РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОГРАММЫ КССМР АЛЕКСЕЙ САНКОВСКИЙ: «ПРАВИТЕЛЬСТВО ИЗБЫТОЧНО РЕГУЛИРУЕТ ВИЭ» » СТР. 3

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 24 (653)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 24 (653), ЧЕТВЕРГ, 14 ИЮЛЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС: ПОПРАВКИ НА РЕКЛАМУ >>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ: ПРОГНОЗ SAXO BANK НА III КВАРТАЛ >>> [стр. 4]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: СТРАХОВАНИЕ ТУРБИЗНЕСА НА ГРАНИ ИСЧЕЗНОВЕНИЯ >>> [стр. 6]

ИНДУСТРИЯ: БАЙКОНУР ЖИВЕЕ ВСЕХ ЖИВЫХ >>> [стр. 7]

* Бриф-новости

Пенсионный Рубикон

Отсутствие роста безработицы в условиях экономического застоя, о чем рапортовала официальная статистика, начинает противоречить другим официальным цифрам. Количество активных вкладчиков в пенсионный фонд за январь-март этого года уже сократилось на 230 тыс. человек к аналогичному периоду прошлого года. По итогам I квартала 2016 года взносы на пенсионные счета осуществляли только 49,8% вкладчиков. Год назад эта цифра равнялась 52,7%.

>>> [стр. 2]

McKesson: прибыльные медикаменты

Аналитики предлагают покупать акции компании McKesson Corporation, которая находится на 11-м месте в рейтинге 500 крупнейших корпораций в списке Fortune 500. Компания ежегодно активно проводит деятельность в области M&A.

>>> [стр. 4]

Рынок в ожидании покупателя

Снижение цен и сокращение спроса — под такими трендами прошло первое полугодие 2016-го на рынке недвижимости. Во второй половине года участники рынка не ждут кардинальных перемен, отмечая, что говорить можно лишь о незначительном снижении цен. Предложение по-прежнему превышает спрос, оно разнообразно, и многое зависит от того, как будут вести себя продавцы.

>>> [стр. 5]

Нацбанк выбрал стимулирование экономики

Нацбанк подробно аргументировал свое решение о двухпроцентном снижении базовой ставки. Факторов, которые могли заставить воздержаться от снижения, было несколько.

>>> [стр. 6]

Гостендер раздора

Генеральный директор крупной дорожно-строительной компании ТОО «Фирма Автодорсервис» Виталий Процентов, владеющий 49% уставного капитала компании, заявляет, что совладелец предприятия Ильхалид Какимжанов, владеющий 51% доли, пытается получить полный контроль над фирмой.

>>> [стр. 7]

«До встречи с тобой»: человека нельзя изменить, его надо любить

Драма британского режиссера Теи Шэррок за первую же неделю проката собрала более $138 млн (при бюджете в $20 млн). Казалось бы, подобное кино должно отлично сочетаться с осенней хандрой. Что же в нем привлекает в разгар лета?

>>> [стр. 8]

Разделяй и информируй

Правительство Казахстана не раскрывает всех землепользователей с участием иностранного капитала

Земля

На последнем заседании Земельной комиссии появилась информация о существовании казахстанско-китайского СП — ТОО «Бәтуа», которое арендует 8 тыс. га в ВКО. «Къ» обнаружил только в данном регионе более 45 тыс. га, арендуемых юрлицами с участием китайского капитала. Ранее правительство сообщало лишь о 282,4 га земли, переданных в аренду резидентам КНР.

Арман ДЖАКУБ

45 тыс из 65 тыс гапринадлежит СП с иностранным участием свыше 50%. Все что ниже этой цифры –остается пока неизвестным.

9 июля в Астане состоялось заседание Земельной комиссии, на котором было обнародовано обращение одного из участников собрания, члена партии «Нур Отан» **Айдына Егеубаева**. В своем письме на имя руководства партии и правоохранительных органов Казахстана он заявил, что казахстанско-китайское совместное предприятие (СП) ТОО «Бәтуа» арендует в Урджарском районе Восточно-Казахстанской области (ВКО) 8 тыс. га земли сельхозназначения.

В разговоре с **«Къ»** партиец сообщил, что данное хозяйство привлекло 6 млрд тенге ($17,8 млн казахстанских и $20 млн китайских инвестиций). 45% доли участия в ТОО, уточняет Айдын Егеубаев, принадлежит некоему **ДЖАН Вейдонг** (Zhang Weidong).

По данным jerturaly.kz, в аренде у иностранцев находится всего 65 тыс. га, из которых 45 тыс. га приходятся на СП. И ТОО «Бәтуа» в этом списке нет. К слову, ныне реорганизованный Комитет по делам строительства, ЖКХ и управления земельными ресурсами Министерства национальной экономики (сейчас передан в ведение Министерства сельского хозяйства РК) ранее давал **«Къ»** список иностранных землепользователей, где китайское присутствие составляло всего 282,4 га (более подробно в справке «Список иностранных землепользователей»).

Однако в ведомстве не предоставили сведений о площади всей арендуемой земли в Казахстане юрлицами с иностранным участием. Другими словами, 45 тыс. из 65 тыс. га принадлежит СП с иностранным участием свыше 50%. Все, что ниже этой цифры — остается пока неизвестным.

В Министерстве сельского хозяйства на момент написания материала также не предоставили информацию насчет возникающей разницы и полного списка компаний-арендаторов с иностранным участием в капитале.

На примере СП «Бәтуа» видно, что иностранное присутствие в землепользовании сельхозналеделами гораздо выше официальных цифр. Как рассказал Айдын Егеубаев, только по ВКО есть еще целый ряд предприятий, в частности, с китайским участием.

«У меня есть данные, что аналогичные совместные предприятия есть в Бескарагайском и Шемонаихинском районах ВКО, Кургальджинском районе Акмолинской области, а также в Джамбульской области. Сейчас мы пытаемся проверить эти данные», — перечисляет собеседник.

Другой участник Земельной комиссии **Мухтар Тайжан** заявил, что «сейчас по факту заявления выехала проверка в Восточно-Казахстанскую область и будут разбираться».

Как рассказали **«Къ»** в Управлении земельными отношениями по Восточно-Казахстанской области, ТОО «Бәтуа» действительно арендует 8 тыс. га земли в Урджарском районе. Однако как уточнил и.о. руководителя управления **Ернар Бексултанов**, «эти земли принадлежат ТОО и числятся казахстанскими».

По данным Министерства юстиции, учредителями ТОО «Бәтуа» являются ТОО «ДАРЕМЕТ» (владеет **Нурлан Биядилов**) и «Уэйз Груп» (доли владения не уточняются). Собственником последней значится малоизвестная Kazakhstan Development limited.

Судя по имени первого руководителя «Уэйз Груп» (**Хао Бинь**), она имеет китайские корни. В ТОО «Бәтуа» не стали комментировать вопросы **«Къ»** и связывать с руководством компании. На сайте AllBiz.kz упоминается, что ТОО «Бәтуа» владеет плодородными землями не только в ВКО, но и в Джамбульской области, где занимается производством сои.

ТОО «Уэйз Груп», «Бәтуа» и «Чико Груп» (руководит — **Чжан Сунлин**, учредитель — Ontrack Investments Limited) в свою очередь также являются учредителями ТОО «Соевое кредитное товарищество», занимающееся «прочими видами кредитования».

В свою очередь в департаменте «НПЦЗем» по ВКО сообщили **«Къ»**, что у ТОО «Бәтуа» на сегодня (11 июля 2016 года) 29 земельных участков общей площадью 29,816 тыс. га, из которых 29,77 тыс. га — сельскохозяйственные угодья. Кроме того, товариществу на праве собственности принадлежит земля площадью 5,3 га с целевым назначением «для обслуживания промышленной зоны».

При этом в «НПЦЗем» пояснили, что не могут прокомментировать информацию о китайских физических или юридических лицах в составе учредителей ТОО «Бәтуа» в связи с отсутствием информации.

«Согласно Инструкции по структуре, составу и содержанию земельно-кадастрового дела (приказ председателя АУЗР от 19 июня 2009 года № 103-П, утратил силу приказом министра национальной экономики от 5 ноября 2014 года № 68), действовавшей на момент возникновения у ТОО «Бәтуа» права на земельные участки, устав, где указаны учредители, в перечне документов отсутствовал», — говорится в официальном ответе.

Помимо нее, в регионе насчитывается еще три компании с китайским участием, в свою очередь добавляют в Управлении земельных отношений ВКО.

«Это компания «Лун Син» (ТОО LONG XIN. — прим. **«Къ»**), которая в Бескарагайском районе арендует 14,757 тыс. га. Есть еще предприятия в Уланском и Зыряновском районах, которые арендуют 145 га и 6,4 га», — сообщил Ернар Бексултанов.

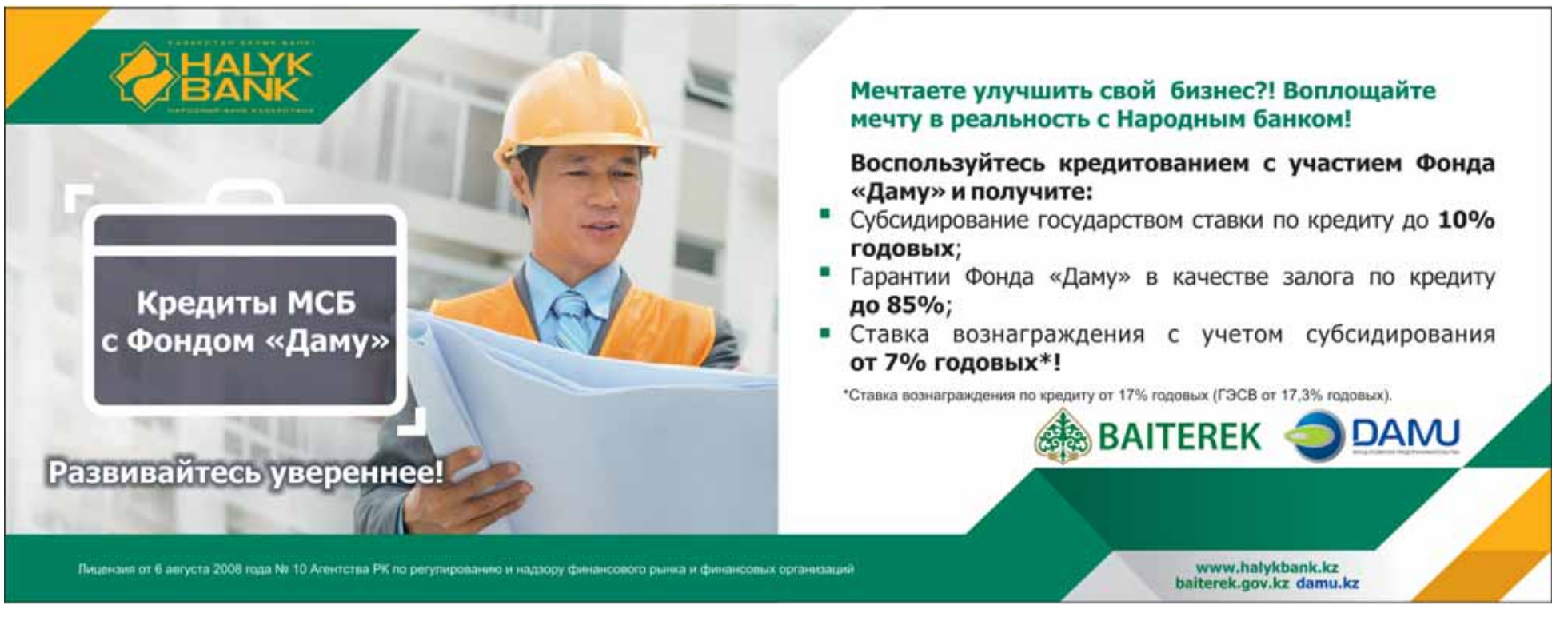
«Эти факты показывают, что в земельных вопросах следует наводить порядок. Пока мы его не наведем, говорить о дальнейшей продаже в частные руки или передаче в аренду иностранцам земель сельскохозяйственного назначения не может быть и речи. Это еще раз доказывает, что действующий мораторий должен быть продлен как минимум на 5 лет», — считает Мухтар Тайжан.

Экономист **Олжас Худайбергенов** считает, что речь в данном случае вряд ли идет о намеренном занижении или дезинформации со стороны правительства — «если бы информацию хотели скрыть, это бы делали на всех уровнях».

Пока же статистика охвата кадастровыми данными земельных участков, предоставленных в частную собственность либо землепользование в разрезе регионов, по данным aisgzk.kz, составляет 87,8%.

Список иностранных землепользователей, включая предприятия с долей участия иностранных юрлиц

Государственная принадлежность	Площадь, в га
Россия	10236
Кипр	7959
США	432
Германия	294
КНР	282
ОАЭ	859
Польша	45
Турция	7
Беларусь	0,4
Украина	0,4
Австралия	0,2
Израиль	0,1
Иран	0,1
Армения	0,4
Узбекистан	0,2
ЮАР	0,2
Молдова	0,1
Бразилия	0,1
Латвия	0,1
АО «Коктас-Актобе» (СП Казахстан-Германия, Актюбинская область)	2766,5
ТОО «Лад» (СП Казахстан-Россия, Актюбинская область)	1,6
ТОО «Молочные продукты» (СП Казахстан-Киргизия, Актюбинская область)	27000
ТОО «Монтаж и строительство» (СП Казахстан-КНР, Актюбинская область)	0,4
ТОО Smart Agro Karkara (СП Казахстан-Малайзия, Жамбылская область)	11083,8
ТОО KAZ-ir Agro (СП Казахстан-Малайзия, Жамбылская область)	2482
ТОО «Аксункар-Аль-Сакр» (СП Казахстан-ОАЭ, Алматинская область)	1000
ТОО «Монтажник» (СП Казахстан-Корея, Алматинская область)	331,9
ТОО «Руби РОЗаГрикол» (СП Казахстан-Ливан, Алматинская область)	231,8
ТОО «Азиягрупп» (СП Казахстан-Германия, Алматинская область)	44
Итого:	65058



ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Пенсионный Рубикон

Свыше трети вкладчиков (3,41 млн человек) не осуществляли пенсионные отчисления в 2015 году

Занятость

Отсутствие роста безработицы в условиях экономического застоя, о чем рапортовала официальная статистика, начинает противоречить другим официальным цифрам. Количество активных вкладчиков в пенсионный фонд за январь-март этого года уже сократилось на 230 тыс. человек к аналогичному периоду прошлого года. По итогам I квартала 2016 года взносы на пенсионные счета осуществляли только 49,8% вкладчиков. Год назад эта цифра равнялась 52,7%.

Ербол КАЗИСТАЕВ

По данным АО «Единый накопительный пенсионный фонд» (ЕНПФ) количество активных вкладчиков в I квартале 2016 года сократилось с 4,94 млн человек до 4,71 млн. Другими словами, количество активных вкладчиков, осуществлявших отчисления, сократилось на 230 тыс. человек. Это по размеру сопоставимо с населением такого города, как Костанай.

«Делать выводы по результатам одного квартала не совсем правильно, так как именно в первом квартале порой бывает задержка по перечислению пенсионных взносов, особенно со стороны индивидуальных предпринимателей»,— комментируют цифры **«Къ»** в ЕНПФ.

По данным Национального банка по итогам I квартала текущего года количество вкладчиков по обязательным пенсионным взносам составляло более 9,45 млн человек. Из них лишь 26% (или 2,49 млн человек) осуществляли выплаты непрерывно — в течение 3 месяцев. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года эта цифра сократилась на 190 тыс. человек (или 7,1%).

«Анализ регулярности поступления взносов предыдущих периодов показывает положительную динамику доли активных вкладчиков на протяжении последних 3-х лет»,— сообщил редакции **«Къ»** председатель правления ЕНПФ **Руслан Ерденаев**.

Впрочем, проверить утверждение топ-менеджера невозможно. В ЕНПФ не предоставили данные за 2014 год, мотивируя это отсутствием исторических данных. Точные цифры по пенсионным накоплениям имеются только с 2015 года, констатируют в фонде.

Директор Центра исследований прикладной экономики (ЦИПЭ) **Жанибек Айгазин** считает, что уровень безработицы в Казахстане гораздо выше.

«230 тыс. человек — это довольно много. И если их приплюсовать к количеству безработных, то мы получаем 7,5% безработных, а не 5%, как говорят официальные цифры. Согласно исследованию, проведенному нашим центром, почти половина самозанятого населения страны являются безработными»,— комментирует он **«Къ»**.

«Работая «в белую», человек осуществляет различные отчисления,— продолжает собеседник.— Таким образом, через пенсионные отчисления мы можем вычислить примерный уровень безработицы».

Если следовать этой логике, можно увидеть следующую картину занятости: по данным ЕНПФ, сумма обязательных пенсионных взносов в 2015 году составила 688 млрд тенге. Эту сумму аккумулировали лишь 64% вкладчиков (6,04 млн человек). Причем, половину всех отчислений сформировали 1,59 млн вкладчиков — осуществляли выплаты регулярно на протяжении 12 месяцев.

Среднемесячная зарплата таких вкладчиков, исходя из расчетов, составляет примерно 166,8 тыс. тенге. При этом, по данным комитета по статистике, среднемесячная номинальная зарплата населения в Казахстане в 2015 году составила 148 тыс. тенге.

Количество вкладчиков, не осуществлявших выплаты в 2015 году, составило 36% или 3,41 млн человек. Как изменилась эта цифра — неизвестно, но она сильно отличается от официальной безработицы.

