ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

«Курсивъ-Юг» №7 (07)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ 76 | ЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 7 (07), ЧЕТВЕРГ, 18 ОКТЯБРЯ 2018 г.

ТЕМА НОМЕРА: С ВОДОЙ И... БЕЗ ВОДЫ 02

ТЕМА НОМЕРА: КАЗНА ПЕРЕСЧЕТ ЛЮБИТ 02

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА: ЖЕНЩИНЫ ОТКРЫВАЮТ СВОЙ БИЗНЕС 03

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА: ОВОЩИ – НА КАРАНТИН 03

* Бриф-новости

На валютном рынке все спокойно

В настоящее время ситуация на внутреннем валютном рынке характеризуется стабильностью, курс тенге формируется под воздействием баланса внутренних и внешних факторов спроса и предложения, что полностью соответствует режиму свободно плавающего обменного курса. Такое заявление сделал 16 октября председатель НБ РК Данияр Акишев, сообщается на сайте Нацбанка РК.

К внешним факторам, влияющим на обменный курс тенге, глава финрегулятора отнес курс российского рубля, цены на нефть, мировые процентные ставки, геополитическую ситуацию в мире. К внутренним факторам – состояние платежного баланса, уровень инфляции, базовую ставку НБ РК, периоды налоговых выплат компаний-экспортеров, темпы освоения бюджетных средств.

«В октябре значительно снизилась волатильность курса тенге, наблюдавшаяся в сентябре 2018 года на внутреннем валютном рынке, которая была вызвана чрезмерной реакцией участников внутреннего валютного рынка и их клиентов на негативные новости с мировых рынков», – сказал Данияр Акишев. При этом он отметил, что увеличение спроса на иностранную валюту в начале сентября в условиях отсутствия предложения иностранной валюты было компенсировано интервенциями Национального банка.

26 млрд тенге на лизинг

В рамках комплексного плана по обновлению критически изношенного парка техники в РК, при поддержке Министерства по инвестициям и развитию РК, государство выделяет деньги на финансирование юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, приобретающих в лизинг автобусы, комбайны и трактора. Оператором по данной программе будет выступать компания АО «БРК-Лизинг», сообщила пресс-служба Ассоциации казахстанского автобизнеса.

«На сегодня 65% автобусного парка страны составляют автобусы старше семи лет, – говорится в сообщении Ассоциации. – Изношенность парка сельскохозяйственной техники достигла критического уровня: 86% по тракторам, 72% по комбайнам. В первые два года планируется обновить около 700 автобусов, тракторов и комбайнов. За пять лет с учетом револьверного поступления финансирования планируется обновление более 1000 единиц техники».

Заемщикам будет предложена сельскохозяйственная техника и автобусы, производство которых осуществляется на предприятиях ТОО «СарыаркаАвтоПром», АО «Агромаш Холдинг KZ», ТОО «Комбайновый завод «Вектор», ТОО «СемАЗ», ТОО «Hyundai Trans Auto» и ТОО «Daewoo Bus Kazakhstan».

Виноградный край

72,5% выращенного в стране винограда приходится на Туркестанскую область, сообщила пресс-служба акима Туркестанской области.

За последние три года в Туркестанской области посевная площадь винограда и плодово-ягодных культур увеличилась на 1,8 тыс. га, достигнув 30 тыс. га. В этом году планируется собрать 85 тыс. т плодово-ягодных культур и 70 тыс. т винограда.

Тараз и Екатеринбург свяжутся по воздуху

С 29 октября 2018 года авиакомпания SCAT начнет выполнять авиаперелеты по маршруту Тараз – Екатеринбург – Тараз, сообщило ИА «Zhambyl News».

Перелеты по данному маршруту будут выполняться один раз в неделю из аэропорта Аулие-Ата Тараза в екатеринбургский аэропорт Кольцово по понедельникам. Расчетная продолжительность полета из Тараза в Екатеринбург – 2 часа 50 минут, обратно из Екатеринбурга в Тараз – 2 часа 40 минут, на маршруте заявлены авиалайнеры Boeing 757-200.

Несчастье в квадрате

Жамбылские дольщики ждут заветного жилья больше 10 лет

Положительного окончания судебной эпопеи за квадратные метры, продолжающейся уже несколько лет, ожидают 28 жамбылцев, вложивших свои деньги в строительство жилого комплекса «Атшабар». Состоявшийся на днях в Таразе суд обязал застройщика ТОО «Горизонт Строй» предоставить людям жилье. Между тем ответчик не считает себя обязанным выполнять договоры с дольщиками, подписанные предшественником, у которого был выкуплен недостроенный объект.

Людмила МЕЛЬНИК

По словам дольщиков, когда они спросили у руководства ТОО «Горизонт Строй», где квартиры, в ответ получили: «Мы купили объект, а не ваши долги». Фото: Виктор БАРБАШ

На днях Жамбылский областной суд вынес решение, согласно которому ТОО «Горизонт Строй» должно выполнить свои обязательства, изложенные в меморандуме, заключенном между компанией, акиматом области и общественным объединением «Дольщики Атшабара» в сентябре 2014 года. В частности, заключить договоры о предоставлении квартир дольщикам ЖК «Атшабар», полностью внесшим оплату стоимости квартир, согласно договорам присоединения к долевому участию, заключенным с ТОО «Научно-производственный технический центр «SNS groop».

С чего все началось

Проект ЖК «Атшабар» включал в себя три семиэтажных дома и стоил более $20 млн. Около 100 договоров с ТОО «SNS groop» было заключено еще в 2005–2006 годах. Следовательно, история эта началась более 10 лет назад, но квартиры люди так и не получили. Многие дольщики за это время уже успели расплатиться с кредитами. К примеру, председатель ОО «Дольщики Атшабара» **Елена Косенко** только три месяца назад закрыла свой ипотечный кредит за квартиру, которую видела только с улицы. Да у подъезда пару раз постояла.… А стоимость жилья вылилась для нее в сумму более $200 тыс. Кредиты хоть и брали в тенге, но в договорах значилась сумма в иностранной валюте.

В 2009 году застройщик, ссылаясь на неожиданно грянувший финансовый кризис, объявил о том, что денег у него нет. Строительство было заморожено, а на директора **Ерика Кайырбекова** финансовой полицией по заявлению дольщиков возбуждено уголовное дело, повлекшее за собой наложение ареста на квартиры.

«В 2011 году мы узнали о смерти г-на Кайырбекова. А в 2013 году активы ТОО «SNS groop» выкупило ТОО «Горизонт Строй». Руководство этой фирмы сразу начало активно общаться с дольщиками, привлекало к этому акиматы города и области. Причем мы обратили внимание, что директора в ТОО «Горизонт Строй» постоянно меняются, в настоящее время фирмой руководит **Ергали Кожанов**. Хотя нам известно, что фактическим руководителем этой компании является **Данияр Жетписбаев**, родной брат **Армана Жетписбаева**, возглавляющего АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Вот поэтому у нас все и тормозится», – говорит адвокат **Олег Сарафинов**, защищающий в судах интересы дольщиков.

Поначалу представители «Горизонта» со всеми дольщиками беседовали, ходили по адресам, уговаривали снять арест с объектов: «Давайте мы жилой комплекс достроим, вы получите квартиры». Чтобы у дольщиков не возникло сомнений в благих помыслах компании, заключили меморандум между акиматом, фирмой и дольщиками.

«Это сейчас мы понимаем, что то соглашение было принято для того, чтобы, выражаясь современным языком, кинуть людей. Первое, к чему пришли, – это договорились снизить общие площади квартир до 120 кв. м. Хотя у некоторых в жилом комплексе было и по 500 кв. м жилья. Люди согласились и на это, чтобы получить долгожданные квартиры. Некоторые надеялись получить разницу в стоимости», – заметила в свою очередь Елена Косенко.

Вскоре «Горизонт Строй» обратилось в суд с иском о снятии ареста. Суд принял решение. И уже в феврале 2015 года ТОО заключило договор купли-продажи объекта незавершенного строительства земельного участка с ТОО «SNS groop», а затем реализовало 210 квартир АО «Ипотечная организация Казахстанская Ипотечная Компания».

