



СИТУАЦИЯ:

ЖИВОТНОВОДЫ БОЯТСЯ
ОСТАТЬСЯ БЕЗ КОРМОВ

стр. 2

СИТУАЦИЯ:

ОПАСНЫЙ АТТРАКЦИОН

стр. 2

В ФОКУСЕ:

ФОРС-МАЖОР НИКТО
НЕ ОТМЕНЯЛ

стр. 3

СВОЕ ДЕЛО:

КАК ЗАРАБОТАТЬ
НА ВЕРБЛЮДАХ

стр. 4

Бриф-новости

Намерения итальянцев
в Павлодаре

Итальянские компании SINICO и La Triveneta Cavi решили приглядеться к условиям работы в СЭЗ «Павлодар». Если их заинтересуют предлагаемые условия и анализ рынка сбыта и сырья окажется положительным, то они приступят к реализации своих проектов в следующем году.

Международная компания SINICO специализируется на проектировании и изготовлении автоматических отрезных и конечных отделочных автоматов для производства средних и больших серий металлических деталей.

La Triveneta Cavi – одна из наиболее крупных транснациональных компаний на европейском рынке производства кабелей низкого и среднего напряжения, которые предназначаются для использования в промышленности и в быту.

Без утечки газа

Пресечена попытка вывоза более 16 тыс. тонн сжиженного газа из Казахстана в Россию, сообщает департамент госдоходов по Павлодарской области. «Совместно с Пограничной службой КНБ РК на контрольно-пропускном пункте «Урлотобе» изобличен факт попытки вывоза сжиженного газа в объеме 16,3 тыс. тонн, на вывоз которого в настоящее время введен запрет», – сообщили в ДГД. Перевозчик использовал поддельные документы, указав в качестве груза тетрамеры пропилена. По итогам административного производства наложен штраф в размере 10 МРП.

Россияне построят
теплицу

Компания «ЭКО-Культура» рассматривает возможность строительства промышленной теплицы в районе Экибастуза. В июле в Москве прошла рабочая встреча павлодарских представителей с президентом агропромышленного холдинга «ЭКО-Культура» Александром Рудаковым, где обсуждались вопросы обеспечения электричеством и теплом тепличного комплекса. На первоначальном этапе рассматривается возможность строительства сооружения площадью 30 гектаров с последующим расширением. В рамках XII Экономического форума в Нур-Султане президент АПХ «ЭКО-Культура» и аким Павлодарской области Булат Бакауов обсудили реализацию проекта «Строительство тепличного комплекса» вблизи Экибастуза.

Дороже, еще дороже

Продовольственные товары в Казахстане с начала года подорожали на 5,9%. По данным Комитета по статистике РК, повышение в период с декабря по июнь отмечено на пшеницу – на 35,2%, свежие овощи – на 17,4%, фрукты – на 7,3%, говядину – на 5,9%. «В целом инфляция за этот период составила 2,6%», – говорится в пресс-релизе ведомства. При этом непродовольственные товары выросли в цене на 2,2%, а платные услуги для населения, наоборот, подешевели на 0,9%.

Двигатель процесса

Превалирующим направлением для МСБ Северо-Казахстанской области является торговля. Она занимает 40,2%, и только 4% субъектов предпринимательства осуществляют производство. В СКО 30 тыс. субъектов МСБ. По итогам 2018 года 56% от всех видов налогов выплачено ими. «Механизмов господдержки достаточно, количество предприятий увеличилось, налоговых поступлений от субъектов МСБ стало больше, но предпринимательская активность слабая», – говорит глава области Кумар Аксакалов.

Прощение свыше

В Костанайской области просроченная задолженность по кредитам превысила 4 млрд тенге

В преддверии акции по снижению долговой нагрузки граждан в Костанайской области озвучили объем просрочки по потребительским кредитам. За 12 месяцев он вырос на 15,4%.

Татьяна МОРОЗ

Сколько должны?

В региональном филиале Национального банка РК «Курсив» рассказали о задолженности населения по потребительским кредитам перед банками второго уровня (БВУ) и микрофинансовыми организациями (МФО). Всего жители региона – физические лица должны 86,6 млрд тенге. К 1 июня текущего года объем просроченной задолженности составил 4,5 млрд. Год назад соотношение было следующим: 74,8 млрд и 3,9 млрд. Большая часть просрочки допущена по займам, выданным без залога.

«За 12 месяцев задолженность по беззалоговым потребительским кредитам в Костанайской области выросла на 21,6% и на 1 июня текущего года составила 65,9 млрд тенге. Из них 3,4 млрд тенге числятся как просроченная задолженность», – говорит заместитель директора костанайского филиала Нацбанка Жанна Омарханова.

Сегодня в регионе готовятся к акции по снижению долговой нагрузки граждан. В стране займутся списанием неустоек по беззалоговым потребительским займам, полученным в банках второго уровня и МФО, и изменят схему беззалогового кредито-



Фото: www.shutterstock.com/ivan_kislitsin

За год рост просроченной задолженности по беззалоговым кредитам в Костанайской области составил 17,2%.

вания – для снижения рисков. Особое внимание в этом вопросе уделяют социально уязвимым категориям граждан.

Вначале многолетние

Первое направление акции направлено на них и предусматривает погашение задолженности, в том числе основного долга, в размере до 300 тыс. тенге. Остав-

ший долг, по данным представителей КФ Нацбанка, люди должны будут оплачивать сами.

