируется еще более низкий, а риски девальвации все еще достаточно высоки. Уже прошло 2 года хрупкой ситуации, и 2016 год обещает быть еще более сложным. Все страны, зависящие от России, будут страдать, и не только потому, что они туда экспортируют, а просто потому, что мы сильно связаны в регионе», – сообщает спикер.

Несколько утешает тот факт, что, по словам г-на Прейманиса, Казахстан в сложившейся ситуации относительно устойчив, «однако другие страны региона сейчас подвергаются достаточно большим стрессам за счет структурных проблем в экономике». Представитель ЕБРР отмечает: «В Казахстане достаточно сложно прошел последний квартал прошлого года и первый квартал этого года, рост замедляется, нет краткосрочной ликвидности, очень высока базовая ставка рефинансирования Национального банка, ну и, разумеется, низкие цены на нефть. Тем не менее, за последние несколько месяцев я должен отметить восстановление динамики в Казахстане. То есть, во-первых, ликвидность тенге повышается, я действительно верю в то, что мы уже достигли дна в Казахстане и теперь оттолкнулись от него и начинаем расти. По Казахстану я прогнозирую в 2016 году рост, как и в прошлом году, и это заслуга Правительства и делового сообщества. Есть секторальные реформы, проводятся реформы, где меняется законодательство».

Возвращение к уровню роста, необходимому для поддержания в стране стабильности и для того, чтобы стать действительно развитой экономикой, Прейманис прогнозирует уже в 2017 году, однако он предупредил, что хоть в ЕБРР и надеются на восстановление цен на сырье, на это необходимо время. «Однако мы уверены, что Казахстан является одной из первых стран, кто заслуживает инвестиции и соответствует критериям инвестиций в Центральной Азии», – сказал замдиректора ЕБРР.

С восстановлением экономики стран-партнеров, по словам Прейманиса, ситуация в Центральной Азии тоже улучшится: «Фонд Шелкового пути также заинтересован в налаживании связей. Как только Россия начнет расти, это почувствуют и соседи. Страшный риск материализовался, мы откатились на 3–4 года назад, но это возможность начать строить заново. Финансы, инфраструктура, логистика – многообещающая перспектива для региона», – резюмировал спикер.

Напомним, что в конце января текущего года Прейманис уже поднимал тему восстановления экономики Казахстана, особо отметив, что необходимо сделать основной акцент на подготовке к лучшим временам: «Импульс роста может поступить от каких-то внешних факторов: это могут быть нефть, Россия, Китай, Шелковый путь. Возможно, один из этих факторов реализуется в ближайшие 3–4 года. Казахстану необходимо готовиться к тому, чтобы не упустить этот момент и воспользоваться преимуществами, которые принесет та или иная ситуация. Для этого республике необходимо сосредоточиться на реализации структурных реформ, улучшении инфраструктуры и развитии инноваций в высокотехнологичных и низкотехнологичных секторах. Это то, что стране поможет вернуть свои позиции».

Земля раздора

<<< стр. 1

«Вопрос аренды иностранцам на 49 лет или 25 лет не принципиален. Вопрос в том, что либо ты пустил лису в курятник, либо не пустил. Если страна соответствует второму пункту, не имеет значения, пустил ты лису на 1 день или на месяц – потерь не избежать. Для примера, попробуйте сейчас оспорить или напомнить Шеврону, что он получил одно их крупнейших месторождений в мире за копейки или отобрать нефтяные месторождения у китайских или российских компаний», – приводит наглядный пример Маргулан Сейсембаев.

На присутствие политических рисков в этом вопросе показал и экономист **Олжас Худайбергенов**.

«В условиях отсутствия коррупции, справедливой судебной системы, сильной экономики, обе вышеуказанные нормы (речь идет об отдельных пунктах статей 23–24 Земельного кодекса РК.– прим. **«Къ»**) не составляют большой проблемы, правда, все равно останется политический риск, ибо при 17 млн населения трудно защитить страну. Мы только недавно преодолели планку в 16,5 млн человек, достигнутую в 1991 году. А когда экономика слаба, люди не верят в правосудие, коррупция уничтожает все здравое, то у населения в принципе не будет доверия, что не будет никаких проблем, даже если речь идет об аренде», – также прокомментировал экономист на своей странице в соцсети.

Конфликт и реакция властей

Юрист **Айдын Бикебаев** оценил митинг и первую реакцию на него со стороны местных властей положительно, охарактеризовав взаимодействие народа с властью признаком формирования гражданского общества.

«Граждане, обладающие высоким самосознанием, патриотизмом, культурой и моралью, цивилизованно и мирно высказали свое мнение. Власть в лице акима [Западно-Казахстанской области, Нурлана] Ногаева поступила правильно, обстоятельно и аргументированно объяснив суть вещей и предложив конструктивные решения. Именно так: без нервов, уверенно, открыто и с умом надо строить диалог с народом», – считает юрист.

В свою очередь финансист **Айдан Карибжанов** увидел в произошедшем митинге ценностный конфликт, напомнивший ему предреволюционную ситуацию в Иране 1979 года.

«Мне показалось, что история с митингом в Атырау и земельным кодексом на самом деле совсем не про землю. Она про непропорциональное распределение богатства, которое люди еще терпят в условиях экономического роста, но не готовы в условиях кризиса», – считает г-н Карибжанов.

Это все, добавляет он, усугубляется все более некомпетентным государственным управлением, где на одно разумное решение приходится несколько откровенно глупых. В результате создается презумпция недоверия к любому действию государства, даже прогрессивному и необходимому, отмечает финансист.