«Это, конечно, сразу вызвало у нас подозрения, что мы свои квартиры можем вообще не получить. В чем убедились уже в ноябре того же года, когда 42 готовые квартиры ТОО «Горизонт Строй» предоставило акимату области для распределения между бюджетниками и малоимущими слоями населения в рамках программы «Нурлы жол». А когда мы спросили у руководства компании, где наши квартиры, нам ответили: «Мы купили объект, а не ваши долги», – говорит г-жа Косенко.

Однако когда дольщиков просили подписать меморандум, некоторым из них компания вернула вложенные суммы. Правда, они были небольшими – 3–4 млн тенге. «Этими действиями компания подтверждала, что исполняет обязательства по меморандуму», – считает Олег Сарафинов.

3 >>

Сказка про дойного бычка

В Шымкенте искали 14 млрд тенге и дойных быков, которые дают до 30 л молока в день

Информация о том, что шымкентским предпринимателям было выделено порядка 14 млрд тенге в виде незаконных субсидий для якобы дойных бычков, появилась в конце сентября. Завершившие собственными силами расследование по данной истории шымкентские чиновники утверждают, что такая ситуация не могла произойти. Теперь выяснить истину предстоит правоохранительным органам.

Наталья ХАЙКИНА

Возмутитель спокойствия Бахытжан Копбаев утверждает, что в Южном Казахстане выдавали субсидии на молоко от бычков. Скриншот видео.

Информацию о том, что в Шымкенте якобы используют незаконную схему для получения субсидий на производство молока, обнародовал общественник **Бахытжан Копбаев**. В выложенном им в сети видеообращении к казахстанцам он утверждал, что в реестр дойных коров были включены бычки. Г-н Копбаев отметил, что, подняв любой документ зимнего периода, МСХ может сверить, действительно ли коровы давали весной до 30 л. По нормам МСХ утверждено, что коровы в этот период не дают больше, чем пять литров, потому что идет отел или сокращение удоя. И более того, по его утверждению, на этих бычков были выплачены субсидии как на дойных коров. Чуть позже в интервью informburo.kz он назвал общую сумму незаконных субсидий – по его подсчетам, она составила 14 млрд тенге.

Как рассказал **«Къ»** исполняющий обязанности начальника отдела животноводства и племенного дела управления сельского хозяйства Туркестанской области **Бейсенбай Усенбеков**, такая ситуация априори не могла произойти. Дело в том, что по Туркестанской области за четыре года, с 2015-го включительно и по 2018-й, на производство молока в животноводческих хозяйствах из государственного бюджета было выделено всего 1 млрд 140 млн тенге.

«Поэтому о хищении 14 млрд тенге говорить некорректно, – считает Бейсенбай Усенбеков. – В Шымкенте только четыре хозяйства получили субсидии для производства молока на молочных фермах. И это далеко не миллиарды, а 34 млн 436 тыс. тенге в этом году. Для сравнения скажу, что в прошлом году они же получили 75 млн 911 тыс. тенге».

Как следует из официального ответа исполняющего обязанности руководителя управления сельского хозяйства Туркестанской области **Нурбека Бадыракова**, предоставленного «Къ», только в двух из четырех хозяйств вместе с дойными коровами содержатся бычки.

«Племенные бычки для дальнейшей их реализации населению есть у ТОО «СММК Жаңа Талап» – 36 голов и в «Аксункар» – 24 головы, – сказал Нурбек Бадыраков. – В ТОО «СММК Жаңа Талап» бычки молодые, до 18 месяцев. В электронной базе, куда вносятся данные на каждую голову скота, учитываются все параметры. И возраст бычков, даже если бы кто-то и захотел представить их как дойных коров, не позволил бы выдать на них субсидии».

По данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, в Шымкенте и Туркестанской области по итогам 2017 года содержалось 994 828 голов крупного рогатого скота. Из них коров – 446 797. По словам Бейсенбая Усенбекова, в прошлом году 59 малых и средних фермерских хозяйств в Туркестанской области, занимающихся откормом бычков, получили субсидии на сумму 835 млн тенге. Три крупных предприятия – 373 млн 500 тыс. тенге. В этом году 11 мелких и средних фермерских хозяйств – 120 млн, 51 крупное хозяйство – 1 млрд 94 млн тенге.

С 2014 по 2018 годы в Туркестанской области было создано 14 236 откормочных площадок, на которых могут содержать 194 430 голов крупного рогатого скота. В том числе в Шымкенте – 344 откормочные площадки, рассчитанные на 20 430 голов крупного рогатого скота.

Что касается разведения племенного скота, то некоторые фермерские хозяйства финансируются через АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства». По программе «Ырыс» были реализованы два проекта: ИП «Табылдиев А. Е.» и ИП «Шаинеков Абдинур», которые получили кредиты в размере 22 млн 800 тыс. и 24 500 тыс. тенге соответственно. На эти деньги предприниматели увеличили поголовье племенного КРС. Например, **Акберен Табылдиев** в данный момент занимается оформлением племенных свидетельств на полученный приплод. В планах – достичь увеличения поголовья племенного скота до 250 голов. Оба предпринимателя планируют в дальнейшем реализовывать племенной молодняк местному населению.

Но вернемся к нашим дойным бычкам. Проверяющие так и не смогли попасть на территории этих хозяйств. В «Алтын Дан» их не пустили, сославшись на карантин. А руководитель компании «Аксункар», по словам сотрудников управления сельского хозяйства Туркестанской области, в данный момент находится под арестом (по какому поводу, нам не уточнили. – **«Къ»**). Доверенное лицо руководителя отказалось запускать специалистов внутрь.

«Теперь дело за соответствующими органами, которые, вооружившись санкцией прокурора, смогут зайти на территории хозяйств и проверить информацию Бахытжана Копбаева. Мы же со своей стороны написали заявление в ДВД Туркестанской области на общественника, чтобы полиция выяснила, откуда у него такие данные, и наказать его за распространение ложной информации», – заключил Бейсенбай Усенбеков.

С водой и… без воды

Феномен Туркестанской области: 200 рек и дефицит поливной воды

В Туркестанской области общая орошаемая площадь составляет 531 тыс. га. Но регион испытывает недостаток поливной воды. 1/5 часть орошаемых земель имеет среднюю и сильную степени засоленности. Для качественного полива сельхозпосевов и, в конечном итоге, получения высокого урожая необходимо восстановление дренажной сети.

Наталья ХАЙКИНА

В Туркестанской области более 4800 гидросооружений и более 33 водохранилищ. Но, как отмечают эксперты, дефицит поливной воды образуется не только из-за неравномерного распределения странами бассейнов трансграничных рек, но и из-за внутренних нерешенных вопросов.
Фото автора

О проблемах нехватки поливной воды, засолении почвы и необходимости восстановления дренажной системы шла речь на состоявшемся в Шымкенте XXII Арало-Сырдарьинском бассейновом совете. Напомним, Арало-Сырдарьинский бассейн занимает площадь около 345 тыс. кв. км и включает две административные области – Туркестанскую и Кызылординскую. Основной рекой бассейна является нижнее течение реки Сырдарьи.

По представленным на мероприятии данным, подземные водные ресурсы Туркестанской области составляют 3 млрд 5 млн куб м в сутки, на территории региона имеется 81 месторождение подземных вод. Но из них эксплуатируются только 55. Лимит поливной воды в регионе – 5,5 млрд куб м в год, а питьевой – 100 млн.

«Средняя водообеспеченность Туркестанской области на одного жителя поверхностными водами составляет 6,5 тыс. куб м в год, тогда как по республике эта цифра равняется 6,86. Средняя водообеспеченность Кызылординской области на одного жителя составляет 0,27 тыс. куб м в год, что на 96% ниже средней по республике», – сообщила главный инженер Института «Казгипроводхоз» **Бибигуль Ботантаева**.

Основными потребителями воды являются промышленные предприятия, сфера коммунального хозяйства, а в сельском хозяйстве – орошаемое земледелие. Руководитель Республиканского государственного учреждения «ЮК гидрогеолого-мелиоративная экспедиция Комитета по водным ресурсам Министерства сельского хозяйства РК» **Карл Анзельм** объяснил, что дефицит поливной воды образуется не только из-за ее неравномерного распределения странами бассейнов трансграничных рек, но и из-за внутренних нерешенных вопросов.

