



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | СЕВЕР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 18 (36), ЧЕТВЕРГ, 23 МАЯ 2019 Г.

СИТУАЦИЯ:
АЛЮМИНИЕВАЯ
СИМФОНΙΑ

стр. 2

СИТУАЦИЯ:
АГРАРИЯМ СКО ПРЕДЛОЖИЛИ
ВЫРАЩИВАТЬ СОЮ

стр. 2

В ФОКУСЕ:
ДЕНЬГИ ТОНУТ В ЖКХ

стр. 3

НАШЕ ДЕЛО:
КУДА ЕДУТ
СЕВЕРОКАЗАХСТАНЦЫ?

стр. 4

Бриф-новости

Дорогие дороги

В Павлодарской области в текущем году доля дорог в хорошем и удовлетворительном состоянии увеличится до 81%. Такого результата ждут по итогам ремонтной кампании. Об этом на совещании в региональном акимате проинформировал заместитель руководителя управления пассажирского транспорта и автодорог Ринат Койсоймасов. По его словам, работы проведут на 323,6 км дорог местного значения. А в 2020 году в области намерены реализовать 52 проекта по ремонту трасс местного значения на 13 млрд тенге и привести в порядок 435,3 км.

Сахарному заводу – быть?

В Павлодарской области планируется строительство сахарного завода с участием китайских инвесторов. В ходе форума Kazakhstan Global Investment Roundtable 2019 министр сельского хозяйства Сапархан Омаров провел встречу с президентом компании Beijing NAAL Industry Group Чжан Ци.

Как сообщает министерство, начало строительства сахарного завода запланировано на апрель 2020 года, а запуск – в августе 2021 года. Стоимость проекта составляет \$103 млн. Производственная мощность – 100 тыс. тонн готовой продукции. Для реализации проекта зарезервирован земельный участок, а также планируется создание сельскохозяйственной кооператива, который займется опытным посевом сахарной свеклы.

Стойкий оловянный источник

В Северо-Казахстанской области начались вскрышные работы на месторождении олова Сырымбет. Сегодня СКО – единственный в РК регион, в котором нет крупных недропользователей. «С этим месторождением олова мы связываем очень большие надежды. Подготовительные работы к запуску проекта – разведка, изыскания – шли 18 лет. Сейчас начинаем вскрышные работы. Там будет фабрика, на которой от 600 до 1 тыс. человек будут трудиться. Ожидается, что в экономику области будут приходить огромные средства от налогов», – рассказал журналистам аким Павлодарской области Кумар Аксакалов. Инициатором проекта выступила казахстанская компания Tin One Mining. Как сообщал в начале текущего года глава региона, в этом году на разработку месторождения будет направлено 4 млрд тенге инвестиций.

Берегись автомобиля

0,1% электроавтомобилей оказалось среди зарегистрированных в I квартале текущего года легковых транспортных средств. Согласно данным, опубликованным на сайте Комитета по статистике, за январь – март на первичный и вторичный учет взяты 220,8 тыс. автомобилей, что больше на 10,2%, чем за соответствующий период прошлого года. 83,3% из них работают на бензине, 14,1% – на смешанном и 2,4% – на дизельном топливе. Газ и электричество используют по 0,1%. При этом менее 20 тыс. зарегистрированных автомобилей имеют срок эксплуатации менее трех лет, около 40 тыс. – от трех до семи лет. Подавляющее число – свыше 140 тыс. – эксплуатируются 10 и более лет. На 1 апреля общее количество зарегистрированных в нашей стране легковых автомобилей составило 3,63 млн единиц.

«Я вам авторитетно заявляю: потерпите немножко...»

Более 180 млн тенге задолжали работникам вагоностроительных предприятий ЗИКСТО и КВК

Несколько сотен работников компании по выпуску грузовых вагонов ЗИКСТО потребовали рассчитаться с ними по долгам. Два месяца им не выдают заработную плату. Как и сотрудникам родственного ТОО «Казахстанская вагоностроительная компания». Руководство ссылается на удорожание импортных комплектующих и ждет пересмотра контрактов.

Павел ПРИТОЛЮК,
Марина ПОПОВА

В долгах как в шелках

В Петропавловске сотрудники предприятия по выпуску грузовых вагонов АО «ЗИКСТО» потребовали от руководства расплатиться с долгами по заработной плате. 15 мая 2019 года они собрались у здания заводоуправления, где задали еще один важный вопрос: когда предприятие начнет работать? Возобновления деятельности ждут порядка 800 сотрудников. Как выяснилось, производство фактически простаивает с начала текущего года. Если первые месяцы 2019 года работникам



Фото: Екатерина НАЗАРЕНКО

Работники АО «ЗИКСТО» хотят знать, когда завод начнет работать.

выдавали 50% оклада, то с весны прекратили. По официальной информации, на сегодня предприятие задолжало своим сотрудникам 95 млн тенге.

Организовать стихийное собрание людей вынудило за-

тянувшееся молчание руководства. В этот раз на встречу с ними вышел назначенный недавно на пост генерального директора АО «ЗИКСТО» Ренат Шамсутдинов. Он поспешил заверить, что вопрос с выплатой

заработной платы будет решен совсем скоро.

«До 31 мая мы погасим задолженность по заработной плате за два месяца. Потерпите немножко. Это я вам авторитетно заявляю», – сказал г-н Шамсутдинов.

Санкции тому виной

По словам руководителя завода, вопрос по запуску производства сегодня решается на уровне учредителей.

«Как только контракты на производство продукции у нас будут в июне подписаны, завод сразу же заработает», – пообещал Ренат Шамсутдинов.

Более подробно о том, почему предприятие простаивает, руководитель рассказал в интервью местным и республиканским СМИ. По словам г-на Шамсутдинова, текущая обстановка сложилась из-за нерентабельности подписанных ранее контрактов.

«Это произошло ввиду того, что комплектующие в России подорожали в 2–2,5 раза. Как только будут пересмотрены контракты, у нас пойдет работа», – сообщил генеральный директор АО «ЗИКСТО».

Еще в августе 2018 года руководство предприятия в ходе заседания в акимате СКО призналось, что из-за конфликта России и Украины прекратились поставки крупного литья в Петропавловск. Ранее, как отмечали представители АО «ЗИКСТО», основным поставщиком североказахстанского предприятия была компания «Бежицкая сталь» (Брянск, РФ).

стр. 3 >

Заберите ваши деньги!