«Впрочем, никого кроме самой себя власть в этом винить не может. Причем, как всегда, противники власти недооценивают ее силу, а сама власть не осознает, сколько людей ею недовольны», – сетует бизнесмен.

«А еще общество все более разделяется не только по имущественному признаку. Культурные ценности, язык, религия, табу, нормы морали, роль женщин и т. д. Здесь нет правых и неправых, просто это реальность. Разные группы видят мир под своим углом, но это не «стереокартина», а сильнейшая разбалансировка зрения. Такое случалось в истории и ничем хорошим не заканчивалось. Как, например, в шахском Иране в 1979 году», – ставит он свой диагноз происходящим событиям.

Прокомментировал ситуацию вокруг земельного вопроса и президент **Нурсултан Назарбаев**. Его речь на открытии XXIV сессии Ассамблеи народов Казахстана, открытой 26 апреля (спустя 2 дня после митинга) активно рекламируется в социальных сетях официальным аккаунтом Акорды.

«В последнее время выросло внимание к земельному вопросу из-за настойчивых вбросов дезинформации о предстоящей якобы продаже земель иностранцам. Уже неоднократно объяснялось, даже из моих уст, это не соответствует действительности. Вопрос о продаже сельскохозяйственных земель иностранным гражданам не стоит и не обсуждается. Все спекуляции на эту тему беспочвенны, провокаторы должны быть разоблачены и понести наказание согласно закону страны», – дал указание к действию президент.

К слову, провести соответствующую разъяснительную работу было поручено министру национальной экономики **Ерболату Досаеву**. За день до этого в стране поменялся генеральный прокурор – на смену **Асхату Даулбаеву** пришел **Жакып Асанов**.

26 апреля онлайн-газета «АкЖайык» (azh.kz) опубликовала проект резолюции атырауского митинга. В него включены требования отменить до 21 мая текущего года действие норм, подразумевающих передачу земли в аренду «нерезидентам» до 25 лет, а также массовую распродажу земель с аукциона. Действующая редакция, по их мнению, не отражает интересы Казахстана.

Кроме того, есть пункт о закрытии всех военных полигонов и баз иностранных государств, включая законодательный запрет на их будущее создание; опубликовать полную информацию о владельцах земли сельскохозяйственного назначения; ускорить выдачу земельных наделов для граждан Казахстана. На сегодня 69 тыс. атыраусцев стоят в очереди на получение земли под индивидуальное жилищное строительство, говорится в тексте резолюции. Адресатом документа значатся президент, председатель сената и спикер мажилиса, а также глава конституционного суда.

Юрист **Анатолий Утбанов**, в свою очередь, отмечает, что в действующем законодательстве есть лазейки для обхода ограничения на владение землей нерезидентами.

«Много «умников» экстренно появилось в сети со словами назидания: «иностранцам землю никто продавать не будет, иностранцы землю не получат». В Законе действительно есть запрет на приобретение земельных участков иностранными гражданами и юридическими лицами с иностранным участием более чем в 50% доли уставного капитала. Вот только этот запрет легко обходится регистрацией товарищества, в уставном капитале которого иностранцам будет принадлежать не более 50% доли, а, к примеру, 50% и менее», – обращает он внимание на одну из них.

«Допустим, – продолжает Анатолий Утбанов, – доля гражданина РК в таком ТОО равна 51%, а, например, гражданина Китая или китайской компании – 49%. При этом по факту руководит и владеет ТОО «Рога и копыта» китайский инвестор. Де-юре такое ТОО будет считаться казахстанским с допустимой долей иностранного участия, а равно без каких-либо ограничений сможет через тот же аукцион приобрести земли сельскохозяйственного назначения. Не в аренду на 25 лет, а в собственность… И это только один из вариантов. Самый очевидный», – добавляет юрист.

Право на поправки

Ранее в интервью **«Къ»** вице-министр сельского хозяйства РК **Гульмира Исаева** подчеркивала несостоятельность этого аргумента, поскольку в случае обладания контрольным пакетом участия в юридическом лице (более 50%) резидентом Казахстана, за ним юридически закрепляется контроль.

Экономист Олжас Худайбергенов также предложил свой драфт возможных поправок в Земельный кодекс. Во-первых, он предлагает закрепить норму, по которой земля не продается иностранным гражданам и лицам без гражданства, а также юрлицам с иностранным участием (даже если доля владения = 1%). Второй пункт – разрешить аренду земли гражданам/юрлицам тех государств, которые не граничат с Казахстаном, а также, которые через различные схемы не их представляют интересы. В случае обнаружения такой аффилированности, аренда аннулируется. При этом предоставляться земля должна без права привлечения трудовых ресурсов из соседних стран, подчеркивает экономист.

Поправки в кодекс могут встретить сопротивление в лице акимата Алматинской области, который 25 апреля официально подвел итоги двухдневного визита главы региона **Амандыка Баталова** в Синьцзян–Уйгурский автономный район (СУАР) КНР.

«По итогам официального визита свыше 10 крупных компаний [Китая] подписали с Алматинской областью 12 меморандумов на общую сумму более $2 млрд инвестиций. Среди них – проекты по строительству солнечной и ветроэлектростанций, инновационного завода по производству стеновых панелей, казахстанско-китайского агрокомплекса, сельскохозяйственного агроперерабатывающего парка и многое другое», – говорится в сообщении акимата.

