



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЦЕНТР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 16 (32), ПЯТНИЦА, 3 МАЯ 2019 Г.

БИЗНЕС:
ЧТО ВЫГОДНЕЕ
ДЛЯ АГРОБИЗНЕСА?

стр. 2

БИЗНЕС:
СПУСТИЛИ С НЕБЕС
НА ЗЕМЛЮ

стр. 2

ТЕМА НОМЕРА:
ЧТО БУДЕТ С ДОЛГОСТРОЯМИ
НУР-СУЛТАНА?

стр. 3

ОБЩЕСТВО:
РЕКЛАМА – ДЕЛО ТОНКОЕ

стр. 4

Бриф-новости

Многодетным – квартиры

В День единства народа Казахстана в Карагандинской области многодетные семьи получили ключи от квартир, сообщает портал ekaraganda.kz. Так, например, в Караганде первыми жителями нового ЖК «Трилистник» стали 10 многодетных семей. Им ключи от квартир вручил аким области Ерлан Кошанов.

Аким области пожелал новоселам, чтобы эти ключи стали «символом новой жизни, благополучия и счастья». Всего в области 27 семей получили квартиры.

До конца мая, более 130 многодетных семей обретут своё жильё, сообщил аким области. До конца года в регионе будут обеспечены жильём 560 многодетных семей.

Банки объединяются?

К Tengri Bank могут присоединиться AsiaCredit Bank и Capital Bank Kazakhstan. Добровольную реорганизацию и присоединение обсудят акционеры банков 31 мая 2019 года, сообщает KASE.

«На собрании акционеры обсудят добровольную реорганизацию Tengri Bank, AsiaCredit Bank и АО Capital Bank Kazakhstan в форме присоединения AsiaCredit Bank и Capital Bank Kazakhstan к Tengri Bank», – говорится в сообщении.

Кроме того, на собрании также есть следующая повестка:

- определение количественного состава и срока полномочий счетной комиссии совместного общего собрания акционеров Tengri Bank, AsiaCredit Bank и Capital Bank Kazakhstan, избрание ее членом;

- утверждение договора о присоединении AsiaCredit Bank и Capital Bank Kazakhstan к Tengri Bank;

- утверждение коэффициента обмена акций, о порядке и сроках приобретения акций.

Проверку провели

29 апреля 2019 г. в социальных сетях было опубликовано анонимное обращение, где говорилось о злоупотреблениях должностными полномочиями со стороны зам.начальника Департамента полиции Карагандинской области Курмангали Исмагулова. Пресс-служба ведомства провела всестороннюю проверку приведенных в обращении доводов, в том числе анонимное анкетирование сотрудников, в ходе которой они были полностью опровергнуты.

«Факты поборов и других злоупотреблений со стороны Исмагулова К.Ж. не нашли своего подтверждения. Полицией осуждены авторы этого обращения, отметив, что изложенные в нем факты являются попыткой дискредитации органов внутренних дел Карагандинской области и конкретно Исмагулова К.Ж.», – говорится в сообщении пресс-службы.

Будет ли АЭС в Казахстане?

Развитие ВИЭ и внедрение энергосберегающих технологий могут «заморозить» идею строительства атомной электростанции в Казахстане, считает председатель правления ОЮЛ «Коалиция за «Зеленую экономику» и развитие G-Global» Салтанат Рахимбекова. Выступая на брифинге в Нур-Султане, эксперт отметила: «Вопрос о строительстве АЭС ставится ведь от угрозы дефицита, нехватки генерирующих мощностей в будущем, и для решения этого вопроса нужен аудит, который ляжет в обоснование нехватки мощностей и в то, каким образом этот дефицит можно закрыть». При этом г-жа Рахимбекова уверена, что возможный дефицит электроэнергии Казахстан сможет покрывать за счет ВИЭ.

Кто задолжал машиностроителям?

Владельцы карагандинских предприятий, выпускающие продукцию для горного, литейного и металлургического оборудования, утверждают, что из промышленной отрасли отечественное машиностроение перешло в сферу услуг. Предприниматели отмечают, что их заказчики – крупный бизнес – не всегда ведут по отношению к МСБ честную игру.

Самал АХМЕТОВА

Долг платежом красен

Собравшихся на заседании комитета по машиностроению предпринимателей волновали две проблемы – задержка платежей со стороны промышленных гигантов, которые, заказывая продукцию, не спешат оплачивать по счетам, и отсутствие сотрудничества между машиностроителями Карагандинской области.

Что касается несвоевременной оплаты за продукцию, то, по словам предпринимателей, промышленные гиганты давно уже пользуются тем, что являются основными заказчиками более мелких своих коллег по бизнесу. Практически все карагандинские машиностроители ориентированы на внутренний рынок и работают чаще всего с АО «АрселорМиттал Темиртау» и ТОО «Корпорация «Казахмыс».



Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

Именно для них МСБ изготавливает оборудование, которое позже используется в работе крупного бизнеса. Одним из таких предприятий, работающих на подряде, является ТОО «Инкар-1». По словам директора завода Куандыка Нурпеисова, ТОО поставляет АО «АрселорМиттал Темиртау» комплексы и узлы для аглодомного, сталелитейного и прокатных цехов, нестандартное оборудование для горно-шахтного производ-

ства «Корпорации «Казахмыс» и для компаний Евразийской группы.

«Самая главная проблема машиностроителей – это то, что системообразующие предприятия всегда задерживают платежи за предоставленное им оборудование. Бывает так, что мы несколько месяцев ждем оплаты от АО «АМТ» или ТОО «Корпорация «Казахмыс». В то же время, если мы являемся покупателями продукции данных предприятий, то

должны сразу же заплатить за товар 100%. Чем мы отличаемся друг от друга? Они такие же бизнесмены, только крупнее», – говорит Куандык Нурпеисов.

Коллегу по цеху поддержал генеральный директор ТОО «Энергосистемы ЭЛТО» Александр Ларионов, который внес предложение об отсрочке оплаты для МСБ.

«Если АО «АМТ» партнерам внешнего рынка дает возможность передвинуть сроки опла-

ты, то почему данный шаг не сделать и для коллег на внутреннем рынке? Они ведь тоже прекрасно понимают, что если будут везти оборудование из-за рубежа, то продукция, изготовленная из их же металла, обойдется дороже», – задался вопросом Александр Ларионов.