По данным комитета по статистике, в 2015 году экономически активное население в стране составляло 8,9 млн человек. Из них доля занятого — 8,45 млн человек. Доля самозанятых и безработных составляла 2,4 млн и 0,4 млн человек соответственно. Исходя из данных ЕНПФ можно предположить, что порядка 600 тыс. человек либо не работали, либо работали «в серую».

«Каждый месяц мы проводим исследования путем опроса предприятий, компаний и других юридических и физических лиц для выявления количества незарегистрированных в органах занятости безработных. Еще есть «скрытые» безработные, это другая категория. К ней относятся люди, которые находятся в вынужденном отпуске без содержания либо заняты частично, и их доход ниже минимального»,— пояснила и.о. руководителя управления статистики труда и уровня жизни министерства национальной экономики **Наталья Белоносова**.

Жанибек Айгазин заявил, что более 65% самозанятого населения проживает в сельской местности. «Почти 40% самостоятельно занятого населения заняты не продуктивно, т.е. либо по существу являются не занятыми, либо занятыми в личном подсобном хозяйстве для производства продукции для собственных нужд».

«С определенным допущением их можно отнести к безработным, но уполномоченные органы не хотят омрачать статистику и относят их к самозанятому населению. Они считают, что в сельской местности люди обеспечивают себя необходимым своим личным хозяйством»,— заявил Жанибек Айгазин.

Поправки на рекламу

Телевидение

В силу вступила норма о запрете распространения рекламы иностранными телеканалами. Как сообщает Министерство информации и коммуникаций, реклама на иностранных каналах будет замещаться социальными роликами казахстанского производства.

Азат МУХАМБАЕВ

В октябре 2015 года был принят законопроект, запрещающий распространение рекламы иностранными телеканалами. Действовать он должен был с 1 января нынешнего года. Но, как сообщает Министерство информации и коммуникаций РК, ведомство получило большое количество обращений кабельных операторов об отсрочке реализации нормы.

«Ввиду многочисленных обращений кабельных операторов с просьбой отсрочить реализацию нормы государство пошло им навстречу и дало на подготовку полгода.

За это время были проведены прямые переговоры с иностранными телеканалами. Некоторые из них уже сейчас предоставляют очищенный от рекламы контент. К примеру, рейтинговые каналы группы Viasat (TV 1000, Explore, History, Viasat Sport и др.)»,— сообщил министр информации и коммуникаций **Даурен Абаев**.

Уже сейчас иностранные телеканалы вырезают рекламные блоки. Пустоты заполняются сообщением о том, что согласно законодательству ретрансляция рекламы не допускается. «Мы работаем над тем, чтобы в будущем заменять эти сообщения на социальные ролики отечественного производства»,— заявляют в ведомстве.

Согласно исследованию TNC Asia Group, ТВ является лидером среди носителей рекламы уже на протяжении нескольких лет. В 2015 году доля рекламы на телевидении составила 87,5% от всего рекламного рынка в стране. Однако компания сообщает, что в 2015 году сам рекламный рынок Казахстана сократился в объемах почти на 25%.

«Больше всех пострадали пресса и радио. Объемы рекламы там сократились на 35,1 и 32,2% соответственно. Что касается телевидения, здесь наблюдается сокращение на 18,8%»,— сообщает исследовательская компания.

«На них (иностранные телеканалы.— **«Къ»**) не распространяются многие ограничения, предусмотренные законами нашей страны «О телерадиовещании», «О языках», «О рекламе». Согласитесь, это ставит наши СМИ в заведомо неравное положение.

Кроме того, на многих иностранных каналах транслируется реклама товаров и услуг, не прошедших сертификацию и лицензирование, или вовсе запрещенная на рынке Казахстана, например алкоголя»,— написал на своей странице в Facebook Даурен Абаев.

По мнению министра, отечественные каналы недополучали значительную часть средств с рекламного рынка. Хотя эти деньги могли бы существенно улучшить состояние казахстанского телевидения, пойти на развитие инфраструктуры, создание качественных казахстанских передач, фильмов, сериалов, шоу.

Иного мнения придерживается глава ОФ «Правовой медиацентр» **Диана Окремова**. «Казахстанские телеканалы пока не могут конкурировать в качестве контента с иностранными. Поэтому платежеспособные телезрители будут продолжать смотреть программы и передачи заграничного производства. Выходит, что новый законопроект просто закрывает доступ к аудитории ретранслируемых каналов».

Руководитель юридической службы Национальной ассоциации телерадиовещателей **Сергей Власенко** сообщил редакции **«Къ»** о том, что при принятии законопроекта обсуждений с представителями отрасли не было.

«Поправки в закон «О телерадиовещании» были приняты спонтанно. Депутаты приняли его довольно быстро и неожиданно. Представителей отрасли поставили перед фактом, поэтому мы сейчас работаем над тем, чтобы урегулировать законодательно некоторые сложности реализации законопроекта»,— заявил собеседник **«Къ»**.

Сергей Власенко сказал, что поправки в закон «О телерадиовещании» должны были перенаправить потоки рекламы с иностранных кабельных каналов на отечественные: «Проблема в том, что уже потом обнаружилось, что казахстанские телеканалы и так перегружены рекламой. А больше они принять не могут».

Дело в том, что рекламы в эфире телеканалов не должно быть более 20% от общего времени вещания. «Поэтому для увеличения количества рекламы у отечественных телеканалов нужно вносить поправки в законодательство,— размышляет Сергей Власенко,— но если рекламы станет больше, то мы можем получить отток телезрителей от казахстанских каналов».

Согласно исследованию International Media Service, объем телерекламного рынка Казахстана в 2015 году составил $156 млн. По сравнению с 2014 годом он сократился на 24% в долларовом выражении. Обусловлено это девальвацией тенге, снижением цены на нефть, а также ростом количества рекламы в интернете на 25%.

Эксперты сходятся во мнении, что запрет на распространение рекламы на иностранных телеканалах может повлечь за собой перераспределение рынка рекламы. «Сомневаюсь, что деньги, которые шли на рекламу на кабельных телеканалах, пойдут на рекламу на казахстанских телеканалах. Часть этих денег, безусловно, уйдет в интернет-рекламу. А другая часть и вовсе будет сэкономлена или использована в других маркетинговых ходах»,— заявил директор агентства интеллектуального медиапланирования «Штаб Медиа» **Денис Жуков**.

Под контролем каждый шаг

В Казахстане планируется внедрить систему отслеживания лекарственных средств, инициатором выступает ТОО «СК-Фармация». Реализация данного проекта создаст возможность сделать более прозрачным движение лекарственных препаратов между всеми звеньями фармацевтического рынка, проконтролировать его, и тем самым свести к минимуму риск приобретения пациентом некачественного или фальсифицированного лекарства.

Арман БУРХАНОВ

Согласно данным, представленным международными экспертами, доля некачественных или фальсифицированных препаратов на казахстанском рынке составляет до 12%. Прием таких лекарств в лучшем случае оказывается бесполезным для здоровья наших сограждан, нанося удар лишь по кошельку, а в худшем — может представлять серьезную угрозу здоровью и жизни пациентов.

Проблема борьбы с фальсифицированными препаратами уже давно перешагнула рамки отдельно взятого государства, и сегодня все страны прилагают немалые усилия для выявления поддельных лекарств и борьбы с теми, кто стоит за их производством и распространением. Одним из наиболее действенных механизмов в этом отношении признано обеспечение прозрачной истории лекарственного препарата с помощью отслеживания упаковки по всей цепочке поставки, от завода через складские помещения до больницы или аптеки, где лекарство получит пациент.

В мировой практике внедрение системы отслеживания лекарственных средств осуществляется достаточно давно и успешно. Так, в 2001 году вопросом контроля перемещения лекарственных препаратов, попадающих на внутренний рынок страны, озаботились власти Аргентины, в 2008 году к ее разработке приступили в Китае, в 2011 году — в Южной Корее и Индии, а в 2024 году, как предполагается, будет организовано отслеживание передвижения фармпрепаратов на рынке ЕС. Казахстанские эксперты планируют взять за основу опыт Турции, где данная система была в полном объеме реализована в 2010–2012 годах при технологической поддержке одной из ведущих IT-компаний страны «TIGA Information Technologies». Специалисты международной консалтинговой компании PriceWaterhouseCoopers признали турецкую систему лучшей в мире.

Как отмечают разработчики, суть системы заключается в том, что производитель промаркирует каждую упаковку препарата двухмерным матричным штрихкодом DataMatrix. Небольшой черно-белый квадрат аккумулирует исчерпывающую информацию о производителе, серийный номер, номер партии, срок годности. Представленная в закодированном виде информация поступит в базу данных системы отслеживания. Обмениваться информацией с базой системы смогут абсолютно все участники фармацевтического рынка, включая дистрибьюторов лекарственных средств, лечебные организации, аптеки, Единого дистрибьютора «СК-Фармация».

Одной из «фишек» казахстанской системы отслеживания лекарственных средств обещает стать механизм «Народного контроля» (который, к слову, был реализован и в турецкой программе). С помощью одноименного приложения, доступного на популярных мобильных платформах, каждый пользователь сможет узнать, в какой аптеке можно найти нужный ему препарат, отследить путь его передвижения, получить информацию о производителе и сроке годности, узнать, не была ли отозвана из оборота конкретная серия, получить подробную информацию о клиническом действии препарата и возможных побочных эффектах, а главное, убедиться в подлинности лекарственного средства.

В Казахстане, как и в Турции, внедрение системы отслеживания лекарственных средств планируется осуществить в несколько этапов. На первом этапе будет разработана концепция проекта и информационная система. На втором этапе планируется внедрить отслеживание лекарственных средств в рамках закупа Единого дистрибьютора. На третьем этапе будет отслеживаться закуп лекарственных средств в рамках государственного объема бесплатной медицинской помощи, и наконец на завершающем этапе будут отслеживаться все лекарственные средства, находящиеся в обращении на рынке РК.

Вчера представители ТОО «СК-Фармация», Национального центра экспертизы лекарственных средств, Комитет государственных доходов Министерства финансов РК и Министерства здравоохранения и социального развития РК во главе с вице-министром **Алексеем Цоем** встретились в Астане с командой специалистов из Турецкой Республики, осуществляющих внедрение и сопровождение системы отслеживания медицинских изделий у себя на родине.

Как отметил Алексей Цой, в настоящее время в МСЗР РК осуществляется разработка общей концепции проекта, изучается международный опыт. «Мы узнали, что именно в Турции система отслеживания лекарственных средств была реализована в полном объеме. Турецкие специалисты выразили готовность проконсультировать казахстанских коллег по вопросам внедрения системы отслеживания фармпрепаратов, и мы надеемся на дальнейшее сотрудничество в реализации проекта»,— подчеркнул Алексей Цой.

Разработчики проекта системы отслеживания лекарственных средств также провели встречу с казахстанскими товаропроизводителями, представителями дистрибьюторов, логистических компаний, больниц, аптек, управления здравоохранения города Астаны и другими участниками рынка, так или иначе задействованными в процессе обращения лекарственных средств. Специалисты из смежных секторов получили возможность задать интересующие их вопросы и внести предложения, которые могли бы усовершенствовать работу системы, а сотрудники ТОО «СК-Фармация» объяснили, какие выгоды принесет отслеживание движения лекарственных средств всем участникам рынка. Для обсуждения вопросов реализации системы на официальном сайте Единого дистрибьютора открыт форум на соответствующую тематику. Такой способ коммуникации Единый дистрибьютор использует не впервые. Таким же образом были обсуждены вопросы внесения изменений ППРК 1729. На форуме планируется публиковать материалы, презентации, вопросы-ответы касательно реализации системы.

В частности, те же дистрибьюторы, а также аптеки и больницы получат возможность на опережение планировать потребности в препаратах и таким образом минимизировать количество отказов и дополнительных объемов, а также поиск резервов лекарственных средств по другим медучреждениям. При получении препарата организация оптовой торговли, аптека или больница будут также передавать в Систему информацию о сроке годности, номере серии, регистрационный номер и международный код маркировки и учёта логистических единиц, разработанный и поддерживаемый GS1. Это позволит отследить движение препарата и предотвратить попадание в товарооборот фальсифицированных, недоброкачественных и с истекшим сроком годности лекарства.

Легальные производители смогут нарастить объемы выпуска своей продукции, снизить риски незапланированных отказов и заказов, получить исчерпывающие данные о бракованной продукции или продукции с истекшим сроком годности. От внедрения системы государство получит действенный инструмент мониторинга цен на фармпрепараты, а также полную и актуальную информацию по обращению лекарственных средств для бюджетного планирования, оперативную отчетность для принятия решений и системы управления рисками. Ну а самый главный бонус от внедрения системы отслеживания лекарственных средств получат потребители, как гарантию того, что приобретенные в аптеке лекарства будут оригинальными, безопасными и эффективными, а также легко смогут узнать, в какой аптеке можно купить необходимый препарат.

Международный опыт внедрения Системы

Страна	Срок реализации
Турция	2010-2012
Аргентина	2001-2014
Китай	2008-2015
Бразилия	2013-2016
Дания	2011-2016
Корея	2011-2017
Индия	2011-2017
Германия	2013-2017
Саудовская Аравия	2013-2017
Франция	2011-2018
Италия	2001-2024
Бельгия	2004-2024
ЕС	2011-2024

Источник: pwc Turkish Track & Trace System, *A Best Practice in Pharma Industry*, 26 May 2015

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы, ул. Шевченко, 90, оф. 41 (уг. ул. Наурызбай батыра) Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz
Редактор: Кристина БЕРШАДСКАЯ Тел. +7 (727) 232-45-55, kristina@kursiv.kz
Редактор сайта kursiv.kz: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumaeva@kursiv.kz
Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов: Руслан ИСМАИЛОВ Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Служба распространения: Михаил ТВЕРДОХЛЕБОВ, m.tverdohlebov@kursiv.kz
Редакция: «Власть и бизнес» Арман ДЖАКУБ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Николай ДРОЗД «Индустрия» Элина ГРИНШТЕЙН «Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Евгения ТРЫШКОВА
Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72
Руководитель регионального представительства: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz
Корреспонденты в г. Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ
Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ЛИЦА

Алексей САНКОВСКИЙ,
Руководитель программы КССМР

Алексей Санковский является руководителем казахстанской программы по сдерживанию изменения климата КССМР USAID. Является магистром экологии (МГУ, Россия), а также получил докторскую степень в области экологии в университете Джорджии (США).

Алексей Санковский за 25 лет работы в области изменения климата реализовал несколько проектов на общую сумму $15 млн.

Работал в большинстве стран Восточной Европы и Центральной Азии, а также в странах Европейского Союза, Северной и Южной Америки.

«Вернуть Аральское море к исходному состоянию не представляется возможным»

Пока «климатические скептики» требуют от ООН научных доказательств, что изменение климата Земли вызвано человеческой деятельностью, во всех странах разрабатываются и финансируются программы перехода на ВИЭ. Популярность электрокаров марки Tesla в США постепенно заражает весь мир, а Казахстан решает к 2050 году генерировать 50% электроэнергии за счет альтернативных углеводородам источников. Какие шансы у страны в глобальной экологической политике и об изменении климата в Казахстане «Къ» рассказал руководитель программы USAID по сдерживанию изменения климата (КССМР) Алексей Санковский.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Руководитель программы КССМР Алексей Санковский: «В случае неподписания Парижского соглашения РК останется за бортом глобальной экологической политики»

— Здравствуйте, Алексей. Для начала расскажите о программе, над который Вы работаете.

— КССМР является проектом Американского Агентства по Международному Развитию. Он нацелен на поддержку Казахстана в деле долгосрочного и устойчивого сокращения удельных выбросов парниковых газов и реализуется в течение 4 лет. Программа поддерживает правительство и деловое сообщество Казахстана в реализации политики и мер по сокращению выбросов парниковых газов на проектном, корпоративном и национальном уровнях. А также способствует совершенствованию специализированных обучающих программ для подготовки нового поколения профессионалов в области энергетики и климата в Казахстане.

— Какие цели преследует программа?

— Во-первых, это улучшение законодательства по энергосбережению и повышению энергоэффективности, способность Правительства Казахстана выполнять меры по снижению выбросов парниковых газов, а также поддержание диалога между регуляторами и регулируемыми предприятиями. Этого можно достичь путем реализации процедур и использования инструментов национальной системы ограничения и торговли выбросами парниковых газов. Во-вторых, укрепление способности делового сообщества снижать выбросы парниковых газов. Здесь потребуется повышение качества управления данными об энергопотреблении и выбросах в атмосферу, подготовка верифицированной отчётности, повышение корпоративных возможностей для оценки, разработки и реализации мер по снижению энергопотребления и выбросов парниковых газов, а также повышение профессионализма аудиторов и верификаторов. И в-третьих, развитие профессиональных программ подготовки кадров в области энергосбережения и изменения климата за счёт организации учебных семинаров, поддержки процесса профессиональной аккредитации и создания центров распространения современных знаний и технологий.

— Скажите, чем обусловлено изменение климата в стране?

— Изменение климата в Казахстане обусловлено как естественными многолетними циклами, так и усиливающимся воздействием антропогенного парникового эффекта. Дальнейшее воздействие человека на климат и экосистемы будет приводить к все более значительным и негативным эффектам, таким как засухи, нашествие сельскохозяйственных вредителей и катастрофические погодные явления.

— Насколько изменился климат в Казахстане за последние годы?