На сегодня картина землепользования сельскохозяйственными наделами Казахстана «нерезидентами» выглядит следующей. По данным Службы центральных коммуникаций, в аренде у иностранных граждан и компаний находится 65,3 тыс га земель сельскохозяйственного назначения. К слову, это 0,024% от общей площади Казахстана.

Наибольшее количество арендованных нерезидентами земель в разрезе регионов приходятся на Актюбинскую (29,8 тыс. га), Жамбылскую (13,5 тыс. га), Акмолинскую (9 тыс. га) и Западно-Казахстанскую (8,2 тыс. га) области.

Резиденты каких стран арендуют эти земли – пока остается непонятным. Неизвестно, каковы размеры арендных владений в разрезе юридических и физических лиц иностранных государств. В Комитете по делам строительства, ЖКХ и управления земельными ресурсами министерства национальной экономики пока не предоставили ответы на соответствующий запрос **«Къ»**.

Деньги для детей: все по-взрослому

Продажи

Рынок товаров для маленьких потребителей ощутил на себе все кризисные перипетии: казахстанцы стали более тщательно подходить к выбору детских товаров, сравнивать цены, изучать потребительские свойства. Участники рынка отмечают, что в последнее время произошло смещение спроса в сторону более необходимых товаров.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Трендом на рынке детских игрушек является увеличение онлайн продаж

Казахстанцы не привыкли экономить на детях, и в тот период, когда экономика страны находилась на подъеме, этот тренд проявлялся особенно ярко. Поколение родителей, чье детство пришлось на времена тотального дефицита или на период безденежья «лихих 90-х», словно компенсируя издержки собственного детства, стремилось в полной мере удовлетворить капризы своих дочек и сыновей. Гардероб, которому позавидует принцесса, бессчетное количество кукол и роботов-трансформеров, конструкторы LEGO и гараж радиоуправляемых машинок в детской – такая картина до сих пор типична для многих семей.

Но причины, побуждавшие соотечественников не экономить на покупках для самых маленьких, заключаются не только в желании побаловать любимого отпрыска. Товары для детей – та категория, где важны качественные характеристики продукции, наличие рекомендаций от врачей и родителей и даже приятные тактильные ощущения. И если на одной чаше весов находились купленные на барахолке недорогая синтетическая кофточка или мягкая игрушка ядовитого цвета, а на другой – качественные товары из брендового бутика, выбор родителей был очевиден, несмотря на существенную разницу в цене. Сегодня, отмечают участники рынка, предпочтения не столь однозначны.

Управляющий директор «Nielsen Центральная Азия и Кавказ» **Константин Локтев** отметил, что еще с середины 2014 года замедление и спад продаж испытывают даже такие категории товаров для детей, как подгузники и детское питание, хотя еще недавно эти расходы не подлежали сокращению в принципе.

Инвестиции в… игрушки

По словам коммерческого директора «Детский мир - Казахстан» **Андрея Чурилова**, доля одежды и обуви в структуре продаж сети на казахстанском рынке в 2015 году немного выросла по сравнению с предшествующим годом при сопоставимой комплектности. Это означает, что спрос сместился в сторону более необходимых товаров. «Смещение спроса в сторону более необходимых и более дешевых товаров произошло по всем сегментам. Сегодня зачастую не бренд, а цена становится решающим фактором при выборе товара. Если говорить о сегменте игрушек, то в 2015 году, в частности, почти в 2 раза выросла доля продаж товаров для творчества и развития, потому что они более доступны по цене. В то же время есть устойчивый спрос и на дорогостоящие товары. Стремясь спасти денежные средства от обесценивания, потребители инвестируют не только в бытовую технику и электронику, но и в детские товары, например, в дорогие конструкторы, радиоуправляемые игрушки», – рассказывает Андрей Чурилов.

Представитель «Детского мира» отмечает, что в прошлом году эффективность использования торговой площади в казахстанских магазинах сети выросла на 7%, за счет чего удается придерживаться политики низких цен. В результате прирост продаж по сопоставимым магазинам составляет более 40%. В настоящее время в Казахстане работают 7 магазинов сети (3 супермаркета в Алматы, 2 – в Астане, по одному – в Караганде и Шымкенте), в этом году планируется открыть 5 новых магазинов.

Кроме того, в ассортименте магазинов сети в Казахстане появились товары местных производителей, в частности, литература на казахском языке.

В кризис мелочей не бывает, и такие, на первый взгляд, незначительные детали позволяют привлечь покупателей. Детские товары – категория особая в том плане, что самое непосредственное участие в выборе принимают как родители, которые платят деньги и оценивают потенциальную покупку с точки зрения безопасности, надежности, так и маленькие потребители, и это накладывает на торговые предприятия двойную ответственность

В интернет – с пеленок

По мнению участников рынка, для сегмента детских товаров и игрушек в кризисный период актуален переход из офлайн-продаж в онлайн. Свой интернет-магазин есть у крупного игрока Marwin, интернет-магазин «Детский мир» пока не работает в Казахстане, но вопрос выхода на местный рынок решается, хотя о сроках говорить рано. Как считает Андрей Чурилов, к онлайн-покупкам потребители относятся более осмысленно: изучают цены, функциональность продукта, тогда как в розничном магазине покупки носят более импульсивный характер, а значит, располагают к непредусмотренным тратам. «Кризис – катализатор для перехода аудитории из офлайна в онлайн. Продажа детских товаров и игрушек в онлайне растет, как и другие категории сервисов, причем в онлайн переходят все, от студентов до пенсионеров. Ядром пользователей нашего холдинга являются молодые женщины 25-35 лет, а им детские товары особо интересны», – отмечает **Нуркен Рзалиев**, директор Chocomart.kz. Свою роль играет и фактор технологий: становится более удобной форма оплаты, функционал сайтов позволяет тщательно сравнить характеристики товаров и сделать выбор, не выходя из дома.