«Максимально могут быть погашены до 300 тыс. тенге, но при условии, что сумма задолженности не превышает 3 млн тенге по состоянию на 1 июня 2019 года. Помощи не будет в оплате огромных кредитов. Правительство и Нацбанк уже начали работу по

формированию перечня лиц, которые подходят по первому направлению», – отметила Омарханова.

Между тем заместитель премьер-министра Гульшара Абдыкаликова в СМИ заявила, что по этому направлению поддержку получают семьи многодетные, получающие выплаты по потере кормильца, имеющие или воспитывающие детей-инвалидов,

инвалидов с детства старше 18 лет, а также получатели адресной социальной помощи, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, не достигшие 29 лет, потерявшие родителей до совершеннолетия. По предварительным данным, это примерно 500 тыс. человек.

стр. 3 >

Сложная экономика «простых вещей»

Очередная госпрограмма льготного кредитования бизнеса не приживается

В Павлодарской области крепко стоящие на ногах компании не торопятся занять очередь за кредитами по направлению «Экономика простых вещей». Слабым предприятиям такая помощь недоступна.

Марина ПОПОВА

Воспользоваться
программой не спешат

В Павлодарской области одобрено семь проектов на сумму 802 млн тенге в рамках разрезамированной и направленной на развитие «экономики простых вещей» государственной программы. Еще пять находятся на рассмотрении в БВУ. Об этом в ходе совещания в областном акимате сообщил руководитель управления предпринимательства и торговли Жайык Хасанов.

В акимате подсчитали, что около 4 тыс. предприятий бизнеса области соответствуют заявленным требованиям и могли бы использовать шанс, чтобы расширить производство или освоить новые направления деятельности. Но бизнесмены не торопятся подавать заявки на получение льготного кредита. Например, в Экибастузе одобрен один проект, в Павлодаре – два, а в Аксу – ни одного. При этом проявившие инициативу предлагают проекты в сфере



Фото: Марина ПОПОВА

Завод «Стекломир» надеется стать участником программы «Экономика простых вещей».

сельского хозяйства. Речь идет о развитии молочного скотоводства и выращивании овощей.

Такая ситуация наблюдается практически во всех районах области. Например, в Актогайском местное ТОО «Агро-Терра» планирует взять по программе 100 млн тенге на складские помещения.

«Вот он возьмет эти деньги, построит себе очередной склад. Ни одного рабочего места не создаст.

Будет просто хранить овощи. Это разве проект?» – задался вопросом аким области Булат Бакауов.

Другие хозяйства хотят заняться приобретением скота в то время, как в стране действуют программы, разработанные специально под развитие животноводства.

«У нас же есть ресурсы по программе «Сыбага», чтобы выдавать займы на приобретение

поголовья скота на 15 лет, тогда как по «Экономике простых вещей» максимальный срок займа – 7 лет. Пересмотрите все проекты агропромышленного комплекса отдельно, и, если нужно, направим предпринимателей по наилучшему для них пути», – дал указание глава региона подчиненным в районах.

Удачей считается, если деньги на развитие по госпрограмме

«Экономика простых вещей» желает получить крупное, солидное предприятие, кредит которому не предчье предложить любой банк.

Возникают и перекосы. Например, районные и сельские власти включают в список участников и тех, кто стремится получить 1 млн тенге в рамках льготного кредитования. На такую сумму можно открыть разве что мини швейный цех или торговую точку.

В акимате ожидают, что в результате ревизии будут исключены проекты, приписанные для галочки, и появятся те, которые реально действительно нужны. По словам Булата Бакауова, нет, например, заявок по развитию придорожного бизнеса. Ни в привлекательном для туристов Баянаульском районе, ни в Жезлинском, расположенном вдоль трансграничной трассы.

Кому «удочку»?

По мнению экономиста Алмаза Чукина, помощь бизнесу со стороны государства присутствует и в развитых европейских странах. Но там есть конкретика.

«Либо это стартапы, то есть средства направляются на новые идеи, разработки и прочее. Или кредиты предназначаются тем, кто добился определенного успеха, но нуждается в резком росте для выхода на новые рынки, и для этого необходимы средства.

стр. 3 >

СИТУАЦИЯ

Жизненно важные котировки

Костанайские животноводы боятся остаться без кормов

Только десятую часть от необходимого объема сена смогли заготовить фермеры в Костанайской области. Из-за неблагоприятных погодных условий снизилась урожайность трав. И хотя время до завершения сезона есть, животноводы заявляют: ситуация уже отразилась на цене. За тонну корма в тюках просят от 16 до 20 тыс. тенге.

Татьяна МОРОЗ

Рано паниковать?

В Костанайской области сенокосная кампания стартовала в середине июня. В региональном управлении сельского хозяйства привели данные промежуточного этапа. По сравнению с прошлым годом темпы заготовки кормов в области снизились почти вдвое, травы дают 3–4 центнера с гектара, в прошлом году в среднем выходило больше шести. Сегодня неплохие показатели в южных районах области. Например, Амангельдинский район заготовил уже 22% от плана, Аркалык – 16%, а вот в Житикаринском районе – лишь 3%.

Специалисты управления подчеркивают, что Костанайская область находится на территории экстремального земледелия, предугадать урожайность нереально. В этом году сказались холодная весна и частые дожди, поэтому и травостой низкий.

«Условия этого года неблагоприятные для роста кормовых трав. Весна была ранняя, снег



Животноводы в Костанайской области говорят о дефиците сена.