935 млн депозитных тенге из трех проблемных банков не хотят забирать казахстанцы

36,6 млрд тенге выплатил Казахстанский фонд гарантирования депозитов клиентам Банка Астаны, Qazaq Bank и Эксимбанка Казахстана. Это 97% от суммы вкладов в лицензированных банках. При этом принадлежали они лишь 18% из 268 тыс. вкладчиков. Нацбанк призывает оставшихся казахстанцев забрать 935 млн тенге, но люди не торопятся.

Татьяна МОРОЗ

Вернут все до копейки

Казахстанский фонд гарантирования депозитов продолжает выплаты вкладчикам АО «Банк Астаны», АО «Qazaq Bank» и АО «Эксимбанк Казахстан». Казахстанцы, а это физические лица и индивидуальные предприниматели, получают возмещение по вкладам с учетом накопленного вознаграждения, текущим счетам и платежным карточкам. По последним данным Национального банка РК, 36,6 млрд из 37,7 млрд тенге уже выплачены.

«По двум банкам – АО «Qazaq Bank» и АО «Эксимбанк Казахстан» – нет никаких проблем. По АО «Qazaq Bank» выплата возмещения проходит во всех отделениях банка-агента – АО «Банк ВТБ». Вкладчики уже получили 20 млрд тенге, или 98% от первоначальной суммы обязательств.



Фото автора

А. Куанышбаев: «За выплатой еще не обратились более 220 тыс. человек».

Выплаты по АО «Эксимбанк Казахстан» проходят в центральных отделениях АО «Казпочта» в пяти городах Казахстана. На данный момент выданы 257 млн тенге, или 99% от суммы обязательств», – рассказал «Курсиву» начальник отдела контроля финансово-экономической и защиты прав потребителей костанайского филиала Нацбанка Асет Куанышбаев.

Однако, по его словам, остаются невостребованными еще 935 млн тенге.

Причем деньги не торопятся получить в основном владельцы депозитов в АО «Банк Астаны». Хотя это можно сделать во всех обслуживающих физических лиц отделениях банка-агента – АО «Евразийский банк». Пока погашено 97% от суммы обязательств.

«48 тыс. из 268 тыс. вкладчиков завершили процедуры. А за выплатой еще не обратились более 220 тыс. человек. Основная часть из них имеет депозиты в АО «Банк Астаны», – пояснил собеседник.

По его мнению, причиной является малозначительность вкладов. Так, 220 тыс. человек, то есть 74% вкладчиков, имеют депозиты в пределах 5 тыс. тенге, остальные – не более 1 тыс. тенге.

Вкладчик, ты где?

В Нацбанке опасаются, что часть вкладчиков, имеющих небольшие суммы остатков на счетах, не получают их вовремя. По словам Асета Куанышбаева, людям напоминают об этой

необходимости по телефону. Но около 62% из тех, кому удалось дозвониться, не планировали в ближайшее время заниматься этим вопросом. Зато среди тех, кто намеревается закрыть счет, растет число клиентов АО «Банк Астаны». Происходит это по мере приближения к завершению срока процедуры – 26 июля. Банкиры подчеркивают, что с делом лучше не затягивать, ведь после обозначенной даты за работу возьмется ликвидационная комиссия в столице и граждан все равно будут просить забрать оставшиеся вложения.

«Обязательства фонда по выплате возмещения сохраняются до тех пор, пока вкладчик не подаст соответствующее заявление, даже если остаток на счете составляет 1 тенге», – подчеркнул начальник отдела КФ РГУ «Нацбанк».

Сегодня получить свои деньги проще, поскольку банки-агенты есть почти во всех городах. Они будут работать до определенного момента. Что касается АО «Qazaq Bank», это 24 июня, АО «Банк Астаны» – 26 июля, АО «Эксимбанк Казахстан» – 4 августа. После невостребованные деньги будут отозваны Казахстанским фондом гарантиро-

вания депозитов. Свою работу начнет ликвидационная комиссия в Нур-Султане. Ее представители в случае необходимости продолжат работу по возврату средств, но заявления на получение денег казахстанцам придется отсылать уже через почтовые отделения.

«Да, есть сложности для людей. Но действующее законодательство пока все еще требует физического присутствия вкладчика. Конечно, решить проблему можно – для этого нужно пересмотреть процедуру возмещения для осуществления автоматического перевода на действующий банковский счет гражданина. Это можно сделать через идентификацию вкладчика на портале электронного правительства, без необходимости оформления человеком письменного заявления. Соответствующая работа проводится», – сказал Асет Куанышбаев.

Что касается Костанайской области, то ее жителей среди клиентов только АО «Банк Астаны» оказалось более 3 тыс. человек. Они хранили на депозитах 116,78 млн тенге. Свои деньги забрали 520 из них, общая сумма составила 109,3 млн тенге. На остальных приходится 7,3 млн тенге.

Процент обращений казахстанцев за возмещением вкладов в АО «Qazaq Bank», АО «Банк Астаны», АО «Эксимбанк Казахстан»

В Мангистауской, Павлодарской и Восточно-Казахстанской областях	В Алматинской и Жамбылской областях	В Алматы, Нур-Султане и Шымкенте
21–23%	14%	15–19%

По информации КФ РГУ «Нацбанк РК»

СИТУАЦИЯ

Алюминиевая симфония

Касым-Жомарт Токаев озвучил сроки появления новой очереди электролизного завода

Удвоить производство первичного алюминия группа ERG намерена к 2023 году. Об этом заявил президент Казахстана. Речь идет о доведенной мощности АО «Казахстанский электролизный завод» до 500 тыс. т в год. Его продукцию ждут не только за рубежом, но и в развивающемся отечественном кластере перерабатывающих предприятий.

Марина ПОПОВА

В ходе своего первого визита в Павлодарскую область в качестве главы государства Касым-Жомарт Токаев посетил объекты промышленности. Находясь на площадке АО «Казахстанский электролизный завод» (КЭЗ), он обозначил сроки увеличения объема выпуска первичного алюминия в 2 раза. Сегодня мощность предприятия составляет 250 тыс. т первичного алюминия в год. Проект по расширению планируют завершить в 2023 году. Стала известна и его стоимость – 150 млрд тенге.

«Мы говорим о дальнейшей диверсификации экономики. Большие надежды возлагаются на строительство новой очереди электролизного завода в Павлодаре. Правительству и акимату необходимо решить все возникшие проблемные вопросы. Надо завершить проект в указанные сроки. Я сам буду лично наблюдать за его реализацией. Это очень нужно нашей стране», – отметил Касым-Жомарт Токаев, выступая перед коллективом.