По оценкам участников рынка, доля онлайн-продаж игрушек и товаров для детей пока не очень высока и не превышает 10% от общего объема заказов, это примерно 2% от общего объема продаж, поскольку в детских товарах средний чек ниже, чем в электронике.

«В рамках продаж нашего холдинга, если брать цифры в абсолютном выражении, продажи игрушек с большой скидкой очень высоки. Акции с Mothercare и Mimioriki были рекордными по количеству проданных купонов, свыше 2000. Очень популярны детские развлечения – более 4000 купонов продано по акции в Happylon, более 6000 дисконтов – в парк чудес Evrikum», – отмечает Нуркен Рзалиев. Рост интернет-продаж игрушек и детских товаров фиксируется в регионах, где покупателей привлекают более широкий выбор и более привлекательные цены, чем в местных офлайн-магазинах.

Одной из «болевых точек» отечественного рынка электронной коммерции игроки всегда считали доминирование зарубежных интернет-магазинов, и сегмент игрушек и детских товаров в этом плане не был исключением. «Покупатели делают выбор в пользу зарубежных интернет-магазинов в большинстве случаев в силу более широкого ассортимента, а не более низкой цены, как может показаться на первый взгляд. После девальвации покупка в отечественных интернет-магазинах стала более выгодной, как следствие – доля продаж в отечественных магазинах выросла», – комментирует Нуркен Рзалиев.

Завоевать симпатии покупателей

Для сегмента игрушек и детских товаров особенно важен вопрос лояльности покупателей. Выиграет тот магазин, который оправдает доверие: мама, довольная покупкой в интернет-магазине с широким ассортиментом товаров и низкими ценами, скорее всего, зайдет на сайт еще раз. Вместе с тем, при покупке в интернете есть риск ошибиться с размером одежды, невозможно пощупать фактуру материала, из которого изготовлена игрушка. Отсутствие тактильного восприятия игроки стараются компенсировать при помощи визуального ряда. Поэтому многие онлайн-магазины предлагают подробное описание детских товаров, например, представляют игрушки в собранном и разобранном виде. Если все же товар не подошел, многие онлайн-магазины оговаривают возможность возврата в оговоренные сроки. При этом онлайн-магазины выигрывают у торговых точек традиционного формата за счет более широкого ассортимента, а также благодаря режиму работы 24/7. В отличие от многих товарных категорий, для которых вопрос сроков доставки менее критичен, игрушки и детские товары необходимо доставить покупателю в самом оперативном порядке. В связи с этим на одно из первых мест выходит вопрос логистики, который на сегодняшний день является одним из самых проблемных для казахстанской онлайн-коммерции, особенно в регионах, и его решение усилит позиции онлайн-игроков.

Зарубежная недвижимость: минимум участия

Спрос

По данным Объединенной ассоциации риелторов Казахстана, заявки на покупку зарубежной недвижимости уменьшились на 70%. Спрос на казахстанские квартиры не такой объемный, как в 2014 году.

Айгерим УРДАБАЕВА

По мнению заместителя директора «Invest Realty» **Светланы Хажалиевой**, с начала текущего года ни одна сделка по покупке недвижимости казахстанцами за рубежом не была осуществлена. В частности, в их компании еще не купили ни одну недвижимость за границей. Тем не менее, в 2015 году казахстанцы основную часть приобретений произвели в Дубай, ОАЭ. Недвижимость скупалась не на курортных территориях, а для детей-студентов в жилых комплексах. Спикер обозначила, что по рейтингу популярности ключевыми игроками являются недвижимость стран Великобритании и Объединенных Арабских Эмиратов. Цена за недвижимость в Дубай и Лондоне начинается от $270 тыс. и 600 тыс. фунтов стерлингов соответственно.

Светлана Хажалиева отметила, что для покупки недвижимости за границей необходимы два основных документа: паспорт и документ, подтверждающий наличие недвижимости в Казахстане. Последняя официальная бумага запрашивается зарубежными странами во избежание миграции. Более того, в каждой стране разное законодательство, соответственно, и пакет документов варьируется. Самый сложный процесс получения недвижимости на данный момент производится в Лондоне, Великобритании. В недалеком прошлом приобретение недвижимости в Латвии давало возможность получить вид на жительство. На данный момент поправки в законодательство усложняют процесс получения вида на жительство в этой стране. По мнению мировых аналитиков, особой популярностью пользуется «Золотая виза Португалии». За полмиллиона евро можно приобрести недвижимость вкупе с видом на жительство.

Недвижимость в Болгарии и Турции также пользуется спросом среди казахстанских потребителей. В данном регионе цены стартуют от 30,000-40,000 тыс. евро. Покупатели отдают предпочтение апартаментам в турецких городах Аланья, Бодрум и Фетхие. Спикер сделала акцент на то, что выгодную покупку курортной недвижимости лучше всего осуществлять в несезонный период. В других странах стартовые цены на недвижимость варьируются от 60,000-70,000 тыс. до 250,000-300,000 тыс. евро. Это апартаменты в аграрных районах Италии и скромные квартиры в городе Франции Ницце соответственно. Испанская недвижимость тоже интересуют казахстанских покупателей, и цены на квартиры начинаются от 140,000 тыс. евро.