Предприниматели также отмечают, что бороться в одиночку с промышленными гигантами не имеет смысла, так как есть риск вообще остаться без заказчика.

Однако и несвоевременная оплата за труд тоже не радует МСБ. Поэтому этот вопрос они решили поставить перед НПП «Атамекен» и республиканским союзом машиностроителей.

«По-другому эту проблему решить невозможно, так как между крупным бизнесом и МСБ нет диалога. Для того чтобы дело сдвинулось с мертвой точки, надо встречаться с руководителями предприятий-гигантов, которые ни разу не появились на заседании нашего комитета. Поэтому и получается так, что мы сами собираемся и жалуемся друг другу», – считает Александр Ларионов.

Правило золотого сечения

Еще одним вопросом, требующим быстрого решения, стала проблема отсутствия сотрудничества представителей МСБ между собой. Машиностроители считают, что пришло время кооперации.

стр. 3 >

Латентное происшествие на АМТ

На предприятии «АрселорМиттал Темиртау» вновь ЧП, которое опять произошло в конвертерном цехе. Ночью 23 апреля 2019 года на АО «АрселорМиттал Темиртау» рванул конвертер.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Ночное ЧП

Сообщения о случившемся на заводе к журналистам стали поступать от рабочих с самого утра. Однако официальной информации не было. Пресс-служба АМТ молчала. Не было сообщений ни от сотрудников УЧС, ни от департамента промышленной безопасности.

Позже стало известно, что почти в три часа ночи в конвертерном цехе во время наклона пустого конвертера для завалки металлолома в полость конвертера попала вода из системы охлаждения котла – утилизатора. Произошел сильный хлопок, который деформировал металлическую кровлю. Обошлось без жертв. Как сообщили в пресс-службе АО «АрселорМиттал Темиртау», останавливать производство не пришлось, первый конвертер из строя не вышел.

«Был хлопок. На производстве это не сказалося. Крыша после хлопка демонтирована. Все оборудование работает. Конструкция крыши подлежала плановому демонтажу и замене», – сообщил советник по связям с общественностью АО «АМТ» Алексей Агуреев.

В департаменте Комитета индустриального развития и промышленной безопасности по Карагандинской области отметили, что ЧП, произошедшее на комбинате, аварий не считается



Фото: Виктор ОСИПОВ

В 2018 году в ходе проверки областной прокуратурой было выявлено 204 нарушения.

и расценивается как инцидент. «Нам как сообщили, мы сразу поехали на комбинат. Этот случай расценен как инцидент, и они расследуют его сами. Разрушения крыши и обрушения, ничего не было. Это был не взрыв, просто волна была от хлопка, даже выброса металла не произошло, просто был хлопок. Там просто металлические листы покрытия крыши приподняло и все», – сказал корреспонденту «Курсива» заместитель руководителя департамента Комитета индустриального развития и промышленной безопасности по Карагандинской области Кенгербай Есенеев.

Металлурги же рассказывают, что сотрудники департамента приехали в конвертерный цех только во второй половине дня

23 апреля. Почему с такой задержкой, заместитель руководителя департамента г-н Есенеев не объяснил.

Причины нарушений на АМТ

Еще в начале года о состоянии оборудования и производственных зданий на предприятии АО «АрселорМиттал Темиртау» отчитался руководитель отдела промышленной безопасности г. Темиртау Сергей Ли.

Он сообщил, что в 2018 году по инициативе областной прокуратуры была проведена проверка, в ходе которой было выявлено 204 нарушения. Основные из них: морально устаревшее и изношенное оборудование, а также несвоевременное проведение эксперти-

зы. «В 2016 году было выявлено 1688 нарушений, привлечено к административной ответственности 40 физических лиц, семь юридических лиц, три материала было направлено в экономический суд Караганды. В 2017 году было проведено три проверки, выявлено 1027 нарушений, привлечено к ответственности 34 человека», – проинформировал Сергей Ли.

Между тем депутаты парламента уже не раз поднимали вопрос о происходящих на АМТ авариях и деятельности контролирующих органов. Напомним, в феврале 2019 года группа мажилисменов обратилась с запросом на имя премьер-министра РК. Главной причиной аварий на АМТ, по мнению

депутатов, является отсутствие контроля со стороны государственных органов, а именно уполномоченного органа по промышленной безопасности Карагандинской области и Комитета индустриального развития и промышленной безопасности МИИР РК.

«Управлением промышленной безопасности Карагандинской области (город Темиртау) регистрируются только резонансные аварии, получившие широкую известность. Системный характер приобрела практика сокрытия промышленных аварий от регистрации в соответствии с действующим законодательством и уклонение от независимых расследований с целью выявления причин и условий их возникновения», – говорится в депутатском запросе.

«Курсив» ранее писал о том, что, по данным мажилисменов, в течение 2018 года произошло шесть аварий. Напомним, 31 марта 2018 года разорвало трубу со скатым воздухом диаметром 820 мм, в результате чего случилось обрушение 1 километра трубопровода. Перед этим 23 марта 2018 года обрушилась шиферная кровля на площади 2500 м² склада № 4 дробильно-сортировочной фабрики агломерационного производства. В том же году 31 июля обрушился бункер закрытого склада угля. Следом 5 августа 2018 года загорелись электрические кабели в галерке второй и первой доменных печей. На следующий день произошел пожар в листопрокатном цехе-2. В декабре 2018 года произошло разрушение стрел двух кранов большой грузоподъемности, упал трубопровод подачи газа.

стр. 3 >

БИЗНЕС

Что выгоднее для агробизнеса: БВУ или МФО?

В Казахстане началась весенняя посевная. Однако эксперты финансового рынка отмечают, что, несмотря на содействие государства в предоставлении сельскохозяйственных угодий и всевозможных субсидий, успешным бизнес в агропромышленном секторе может быть только в случае регулярных денежных вливаний. Вопрос лишь в том, через какие финансовые структуры сельхозпроизводителям выгоднее кредитоваться.

Зарина КОЗЫБАЕВА

По предварительным данным управлений сельского хозяйства акиматов областей Казахстана, в 2019 году сельскохозяйственные культуры планируется разместить на площади более 22,3 млн га, что на 290,7 тыс. га больше, чем в 2018 году.