быстро сошел, а потом наступило похолодание. Ночные температуры были низкие, запаса влаги мало. Как результат – снижение урожайности», – пояснил «Курсиву» руководитель отдела земледелия управления сельского хозяйства **Есимжан Баймаканов**.

По его словам, сельхозпредприятиям удалось накопить пока 161 тыс. тонн сена – примерно 10% от плана. Для нормальной

зимовки скота региону необходимо 1,6 млн тонн. Но, по словам г-на Баймаканова, резервы еще имеются.

«Многолетние травы в прошлых годах были размещены у нас на 500 тыс. гектаров, именно там идет основная заготовка сена. Еще на 270 тыс. гектаров в этом году посеяли кормовые культуры. Конечно, не все посеянные в этом году травы дадут

урожай», – говорит глава отдела земледелия.

Сейчас, по его словам, в Костанайской области продуман и другой вариант – животноводы смогут косить траву везде, где она есть, а это лиманы, луга и придорожная территория. Только таким образом, отмечают чиновники, удастся не допустить сброса поголовья скота в регионе. А животноводы подчерки-

вают, что готовы закупать сено по любой цене. Но пока спрос превышает предложение.

Реакция рынка

Сегодня в запасах у костанайских животноводов числится 173 тыс. тонн сена. Цена за одну тонну корма, согласно интернет-объявлениям о продаже, уже перевалила за 16 тыс. тенге. В некоторых районах региона

просят 20 тыс. тенге. В 2018 году цена составляла 10–12 тыс. тенге, говорят местные фермеры.

«Этот год очень трудный, сена практически нет. По сравнению с прошлым годом на треть хуже. Основная надежда на солому, если она, конечно, будет. Лично у меня затраты по подготовке и приобретению выходят в кругленькую сумму. На 150 голов мне нужно 150 тонн сена. С учетом нынешней цены, 16 тыс. тенге за тонну, – 2,4 млн тенге», – рассказал «Курсиву» фермер **Юрий Подмастерев**.

Животновод пояснил, что свободных сенокосных угодий вблизи поселка Садчиковки, где он базируется, у него нет. Приходится завозить корм для буренок из соседнего сельского округа, а он находится в 40 километрах. Затраты на дорогу дополнительно сказываются на конечной стоимости.

«Но выхода нет, и если не смогу накопить самостоятельно, буду покупать на стороне или сокращать количество скота. Иначе корм для КРС станет чуть ли не золотым», – говорит Юрий Подмастерев.

Он также отметил, что подобная ситуация в зерносеющем регионе не редкость. С нехваткой сена костанайские животноводы сталкиваются почти каждый год. При этом в течение многих лет под кормовые травы отводят почти неизменное количество гектаров. По данным управления сельского хозяйства, примерно 650–700 тыс. гектаров. А нужно больше. Кроме того, сенокосным угодьям требуется управление и уход. Те, кто это понимает и у кого есть земля, техника и семена, стараются самостоятельно решать продовольственный вопрос.

Это увлекательный был аттракцион

Жители Рудного через суд доказывают, что новая городская карусель опасна для жизни

20 дней в городе Рудном Костанайской области проработало колесо обозрения стоимостью 330 млн тенге. Уже во время установки у населения возникли сомнения в его безопасности. Эксплуатировать сооружение местному акимату запретил суд.

Виктор ШИРОКОВ

Подарок не в радость

В прошлом году на отчетной встрече глава Рудного **Бахытжан Гаязов** заявил, что из местного бюджета будет выделено около 422 млн тенге на строительство колеса обозрения. В итоге вложили 334 млн тенге. По данным местного акимата, в эту сумму входит приобретение самого сооружения в Санкт-Петербурге, организация инфраструктуры, благоустройство прилегающей территории и расходы на авторский и технический надзор.

Тестовый запуск намечали еще в сентябре 2018 года, однако из-за изменений проекта сроки продлили до декабря. В результате колесо запустили в работу только 1 мая текущего года на территории парка отдыха «Достык», относящегося к ГКП «Городской парк культуры и отдыха». А через несколько недель в социальных сетях появилось видео, на котором видно, что при работе аттракциона отдельные кабинки переворачиваются.



Фото: www.shutterstock.com/Den Rozhnovsky

15 мая ООО «Центр защиты прав потребителей» направило иск в специализированный межрайонный экономический суд. В ответчиках значатся отдел строительства и аппарат акима города Рудного, требование – запретить эксплуатацию нового аттракциона как не отвечающего требованиям безопасности. По данным общественного объединения, государственная экспертиза

объекта III категории опасности не проводилась, но, согласно материалам дела, заключение по рабочему проекту выдало ТОО «Норматив Плюс».

Руководитель ООО «Центр защиты прав потребителей» **Николай Гиньятов** в исковом заявлении отметил, что в середине мая из-за сильного ветра несколько кабинков аттракциона заклинило. На высоте около 35 метров они пе-

рекручивались, а двери кабинков открывались. К счастью, людей в них не было.

«При этом металлические конструкции данного изделия в местах крепления кабинков и в иных местах ржавые, что указывает на изношенность и усталость металла», – отмечается в материалах дела.