— Возьмем период с 1941 по 2014 год, это 74 года. Практически повсеместно по Казахстану повысились среднемесячные, среднесезонные и среднегодовые температуры воздуха. В среднем по Казахстану скорость повышения среднегодовой температуры воздуха составляет 0,27°С каждые 10 лет. Если рассматривать по сезонам, то наибольший рост температур происходит весной и осенью — на 0,31°С каждые 10 лет, немного меньше зимой — на 0,27°С каждые 10 лет, а летом наблюдалась наименьшая скорость повышения температуры — на 0,19°С каждые 10 лет.

— Это касается и среднегодового уровня осадков? Или ситуация тут иная?

— Годовые суммы осадков незначительно, но уменьшались — в среднем по Казахстану на 0,8 мм каждые 10 лет или примерно на 0,4% нормы на 10 лет. Слабая тенденция к уменьшению среднего по Казахстану количества осадков наблюдается в весенний, летний и осенний сезоны. А в зимний период осадки несколько увеличиваются. Но это статистически не важные изменения.

— Какие регионы Казахстана больше всего подвержены изменению климата?

— Если брать в областном разрезе наибольшими темпами среднегодовые температуры воздуха повышались в Западно-Казахстанской области — на 0,38°С каждые 10 лет, наименьшими — в Южно-Казахстанской, Алматинской, Восточно-Казахстанской, Мангистауской и Павлодарской областях — на 0,21–0,26°С каждые 10 лет. В остальных областях рост среднегодовых температур в пределах 0,27–0,31°С каждые 10 лет.

— В таком случае, как изменяется температура воздуха по сезонам?

— В северных, центральных и восточных районах Казахстана наибольшие темпы потепления наблюдаются весной, на 0,28–0,38°С каждые 10 лет. Следующее по величине потепление приходится на осень. В западных регионах наибольшее повышение температуры приходится на зимний период, примерно на 0,26–0,46°С каждые 10 лет и в, скажем так, межсезонье на 0,25–0,43°С каждые 10 лет. В большинстве южных областей основной пик потепления приходится на осенний сезон, на 0,29–0,40°С каждые 10 лет. А на зимний и весенний периоды чуть меньше, на 0,21–0,33°С каждые 10 лет.

— Скажите, есть ли у вас рекомендации по решению проблем высыхания Аральского моря?

— Проблема высыхания Аральского моря связана как с природными, так и с антропогенными факторами. С одной стороны, нерациональное использование водных ресурсов Амударьи и Сырдарьи приводит к критическому снижению притока воды. Но помимо этого есть еще один важный фактор. Это изменение климата, которое приводит к более существенному испарению воды с поверхности моря. В данный момент вернуть море к исходному состоянию, а это к виду 1960 года, когда только началось заметное отступление береговой линии, не представляется возможным. Частичное решение проблемы через создание Малого Аральского моря и других водоемов можно считать успешным. Более кардинальные решения связаны с доведением среднего расхода воды на нужды ирригации до лучших мировых стандартов, в том числе за счет повышения платы за воду и стимулирования инвестиций в водосбережение.

— Известно, в Казахстане торговлю квотами на выбросы парниковых газов (ПГ) приостановили до 2018 года из-за недоработок в системе. Будет ли решаться данный вопрос в рамках программы? Какие будут предприняты действия?

— Программа USAID по смягчению изменения климата (КССМР) активно работает с Министерством энергетики РК по внесению необходимых изменений в существующие законодательные и подзаконные акты для улучшения функциональности системы торговли квотами. Подавляющее большинство экономистов и специалистов в области изменения климата уверено в том, что именно рыночные механизмы помогут достигнуть требуемых и научно обоснованных лимитов на выбросы парниковых газов. Мы надеемся, что лица, принимающие решения в стране, продолжат использовать систему ограничения на выбросы и торговлю квотами на выбросы парниковых газов для привлечения требуемых инвестиций в энергетику, промышленность и сельскохозяйственное производство в Казахстане.

— Расскажите, что по-Вашему являлось основным минусом системы продажи квот на выбросы ПГ. И какие нововведения Вы ожидаете?

— Основным минусом системы являлся недостаточно эффективный механизм государственного регулирования системы ограничений и торговли разрешениями на выбросы ПГ, в том числе контроля за соблюдением прозрачности при выдаче квот, недостаточная поддержка внутренних проектов по сокращению выбросов ПГ, а также неучастие государства в реализации части квот на условиях аукциона. Я думаю, до 2018 года нужно решить несколько важных вопросов. Первое — выдача квот по принципу бенчмаркинга, который поощряет ввод в действие новых низкоэмиссионных технологий. Второе — это активизация работы углеродных рынков для привлечения ликвидности и снижения затрат на выполнение обязательств. И третье — необходимо государственное стимулирование внутренних проектов по сокращению выбросов ПГ и направление средств от аукционной продажи квот на развитие «зеленой экономики».

— Что для этого потребуется в первую очередь?

— Необходимо кардинальное усиление кадрового и технического потенциала всех организаций, задействованных в государственном регулировании системы квотирования и торговли квотами.

— Прислушивается ли правительство к вашим рекомендациям? Взаимодействуете ли вы с государством?

— Конечно, наша программа осуществляет тесное взаимодействие с центральными государственными органами и МИО. Нашими национальными бенефициарами являются Министерство энергетики и Министерство инвестиций и развития РК. Мы также постоянно сотрудничаем с акиматами Карагандинской, Восточно-Казахстанской, Павлодарской и Костанайской областей, а также города Алматы.

— Какие меры были предприняты в рамках программы по сдерживанию изменения климата? Расскажите о результатах?

— В рамках Программы с 2013 года мы провели большое количество мероприятий. Основали казахстанское отделение Ассоциации инженеров-энергетиков (AEE). Сейчас туда входят более 70 членов. Открыли 4 центра промышленного аудита, силами которых проведено 14 энергоаудитов и обучен 91 энергоаудитор. Это позволило сэкономить 563,7 млн тенге и снизить выбросы в объеме 33082,3 тонн углекислого газа (CO_2). Еще внедрили пилотную муниципальную систему энергомониторинга и энергоменеджмента (СЭММ) в четырех городах. Это позволило сэкономить 1191 Гкал на сумму 6,89 млн тенге и достигнуть снижения выбросов в объеме на 544 тонны углекислого газа (CO_2). Также оказываем помощь Казахстану в определении намеченных национально-определяемых вкладов в поддержку Парижского Соглашения и в обновлении национального плана распределения квот на выбросы парниковых газов (ПГ) на основе эффективного производства (бенчмаркинг). Помимо всего этого нами был создан Форум Лидеров в области изменения климата, который способствует диалогу между представителями бизнеса, власти и гражданского общества по выработке политики в отношении изменения климата.

— Вы упомянули Парижское соглашение. Скажите, что даст Казахстану его подписание?

— Ожидается, что подписание и ратификация Парижского соглашения сделает Казахстан равноправным участником глобального процесса по сдерживанию изменений климата и адаптации к данным изменениям. В случае неподписания соглашения РК останется за бортом глобальной экологической политики, без возможностей привлечения иностранных инвестиций. В случае, если Казахстан ратифицирует соглашение и возьмет на себя разумные обязательства с указанием требуемых иностранных инвестиций, например в ВИЭ, то возможен приход в страну долгожданных «зеленых» инвестиций и фондов.

— Говоря о результатах работы программы по сдерживанию изменения климата, Вы рассказали об открытии четырех центров промышленного аудита и муниципальной системе энергомониторинга и энергоменеджмента. Скажите, каким образом удалось сэкономить такие деньги?

— Не секрет, что Казахстан находится на одном из последних мест в мире по энергоемкости ВВП. На единицу полезной энергии и тепла в стране тратится в 2–4 раза больше ресурсов, чем это достижимо при применении современных технологий производства, передачи и использовании энергии. Например, даже небольшое вмешательство в систему регулирования подачи тепла в здания приводит к экономии до 30% энергетических и соответственно финансовых ресурсов, при повышении уровня комфортности. Это особенно актуально в общественных зданиях, которые отапливаются и освещаются за счет бюджетных средств.

— Скажите, проекты в рамках программы Вы выполняете сами или предусмотрена грантовая система? На какую сумму?

— Программа по смягчению изменения климата (КССМР) выполняется компанией Tetra Tech с 2013 по 2017 год. Общий объем проекта оценивается в $8,5 млн. В рамках программы не предусмотрена выдача грантов местным организациям. В то же время мы привлекаем к работе большое количество местных экспертов и организаций на условиях субподряда. В рамках программы также реализуются более 10 демонстрационных проектов по энергосбережению в общественных зданиях, включая больницы, школы и Дома ребенка. Одним из таких проектов стала установка индивидуальных тепловых пунктов.

— Я присутствовал на международном форуме karbon.kz, где внимательно слушал Ваш доклад. Там Вы заявили о «неоднозначной ситуации относительно внедрения ВИЭ» в Казахстане. Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее.

— Казахстан принял ряд поправок в законы об электроэнергетике, которые гарантируют инвестору в ВИЭ фиксированные тарифы в тенге на срок до 15 лет, облегчают подключение к сетям и дают инвесторам некоторые другие преференции. Однако практически все крупные профинансированные проекты ВИЭ в РК финансируются такими международными структурами как Евразийский банк реконструкции и развития (ЕБРР) или вообще напрямую Правительством РК.

— То есть, в данном вопросе уместно говорить о недостатке частных инвестиций? Чем он обусловлен?

— Здесь несколько факторов. Первое — это отсутствие четкой стратегии развития ВИЭ до 2030 и 2050 годов. Второе — недостаточная корректировка тарифов согласно валютному курсу тенге. Третье — недостаточно прочная гарантия платежеспособности фонда для выплаты тарифов ВИЭ для банков. Четвертое — это неясность относительно способности сетей нести нагрузку, связанную с ВИЭ даже для выполнения уже заявленных планов, а это 3,055 МВт к 2020 году. Еще немаловажно давать свободу инвесторам для определения где и что строить. Дело в том, что Правительство избыточно регулирует ВИЭ путем указания инвесторам зон размещения объектов и допустимого объема ВИЭ.

Аномалии среднегодовой температуры Казахстана

Ранг	Земной шар	Казахстан	Аномалия среднегодовой температуры, осредненная по территории Казахстана, °С
1	2014	2013	1,69
2	2010	1983	1,56
3	2005	2002	1,33
4	1998	2004	1,33
5	2003	2007	1,27
6	2002	1995	1,21
7	2013	2008	1,17
8	2007	1997	1,05
9	2006	2006	0,99
10	2009	2005	0,88

ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 13/07/16

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	258.22
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	223.73
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	102.33
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.02
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	50.57

1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	92.16
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	338.51
1 ЕВРО	EUR / KZT	376.02
1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.04
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	50.64

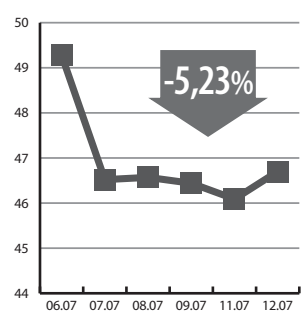
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1120.89
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	5.03
1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	18.48
1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	17.14
1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	40.13

1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	85.07
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	90.27
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.3
1 СДР	XDR / KZT	470.39
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	251.42

1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.64
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	117.13
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.52
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.64
1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	13.91

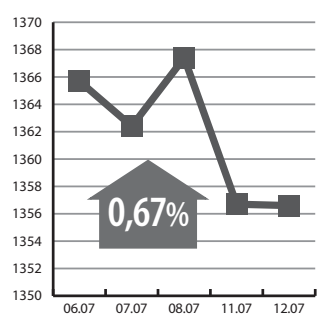
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	39.77
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	345.14
1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	23.62
100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	29.54
1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	3.26

BRENT (06.07 – 12.07)



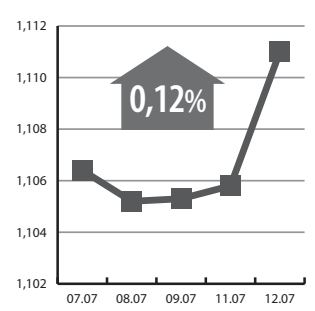
Причиной динамики послужили сообщения о темпах сокращения запасов в США ниже ожидавшихся.

GOLD (06.07 – 12.07)



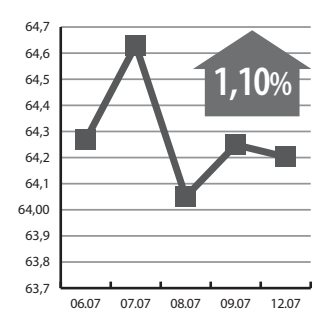
Динамика обусловлена ожиданием комментариев чиновников ФРС.

EUR/USD (07.07 – 12.07)



Динамика обусловлена закрытием американских торгов.

USD/Rub (06.07 – 12.07)



Согласно Regnum динамика обусловлена падением цены на нефть.

Прогноз Saxo Bank на III квартал

Макроэкономический прогноз: тень Брекзита

В III квартале 2016 года и после него будет много неопределенности, но это вовсе не плохо. Если она спровоцирует реформы и улучшения, то все нынешние события в ретроспективе будут восприниматься как предвестники положительных перемен.

Saxo Bank, специалист в области комплексной онлайн-торговли и инвестиций, опубликовал квартальный макроэкономический прогноз по мировым рынкам и ряд ключевых торговых стратегий на III квартал 2016 года.

Наступило лето разбитых надежд. В Европе царит неопределенность, долговой цикл достиг пика, а социальный контракт уже переписывается избирателями, которые голосуют против элитарной политической системы. Торговля на рынках в III квартале будет определяться растущей волатильностью, пониманием того, как популистские настроения повлияют на социальные процессы, а также осознанием того факта, что мировая экономика — включая американскую — возобновит танцы на краю рецессии.

Стин Якобсен, главный экономист Saxo Bank, отметил: «Лично меня не слишком беспокоит Брекзит, поскольку по опыту предыдущих кризисов я знаю, что подобные события часто ведут к реальным переменам и иногда к настоящим реформам. После кризиса европейского механизма регулирования валютных курсов 1992 года экономика и занятость в Великобритании существенно выросли».

«Хорошие новости заключаются в том, что в ближайшие 12 месяцев мы сможем увидеть долгожданные изменения,— добавил он.— Плохая новость — процесс будет сопровождаться высокой волатильностью и неопределенностью».

Опираясь на эти предположения, Saxo Bank публикует свой прогноз по основным классам активов на III квартал 2016 года.

Макроэкономика в ЕС — миграционный раскол

«Мы привыкли говорить, что во времена кризиса Европа движется вперед. К сожалению, это утверждение уже неактуально в свете довольно скромных реформ, проводимых ЕС в последние годы»,— комментирует Кристофер Дембик, глава макроэкономических стратегий Saxo Bank.

После кризиса суверенного долга иммиграция является главной опасностью для Европейского союза, которую, к сожалению, зачастую недооценивают. Теперь, после Брекзита, Европа разобщена как никогда. Неправильное управление миграционными процессами и слабость экономики взращивают направленные против власти элит настроения по всему континенту. Итоги президентских выборов в Австрии, где практически одержал победу выдвиженец ультраправой партии, а также неожиданный исход британского референдума в настоящий момент служат двумя тревожными звоночками для Брюсселя — необходимо найти решение, которое объединит центральные и периферийные страны Европы и положит конец периоду невнятных реформ.

Валютный рынок — возможно, станет худо

Последствия Брекзита еще будут нависать над рынком какое-то время, а фунт продолжит снижаться, хотя, скорее всего, уже не так быстро. Однако мы по-прежнему полагаем, что в III квартале EUR/GBP достигнет пика раньше других пар с фунтом из-за вопросов относительно судьбы Европы в контексте масштабной девальвации британской валюты. Федрезерв подпортил настроение инвесторам еще больше, и сейчас максимум, что он может сделать, чтобы поддержать рынок,— это ничего не делать. Причем, скорее всего, он не верит в то, что при помощи монетарной политики можно устранить новую угрозу рецессии. Коротко говоря, доллар может оказаться самым безопасным активом в ближайшие месяцы.

Облигации — низкая доходность надолго

После Брекзита мировая доходность снова упала к историческим минимумам, а глава Федрезерва Джанет Йеллен в конечном счете сдалась и заняла осторожную позицию, поэтому теперь все настраиваются на то, что доходность будет низкой в течение очень долгого времени. И все же за мрачными экономическими заголовками скрываются признаки улучшения во многих сферах экономики. Некоторые ключевые факторы риска, влиявшие на рынок в течение последних шести месяцев, уже либо заложены в цену, или больше не актуальны, опасения относительно дестабилизации развивающихся рынков угасли, а ЕЦБ начал задумываться о сворачивании программы QE. Мы полагаем, что если прогнозы по мировой экономике будут улучшаться, то базовая доходность, особенно в ключевых европейских странах, может быстро вырасти.

Акции — ключевой квартал

Исходя из текущей траектории мировой экономики, мы начинаем III квартал с негативным прогнозом по рынку акций. Европейские банки, как один из наиболее проблемных секторов, продолжат страдать от дефицита доверия и новой волны давления на чистую процентную маржу вследствие применения политики отрицательных ставок. Британские акции также столкнутся с падением оценочной стоимости, что приведет к давлению на FTSE 100. Брекзит наносит вред финансовой системе, и в дальнейшем потребительское и деловое доверие может снизиться настолько, что в IV квартале мировая экономика окажется в состоянии стагнации. Вот почему III квартал станет самым важным с 2012 года.

