



Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ | ВОСТОК

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 13 (32), ЧЕТВЕРГ, 11 АПРЕЛЯ 2019 г.

**СИТУАЦИЯ:**  
ПРОДАМ БИЛЕТ  
НА РАЗОРЕНИЕ

02

**ТЕМА НОМЕРА:**  
ОБ ОСОБЕННОСТЯХ  
ВОЙЛОКА

03

**ТЕМА НОМЕРА:**  
КИБЕР-НОЖ  
ДЛЯ ЯДЕРНОГО  
ЦЕНТРА

03

**КУЛЬТУРА:**  
НУЖЕН ЛИ СЕМЕЮ  
ИСТОРИЧЕСКИЙ РАЙОН

04



## Бриф-новости

### Не за счет народа

По словам министра национальной экономики Руслана Даленова, в проекте республиканского бюджета не предусмотрено выделение средств на проведение внеочередных выборов президента РК, сообщает «Sputnik Казахстан». В этой ситуации выручит резерв правительства, который как раз и предусматривает расходы на неотложные нужды.

Напомним, 9 апреля глава государства Касым-Жомарт Токаев выступил с обращением к народу Казахстана и определил дату проведения досрочных выборов президента РК.

«В соответствии с Конституцией Республики Казахстан я решил провести внеочередные выборы президента РК 9 июня 2019 года. Досрочные выборы главы государства считаю абсолютно необходимыми для решения социально-экономических вопросов развития страны», – заявил он.

Напомним, последние выборы в Казахстане были внеочередными, они прошли 26 апреля 2015 года. Победу в выборах одержал действующий на тот момент президент Нурсултан Назарбаев, набрав около 98% голосов избирателей.

20 марта 2019 года в должность президента Казахстана вступил Касым-Жомарт Токаев.

### До столицы – быстрее

С 22 мая в ВКО изменится расписание пассажирского поезда Нур-Султан – Риддер. Теперь время в пути от городов Риддер, Усть-Каменогорск сократится на пять часов.

Напомним, «Курсив» писал о недовольстве восточноказахстанцев, которые с 1 января прошлого года и по сей день добираются до Нур-Султана по удлиненному ж/д маршруту – через российскую станцию Локоть. При этом благодаря новой железнодорожной ветке Ново-Усть-Каменогорск – Шар пассажирские поезда из ВКО до столицы Казахстана могли бы и не пересекать границу.

### В глубокой «спячке»

211 тыс. «спящих» счетов осталось в базе ЕНПФ, первоначальное количество ошибочных счетов составляло более 820 тыс. единиц.

До сих пор ошибки первых лет работы пенсионной системы Казахстана оборачиваются дополнительной работой по поиску вкладчиков по так называемым «спящим» или ошибочным счетам. «До 2003 года Государственный накопительный пенсионный фонд (ГНПФ) был фондом «по умолчанию». Иными словами, для вкладчиков открывались пенсионные счета без их уведомления, как говорят, «по умолчанию». При этом сами вкладчики не проверяли свои анкетные данные и адреса прописки, поскольку договоры заключали сами работодатели», – пояснила заместитель директора регионального филиала АО «ЕНПФ» города Семей Ляйля Сабырова.

Ошибочный счет продолжает работать, и на него ежегодно производится начисление инвестиционного дохода.

Чтобы в дальнейшем избежать подобных ошибок, можно самостоятельно контролировать финансовые потоки, поступающие на пенсионный счет.

### Не прошло и трех дней

По информации суда №2 Усть-Каменогорска, в мошенничестве обвинили жительницу этого города, которая брала предоплату за аренду квартиры и исчезла. Примечательно, что на новом преступлении она «попалась» через три дня после вынесения приговора по аналогичному делу.

«В ходе следствия выяснилось, что женщина действовала по разработанной ею же схеме – размещала объявление в газете о сдаче квартиры, брала предоплату и пропадала», – рассказали в суде №2 Усть-Каменогорска.

Жертвами предпринимчивой горожанки стали 13 человек. Общая сумма ущерба варьируется от 25 до 60 тыс. тенге на каждого из них.