Сегодня на долю Павлодарской области приходится 100% производства первичного алюминия, продукция предприятия поставляется более чем в 20 стран мира, включая Россию, Беларусь, Узбекистан, страны Южной и Центральной Европы. До недавнего времени 90% крылатого металла отправлялось на экспорт. Появление на территории СЭЗ «Павлодар» завода по производству



Айбек ТУРСЫНГАЛИЕВ, председатель правления СЭЗ «Павлодар»: «Алюминиевая фольга, производство которой будет налажено на территории экономической зоны, позволит изготавливать из нее десятки товаров из разряда «экономики простых вещей». Планируется, что строительно-монтажные работы начнутся в конце июня, а приблизительный срок запуска предприятия назначен на конец октября. Стоимость проекта – порядка 5,5 млрд тенге, инвестиции по большей части турецкие».

легированного алюминия уже меняет соотношение в сторону снижения экспорта.

ТОО «Giessenhaus», специализирующееся на производстве легированного алюминия и являющееся основной базой алюминиевого кластера, планирует в этом году приобрести у АО «КЭЗ» 42 тыс. т жидкого алюминия. По итогам прошлого года этот объем составил порядка 18 тыс. т. Небольшую потребность заместитель директора по производству ТОО «Giessenhaus» Руслан Ибраев объяснил тем, что в прошлом году компания занималась расширением мощностей.

«Сегодня основным потребителем нашей продукции является ТОО «Вектор-Павлодар», выпускающее алюминиевые диски. Кроме того, экспериментальную партию сплава отправили в Узбекистан. Возможно, в ближайшее время состоится подписание контракта», – пояснил «Курсиву» спикер.

Пока это два действующих кластерных предприятия. В этом году к ним должны присоединиться еще два – по выпуску фольги и алюминиевых профилей. Общая стоимость проектов – 5,5 млрд тенге. В первом случае речь идет о выпуске 13 тыс. т алюминиевой фольги в год. Таким образом, на рынок заходит новая компания – KazFol, которая уже



На долю Павлодарской области приходится 100% производства первичного алюминия.

зарегистрировалась в качестве резидента павлодарской специальной экономической зоны.

По информации председателя правления СЭЗ «Павлодар» Айбека Турсынгалиева, ежегодно Казахстан импортирует из других стран фольгу и продукцию из нее на сумму более \$30 млн.

«Появление в Павлодаре предприятия по выпуску фольги означает хорошее импортозамещение. Кроме того, откроется большой потенциал для новых производств. Из алюминиевой фольги делают много различной продукции из «экономики простых вещей»: пивные банки, кухонную фольгу, детали спецодежды», – отметил спикер.

Использовать алюминий в новом производстве радиаторов объемом 1 млн секций в год планирует с 2020 года и ТОО «CNN».

Единый бренд

Все действующие и новые предприятия в алюминиевом кластере будут объединены под одним брендом – Forwoll Group. Первый этап большой программы запу-

щен. В 2019 году планируется наладить производство фольги, а также профилей с их покраской и анодированием – образованием особого защитного покрытия на поверхности изделий электрическим методом.

Следующий этап обозначен возведением завода по горячему цинкованию мощностью 60 тыс. т продукции в год. Он должен был запуститься еще в прошлом году. Теперь речь идет о конце текущего или о 2020 году. К слову, за время подготовки проекта в связи с падением курса тенге по отношению к доллару и евро стоимость строительства увеличилась в 2 раза.

Forwoll Group

Компания запатентовала свой товарный знак в Российской Федерации в 2016 году. В качестве владельца выступает российское ТОО «СибИнвестГруп». Председателем совета директоров Forwoll Group является Виктор Литувев.

По словам г-на Литувева, сказанным в интервью изданию «Новая Сибирь», интерес к алю-

минию, и в частности к созданию такого кластера на территории одной павлодарской СЭЗ, не случаен.

«Если внимательно рассмотреть рынок производства и потребления в целом, то можно увидеть, что почти 50% производства и 50% потребления составляет Китай. О чем это говорит? О том, что в Китае за последние 20 лет был массированно наращен не только выпуск, но и использование алюминия. В машиностроении, например, наметился вектор развития автомобильной промышленности другого типа», – сказал представитель компании.

По мнению спикера, использование электрической тяги повлияет на общую структуру применяемых ресурсов и в этой отрасли неизбежно проявится доминирование цветных металлов, новых сплавов, композитных материалов.

При этом он отметил, что выбор в качестве площадки для развития СЭЗ «Павлодар» очевиден. Здесь он нашел понимание

со стороны местных властей и компании, производящей первичный алюминий. Кроме того, есть недорогая электроэнергия и дешевая рабочая сила.

Грузите алюминий бочками

Если учесть, что сегодня кластер потребляет 40 тыс. т алюминия в год, то резерв у АО «КЭЗ» пока имеется. Даже с учетом того, что в следующем году «Вектор-Павлодар» выйдет на заявленную мощность в 1 млн штук автомобильных дисков в год. До конца текущего года здесь выпустят на 400 тыс. меньше – пока ожидают поставок новых станков.

По словам заместителя директора по производству ТОО «Giessenhaus» Руслана Ибраева, если в СЭЗ зайдет польская компания «Группа Кети», которая намерена наладить производство цилиндрических дисков, им потребуется еще порядка 40 тыс. т сырья. А желающих приобрести павлодарский алюминий много. Прогнозы для производящих компаний неплохие. Согласно данным специализированного журнала «Металлоснабжение и сбыт», в 2019 году глобальный спрос на первичный алюминий будет по-прежнему превышать объемы его производства.

«К этому выводу пришли участники Алюминиевого симпозиума, проведенного S&P Global Platts в Сан-Диего (США). По оценкам компании Hydro Aluminum Metals USA, предложение первичного алюминия в текущем году возрастет в мировом масштабе на 3–4% по сравнению с 2018 годом вследствие вклада в строй новых мощностей, преимущественно в Китае и США. Но этого роста будет недостаточно, чтобы полностью покрыть 2–3%-ное расширение потребления металла, прежде всего в транспортном машиностроении», – сообщает издание.

Так что дата запуска завода, озвученная президентом страны Касым-Жомартом Токаевым, выбрана не случайно. Ведь и отечественный кластер через четыре года наберет обороты.

Смещение акцентов

Аграриям Северо-Казахстанской области предложили выращивать сою

В СКО началась посевная кампания. От прошлогодней она отличается увеличением площадей под сою. Если в 2018 году под культуру отвели 5 тыс. га, то в этом – втрое больше. В следующем году предполагается, что гектаров будет больше в 10 раз. Бизнес говорит о стабильном спросе на этот вид продукта и высокой цене на рынке Китая, доходящей до 150 тыс. тенге за тонну.