В связи с этим Центр защиты прав потребителей просил суд

не только запретить эксплуатацию, но и назначить комплексную судебно-строительную экспертизу объекта. 20 мая суд вынес решение – приостановить использование аттракциона и провести запрашиваемую экспертизу Центром судебных экспертиз Министерства юстиции РК, причем за счет акимата Рудного. Рассмотрение этого дела в суде было приостановлено до получения итогов исследования. Суд намеревается также получить от экспертов ответы на ряд вопросов. Важным он считает выяснить, соответствуют ли строительно-монтажные работы заявленным в проектно-сметной документации и отвечают ли инженерные и гидрогеологические показатели грунта и почвы на избранном месте необходимым требованиям. Следует разобраться и в технических причинах заклинивания, вращения и открывания кабинков. И понять, не допустили ли подрядчики недочетов при установке и не находилось ли ранее сооружение в эксплуатации.

Участники процесса предупреждены, что если какая-либо сторона станет чинить препятствия при проведении экспертизы, то суд вправе будет сделать соответствующие выводы.

Больше чем развлечение

Однако через время городской отдел строительства и акимат Рудного обратились в суд с частной жалобой по поводу решения об остановке работы аттракциона. На ее рассмотрение ни

истцы, ни ответчики не явились, и разбираться пришлось без их участия. В итоге определение Костанайского областного специализированного межрайонного экономического суда оставили без изменения.

«Частную жалобу ответчиков оставить без удовлетворения. В соответствии с Конституцией РК законные права, жизнь и здоровье людей являются высшей ценностью, поэтому все, что связано с обеспечением безопасности, будет в приоритете. Это решение поможет осуществить объективное и беспристрастное расследование гражданского дела», – огласил решение судья апелляционной коллегии по гражданским делам Костанайского облсуда **Сергей Нуров**.

В пресс-службе Костанайского областного суда отметили, что основное производство по этому делу продолжится в экономическом суде Костанайской области, где пока ждут результаты начавшейся экспертизы.

Тем временем с 1 июля этого года в Казахстане вступил в силу национальный стандарт по безопасности аттракционов. Документ, которого давно ждали, устанавливает основные организационно-технические требования к обеспечению безопасности посетителей, техническому содержанию и безаварийной эксплуатации каруселей и надувного оборудования. Но четких правил пока нет, что вызывает множество вопросов у бизнесменов. Контроль за исполнением стандартов возложен на акиматы.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ/СЕВЕР

Газета издается с 28 августа 2018 г.
Собственник: ТОО «Altesco Partners»
Адрес редакции: А15Е3В3, РК,
г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7,
б/ц «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Содержание лицензировано

THE WALL STREET JOURNAL

Генеральный директор/
Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор проекта
«Курсив-Регионы»
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Корректора:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Асель МУСАПИРОВА

Арт-директор:
Екатерина ГРИШИНА
Анастасия БУНИНА
Тел.: +7 (701) 989 85 25
a.bunina@kursiv.kz

Верстка:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнеры:
Александр ИГИЗБАЕВ
Виктория КИМ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел.: +7 (701) 989 85 25
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел.: +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:
Ренат ГИМАДДИНОВ
Тел.: +7 (707) 766 91 99
r.gimadinnov@kursiv.kz

Представительство
в Павлодаре:
РК, г. Павлодар,
ул. Сапаева, д. 71, офис 213
E-mail: north@kursiv.kz

Зам. главного редактора
в Павлодаре:
Ирина АДЫЛКАНОВА

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет
№ 17444-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПБК «Дауір».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17

Тираж 1000 экз.

Форс-мажор никто не отменял

Почти сто предпринимателей в промышленном регионе получили гранты на небольшие стартапы

За девять лет обладателем безвозмездной государственной финансовой поддержки в Павлодарской области стал 91 начинающий бизнесмен. Но пять грантов оператор программы взыскивает через суд.

Марина ПОПОВА

Поддержать готовы

В Павлодарской области с 2010 года по госпрограмме «Дорожная карта бизнеса – 2020» выдали гранты на сумму 251 млн тенге. Максимальная материальная помощь малому бизнесу по этому направлению составляет 3 млн тенге. Из общего количества проектов пять проверку временем не выдержали, деньги с них взыскивают через суд.

Отвечая в ходе брифинга на вопрос «Курсива» о причинах этих неудач, менеджер отдела мониторинга регионального филиала АО «Фонд «Даму» по Павлодарской области Арман Абылкасымов отметил, что чаще всего проблема состоит в неправильно оформленных документах при приобретении оборудования.

«Покупают оборудование, а документы соответствующим образом собрать не могут. Да, мы их консультируем, но многие предприниматели идут своим путем, обходя финансовые агентства, управление предпринимательства, возможно, не до конца понимая важность правильного оформления», – пояснил спикер.

Есть, по его словам, примеры, когда бизнесмены просто не

могут реализовать свой проект, не рассчитав возможности с самого начала либо не совсем верно поняв ситуацию по сбыту продукции или с кадрами.

При этом, как отмечает заместитель руководителя управления предпринимательства и торговли Павлодарской области Айдос Сакенов, чиновники не ставят цель вернуть деньги государству.

«Нельзя сказать, что комиссия неправильно оценила тот или иной проект. Никто не отменяет форс-мажора. Есть проекты, которые мы поддерживаем и в такой ситуации. Например, дело было ориентировано на одно направление, но не получилось. Тогда бизнесмен пытается переориентироваться. Мы тоже помогаем», – говорит спикер.

Правда, по его словам, не всегда приходится возвращать всю сумму гранта. Только ту часть, использование которой не подтверждено документально. Это может 500 тыс. или 1 млн тенге.