Приговор – пять лет лишения свободы – еще не вступил в законную силу.

## Угрозы «сладкого» бизнеса

В Семее ожидается сезонное подорожание сахара до 300 тенге за килограмм

Депутат городского маслихата Семей Кайрат Мирашев на очередной сессии поднял проблему ежегодного сезонного подорожания сахара. Предприниматель, 20 лет занимающийся сахарным бизнесом, рассчитал, что цена на сладкий товар может подняться от 250 до 300 тенге за килограмм.

Екатерина ГУЛЯЕВА

### Сахар на исходе

По многолетним наблюдениям Кайрата Мирашева, ежегодно 31 мая в Казахстане начинается сезонное подорожание сахара. Причем повышение цен наблюдается на всех этапах продаж: от производителей до розничной сети.

«Сейчас, в апреле, следует запастись сахаром впрок. Я бы с удовольствием приобрел 400 тонн сахара и даже взял на эти цели 90 млн тенге кредит под 16% годовых. Уверен, за сезон я бы весь товар распродал, вернул кредит и заработал. Потому что потребность в сахаре в сезон в Семее и его регионах составляет не менее 800 тонн в месяц. Однако все мои планы вряд ли могут осуществиться, потому что сахар казахстанского производства в республике не продается. Дистрибьюторы сахарных заводов каждый день дают только обещания, но не товар. В последний раз мне обещали поставку сахара только в конце апреля», – рассказал «Курсиву» предприниматель Кайрат Мирашев.

По его словам, последняя поставка сахара для его предприятия осуществлялась еще в январе 2019 года. И тогда отпускная цена составляла 230 тенге за килограмм. ТОО «Спутник», которое возглавляет Кайрат Мирашев, обслуживает 500 торговых точек. Цена сахара с доставкой в торговые точки составляет 245 тенге за килограмм, а в них продукция реализуется по 280 тенге за килограмм. Однако на складах оптовой компании сладкого товара осталось не более 50 тонн. Этого объема хватит всего на две недели.



«Думаю, что в конце апреля закупочная цена станет не меньше 240 тенге, а в разгар сезона – 260 тенге и даже больше. То есть для конечного покупателя, с учетом торговых надбавок, сахар станет поистине «золотым». Его цена может составить от 250 до 300 тенге за килограмм», – поделился «Курсивом» своими опасениями Кайрат Мирашев.

Отметим, что в 2016 году в разгар ягодного сезона цена на сахар уже достигала критической отметки в 360 тенге за килограмм. И его количество было в городе настолько мало, что в магазинах сладкий товар реализовали всего по три

килограмма в руки. Как считает Кайрат Мирашев, предотвратит повторение ситуации трехлетней давности можно, если СПК «Ертіс» и городской акимат уже сейчас позаботятся о том, чтобы сахар был в наличии на складах и в стабфонде. Причем в достаточном количестве и по конкурентной цене.

«СПК «Ертіс» еще несколько месяцев назад произвела закуп сахара. Для Семей заготовлено 310 тонн продукции. В настоящее время мы придержали продажи этого продукта питания, чтобы затем выставить его на прилавки торговых точек стабфонда. Мы уверены, что этого количества будет достаточно, чтобы

повлиять на ценообразование сахара на свободном рынке», – прокомментировал ситуацию заместитель председателя правления АО «СПК «Ертіс» Думан Рахметкалиев.

### Интервенция импорта

Однако Кайрат Мирашев не разделяет оптимизма руководства социально-предпринимательской корпорации. Все дело в том, что на цену сахара сейчас в значительной степени влияет импорт. Судя по анализу объема продаж, которые в течение последних 10 лет были произведены одной из

трех крупнейших в Семее оптовых компаний, реализация сахара казахстанского производства из года в год только падает.