Дарья СТЕПИНА

По данным управления сельского хозяйства СКО, в ходе стартовавшей посевной в регионе засеют 4,2 млн га. Под зерновые отведено 2,8 млн га, под масличные – 1 млн га. Также в СКО по традиции сеют кормовые, картофель, овощи. Особое внимание растениеводы уделили сое.

«Структура посевных площадей практически не изменилась по сравнению с прошлым годом. Но увеличили посевы сои на 10 тыс. га. В прошлом году эта культура занимала всего 5 тыс. га, в



Тонну казахстанской пшеницы можно продать минимум вдвое дороже.

этом до 15 тыс. га, планируем довести», – рассказал «Курсиву» заместитель руководителя управления сельского хозяйства СКО Куандык Шакубаев.

Ранее на заседании областного акимата глава региона Кумар Аксакалов отметил, что экономика сельского хозяйства продолжит переживать серьезную диверсификацию.

«В следующем году идем на увеличение посевов сои до 150 тыс. га. Это перспективное направление для бизнеса. Кроме того, она нужна нам для севооборота», – отметил Кумар Аксакалов.

Большая часть соевых полей разместится в Тайыншинском районе. Здесь будет посеяно 8 тыс. га. Одно из крупных агро-

формирований региона – ТОО «Тайынша-Астык» – уже имеет опыт выращивания данной культуры. В этом году под сою здесь отвели 3,5 тыс. га.

В свою очередь генеральный директор ТОО «Тайынша-Астык» Анатолий Сарницкий рассказал в комментариях «Курсиву», что выращивать сою выгодно: спрос на нее из года в год стабильно

высокий. Основные покупатели – из Китая, они за тонну продукции предлагают около 150 тыс. тенге.

«Мы стараемся реагировать на спрос, рынок сои достаточно стабильный, продукция востребована. Продаем в Китай. Цена в прошлом году была около 150 тыс. тенге. Во всяком случае, выше 100 тыс. тенге стабильно цена держится», – уточнил Анатолий Сарницкий.

Специальной техники соевые поля не требуют, отметил спикер. Агроформирование обходится имеющимися машинами и агрегатами. Насколько трудоемким будет процесс выращивания, зависит от желаемого результата. В прошлом году в ТОО «Тайынша-Астык» с каждого гектара получили в среднем 12 ц. Намечены работать над увеличением урожайности до 20 ц/га.

«Трудоемкость выращивания культуры зависит от того, какой урожай вы хотите получить. Если устроить 4–5 центнеров с гектара, то процесс выращивания сои не доставит особых хлопот. Если хотите 20 ц, придется поработать. Для соевых полей нужно тщательнее выбирать предшественников, чем, например, для пшеницы. Надо смотреть, какая химия использовалась в

прошлом году, изучать последствие этих препаратов. Любая новая культура требует внимания, если хотите получить экономический эффект», – добавил Анатолий Сарницкий.

В этом году сою будут сеять ведущие агроформирования региона, в следующем положительный опыт фермеров планируют распространить во всех 13 районах СКО.

Власти региона регулярно акцентируют внимание руководителей агроформирований на диверсификации сельскохозяйственного производства. Неоднократно аким области Кумар Аксакалов заявлял, что посевы зерновых в регионе и впредь будут сокращаться в пользу других, более рентабельных и экономически стабильных культур. При этом валовой сбор пшеницы уменьшаться не должен. Прежние объемы зерна с меньших площадей фермеры должны обеспечить за счет внедрения и использования новых технологий и современной техники.

Посевную в Северо-Казахстанской области намерены завершить до 5 июня 2019 года. Пока условия для проведения весеннего сева складываются благоприятно.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

КУРСИВ СЕВЕР

Газета издается с 28 августа 2018 г. Собственник: ТОО «Altco Partners»

Адрес редакции: А15ЕВВ3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ц «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор корп. пункта
в северном регионе:
Ирина АДЫЛКАНОВА
north@kursiv.kz

Редакция:
Алтынгуль САГИТОВА
Павел ПРИТОЛЮК
Жанар АХМЕТ
Татьяна МОРОЗ
Марина ПОПОВА

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айгуль ИБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СТИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (701) 989 85 25,
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Рашид АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17444-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПМК «Дзуир».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякova, 17
Тираж 1000 экз.

Не рубите с плеча!

Банкиры отменили слушания по поводу строительства офиса в зеленой зоне Павлодара



Фото: Светлана МОГИЛЮК

О 111 млн бюджетных тенге, вложенных в благоустройство сквера, чиновники сегодня не говорят.

Жителям Павлодара и представителям АО «ForteBank» не удалось обсудить вопрос размещения здания банка в сквере. Заказчик вызвавшего споры проекта неожиданно перенес назначенные слушания. Но горожане на место встречи все же пришли, надеясь на диалог с представителями финансового института.

Марина ПОПОВА

Диалога не получилось

Общественные слушания по проекту «Строительство здания филиала АО «ForteBank» 16 мая в Павлодаре не состоялись. Официальная причина отмены мероприятия, озвученная областным управлением недропользования, – банк заявил о необходимости внести изменения в проектную документацию. Он же выступил инициатором переноса встречи. Новая дата не назначена.

Между тем само строительство практически стартовало. Во всяком случае, на площадке в бывшей зеленой зоне в центре Павлодара деревья вырублены, территория огорожена. Такое проявление активности представителей финансового института до оглашения жителям оценки его воздействия на окружающую среду вызвало множество вопросов. И слушания – это площадка, где банкиры могут на них ответить. Надеясь на неофициальный диалог, представители общественности на место запланированного собрания пришли. Высказывать свою точку зрения им пришлось сотрудникам акимата.

«Данные слушания являются необходимым этапом для получения официального разрешения на строительство. По факту такого разрешения нет, но уже два месяца на будущей площадке стоит забор, снесены все зеленые насаждения, парковые дорожки, стоит техника. И это все без разрешительных документов. Нарушен закон о строительной деятельности, положения ратифицированной нашей страной Орхусской конвенции. Получается, слушания пройдут после того, как здание будет построено?» – задала вопрос представительница ООО «ЭКОМ» Светлана Могилюк.

Главный довод чиновников – банк уже произвел компенсационные посадки. У экологов на этот счет свое мнение: посадки в другом районе города таковыми назвать нельзя. Где вырубил, там и посади.

Не все вырубил

Отметив, что сквер «Денсаулык» был разбит вдоль улицы Торайгырова на месте яблоневого сада в 2012 году, конкретно к встрече в Павлодаре президентов Нурсултана Назарбаева и Владимира Путина. В реконструкции было вложено порядка 111 млн тенге. Горожане парк облюбовали.