Сложно, но возможно

В 2019 году были поданы 162 заявки на получение грантов, что в 2 раза больше, чем в 2018 году. Хотя общая сумма государственной поддержки, как и год назад, составила 43 млн тенге, было отобрано всего 15 заявок, которые комиссия посчитала наиболее конкурентоспособными.

Среди них и та, что подала предприниматель из Актогая ИП «Даяна». Как рассказала «Курсиву» проектный менеджер Динара Мусаханова, это ее вторая попытка получить грант на свое дело.



«В прошлом году я, как, наверное, многие начинающие бизнесмены, хотела открыть швейное ателье. Очень распространенное дело в сельской местности. Гранта не получила. Тогда приняла для себя решение, что это будет какой-то инновационный проект, креативное решение», – говорит Динара Мусаханова.

Таким стал замысел по производству детской развивающей мебели «Световая песочница». Как рассказала предпринимательница, для начала изучили рынок спроса, решили запустить в производство детский столик, который имеет 10 функций – например, позволяет обучаться чтению и играть: «Мы провели

небольшой опыт на своем ренке и выяснили, что игра на «Световой песочнице» развивает воображение, мелкую моторику рук и логику».

Чтобы получить максимальный грант в 3 млн тенге, пришлось побегать, постоять в очереди.

«Заявок было много, и я три дня находилась в очереди. Это потому, что люди, как всегда, ринулись со своими идеями и документами в последний момент. Но это того стоило», – считает Динара Мусаханова.

На полученные деньги будут закуплены недостающие станки: распиловочный и вакуумный. Есть и помещение под цех – 100 квадратных метров.

Предприниматель призналась, что рассчитывает получить его практически даром, местные власти пообещали.

«Самое главное, что в Казахстане у нас нет конкурентов. По сравнению с российскими аналогами наш товар будет стоить в разы дешевле. Я провела свои исследования и поняла, что цена в пределах 30 тыс. тенге для населения подъемна», – говорит предпринимательница.

Туризм актуален

В очереди за грантом пришлось постоять и главе ИП «Tuzcity» Гульжан Оразалиной. Поскольку она живет недалеко от соленого озера, то за идеей

ходить далеко не пришлось. В начале июля на озере Тузкала откроется этноаул, где можно будет арендовать юрту, отдохнуть, подлечиться и параллельно ознакомиться с традициями казахского народа. Для этого взяла в аренду землю на берегу озера на 10 лет. Кроме того, в планах развивать конный туризм. Количество лошадей пока небольшое, в решении этого вопроса предпринимательница надеется на программу «Экономика простых вещей». Поскольку этноаул будет открыт только с мая по сентябрь, у обладательницы гранта есть планы и на зимний период, чтобы бизнес не простаивал.

Для Гульжан Оразалиной это первый опыт самостоятельного бизнеса. До этого была госслужба и работа в частных структурах.

«Идея создания полностью моя. Сама и бизнес-план писала. А вот что касается консультаций по налогам, бухгалтерии и прочего, очень помогает региональная палата предпринимателей. Я часто прихожу туда с вопросами, на которые всегда получаю ответ», – говорит она.

Как отметил в ходе брифинга заместитель руководителя управления предпринимательства и торговли области Айдос Сакенов, качество проработки проектов в целом повышается.

«Надеемся, что у нынешних победителей грантов не будет проблем с реализацией проектов, так как и в состав комиссии входят опытные эксперты, в том числе предприниматели, которые просчитают все риски», – отметил он.

Прощение свыше

< стр. 1

Повезет всем

По второму направлению акции «простят» неустойки по беззалоговым потребительским займам, начисленные по состоянию на 1 июля этого года, всем гражданам Казахстана. Здесь предполагается, что БВУ и МФО проявят сознательность и спишут 70%, а государство возьмет на себя не более 30% от общего объема начисленных взысканий. Представители финансового регулятора подчеркивают, что в обоих случаях заемщику не требуется обращаться в банки или МФО. Вся работа будет проделана ими самостоятельно, а о результатах гражданам сообщат.

По официальным данным, озвученным Министерством финансов РК, штрафы и пени по этому направлению сегодня составляют порядка 48 млрд тенге, их спишут более чем 5 млн казахстанцев. Всего на погашение беззалоговых потребительских кредитов, пеней и штрафов планируют направить 105 млрд тенге.

«Из них 88,5 млрд тенге мы привлечем из республиканского бюджета. Соответствующие суммы будут заложены в рамках уточнения бюджета. И порядка 17 млрд тенге мы привлечем путем выпуска специальных облигаций нашего Фонда проблемных кредитов», – рассказал журналистам на прошлой неделе



Жанна ОМАРХАНОВА: «Население должно понимать, что это не полная выплата по кредиту. Оставшуюся часть они погашают самостоятельно».

министр финансов РК Алиян Смаилов.

Усилят контроль

Что касается третьего направления, то это уже целый комплекс мер регуляторного характера по защите заемщиков в рамках разработанного закона по вопросам развития финансового рынка, микрофинансовой деятельности и налогообложения, который находится на подписи у президента страны. В нем предусматривается введение регулирования и надзора всех субъектов кредитования, в том числе онлайн-кредиторов, кредитных товариществ и ломбардов.

«Ожидается, что закон будет подписан в ближайшее время. Во-первых, планируется введение запрета на начисление неустойки, комиссий и иных платежей, связанных с выдачей и обслуживанием кредита, по всем беззалоговым потребительским займам физических лиц с просро-

ченной задолженностью свыше 90 дней. Это позволит защитить граждан от постоянного роста суммы задолженности. Во-вторых, будет введен запрет на предоставление займов гражданам с доходом ниже прожиточного минимума», – перечислила заместитель директора КФ Нацбанка Жанна Омарханова.