В этом году в Карагандинской области предполагалось засеять 969 тыс. га земли. По сравнению с прошлым годом посевные поля были увеличены на 57 тыс. га. Местных аграриев это увеличение площадей не пугает. Они надеются на новые механизмы субсидирования. В частности, речь идет о семеноводстве. С этого года растениеводы получают семена по норме, без оплаты. А их стоимость возмещается элитсхозам за счет субсидий.

Однако, по словам аграриев, субсидирование семян – это еще не весь вопрос. Главное, говорят они, заранее запастись комплектующими, на случай поломки техники во время посевной или уборочной. Благо сегодня доставить запчасти на технику можно из любой точки мира. Были бы лишь деньги. А вот с ними как раз и возникает проблема. Поэтому и приходится сельхозпроизводителям обращаться в финансовые организации.

БВУ за крупные проекты

С одной стороны, БВУ, которые активно финансируют КазАгро, не очень охотно идут на кредитование небольших запросов аграриев, отдавая предпочтение наиболее крупным проектам. К примеру, в июне 2018 года «дочка» КазАгро – АО «Аграрная кредитная корпорация» финансировала ДВ АО «Сбербанк» для

финансирования проекта ТОО «Green Capital Kazakhstan» в Актыубинской области. Общая сумма кредитной линии составила свыше 5,1 млрд тенге. Масштабный аграрный проект включал в себя закуп, поставку и монтаж «под ключ» тепличного комплекса одного из мировых лидеров этой индустрии – KUBO Greenhouse Projects B.V. (Нидерланды) общей площадью 6,7 га.

В то же время, как отмечал еще в феврале текущего года, выступая на коллегии Министерства сельского хозяйства, не так давно освобожденный от должности вице-министра сельского хозяйства Берик Бейсенгалиев, только за 2018 год КазАгро профинансировал БВУ на 132 млрд тенге, и за счет чего банки профинансировали более 6 тыс. товаропроизводителей. Однако при этом он подчеркнул, что за последние 8 лет объем кредитования банками уменьшился в 4 раза. В 2011 году – 448 млрд тенге, в 2018 году – 112 млрд тенге. «Но при этом финансирование за счет средств группы КазАгро повысилось тоже ровно в 4 раза – с 93 млрд до 385 млрд тенге», – говорит теперь уже экс-вице-министр.

Микрокредиты для бизнеса

С другой стороны, учитывая нежелание БВУ развивать данное направление, освобождающуюся нишу все больше занимают микрофинансовые организации (МФО). Стоит отметить, что вопрос доступности кредитных средств на селе поднимается довольно давно. Основной его проблемой является недостаточность или отсутствие у многих сельчан необходимых залогов. В этой связи и была, собственно, разработана Нацхолдингом «КазАгро» программа вовлечения в процесс кредитования бизнеса на селе частных финансовых структур – МФО и кредитных товариществ (КТ).

Вкратце напомним: суть данной программы заключается в системе гарантирования микрозаймов, которая позволит малому бизнесу, даже при наличии проблем с залогами, через МФО и КТ получить необходимые кредитные ресурсы по ставке 6% годовых.

Кстати, как пояснили «Курсиву» эксперты МФО КМГ, деятельность МФО регулируется Законом РК «О микрофинансовых организациях», финансовый надзор за деятельностью МФО осуществляет Национальный банк РК. Микрокредиты выда-



Фото: Офелия ЖАКАЕВА

ются только в национальной валюте, а их размер не может превышать 8 тыс. месячных расчетных показателей (МРП на этот год – 2525 тенге). В 2019 году наибольшая сумма, которую клиент может получить в МФО Казахстана, составляет 20,2 млн тенге.

Кроме того, финрегулятор, обращаясь к заемщикам, постоянно подчеркивает, что требование о раскрытии полной стоимости микрокредита путем указания значения ГЭСВ в договоре о предоставлении микрокредита действует с 2012 года. А согласно постановлению Нацбанка РК от 24 декабря 2012 года № 377 «Об

ки, где банки не представлены широко либо вовсе отсутствуют.

Есть и еще одно направление, которым воспользовались МФО. В частности, как отмечает генеральный директор МФО Solva Марат Бекжанов, компания сделала ставку на кредитование онлайн. Эта бизнес-модель позволяет проводить весь процесс, начиная от заявки и заканчивая погашением займа дистанционно, через интернет. Это позволяет потенциальному заемщику не тратить сутки на оформление и ожидание одобрения кредита. Оформить кредит на развитие сельскохозяйственного бизнеса на сумму до 2 млн тенге можно

можно за считанные минуты», – говорит Марат Бекжанов.

По его словам, использование быстрого кредита позволяет сельхозпроизводителям оперативно реагировать на меняющиеся условия бизнеса либо, наоборот, заранее подготовиться к приближающемуся сезону – закупить ГСМ, семена и необходимую технику. «Эффективный финансовый рычаг для развития бизнеса необходим. В аграрном секторе, где людям зачастую неудобно куда-то далеко ездить, стоять в очереди, а деньги нужны срочно, наша платформа позволяет оформить заем удаленно, без личного присутствия», – отмечает г-н Бекжанов.

Государство в должниках

На начало 2019 года акиматы задолжали сельхозпроизводителям, в частности птицеводам, более 5 млрд тенге в Алматы, 2,3 млрд тенге – в Актыубинской, более 1 млрд тенге – в Карагандинской и 5,3 млрд – в Восточно-Казахстанской областях. В целом, как отмечает депутат мажилиса Шакир Хахазов, только по животноводству долг государства составил около 20,7 млрд тенге. По оценке мажилисмента, непополнение полагающихся дозаций в полном объеме приводит в угрозу банкротства, невыплат налоговых, кредитных и других обязательств субъектами агробизнеса.

Не лучше обстоит дело и с посевной. По информации «Курсива», только в этом году на

утверждении предельного размера годовой эффективной ставки вознаграждения» размер ГЭСВ по микрокредитам не должен превышать 56% годовых.

В целом, как отмечает глава Ассоциации микрофинансовых организаций Казахстана Ербол Омарханов, деятельность микрофинансовых организаций как раз и направлена на развитие предпринимательства. И в отличие от БВУ, МФО оказывают услуги по микрокредитованию в тех отдаленных регионах республи-

без посещения офиса кредитной организации за несколько минут. Для этого компания предлагает использовать электронно-цифровую подпись.