Для них стало неожиданно, что семь лет спустя его часть огородили забором и начали вырубку деревьев. С удивлением они узнали, что в зеленой зоне АО «ForteBank» вознамерилось возвести офис. Жители близлежащих домов неоднократно вызывали полицию и сами останавливали вырубку, писали обращения в адрес городских властей. И получили разъяснение, что парк с 2016 года не значится в генеральном плане города как рекреационный

объект, а потому продажа участка законна. Прошлой осенью часть сквера стала одним из лотов на аукционе, который ушел за сумму чуть более 1 млн тенге.

Общественники, представители экологических организаций это объяснение не устроило. Они утверждают, что информация о корректировке генерального плана города, задуманной чиновниками, должна быть доступна горожанам. Тогда споров, подобных тому, что возник вокруг строительства офиса банка, не возникнет.

Как сообщила Светлана Могилюк на неофициальной встрече с сотрудниками акимата, общественности стало известно, что проект офиса банка появился до проведения земельного аукциона, где реализовали часть бывшего сквера.

«Что такое аукцион? Соревнование между потенциальными владельцами земельного участка. И это было в сентябре. А проект утвержден в августе. Как такое может быть?» – подняла вопрос г-жа Могилюк.

Не дождавшись встречи с заказчиками проекта и разъяснений, горожане задумались о составлении судебного иска. Выявленные факты будут также изложены в письме в администрацию президента.

Позиция банка и властей

В павлодарском филиале банка изложили свою позицию по поводу переноса слушаний.

«Причина переноса слушаний связана с внесением изменений в проектную документацию. Для нас это тоже было неожиданно, мы готовились на 16 мая, оплатили зал, установили проекторы. Насколько я знаю, в головном

офисе решили внести изменения в проектную документацию», – сообщил заместитель директора по розничному бизнесу павлодарского филиала АО «ForteBank» Дидар Боранбаев.

К слову, на официальном сайте банка размещена информация об акции сотрудников павлодарского филиала по высадке деревьев в одном из микрорайонов областного центра.

«Павлодар – важный регион для ForteBank. Мы активно кредитруем экономику и население, помогаем в развитии местного бизнеса. Более того, для банка важно быть социально ответственным бизнесом и активно участвовать в жизни города. Именно поэтому мы приняли решение высадить 500 деревьев на территории города и активно поддерживать инициативу акимата области», – прокомментировал событие Гурам Андроникашвили, председатель правления ForteBank.

Что касается мнения властей, то оно было озвучено в середине мая на совещании с неправительственными организациями, где обсуждались вопросы экологии. Аким области Булату Бакауову был задан вопрос о сквере «Денсаулык» и его отношении к происходящему.

«Город сегодня ограничен почти на 70% по подаче тепла к новым объектам, не можем дать технические условия. Если в северной зоне (где запланирован офис банка. – «Курсив») мы еще что-то можем выделить, то южная часть города ограничена в этих возможностях», – сказал он.

Аким уточнил, что ForteBank и дальше будет организовывать компенсационные посадки. «К тому же не весь парк отошел под застройку», – добавил глава области.

Деньги тонут в ЖКХ

Акима Костаная пытается вернуть 150 млн тенге, выделенные на дороги и коммуникации

В Костаная городской акимат судится с участниками компаний по ремонту дорог и инженерных сетей. Он намерен отсудить более 150 млн тенге, ранее направленных подрядчикам. Финансовые нарушения выявила ревизионная комиссия.

Татьяна МОРОЗ

Финансов много не бывает

В 2018 году расходная часть бюджета Костаная составила 53 млрд тенге. Большая часть этих денег направлена на реализацию проектов в области строительства, образования и ЖКХ. Однако часть придется в казну возвращать ввиду выявленных ревизионной комиссией недочетов. В областном центре сегодня в разгаре судебные разбирательства.

«Например, по среднему ремонту дорог методом ресайклирования излишне перечислены бюджетные средства ТОО «Кокшетауавтодор» – 50,6 млн тенге. Но по решению суда отделу ЖКХ акимата города отказано в полном объеме. И прокуратурой направлены материалы в финансовую полицию. По расходам на очистку и отведение сточных вод подан иск в адрес ГКП «Костанай-СУ» на 89,5 млн тенге. И снова по решению суда отказано в полном объеме отделу ЖКХ, подана апелляционная жалоба», – рассказала «Курсиву» руководитель отдела финансов акимата Костаная Раиса Айткужинова.

В целом к возмещению в бюджет ревизорами определена сумма 189,7 млн тенге. 154 млн тенге из них должны были пойти на приведение в порядок городского жилищно-коммунального хозяйства. Представители ревизионной комиссии Костанайской области отметили, что немало недостатков допущено при реализации дорожных проектов. Например, выявлено нецелевое использование трансфертов на улицы, по которым власти изначально не планировали проводить средний ремонт. Так поступали не один год.

«Простыми словами, выделялись деньги на ремонт дорог одних улиц, а акимат осуществлял замену, перенаправляя средства на другие. По дорогам, фигурировавшим в документах, выполнялись дефектные акты, а ремонтировались иные объекты. Общая сумма бюджетных затрат составила около 1 млрд тенге», – уточнил изданию член ревизион-

ной комиссии по Костанайской области Арман Испудинов.

Смотря как написать

Также, по словам собеседника, наблюдается тенденция, когда администраторы программ утверждают проекты по строительству, ремонту и иным капиталоемким мероприятиям, но без учета их бюджетной обеспеченности в перспективе. В результате истекают сроки действия проектно-сметной документации, затягивается сдача объектов и происходит их многократное удорожание. Зачастую чиновники точно не могут назвать суммы, которые будут у них в распоряжении для реализации намеченных планов. Кроме того, до сих пор во многом приходится рассчитывать на поступления сверху.

«Основная проблема городского бюджета – финансовая зависимость от вышестоящего. В 2018 году основным источником доходов местного бюджета стали трансферты из области, сумма которых остается по-прежнему значительной – 13,7 млрд тенге», – говорит представитель ревкомиссии.

По словам собеседника, пока попытки местных исполнительных органов увеличить налоговую базу не дают должного эффекта и не оказывают влияния на рост доходов местного бюджета. И такая ситуация не может не оказывать негативного воздействия на исполнение программ, поскольку не в полном объеме решаются важные для города и населения вопросы.

При этом сегодня, с учетом введенного в действие закона «О государственном аудите», в стране не гонятся за цифрами, выявляя финансовые нарушения при исполнении планов. По словам Армана Испудинова, внедряются новые подходы оценки, исключены параметры, из-за которых в отчеты по формальным причинам вписывали миллиардные суммы отклонений.