Судите сами, если в 2008 году со складов ТОО «Спутник» было отгружено по торговым точкам Семей около 4,2 млн тонн сахара, то в 2018 году всего 657,8 тыс. тонн. За три месяца 2019 года объем продаж составил 80,7 тонн. Тогда как в 2008 году только за январь фирма отгрузила почти 115 тонн сладкого товара. В целом за последние десять лет предприятие реализовало 28,3 млн тонн продукции.

## Совершенно секретно и антисанитарийно

44% усть-каменогорцев скрываются от предприятий, занимающихся вывозом ТБО

На жителей-призраков жалуются предприниматели областного центра, занимающиеся вывозом ТБО. По словам бизнесменов, услуги их фирм оплачивают только 56% горожан. Остальные не спешат входить в число абонентов.

Оксана СОСНОВСКАЯ

### Призрачные контейнеры

Усть-каменогорцы часто жалуются в социальных сетях на переполненные мусорные баки в их дворах. В компаниях, занимающихся вывозом ТБО, заверяют, что главными виновниками такого положения дел становятся горожане-призраки.

«На 100–110 человек по нормативу положен один мусорный контейнер объемом 1,1 куба. Мы устанавливаем баки в соответствии с численностью зарегистрированных у нас абонентов. По факту же более трети всех горожан не числятся ни в нашей базе, ни в базе коллег. Но мусор они выбрасывают регулярно, и установленных контейнеров не хватает на день», – поясняет директор ТОО «Оскемен-Тазалык» Айдос Байгунусов.

Помимо компании «Оскемен-Тазалык» оказанием услуг по вывозу ТБО в Усть-Каменогорске занимается и ТОО «Оскеменспецкомунтранс». У



двух организаций в общем 194 тыс. абонентов, но в областном центре, судя по данным республиканского комитета по статистике, проживает более 343 тыс. человек.

**Жители Усть-Каменогорска скрывают от коммунальщиков сведения о прописанных в квартирах лицах.**

Фото: Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

А это минус 1,5 млн тенге ежемесячно», – рассказывает заместитель директора ТОО «Оскеменспецкомунтранс» Жупар Кужахметова.

Коммунальщики заверяют, что за несколько лет испробовали все возможности, но узнать точные данные о составе семей так и не смогли. Говорят, либо сведения о прописанных

охраняются не хуже государственной тайны, либо просто ни одна инстанция не владеет точной информацией.

### И абоненты вскрыты, и тайны целы

«Нигде единой базы нет. Домовая книга была нужным документом, который помогал всем коммунальным организациям. А сейчас получается, что ни одна служба не компетентна, когда запрашиваешь данные о прописанных», – говорит г-н Байгунусов. Директор ТОО «Оскеменспецкомунтранс» Казез Махамбетов рассказывает, что обращался и в городской акимат, и в ЦОНЫ, и в департамент юстиции. Но, по его словам, данные по прописанным в инстанциях давать отказываются, ссылаясь на конфиденциальность.

«Этот вопрос нужно решать на законодательном уровне. Вполне возможно, вариантом было бы предоставление именно коммунальным организациям количества прописанных в квартире, без уточнения личных данных жильцов. Депутаты готовы поработать с этим вопросом, сделать соответствующие запросы, если представители ТОО, занимающихся вывозом ТБО, обратятся к нам», – отмечает секретарь маслихата Усть-Каменогорска Александр Светаш.

# Продам билет на разорение

## Как, приобретая бизнес, не стать многомиллионным должником

Любое предпринимательство всегда связано с риском. Но о том, что, приобретая готовый бизнес, можно получить кота в мешке, житель Усть-Каменогорска не подозревал. Купив ТОО, он задолжал государству миллионы.

**Оксана СОСНОВСКАЯ**

### Хотели, как проще...

Несколько лет назад предприниматель Алексей Кузнецов решил попробовать себя в строительном бизнесе. Определенные наработки были, но требовались лицензии на занятие отдельными видами строительной деятельности.

«Увидел объявление о продаже готового бизнеса и решил, что это будет проще, чем регистрировать фирму с нуля и получать все необходимые для работы разрешения. На сайте комитета государственных доходов проверил, что ТОО «Ави Project Management», которое базировалось в столице, нет в числе должников. Это успокоило», — рассказывает «Курсиву» бизнесмен.