По данным Объединенной ассоциации риелторов Казахстана, заявки на покупку зарубежной недвижимости уменьшились на 70%. В то же время движение на рынке казахстанской недвижимости не является стагнационным. По мнению президента Ассоциации **Елены Гривы**, скорые сделки осуществляются при условии адекватности цен по отношению к рыночной ситуации. Однако большую часть ликвидных объектов скупили с начала снижения цен.

На текущий год цены на казахстанскую недвижимость варьируются от $700 до $15,000 за квадратный метр. Стоит отметить, что минимальная цена за квадратный метр – это квартира в каркасно-камышитовом доме постройки 50-тых годов в нижней части города, когда как за максимальную цену $15,000 за квадратный метр предлагаются квартиры «Премиум-класса» в верхней части города.

На текущий год 60% казахстанцев оформляют покупку недвижимости за наличные средства или заключают договор купли-продажи с рассрочкой платежа. В последнем случае оплачивается внушительна часть суммы, а оставшаяся выплачивается в рассрочку. Остальные 40% населения приобретают недвижимость посредством ипотечного кредита.

Елена Грива сообщила, что средняя прибыль от арендных выплат составляет 8%. Данный показатель превышает доход любого банковского инструмента или депозита. Также арендная плата за жилье снизилась на 30%. Это средний показатель суммы цифр по недвижимостям в нижних и верхних районах, в кирпичных и в панельных домах Алматы.

Поведение казахстанцев на рынке недвижимости имеет выжидательный характер. Спикер отметила, что люди принимают решение о покупке, отталкиваясь от событий в стране. Летом 2015 года у людей наблюдалось повышенные девальвационные ожидания, далее ожидание Нового года, а следом и выборов. Покупатели ждут колоссальных ценовых снижений, однако 2-х комнатную квартиру в кирпичном доме Бостандыкского района (будет) невозможно купить за $20,000-30,000».

Кроссоверы Auto China 2016

Автосалон

Несмотря на юный возраст, – впервые пекинский автосалон открыл свои двери в 2000 году – Auto China занял место в эшелоне маститых автошоу в Женеве, Детройте, Нью-Йорке и так далее. Что, в общем-то, неудивительно: сегодня для большинства автомобильных компаний огромный китайский рынок – лакомый кусок, а для некоторых из них – возможность выжить. В нынешнем году в 16 крытых выставочных павильонах и открытых площадках Пекинского Международного выставочного центра CIEC и NCIEC соберется свыше 1,6 тыс. компаний из 14 стран и регионов, которые покажут 1179 транспортных средств и 112 премьер. «Къ» сделал подборку новинок в сегменте кроссоверов, которые пользуются популярностью не только в Китае, но и в Казахстане.

Анна ЭМИХ

Haval HB-02

Haval – «премиальный» бренд компании Great Wall – уже завоевал симпатию потребителей не только на родине. Концепт HB-02 пока сложно назвать предвестником какой-либо серийной модели. Это скорее фантазия на тему SUV будущего, показывающая, в каком направлении будет развиваться стиль среднеразмерных кроссоверов марки.

Синий логотип марки указывает на то, что под капотом концепта – гибридная силовая установка на основе бензинового двигателя и электромотора. Ее характеристики, впрочем, неизвестны, равно как и прочие технические детали модели.

Chery FV2030

Еще китайский автопроизводитель решил заглянуть на 14 лет в будущее, воплотив свое видение в Chery FV2030. Судя по всему, в 2030 году кроссоверы вытеснят с рынка не только универсалы и однообъемники, но и спорткупе. Кроме того, автомобиль будущего просто обязан быть экологичным и самостоятельным, поэтому FV2030 – беспилотный электромобиль. Руль сделан складным, можно отвлечься от дороги и занять себя с помощью продвинутой мультимедийной системы с доступом в интернет, на которой тут сделан особый акцент.

Впрочем, слоган проекта «Fun to drive» намекает на то, что управлять этой машиной не менее увлекательно.

Renault Koleos

Renault представил миру второе поколение премиального кроссовера Koleos, который будет продаваться на рынках 80 стран. В его основу легла платформа, на которой построен Nissan X-Trail, а благодаря дорожному просвету в 213 мм кроссовер может похвастаться хорошей проходимостью. Помимо всевозможных электронных помощников, французы оснастили Koleos мультимедийной системой R-Link 2, которая поддерживает расширенные жесты (как в современных планшетах) и настраиваемые экраны с виджетами.

Производство нового KOLEOS будет налажено на двух заводах: в южнокорейском Пусане (для всех рынков, кроме Китая) и в Ухане для китайского рынка.

В моторной гамме новинки ожидается два бензиновых и два дизельных мотора (от 130 до 175 л.с.), с двумя трансмиссиями (механика и вариатор) и двумя вариантами привода – полным и передним.

Infiniti QX Sport Inspiration

Infiniti показал предвестника среднеразмерного кроссовера со «спортивным» силуэтом (возможно, это будущий QX50 нового поколения). Его экстерьер выполнен в стилистике показанного в 2014 году Q80 Inspiration, а в оформлении использованы элементы новой серийной модели Q60.

Главными особенностями концепта стали высокий дорожный просвет (230 миллиметров), видеокамеры, заменяющие боковые зеркала, и большая панорамная крыша. А вот более подробных технических характеристик, в частности, информации о силовых агрегатах автомобиля, Infiniti пока решила не раскрывать.