«Сервис Solva развивается в рамках цифровизации Казахстана, и, помимо продвижения своих кредитных продуктов, мы также ведем большую разъяснительную работу среди предпринимателей по поводу того, какие возможности открывают новые технологии. К примеру, при помощи ЭЦП оформить кредит

Спустили с небес на землю

Руководителей образовательных учреждений переселяют в небольшие кабинеты со второго этажа на первый. И если одни приветствуют нововведение, то другие до последнего стараются удержаться за собой прежнее место, подальше от назойливых граждан.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

Кабинет больше, чем у акима

Работа по переселению директоров проводится за благо детей: освобожденные пространства используются для проведения учебных занятий и кружков. Например, в школах Караганды, где наиболее остро стоит вопрос с трехместным обучением, удалось найти для этих нужд дополнительные 400 кв. м.

«Сегодня основная часть руководителей школ, колледжей, детских садов занимает большие нерационально используемые площади. Им следует пересмо-

треть свой стиль работы. Государственный служащий нового формата должен сократить дистанцию между государством и обществом», – сказал на заседании мониторинговой группы при департаменте Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции (АДГСПК) по Карагандинской области ее член Бейбут Жумабеков.

На фоне нехватки учебных классов площадь кабинетов глав администраций зачастую варьируется от 35 до 52 кв. м. В то время как, согласно типовым правилам, она не должна превышать 32 кв. м. Судя по результатам мониторинга, не в меру просторные апартаменты занимают директора 24 школ Караганды и 12 – Темиртау, что представляет собой треть организаций среднего образования этих городов. Еще дальше пошли их коллеги из сферы среднего профессионального образования области: они размещаются на непомерно обширной площади в более чем в полтора раза – до 150 кв. м.

«Для сравнения: 52 кв. м – это габариты двухкомнатной квар-

тиры. Получается, у обычных директоров кабинеты больше, чем у акима. Даже у руководителей отделов образования таких привилегий нет. Пример нужно брать в Шымкенте, где сотрудники всех отделов акимата сидят в одном зале. Вот это и есть прозрачность», – подчеркнул спикер.

Переезд подождет?

Как оказалось, далеко не все руководители организаций образования торопятся распрощаться с обжитыми помещениями. Многие стараются отложить этот момент в долгий ящик.

«Нам предоставили список 18 директоров школ Караганды, кто не может переехать на первый этаж. При этом шестеро из них фактически имели такую возможность, но сослались на отсутствие свободных кабинетов. Потом они стали по-другому толковать свои слова, подразумевая, что не отказывались от переезда, а собирались совершить его в летнее время. Мы дали им крайний срок – до 15 августа 2019 года», – говорит г-н Жумабеков.

Хуже всего, по его мнению, дела с переселением обстоят в Темиртау, где со своего места пока никто из директоров так и не сдвинулся. Наиболее роскошные условия там имеет руководитель СОШ № 27, рабочий процесс которого протекает сразу в двух кабинетах. Совсем иначе ситуация складывается в Шахтинске и Сарани. К настоящему моменту там переехали почти все главы организаций образования, за исключением тех, кто не обладает такой возможностью.

В выигрыше – дети

«Никто не учитывает, что построенные в советское время школы имеют четкую структуру. На первом этаже размещаются учебные классы, на втором – кабинет директора, площадь которого не превышает даже 20 кв. м. Сегодня для переезда на первый этаж необходимо забрать учебный класс на первом этаже и разделить его перегородкой», – отмечает руководитель отдела образования Шахтинска Николай Онсович. Однако, с точки зрения Бейбута Жумабекова, ни в коем случае



Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

нельзя действовать в ущерб детям.

«Мы дали вам право выбора объектов, где вы считаете нужным произвести такую модернизацию. Директор может переехать в более скромный кабинет на втором этаже, а свой кабинет передать для учебного процесса. В некоторых школах учебные классы переоборудованы в библиотеки или кабинеты бухгалтеров. Вот их и можно перенести на второй этаж, а директора – переезжать на первый. Конечно, инициатива исходит от общественности, но обратная

связь должна быть», – парирует Бейбут Жумабеков.

В качестве положительного примера он привел СОШ № 74 Караганды. Там директор освободил свой кабинет и переехал в помещение, которое раньше занимал заведующий хозяйственной частью. Для этого пришлось прорубить окно в стене и перенести мебель. В прежних апартаментах руководители школы уже проводили уроки. Предполагается, что в будущем такая работа будет проведена и в объектах здравоохранения: больницах и поликлиниках.

У кого NPL растет?

Вместе с тем, согласно данным Первого кредитного бюро по итогам февраля 2019 года, доля БВУ в общих объемах выдач опустилась до 80% (против привычных значений в 90%), в то время как МФО, напротив, нарастили объемы кредитования, и их доля в выдачах выросла до 6,6%.

В феврале текущего года совокупная судная задолженность по кредитам бизнесу (ИП и юридическим лицам) составила 16,4 трлн тенге. Снижение относительно январских результатов составило 3,4%, а к началу года – 4,7%.

На 1 марта 2019 года структура «судная задолженность бизнес-кредитов по малым предприятиям» занимала половину портфеля (50,3%), доля крупных предприятий составила 22%, доля средних предприятий – 7,9%, ИП – 4,8%, а сегмент розничных кредитов ИП составил 1,2%.

При этом объемы выданных бизнес-кредитов выросли в феврале 2019-го. В структуре выдач доля БВУ составила 91%, доля прочих – 7%, а МФО – 2%.

Рост суммы судной задолженности произошел в сегментах ипотечного кредитования и потребительских кредитов без залога, таким образом, доля этих продуктов в структуре портфелей составила 25,2% и 54,2% соответственно.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВ | ЦЕНТР

Газета издается с 13 сентября 2018 г.
Собственность: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15ЕВЗ3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр Воротилов
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torbaeva@kursiv.kz
Татьяна Николаева
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в центральном регионе:
Самал АХМЕТОВА
center@kursiv.kz

Редакция:
Анжела Волкович
Юлия Пулина
Ксения Безкоровайная

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айгуль ИБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена Тарасенко

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Вячеслав Батури

Директор по развитию:
Танат Кожманов

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (701) 989 85 25,
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88,
sagabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
РадиК АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17443-Г, выдано 09 января 2019 г.
Отпечатано в типографии РТИК «Дэуир».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 1000 экз.