«Наши функции заключаются в том, что мы ведем мониторинг орошаемых земель в пределах Туркестанской и пяти западных районах Жамбылской областей, – говорит Карл Анзельм. – На основании ежегодных данных по залеганию уровня грунтовых вод, по засолению земель мы делаем оценку и разрабатываем рекомендации по их улучшению. Наши рекомендации используются для составления проектов по реконструкции орошаемых земель, восстановлению скважин вертикального дренажа в Шардаринском и Мактааральском районах. Так, из более чем 500 тыс. га орошаемых земель Туркестанской области 1/5 часть территории засолена. Надо проводить промывки, причем на фоне работающего дренажа, иначе эффекта не будет. А для этого надо ежегодно чистить и восстанавливать дренажную сеть и восстанавливать скважины вертикального дренажа».

В Туркестанской области более 4800 гидросооружений и более 33 водохранилищ, начиная от самого крупного – Шардаринского, объем которого 5 млрд 2 млн куб км, и до Бадамского и Бугуньского, объем которых – 200–300 млн куб м.

В прошлом и позапрошлом году в Мактааральском районе комитет по водным ресурсам провел большую работу по очистке открытой дренажной сети. В районе были проведены очистительные работы систем 51 коллектора, общая протяженность которых составляет 103 км. Общая протяженность коллекторных систем в районе составляет 700 км. Из них 400 км не очищалось на протяжении 15–20 лет. После очистки коллекторных систем в регионе снизился дефицит поливной воды. Были также доукомплектованы скважины вертикального дренажа.

Восстановление скважин вертикального дренажа – одна из составляющих качественного орошения полей и в итоге получения высокого урожая. Дело в том, что в Мактааральском районе, по словам Карла Анзельма, есть «напорный режим грунтовых вод», и кроме как при помощи вертикального дренажа разгрузку грунтовых засоленных вод сделать невозможно.

«В советское время в ЮКО было порядка 2000 скважин вертикального дренажа. На сегодня в Мактааральском районе таких скважин восстановлено 218, – говорит Карл Анзельм. – Тогда как в советское время в этом районе было 840 таких скважин. То есть восстановлена только четвертая часть. Отмечу, что скважины должны работать, так как здесь очень высок уровень грунтовых вод. Примерно 70–80 тыс. га имеют повышенный уровень грунтовых вод, особенно в осенне-весеннее время, до начала вегетации. Кроме того, в эту зону идет приток засоленных вод с вышерасположенных орошаемых земель соседнего государства».

Проводить промывку необходимо зимой, когда воды много, говорят эксперты. Но прежде нужно реконструировать и оросительную систему, чтобы не было фильтрационных потерь. По выражению специалистов, без облицовки поливных каналов осуществлять полив полей – все равно что носить воду дырявым ведром. В Туркестанской области сегодня порядка 13 тыс. км оросительной системы. Оросительные каналы нужно не только ремонтировать, но и чистить, что позволит увеличить их КПД, который сегодня составляет лишь 75% против 90% в советское время. Для улучшения орошения, обеспечения населения питьевой водой и экономии водных ресурсов региона в рамках Государственной программы управления водными ресурсами Казахстана начиная с 2002 до 2022 года в общей сложности будет выделено 22 млрд тенге на обеспечение питьевой водой населения и поливной водой орошаемых полей.

По мнению председателя Арало-Сырдарьинского бассейнового совета **Адилхана Карлыханова**, еще один наболевший вопрос – это обеспечение поливной водой Туркестана для его озеленения. «Теперь это город областного значения и необходимо его благоустраивать, – отметил он. – Поэтому вопрос с водой необходимо решить в течение полутора-двух лет. Кроме подачи в Туркестан поливной воды необходимо построить там систему полива».

Для сохранения водных ресурсов региона на всех водных объектах установлены водоохранные зоны и полосы. Однако в Арало-Сырдарьинском бассейне чувствуется недостаток гидропостов, как гидрохимических, так и просто измерительных. Это существенно затрудняет работу.

Как было заявлено, все поднятые на совете вопросы будут изучены и по каждому будут приняты решения и даны рекомендации соответствующим органам для стабилизации экологической и социально-экономической обстановки в бассейне.

Проблемы с питьевой и поливной водой есть во всех странах. Например, по данным WWF, в 1970–2010 годах запасы пресной воды на Земле сократились на 76%. Кроме того, с 1900 года число пресноводных водоемов сократилось более чем на 50%. Из-за роста численности населения Земли ежедневно увеличивается спрос на продукты питания. Поэтому 70% пресной воды потребляет сельское хозяйство. По прогнозам, в 2000–2050 годах население Земли вырастет на три миллиарда человек, а спрос на чистую воду – на 55%. Если не принять необходимых мер, то к 2030 году существующие источники пресной воды смогут удовлетворить потребности лишь 60% населения Земли.

Несмотря на маловодье, по основным трансграничным каналам и каналам с внутренним водоисточником в 2018 году был использован следующий лимит водозабора:

Наименование каналов	Водозабор (млн м куб)	
	Лимит	Факт
МК «Достык«	1116,0	911,20
МК «Ханым»	94,0	69,95
МК «Зах»	119,7	99,05
МК «Большой Келесский»	230,0	209,6
МК «Кызылкумский»	980,0	791,47
МК «Арысский»	59,0	50,45
МК «Туркестанский»	518,0	337,0
МК «Караспан»	42,0	42,0
МК «Бадамский»	16,0	13,69
МК «Д.Алтынбекова»	110,0	67,23

По данным ЮКФ РГП «Казводхоз»

Казна пересчет любит

Оптимизация проектных и строительных работ позволила сократить бюджетные затраты

Руководство Жамбылской области приняло специальный регламент, определяющий алгоритм действий по реализации проектов – от подготовки проектно-сметной документации до полного завершения строительных работ. Уже на стадии планирования удалось сэкономить 10 млрд тенге.

Тимур ЖАНЫСОВ

По словам чиновников, помимо экономии государственных средств руководству региона удалось добиться дополнительного ежегодного поступления в местный бюджет 150 млн тенге.
Фото: www.shutterstock.com/Kemal Taner

Еще год назад о возможности подобной экономии никто в акимате всерьез не задумывался. К примеру, если ранее стоимость строительства фельдшерско-акушерского пункта или врачебной амбулатории, по расчетам специалистов, составляла в среднем 65–90 млн тенге, все с этим, как правило, соглашались, а из бюджета выделялись необходимые для строительства средства.

С начала 2018 года такая практика прекратилась благодаря изменению подходов к работе. Выход нашли в оптимизации проектных и строительных работ.

«Нам удалось установить немало проектов, первоначальная стоимость которых значительно превышала реальные затраты на строительство, – сообщил корреспонденту **«Къ»** заместитель акима области **Еркебулан Дауылбаев**. – Так, в Жуалынском районе проектная стоимость школы на 80 мест была оценена в 624 млн тенге. А после того, как все заново пересчитали, выяснилось, что этот объект можно построить и за 289 млн тенге без ущерба для его качества. В Кордайском районе проектная стоимость школы на 150 мест снижена с 962 млн до 465 млн тенге. На строительство канала Радай в Мойынкумском районе планировалось затратить 960 млн тенге, но расчеты показали, что в этом деле можно обойтись суммой в три раза меньше первоначальной. Проектная стоимость спортивно-оздоровительных комплексов сокращена с 227 млрд до 115 млрд тенге».

Всего с февраля этого года на данный момент определена предварительная стоимость 133 проектов, экономия по которым составила 10 млрд тенге. Работа по оптимизации стоимости будущих объектов продолжается.

При этом, как подчеркивает замакима, экономия не приведет к снижению качества строительства. «Особое внимание сейчас уделяется грамотной подготовке архитектурно-проектного здания. В регламенте закреплены требования, в соответствии с которыми строящийся объект должен находиться в оптимальном месте, недалеко от пунктов подключения к инфраструктуре. Предусмотрены в документе и требования к подрядчику. Так, при выявлении недостатков в его работе в первый год он должен будет уплатить неустойку в размере 20%, во второй год – в размере 15% и в третий год – в размере 10% от стоимости произведенных им работ. Также с трех до пяти лет продлен гарантийный срок, в течение которого можно предъявлять претензии к подрядчику», – пояснил Еркебулан Дауылбаев.