Сырьевой рынок — второе дыхание

Во II квартале рынок нарушал тенденцию, начавшуюся еще в 2014 году, и этот год не исключение. Ралли под предводительством нефти и золота обусловило подъем всего товарно-сырьевого сегмента. В III квартале перспективы роста некоторых крупнейших экономик мира, включая США и Китай, вызывают все большие сомнения, а проблемы Европы могут оказать пагубное влияние на мировой рынок в целом. Учитывая эти факторы, а также неопределенность вокруг Брекзита и перспектив дальнейшего укрепления доллара, мы полагаем, что рост котировок нефти будет ограничиваться диапазоном $50 за баррель. Эта же неопределенность способствовала росту цен на золото как на безопасный актив, и мы придерживаемся позитивного взгляда, повышая свой прогноз на конец года до $1350 за унцию.

Saxo Bank Group (Saxo)

Европейский лицензированный инвестиционный банк, предоставляющий услуги в области онлайн-трейдинга и инвестиций, предлагающий своим клиентам целый спектр технологий, инструментов и стратегий. Saxo Bank является лицензированным и полностью регулируемым европейским банком, который позволяет как частным, так и институциональным клиентам осуществлять торговлю множеством активов с единого маржинального счета и при помощи различных устройств благодаря универсальной торговой платформе.

Лидеры роста и падения (06.07 – 12.07)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
АО "Банк ЦентрКредит"	-0,5	АО "KEGOC"	0
KAZ Minerals PLC	3,9	АО "Казахтелеком"	0
АО "Народный сберегательный банк Казахстана"	0	АО "КазТрансОйл"	0
АО "Кселл"	-0,3	АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	0
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Boeing	1,5	Exxon Mobil	0,37
Goldman Sachs	1,2	Walt Disney	0,36
Intel	1,12	Apple	0,31
American Express	1,09	Walmart	0,3
E I DuPont de Nemours and	0,86	United Technologies	0,29
JPMorgan Chase &	0,71	Nike	0,19
Home Depot	0,6	Visa	0,13
Chevron	0,59	Pfizer	0,08
Cisco Systems	0,58	Johnson & Johnson	0,07
McDonalds	0,57	Verizon Communications	0,05

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Netease	6,21	Regeneron Pharmaceuticals	-0,69
JDcom	5,02	Intuitive Surgical	-0,76
Baiducom	4,52	Discovery Communications	-0,78
American Airlines Group	3,73	Check Point Software Technologies	-0,81
Tesla	3,69	Incyte	-0,82
Ctripcom International	2,88	Cerner	-0,86
Skyworks Solutions	2,75	SBA Communications	-0,97
Norwegian Cruise Line	2,62	O Reilly Automotive	-0,98
NVIDIA	2,3	Illumina	-1,14
Activision Blizzard	2,2	Discovery Communication a	-1,44

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Barratt Developments PLC	4,33%	Fresnillo PLC	-2,92%
Aviva PLC	4,20%	Randgold Resources Ltd	-2,47%
Sr James's Place PLC	4,12%	AstraZeneca PLC	-2,15%
Barclays PLC	3,95%	Reckitt Benckiser Group PLC	-1,96%
Taylor Wimpey PLC	3,84%	Diageo PLC	-1,85%
Dixons Carphone PLC	3,38%	GlaxoSmithKline PLC	-1,71%
Berkeley Group Holdings PLC	3,34%	Vodafone Group PLC	-1,70%
Marks & Spencer Group PLC	2,91%	Centrica PLC	-1,55%
Inr. Consolidated Airlines Group SA	2,69%	Unilever PLC	-1,33%
Persimmon PLC	2,50%	Sage Group PLC/The	-1,30%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Новатэк ао	2,43%	ФСК ЕЭС ао	-6,01%
Лента др	2,06%	Акрон	-2,04%
СевСт-ао	1,97%	Россети ао	-1,85%
Роснефть	1,84%	Татнфт 3ап	-1,65%
Татнфт 3ао	1,79%	AGRO-адр	-0,74%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Sumitomo Mitsui Trust	8,44	TOBU RAILWAY	-0,69
NSK	7,66	Ebara	-0,7
TAIYO YUDEN	7,24	Yamato	-0,71
NEC	7,09	Taisei	-0,93
NTN	6,95	Tokyo Gas	-0,93
Daiwa Securities Group	6,92	Ajinomoto	-1,05
Tokyu Fudosan	6,64	Nippon Paper Industries	-1,13
JTEKT	6,64	NH Foods	-1,26
Mazda Motor	6,46	Osaka Gas	-1,3
SUMCO	6,41	Sumitomo Osaka Cement	-1,49

РТС

рост	изм. %	падение	изм. %
Новатэк	2,44	Фармстандарт	-0,2
Северсталь	1,97	Polymetal International	-0,21
Татнефть	1,81	Ростелеком (прив.)	-0,23
Роснефть	1,75	ЛСР	-0,24
Башнефть АНК (прив.)	1,74	Московская Биржа	-0,54
Аэрофлот	1,45	АФК «Система»	-0,56
Сбербанк (прив.)	1,43	ФосАгро	-0,97
Норникель	1,41	Мечел	-1,74
АЛРОСА	1,4	Россети	-1,85
Сбербанк	1,4	Татнефть (прив.)	-1,94

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Wynn Resorts	4,85	Hess	-1,3
Alliance Data Systems	4,69	Chesapeake Energy	-1,42
Freeport-McMoRan	4,02	Discovery Communication a	-1,44
American Airlines Group	3,73	Endo International	-1,49
Kinder Morgan	3,67	Marathon Oil	-1,54
Textron	3,38	Celgene	-1,54
Navient	3,31	Range Resources	-1,56
Alcoa	3,26	Cintas	-1,57
Ralph Lauren a	2,96	Crown Castle International	-1,62
Skyworks Solutions	2,75	Viacom	-1,86

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank	4,99	Bayer	1,09
Daimler	4,78	BASF	1,06
BMW	4,3	Siemens	0,93
Continental	2,95	Fresenius	0,71
Volkswagen vz	2,91	Deutsche Borse	0,68
Commerzbank	2,88	SAP	0,64
Infineon Technologies	2,52	Deutsche Telekom	0,63
Deutsche Lufthansa	2,38	adidas	0,5
ProSiebenSat1 Media	2,34	Merck	0,49
Munchener Ruckversicherungs-Gesellschaft	1,95	RWE	0,46

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Daimler	4,73	Fresenius	0,79
Deutsche Bank	4,66	Assicurazioni Generali	0,75
BMW	4,4	Enel	0,71
AXA	4,08	Essilor International	0,7
Societe Generale SA	3,91	Nokia	0,7
BNP Paribas	3,53	Deutsche Telekom	0,6
Airbus Group	3,49	Engie SA	0,54
Volkswagen vz	2,87	Unibail-Rodamco	0,47
Carrefour	2,42	Anheuser-Busch InBev	0,35
ING Group	2,3	Iberdrola	0,24

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	1,37%
Dow	1,72%
ММВБ-10	3,66%
NASDAQ	2,82%
Nikkei 225	-3,11%
S&P500	1,78%
РТС	2,84%
Hang Seng	2,93%
ММВБ	2,45%
IBOVESPA	3,97%

Сырье

	изм.%
Light	0,02%
Natural Gas	0,56%
Алюминий	-0,30%
Медь	0,26%
Никель	1%
Олово	0%
Палладий	-0,93%
Платина	-0,78%
Серебро	0,67%
Цинк	0%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	0,26%
Eur/Jpy	0,95%
Eur/Kzt	0,17%
Eur/Rub	-0,15%
Eur/Usd	0,45%
Usd/Chf	-0,16%
Usd/Jpy	0,59%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	-0,34%

Валютный обзор

Сергей КОЗЛОВСКИЙ, руководитель аналитического отдела GrandCapital

Паника, вызванная выходом Великобритании из Евросоюза, постепенно сходит на нет, риск-аппетит увеличивается, и инвесторы вновь обращают внимание на активы с большей доходностью и большим риском. Ралли на мировых рынках акций продолжилось во вторник. Мировые фондовые индексы повышаются вслед за тем, как американский S&P 500 накануне закрылся на рекордном максимуме. Индекс Dow Jones Industrial Average повысился на 99,31 пункта, или 0,5%, до 18 326,24 пункта, и превысил рекордный максимум закрытия в 18 312,39 пункта, установленный в мае 2015 года, а ранее смог ненадолго подняться выше внутридневного рекордного максимума в 18 351,36 пункта. Индекс S&P 500 повысился на 0,6%, а Nasdaq Composite — на 0,7%, при этом перешел на позитивную территорию с начала 2016 года. Импульс американскому фондовому рынку придали более высокие, чем ожидалось, показатели по занятости, опубликованные в пятницу. Stoxx Europe 600 на момент написания статьи вырос на 1% при поддержке акций автопроизводителей и банков. Тем временем на японском фондовом рынке также наблюдался уверенный рост за счет надежд инвесторов на новые стимулирующие меры налогово-бюджетной политики. Доходность государственных облигаций продолжила подниматься с недавних минимумов на фоне снижения спроса на активы-убежища. Из негативных факторов — только товарно-сырьевой рынок, но и здесь не все так плохо: нефть выросла на 2% с минимума в $46 за баррель (по марке Brent).

Доллар США

С начала недели на фоне падения цен на нефть доллар практически не дорожает. Степень корреляции между долларом и нефтью в последние дни значительно ослабла, в том числе по причине корпоративных продаж валюты под уплату налогов и выплаты дивидендов. На фоне этого доллар снижается к евро на протяжении двух последних дней. Сейчас пара торгуется у сильной отметки сопротивления на 1,1097.

Интерес представляют иеновые пары, которые продемонстрировали рост на форе упомянутого риск-аппетита. Эта тенденция может стать долгосрочной. На момент написания статьи пара доллар США/японская иена торговалась с повышением на 1,5%, по 104,18, что является максимумом с объявления результатов референдума в Великобритании. Пара евро/японская иена выросла на 1,8%, до 115,58, что является двухнедельным максимумом, тогда как пара фунт/иена укрепилась на 2,8%, до 137,03. Японская иена снижается на ожидании того, что премьер-министр Японии Синдзо Абэ примет новые меры для ускорения экономического роста страны после встречи с бывшим председателем ФРС Беном Бернанке. В ходе встречи Бернанке заявил, что в распоряжении Центрального банка Японии остается ряд мер для дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики и стимулирования налогово-бюджетной политики.

Евро

Единая европейская валюта находится под давлением, в том числе — региональной статистики. После сильных показателей I квартала рост экономики Германии утратил импульс, заявили во вторник в Министерстве экономики. В министерстве также предупредили, что решение Великобритании выйти из ЕС негативно отразилось на перспективах экономики. В I квартале по сравнению с IV кварталом прошлого года экономика Германии выросла на 0,7%, прежде всего благодаря сильному потреблению и мягкой погоде зимой, которая обусловила более высокие объемы производства в строительном секторе. На этом фоне летний период может ознаменоваться продолжением продаж евро против основных валют от локальных уровней сопротивления.

Британский фунт

Британский фунт, курс которого служит индикатором отношения инвесторов к Великобритании, укрепился к доллару на 1,5%, до 1,3173,— инвесторы продолжили реагировать на новости о том, что министр внутренних дел страны Тереза Мэй может вскоре сменить Дэвида Кэмерона на посту премьер-министра. Это вносит ясность в политическую ситуацию в стране после трех недель неопределенности, возникшей из-за решения Великобритании покинуть ЕС. Многие инвесторы не исключают новых проблем и ждут сохранения рыночной волатильности, несмотря на недавнее оживление роста.

Российский рубль

Российский рубль после коррекции поддерживается спросом на российские ОФЗ со стороны нерезидентов, а также стабилизацией нефтяных цен. Пара доллар США/ российский рубль вошла в узкий коридор 62,95–63,70, в котором останется до появления дополнительных драйверов. Поддержать рост рубля способен рост нефти выше $48 и налоговый период (20-е числа июля), падение нефти к $43 откроет путь к 67 рублям за 1 доллар.

Австралийский доллар

Австралийский доллар продолжает рост в ожидании новых мер стимулирования японской экономики. Проведенный National Australia Bank опрос показал улучшение условий и доверия в деловых кругах Австралии, хотя он был проведен с 24 по 30 июня, то есть сразу после британского референдума и перед федеральными выборами. Индекс условий для ведения бизнеса в Австралии в июне вырос на 2 пункта, до +12, что значительно выше долгосрочного среднего значения +1.

Инвестидея

McKesson: прибыльные медикаменты

Аналитики предлагают покупать акции компании McKesson Corporation, которая находится на 11-м месте в рейтинге 500 крупнейших корпораций в списке Fortune 500. Компания ежегодно активно проводит деятельность в области M&A.

Аналитики Asyl Invest

— Почему акции компании выгодно покупать?

— McKesson Corporation — ведущий дистрибьютор медикаментов, а также крупнейший оператор сети аптек в США и Канаде. Компания реализует порядка 1/3 всех отпускаемых медикаментов в США. Более 21 тыс. сотрудников в 21 стране мира осуществляют трудовую деятельность в данной корпорации. В настоящий момент McKesson Corp. находится на 11-м месте в рейтинге 500 крупнейших корпораций в списке Fortune 500. Более 20% выручки корпорации формируется за счет продажи медикаментов в крупнейшей сети аптек в США CVS Health. Далее в списке главных покупателей значатся такие компании, как Rite Aid Corp (7,2%) и Omnicare (+0,3%).

— Каков охват рынка компании?

— Фармацевтический бизнес продолжает ежегодно стабильно расти и генерировать большие потоки денежных средств. Согласно прогнозным данным Economist Intelligence Unit (EIU), общие мировые продажи фармацевтических препаратов каждый год будут демонстрировать прирост на 6,9% и к 2018 году составят $1,61 трлн. Следует отметить, что 62% глобальных продаж медицинских препаратов осуществляются в Европе и Северной Америке, где особые лидирующие позиции занимает McKesson.

— Какие корпоративные события произошли в компании за последнее время?

— В начале года McKesson укрепила свои позиции в Канаде, совершив приобретение местной аптечной сети Rexall Health. Покупка аптечной сети позволить увеличить количество аптек корпорации в Канаде на 470 единиц, а также расширить свое присутствие в быстрорастущих и потенциально привлекательных для фармацевтического бизнеса провинциях Онтарио и Западная Канада. Компания планирует завершить сделку в размере $2,3 млрд к концу 2016 года. Кроме того, компания ежегодно активно проводит деятельность в области M&A. В прошлом году удалось заключить выгодный пятилетний контракт с ретейлером препаратов Albertsons.

— Каковы финансовые показатели у компании?

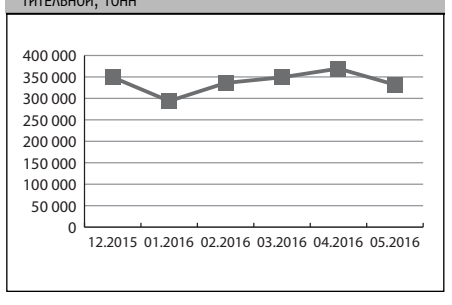
— Выручка в 2016 году составила $190,9 млрд, что на 6,6% больше, чем в прошлом году. Без учета изменения курса доллара США доходы в годовом выражении повысились на 9%. Повышение объема продаж произошло ввиду расширения доли на рынке фармацевтических препаратов, а также за счет увеличения поставок продукции поставщикам из дистрибьюторских центров компании.

Продажи в Северной Америке в 2016 году составили 83% от общего объема доходов и показали годовой прирост на 10,3%, с $143,7 до 158,5 млрд. Выручка от международных операций составила $23,5 млрд, что на 10,9% меньше, чем в прошлом году. Негативная динамика международных продаж объясняется влиянием сильного доллара США в 2015 году.

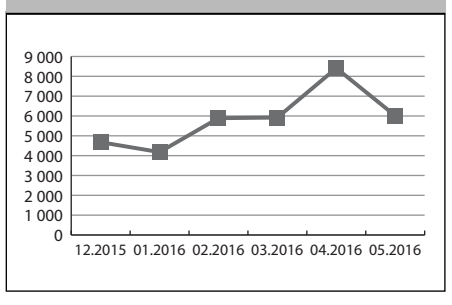
— По какой цене предлагается открывать сделки?

— В фискальном 2016 году компания вернула акционерам $1,75 млрд, что в 3 раза больше, чем в прошлом году. Дивидендные выплаты в 2016 году составили $244 млн против 227 млн годом ранее. В июле 2015 года квартальный дивиденд корпорации был увеличен с $0,24 до 0,28. По итогам фискального 2016 года компания выкупила у акционеров 8,7 млн акций на общую сумму $1,5 млрд, тогда как в прошлом году корпорация приобрела лишь 1,5 млн акций ($0,34 млрд). Потенциал роста к текущим уровням составляет менее 8%. Целевая цена — $210,8.