«Сейчас процедурные нарушения фиксируются только количественно, по живым деньгам, которые действительно должны быть возвращены в бюджет», – резюмировал г-н Испудинов.

Пока же в последнем отчете региональной ревизионной комиссии в разделе «Нарушения» в целом по области фигурируют 3,9 млрд тенге, 2,8 млрд тенге из них оказались неэффективно использованными и 1,1 млрд тенге – неэффективно распланированными. Наказанию подверглись пять чиновников, заплативших штраф в размере 414,1 тыс. тенге.

«Я вам авторитетно заявляю: потерпите немножко...»

< стр. 1

В Казахстане данный вид комплектующих не производится, а россияне из-за санкций были вынуждены полностью перейти на оснащение оборудованием собственного внутреннего рынка. Тот же момент в связи с санкциями сделал труднодоступными поставки литья из Украины. Тем не менее отмечалось, что, несмотря на отсутствие комплектующих, завод продолжает функционировать, штат не сокращается, а в ожидании нужного оборудования ведутся другие работы.

В поисках альтернативных путей

Закрепить обещания руководства вагоностроительного предприятия пришлось и представителю прокуратуры.

«Что касается контрактов: учредители в настоящий момент этим вопросом занимаются, проблема взята на контроль еще и местной исполнительной властью. С министерствами данная тема обсуждена. Контракт подписан новый, и завод по-новому заработает», – сказал собравшимся

прокурор Петропавловска Асхат Аукатов.

В этот же день на официальной странице акима Северо-Казахстанской области Кумара Аксакалова появился пост, в котором глава региона дал свою оценку ситуации.

«На заводе ЗИКСТО образовалась задолженность по заработной плате из-за перебоев поставок литья из России для сборки вагонов. Сейчас ведется поиск альтернативных путей для поставки литья. Мы не позволим ущемлять права работников завода! Работодатель будет выпол-

нять все свои обязательства перед сотрудниками. Руководство завода дало обещание закрыть долги по зарплате в ближайшие дни. Данный вопрос на моем контроле», – написал первый руководитель СКО.

Источники «Курсива» на предприятии сообщают, что кризис такого масштаба в истории завода первый. Бывали небольшие задержки зарплат, но благодаря большому количеству заказов выплаты всегда все равно производились. Сейчас же помимо долга своим работникам у ЗИКСТО имеется и внушительная задол-

женность перед энергетиками – 40 млн тенге. Свет здесь отключили почти месяц назад.

Вагоны загнали в тупик

Между тем руководству ЗИКСТО на прошлой неделе пришлось выступать и перед работниками экибастузского ТОО «Казахстанская вагоностроительная компания» (КВК), находящегося с 2016 года под управлением петропавловского АО. Встреча трудового коллектива с заместителем генерального директора Константином Игумновым также ясна в дальнейшую судьбу предприятия, простаивающего с сентября прошлого года, не внесла. Все, что пообещали коллективу, – погасить долги по заработной плате поэтапно до 10 июня. Общая задолженность по предприятию составляет 90 млн тенге, сотрудники получают от 45 до 65 тыс. тенге – 50% от оклада.

Но прозвучало заявление и о том, что тех, кто хочет покинуть предприятие, удерживать не будут. Аким Экибастуза Нуржан Ашимбетов пообещал всем желающим найти работу. Более

того, сотрудники акимата будут содействовать в разрешении ситуации, когда вагоностроителей не берут на другие предприятия по причине задолженности перед ЖКХ из-за отсутствия заработной платы.

«Сейчас по заводу КВК у нас уже сложилось мнение, что данное предприятие неустойчиво работает на протяжении последних двух-трех лет. Соответственно, будет рассматриваться вопрос перераспределения трудовых кадров», – отметил градоначальник.

Во время недавнего визита в Экибастуз министр индустрии и инфраструктурного развития РК Роман Скляр на вопрос «Курсива» о судьбе КВК ответил, что все наладится.

«На предприятии проблемы только с менеджментом», – подчеркнул г-н Скляр.

Что касается неконкурентной цены на экибастузский вагон по сравнению с российским, министр заверил, что перекося нет.

Между тем, по словам представителя ЗИКСТО Константина Игумнова, цены на российские комплектующие – рамы и балки –



Роман СКЛЯР, министр индустрии и инфраструктурного развития РК: «Вагоны готовы покупать не только государственные компании, но и частные перевозчики, как наши, так и за рубежом. Государство помогает в развитии предприятий. Нацкомпания КТЖ заключила контракты с ЗИКСТО и КВК. Необходимо наладить поставку комплектующих и выпуск вагонов, которые будут сразу приобретены».

подskosten за 40 тыс. российских рублей за единицу до 150 тыс. В результате сборка одного грузового железнодорожного вагона в Казахстане обходится почти в 20 млн тенге, а реализовать его можно за 15 млн тенге.

В 2018 году ТОО «Казахстанская вагоностроительная компания» успешно произвела 652 вагона при плановой цифре 2 тыс. единиц и 83 универсальных платформы из 270 запланированных.

НАШЕ ДЕЛО

Куда едут североказахстанцы?

Около 80% клиентов турфирм в СКО интересуются курортами дальнего зарубежья

В сезон отпусков наибольшим спросом у североказахстанцев пользуется Египет. Из отечественных курортов популярна зона Боровое, которая находится в 270 километрах от Петропавловска. В целом отечественными курортами интересуются лишь пятая часть местных туристов.

Дарья СТЕПИНА

Калькулятор в помощь

Планируя свой отпуск, жители Северо-Казахстанской области бронируют места в самолетах и отелях за 3–4 месяца. В этом году наибольшей популярностью пользуются отели Египта. Сотрудники турфирм объясняют повышенный по сравнению с прошлым годом спрос двумя факторами.

«Во-первых, открыт прямой перелет из Петропавловска, – комментирует «Курсиву» директор ТОО «Sun travel» Элла Андрощук. – Костанайский аэропорт закрыт на реконструкцию, рейс перенесли в наш аэропорт. Летная программа будет выполняться в течение всего сезона. Многие туристы хотят воспользоваться шансом».

Вторая причина – изменение стоимости отдыха в турецких отелях. Если ранее сумма, указанная в условных единицах, переводилась в доллары США, то теперь – в евро. Из-за курсовой разницы отдых в Турции стал дороже на 20–30%.

«Сегодня тур на 9–10 ночей в среднюю турецкую «четверку»

стоит 300–350 тыс. тенге на человека. Многие туристы переориентировались на Египет, он дешевле», – говорит менеджер ТОО «Горящие туры» Елена Фурманюк.