Помимо экономии государственных средств, как сообщили в акимате, руководству региона удалось добиться дополнительного ежегодного поступления в местный бюджет 150 млн тенге. Это произошло за счет того, что 14 субъектов бизнеса, пользующихся недрами области, ранее платившие налоги в казну других регионов, чаще всего в Алматы, теперь включены в реестр жамбылских налогоплательщиков.

Дополнительные средства решено направить на капитальные затраты больниц и поликлиник, на закупку учебников и учебно-методических пособий для школ, на дополнительные спортивные занятия для детей и подростков. Управление координации занятости и социальных программ получит деньги на социальную защиту инвалидов, а также на реализацию Программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства. Предусмотрены расходы и на другие направления социально-экономического развития региона. Общая сумма этих затрат определена в объеме около 1,2 млрд тенге.

Вечный заочник

Экс-глава БТА Банка Мухтар Аблязов снова предстал перед судом

Похоже, в скором времени у Мухтара Аблязова к имеющимся у него 22 годам заключения прибавится еще солидный тюремный срок. В специализированном межрайонном уголовном суде Жамбылской области начался процесс по уголовному делу в отношении беглого банкира. Его судят за организацию убийства председателя правления АО «Банк Туран Алем» Ержана Татишева.

Людмила МЕЛЬНИК

Судят Аблязова заочно. Однако это не помешало судье СМУС **Кенжегали Кенжебекову** соблюсти все нормы судебной системы, выслушать стороны обвинения и защиты, чтобы вынести соответствующее постановление.

Факт отсутствия главного фигуранта процесса никого не удивил. В последние годы у **Мухтара Аблязова** уже вошло в привычку игнорировать вызовы в суд. В 2017 году решением СМУС Алматинской области он уже приговорен заочно к 20 годам лишения свободы за крупные хищения. Его также осудили к 22 месяцам в Великобритании за неуважение к суду. Кроме того, претензии к нему уже имеются и у системы правосудия США.

Нынешний процесс привлек к себе внимание не только казахстанской, но и мировой общественности. Новость о том, что уголовное дело в отношении Аблязова будет рассматриваться в СМУС Жамбылской области, стремительно разлетелась по лентам республиканских и международных информагентств. А так как процесс объявлен открытым, в зале судебных заседаний кроме судьи, прокурора и адвоката присутствовали представители целого ряда СМИ.

Судья известил участников заседания, что Аблязов предан суду по статьям 28 части 3-96 части 2 пунктами «ж», «з» УК РК (убийство, совершенное группой лиц по предварительному сговору из корыстных побуждений, а равно по найму либо сопряженное с разбоем, вымогательством или бандитизмом). Он обвиняется в том, что в 2004 году после освобождения из мест лишения свободы нанял бизнесмена **Муратхана Токмади**, которому заплатил $4 млн за убийство Ержана Татишева. Токмади во время охоты в Кордайском районе убил Татишева из охотничьего ружья. Процесс в отношении Муратхана Токмади также проходил в специализированном межрайонном уголовном суде Жамбылской области. Бизнесмен Муратхан Токмади признался в убийстве, за что решением суда от 16 марта текущего года был приговорен к 10,5 годам лишения свободы.

Во время предварительных слушаний по делу сторона обвинения в лице заместителя начальника управления прокуратуры Жамбылской области **Асхата Нурыбаева** известила суд, что в связи с неявкой Мухтара Аблязова на процесс копия обвинительного заключения вручена назначенному адвокату коллегии Алматинской области **Жанар Кисыковой**. Кроме того, подсудимого известили о необходимости явиться в суд через социальные сети.

Сторона защиты обратилась к судье с ходатайством о прекращении уголовного дела в связи с недоказанностью вменяемого ее подзащитному преступления.

Между тем, по мнению стороны обвинения, вина Аблязова полностью доказана. Выслушав мнения всех участников процесса, судья ходатайство отменил, подчеркнув при этом, что ввиду неявки подсудимого на процесс он применяет к нему меру пресечения в виде ареста.

Главное судебное разбирательство судья Кенжебеков назначил на 24 октября текущего года.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВЪ | ЮГ

Газета издается с 6 сентября 2018 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ m.kairbekov@kursiv.kz
Главный редактор: Динара ШУМАЕВА d.shumayeva@kursiv.kz
Зам. главного редактора: Мадия ТОРЕБАЕВА m.torebaeva@kursiv.kz
Игорь КЛЕВЦОВ i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта в южном регионе: Лаура КОПЖАСАРОВА south@kursiv.kz
Редакция: Артем СЛАВИН, Наталья ХАЙКИНА, Людмила МЕЛЬНИК, Мира ЖАКИБАЕВА, МАГАУЯ ХОЖАМУРАТОВ

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Татьяна ТРОЦЕНКО, Елена ШУМСКИХ, Вера АН
Аналитический отдел Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА

Технический редактор: Елена ТАРАСЕНКО
Фотографы: Олег СПИВАК, Аскар АХМЕТУЛЛИН, Офелия ЖАКАЕВА
Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию: Танат КОЖМАНОВ
Коммерческий директор: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz
Служба распространения: Шерхан ШОЛПАНКУЛ Тел. +7 (727) 346-84-41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет № 17226-Г, выдано 10 августа 2018 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 1260 экз.

Женская доля

Шымкентские женщины открывают собственный бизнес, чтобы не зависеть от мужчин

Проблемы, с которыми сталкивается женский бизнес в Казахстане, обсудили участницы неформальной встречи, состоявшейся в палате предпринимателей Южно-Казахстанской области при участии председателя совета деловых женщин НПП РК «Атамекен» Ляззат Рамазановой.

Артем СЛАВИН

Существенным препятствием для бизнеса, по словам спикеров, являются проблемы, связанные с дефицитом помещений, нехваткой квалифицированных кадров и существующим недоверием к казахстанским брендам. Фото автора

Начали дамы с хороших новостей. В ближайшее время в Шымкенте будет создан ресурсный центр для поддержки женского бизнеса. Решение об этом принято на встрече акима Шымкента **Габидуллы Абдрахимова** и председателя совета деловых женщин НПП РК «Атамекен» **Ляззат Рамазановой**.

«Это первый такого рода центр в Казахстане, – поделилась Ляззат Рамазанова. – Создаваемый при поддержке акимата Шымкента, он будет действовать под эгидой совета деловых женщин Палаты предпринимателей «Атамекен». В самое ближайшее время начнется выработка комплексной программы поддержки женского бизнеса. В рамках этой программы глава города выразил инициативу об организации микрофинансирования проектов женского бизнеса, которое будет вестись при участии местных инвесторов. Женщины-предпринимательницы смогут получить финансовую поддержку под 5–7% годовых. Об удачности этого бизнес-проекта мы будем судить по активности шымкентских женщин-предпринимательниц. Если здесь все получится, мы будем продвигать эту идею в других городах».

В Шымкенте и Туркестанской области число женщин, желающих иметь свое дело, а вместе с ним и финансовую независимость, постоянно растет. Дамы возглавляют 43% всех региональных бизнес-структур. Это 76,5 тыс. женщин-руководителей, возглавляющих индивидуальные предприятия, крестьянские хозяйства, АО и ТОО.

К слову, способы управления бизнесом, применяемые мужчинами и женщинами, существенно разнятся. Экспертами, проводившими исследования в этой области, установлено, что ответственность женского бизнеса намного выше мужского – дамы аккуратнее возмещают обязательства по кредитам, как следствие, выше и процент «выживаемости» женских проектов.

Три с половиной года в регионе действует совет деловых женщин, членами которого являются 120 активных бизнес-леди Шымкента и Туркестанской области. Он был создан по инициативе НПП «Атамекен» для решения проблемных вопросов, касающихся женского бизнеса.