Он оформил сделку, на тот момент считая, что нашел неплохой вариант. Какое-то время реализовать свою задумку и начать оказывать услуги по строительству и ремонту усть-каменогорцу не удавалось, предприятие бездействовало. Но в прошлом году он нашел единомышленника — жителя Алтая Сергея Воропай, который имел опыт работы в сфере строительства и ремонта.

«В 2018 году решили зарегистрировать предприятие в Алтае, где, на наш взгляд, были неплохие перспективы для развития бизнеса. Предварительно я съездил в столицу», — рассказывает предприниматель.

По его словам, в столичном фискальном органе он еще раз уточнил, не имеет ли приобретенное им предприятие налоговых «хвостов» и получил отрицательный ответ.

Сергей Воропай, назначенный директором ТОО, поясняет: прежде, чем встать у руля Avi Project Management, он тоже проверил предприятие, обратившись в местное налоговое управление и органы юстиции. И везде, по его словам, ему подтвердили, что у фирмы нет ни обременений, ни долгов.

«Но стоило мне провести смену юридического адреса, встать на налоговый учет в Алтае, как посыпались уведомления на общую сумму, превысившую 8 млн тенге», — поясняет Сергей Воропай.

### Лжепредприятия

#### и контрагенты-мигранты

В уведомлениях было указано, что, по результатам камерального контроля, в 2012–2013 годах приобретенное восточноказахстанцем ТОО осуществляло взаиморасчеты с налогоплательщиками, регистрация которых признана недействительной, и лжепредприятиями. Теперь по всем этим сделкам суммы НДС, отнесенного в зачет, необходимо вернуть государству. Есть нарушения и по корпоративному подоходному налогу.

Новые владелец и директор Avi Project Management не понимают, почему в фискальных органах их не предупредили об имеющихся у предприятия проблемах. Сергей Воропай обратился за помощью в Национальную палату предпринимателей «Атамекен», оставив онлайн-заявку. Специалист пояснил ему, что быстрого ответа получить не удастся. Ситуация



сложная, и в ней нужно детально разбираться.

По данным руководителя УГД в Зырянском районе Саньязбека Атудинова, предоставленным «Курсиву», покупателю ТОО была выдана справка об отсутствии у предприятия налоговой задолженности. Что касается бизнес-контактов с сомнительными фирмами, по мнению налоговиков, обнаружить их — задача самого покупателя. И помочь ему в этом может сайт профильного комитета.

«Прежде чем работать с любым юридическим лицом, нужно зайти на сайт комитета государственных доходов, где есть полный список всех лжепредприятий. Таким образом можно проверить не только само ТОО, но и всех его контрагентов», — советует предпринимателем Саньязбек Атудинов.

Как поясняет главный специалист районного УГД Любовь Огнева, ТОО «Ави Project Management» не фигурировало в числе должников, так как в системе налоговых органов отсутствовали декларации с начислениями. А представить их, по ее словам, может только бухгалтер фирмы. Уведомления же столичными налоговыми органами были подготовлены еще в 2015–2016 годах, но их не смогли вручить, так как не нашли налогоплательщика по зарегистрированному юридическому адресу.

«В 2016 году предприятие было снято с учета по НДС по причине отсутствия по месту нахождения. Когда в августе 2018 года, перерегистрировавшись, ТОО встало к нам на учет, в базе нашего управления отразились все уведомления камерального контроля, которые были выставлены ранее», — говорит Любовь Огнева.

Теперь, как отмечают в УГД, у нового владельца предприятия-мигранта только два выхода — либо вернуть обозначенные суммы государству, либо обжаловать уведомления камерального контроля в суде в установленном законом порядке.

### Правда о двух концах

Алексей Кузнецов считает, что судиться в данном случае бессмысленно, так как экономические связи со лжепредприятиями — серьезное обвинение.