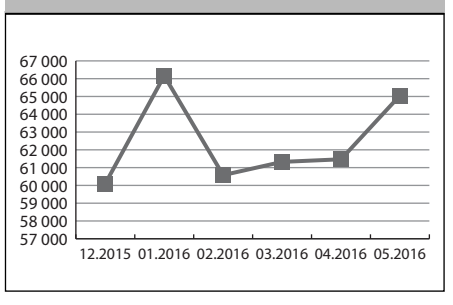
Производство муки из культур зерновых и растительной, тонн



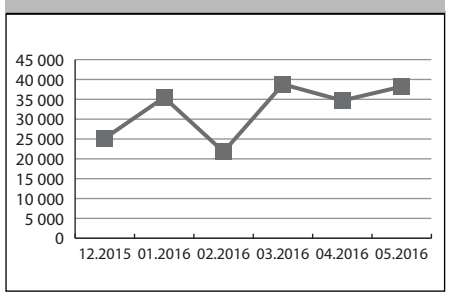
Производство крупы, муки грубого помола и гранул, тонн



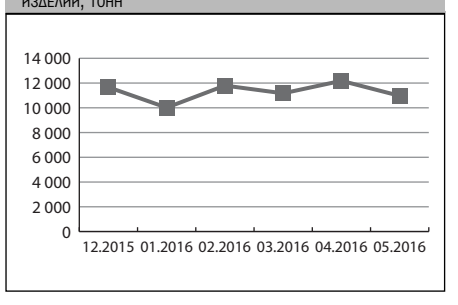
Производство хлеба свежего, тонн



Производство сахара-сырца или сахара рафинированного, тонн



Производство макарон, лапши, кускуса и аналогичных изделий, тонн



Берик Битабаров, «Казахтелеком»: «Мы ценим свой персонал и делаем все для его развития»

Телеком

Современный бизнес считается успешным, если он эффективен и конкурентоспособен. Для того чтобы соответствовать этим критериям, ведущим игрокам отрасли необходимо не просто следовать актуальным трендам рынка, но самим задавать их. Два года назад АО «Казахтелеком» запустило программу модернизации «Өрлеу», направленную на трансформацию и сохранение лидерства компании на рынке инфокоммуникационных услуг, на решение стратегических задач, ключевыми из которых стали повышение качества услуг и сервиса, развитие новых услуг. Реализация программы повлекла трансформацию практически всех направлений деятельности компании. О переменах в работе HR-подразделения АО «Казахтелеком» рассказал «Къ» управляющий директор по персоналу Берик Битабаров.

Анна ШАТЕРНИКОВА

— Берик Абдимажитович, расскажите, пожалуйста, об основных мировых трендах в сфере управления персоналом. Что изменилось в связи с общей ситуацией в экономике, какие перемены оказались наиболее актуальными для казахстанского сектора инфокоммуникаций в целом и «Казахтелекома» в частности?

— В настоящее время многие компании меняют традиционные подходы в управлении бизнесом, и в новых реалиях топ-менеджмент компаний стремится перейти на более эффективную бизнес-модель, что подразумевает также пересмотр и изменение подходов в системе управления персоналом. Если раньше HR-подразделения занимались привлечением талантов, их удержанием, построением корпоративной культуры и т. д, то на сегодняшний день руководство компании ставит перед HR стратегические задачи по улучшению организационной эффективности, изменению организационного дизайна компании и повышению эффективности персонала.

В крупных компаниях, как наша, многофункциональные тяжелые организационные структуры становятся препятствием для развития, появляется необходимость в переходе к более децентрализованной и вертикально сегменто-ориентированной структуре. Централизация поддерживающих функций, вывод непрофильных вспомогательных подразделений также помогают разгрузить организационную структуру и позволяют компании сосредоточиться на основном бизнесе. В связи с тем, что подобного плана изменения касаются в первую очередь людей, HR-подразделению отводится ключевая роль.

Прозрачная система оценки персонала и управления талантами, вовлеченность персонала в процесс трансформации, построение систем мотивации и внедрение более гибкой системы вознаграждения — это небольшая часть задач по повышению эффективности персонала, которые нам предстоит решить в ближайшее время.

— На сегодняшний день цифровые технологии настолько активно входят в нашу жизнь, что многие сферы деятельности просто не успевают адаптироваться к новым реалиям. Насколько возможности и перспективы развития IT используются в HR?

— На мой взгляд, задача HR заключается как раз в том, чтобы помочь бизнес-лидерам компании трансформировать мышление и использовать возможности новых технологий в организации своей работы. Мы должны адаптироваться и менять свои процессы на базе новых цифровых платформ, в том числе использовать возможности мобильных приложений. К слову, в настоящее время мы разрабатываем мобильное приложение, которое позволит выстроить систему коммуникаций с сотрудниками — поддерживать обратную связь, оценивать сотрудника, проводить опросы, давать рекомендации и т. д. Посредством приложения пользователи получат доступ к библиотеке учебных материалов, онлайн-курсам. Все сведения о пройденном обучении будут сводиться в базу данных, и HR-специалисты будут понимать, в какой сфере совершенствуется каждый сотрудник. Это только один из примеров.

— Одним из трендов в сфере управления персоналом эксперты называют ставку на работу с командой. Оправданно ли, на ваш взгляд, что в таком случае индивидуальность оказывается на втором плане? Как решено противоречие между общим и индивидуальным при разработке новой HR-стратегии «Казахтелекома»?

— Настало время, когда необходимо привлекать и развивать лидеров, способных сплотить людей в команду. Если раньше каждое подразделение работало в своего рода отдельном экспертном блоке — технические специалисты, сотрудники коммерческих служб, то сейчас нам необходимо развивать кросс-функциональное взаимодействие, важно работать в команде, что также дает конкурентное преимущество на рынке. В то же время надо понимать, что времени для того, чтобы инвестировать только во взращивание своих резервов, как было в прошлом, сейчас нет. Поэтому нужна гибридная модель с развитием своих талантов и привлечением лидеров с рынка, нужны свежие идеи, которые смогут обеспечить устойчивый рост компании.

— Кадровая реформа в «Казахтелекоме» стала одним из важнейших пунктов реализуемой в компании программы трансформации «Өрлеу», а недавно вы представили проект объединенного центра обслуживания HR ОЦО. В чем суть проекта, насколько успешным оказался пилот, какие уроки извлечены из первого опыта?

— Для того чтобы компания смогла сосредоточиться на основном бизнесе, нам необходимо централизовать вспомогательные бизнес-процессы, выполняемые в каждом филиале. В нашем случае — в объединенный центр обслуживания (ОЦО). Используя единые сервисные подходы, унифицированные IT-системы и постановку целей по скорости и качеству выполненных процессов, компания значительно сократила операционные расходы, бизнес-процессы стали более эффективными и прозрачными.

На данный момент все вопросы, связанные с кадровым администрированием практически всех филиалов, решаются дистанционно из одной точки.

— На каком этапе находится данный проект?

— Международная практика доказала эффективность создания ОЦО. К слову, данный вопрос также активно прорабатывается в фонде «Самрук-Казына». Проект по внедрению HR ОЦО практически завершен, и на сегодняшний день идет подготовительная работа по централизации функций, связанных с расчетной бухгалтерией. То есть в перспективе расчет заработной платы для всей компании будет также вестись централизованно.

— Какие преимущества с точки зрения кадровой политики и какой экономический эффект дало объединение филиалов ГЦТ «Алматытелеком» с Алматинской областной дирекцией телекоммуникаций и аналогичная трансформация в столичном регионе?

— Объединение филиалов и преобразование в РДТ «Алматытелеком» и «Астанателеком» имеют большое значение для компании. Оценочный эффект от объединения дирекций по итогам года исчисляется сотнями миллионов тенге. С точки зрения HR-политики компания получила упразднение дублирующих функций, в основном в руководящем звене, начиная от первого руководителя региона и его заместителей и заканчивая начальниками отделов. Кроме того, перед персоналом объединенных по региональному принципу филиалов открылись дополнительные возможности по кадровой ротации, обмену опытом и лучшими практиками, построению карьеры в рамках значительно возросших масштабов филиала.

— В рамках программы трансформации «Өрлеу» «Казахтелеком» вводит новую систему оплаты труда. Будет ли она стимулировать заинтересованность персонала в продвижении по карьерной лестнице, рост производительности труда?

— Действительно, в 2017 году в компании запланировано внедрение новой системы оплаты труда, которая будет разработана на основе системы оценки должностей, по методологии «Хэй Групп». Система основана на двух основных принципах: первый — обеспечение внутренней справедливости. Это означает, что должности с разным уровнем знаний и сложности работы должны вознаграждаться соответствующе, и наша задача заключается в том, чтобы построить внутри компании систему грейдов. Второй момент — обеспечение внешней конкурентоспособности, то есть необходимо убедиться, что зарплаты сотрудников конкурентны на рынке. В центральном аппарате мы уже провели оценку должностей и сейчас проводим аналогичную работу в филиалах. Поскольку в штате компании работают свыше 25 тысяч человек, процесс требует времени, но со следующего года планируется, что система грейдов будет внедрена.

Если говорить об отдельных подразделениях, то единая сдельная система оплаты труда уже внедрена в Центре активных продаж, полностью ориентированном на работу с физическими лицами. Данная система позволяет максимально стимулировать рост производительности труда, поскольку размер зарплаты работников напрямую зависит от объема проданных услуг. В ближайшее время на сдельную форму оплаты труда будут переведены сотрудники контакт-центров и центров обслуживания юридических лиц.

— Почувствуют ли перемены клиенты «Казахтелекома»?

— Надо понимать, что все вышеперечисленные инициативы в итоге сводятся к тому, чтобы усилить наше конкурентное преимущество и сфокусироваться на вопросах клиентоориентированности, улучшения сервиса, повышения лояльности клиентов. Мы понимаем, что особую роль в этом играет индивидуальная и командная мотивация нашего персонала, и с этой целью в компании были разработаны мотивационные программы, которые позволяют повысить уровень доходов и в то же время дают возможность получить вознаграждение за привлечение и качественное обслуживание клиентов. Статистика показывает прямую корреляцию роста доходов с ростом оплаты труда.

— Получила ли идея кадровой трансформации понимание со стороны персонала? Наверное, непросто было разъяснять необходимость перемен людям, многие из которых десятилетиями работали в привычном спокойном режиме?

— Любые изменения в работе с персоналом необходимо проводить очень обдуманно. Перед внедрением каких-либо изменений, касающихся персонала, проводится работа с людьми. Понадобилось несколько лет, чтобы программа трансформации «Өрлеу» была принята сотрудниками и пришло осознание того, что для того чтобы быть успешными на этом рынке, компании и нам всем надо меняться. На данном этапе все сотрудники это понимают и активно вовлечены в процесс трансформации.

Также при оптимизации персонала применены мягкие методы: сокращены незанятые вакансии, оказана поддержка работникам, вышедшим на пенсию. Кроме того, в «Казахтелекоме» действует программа содействия занятости высвобождаемого персонала, предусматривающая обучение и переподготовку высвобождаемых кадров. Сотрудники, которым по разным причинам пришлось уйти с прежнего рабочего места, могут выбирать подходящий вариант из 65 программ очного и дистанционного обучения. К слову, специалисты «Казахтелекома» востребованы на рынке, но мы ценим свой персонал и делаем все, чтобы максимально сохранить его.

Рынок в ожидании покупателя

Недвижимость

Снижение цен и сокращение спроса — под такими трендами прошло первое полугодие 2016-го на рынке недвижимости. Во второй половине года участники рынка не ждут кардинальных перемен, отмечая, что говорить можно лишь о незначительном снижении цен. Предложение по-прежнему превышает спрос, оно разнообразно, и многое зависит от того, как будут вести себя продавцы.

Ирина ТРОФИМОВА

Впрочем, несмотря на общие тренды, статистика фиксирует незначительные, в пределах 1%, колебания как на понижение, так и в сторону повышения. Разрыв между доходами большей части казахстанцев, желающих купить недвижимость, и ценами на эту недвижимость в валютном эквиваленте по-прежнему велик, и девальвация лишь усугубила неясность. «Обычно спрос на объекты комфорткласса стабилен, поскольку покупателями в этом сегменте являются люди со средним достатком. В то же время динамика спроса в этом сегменте в большей степени подвержена влиянию девальвационных процессов. Любые заявления, слухи, публикации, связанные с колебаниями курса валют или других экономических показателей, ведут к изменению поведения покупателей», — говорит директор по маркетингу и продажам строительной компании Global **Татьяна Неверко**.

По мнению руководителя казахстанского представительства компании Homsters **Олеси Мельниковой**, на падение спроса повлияла и ситуация с ипотекой. Многие банки приостановили ипотечные программы или ужесточили их условия. «Данная тенденция побудила девелоперов разрабатывать собственные программы рассрочки. Зачастую они более интересны, чем программы, предложенные банками: срок рассрочки выше, ставка ниже, необходимо предоставлять меньше документов. «Мы сравнили условия, предоставляемые с одной стороны банком, а с другой — девелопером. Если первый предоставляет кредит на срок от 1 года до 15 лет, то второй — рассрочку на 20 лет, ставка в первом случае 20,5–22,7%, во втором — 15% годовых», — отметила Олеся Мельникова.

Сами девелоперы считают, что предложенные ими программы, альтернативные ипотеке, дают шанс улучшить жилищные условия тем, кому остро необходимо решать квартирный вопрос уже сегодня. «Мы всегда предлагали собственные программы рассрочки на приобретение жилья — это и краткосрочные программы на полгода, и долгосрочные до 10 лет, а недавно запустили программу «Аренда с выкупом» на 20 лет с первоначальным взносом 10%», — рассказывает Татьяна Неверко.

Эксперты отмечают, что на фоне общего снижения спроса потенциальные покупатели стали чаще проявлять интерес к жилью эконом- и комфорткласса, вырос спрос на жилье скромной площади, в пределах 20–35 квадратных метров, и относительно невысокой стоимости. Впрочем, некоторые застройщики оговариваются, что построенные ими жилые комплексы комфорткласса едва ли можно отнести к категории бюджетных, поскольку при их строительстве было использовано дорогостоящее оборудование, применялись дорогостоящие решения в оформлении фасадов. Такие меры, как заблаговременный закуп материалов и оборудования, заключение долгосрочных контрактов, позволяют нивелировать девальвационные риски, но лишь в определенной степени. Тем не менее спрос на недвижимость с наименьшими чеками вырос и в этом сегменте.

Кратковременный подъем цен наблюдался на фоне февральского запрета на использование ценников в долларах, но вскоре ажиотаж пошел на спад, и незначительное снижение цен продолжилось. Однако, отмечают участники рынка, нельзя сказать, что шаг к дедолларизации остался незамеченным рынком. Так, по словам Татьяны Неверко, если раньше казахстанцы для покупки недвижимости конвертировали свои валютные сбережения, то сейчас покупатели чаще снимают деньги уже с тенговых депозитов. По большому счету, отмечают застройщики, переход на ценники в тенге не оказал на рынок большого влияния, поскольку данный момент во многом обусловлен психологическим восприятием: в пору стабильности доллара он являлся условной единицей и мерой оценки, сегодня участники рынка все чаще оперируют цифрами в национальной валюте.

Технологии продвижения

Если с точки зрения ценовой политики серьезных колебаний на рынке недвижимости не наблюдается, то в сфере продвижения продукта произошли довольно ощутимые перемены, и здесь не обошлось без высоких технологий. По словам Олеси Мельниковой, одним из основных трендов стало смещение рынка в интернет, это выражается в том, что застройщики все чаще не только используют традиционные способы офлайн-рекламы, но и выводят свой бизнес в онлайн. Такая политика стала ответом на изменение поведенческой модели покупателя. Во всем мире примерно 94% из тех, кто намерен приобрести недвижимость, ищут информацию об объектах в интернете, в Казахстане к помощи интернет-ресурсов прибегают 80% потенциальных покупателей.

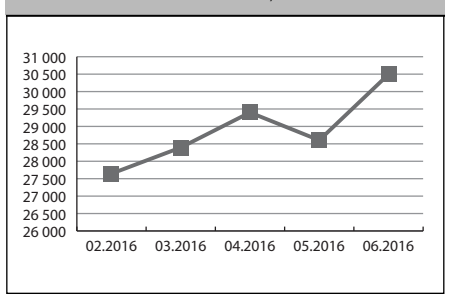
Тенденция к более активному продвижению продукта в социальных сетях не обошла стороной и сектор недвижимости. Игроки рынка признают, что благодаря социальным сетям на рынке работа с клиентами стала гораздо активнее. И хотя интернету давно отводилась важная роль в качестве одного из действенных инструментов продвижения, возросшая роль социальных сетей — это очевидная тенденция, которую нельзя игнорировать.

По словам представителей Homsters, актуальным трендом в области продаж становятся и решения по визуализации. Правда, пока применительно к местному рынку это скорее технологии будущего, но эксперты прогнозируют, что визуализация может стать реальностью и не в такой отдаленной перспективе. «Рынок все чаще использует современные практики с точки зрения пользовательского интерфейса. Проблема в том, что сегодня у потребителя нет надежного источника информации, и многие решения, связанные с покупкой и арендой недвижимости, люди зачастую принимают, не обладая полными данными, и в результате эти решения не всегда оказываются верными. Применение интернет-технологий способно снизить риск ошибки», — считает сооснователь и директор по глобальному развитию Homsters **Мария Рен**.