Что будет с долгостроями Нур-Султана после Хорошуна?

Проблемами долгостроев и обманутых дольщиков в столице Казахстана долгое время занимался заместитель акима Сергей Хорошун. Занимался настолько эффективно, что в прошлом году в отношении теперь уже экс-замакима было возбуждено уголовное дело. Обвинения в попытке получить крупную взятку с Хорошуна в январе этого года сняли, но вопрос о том, что будет с долгостроями в Нур-Султане после прежнего куратора, является достаточно злободневным.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Сергей Хорошун стал заместителем акима столицы в сентябре 2006 года, и практически весь этот срок курировал вопросы жилищного строительства и, соответственно, проблемы с долгостроями в главном городе страны. Курировал достаточно гибко, не допуская «бунтов дольщиков», но и не перегибая палку в отношении тех застройщиков, которые готовы были выполнять свои обязательства перед жильцами при предоставлении им разумной временной отсрочки. Достаточно сказать, что замакима, почти 13 лет курировавший сферу, которую вполне можно было сравнить с «пороховой бочкой», стал объектом досудебного расследования правоохранительных органов лишь один раз – под самое перемещение в АП.

Дольщики защитили

С мая прошлого года в отношении Хорошуна проводилось расследование по заявлению одного из дольщиков, который утверждал, что, якобы, по поручению самого замакима передал ему через сотрудника акимата взятку в размере \$500 тыс., а также оформил две квартиры на родственников доверенного лица заместителя градоначальника. В ходе производства досудебного расследования эти доводы не нашли подтверждения – ни свидетелей передачи взятки, ни факта оформления заявления квартир на родственников экс-замакима следствие не выявило. При этом



Сергей Хорошун обещал, что до середины 2019 года будет завершена разработка документации по 29 объектам и закончено строительство долгостроев.

заявление на Хорошуна написал экс-руководитель строительной компании «Тамыз Инвест Групп» **Валим Машуров**, который сам ранее проходил по делу о хищении средств дольщиков одного из ЖК Нур-Султана.

Дольщики, написавшие письмо в защиту Хорошуна, говорили об эффективности его деятельности по защите своих прав – и тут стоит признать, что экс-замакима, уходя в АП, оставил акимату практически распутанным клубок с долгостроями. Напомним, что после периода с 2007 по 2009 год, когда в Астане развернулась первая волна долевого строительства, недостроенными остались 243 жилых комплекса, в которых собственниками являлись 45 тыс. человек. Из тех долгостроев местные власти довели до сдачи 242 объекта, к одному долгострою первой волны добавились объекты долевого строительства сезонов 2014-2016 годов – там дольщики именовались уже «инвесторами», но суть проблемы не поменялась – к 2015 году в столице появилось снова

около 100 проблемных объектов жилищного строительства.

К началу 2018 года властям удалось снизить их количество до 62 объектов, к концу 2018 года таких объектов было уже 29. Для продолжения их строительства уполномоченной компании «Елорда қурылыс компаниясы» при акимате было выделено 40 млрд тенге на возвратной основе под еще 23 объекта, которые грозились стать долгостроями, были найдены частные инвесторы. Хорошун обещал, что до середины 2019 года будет завершена разработка проектно-сметной документации по 29 объектам, а также будут найдены подрядчики для завершения строительства, которое займет на различных объектах от года до 2,5 лет. Но в феврале замакима ушел в АП, и сфера долгостроев на какое-то время оказалась без постоянного куратора: как пояснили в акимате Нур-Султана, несмотря на то, что вопросы дольщиков относятся к сфере строительства, они имеют определенную специфику, поскольку их рассмотрение

осуществляется с участием правоохранительных и налоговых органов, а также исходя из финансовых вопросов.

Как обещания реализовывают

В итоге же в начале апреля после новых кадровых назначений в столичном акимате были перераспределены функциональные обязанности заместителей акима, и вопросы координации работы межведомственной комиссии по вопросам долевого участия в строительстве, которыми прежде занимался Хорошун, перешли к заместителю акима города **Аскар-у Амрину**, который курирует вопросы налоговой, бюджетной и экономической политики, а также профилактики правонарушений на территории города. Амрин занимался долевым строительством практически сразу после ухода Хорошуна, с 1 марта этого года, и даже успел принять один из долгостроев.

Уже под его руководством с середины марта начаты работы по усилению конструкции дол-

гостроя ЖК «Магистральный-3» за счет средств акимата (1, 2 очередь), с 13 марта текущего года начаты работы по усилению конструкции за счет резерва акимата: в мае на этой площадке должно начаться строительство. Что касается других объектов, достраиваемых ТОО «Елорда қурылыс компаниясы», в рамках программы «Нурлы Жер» по объектам МЖК «Шығыс» и МЖК «Жағалау» был разработан механизм возобновления финансирования и строительства. До 1 мая текущего года застройщиками группы компаний «ASI», уполномоченной организацией акимата ТОО «Елорда қурылыс компаниясы», АО «Банк Центр Кредит», АО «Фонд проблемных кредитов» в лице управляющей компании ТОО «Марк Труман» и частных инвесторов ТОО «Building Challenger» заключается генеральное соглашение, в рамках которого согласно разработанному механизму в первой декаде мая возобновится сотрудничество.

Также по пяти объектам комплекса МЖК «Шығыс» 24 апреля

заключен договор между ТОО «Елорда қурылыс компаниясы», АО «Samruk-Kazyna Construction» (Фонд недвижимости) и застройщиком группы компаний «ASI» по уступке обязательств застройщика перед Фондом недвижимости. ТОО «Елорда қурылыс компаниясы», приняв на себя обязательства, обеспечило высвобождение объектов незавершенного строительства и земельных участков от обременений, наложенных Фондом недвижимости. Все это позволяет возобновить строительство на этих объектах.

Кроме того, проведена работа по возобновлению строительства проблемных объектов группы «Азбука жилья», заключены пять договоров с ТОО «Елорда қурылыс компаниясы» на завершение строительства, где по двум объектам – МЖК «Гарант» и МЖК «Жеті жол» – ведется строительство по ранее заключенным договорам, по двум объектам МЖК «Айсанам Де Люкс» и МЖК «Садовые кварталы» 18 апреля объявлены конкурсы на портале государственных закупок для определения подрядчика, по МЖК «Комфорт» определена подрядная организация, которая в мае приступит к строительству. По объекту МЖК «Комсомольский» разработан механизм с выделением дополнительного земельного участка, где в июне текущего года будет объявлен конкурс на портале государственных закупок для определения подрядчика.