«Мы хотели бы, чтобы как можно больше женщин могли открыть собственное дело и были способны нести равную с мужчинами социальную ответственность за себя и свои семьи, – делится председатель совета деловых женщин РПП, руководитель корпорации «Асыл Арман» **Алма Архабаева**. – Когда был создан совет деловых женщин, мы решили, что должны внести свою лепту в бизнес-образование, потому что активных и инициативных женщин в нашем регионе немало. Но многим из них не хватает специальных знаний. К тому же бизнес – это процесс, который постоянно меняется. Важно, чтобы наши женщины могли не просто открыть собственное дело, а были способны состояться как предприниматели».

Совет деловых женщин готов поддержать начинающих предпринимательниц как на стадии создания стартапа, так и в дальнейшем продвижении бизнеса. Учитывая немалый спектр проблем, с которыми приходится сталкиваться начинающим бизнес-леди, такая поддержка очень нужна.

«Мы выделяем несколько ключевых проблем, с которыми сталкиваются большинство женщин-предпринимательниц, – добавляет Алма Архабаева. – Одна из основных сложностей связана с отсутствием стартового капитала и залогового имущества. Многие хотели бы открыть свое дело, но им не на что его начать. Вторая важная для всех нас проблема связана со слабой информированностью наших женщин о мерах государственной поддержки бизнеса. Сегодня существует большое количество госпрограмм, но дамы о них попросту не знают. Мы выделяем также психологические проблемы, связанные с отсутствием уверенности в результативности реализации бизнес-идеи и собственном потенциале. По статистике, 90% людей хотели бы иметь собственное дело. Но становятся бизнесменами только 5–7 %. Остальные отказываются от мечты из-за страха неудачи».

Существенным препятствием для бизнеса, по словам спикера, также являются проблемы, связанные с дефицитом помещений, нехваткой квалифицированных кадров и существующим недоверием к казахстанским брендам.

Говоря о вопросах финансирования женского бизнеса, Алма Архабаева напомнила, что летом нынешнего года было достигнуто соглашение между советом деловых женщин НПП «Атамекен» РК и Народным банком Казахстана о выделении 1 млрд тенге на развитие и поддержку женских проектов. Бизнес-леди могли получить до 10 млн тенге в качестве кредита на развитие бизнеса по ставке 5% годовых. По Шымкенту и Туркестанской области было подано на рассмотрение 37 заявок, 10 из которых получат финансирование на сумму 91,4 млн тенге.

«Эти деньги очень быстро закончились, так как желающих получить дешевые кредитные средства оказалось очень много, – проинформировала собравшихся заместитель директора по вопросам малого и среднего бизнеса АО ЮКФ «Народный банк Казахстана» **Сауле Карибаева**. – Мы подняли вопрос о пролонгации проекта, и на финансирование уже имевшихся заявок был дополнительно выделен еще 1 млрд тенге. Программа «Женское предпринимательство» всколыхнула женское сообщество, показав, что можно работать и создавать свое дело и что банки в Казахстане готовы принимать заявки по создаваемым женщинами проектам, консультировать и кредитовать».

Овощи – на карантин

За девять месяцев 2018 года работники Кызылординской областной территориальной инспекции Комитета государственной инспекции в агропромышленном комплексе МСХ РК выписали штрафов на сумму свыше трех миллионов тенге местным сельхозпроизводителям, крестьянским хозяйствам, а также реализаторам плодоовощной продукции. Причина – отсутствие карантинных сертификатов, гарантирующих ее качество и безопасность.

Мира ЖАКИБАЕВА

С 2010 года Кызылординская область находится в карантине по бахчевым из-за дынной мухи. Фото автора.

Всего в этой сфере с начала года на территории области было обнаружено 52 нарушения и выдано 156 предписаний. Общая сумма штрафов – более 3 млн тенге – практически сравнялась с объемом наложенных штрафов за весь прошлый год. В 2017 году было выявлено 71 нарушение и выдано около 200 предписаний.

Так, работники местных базаров, которые не берут карантинные сертификаты на продукцию, получают штрафы в размере 20 МРП. По закону этот документ необходим для межобластных перевозок подкарантинной продукции. В принципе, в области выращивается достаточное количество овощей и картофеля, но из-за проблем с хранением в межсезонье их привозят из других регионов. Логика продавцов проста: они считают, что если картофель или овощи привезены из Шымкента, то документы на них не нужны.

К примеру, около торгового дома «Мирас», где расположены места оптовиков сельхозпродукции, несколько магазинчиков. **Дамир Иманов** много лет привозит картофель и лук из Туркестана. Говорит, что все овощи и фрукты тоже доставляются оттуда. «Дорожает бензин, сама продукция, а мы на нее накидываем копейки, а если еще и брать сертификаты, то к тому же будем еще терять и время?! – недоумевает продавец. – На нее уже есть сертификат в Туркестане, я не везу ее на экспорт, а реализую в своей же стране. Зачем еще один документ?!»

По его словам, торговля овощами оптом – не такой прибыльный бизнес, как думают многие. Нужно найти помещение под склад, арендовать его, нужна машина, желательно «Газель», чтобы ежедневно привозить продукцию из Туркестана. Также необходимо учесть амортизационные расходы. Все это влияет на стоимость товара.

В свою очередь заместитель руководителя областной территориальной инспекции Комитета государственной инспекции в агропромышленном комплексе МСХ РК **Жаннат Дюзельбаева** отмечает, что завозимая из Туркестанской области сельскохозяйственная продукция поступает туда в основном из Узбекистана и Кыргызстана. «Привозят яблоки, хурму, сухофрукты, различные ягоды. Из стран дальнего зарубежья в наш регион переработанная сельскохозяйственная продукция не поступает. Но если даже там она уже с сертификатами, то те, кто везет ее в нашу область, должны получать вторичный сертификат. Это документ, удостоверяющий, что растения, плоды и овощи не заражены вредителями и болезнями и произошли в благоприятных в карантинном отношении районах. Но на многих городских рынках не всегда есть карантинные сертификаты», – говорит Жаннат Дюзельбаева.

Между тем есть и другой аспект проблемы: с 2010 года Кызылординская область находится в карантине по бахчевым, потому что на бахче орудует дынная муха. Но товар все же отправляется в Россию – в сезон подъезжают фуры и дальнобойщики увозят товар прямо с полей.

«Сертификаты все же выдаются, – пояснил директор бахчеводческого КХ «Жидели» **Багдат Мусатаев**. – Предварительно специалисты исследуют наши поля, и после того, как будет доказано, что территория не заражена, выдаются документы и разрешение. У нас незаразная продукция. В этом сезоне первый урожай – 30 т арбузов – отправили в Россию. Отдавали их прямо с поля. С каждого гектара собрали по 20 т».

Всего в этом сезоне в области бахчевые разместили на 7490 га. Но их экспорт уменьшился. Так, в 2017 году на экспорт было отравлено 4895 т арбузов, в этом – 2126. Дынь – 1133 и 686 т соответственно.

Как проинформировали специалисты областной территориальной инспекции, на борьбу с дынной мухой деньги выделяет республиканский бюджет. Каждый год объявляется тендер. В этом году ни одна из ранее участвовавших в отборе организаций не подала заявки. Тендер не состоялся, и обработка не проводилась. Хозяйства проводили ее как могли, за свой счет. Поэтому 1608 га осталось необработанными, за что сельхозпроизводители получили 108 предписаний.

«Мы посадили арбузы, а от дынь отказались из-за дынной мухи, – поделился Багдат Мусатаев. – Обрабатывать поля самим было очень дорого. В Туркестане покупали препарат «Нурелл Д» по 4000 тенге за литр. Это самый дешевый препарат. Одного литра хватает на три-четыре гектара, и применять его в идеале нужно три раза за сезон. Но зато мы отправили продукцию без проблем. Получили все необходимые сертификаты, и можем сказать, что у нас чисто экологическая продукция».

У бахчевода **Али Адилова** 20 га. Только на закуп препаратов против дынной мухи он потратил около 200 тыс. тенге. Продавать урожай на территории области он считает невыгодным делом. Затраты на выращивание немаленькие, поэтому прибыльнее продавать товар в других регионах, где цена выше, чем в Кызылординской области.

Впрочем, торговля местными бахчевыми в основном все же больше идет в пределах области. Отправлять ее дальше – это дополнительные расходы на транспортировку, а таких объемов производства, чтобы перейти на вагонные поставки, у кызылординских бахчеводов нет. И необходимо получить карантинные справки, в которых написано, что территория, где вырастили сельхозпродукты, полностью очищена от дынной мухи.