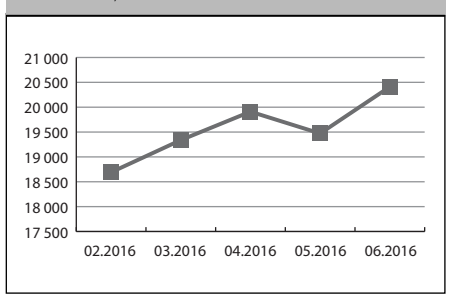
Комментируя перспективы развития рынка на период, оставшийся до завершения года, игроки прогнозируют незначительное сокращение спроса в летний период и оживление в период деловой активности, на который может прийтись и корректировка цен. Подобный расклад наблюдается ежегодно, и нет оснований полагать, что в нынешнем году ситуация изменится.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

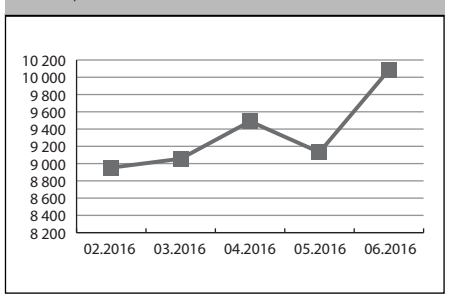
Валовые международные резервы, млн $



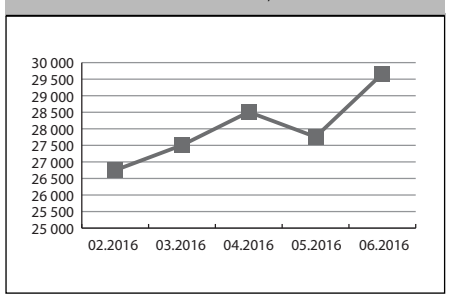
Активы в СКВ, млн $



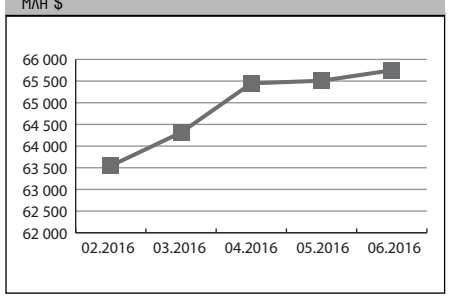
Золото, млн $



Чистые международные резервы, млн $



Активы Национального фонда Республики Казахстан, млн $



Нацбанк выбрал стимулирование экономики

Главным аргументом главы Нацбанка Данияра Акишева за снижение ставки остается то, что деньги практически не перетекали в реальный сектор из-за высокой стоимости этих ресурсов

Регулирование

Нацбанк подробно мотивировал свое решение о двухпроцентном снижении базовой ставки. Факторов, которые могли заставить воздержаться от снижения, было несколько.

Николай ДРОЗД

Одним из них, безусловно, была волатильность, связанная с Brexit, которая, казалось бы, предопределяла необходимость выжидания в июле с решением по ставке. Кроме того, Нацбанк включил в число основных предпосылок при принятии решения о снижении ставки валютные предпочтения депозиторов. Майская статистика подтверждала продолжение дедолларизации, однако несколько более медленными темпами, чем это было в три предыдущих месяца. Таким образом, ситуация могла трактоваться по-разному, поскольку одним из опасений при снижении ставок изъятия ликвидности традиционно остается то, что значительные деньги могут оказаться на валютном рынке.

Переток в тенге продолжился в июне

Председатель Нацбанка **Данияр Акишев**, однако, убежден, что есть предпосылки для продолжения дедолларизации. По его оценкам, одним из внутренних факторов, оказавших влияние на решение о снижении уровня базовой ставки в Казахстане, стала продолжающаяся тенденция перетока валютных активов в тенговые как на рынке наличной иностранной валюты, так и на рынке банковских депозитов. Население активно продает наличные доллары через обменные пункты. Объем нетто-продаж в мае 2016 года составил $183,8. За 4 месяца, с февраля по май 2016 года, населением продано $947,2 млн (в феврале — 277,4, в марте — 235,7, в апреле — 250,3 млн).

Что касается депозитов, то в январе уровень долларизации составил 69,9%, в рознице — 80,1%, юридических лиц — 62,1%. На конец мая доля депозитов в иностранной валюте снизилась до 59,5%, по розничным — 70,6%, юридических лиц — до 51,7%. Г-н Акишев отметил также, что, по предварительным оценкам, дедолларизация депозитов продолжилась в июне. (Вопросом остается то, какими темпами это происходит и продолжится ли процесс после снижения ставок по тенговым депозитам юридических лиц.)

Ситуация на внешних рынках, несмотря на Brexit, была оценена как благоприятная для снижения ставки. Цены на мировых рынках нефти в мае — июне 2016 года формировались на более высоких уровнях, чем ожидалось. (Сам Нацбанк закладывал в основных направлениях консервативные оценки цен на нефть — не выше $35 за баррель.) Глава Нацбанка также отметил, что результаты референдума в Великобритании по выходу из ЕС привели к росту краткосрочной турбулентности на финансовых рынках, ситуация стабилизировалась в течение нескольких дней, но прямые риски для Казахстана оцениваются как ограниченные. И это несмотря на то, что «данное событие будет иметь долгосрочный эффект на мировую экономику». Ситуация на внутреннем валютном рынке стабильна, негативные ожидания в отношении валютных рисков снижаются. По оценкам Нацбанка, курс тенге отражает сочетание фундаментальных внешних и внутренних факторов, о чем свидетельствуют его незначительные изменения на протяжении последних месяцев и уровень участия Нацбанка на внутреннем валютном рынке. Названный г-ном Акишевым объем покупки долларов в июне находится на минимальном уровне, всего $2,5 млн, связано это было не только с фундаментальным курсовым равновесием, но и с крупными покупками долларов неназванными «субъектами квазигосударственного сектора», рефинансирующими свой внешний долг и компенсировавшими недостаток внутреннего спроса на доллары.

Экономика должна получить ресурсы

Главным аргументом за снижение ставки от Нацбанка остается то, что деньги практически не перетекали в реальный сектор из-за высокой стоимости этих ресурсов. На денежном рынке наблюдается структурный профицит ликвидности, в связи с чем Нацбанк продолжает активно проводить операции по изъятию. Объемы изъятий находятся на очень высоком уровне, несмотря на отсутствие покупок долларов Нацбанком в июне и замедление темпов перехода в тенговые активы.

По оценкам регулятора, низкие кредитная активность и спрос на кредитные ресурсы не позволяют ликвидности перетекать в реальный сектор экономики, тем самым ограничивая риск ускорения инфляционных процессов. Значение фактической инфляции совпадает с оценками Национального банка. За первое полугодие 2016 года ее уровень составил 4,6%, в июне — 0,4%. Инфляция в полной мере соответствует прогнозам Нацбанка, риски ускорения инфляционных процессов при сохранении текущих условий минимальны, что с высокой вероятностью позволяет ожидать достижения инфляцией верхней границы целевого коридора в 6–8% к концу 2016 года.

За снижение ставки в последние месяцы высказывались члены правительства, руководители бизнес-ассоциаций и банкиры. Накапливающаяся тенговая ликвидность, изымаемая Нацбанком и не попадающая в экономику, выглядела очень сильным раздражителем на фоне сильного экономического кризиса. Один из самых важных вопросов состоит в том, насколько Нацбанку удалось отрешиться от всех настойчивых пожеланий и принять решение о существенном снижении ставки, исходя из происходящего с инфляцией и ситуации на финансовых рынках. Любое решение по ставке в этих условиях становилось бы политическим.

Приоритеты смещаются в сторону роста

Аналитики Halyk Finance **Мурат Темирханов** и **Асан Курманбеков** в своем аналитическом отчете «Слишком быстрое понижение ставки» высказали сомнения, связанные с тем, каким может быть влияние принятого решения.

По их мнению, столь быстрое снижение ставки может говорить о смещении приоритетов Нацбанка с цели по инфляции в пользу стимулирования экономического роста, который больше относится к ведению правительства. Они придерживаются необходимости более осторожного подхода в отношении решений по ставке. В совокупности за 5 месяцев базовая ставка была снижена на 4 процентных пункта, при этом эффект от таких значительных движений пока трудно оценить ввиду короткого промежутка времени, прошедшего со времени последнего решения.

В текущем году аналитики ожидали двух последовательных снижений базовой ставки — по 1% в III и IV кварталах по мере поступления новых экономических данных для оценки результатов решений в монетарной сфере.

По мнению авторов обзора, в условиях слабой экономической динамики снижение ставки может подстегнуть кредитование в сферах, далеких от реальной экономики, в том числе и спекулятивные настроения на валютном рынке. Кроме того, нельзя исключать риск снижения цен на нефть, что может стать триггером для ослабления тенге. Также есть большая неопределенность по внебюджетным расходам правительства. Все это может оказать негативное давление на инфляцию. Эксперты считают, что после такого быстрого снижения базовой ставки будет благоразумным сделать паузу на срок не менее 6 месяцев, чтобы оценить влияние этого решения на экономику страны.

В целом авторы отчета Halyk Finance придерживаются того же мнения, что и Национальный банк, относительно прогноза по замедлению цен до верхнего значения официального таргета по инфляции на конец текущего года, их прогноз декабрьской инфляции составляет 7,5% год к году. В ходе обсуждения оценок относительно базовой ставки в Facebook г-н Темирханов отметил, что в кризис найти хороших заемщиков нелегко и есть опасения, что после снижения ставки кредитование пойдет не в том направлении и будет ускорять инфляцию.

По оценкам экономиста **Жараса Ахметова**, предпосылками для снижения ставки стало отсутствие инфляционного давления и потребность кредитовать экономику. Базовая ставка, по его оценкам, сама по себе не оказывает влияния на возможность ослабления тенге при отсутствии каких-то экстраординарных событий и может стать фактором девальвационного давления лишь в ситуации повышенного спроса на доллары.

За последние несколько месяцев, после того как была переломлена ситуация с ликвидностью, Нацбанку удалось свести к минимуму волатильность. Очень многое будет зависеть от того, будут ли оставаться невысокими девальвационные ожидания.

Валютный рынок – вне влияния базовой ставки

Дедолларизация

Первые результаты, связанные с изменением базовой ставки, оказались абсолютно ожидаемыми, поскольку связаны с рынками, где непосредственно присутствует Нацбанк. Что касается влияния на ситуацию с кредитованием и со ставками по депозитам, то его, вероятно, можно отследить в течение месяца, сам Нацбанк говорит о временном лаге до года.

Денис КРАВЦОВ

Принятие решения о снижении базовой ставки Нацбанка с 15 до 13% очень быстро скорректировало индексы на денежных рынках. Во вторник MM Index — комбинированный показатель, отражающий уровень ставок на рынках репо и валютных свопов, снизился с уровня в 12,11% годовых почти до нового уровня изъятия ликвидности со стороны Нацбанка в 12%. Индекс TONIA, отражающий ставки однодневного репо, снизился за день с 14 до 12,08%, а индекс SWOP 10, отражающий уровень ставок по 10-дневым валютным свопам, — до 12,42%. Реакция на снижение ставки на валютном рынке оказалась не слишком сильной, прежде всего из-за невысоких объемов валютных биржевых сессий. Общие объемы дневного спот-рынка составили $36,7 млн, снизившись по сравнению с объемами понедельника, когда они превысили $48 млн. Ослабление к доллару составило всего 1 тенге, до уровня 338,78 тенге за доллар, что можно считать пока практически полным отсутствием реакции на снижение базовой ставки. На утренней сессии в среду тенге немного укрепился до уровня 337,82 тенге за доллар при по- прежнему крайне низких объемах рынка в чуть больше чем $22 млн.

Индекс межбанковского кредитования Kazprime, формируемый на основе обязательных к исполнению котировок спроса и предложения пяти крупных казахстанских банков, снизился на 1,92%, до уровня 14% ровно. При этом самые крупные казахстанские банки готовы привлекать ликвидность у участников клуба Kazprime дешевле, чем на уровне 12% годовых, где теперь находятся обязательства Нацбанка по изъятию ликвидности.

Наибольшие потенциальные изменения из-за снижения ставки связаны с возможным ростом спроса на кредитование по более низким ставкам. Часть экспертов, правда, считает, что в условиях кризиса трудно найти приемлемых заемщиков и речь может идти в основном о кредитовании в рамках госпрограмм, на стоимости ресурсов в рамках которых базовая ставка скажется с определенным временным лагом через стоимость заимствований квазигосударственных институтов. Явным может быть также влияние на ставки по тенговым корпоративным депозитам, которые в последние месяцы достаточно явно ориентированы на базовую ставку. Очень важно, продолжится ли процесс дедолларизации депозитов (и корпоративных, и розничных) и каким будет настрой розничных депозиторов в ожидании возможного снижения ставок по тенговым депозитам в течение нескольких месяцев.

Комментируя ситуацию с депозитами по просьбе **«Къ»**, директор департамента развития розничного бизнеса Банка ВТБ (Казахстан) **Динара Жакенова** отметила, что в Банке ВТБ (Казахстан) доля депозитов в валюте сократилась с 72 на начало года до 46% на 1 июля 2016 года. Процесс дедолларизации депозитов продолжается.

В настоящее время валютный рынок стабилизировался, и в краткосрочной перспективе мы не ожидаем снижения ставок по тенговым депозитам. Переворачивать свой депозит в тенге или нет, клиент всегда решает индивидуально — все зависит от его жизненных планов. Ставка по тенговым депозитам по сравнению с валютными достаточно привлекательна, и, так как доходы и расходы населения — в тенге, это хороший финансовый инструмент по сохранению и приумножению своих сбережений.

Директор депратамента казначейства Банка ЦентрКредит **Тимур Габасов** отметил, комментируя ситуацию для **«Къ»**, что продажи долларов физическими лицами продолжаются. Доля депозитов в тенге за первые 6 месяцев года выросла с 13 до 26%. Продажи наблюдаются в массовом сегменте вкладчиков, VIP-клиенты пока доллары не продавали. Спикер ожидает снижения пороговой ставки по депозитам физических лиц с 14 до 12% уже в этом году. В 2017 году, скорее всего, максимальная ставка по депозитам физических лиц будет ниже 10% в тенге и 1% в долларах. По оценкам г-на Габасова, при стабильном валютном курсе на уровне 330–340 тенге за доллар держать сбережения в тенге выгоднее.

Страхование турбизнеса на грани исчезновения

Статистика

С января по май 2016 года выплаты страховых компаний турбизнесу в 2,79 раза превысили собранные ими премии, и эта тенденция продолжается с 2013 года. Из-за убыточности страхования данной категории многие страховщики были вынуждены сдать свои лицензии. Так, на рынке количество компаний, готовых брать риски турбизнеса, сократилось до шести.

Арайлым АУЛЬБЕКОВА

Все же рекордный объем выплат пришелся на 2015 год. Если объем собранных премий в 2015 году сократился на 29,9%, до 82,07 млн тенге, то объем выплат увеличился на 45,51%, до 380,09 млн тенге. Все это наблюдается на фоне банкротств крупных туроператоров, последним из которых стал Travel System — в начале июня 2015 года. Тогда еще поднимался вопрос о переходе на добровольное страхование. В феврале нынешнего года НПП снова предложила сделать страхование ГПО туроператора и турагентств добровольным. Но данный вопрос все еще не нашел определенного решения.

По словам заместителя председателя правления АО «Фонд гарантирования страховых выплат» (ФГСВ) **Ержана Конурбаева**, вопрос о переводе обязательного страхования ГПО туроператоров и турагентств в добровольный вид остается открытым. «В прошлом году, когда готовился блок поправок по изменениям в законодательство о туристической деятельности, страховые компании и туроператоры выходили с предложением об отмене обязательной формы страхового договора. Министерство индустриального развития (МИР), ответственное за развитие туризма, эту инициативу не поддержало, и все осталось по-прежнему. Ситуация не только не разрешилась, но еще и усугубилась тем, что страховщики начали массово сдавать лицензии. В кулуарах чиновники заявляют, что с момента принятия поправок в текущий закон «О туристической деятельности» прошло мало времени, поэтому инициировать новые поправки рано и сначала следует посмотреть, каков будет результат от последних изменений», — отмечает г-н Конурбаев.

Он также подчеркнул, что последним изменением закон дает туристическому рынку новые инструменты защиты: банковскую гарантию и страховой фонд. Однако они покроют только небольшую долю рисков — невозврат туристов с заграничных курортов.

Несмотря на отсутствие банкротств туристических компаний в текущем году, страховые выплаты все еще значительно опережают собранный объем премий. За 5 месяцев 2016 года страховщики выплатили 165,65 млн ущербных средств, в то время когда объем премий составил всего 59,39 млн тенге.

Г-н Конурбаев связывает это с тем, что страховые компании продолжают выплачивать убытки туристам, пострадавшим от прежних дефолтов туроператоров. Выплаты происходят по решению суда. Новых банкротств туроператоров нет, однако страховщики создали резервы под заявленные претензии, за счет которых происходит оплата.

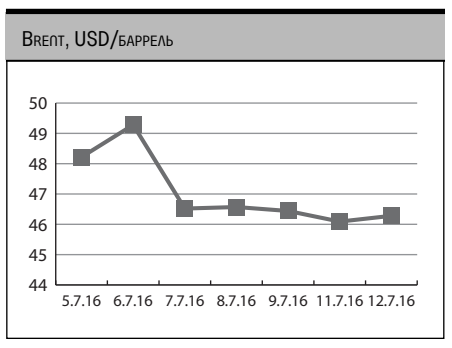
С начала текущего года к операциям по страхованию турбизнеса вовлечены 13 страховых компаний из 33 действующих. Причем семь страховых компаний только выплачивали убытки, но не заключали новых договоров. Так, общий объем выплаченных этими компаниями средств составил 55,29 млн тенге. К примеру, СК «Салем» за 5 месяцев выплатила 19,76 млн тенге, СК «АСКО» — 19,20 млн тенге, СК «Номад Иншуранс» — 7,18 млн тенге.