Также оказывается содействие уполномоченной организацией акимата в получении земельных участков для улучшения экономики строительства проблемных объектов МЖК «Жастар-4», МЖК «Зере-1», МЖК «Туран Сыганак», МЖК «Самал», ЖК «Территория комфорта 1», МЖК «Future home Astana», МЖК «Араби-2», МЖК «Гранитный-2», МЖК «Коргалжинский квартал», МЖК «Куршавель». Насколько новые кураторы (по новому распределению обязанностей ответственность за долгострой с Амриным делит заместитель акима города Нур-Султан **Нурлан Нуркенов**) смогут реализовать обещания Хорошуна достроить 29 проблемных объектов к середине 2021 года, говорить пока рано – основной фронт работ по ним должен развернуться нынешним летом.

Латентное происшествие на АМТ

< стр. 1

Как отмечал в тот момент депутат Шакир Хахазов, из всех вышеперечисленных фактов только три случая были зарегистрированы как промышленные аварии. По остальным, по его словам, специальная комиссия управления и департамента промышленной безопасности области независимые расследования не проводила.

На самом металлургическом комбинате с заявлением депутатов нижней палаты не согласились. В пресс-службе АО «АрселорМиттал Темиртау» подчеркнули, что никогда не скрывают произошедшие аварии. «Мы обо всех происшествиях всегда сообщаем по команде. У нас нет ни одного происшествия, которое не было бы зафиксировано», – заявил тогда Алексей Агуреев.

Выводы не сделаны

Между тем на предприятии продолжают происшествия. Как стало известно корреспонденту «Курсива», 27 апреля 2019 года в доменном цехе АО «АрселорМиттал Темиртау» получил сильные ожоги рабочий подрядной организации «Арсеналстил». О том, как в целом обстоят дела с травматизмом на предприятии, на совещании в Караганде под председательством первого заместителя премьер-министра РК **Аскара Мамина**, отчитывался аким Карагандинской области **Ерлан Кошанов**. «На АО «АМТ» в 2015 году травмы с тяжелым исходом на производстве получили 30 человек, в 2016 году – 48, в 2017 году – 27, а за десять месяцев 2018 года – 21. Со смертельным исходом в 2015 году – один случай, в 2016 году – пять, в 2017 году – пять и за

10 месяцев 2018 года произошло два смертельных случая», – проинформировал Ерлан Кошанов.

Совещание состоялось после того, как на металлургическом комбинате произошел взрыв газопровода. Это случилось 10 ноября 2018 года на территории между конвертерным цехом и цехом обжига известняка, тогда пострадали четыре человека. После расследования причин аварии ни один чиновник не дал гарантии, что подобное на комбинате не повторится. Говорили о том, что нужна срочная модернизация производства и жесткий контроль за состоянием оборудования.

Председатель Федерации профсоюзов Казахстана **Бакытжан Абдраим** тогда отметил, что это чрезвычайное происшествие, произошедшее на АМТ, демонстрирует исключительную важность создания условий по безопасности труда. «Выше ценности жизни и здоровья человека ничего быть не может. Каждый случай травматизма на рабочем месте должен рассматриваться не только профсоюзом, но и социальными партнерами – это работодатель, это местные исполнительные органы. Мы должны бить во все колокола, привлекать все стороны по каждому случаю травматизма», – подчеркнул Бакытжан Абдраим.

Впрочем, ЧП, произошедшее 23 апреля текущего года, в очередной раз показало, что все ранее прозвучавшие заявления пока остаются лишь словами.

Кто задолжал машиностроителям?

< стр. 1

Как отмечает директор завода ТОО «Мэйкер» **Сакен Савет**, диалоговая площадка между промышленниками необходима, даже если в ней не принимают участие крупные производители.

«Никто из действующих небольших машиностроительных заводов не выпускает в настоящее время большую номенклатуру. Все мы производим разное оборудование и, объединившись, мы можем помочь друг другу. К примеру, на нашем заводе есть токарные станки, которые мы можем предоставить на аутсорсинг. В то же время другие предприятия предоставят уже нам свои услуги», – говорит Сакен Савет.

По мнению директора ТОО «Мэйкер», только взаимовыгодным сотрудничеством можно решить проблему сбыта продукции, которая сегодня присутствует на внутреннем рынке. Этот вопрос – один из наиболее у машиностроителей, отмечают участники заседания комитета. Директор ТОО «Карагандинский инструментально-механический завод» **Валерий Дробков** привел пример гофрированной трубы, которая не выпускалась в Карагандинской области больше 6 лет. В этом году он решил наладить производство, но при мониторинге рынка сбыта выяснилось, что данный вид трубы не нужен предприятиям региона. Зато на металл, оборудование и



Фото: НПП «Атамекен», ТОО «Энергосистемы ЭЛТО»

само предприятие сразу же нашли покупателя из Российской Федерации.

«Есть технология, которую можно запустить и впоследствии поднять производство, но нет заказчиков. Никто не хочет покупать это универсальное современное изделие, предпочитая использовать старые проводки», – рассказывает Валерий Дробков.

Вместе с тем представители МСБ отмечают, что, ориентируясь только на внутренний рынок, они еще больше сужают возможности сбыта и создают ненужную конкуренцию друг другу.

«Пришло время рассматривать внешний рынок. Чем мы хуже

коллеги из Китая, России или Турции? Металл, из которого изготовлено наше оборудование, является одним из самых лучших, поэтому и на продукцию найдется спрос. Надо осваивать зарубежный рынок и тогда здесь возникнет дефицит предложений», – утверждает Александр Ларионов.

Предприниматели уверены, что реализовывать свою продукцию необходимо там, где на нее существует реальный спрос, и не забывать, что помимо сферы услуг, машиностроение – это еще и промышленность, в которой по-прежнему нуждаются многие производственные предприятия.



Фото: Виктор ОСИПОВ

ОБЩЕСТВО

Реклама – дело тонкое

Чем чревато очередное изменение законодательства для бизнеса?