Впрочем, сколько человек уже забронировали путевки в Египет и Турцию на летний период, тургагенты сказать затрудняются. Областной департамент статистики учет выезжающих туристов не ведет, так же как и управление предпринимательства и туризма.

Между тем, как утверждают туроператоры, у североказахстанцев популярны не только Турция и Египет, но и Китай, ОАЭ, Черноморское побережье России.

«Десятидневное путешествие на Черноморское побережье РФ на двоих обойдется примерно в 260 тыс. тенге без учета дороги. Около 40 человек у нас уже забронировали летние туры в данный регион», – рассказывает директор ТОО «Прогресс» Наталья Зварич.

По ее словам, в среднем сутки в российских гостиницах стоят 10–15 тыс. тенге с человека. Общая стоимость отдыха во многом определяется ценами на билеты.

Путешествуя в Сочи на поезде, за дорогу в один конец нужно отдать в среднем 30 тыс. тенге. Итого 10 дней на Черноморском побережье обойдутся паре туристов как минимум в 380 тыс. тенге. Плюс развлечения, экскурсии, дополнительное питание, не предусмотренное концепцией отеля. В тот же пункт назначения билет на самолет с вылетом из приграничного российского Омска летом стоит примерно 60 тыс. тенге. Паре, пожелавшей



1,5 млрд тенге частных инвестиций будет привлечено в развитие Шалкарско-Имантауской курортной зоны в СКО.

путешествовать на самолете, отдых обойдется в 500 тыс. тенге минимум.

Есть выбор

Из отечественных курортов наибольшей популярностью у жителей СКО пользуется Боровое. Но, как отмечают турагенты, максимальный спрос на данное направление будет в июле – августе.

«Бюджетный вариант будет стоить примерно 7–10 тыс. тенге с человека в сутки. Если с питания, то 10–12 тыс. В отелях, имеющих звездность, – от 15 до 20 тыс. тенге», – говорит о ценах в Боровом Елена Фурманюк.

Среди плюсов туристы называют географическую близость курорта – в 4 часах езды на автомобиле, отсутствие акклиматизации, хорошую экологию. Среди минусов – слабый сервис, неразвитые инфраструктура и индустрия развлечений, резко континентальный климат, прохладная вода местных озер на протяжении всего сезона.

«Если в процентном соотношении смотреть, то примерно 80% наших клиентов выбирают дальше зарубежье. Местным курортам отдают предпочтение не больше 20% обратившихся», – подсчитала Элла Андрощук.

Как выяснилось, подавляющая часть казахстанцев предпочитает путешествовать в Боровое самостоятельно, не прибегая к услугам турфирм.

Удивительное рядом

В самой Северо-Казахстанской области наиболее популярный туристский кластер находится в Айыртауском районе, это Шалкарско-Имантауская природная зона. Первозданная природа ежегодно привлекает около 25 тыс. туристов из разных регионов Казахстана и России. Территория имеет огромный потенциал, однако развивать его стали относительно недавно. Уровень

сервиса, качество местных дорог, состояние турбаз неоднократно вызывали критику как у туристов, так и у чиновников. В этом году ситуацию обещают изменить.

Руководитель отдела туризма Айыртауского района Амандык Махметов отмечает: в 2019 году Шалкарско-Имантауская курортная зона вошла в топ-10 курортных зон Казахстана.

В этом году в туризм Айыртауского района планируют вложить 1,5 млрд тенге частных инвестиций и еще около 3 млрд тенге бюджетных средств в ремонт дорог. Это рекордные объемы финансирования для курортного края. Для сравнения: в прошлом году в отрасль было вложено 411 млн тенге.

В районе будет построено шесть баз отдыха, еще пять расширят. «Самый большой проект – реконструкция санатория «Шалкар су». Здание много лет простаивало. Новые инвесторы приступили к работе, в этом году обещают завершить реконструкцию и организовать зимний прием туристов», – сообщил «Курсиву» Амандык Махметов.

Многие турбазы района намерены перейти на круглогодичный режим работы, государство обещает помочь с коммуникациями. Местные власти надеются, что вложенные инвестиции помогут увеличить поток туристов в 2 раза. Хотя остается и объективный фактор, на который ни бизнесмены, ни государство повлиять не могут.

«Многое зависит от погоды. У нас в основном пляжный отдых, а купальный сезон длится всего 21 день», – заметил Амандык Махметов.

С букетами на север

Сложно ли на севере Казахстана заниматься цветочным бизнесом?

Основной проблемой для североказахстанских цветочников является логистика. Собственных плантаций в регионе с резко континентальным климатом нет, поэтому цветы приходится везти из-за рубежа. Ближайший пункт в Казахстане, где можно закупить гвоздики и розы, расположен в Степногорске. Насколько рентабельным в таких условиях может быть бизнес, в интервью «Курсиву» рассказала руководитель петропавловской студии флористики FlowerOM Елена Романова.

Петр АКУТИОНОВ

Северо-Казахстанская область из-за сложных погодных условий не слишком подходит для круглогодичного разведения цветов. Какие сложности из-за этого испытывают те, кто посвятил себя этому виду деятельности?

Сложность цветочного бизнеса в СКО заключается в доставке цветов до Петропавловска. Соответственно, их состояние при транспортировке ухудшается и цена за счет аренды дополнительного транспорта увеличивается. К примеру, в Алматы, Нур-Султан, российский Екатеринбург цветы доставляют прямым из Голландии самолетом. Чтобы привезти цветы из точек реализации в Петропавловск в целостности и сохранности, необходимо нанять машину с рефрижератором. Также в крупных городах есть свои плантации, где можно приобрести хороший местный цветок. Но отсюда ближайшая находится в Степногорске, там выращивают розы и гвоздики. Еще в теплое время года бизнесмены закупают тюльпаны у местных жителей. В Екатеринбурге есть крупные плантации, куда я могу приехать в любой день, выбрать и срезать свежий букетик и



Цветы флористы закупают в Голландии, Эквадоре и у местных жителей.

отправить в Петропавловск. Так будет гораздо быстрее и дешевле, и цветы останутся свежими. Но, конечно, Голландия и Эквадор отличаются огромным выбором экзотических цветов. Поэтому основной закуп происходит там.

Как транспортная нагрузка сказывается на конечной стоимости цветов?

Стоимость цветка складывается на нескольких этапах. Это торги на аукционах в Голландии, доставка до транспортной компании, авиаперевозка, доставка поставщиком до нашего магазина. И каждый получает свой определенный процент. А наша наценка остается неизменной. Учитывается и то, что у каждого цветка есть сезонность. Например, многие хотят пионы, но сейчас не их время. Но если на свадьбу невеста очень хочет получить эти цветы, то мы, конечно, их заказываем. Тогда цена будет в 3 раза дороже. Весной пионы стоят 350–500 тенге за штуку, в межсезонье – до 1,5–2 тыс. тенге за единицу.