По состоянию на конец мая 2016 года турбизнес берут страховать всего шесть игроков страхового сектора. Сумма премии определилась в размере 59,39 млн тенге.

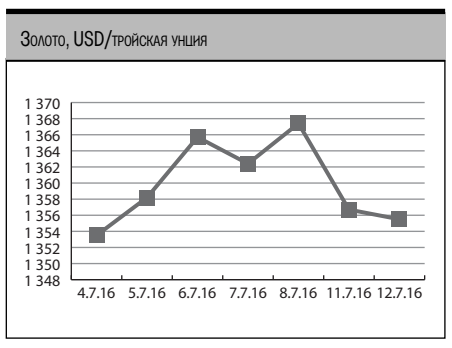
В 2016 году наибольший объем страховых премий по данной категории собрала СК «Сентрас Иншуранс» — 41,21 млн тенге при выплатах 83,51 млн тенге. СК Amanat собрала премий на сумму 15,71 млн тенге, в то время как выплаты составили 11,19 млн тенге. Объем собранных премий СК «Нефтяная страховая компания» составил 1,01 млн тенге против выплат в размере 4,34 млн тенге.

Г-н Конурбаев считает ситуацию очень критичной. «Для страхового рынка это чревато концентрацией и увеличением риска страхования, ведь ранее риски были распределены среди большего числа страховщиков. Для туристических компаний небольшое число страховщиков обернулось более жесткими условиями кредитования. Если страховать перестанут и эти шесть компаний, деятельность туроператоров и турагентств станет нелегитимной», — констатирует эксперт.

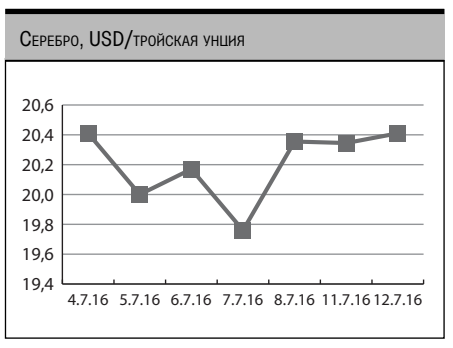
Brent, USD/баррель



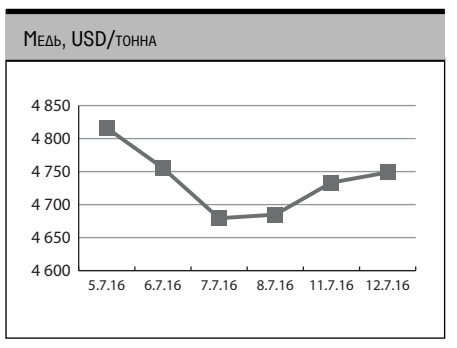
Золото, USD/тройская унция



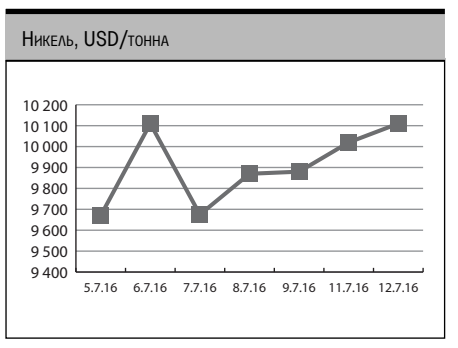
Серебро, USD/тройская унция



Медь, USD/тонна



Никель, USD/тонна



Байконур живее всех живых

На Байконуре останутся также проекты, связанные с «Протоном»

Космодром

С начала старта строительства российского космодрома Восточный и вплоть до первого запуска ракетоносителей существовали опасения, что Российская Федерация может отказаться от использования крупнейшего космодрома СССР и он придет в запустение.

Ернар КАПАРОВ

«Теоретический уход России с Байконура поставит крест на развитии отечественной космической программы»,— сообщал **«Къ»** экономист **Магбат Спанов**.

Но согласно последним новостям и заявлениям главы Роскосмоса **Игоря Комарова**, Российская Федерация пока не намерена покидать космодром, более того, она заинтересована в его дальнейшем развитии.

«Однозначно можно сказать, что планов покинуть Байконур и перевести все запуски на Восточный у нас нет. На Байконуре выстроена и отлажена работа всей инфраструктуры под пилотируемые пуски, включая центр предполетной подготовки. И она хорошо себя зарекомендовала, ее ресурс отнюдь не исчерпан, поэтому переносить эти пилотируемые запуски на ракетах-носителях «Союз» с Байконура было бы неразумно»,— заявил Игорь Комаров СМИ.

«Но новые перспективные проекты мы будем сразу реализовывать на Восточном, поэтому готовим отсюда и пуски нового перспективного пилотируемого транспортного корабля на «Ангаре-5П». А на Байконуре останутся также проекты, связанные с «Протоном». Также активно обсуждаем с казахстанскими коллегами «Байтерек», чтобы инфраструктура Байконура развивалась, чтобы можно было решать там новые интересные задачи. Сотрудничество по Байконуру продолжится — мы настроены расширять кооперацию в космической сфере с коллегами из Казахстана и расширять технический потенциал космодрома»,— добавил он.

Таким образом, Россия и Казахстан наметили продолжение сотрудничества в рамках совместного проекта «Байтерек», смысл которого — создание принадлежащего Казахстану космического ракетного комплекса на Байконуре, с которого бы запускались российские ракеты. По словам вице-премьера РФ **Дмитрия Рогозина**, выступавшего на заседании межправительственной комиссии Казахстана и России по комплексу «Байконур», специалисты двух стран договорились, что окончательное решение по проекту будет принято в сентябре этого года.

«Целью нашей совместной работы вижу сохранение и расширение потенциала работы космодрома Байконур, обеспечение жителей города Байконура вне зависимости от национальности и гражданства достойными и комфортными условиями для работы и проживания,— отметил Рогозин.— Байконур должен жить, у него большое будущее, это большое совместное дело наших двух стран. Вне зависимости от того, что Россия строит и уже практически построила космодром Восточный в Амурской области, Байконур для нас остается крайне важным делом».

Также сообщается, что в ближайшее время будет представлен к подписанию проект совместной программы развития туристического кластера на Байконуре.

«Подготовлен и в ближайшее время будет представлен к подписанию проект совместной программы по развитию инфраструктуры туризма»,— сообщил г-н Рогозин. Вице-премьер отметил, что на Байконуре есть масса мест, связанных с созданием космодрома мирового значения, места, где готовились к полету первые российские космонавты, в том числе **Юрий Гагарин**, где работал **Сергей Королев**, где создавался первый старт для легендарной ракеты «Союз».

В данный момент на космодроме Байконур готовятся к запуску космического грузовика «Прогресс МС-03». По информации пресс-службы российской космической корпорации (РКК) «Энергия», завершены технологические операции по стыковке транспортного грузового корабля (ТГК) «Прогресс МС-03» с переходным отсеком.

Старт транспортного грузового корабля новой модификации «Прогресс МС-03» с космодрома Байконур по программе Международной космической станции запланирован на 17 июля 2016 года в 03:41:42 по времени Астаны.

Напомним, что Россия платит за Байконур порядка 24,5 млрд тенге (данные за 2015 год). Безвозмездные поступления в бюджет города Байконура за прошлый год составили около 6,3 млрд тенге.

Гостендер раздора

Конфликт

Генеральный директор крупной дорожно-строительной компании ТОО «Фирма Автодорсервис» Виталий Процентов, владеющий 49% уставного капитала компании, заявляет, что совладелец предприятия Ильхалид Какимжанов, владеющий 51%-ной долей, пытается получить полный контроль над фирмой.

Айгерим УРДАБАЕВА, Кристина БЕРШАДСКАЯ

«Вольное трактование законодательства в Казахстане угрожает интересам совладельцев бизнесов и инвесторов, как казахстанских, так и зарубежных» — такое заявление сделал на пресс-конференции в Алматы генеральный директор и соучредитель одного из крупнейших дорожно-строительных предприятий республики «Фирма Автодорсервис» Виталий Процентов. По словам Процентова, его выдавливает из бизнеса совладелец фирмы Ильхалид Какимжанов.

Учредителями ТОО «Фирма Автодорсервис» согласно пресс-релизу являются Ильхалид Какимжанов (51%) и Виталий Процентов (49%). Сам Ильхалид Какимжанов, по информации открытых источников, является сыном бывшего министра государственных доходов и министра финансов **Зейнуллы Какимжанова**, известного предпринимателя, сделавшего свой бизнес на строительстве дорог. Ныне Зейнулла Какимжанов — производитель вина с собственной компанией Arba Wine.

Как стало известно на пресс-конференции, проведенной в Алматы 12 июля с участием стороны Виталия Процентова, конфликт между двумя учредителями произошел из-за исполнения крупного государственного контракта. «Фирма Автодорсервис» в 2014 году выиграла тендер государственного АО «НК КазАвтоЖол» на 15,6 млрд тенге по ремонту участка автодороги Кызылорда — Павлодар — Успенка — граница РФ в Павлодарской области.

По словам представителей Виталия Процентова, сроком окончания ремонта участка является март 2017 года. Укладкой бетона по договору должно было заниматься АО «К-ДорСтрой» и начать работу уже в 2015 году.

В материале сайта «Радиоточка» «Кто владеет KZ» указанно, что АО «К-ДорСтрой» (первичная госрегистрация 22 марта 1993 года в Костанайской области) является правопреемником АО «Костанайдорстрой». Если верить этой информации, то учредители «К-ДорСтрой» — ТОО «АС» с долей в 77,9% и германский производитель асфальто-смесительных установок GP Günter Papenburg AG с долей в 18,0%. Директор ТОО «АС» — **Темирболат Султансихов** — сын **Сайрангуль Какимжановой**, родной сестры Зейнуллы Халидолловича.

В распоряжении редакции **«Къ»** оказались копии протоколов общих собраний ТОО «Фирма Автодорсервис», а также официальные письма Виталия Процентова в АО «К-ДорСтрой», обмудсмену и НПП.

В копии письма генеральному директору АО «К-ДорСтрой» **В. А. Лазареву** от ноября 2015 года говорится, что так как его компания не сможет приступить к выполнению работ в необходимые сроки (не в 2015 году, как следовало, а только в 2016 году), «Фирма Автодорсервис» вынуждена была найти нового субподрядчика (копии писем имеются в распоряжении редакции **«Къ»**).

Если верить информации, озвученной на конференции, именно после перезаключения контракта сторона Ильхалида Зейнуллаулы попросила Виталия Процентова сложить с себя полномочия, на что он ответил отказом. Аргументом послужило то, что его оставили на должности гендиректора сроком на 5 лет в 2014 году, чему есть документальное подтверждение. Кроме того, проблема оказалась в том, что согласно уставу компании такие решения (досрочное сложение полномочий) принимаются на общем собрании квалифицированным большинством в 75% голосов. Проще говоря, если Процентов голосует против, у второй стороны остается только половина голосов, и этого не хватит для принятия принципиально важных решений.

Однако, как прокомментировала **«Къ»** сторона Виталия Процентова, представители Ильхалида Какимжанова сослались на п. 5 ст. 47 закона о ТОО, согласно которому в случае отсутствия кворума на общем собрании оно может быть собрано повторно.

Как разъяснила **«Къ»** юрист **Наиля Ахметова**, защищающая интересы миноритарного учредителя, общее собрание должно было состояться 31 марта 2016 года, но сорвалось из-за неявки Ильхалида Какимжанова. На повторном собрании 29 апреля 2016 года представители Какимжанова проголосовали за назначение нового гендиректора в лице **Дениса Гусева**. При этом они заявили, что на повторном собрании указанная выше статья закона дает им право провести любое решение, даже если по закону и уставу оно требует квалифицированного большинства голосов. Виталий Процентов проголосовал против этого. По его словам, норма, на которую ссылаются его оппоненты, неприменима по двум причинам: во-первых, она касается только вопросов, не требующих квалифицированного большинства (назначение гендиректора, напротив, требует его), во-вторых, она касается только случаев, когда нет кворума, а кворум на собрании 29 апреля 2016 года был 100%-ный (копии протокола собрания имеются в распоряжении **«Къ»**).

По мнению Наили Ахметовой, на повторном очередном общем собрании в апреле 2016 года было принято решение, основанное на «некорректном толковании пункта 5 статьи 47 закона о ТОО», а именно назначение нового генерального директора в лице Дениса Гусева. Также спикер отметила, что после обращения о признании недействительным результата голосования специализированный межрайонный экономический суд (СМЭС) города Алматы запретил Ильхалиду Какимжанову регистрировать Дениса Гусева как генерального директора. И при этом Управление юстиции и Налоговый комитет города Алматы допустили данное действие.

Как утверждает Виталий Процентов, Денис Гусев изготовил новую печать, а также разослал письма госструктурам и банкам, где рекомендуется прекратить дальнейшее сотрудничество.

При повторной отмене регистрации Дениса Гусева сторона Какимжановых выдвинула обвинения о понесенных убытках ТОО «Автодорсервис» в размере 407 млн тенге. Также против Виталия Процентова возбуждено уголовное дело.

«Если госорганы примут аргументы Ильхалида Какимжанова, то любой мажоритарный совладелец бизнеса в Казахстане сможет игнорировать точку зрения своих партнеров. Он просто сначала не явится на собрание учредителей, а потом на повторном проведет любые нужные ему решения. Интересы миноритарных совладельцев, в том числе инвесторов, окажутся незащищенными»,— полагает Виталий Процентов.

Бизнесмен Зейнулла Какимжанов в беседе с **«Къ»** объяснил ситуацию следующим образом: «Решив год назад вникнуть в состояние компании, я был поражен экономической ситуацией ТОО «Автодорсервис». 70% оборота компании уходили в другие организации: фактически компания была превращена в распределение субконтрактов. Это противоречит даже закону о госзакупках. Многие контракты заключены не в пользу компании с занижением базы налогообложения, что ведет к уменьшению корпоративного подоходного налога и — самое главное — приводит к уменьшению капитализации доли участника».

Как заявил Зейнулла Какимжанов, он предложил внести поправки в устав, где все крупные сделки обязаны обсуждаться всеми участниками и даваться разрешение на их исполнение. Притом что речи не было о снятии Виталия Процентова с должности генерального директора, данные замечания не были учтены. После встречи в феврале текущего года спикер, учитывая интересы сына Ильхалида Какимжанова, встретился с миноритарным учредителем и рассказал о замеченных правонарушениях.

Зейнулла Какимжанов добавил, что в ходе обращения в банк и налоговый орган узнал, что Процентов, «нарушая банковские процедуры и договорные кредитные отношения и процедуры государственного контракта, открывает счет в другом банке».

Собеседник добавил, что, не обвиняя Виталия Процентова, считает, что «есть все основания предполагать, что деньги вымываются из компании с нарушением закона».

В ответ на просьбу **«Къ»** прокомментировать это утверждение, Процентов сказал, что со стороны компании и руководства не было нарушений налогообложения и договоров с банком, кроме того, многократные проверки, проводившиеся в том числе аудиторами, выбранными совместно с Какимжановым, никаких существенных нарушений не находили.

По мнению юриста **Сергея Уткина**, в данной ситуации не права семья Какимжановых: «Пункт 5 статья 47 закона о ТОО существует в такой редакции около 20 лет. По крайней мере, на моей практике я не нашел, чтобы были споры в толковании данного пункта. Общее правило кворума гласит, что должно быть не менее половины голосов, тогда можно начинать собрание. Если бы на собрание Виталий Процентов не пришел, то тогда бы ситуация была другой».

При этом спикер отметил, что нужно изучить устав, так как там может быть написано, что «квалифицированное большинство голосов нужно считать на собрании не от числа присутствующих, а все равно от общего числа». Такое в уставе усиливающее условие возможно.

«На мой взгляд, умысел очевидный — захватить контроль над этим предприятием. Но это, конечно, уже работа следователей»,— добавил Сергей Уткин.

Юрист фирмы Grata **Шаймерден Чиканаев** отметил, что при условии, если суд примет сторону Зейнуллы Какимжанова, в будущем это повлияет на злоупотребление нормой права.