«Государство, вероятно, делает правильно, требуя возврата сумм НДС и борясь со лжепредприятиями. Но и мы

**Поставив предприятие на учет в Алтае, бизнесмен из ВКО получил уведомления о налоговой задолженности более чем на 8 млн тенге.**

Фото автора

не виноваты, так как не могли знать о незаконных связях прошлых лет. В таких ситуациях нужно разбираться индивидуально, исходя из принципа разумности и справедливости», — говорит он.

Как считает бизнесмен, возможно, серьезная компания со штатом юристов и аудиторов могла бы узнать о темном прошлом предприятия, но представителю малого бизнеса или новичку-предпринимателю с ограниченным стартовым капиталом это сделать практически нереально.

По мнению директора ТОО, от подобных сюрпризов не застрахован ни один покупатель готового бизнеса. Больше всего предпринимателей возмущает, что в государственных органах нельзя получить полные данные, и, в любом случае, придется брать кота в мешке. О подводных камнях может не знать и сам продавец.

«Сейчас понимаю, что от обвинений в связях со лжепредприятиями не застрахован ни один предприниматель. Он может работать с контрагентами и даже не подозревать, что в будущем у закона к нему появятся претензии», — добавляет Алексей Кузнецов.

Еще в 2010 году в приказе председателя Налогового комитета были сформулированы основные признаки неблагонадежности налогоплательщика. В перечне более 40 пунктов. В какой-то мере их знание могло бы стать для покупателя тем самым спасательным кругом, который не даст ему уйти на дно. Но самостоятельно проверить регистрационную историю фирмы или же прошлое учредителя человек со стороны не сможет. Закон, защищающий права предпринимателей и коммерческую тайну, не позволит третьему лицу получить всю эту информацию.

Поэтому в районном филиале Союза работников предпринимательства считают, что приобретение готового бизнеса всегда связано с риском. По информации юриста организации Алены Комаровой, досконально проверить приобретаемое предприятие возможно лишь при полном содействии продавца. Только он сам может заказать проверку своего бизнеса и открыть доступ ко всей внутренней документации.

Поэтому в профсоюзе советуют при покупке предприятия требовать у продавца проведения аудита и вписывать в договор купли-продажи пункт об ответственности бывшего владельца за факты нарушений законности до момента продажи бизнеса, если они будут в будущем выявлены.

«На сайте судебного кабинета можно посмотреть, не фигурировала ли фирма и ее владелец в разбирательствах. Также нужно тщательно изучать уставные документы предприятия, конечно, если их предоставит собственник», — добавляет юрист.

Алена Комарова говорит, что лучше не запрашивать информацию в госорганах устно, а подавать письменные запросы. В случае личной встречи с сотрудниками нужно подготовить два экземпляра и на втором потребовать сделать отметку о дате приема документа и указать данные того, кто принимал запрос. Как вспоминает специалист профсоюза, в ее практике были такие случаи, когда чиновники, предоставившие какую-то информацию в личной беседе, позже отказывались от своих слов.

В целом, по данным юриста, обнаружить подводные камни на дне чужого предприятия сложно. Ни одна проверка не даст стопроцентной гарантии чистоты приобретаемого бизнеса.

# Пророк не своего отечества

Через 10 лет после мирового признания мастер резьбы по дереву в инвалидной коляске, самоучка из небольшого городка Аягоз Калибек Айнажаров наконец-то дождался открытия своей персональной выставки и на родине. Участвовать чаще в вернисажах самородок из Восточного Казахстана не может — нет средств.

**Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ**



В начале апреля в Восточно-Казахстанском музее искусств открылась выставка «Мир глазами степняка», на которой было представлено более 30 работ мастера резьбы по дереву Калибека Айнажарова. После торжественных речей и поздравлений он поделился с «Курсивом», как непросто творческому человеку выжить в современном мире.

### Тверже стали

Впервые о Калибеке Айнажарове стало известно, когда он после неудачной и ненужной операции на позвоночник оказался в инвалидной коляске. Купив ружье, он, молодой и отчаянный, поехал разбираться с хирургом. А позже благодарил Бога, что промахнулся, потому что стрелял не в того.