«Ежегодно увеличиваются объемы международной торговли, – говорит руководитель областного управления сельского хозяйства **Бахыт Жаханов**. – И соблюдение правил обязательно для всех. Тем более страна входит в ВТО. И если мы хотим торговать по мировым стандартам, надо соблюдать закон и все предписания».

К слову, оформить сертификаты – дело нетрудное, причем бесплатное. Для этого нужно написать заявление в инспекцию и предоставить минимум документов. В течение трех рабочих дней заявителю выдадут карантинный сертификат.

Кластерный подход

На шымкентском хлопкоперерабатывающем предприятии выстроена производственная цепочка от поля до завода

Высокотехнологичное производство позволяет расширять ассортимент экспортных товаров. Фото автора

Единственное в Казахстане предприятие по выпуску хлопковой целлюлозы и ее производных ТОО «Хлопкопром-Целлюлоза» включает в себя все звенья кластера – от выращивания хлопка до выпуска готовой продукции. Расширяя ассортимент, оно осваивает новые рынки сбыта для своей продукции, 80% которой идет на экспорт.

Артем СЛАВИН

Отраслевой сегмент

Инновационный проект ТОО «Хлопкопром-Целлюлоза» – один из первых проектов Южного Казахстана, реализованных в рамках Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития. Руководитель предприятия **Кайнар Абасов** начинал с экспорта хлопкового волокна, затем занялся переработкой сырца, приобретя в начале 2000-х годов два хлопкоперерабатывающих завода в Туркестане и Жетысае. Оба предприятия были модернизированы, что позволило существенно увеличить производственные мощности заводов, доведя годовую переработку до 50 тыс. т. Сырец закупался у крестьянских хозяйств, занимающихся выращиванием хлопчатника, готовое волокно отправлялось на экспорт.

Чтобы заниматься не только переработкой сырца, но и его выращиванием, были закуплены высокопродуктивные семена в Израиле, Турции и Китае и установлена система капельного орошения. В итоге если почти повсеместно дехкане получали по 15–20 ц с га, то урожай на полях Абасова достигал 30–50 ц.

«Но конкурировать с крупными американскими и европейскими компаниями с годовым оборотом до 500 тыс. т нашей компании оказалось очень тяжело, – поделился генеральный директор ТОО «Хлопкопром-Целлюлоза» Кайнар Абасов. – Сказался и дефицит сырья. Мощности всех перерабатывающих заводов Южного Казахстана позволяют перерабатывать в несколько раз больше того, что произрастает на наших полях. Поэтому данные предприятия работают всего лишь три–четыре месяца в году. Наш завод не стал исключением.

>> 4

Несчастье в квадрате

<< 1

Надежда умирает последней

Судебная эпопея по спору между дольщиками и ТОО «Горизонт Строй» длится без малого четыре года. Кроме судебных решений и постановлений в архиве общественного объединения скопилось немало ответов на жалобы в акимат области и города Тараза. На реакцию местных исполнительных органов компания вроде бы откликалась и даже обращалась к дольщикам с просьбой предоставить список владельцев квартир и квадратуру жилья. Но дальше этого вопрос не продвигался. И людям опять приходилось обращаться в суд.

Между тем дольщики не теряют надежду на то, что когда-нибудь получат свои законные квадратные метры. «Я вложил в строительство своей квартиры площадью 107 кв. м $80 тыс. Оформил ипотечный кредит в Каспи банке, который выплатил за полгода. Понимаете, на эти деньги я мог бы с нуля выстроить хороший дом. Тем более что сам по специальности строитель, знаю все тонкости этого дела. А теперь мне остается только ждать, когда ТОО «Горизонт Строй» выполнит свои обязательства. Ведь эта компания изначально стала действовать нечестно. То один вариант нам предложит, то другой, юлит бесконечно. Ну как, скажите, мне согласиться на получение квартиры площадью 40 квадратов? Это же вполовину меньше того, на что я рассчитывал. Правда, потом эту площадь увеличили до 60 квадратов. Но где гарантия, что в конце концов я получу жилье? Поэтому жду, когда суд примет решение в нашу пользу и компания выполнит свои обязательства», – рассказал житель Тараза **Ахат Хуснутдинов**.

Свое мнение

7 марта 2017 года Таразский городской суд обязал ТОО «Горизонт Строй» отдать дольщикам построенное на праве долевого участия жилье, с соблюдением определенных ими площадей. Однако это решение компания выполнять не стала, продолжив судебные тяжбы. Больше года длились бесконечные споры, инициированные обеими сторонами. За каждым решением суда в пользу дольщиков следовала апелляционная жалоба от застройщика, затем – кассационная инстанция, Верховный суд… «На все наши действия компания всегда находит противодействие», – констатировал адвокат Сарафинов.

Узнать мнение второй стороны **«Къ»** пока не удалось: адвокат ТОО «Горизонт Строй» **Бахытжан Жунисов** на неоднократные звонки корреспондентов и обращения в мессенджер так и не ответил. Впрочем, позиция компании четко отражена в постановлении судебной коллегии по гражданским делам Верховного суда РК от 4 июля 2018 года, согласно которому дело было отправлено на пересмотр в коллегию по гражданским делам Жамбылского областного суда: «Так как объект был приобретен на правах исполнительного производства, товарищество не является правопреемником ТОО НПТЦ «SNS groop» и не несет ответственности за неисполнение обязательств прежним собственником, в том числе по договорам долевого участия».

Не исключено, что и на последнее решение суда «Горизонт Строй» отреагирует очередной апелляционной жалобой. Опыт в этом деле у компании есть, но и у дольщиков, видимо, терпения тоже хватит. А воз тем временем и ныне там…

«КУРСИВЪ-ЮГ»
Четверг
18 октября 2018 г.
www.kursiv.kz

Дулати вернули на Родину

Сотрудники Таразского государственного университета имени М. Х. Дулати внесли немалый вклад в процесс восстановления биографии и внешнего облика, исследования наследия и увековечивания памяти выдающегося политического деятеля и историка XVI века.

Тимур ЖАНЫСОВ

ТарГУ им. М.Х. Дулати отмечает 60-летие. К юбилейной дате было приурочено проведение в его стенах Международной научно-практической конференции «Х Дулатовские чтения», выпуск научного сборника «Дулатитану белестері» («Ступени дулатоведения»). Вообще здесь трепетно относятся к научному и духовному наследию ученого, чье имя носит вуз. Работники университета внесли свой вклад в непростой и долгий процесс возвращения на Родину его имени и творческого наследия.

Первым шагом в этом направлении стало проведение в Таразе Международной научной конференции в марте 1997 года, которая была необходима прежде всего для того, чтобы расставить все точки над і в определении этнической принадлежности Дулати. Дело в том, что к тому моменту в соседнем государстве уже поспешили объявить его узбеком. Главный научный труд ученого «Тарих-и Рашиди» на русском языке был выпущен в Ташкенте под авторством «Мирза Мухаммед Хайдар» без упоминания слова «Дулати», указывающего на этническое происхождение автора. Хотя в первом издании, вышедшем на английском языке еще в 1872 году, указывалось полное имя автора – Mirza Muhammed Haidar Douglat. На форуме были приведены веские обоснования в пользу того, что в родословной Дулати имеются казахские корни. И узбекская научная делегация согласилась с этими доводами.

Памятник М. Х. Дулати величаво стоит у входа в главный корпус ТарГУ. Фото: Виктор БАРБАШ

В последующем старший научный сотрудник НИИ «Дулативедение» ТарГУ, профессор **Ислам Жеменей** в течение нескольких лет переводил «Тарих-и Рашиди» с первоисточника на казахский язык. Книга впервые была издана в 2003 году. Параллельно шла работа над воспроизведением внешнего облика Дулати, на основании которого потом изготавливался сначала его бюст, а затем и памятник. Как рассказал тогдашний ректор университета **Уалихан Бишимбаев**, возглавивший авторскую группу, образ великого предка собирался по крупицам: было изучено множество исторических материалов, перечитано произведение «Бабурнама» (Дулати и Бабур являлись двоюродными братьями по материнской линии. – **«Къ»**), много сведений нашлось в архивах Индии.