Volkswagen T-Prime Concept GTE

Компания Volkswagen представила новый большой кроссовер T-Prime Concept GTE, который оказался не только на четверть метра длиннее текущей версии Tuareg, но и крупнее Phaeton. Тем не менее, это все та же корпоративная платформа MLB, на которой уже созданы Audi Q7 и Bentley Bentayga, а вскоре появятся Porsche Cayenne и Lamborghini Urus.

Прототип оснащен гибридной силовой установкой, в состав которой входят двухлитровый бензиновый турбомотор TSI и электродвигатель, в сумме выдающие 380 «лошадей». Причем подзарядить аккумуляторы силовой установки можно как на ходу от системы рекуперации, так и от бытовой электросети (с обычной «розеткой» процесс займет восемь часов, а со специализированной станцией – примерно два с половиной часа).

Acura CDX

Новый кроссовер от Acura по габаритам можно сравнить с Honda CR-V, но он более агрессивный, рельефный и мускулистый (дизайн новинки выполнен в ключе концепт-кара Precision Concept, который был показан в Детройте в начале текущего года).

CDX станет первой моделью Acura, которая будет предлагаться в Китае с 1,5-литровым бензиновым турбомотором мощностью 182 л.с. В паре с двигателем работает восьмиступенчатая коробка передач с двойным сцеплением. В зависимости от комплектации, кроссовер может иметь как передний, так и полный привод.

Honda Avancier

Honda представила в Пекине новую модель семиместного кроссовера Avancier, прототип которого Honda Concept D был показан в 2015 году в Шанхае. Точные технические характеристики модели пока держатся в тайне. Известно, что автомобиль оборудуют турбированным 2-литровым двигателем, в пару к которому поставят полноприводную автоматическую трансмиссию на 9 скоростей.

Впрочем, ожидается, что в последующие несколько месяцев автомобиль будет постепенно рассекречиваться, и все это продолжится до официального старта выпуска автомобиля, намеченного до конца этого года.

Mazda CX-4

Компания Mazda привезла в Пекин серийную версию своего нового кроссовера CX-4.

Автомобиль построен на платформе паркетника Mazda CX-5, но на несколько сантиметров длиннее его и ниже.

Покупателям CX-4 на выбор предоставляется два четырехцилиндровых бензиновых двигателя семейства SkyActive: двухлитровый мотор мощностью 157 л. с. и 2,5-литровый агрегат на 191 л. с. Первый сочетается либо с 6-ступенчатой механической, либо 6-диапазонной автоматической коробкой передач, второй – только с АКП.

Ранее сообщалось, что модель разрабатывается «исключительно для внутреннего рынка Китая», но, скорее всего, кроссовер появится и в других странах.

«Экипаж»: подвиг по расписанию

Кино

Много лет назад юный Николай Лебедев увидел на экране фильм Александра Митты «Экипаж» и принял ответственное решение – стать режиссером и снять свой фильм-катастрофу. Спустя годы и ряд фильмов, среди которых «Змеиный источник», «Волкодав из рода Серых Псов» и «Легенда №17», Лебедев решил вернуться к мечте.

Елена ШТРИТЕР

Скажу сразу: сравнивать «Экипаж» **Лебедева** с «Экипажем» Митты, пожалуй, не стоит. Общего у них мало, эти фильмы — детища своих эпох, со всеми их особенностями. Впрочем, хотя Лебедев и не стремился снять близкий к оригиналу ремейк, то, что фильм сделан по лекалам «Экипажа» Митты, видно.

Прежде всего, Лебедев заимствует ту же конструкцию (собственно, создатели ленты не скрывают, чем вдохновлялись, что отражено в титрах) — сначала развернутое знакомство с персонажами, и только потом – эпическая борьба со стихиями. Причем, и во втором «Экипаже» спасать и русских, и иностранцев экипажу воздушного судна придется не на родине, а где-то на нейтральной территории (в последнем случае, на каких-то тихоокеанских островах), куда экипаж сослали за драку пилота Гущина с совладельцем авиакомпании.

И если ко второй части претензий никаких нет – снята она воистину с голливудским размахом, с буйством стихий, показанных масштабно и красиво (особенно, если смотреть в IMAX), то первая часть, мягко говоря, не впечатляет. Всерьез всмотреться во внутренний мир своих персонажей у Лебедева не получилось. Посему, вместо живых людей, которым хочется сопереживать, на экране мы увидим неких идеальных пилотов. Принципиальных и бескомпромиссных, внутренние конфликты которых заменены внешними. Все это приводит к тому, что среднестатистические герои живут в среднестатистических жилищах и говорят среднестатистическими афоризмами.

К примеру, второй пилот Кузьмина (**Агне Грудите**) постоянно доказывает, что она не хуже коллег мужеского полу и, чтобы об этом никто не забывал, регулярно повторяет что-то вроде «Мне нужно быть на две головы выше всех остальных». А на коллег смотрит с легким презрением. Так и видится запись в досье – «темперамент нордический, в связях, порочащих ее, замечена не была»…

Алексей Гущин (**Данила Козловский**) – блестящий пилот. Идеальный до зубовного скрежета борец за добро и справедливость, не признающий никаких авторитетов, и потому не удержавшийся ни в армии, ни в грузовой авиации, по протекции отца (ирония судьбы) попавший на гражданские авиалинии.