На данный момент дорогим цветком считается гортензия.

Вчера мы привезли ее по цене 3,5 тыс. тенге за штуку, тогда как ранее ее цена достигала 5 тыс. тенге за один цветок. Часть цветов стараемся закупать на местах. Это в уже упомянутом выше Степногорске и у местных бабушек. Сейчас у них растут тюльпаны. Многие, кстати, каждый год специально для местных цветочных магазинов высаживают сортовые тюльпаны, которые уже в мае готовы к продаже.

Насколько сильна сегодня на внутреннем рынке конкуренция между цветочниками и в чем она проявляется? Имеются ли факты демпинга?

Конкуренция, конечно, есть. Когда я только открывала студию, четыре года назад, было очень сложно пробиться и конкуренты могли создать проблемы. Да и сама ошибалась. Потому что многие цветы не подходили под наш климат. Демпингуют же в основном новые студии, которые только-только открылись. Им надо нарабатывать клиентуру, и поэтому они сильно снижают цены,

могут даже по себестоимости отдавать. Но так долго не проработаешь, и, соответственно, они через полгода закрываются. Уже две студии рядом с нами закрылись. Они неплохо поработали на 8 Марта, но бывают ведь и периоды затишья. Видимо, не выдержали этого. Среди студий флористики конкуренция в основном происходит в социальных сетях. Акции, скидки, интересные предложения – проявляется она таким образом.

Ваша студия находится в Петропавловске, сами вы переехали на ПМЖ в российский Екатеринбург. Насколько велика разница в ведении цветочного дела в казахстанской провинции и в городе-миллионнике?

Хочу сказать, что в Петропавловске можно гораздо быстрее успешно стартовать. О тебе могут узнать буквально за неделю, если создать интересный проект. А вот переехав в Екатеринбург, я поняла, что там бешеная конкуренция и работать так, как на малой родине, у меня уже не получится. Екатеринбург состоит из семи районов. Один район по размеру такой, как Петропавловск. И в каждом уже есть свои наработанные точки. В Петропавловске, если людям нравятся мои букеты, то они придут ко мне в студию со всех уголков города, так как это недалеко и поэтому незатруднительно. В уральской столице вряд ли кто поедет ко мне в другой район, потому что поблизости таких, как я, у них очень много. Могут заказать, конечно, доставку, но огромные пробки могут растянуть этот процесс на пять часов.

Тогда как в Петропавловске любой букет можно доставить в течение 10–15 минут. Поэтому в Екатеринбурге люди выбирают то, что им удобнее и проще всего, там, где поближе, не особенно полагаясь на бренды и репутацию. Тем не менее планирую открыть студию флористики и в этом городе – сегодня занимаюсь изучением рынка и разработкой тактики бизнеса.

В объективе ценовых предложений

Профессиональным фотографам и видеоператорам приходится «воевать» за рынок с любителями. В преддверии свадебного сезона «Курсив» изучил цены на съемку в регионах РК.

Павел ПРИТОЛЮК

Колелбется рынок

В стране уже давно образовался устойчивый рынок с высокой конкуренцией и разными ценовыми предложениями. Только за короткий ролик love story в Казахстане видеграфы просят в среднем от 30 до 60 тыс. тенге в зависимости от региона. В иных случаях несколько минут художественного видео могут обойтись и в 200 тыс. тенге. Такие варианты на специализированных интернет-ресурсах предлагают, например, свадебные видеграфы из Алматы. Специалисты, которых в сфере называют топовыми, есть в каждом городе РК. Как раз они и устанавливают высокие цены на свою работу.

Но большая часть фотографов и видеоператоров все же трудится за более скромные гонорары. Как показал мониторинг рекламных сайтов, на севере Казахстана максимальная сумма за съемку свадьбы составляет примерно 140–160 тыс. тенге. И речь не о коротком love story, а именно о полном рабочем дне, включающем все церемонии, прогулки и банкет.

Чтобы заработать 200 тыс. тенге в Петропавловске, нужно произвести съемку нескольких полноценных свадеб. Как отмечает фотограф из СКО Виталий Зыбин, специалисты фотовидеоиндустрии не уверены, что в наступающем сезоне цены будут на хорошем для них уровне.

«Я занял свою нишу на рынке в 2010 году. В то время отнять свадьбу стоило 15–20 тыс. тенге. Потом стоимость начала расти, примерно на 20% ежегодно. Все происходило плавно, резких скачков не было. Буквально в прошлом году ценник дошел до 90–100 тыс. тенге, но в этом году его пришлось снова

опустить», – рассказал «Курсиву» Виталий Зыбин.

Причиной собеседник называет перенасыщенность рынка. «Окрылись фото- и видеошколы, в моде самореализация. Люди покупают фотоаппараты, дорогостоящую технику и заходят на рынок. Из-за этого цена и падает. Заказчикам, конечно, в свою очередь хочется сэкономить. Для многих клиентов выбор в пользу таких фотографов заканчивается плохими впечатлениями. Все-таки фотографу фотографу рознь. Недостаточно хорошего фотоаппарата, нужны умение, знания, опыт, творческий подход», – считает г-н Зыбин.

Домохозяйки в деле

Сколько сегодня в Петропавловске людей, занимающихся фото- и видеосъемкой, подсчитать невозможно. Однако реальных специалистов в сфере, чьи имена хорошо известны в городе и области, наберется несколько десятков. Всем им в современных условиях приходится делить рынок с новичками, предлагающими более выгодные ценовые предложения, а выбор остается за клиентами.

«Помимо того что нам приходится опускать стоимость услуг, происходит обесценивание самого фотоискусства, ведь не многие умеют уловить образ, выстроить композицию, обработать правильно фото, не все умеют работать с людьми», – считает петропавловский фотограф.

Кстати, еще раньше, чем в Казахстане, такая тенденция прослеживалась в соседней России. По словам Виталия Зыбина, уже 3–4 года в РФ самой быстрорастущей категорией фотографов становятся вчерашние домохозяйки. Изначально снимая «себя и для себя», они в скором времени начинают работать уже за деньги. Об уровне профессионализма потенциальным клиентам приходится только догадываться.

«Техника обновляется, появляются новые возможности, и нужен постоянный рост. В нашей сфере необходимо не только стремиться зарабатывать, но и повышать свой уровень», – резюмирует Виталий Зыбин.