На основе собранного материала художник **Сапархан Керимбаев** написал несколько вариантов его портрета, один из которых и послужил образцом для бюста. Изготовленный скульптором **Амангельды Турсыновым**, он сейчас хранится в университетском музее. Следующим шагом стало создание памятника (авторы **Даурен Алдеков** и **Насыр Рустемов**. – **«Къ»**), торжественное открытие которого перед главным корпусом университета состоялось в августе 1998 года во время рабочего визита в Тараз главы государства.

Событием исторической значимости стало посещение места захоронения Дулати. Благодаря долгим, кропотливым поискам ученых и прежде всего директора Института востоковедения Академии наук Казахстана **Абсаттара Дербисали** было установлено, что Дулати захоронен на кладбище великих моголов в индийском штате Кашмир, где и закончился его жизненный путь.

«Во многих исследовательских статьях в основном речь идет о жизни Мирзы Хайдара лишь до 1540 года, – рассказал Абсаттар Дербисали. – До последнего времени оставался открытым вопрос о том, как проходили дальнейшие годы его жизни, где, когда и при каких обстоятельствах он погиб и, наконец, где находится его могила. Эти вопросы давно волновали меня как ученого».

Чтоб найти на них ответ, он на протяжении нескольких лет сделал целый ряд поездок – в Кашгарию, в Лахор (Пакистан), Индию. Поиск в конце концов привел в Сринагар – столицу штата Джамму и Кашмир. Индийские ученые подтвердили, что Мирза Хайдар действительно жил в Сринагаре, здесь же погиб и похоронен на кладбище «Мазар-и Салатин» («Кладбище султанов») на берегу реки Желам. Поиски могилы сначала были безуспешными, пока Абсаттару Дербисали не посоветовали тщательно изучить захоронение, называемое фамильным.

Там, в тесному ряду надгробных камней, прямо под деревом располагалась особенная плита, с более богатым каменным обрамлением, сверху украшенным изображением роз. «Лишь очистив надгробие от толстого слоя пыли, я смог прочитать текст, выбитый арабской вязью на персидском языке: «hууа-л баки Мирза Хайдар гурган ибн Мирза Мухаммед Хусейн гурган, навас Юнус хан, халезад Бабур падишах, вазир Абу Саид хан – падишах Яркенд ва Могулистан», – поделился г-н Дербисали. – Не было никаких сомнений, что передо мной находится захоронение Мирзы Мухаммеда Хайдара Дулати, которое я искал долгие годы. Меня обуревали самые разные чувства, в том числе и невыразимая горечь от того, что мы, его потомки, лишь четыре с лишним столетия спустя смогли поклониться праху своего великого предка».

В мае 1999 года в Индию при поддержке руководства области, а также тогдашнего министра образования **Владимира Школьника** была направлена делегация отечественных ученых. Они участвовали в международной конференции, посвященной жизни и деятельности Дулати, затем посетили кладбище «Мазар-и салатин», где прочитали молитву и взяли горсть земли с его могилы.

Следующее паломничество сюда казахстанцев состоялось лишь спустя почти два десятилетия. В этом году делегация Таразского государственного университета во главе с ректором вуза **Махметгали Сарыбековым** побывала в Сринагаре. К этому времени индийская сторона в соответствии с ранее заключенными договоренностями провела реставрационные работы на месте захоронения Дулати. Рядом с могилой была установлена памятная табличка, текст которой был предварительно подготовлен учеными Таразского университета. К слову, процесс получения разрешений, определения ответственного учреждения и согласования текста памятной таблички занял более двух лет. Между ТарГУ и Кашмирским университетом был подписан меморандум о взаимопонимании и развитии сотрудничества, в том числе предполагающий совместное изучение богатого творческого наследия М. Х. Дулати. Таразцы также привезли на Родину горсть земли с могилы славного предка, которая была заложена в основание его памятника перед ТарГУ.

«Без преувеличения можно сказать, что наша поездка в Кашмир стала своеобразным историческим достижением. Ведь после длительного периода забвения мы открыли для себя и возвратили на Родину имя нашего великого предка, его богатое творческое наследие», – сказал по приезду Махметгали Сарыбеков. В то же время он подчеркнул, что это – лишь начало предстоящей большой работы по всестороннему исследованию творческого наследия Дулати и его сподвижников, а также их роли в истории народов Азии.

Квинтэссенция национального колорита

В Таразе прошла Международная неделя моды Taraz – Aspara fashion week

В течение недели Тараз стал пусть небольшим, но средоточием международной моды. Несколько дней подряд в одном из бизнес-центров города в рамках Международной недели моды Taraz – Aspara fashion week проходили показы работ дизайнеров, приехавших в южный город из 18 стран мира.

Людмила МЕЛЬНИК

О масштабе действа можно судить по тому, что на его открытии присутствовала государственный секретарь Республики Казахстан **Гульшара Абдыкаликова**. Она отметила в своей приветственной речи, что проведение таких мероприятий предоставляет казахстанским дизайнерам и модельерам возможность выйти на мировой рынок моды.

Нужно сказать, что подобные модные показы, объединившие казахстанских, а также зарубежных модельеров и дизайнеров, в Таразе проходят уже пять лет. Первый Международный фестиваль моды состоялся в марте 2013 года. Уже тогда на него приехали дизайнеры из Китая, Испании, Кыргызстана, Шри-Ланки, Узбекистана и других стран. В нынешнем году Неделя моды Aspara fashion week проходит во второй раз. Первая привлекла к себе широкое внимание общественности в мае и состоялась в городе Шымкенте.

На сей раз показ открылся работами инициатора мероприятия, директора и главного дизайнера Дома моды «Асыл-Дизайн» **Айдархана Калиева**. Он представил модели, выполненные с применением всех оттенков белого цвета. К созданию нарядов модельер подходит очень ответственно: всю работу, от изготовления ткани до последнего шва, он осуществляет самостоятельно. А вообще представленные модели, которые увидели зрители и участники показа, объединила общая идея – обращение к корням, культурным и историческим истокам. И следует отметить, что фольклорные мотивы в современном исполнении звучат весьма неплохо.

Все представленные на Неделе моды работы были выполнены с применением фольклорных элементов. Фото: Виктор БАРБАШ

«Мероприятие замечательное. На самом деле то, что сейчас происходит, – это, по моему мнению, высший класс. Чтобы провести неделю моды в нашем городе, необходимо иметь большую смелость. Это позволило поднять наше понимание модной индустрии на несколько ступеней вверх. Мы получили возможность пообщаться с дизайнерами из Германии, Польши, России, Турции и из других стран, провести обмен опытом. Все это нам удалось, и надеюсь, что это не первое такое событие для нас», – поделилась впечатлениями жамбылский модельер **Ирина Набоко**.

Показы проходили каждый вечер. По задумке организаторов – Дома моды «Асыл-Дизайн» и управления туризма акимата Жамбылской области – они должны были заинтересовать публику. Что, впрочем, и происходило. Люди шли, чтобы лично увидеть наряды от французского дизайнера **Кристофа Гийома** и владелицы итальянского бренда Balossa **Индры Каффеманайте**. Ежевечерние модные тусовки в эти дни стали неотъемлемой частью для многих таразцев и гостей древнего города на Великом шелковом пути. Они восхищенно приняли фантастические образы, созданные дизайнером **Lesia Semi** (Украина), несколько агрессивные идеи от **Marion Roscher** (Германия). Может быть, кого-то несколько шокировал модельер из Таджикистана **Алан Волокивис**, решившийся выпустить своих моделей на подиум босиком. Сама коллекция была выполнена в едином фольклорном стиле: свободные, нарочито простые платья, разнообразные тюрбаны и обязательные хозяйственные сумки. Если его украинская и германский коллеги больше внимания уделили визуальному восприятию своих работ, то Алан исходил из практических соображений. Думается, эти платья, тюрбаны и сумки непременно найдут место в гардеробе соотечественниц модельера. Кстати, многие представленные коллекции, как оказалось, созданы два–три года назад. Но и сейчас они выглядят несколько фантастически. Возможно, некоторые наряды модницы не решатся надеть и через пять лет. Но на то она и модная индустрия, чтобы смотреть далеко вперед, желательно за горизонт.