И наконец, суровый командир экипажа Леонид Зинченко (**Владимир Машков**) выше всего ставит дисциплину и строгое следование правилам.

Ни у Гущина, ни у Зинченко, ни у Кузьминой за весь первый час завязки так и не складывается хоть сколь-нибудь «цепляющих» предысторий.

Впрочем, стоит заметить, что Владимир Машков и Данила Козловский несомненно хороши. И да, это технически качественная работа. Особенно, если вы не смотрели советский «Экипаж», все-таки сможете от него абстрагироваться.

А если нет… Смотреть фильм будет тяжело. Пилоты «Экипажа» Митты не были супергероями, у которых завтра в расписании подвиг. Они были обычными людьми. Каждый со своими эмоциями и недостатками. Собственно, первая серия того фильма и позволяет нам прочувствовать время, увидеть душу каждого из героев. И спасая людей, они просто спасают людей, выполняя свою работу. Без всякой эпичности. И именно это пробирает до мурашек, заставляя сквозь слезы чувствовать тот дождь в Шереметьево…

И именно этого – души – нет у фильма Николая Лебедева. Его «Экипаж» – продукт нашего времени. Это блокбастер, где все построено на картинке и спецэффектах. В общем, все как в лучшем современном кино. Западном.

В цифрах:

Всего за одни выходные проката «Экипаж» Николая Лебедева собрал 485 миллионов рублей. Подобные показатели в российском прокате демонстрируют разве что голливудские блокбастеры. Фильм будет показан за рубежом: владельцем прав стала компания Paramount Pictures. К слову, советский «Экипаж» также стал настоящей сенсацией и занял третье место в прокате в 1980 году — его посмотрели 70 миллионов зрителей.

Японская психоделика в британской легенде

Чтиво

Спустя 10 лет и после сборника рассказов британский писатель с японскими корнями Кадзуо Исигуро выпустил новый роман. «Погребенный великан» – это история о любви, самопожертвовании, милосердии и забвении.

Лина СОЛОВЬЕВА

Надо сказать, что **Кадзуо Исигуро** – очень неоднозначный и непредсказуемый автор. Многие его романы относят к таким жанрам, как фэнтези или фантастика, но проза Исигуро всегда глубже поверхностных метафор. Она как орех: тот, кто не поленится расколоть скорлупу, получит ядрышко.

Не зря его произведения переведены более чем на 30 языков мира, роман «Не отпускай меня» включен в список 100 лучших английских романов всех времен по версии журнала «Тайм», а роман «Остаток дня» получил Букеровскую премию. Причем члены Букеровского комитета проголосовали за роман единогласно, что случается нечасто, а критики заявили, что японец написал «один из самых английских романов XX века»

Хотя, справедливости ради стоит заметить, что между Японией и Англией гораздо больше общего, чем кажется на первый взгляд: приверженность традициям, расположение на гористых островах, где по определению живут стойкие и храбрые люди. Да и в легендах Страны Восходящего Солнца много воинов, достойных стоять в одном ряду с рыцарями короля Артура.

На этот раз писатель обратился к легендам Средневековой Англии. Короля Артура уже нет, но еще жив его племянник, сэр Гавейн, все продолжающий охоту на драконицу, и огры еще не покинули туманный остров. А людей окутала хмарь, заставляющая забывать только что прожитый час так же быстро, как утро, прожитое много лет назад. Главные герои романа – старики Аксель и Беатриса – помнят, что у них некогда был сын. И хотя они не помнят ни его лица, ни имени, ни того, кто он, пускаются в путь, твердо уверенные, что он их где-то ждет.

Как положено в легендах и сказаниях, по дороге они встречают много «знаковых» персонажей – таинственный воин, благородный рыцарь, укушенный огром мальчик, лодочник, дракониха… И каждый из этих персонажей привносит в повествование свою истину, которую предстоит понять беспамятным людям. А автор ведет читателя через поток мыслей, затягивая в топь философских и социальных рассуждений, задает простые и сложные вопросы, ответы на многие из которых каждому придется искать самостоятельно.

Кто на самом деле Аксель? Кем он был в прошлом? А Беатриса? Где на самом деле их сын, до которого они пытаются дойти? И есть ли он? Что за таинственная хмарь поглотила память этих людей? И надо ли им помнить? И всегда ли воспоминания – благо?

Несмотря на то, что Кадзуо Исигуро уже много лет живет в Великобритании, в «Погребенном великане» Англия – это всего лишь антураж. Как многих японских писателей, Исигуро не волнует внешнее. Его волнует внутренний мир персонажей. Душа. Внутренний конфликт. Причем внутреннюю сущность каждого персонажа Исигуро раскрывает не с бесстыдством прозектора, а с редкой сейчас эмпатией. И делает это невероятно интересно. Поэтому каждый герой получается не картонным, а объемным и живым.

Помимо философского смысла, стоит заметить, что роман написан совершенно потрясающим «былинным» языком (впрочем, это во многом заслуга переводчика). Старые (они уже в то время были старыми) замки, деревеньки, аббатства, туман, болотная сырость, морось – все это затягивает в роман, как хмарь, заставляя выпасть из времени.