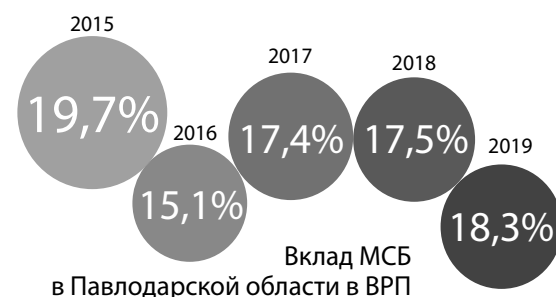
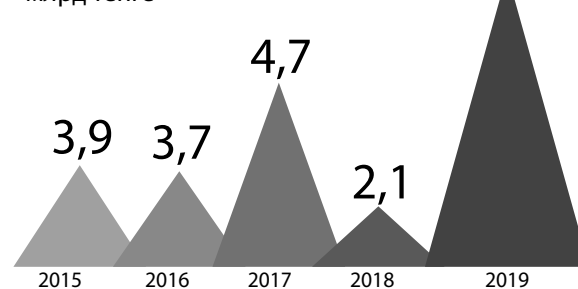
Напомним, президент Казахстана подписал указ о мерах по снижению долговой нагрузки граждан 26 июня 2019 года. 5 июля Национальный банк РК информировал об утверждении необходимых мер по списанию штрафов и пеней и обозначил сроки их реализации. АО «Фонд проблемных кредитов» приступает к выпуску и размещению облигаций. БВУ и МФО до 30 июля осуществляют «прощение» задолженности по начисленным неустойкам по состоянию на 1 июля и направляют в срок до 2 августа текущего года в АО «Государственное кредитное бюро» необходимые данные.

«Кредитное бюро в срок до 9 августа направляет в Фонд проблемных кредитов информацию о суммах прощенной неустойки в разрезе по каждому займу или микрокредиту», – говорится в сообщении НБ РК.

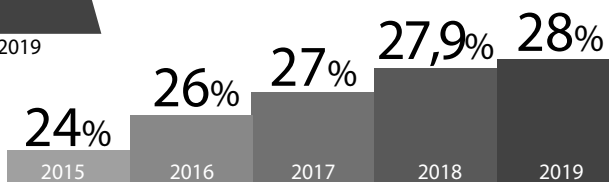
Фонд до 15 августа заключает с каждым БВУ и МФО соглашение о возмещении им 30% прощенной неустойки и в срок до 20 августа 2019 года осуществляет компенсацию.

Сложная экономика «простых вещей»

Поддержка бизнеса по Единой программе «ДКБ-2020», млрд тенге



Вклад МСБ в ВВП Казахстана



< стр. 1

При этом поддержка малого и среднего бизнеса организуется потому, что именно они кормилицы экономики. Например, один средний ресторан дает больше рабочих мест, чем средний завод», – отметил в комментариях «Курсиву» Алмас Чукин.

По его словам, так как в Казахстане 70% всех доходов бюджета составляют нефтедоходы, возникает перекоп.

«Вроде деньги есть, и они куда-то поступили, но их нельзя просто раздать населению. Как поделить с населением этим? Да, есть различные социальные выплаты, поддержка здравоохранения и прочее. А вот как помочь бизнесу? Отсюда и появляется бесконечное число программ», – говорит собеседник. – Те сильные предприниматели, которых я знаю, говорят, если взять этот кредит, проверками замучают: как исполнены деньги, что на них сделано. Те, кто послабее, им или не дают эти кредиты, либо они их не возвращают».

За стеклом

Под «экономикой простых вещей» подразумевается развитие производства продуктов питания и промышленных товаров ежедневного использования. Цель программы – создание продукции для обеспечения нужд насе-

ления и импортозамещение. В текущем году в Казахстане на это выделено 600 млрд тенге. Определены 365 товарных позиций из 65 видов экономической деятельности. По кредитам в сфере переработки сельхозпродукции и обрабатывающей промышленности ставка финансирования составляет не более 15% годовых, из которых 6% годовых оплачивает предприниматель, а разницу субсидирует государство через фонд «Даму».

Одним из участников программы «Экономика простых вещей» надеется стать павлодарская компания «Стекломир», занимающаяся изготовлением стеклопаке-

тов. По словам ее руководителя Владимира Высоцкого, сумму займа планируется направить на создание архитектурного кластера стеклопакетов. Уже сегодня в новую площадку вложено порядка 5 млн евро – осуществлен закуп оборудования. При этом он заметил, что его проект банками должен быть поддержан, так как у него хорошая кредитная история.

«У нас открытые контракты со всеми крупными мировыми производителями стекла. Многие из европейских компаний построили свои заводы в РФ, мы сотрудничаем и с ними», – отметил предприниматель.

Мнение эксперта



Петр СВОИК, экономист:

– Для развития «экономики простых вещей», которая является неотъемлемой частью внутренней экономики, необходим комплексный план.