Второй раз о нем заговорили в 2009 году. Тогда Всемирный альянс «Миротворец» номинировал художника Айнажарова на награждение медалью «Талант и призвание» за работы по дереву.

«Награждение проходило в Москве. Мы на него опоздали, потому что местному чиновнику в последний момент захотелось устроить выставку моих работ. Столько лет никто их не замечал, а тут приспичило... Хотя власти тогда помогли мне с поездкой», — рассказывает «Курсиву» Калибек Айнажаров.

А потом вновь заблужение. Хотя в это же время в России было издано его пособие для начинающих резчиков по дереву. Во многих странах работы мастера публиковались в журналах и на сайтах, набирая миллионы просмотров. А дома, в Аягозе, Калибек пытался выжить, открыв пекарню.

«Полгода не выплачивали пенсию. А жить на что-то надо было. В сутки выпекали до тысячи булок, я сам развозил их по точкам. Больше 10 лет бизнес существовал, а потом пришлось закрыть. Какой



**Аксак киик (поэзия С. Сейфуллина), художник К. Айнажаров.**

Фото с сайта artlib.ru

# Угрозы «сладкого» бизнеса

<< 1

Причину столь значительного уменьшения объема реализации казахстанской продукции предприниматель видит в усиливающейся интервенции российского и белорусского сахара на рынках республики и достаточно слабой сырьевой базе (сахарной свеклы) для работы казахстанских сахарных заводов.

«Таможенный союз, чтобы защитить отечественного производителя трех стран-участниц, поднял таможенные сборы на ввоз тростникового сахара-сырца. Однако, по большому счету, Казахстан на этой сделке проиграл. Потому что объемы производства сахарной свеклы у нас столь малы, что сырья хватает для переработки на заводах республики лишь на два-три месяца в году. Зато процветают свекловики России и Беларуси, где ежегодно убирают огромные поля

сахарной свеклы. И часть произведенного в дружественных странах сахара беспрепятственно попадает на рынки Казахстана», — считает Кайрат Мирашев.

Причем реализация импортного сахара в Семее в большинстве своем производится на рынках города, владельцы которых иной раз даже не зарегистрированы в качестве индивидуального предпринимателя. А кассовые аппараты имеют 10 из 100 представителей торговли. То есть львиная доля незаконно полученной прибыли оседает в карманах бизнеса и не пополняет городскую казну в виде налогов.

### Что скажет статистика?

То, что объем импорта сахара из стран Таможенного союза из года в год только увеличивается, подтверждают и данные, опубликованные на официальном сайте Комитета по статистике РК. Так, в 2018 году на территорию Казахста-

на было импортировано 416,2 тыс. тонн сахара на сумму около \$180,5 млн. Из них на долю стран СНГ пришелся объем 238,4 тыс. тонн на сумму \$112,9 млн. В 2017 году этот показатель составлял 159,8 тыс. тонн на \$89,8 млн. То есть импорт из соседних стран в Казахстан вырос на 149,2% по объему завезенного товара и на 125,8% по сумме осуществленных сделок.

Анализ показывает, что главными импортерами Казахстана из стран СНГ являются Российская Федерация, Республика Беларусь и Кыргызстан. Объемы импорта продукции в 2018 году представляют собой 145,4 тыс. тонн на \$71,4 млн (РФ), 76,7 тыс. тонн на \$32,2 млн (РБ) и 16,3 тыс. тонн на \$9,2 млн (Кыргызстан). Причем поставки сахара, по сравнению с 2017 годом, выросли почти на порядок выше. Сравните: в 2017 году Россия завезла в Казахстан 159,8 тыс. тонн на \$89,8 млн, то есть рост составил 149,2% по объемам

завезенной продукции и 125,8% по полученной выручке. Беларусь увеличила поставки сахара в 2,2 раза. Так, в 2017 году из дружественной республики было завезено всего 76,7 тыс. тонн на сумму \$32,2 млн. В 2017 году Кыргызстан не импортировал сахар на территорию нашего государства.