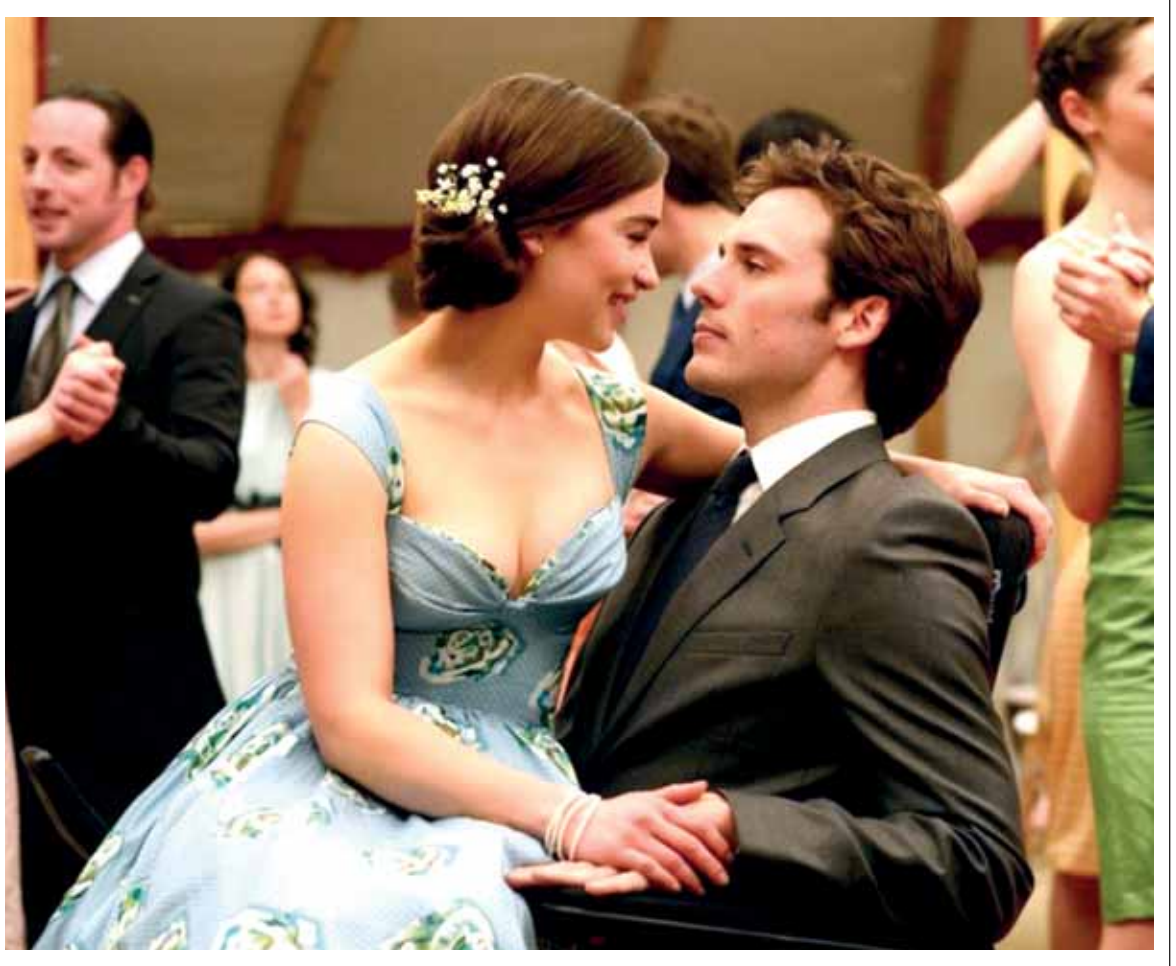
К моменту написания материала Министерство финансов РК, Министерство юстиции РК, НПП не успели ответить на запрос **«Къ»**. Редакция будет следить за ходом событий.

«До встречи с тобой»: человека нельзя изменить, его надо любить

Кино

Драма британского режиссера Теи Шэррок за первую же неделю проката собрала более $138 млн (при бюджете в $20 млн). Казалось бы, подобное кино должно отлично сочетаться с осенней хандрой. Что же в нем привлекает в разгар лета?

Елена ШТРИТЕР



Немного о сюжете. Лу Кларк — жительница провинциального британского городка. Девочка, которая мечтала стать фэшн-дизайнером, но у семьи не хватило денег. Несколько неуклюжая, но покоряющая своим оптимизмом и улыбчивостью, а также любовью к нестандартной одежде. После увольнения из кафе Лу подворачивается должность сиделки для наследника аристократического семейства, прикованного к инвалидной коляске после досадного ДТП. Некогда преуспевающий бизнесмен и любимчик женщин, сегодня Уилл живет лишь мечтой о добровольном уходе из жизни. А Лу очень хочется, чтобы он жил…

Откровенно говоря, я не поклонница мелодрам и от фильма «До встречи с тобой», обозначенного в релизе как самый романтичный фильм года, ничего особенного не ждала. Ну сами подумайте: чего ждать от малоизвестного — точнее, малоизвестной — британского режиссера Теи Шэррок? Разве что обычной слезливой мелодрамы с непременным хэппи-эндом. И тройкой именитых актеров для привлечения внимания. Но как же сильно я ошибалась!

В течение полутора часов на экране разворачивается история любви, которая, скорее, венчает дружбу двух людей, никогда бы не встретившихся при других обстоятельствах. История смешная и грустная. До слез. Которая может тронуть души даже самых отъявленных циников и нелюбителей мелодрам, вроде меня.

Прежде всего, наверное, потому, что вас никто не пытается ни рассмешить, ни разжалобить. Это жизнь, которая идет так, как она идет. И если что-то складывается не так, как вам этого хочется, что ж — се ля ви. И возможно, именно поэтому очень хотелось, чтобы все закончилось хорошо. Да-да, хотелось самого что ни на есть банального хэппи-энда. Впрочем, по большому счету все хорошо и закончилось, только немного не так как хотелось бы…

Отдельного внимания заслуживает сценарий. В сущности, действие фильма начинает развиваться с первых кадров. Без досадных провисаний, долгих предысторий и скучных диалогов. Драма разыгрывается без лишних слез и истерик. Несколькими фразами (что-то вроде: «Дай мне еще минутку побыть парнем, который свозил девушку в красном платье на концерт» или «Ты приехала заварить мне последнюю чашку чая?»), жестами, взглядами… Но самое главное — фильм не оставляет после себя ощущения безысходности или тоски. По сути, каждый из героев сделал свой выбор. Правильный или нет — другой вопрос. Но он сделан.

Кроме того, «До встречи с тобой» подкупает замечательной актерской игрой Эмилии Кларк («Игра престолов») и Сэма Клафина («Потерянное будущее», «Голодные игры», «Белоснежка и охотник»), на которой, собственно, и построен весь фильм. И, надо сказать, образ самой обычной, за исключением пристрастия к странным нарядам, девчонки из провинциального городка идет ей гораздо больше. Она просто невероятно искренна и свежа. И, конечно же, просто поражает своей непередаваемой мимикой. То же можно сказать и о Сэме Клафине, который блестяще справился с ролью Уилла Трейнора, передавая ощущения человека, для которого все осталось в прошлом… До встречи с Лу. Которой он подарил будущее…

В общем, отличный фильм с легким оттенком грусти. О любви, семейных ценностях и нелегком выборе.

«Лавка дурных снов»: читай, но будь осторожен…

Чтиво

В свет вышла новая книга Стивена Кинга «Лавка дурных снов» («Ярмарка кошмаров» в оригинальном переводе). Хотя новой ее можно считать весьма условно. Это сборник, в который вошли как уже изданные рассказы, так и те, что впервые были представлены миру. Некоторые из ранее опубликованных были доработаны или переделаны.

Анна ЭМИХ

Надо сказать, что рассказы — это чтение совершенно иного рода, нежели объемные романы. Перелистывая первую страницу, вы знаете, что получите всю историю целиком, от начала до конца за один раз. Кроме того, язык рассказов отличается особой ясностью и лаконичностью. Так вот, рассказы у Стивена Кинга получаются ничуть не хуже, чем романы. И очередной их сборник в очередной раз это подтверждает.

О своем намерении выпустить очередной сборник рассказов Стивен Кинг заявил еще в 2014 году (с момента выпуска последнего сборника «После заката» к тому времени прошло уже 6 лет). Тогда же писатель озвучил название сборника: «Лавка дурных снов» и сообщил, что в него войдет около 20 рассказов и «это должна быть достаточно толстая книга».

В итоге в сборник вошли 18 историй, созданных между 2007 и 2015 годами, а также два стихотворения («Храм из костей» и «Томми»).

Каждый из рассказов, отобранных в этот сборник, автор назвал «маленькими сокровищами ручной работы» и каждый из них предварил удивительно откровенной историей его создания, приоткрывая «дверь» в свою творческую мастерскую.

«Я создал их специально для тебя,— говорит писатель своему читателю в предисловии.— Можешь смотреть, можешь трогать, но будь осторожен. У самых лучших есть зубы».

В сущности, человек мало-мальски знакомый с творчеством Кинга, вряд ли увидит в этих рассказах что-то новое и оригинальное. Все сюжеты — это давно знакомые и любимые мотивы автора. Машины-убийцы из «Мили 81» до боли напоминают «Кристину». «Гармония премиум» вновь перенесет читателя в мрачноватый Касл-Рок, где разворачивались события «Мертвой зоны», «Трупа» и многих других шедевров Кинга.

Помимо этого, здесь есть истории об электронной читалке, открывающей портал в параллельные миры (автор, как в «Мобильнике» вновь напоминает, что зависимость от технологий — это зло); несносном мальчишке-бейсболисте, скрывающем мрачный секрет; человеке, убивающем некрологами; пророческие надписи на песке «Дюны»; смерть, являющаяся к старикам в обличье сексапильной девушки или привлекательного юноши…

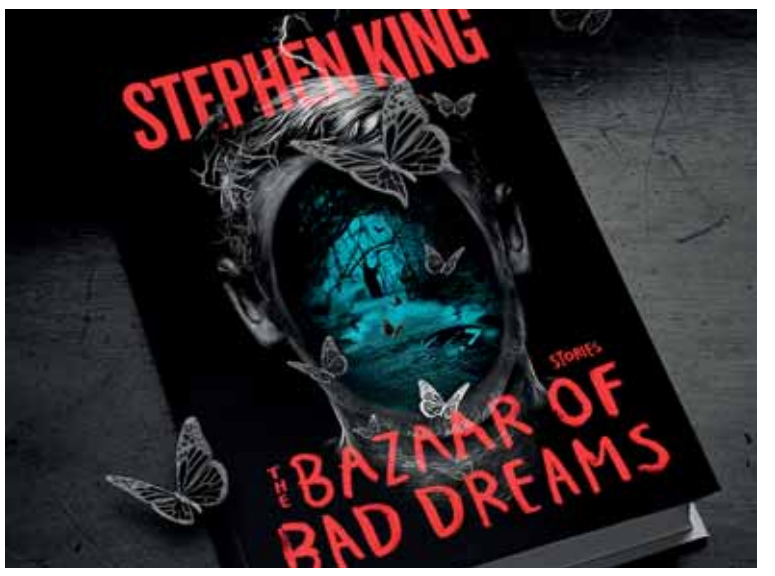
В общем, Кинг вновь предлагает читателю коктейль, в котором смешаны реализм, ужасы и фантастика.

Причем, какие-то из историй (к примеру, «Дюна») похожи на истории, которые дети (и не только) рассказывают ночью у костра. Какие-то (та же «Гармония премиум») до дрожи пугают незамысловатостью, обыденностью происходящего. Да-да самое ужасное зачастую прячется не в мистических замках с привидениями или ночном болотном тумане, а в самой обычной поездке в магазин («Гармония премиум») или разборке столкнувшихся друг с другом водителей («Бэтмен и Робин вступают в перебранку»), в искренней любви к дорогому тебе человеку («Нездоровье»). Впрочем, иногда зло — это именно то, что кажется злом («Смерть»).

Однако несмотря на общую узнаваемость, в очередной раз подтверждая славу хорошего рассказчика, Кинг преподносит их немного по-новому. С другого ракурса. Возможно с позиции своего нынешнего возраста — Кингу уже под семьдесят, и многие его герои — люди пожилые, да и ностальгические нотки звучат все чаще. Герои более реальны и похожи на обычных людей. Да и прежний азарт, с которым автор врывался в самые темные закоулки человеческой души, сменился философской задумчивостью. В «Лавке снов» больше реализма, больше размышления над обыденностью ужаса.

Впрочем, это вовсе не значит, что эта книга — сборник милых новелл для чтения перед сном.

Как бы там ни было, а перед нами старый добрый (или не очень) Стивен Кинг. И, возможно, не все истории «Лавки» откровенно пугают, но вот задуматься заставит каждая. Ведь как всегда помимо фантастической и мистической составляющих, Кинг очень ярко прописывает и психологическую.



Барбекю для чемпионов

Фестиваль

10 июля в гольф-клубе «Ариал» прошел третий ежегодный «Фестиваль городской еды». На этот раз темой фестиваля стал всеми любимый BBQ.

Ольга МИЛЛЕР

В последнее время Барбекю — это своеобразный стиль, причем, не только приготовления еды, но и времяпрепровождения, то, что у нас называется «поехать на шашлыки», только в западном варианте. Сейчас мода на барбекю распространяется по всему миру с необыкновенной скоростью.

Интересно, что на алматинском «Фестивале городской еды» барбекю из способа проведения досуга даже переквалифицировалось в спорт. Блогеры и звезды ТВ в компании с известными рестораторами соревновались между собой за звание «Лучшего BBQ 2016 года». В итоге приз зрительских симпатий забрала команда с говорящим названием «АгОнь» — **Найля Калтаева** и **Абдуазиз Мадьяров**. Бронзу забрала команда «МангалОИД» — **Нурлан Каженов** и **Антон Соловьев**, второе место заняла команда «Rock in food» — **Зарина Абденова** и **Бранко**, ну а золото получили **Андрей Мокич** и **Фима Иванов**, объединившиеся в команду «Борщи». Участники готовили мясо и рыбу на специальных барбекю-плитах, предоставленных профессиональным жюри, в состав которого вошли шеф-повар ресторана Crabs Burger **Иван Гордеев**, шеф-повар ресторана «МоскВау» **Виталий Косенчук** и гастроэнтузиаст и маркетолог торгового центра «Мега» **Татьяна Выборнова**.

Помимо горячего поединка гости смогли найти развлечения для себя и своей семьи на нескольких зонах. Встречала гостей большая фуд-зона, на которой свои блюда — суши, мороженое, такос, устрицы и, конечно, барбекю, предлагали более двадцати заведений разного формата. Здесь можно было отдохнуть от солнца под зонтиками и открыть для себя новые варианты street-фуда. Каждый из гостей смог поучаствовать в процессе приготовления чурчхелы, а лучшие шеф-повара города раскрыли секреты приготовления вкуснейших стейков. Для самых маленьких гостей фестиваля в детской зоне работали профессиональные аниматоры. Здесь же можно было покататься на надувных горках, поучаствовать в кулинарных мастер-классах и различных конкурсах.

Не обошлось в этот день и без музыки — на сцене в музыкальной зоне выступили зажигательные алматинские коллективы LampЫ Orchestra, MoneyКены, Leto live band, Tommy Chong и Margarita Bella.

Гости фестиваля веселились до самой ночи. Но несмотря на свой развлекательный формат, мероприятие продолжило нести благотворительный характер. Часть собранных средств от него будет направлена в Общество Красного Полумесяца.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Фестиваль современной поп-культуры Edge Fest

15 июля

Фестиваль современной поп-культуры Edge Fest станет площадкой для ярких танцевальных и вокальных выступлений. Стиль Edge символизирует невероятную энергию, стремительный ритм и яркую экспрессию.

Место: ТРЦ Mega Alma-Ata, ул. Розыбакиева, 263

Вход: свободный

Иван Дорн в Алматы

15 июля в 19:00

Иван Дорн — украинский певец, диджей и телеведущий, бывший участник группы «Пара Нормальных». Человек-взрыв, человек-харизма, человек, чье творчество недавно взбудоражило все ближнее зарубежье. Каждый его концерт — это полный эксклюзив и импровизация. Певец никогда не работает под фонограмму, его можно увидеть только с живым музыкальным сопровождением.

Место: Гостиничный Комплекс «Алтын Коль», ул. Майлина, 238

Авторский проект Евгения Жуманова «Со-Общение»

15 июля в 23:00

В авторском проекте «Со-Общение» Евгений представит себя в новом качестве — автора собственной искрометной прозы, в которой зритель сможет узнать каждодневные реалии и с юмором взглянуть на свою жизнь.

Место: Театр «Жас Сахна», пр. Абая, 117

Детский книгообмен

16 июля с 13:00 до 15:00

Маленьких участников и их родителей на мероприятии ожидает обмен литературой, книжный уголок Даши-путешественницы от издательства детских книг «Арына», мастер-класс по актерскому мастерству, созданию закладок для книг своими руками от детского центра Simbaland, викторина и лотерея с призами, а также чтение увлекательной сказки.

Правила книгообмена:

Дети сдают книги на стойке приема, получают билет с указанием количества книг. Можно выбрать и взять столько же книг, сколько вы принесли. Разрешается приносить сказки, стихи, энциклопедии, развивающие и обучающие книги, книги про воспитание детей. Главное, чтобы они были в хорошем состоянии. Организаторы оставляют за собой право не принять книги по своему усмотрению.

Вход: свободный

Место: ТРЦ «Глобус» пр. Абая, 109В, 2 этаж

Показ фильма «Леонардо HD»

16 июля в 15:00

В основу фильма легла экскурсия по выставке «Леонардо да Винчи: художник миланского двора», которая прошла в The National Gallery в Лондоне. Национальная галерея готовила открытие этой эскпозиции около 15 лет, заключая договоренности с музеями Италии, Франции, США, России и Польши, которые предоставили картины для выставки.

Место: Kinopark 11 Esentai, пр. Аль-Фараби, 77/8

Мероприятия в Астане

Фотовыставка «Снизу вверх»

15–27 июля

Выставка объединила работы фотохудожников из разных стран мира, сделанных во время концертов. Героями снимков стали как мировые звезды (Placebo, Korn, Limp Bizkit, Soulfly и др.), так и те, кто известен лишь узкому кругу ценителей. Выставка вобрала в себя 56 концертных фотографий.

Место: MEGA Astana (пересечение Кургальджинского шоссе и пр. Туран)

Выставка больших королевских платьев от Lamyne M.

с 13 июля по 4 августа

Посольство Франции в Казахстане и Галерея искусств «Хас Санат» приглашают на открытие персональной выставки известного французского дизайнера LAMYNE M. «Большие королевские платья».

Место: ул. Конаева, 14, ВП 24 (ЖК «Нурсая 1»)