Возможно, «Погребенный великан» не самый лучший роман для того, чтобы начать знакомство с Кадзуо Исигуро, но для хорошего его продолжения – это то, что надо.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Спектакль «Здесь был Вася»,
29-30 апреля, 19:00

В рамках проекта поддержки независимых театральных режиссеров «Время действовать» театр ARTиШОК представит спектакль «Здесь был Вася!» в постановке режиссера и театрального педагога **Вероники Насальской** (режиссер-постановщик) и кинорежиссера и сценариста **Амира Каракулова** (режиссер-консультант). «Здесь был Вася!» – это современная театральная притча, рассказанная одним актером в эстетике стрит-арт театра. Главный герой спектакля ведет свою историю и рассказывает истории других людей, чтобы разобраться в происходящих событиях, и выбраться из их бесконечного водоворота. Зритель становится участником диалога, а иногда и действующим лицом спектакля.

Место: Театр «ARTиШОК», улица Кунаева, 49

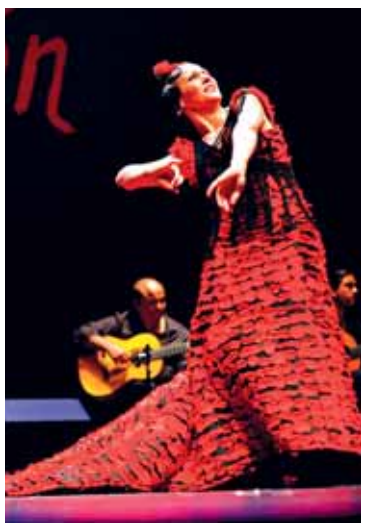
Фестиваль фламенко «Sonidos del Corazon»,
30 апреля, 18:30

В фестивале, посвященном международному Дню Танца, примут участие танцевальные коллективы и исполнители Алматы.

Место: KIMEP, Great Hall, пр. Абая, 4

Музыка народа Казахстана,
30 апреля, 17:00

В концерте примут участие: заслуженные деятели РК – **Жамиля Баспакова**, **Гульзат Даурбаева**, солисты оперы – **Илона Тен**, **Халид Нуралиев**, **Александр Сметанин**, **Нуржан Бажекенов**, **Толеген Рахымбаев**, **Есенгельды Рзин**, **Дамир Садуахасов**. Партия фортепиано – заслуженный деятель РК **Гульнар Жидилова**.



Место: ГАТОБ им. Абая, ул. Кабанбай Батыра, 110

Театральный Subbotnik,
30 апреля, 21:00

Ежемесячный театральный Subbotnik предназначен для всех любителей театра, меломанов, ценителей искусства и просто людей, стремящихся разнообразить свой досуг. Subbotnik— это театральная вечеринка. Неотъемлемой чертой Subbotnika является также возможность прямого, непосредственного и живого общения с актерами театра в неформальной обстановке.

Место: Республиканский Немецкий Драматический Театр, ул.Панфилова, д.103, (галерея «Тенгри Умай»)

Народное караоке с Хором Турецкого,
1 мая, 19:00

В рамках празднования Дня единства народа Казахстана, знаменитый коллектив устроит большую бесплатную музыкальную акцию на площади Астана. Это уникальный формат, на котором хором вместе с Хором Турецкого споют десятки тысяч человек любимые песни нескольких поколений. Репертуарная программа Праздников Песни будет схожа с российской, но есть особенности. Обязательно будут исполнены песни на казахском языке, а также песни из репертуара **Батырхана Шукенова**.

Место: Площадь Астана, ул. Толе би

Мероприятия в Астане

Балет «Роден»,
29 апреля, 19:00

Балет **Бориса Эйфмана** «Роден» – масштабное творческое высказывание на тему трагичности жизненного пути гениев. Используя уникальный пластический язык современного психологического балета, блистательно отточенный хореографом в его предыдущих спектаклях («Онегин», «Чайка», «Анна Каренина», «Русский Гамлет» и др.), Эйфман не просто являет новое осмысление мира человеческих страстей, исследованного Роденом и Клодель в их работах, но создает произведение о непостижимой мистерии творческого процесса.

Место: «Астана Опера», пр. Туран (угол. ул. Сарайшык)

Концерт Симфонического оркестра,
29 апреля, 19:00

В концерт, посвященный 110-летию **Ахмета Жубанова**, войдет симфоническая поэма «Дударай» **Евгения Брусиловского**, концерт для фортепиано с оркестром № 2 Ор.18 **Сергея Рахманинова**, Три танца из оперы «Абай» **Ахмета Жубанова**, **Латыфа Хамиди** и симфония №4 Ор.36 **Петра Чайковского**.

Место: «Конгресс–Холл», улица Бейбитшилик, 1/1

Премьера пьесы Мики Мюллюахо «Хаос»,
30 апреля, 18:00

Пьеса «Хаос», написанная в 2007 году, стремительно набирает популярность и, на сегодняшний день, вошла в репертуар многих театров мира. Эта история о нас с вами. О том, что волнует, радует или доводит до бешенства современного человека. Драматические коллизии, в которые вовлечены героини спектакля, заставляют зрителя задуматься о собственном поведении в подобных ситуациях и об отношении к людям, которые нас окружают. Заставляют спросить, где та грань, за которой исчезает гармония и начинается хаос.

Место: Театр драмы им. М. Горького, ул. Желтоксан,11

Праздничный концерт ко Дню единства народа Казахстана,
1 мая, 18:00

В концерте примут участие солисты оперы и балета, хор и оркестр театра. В программе – народные мелодии, песни, инструментальная музыка, танцы многочисленных этносов, давно и дружно живущих под единым шаныраком на гостеприимной казахской земле. Красочное многоцветье национальных музыкальных традиций обещает зрителям праздничное настроение.

Место: «Астана Опера», пр. Туран (угол. ул. Сарайшык)