Впрочем, сахар в Казахстан достаточно активно завозят и из таких стран, как Бразилия, Куба и Польша. Общий объем импорта из разных стран мира, не входящих в состав СНГ, составил в 2018 году 177,7 тыс. тонн на сумму \$87,6 млн. Это значительно меньше, чем в 2017 году: 292,6 тыс. тонн на сумму \$127,7 млн соответственно.

### Казахстан: производство и экспорт

Увеличение импорта можно объяснить еще и тем, что на территории Казахстана производство сахара в 2018 году значительно

сократилось. Так, если в 2017 году сахарные заводы республики выпустили более 372 тыс. тонн продукции, то в 2018 году только 283,1 тыс. тонн сахара. И тенденция к снижению сохраняется в 2019 году. За январь-февраль текущего года было произведено 52,5 тыс. тонн, это всего 63,6% от объемов производства 2018 года (82,5 тыс. тонн за тот же период).

При огромных объемах импорта сахара казахстанские производители достаточно активно свою продукцию реализуют на экспорт. К примеру, в 2017 году из Казахстана было вывезено 83,3 тыс. тонн сахара на сумму более \$62,6 млн. В 2018 году этот объем был увеличен до 97,9 тыс. тонн на \$63,7 млн. Странами-экспортерами Казахстана по данному продукту питания стали: Узбекистан, Россия, Китай, Монголия, Афганистан, а также Азербайджан, Беларусь, Молдова, Таджикистан, Туркменистан и Украина.



«Думаю, что в конце апреля закупочная цена на сахар станет не меньше 240 тенге, а в разгар сезона — 260 тенге и даже больше. То есть для конечного покупателя его цена может составлять 300 тенге за килограмм».

Кайрат МИРАШЕВ,  
директор ТОО МК «Спутник»,  
депутат городского маслхата  
Семей

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

**КУРСИВ ВОСТОК**

Газета издается с 23 августа 2018 г.

Собственник: ТОО «Алессо Partners»

Адрес редакции: А15Е3ВЗ, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119  
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/  
главный редактор:  
Марат КАИРБЕКОВ  
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:  
Александр ВОРОТИЛОВ  
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:  
Маяя ТОРЕБЕКОВА  
m.torebekova@kursiv.kz

Татьяна НИКОЛАЕВА  
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта  
в Восточном регионе:  
Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ  
east@kursiv.kz

Редакция:  
Екатерина ГУЛЯЕВА  
Ирина СИГОВА  
Альжан ИБРАЕВА

Оксана СОСНОВСКАЯ  
Корюпан  
8 г. Усть-Каменогорск:  
8 (7232) 24 15 38

Корректорское бюро:  
Вера АН  
Светлана ПЫЛИПЧЕНКО  
Татьяна ТРОЛЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел  
Kursiv Research:  
Альжан ИБРАЕВА  
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:  
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:  
Олег СПИВАК  
Аскар АХМЕТУЛЛИН  
Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:  
Александр ИГИЗБАЕВ  
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:  
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:  
Ана ТЕМЕРЖАНОВА  
Тел. +7 707 333 14 11,  
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы  
по рекламе и PR:  
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ  
Тел. +7 707 950 88 88,  
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:  
Рафик АБРАЛДИТОВ  
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:  
для юридических лиц — 15138,  
для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации  
и коммуникаций Республики Казахстан  
Свидетельство о постановке на учет  
№ 17441-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір»  
РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17  
Тираж 1000 экз.

# Войлок бывает разный: черный, белый, красный...

На себестоимость продукции комбината в Семее существенно влияет закрытый цикл глубокой переработки шерсти

Войлок – гениальное изобретение кочевников. Выйдя за рамки домашнего трудоемкого ремесла, он стал широко применяться в самых разных направлениях промышленного производства. О том, каким войлок бывает по качеству, составу, цветовой гамме, цене и что можно сделать из этого уникального материала, рассказал в интервью «Курсиву» эксперт в изготовлении войлока, директор ТОО «Роза – валяльно-войлочный комбинат» в Семее Харис Сайфутдинов.