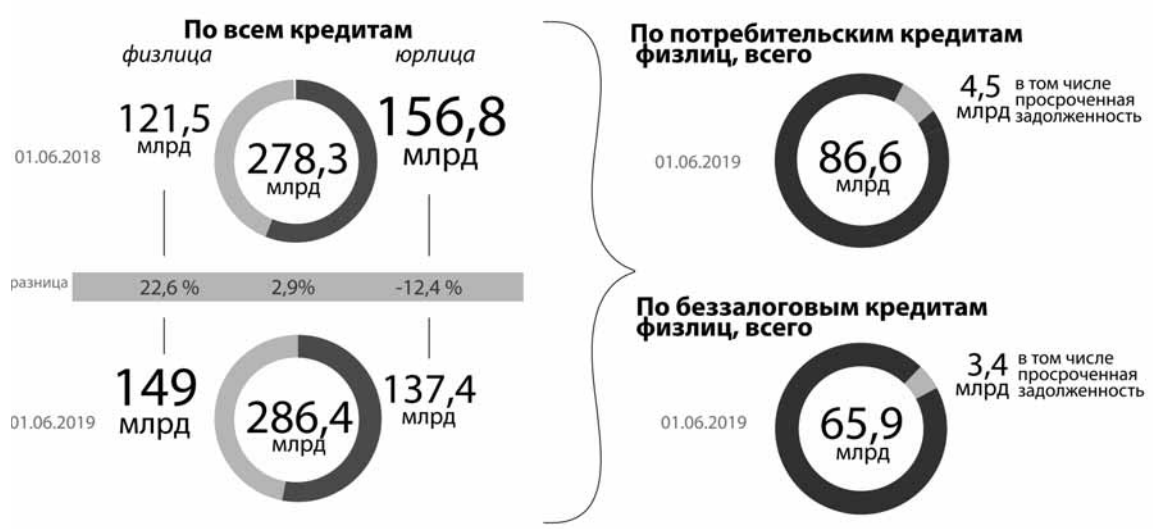
Он должен учитывать межотраслевые балансы, ставить

реальные задачи по созданию полноценной инфраструктуры, обеспечению трудовой занятости населения. Сейчас этого нет.

Но я считаю, что в стране сделан правильный вывод о необходимости заниматься внутренней экономикой. Но ее развитие противоречит внешней модели.

Чтобы она развивалась, необходимы соответствующие институты и процедуры. Это было сделано только наполовину. В результате серьезных успехов нет, хотя печатаются красивые отчеты и разрезаются ленточки.

Кредитная задолженность в Костанайской области (тенге)



По данным КФ Национального банка

Корабли туризма

Единственный верблюдовод в Костанайской области зарабатывает на экскурсиях

В северной области страны экскурсионные туры на верблюжьей ферме приобретают популярность. Эти животные для региона не экзотика, но таких больших хозяйств в области больше нет. Теперь его владелец получает прибыль не только от реализации продукции.

Татьяна МОРОЗ

Специализирующееся на развитии внутреннего туризма экскурсионное бюро Костаная приглашает желающих посетить верблюжьей ферму.

Руководитель туристической организации **Валерий Гумиров** рассказал «Курсиву», что давно считает такой тип экскурсий перспективным, но соратников найти не мог.

Между тем экскурсии на сельскохозяйственные предприятия – популярное развлечение, например, в Европе. В небольших хозяйствах можно не только любоваться игривыми кроликами, телятами, но и учиться варить сыр, собирать яйца, клубнику на полях. Фермы дарят приятные эмоции туристам, а они в свою очередь готовы платить за это. Взаимовыгодное сотрудничество.

«Мы разговаривали со многими сельхозформированиями области. Ведь есть, например, перепелиная фабрика, передовые животноводческие комплексы, но согласился принимать гостей лишь владелец верблюжьей фермы. Первый раз привезли группу осенью прошлого года. Людям понравилось. Теперь возим не только детей, но и взрослых. Экскурсии заказывают для своих сотрудников разные организации, фирмы», – рассказал Валерий Гумиров.

Цена тура – 5 тыс. тенге с человека. Она включает трансфер от областного центра и обратно, а также стоимость входных билетов, горячего

чая, фото- и видеосъемку, сопровождение.

Было бы желание!

Конечно, без ответной инициативы владельца хозяйства реализовать идею было бы невозможно. **Алмат Нурмаханов** делом увлечен, с 2016 года трудится, чтобы в растениеводческом регионе оно прижилось. Опыт за плечами имеет – в Костанайскую область он вместе с семьей прибыл из Узбекистана, где также занимался животноводством.

Фермер получил в кредит 4 млн тенге в рамках госпрограммы под 4%. Закупил верблюдов и холодильное оборудование для хранения молока и шубата. Он рассчитывает, что здесь, в поселке



Алмат НУРМАХАНОВ, фермер

Юбилейном, через несколько лет образуется небольшое, но крепкое хозяйство с производством молочных продуктов, мяса и шерсти.

«Мы специально приобрели молочных верблюдов, чтобы готовить шубат на продажу. Доим примерно 10 верблюдиц, они много молока не дают, всего один литр за дойку, но все, что

собираем, идет на производство кисломолочного продукта. Стоимость одного литра – 900 тенге. Продается почти все. Сколько? Сказать точно не могу», – отметил бизнесмен.

Сейчас здесь с десяток верблюжат и более 20 взрослых особей. Стоимость последних, кстати, от полумиллиона тенге. Но зато содержание, по словам хозяина фермы, не очень затратное. Едят они немного, любят то, на что другие животные даже не посмотрят. Обожают, например, подсолнечную шелуху.

«Найти породистых верблюдов в Костанайской области удалось только в Тургае. Часть привез из Актыубинской области. Они нормально переносят нашу зиму, так

что еще через два года мы сможем увеличить поголовье вдвое», – говорит Алмат Нурмаханов.