Предприниматели Караганды пока еще не отреагировали на вступившие в силу 11 апреля поправки в Закон РК «О рекламе». Чего нельзя сказать об их коллегах из Шымкента, которые почти сразу же объявили бойкот местным властям.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

Что изменилось?

Применение новых норм в размещении наружной рекламы нацелено на снижение в населенных пунктах так называемого визуального шума. Теперь налог следует выплачивать владельцам заведений с наружным оформлением, поскольку под рекламой стала пониматься вся информация на внешней стороне витрины, за исключением вывески и графика работы.

Однако бизнесмены могут избежать платёжной процедуры, разместив сведения о товарах и услугах внутри помещения. Тем же, кто решит оставить наружную рекламу, придется перечислять деньги в казну за новые рекламные объекты, оговоренные статьей 605 Налогового кодекса РК. В частности, речь идет о бегущей строке, лайтбоксах, всевозможных указателях и прочее.



Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

Для собственников рекламных конструкций изменения обернулись снижением ставок. Например, в городах областного значения на 5 МРП «подшевел» налог на статичную наружную рекламу площадью от 20 до 30 кв. м, составив 15 МРП. Вместе с тем остается неясным вопрос об уплате налога за изображения, периодически меняющиеся на уличных мониторах. Напомним, не так давно из-за двоякого толкования этой нормы разгорелся скандал в Шымкенте, где уполномоченные

органы решили взимать налог за каждое видео, появляющееся в течение дня на экране монитора. В ответ бизнесмены выключили все LED-экраны в городе, ведь такой подход со стороны налоговиков грозил предпринимателям полным разорением.

Вместе с тем подверглись корректировке сроки уплаты налога. Отныне он вносится не позднее 25 числа текущего месяца, а не последующего, как было ранее. Кроме того, вместо получения разрешений, бизнесмены обя-

заны за 5 дней до размещения рекламы направить в местный исполнительный орган уведомление, которое должно быть рассмотрено в течение 4 дней.

Ажиотажа нет

«Наши предприниматели пока никак не отреагировали на нововведения, и за разъяснениями не обращались. Создавать ажиотаж вокруг несуществующей проблемы мы не можем», – говорит юрист РПП «Атамекен» Азамат Даненбаев.

По его словам, обновленный Налоговый кодекс РК разграничивает налоговые ставки за размещение наружной рекламы по размеру и местоположению конструкций, а не количеству изображений, появляющихся на них.

Впрочем, акимат Караганды не имеет столь однозначного мнения на этот счет. «Вопрос по взиманию налога с владельцев LED-экранов остается открытым. Однако мы не собираемся предпринимать какие-либо меры, пока не выйдут Правила по размещению наружной рекламы, которые исключат любые разногласия между нами и предпринимателями», – поясняет главный художник Караганды Юлия Плужникова.

На основании уведомлений местный исполнительный орган будет формировать реестр бизнесменов, уплачивающих налог за наружную рекламу.

«Путем сверки со списком мы сможем выявить тех, кто нарушает законодательство о рекламе. Сначала сделаем предупредительные и предоставим 10 дней на исправление нарушения. В противном случае будем передавать материалы в административный суд», – говорит г-жа Плужникова.

Между тем любая проверка должна проводиться в соответствии с Предпринимательским кодексом РК. Это значит, что о

визите представителей уполномоченного органа бизнесмены будут оповещены заранее.

Нужны разъяснения

Далеко не все владельцы заведений Караганды знают о законодательных новшествах. В отличие от других городов Казахстана тут пока не ставился вопрос о создании специальной рабочей группы для разъяснения принятых поправок.

«Мы не в курсе того, какие изменения произошли в законодательстве. Кажется, все осталось по-старому», – сказала «Курсиву» владелица ювелирного салона «Айгуль» Айгуль Муканова.

Осведомленность по данному поводу продемонстрировал директор ТОО «АРТ Плаза КЗ» Ваез Бикметов, которому принадлежат около 60 рекламных конструкций в областном центре.

«Об изменениях меня известила акимат. Информация в его уведомлении оказалась краткой. Сообщалось только о переносе сроков уплаты налога за рекламу. В этой части я не согласен, потому что теперь мы обязаны уплатить налог еще до того, как оказали услугу рекламодателю. И толк от понижения налоговой ставки я не вижу, если за каждое изображение придется вносить отдельную плату в бюджет», – поделился собеседник.

Солнечную энергию в электричество

Летом 2019 года в Шетском районе появится новый объект возобновляемого источника энергии. А пока на 100 гектарах возле поселка Гульшат установили более 120 тыс. панелей. Мощность станции – 40 МВт. Обошлась она в \$46 млн, в строительство вложили деньги иностранные инвесторы.

Ольга СИВОХА

Быстро справились

На 100 га возле поселка Гульшат меньше, чем за год выросла солнечная электростанция (СЭС). Начали возводить ее еще в июне 2018 года. И уже в феврале текущего года была закончена основная часть работ.

Сегодня станция уже работает на полную мощность – 40 кВт. По словам акима области Ерлана Кошанова, который присутствовал на открытии, этого хватит на 5 таких городов, как Балхаш. По информации Министерства

энергетики РК, прогнозируется, что в год СЭС будет вырабатывать 58,6 млн кВт. К слову, традиционная электростанция таких масштабов и объемов вырабатываемой энергии выбросила бы в атмосферу около 80 тыс. тонн углекислого газа в год.

Строительством СЭС занимался ТОО «Hi-Tech Qazaqstan». Кстати, в ее копилке две электростанции в Жамбылской области, мощностью по 50 МВт. По словам директора строительной компании Толегена Аханова, несмотря на то, что СЭС «Гульшат» меньше по мощности – вырабатывает она больше энергии. Все дело в географических и климатических условиях региона.

«Конечно, количество энергии зависит от сезона, летом ее будет больше, так как день длиннее, солнце выше», – добавляет Толеген Аханов.

Обслуживать новую солнечную станцию тоже будут специалисты ТОО «Hi-Tech Qazaqstan» совместно с «Risen Energy Co.Ltd». Между организациями подписано долгосрочное соглашение. Для эксплуатации и обслуживания

Фото: «Казахстанская ассоциация солнечной энергетики»
58,6 млн кВт в год будет вырабатывать электростанция «Гульшат».

объекта будет достаточно около 30 человек. Во время строительства было задействовано около 300 людей.