Нужно сказать, что уровень организации мероприятия оказался высоким. Но вот что касается условий пребывания иностранных гостей, то здесь не обошлось без досадных моментов. К примеру, именно в понедельник в гостинице, кстати, лучшей в городе, где поселили гостей, не оказалось горячей воды. Ее подключили только через два дня. Во всем остальном радушные хозяева постарались быть предельно гостеприимными. Этой мыслью в разговоре с нами поделился Айдархан Калиев.

«В наш город я позвал только своих друзей, и, конечно же, они не отказались от участия в этой неделе моды. Этим они поддержали меня в идее популяризации нашего края как туристического центра на Великом шелковом пути. Именно в эти дни я понял, что нам еще много надо работать, чтобы достичь мирового уровня в плане сервиса. Мы сами давно здесь живем, ко многому привыкли, варимся в одном котле. Мы как-то еще не дошли до мысли, что нам необходимо использовать в туристическом бизнесе передовые технологии, повышать уровень сервисных услуг. Поэтому попросили наших зарубежных гостей в анкетной форме указать все недостатки и недочеты, которые они увидели во время пребывания в Таразе. Итоги опроса мы передадим в областные управления туризма и предпринимательства и индустриально-инновационного развития», – сказал модельер.

«В рамках Недели моды мы специально организовали конкурс молодых модельеров. Он поможет его участникам не только показать свои работы, но и двигаться дальше к намеченной цели»

Айдархан КАЛИЕВ, дизайнер Дома моды «Асыл-Дизайн».

В рамках Международной недели моды также состоялся Международный конкурс молодых дизайнеров Neo–Folklore. Заявки на участие в нем подали восемь молодых модельеров. Лауреаты конкурса, по словам г-на Калиева, получат дальнейшую поддержку в продвижении своих работ на модельном рынке. К примеру, обладательнице третьего места **Людмиле Пономаревой** (Иркутск, Россия) вручили приглашение для работы в столице Индии городе Дели. **Сафина Яхияева** (Тараз, Казахстан), занявшая второе место, в скором времени поедет по приглашению в Стамбул. Победитель конкурса, молодой кыргызский модельер **Аскарали Залкарбек Улуу**, получил возможность поработать в итальянском Доме моды Milano fashion week.

Конечно, для всех участников мероприятия пребывание в Таразе стало ответственным и важным периодом. Во-первых, они смогли пообщаться, обсудить тенденции развития модной индустрии. Но были и другие не менее интересные моменты: знакомство с людьми, проживающими на древней жамбылской земле, посещение археологических, исторических и культурных объектов. «Мне очень понравился Тараз. И, несомненно, в настоящее время ваш город стал центром моды, куда я приехал для работы, но в то же время провел несколько замечательных, информационно насыщенных дней. Надеюсь, что в следующем году снова приеду сюда. Даже несмотря на то, что из Милана к вам в этот раз нам пришлось добираться двое суток», – поделился впечатлениями фешн-фотограф Milano fashion week **Дуглас Бассет**.

Кластерный подход

<< 3

В итоге все, что мы зарабатывали за четыре месяца, «проедалось» за восемь последующих. Одним словом, мы топтались на месте, без всякой перспективы движения вперед».

Тогда-то и родилась идея заняться глубокой переработкой хлопчатника. Одним из вариантов была организация производства пряжи и тканей. Но так как шансы выдержать конкуренцию с Узбекистаном и Россией, имеющим крупные текстильные предприятия, были невелики, в компании решили остановиться на производстве целлюлозы.

Максимальный результат

«Первоначально в планах был только этот вид продукции, – добавляет Кайнар Абасов. – Но когда в 2005 году президент объявил о необходимости создания на юге хлопкового кластера, появилась специальная экономическая зона «Онтустик» и государство предусмотрело существенные преференции, мы решили воспользоваться этим по максимуму и открыть сразу три производства – гигроскопической ваты, целлюлозы и карбоксилметилцеллюлозы. Таким образом, появилась возможность выстроить производственную цепочку – от выращивания хлопчатника до получения готовой продукции высокого передела. Выбор в пользу КМЦ и целлюлозы был обусловлен тем, что это одни из самых высокодоходных продуктов переработки хлопкового сырья».

На выделенных в СЭЗ «Онтустик» 6,5 га земли был реализован проект стоимостью 3,8 млрд тенге, профинансированный АО «БРК-лизинг». Старт работе нового хлопкоперерабатывающего комплекса был дан президентом страны **Нурсултаном Назарбаевым** в июне 2010 года во время общенационального телемоста. Мощность предприятия позволяет ежегодно выпускать до 2,5 тыс. т гигроскопической ваты, 5 тыс. т целлюлозы, 4 тыс. т КМЦ. И вся эта востребованная на рынке продукция производится из отходов хлопкового производства – улюка и линта. Прежде им не было применения в Казахстане, и весь объем экспортировался в Китай, являющийся мировым лидером по производству недревесной целлюлозы.

«80% своей продукции мы отправляем на экспорт, потому что спрос на нее внутри Казахстана невелик, – добавляет Кайнар Абасов. – По качеству и по ценам мы конкурируем с ведущими мировыми производителями. При этом российским предприятиям, которые являются основными потребителями нашей продукции, в плане логистики удобней работать с нами, чем с Китаем или Соединенными Штатами».

Самой востребованной на рынке оказалась хлопковая целлюлоза. На предприятии ее выпускают пяти разных видов – для производства нитролаков, пороха, высококачественной бумаги, санфаянса и клеев. Экспорт начинали с 700 т, доведя его до нынешних более чем 3 тыс. т в год.

Изменения на российском рынке, когда в отношении соседнего государства рядом стран были введены экономические санкции, стали поводом для освоения еще одного вида высокотехнологичной продукции – полианионной целлюлозы (ПАЦ), широко используемой в нефтеразведке и нефтедобыче. «Хлопкопром-Целлюлоза» – единственное в Центральной и Средней Азии предприятие, взявшееся за освоение новой ниши. Реагент незаменим как регулятор вязкости, понизитель водоотдачи всех типов буровых растворов на водной основе. Годовая потребность в нем только российского нефтяного сектора составляет порядка 35 тыс. т. Это огромный рынок сбыта, который открывает перед казахстанским предприятием новые перспективы развития. В нынешнем году предприятие отправило уже порядка 300 т полианионной целлюлозы, и это не предел.

«Многие компании, производящие высокотехнологичную продукцию для глубокого бурения, сейчас под санкциями, – констатирует бизнесмен. – И я думаю, что на нашу продукцию спрос будет расти. При росте цен на нефть должно оживиться и нефтебурение. И может случиться так, что мы даже не будем успевать удовлетворять все заказы. Сейчас мы запасаем сырье, так как для заключения серьезных контрактов нужно иметь годовой запас».

Связанные одной целью

ТОО «Хлопкопром-Целлюлоза» – пока одна из немногих компаний юга, сумевших выстроить производственную цепочку от выращивания хлопчатника до получения готовой продукции.

«Идея кластера хороша в первую очередь тем, что мы выстраиваем весь цикл – от поля до глубокой переработки, – добавляет предприниматель. – И на каждом из этапов мы защищены от ценовых рисков и дефолтов по контрактам, которые возможны при работе с поставщиками извне. Соответственно такой продукцией можно торговать на бирже. Сегодня существуют инструменты, которые позволяют продавать урожай, к примеру, текущего года, через два – четыре года. Это реально. Иностранцы с удовольствием платят за год вперед. Но для этого должна быть основа – собственное производство сырца. Почему с нами охотно работают россияне и европейцы? В первую очередь потому, что, работая на собственном сырье, я могу фиксировать цены на весь текущий год. И мои партнеры точно знают, что я выполню условия контракта. И все это за счет того, что мы начинаем работу от поля».

Еще одним звеном общей цепи станет создаваемое совместно с китайскими партнерами текстильное предприятие. Уже в ближайшее время иностранные инвесторы начнут строительство нового завода на территории СЭЗ «Онтустик». Казахстанский предприниматель берется обеспечить совместное производство высококачественным сырьем.