Свежим взглядом

На юге региона верблюдов разводили вполне успешно – в советские времена существовало несколько крупных хозяйств.

Но для нынешних учеников костанайских школ эти животные почти что чудо. Дети на ферме Алмата Нурмаханова частые гости. Впервые они могут подойти к двугорбым животным так близко, покормить их и даже покататься. Фермер не останавливает школьников. Он специально воспитывает животных так, чтобы они были в тесном контакте с людьми.

«Мы готовы принимать больше желающих. Сейчас у нас пока единственный верблюдовод обучен катанию. Но вот подрастает еще один. Я думаю, что он нам понадобится. Обычно в экскурсионной группе от 15 до 20 человек, но бывает и больше, все жаждет проехаться верхом. А верблюд, если ляжет, его уже не поднимешь, что срывает развлечение», – рассказал Алмат Нурмаханов.

Сумму дохода от экскурсионных туров собеседник не озвучил, отметив лишь, что деньги пока небольшие. Но туристы, добавляет он, формируют важную часть рынка сбыта шубата. И самое главное – они популяризируют верблюдоводство и эту ферму.



Фото: www.shutterstock.com/Yasser El Dershaby

Бизнес на вырост

Демографический рост играет на руку частнику

Для малышей родители покупают самое лучшее. Это дает возможность развивать легкую промышленность, пусть пока и на уровне индивидуального предпринимательства.

Марина ПОПОВА

Свой бизнес

На днях предпринимательница из города Аксу **Дарья Ларичева** завершает ремонт в выделенном с помощью местных властей помещении и готовится поставить на поток бизнес по пошиву одежды для новорожденных.

Начинала свое дело молодая женщина с того, что лучше всего умеет делать. За плечами было обучение в колледже, где она освоила портняжное дело, и, пусть и небольшой, опыт работы в различных ателье. Вот и решила всерьез заняться шитьем. Важно было найти свою нишу, но подсказку дали жизненные обстоятельства.

Началось все с конверта и одежды, которые она подготовила для своего ребенка. Обновили спортивную ее знакомой, и та попросила сшить что-то похожее и для нее. Так пошли заказы. Молодые мамы оказались самыми благодарными заказчицами, с ними было проще найти общий язык.

Об инвестициях

Решив стать предпринимателем, Дарья поняла, что необходимо обзавестись хотя бы минимальным набором машинок и тканей. Взяла кредит в 500 тыс. тенге. Поскольку детская одежда требует только натуральных тка-



Фото: www.shutterstock.com/Kseniya Maruk

ней хорошего качества, нашла торговую точку с материалом, перевезла туда оборудование и занялась ремонтом. Все идеи для оформления придумала сама. Есть уже и название будущего бренда одежды, который начинающая предпринимательница планирует в перспективе зарегистрировать.

«Это я сделаю позже, когда смогу начать производить одежду большими партиями. Но для этого мне необходимо подобрать коллектив, что оказалось не самой простой задачей», – рассказала «Курсиву» Дарья Ларичева.

Кадры решают всё

Во время практики в колледже, а девушка проходила ее на известном в Павлодаре предприятии по пошиву модной одежды, ее приставили к мастеру по головным уборам. Сами изделия ее не сильно заинтересовали. Но полезный опыт на производстве она получила, научившись выстраивать отношения в коллективе, что всегда необходимо в бизнесе.

Кадры решают всё

«Решив взять на работу помощника, столкнулась с проблемой отсутствия кадров. И здесь важно даже не то, насколько хорошо ты владеешь навыками шитья,

а отношение к работе. Когда я сама была в качестве наемного работника, то понимала, что как бы ты себя ни чувствовал, что бы ни произошло, надо выполнять поставленную задачу. Вот таких, близких по духу, людей оказалось найти сложно», – говорит предпринимательница.

Она планирует делать ставку на выпускников того самого колледжа, где училась сама.

Детали дела

Производство одежды – процесс длительный и кропотливый. Начинается с идеи. Маркетин-

говые исследования Дарья проводит самостоятельно: изучает рынок, общается с заказчиками. «Естественно, сегодня что-то новенькое можно подсмотреть в интернете, но обязательно вносишь в модель свои решения», – говорит Дарья Ларичева.

По ее словам, при приобретении сырья очень важно соблюсти баланс цены и качества, чтобы изделия были доступны покупателю. «Пока я шью небольшие линейки продукции. В планах найти оптовиков в той же столице и отдавать им партии одежды по той же цене, что я реализую в Аксу. Ну а там они уже пусть свою цену назначают», – поделилась предпринимательница.

К слову, модели, которые она шьет, значительно дешевле, чем привозные, которые сегодня реализуются в регионе. По словам начинающей предпринимательницы, сейчас главное для нее – закрепиться на рынке.

Возраст детей, на которых она ориентируется, – от нуля до трех лет. Основной ассортимент – постельное белье для детских кроваток, бортики для них, которые она мастерит как отдельные подушки в виде симпатичных зверушек, ортопедические подушки для младенцев по особой выкройке. Причем каждая подушка снабжается инструкцией по уходу. А еще платья, боди, распашонки, особые хлопчатобумажные пинетки, нарядные повязки для головы и многое другое.

В ближайших планах Дарья Ларичевой привлечь новую возрастную категорию – наладить производство постельного белья для детей постарше, вплоть до подросткового возраста. А пока хозяйка ателье мечтает о собственной франшизе.