Сколько стоит СЭС построить?

В проект инвестировали \$46 млн. Финансировался он за счет прямых инвестиций зарубежной

компании «Risen Energy Co.Ltd», которая является крупнейшим мировым производителем оборудования для солнечной энергетики, и привлеченного долгосрочного займа со стороны Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).

«Может быть, это маленькая электростанция, но это действи-

тельно показывает возможности, которые есть у региона не только в энергетике, но и в привлечении инвестиций. Этот проект с начала до конца был завершен буквально в течение 8 месяцев», – отмечает директор ЕБРР по Казахстану Агрис Преяманис.

Электричество в «одни руки»

Покупатели солнечной электроэнергии были определены еще до окончания строительства СЭС «Гульшат» – это ТОО «Расчетно-финансовый центр при поддержке возобновляемых источников энергии». По информации председателя совета директоров «Казахстанской ассоциации солнечной энергетики» Нурлана Капеннова, договор на покупку электроэнергии с дочерним предприятием АО «Кегос» на гарантированную покупку электроэнергии заключен сроком на 15 лет. СЭС «Гульшат» подключена к сетям ЖезРЭК, через которые энергия уходит в общенациональную сеть Казахстана. Купить ее предприятие будет по 34,61 тенге за кВт/ч. В комментариях «Кур-

сиву» Нурлан Капеннов отметил, что «чистая энергетика пока для Казахстана обходится дороже традиционной, почти вдвое».

«На сегодняшний день мы проводим серьезнейшие изменения в законодательстве, чтобы привлечь инвесторов. Одним из этих механизмов были прошлогодний переход на аукционный механизм. В прошлом году мы провели аукционы на 1000 МВт. Представляете, если сегодня работает только 700 МВт, то в ближайшие годы будет построено еще около 1000 МВт. На этих аукционах участвовали инвесторы из 9 стран», – рассказал на открытии солнечной электростанции вице-министр энергетики РК Сунгат Есимханов.

По его информации, всего по Казахстану с начала года открыли 7 объектов возобновляемых источников энергии. СЭС «Гульшат» стала второй в регионе. Напомним, в феврале солнечная электростанция мощностью 100 МВт открылась в Сарани, в июне этого года еще одну станцию в 50 МВт планируют открыть в Шетском районе.

Информационное сообщение

Сведения о размере оплаты, условиях и порядке предоставления площади для агитационных материалов в газете «Курсив-Центр»

ТОО «Alteco Partners» – собственник газеты «Курсив-Центр» (далее – Издание) – в соответствии с Конституционным законом Республики Казахстан от 28.09.1995 года «О выборах в Республике Казахстан» и Указом Президента Республики Казахстан от 9 апреля 2019 года «О назначении внеочередных выборов Президента Республики Казахстан» информирует зарегистрированных кандидатов, участвующих в выборах Президента Республики Казахстан 9 июня 2019 года, об условиях предоставления площадей для размещения материалов по предвыборной агитации.

Предоставление площадей осуществляется на основании заключенного с ТОО «Alteco Partners» договора о предоставлении зарегистрированному кандидату в Президенты Республики Казахстан, участвующему в выборах Президента Республи-

ки Казахстан 9 июня 2019 года, площади для размещения агитационных предвыборных материалов. Подписание кандидатом или доверенным лицом договора с ТОО «Alteco Partners» о предоставлении площади является согласием кандидата на принятие услуг, связанных с проведением предвыборной агитации.

Обращение должно содержать:

1. Регистрационный номер, дату и время письменного обращения.
2. ФИО кандидата, ФИО доверенного лица, подающего письменное обращение.
3. Документ, подтверждающий полномочия лица на подачу письменного обращения, – удостоверение личности кандидата (доверенного лица), удостоверение кандидата (доверенного лица), выданное уполномоченным государственным органом,

иной документ в соответствии с законодательством РК.

4. Указание планируемого объема площади и времени ее предоставления, вида агитационных печатных материалов не позднее чем за 2 (два) календарных дня до даты планируемого выхода.

5. Подпись кандидата либо доверенного лица.

Письменные обращения принимаются с 6 мая 2019 года до 4 июня 2019 года включительно, кроме выходных и праздничных дней, по адресу: г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ц «Нурлы Тау», блок 5А, офис 119.

Публикации должны содержать информацию об их оплате, ответственных за выпуск материалов лицах, источниках финансирования, фамилию лица, предоставившего информацию. Очередность размещения печатных материалов устанавливается Изданием в порядке поступления письменных обращений.

Агитационные материалы предоставляются Изданию в виде статей за два дня до даты публикации и должны быть подписаны лицом, уполномоченным на подписание договора.

Издание вправе отказать в размещении агитационных материалов в случае, если усмотрит в них провозглашение идей: насильственного изменения конституционного строя, нарушения целостности республики, подрыва безопасности государства, разжигания социальной, расовой, национальной, религиозной, сословной и родовой розни, культа жестокости и насилия, а также создания не предусмотренных законодательством военизированных формирований и на иных основаниях, предусмотренных законодательством.

Издание вправе отказать в размещении агитационных материалов в случае наличия в

них информации, способной нанести ущерб чести, достоинству и деловой репутации кандидата или политической партии.

Условия и порядок предоставления площадей, указанные в настоящем сообщении, могут корректироваться в соответствии с требованиями уполномоченных органов.

Оплата осуществляется на основании счета, выставленного ТОО «Alteco Partners», в течение 3 (трех) банковских дней от даты выставления такого счета. Оплата осуществляется на банковские реквизиты ТОО «Alteco Partners», указанные в соответствующем договоре.

Стоимость размещения агитационных материалов

№	Формат публикации	Цена за 1 кв. см, с учетом НДС
1	Размещение агитационных модулей/макетов на 1 (первой) странице (не более 500 кв. см)	245 тенге
2	Размещение агитационных статей на 1 (первой) странице (не более 500 кв. см)	305 тенге
3	Размещение агитационных модулей/макетов	195 тенге
4	Размещение агитационных статей	245 тенге

• Все агитационные статьи будут выходить под плашкой «Выборы»
• Работа журналиста оплачивается из расчета 3 тенге за 1 знак без пробелов
• Скидки за объем или кратность размещения кандидатам не предоставляются

Генеральный директор
ТОО «Alteco Partners»

М. Б. Каирбеков