Екатерина ГУЛЯЕВА

– Занимаясь изготовлением войлока в промышленных масштабах, вы наверняка изучали историю его происхождения. Где чаще всего применяли войлок наши предки?

– Безусловно, я интересуюсь этой темой. Конечно, у кочевников шерсти для валяния войлока всегда было предостаточно. Но вот сам процесс производства полотна, свалияного из шерсти овец, требует огромных физических усилий. Особенно, когда речь идет о войлоке, предназначенном для юрты. Здесь требуется мужская сила и даже применение лошадей, поскольку женским рукам эта работа просто не по силам.

Другое широко известное применение войлока – это валенки. Эта обувь – легкая, удобная и, главное, очень теплая и дешевая – давно полюбилась русскому народу. И люди носят валяную обувь на протяжении нескольких веков.

– Что же послужило толчком для развития войлокования в промышленных масштабах?

– В середине 40-х годов XX века германский промышленник Крафт-Гебель побывал в Монголии. Там он впервые увидел, как местные жители при помощи палки и лошади изготавливали войлок. Хитрость заключалась в том, что закрученная на палку шерсть, привязанная к лошади, ударяясь о многочисленные кочки, ускоряла процесс валяния. Войлок получался достаточно плотный и качественный. Замеченный принцип Крафт-Гебель применил и в своем станке по войлокованию. Этот станок, изобретенный в ФРГ, до сих пор может дать фору многим современным машинам. Пожалуй, по качеству производимого на нем войлока он уступит только индийским станкам-автоматам. Свои автоматические машины индийские изобретатели основывали на технологии, применяемой на заводах СССР.

– Что же можно сделать из современного войлока?



Харис САЙФУТДИНОВ

– Во-первых, валяную обувь. Думаю, мало кому известно, что из войлока можно производить до полутора тысяч наименований самой разнообразной обуви. Мы пока освоили лишь 12 из них.

При этом главное и уникальное достоинство обуви из войлока в том, что она оказывает на организм человека лечебный эффект. В валяной обуви ноги никогда не потеют, а при трении ноги с войлоком возникают мелкие разряды статического электричества, которые благотворно влияют на состояние здоровья человеческого организма и лечат множество заболеваний.

Кроме того, войлок достаточно податливый материал, удобный в обработке, обладает высокой теплопроводностью. При толщине 5 мм валяная обувь спасет любого от 50-градусного мороза.

– Как производят современные валенки в промышленных масштабах?

– На сегодняшний день мы собрали в цехах валяльно-войлочного комбината технологическую линию из 24 операций. Принимая грязную шерсть, рабочие превращают ее на выходе в высококачественную и конкурентоспособную обувь и отличный войлок самого разного предназначения.

– Наверняка потребовались дополнительные вложения?

– Вы даже не представляете, в каком состоянии оказался комбинат всего несколько лет назад. Устаревшая технология изготовления валенок давно изжила себя. Брак достигал 25–30%, а производительность труда упала в десятки раз.

В 2009 году предприятие взяло курс на перевооружение. Но перестроить ручной труд на автоматизированный – дело совсем не легкое. Пришлось многое изучить, ознакомиться с новинками технологического оборудования, которые предлагает современное машиностроение. И только потом собирать из этих станков собственную производственную технологическую линию.

Мы оформили через фонд «Даму» льготный кредит на 10 млн тенге сроком на один год под 7% годовых.



Войлок используется при изготовлении валяной обуви, в авиационном строительстве, применяется в строительстве железнодорожного транспорта, в приборостроении. Технический войлок стоит 1300–1400 тенге за килограмм.

Фото автора

Эти средства нужны были для приобретения виброшлифовальной машины индийского производства. Это станок, свалачивающий промывную шерсть в единое полотно.

А потом взяли еще кредит на 7 млн тенге по тем же условиям для приобретения в Молдавии пресс-форм для литья подошвы. В конце 2018 года мы его полностью погасили.

Модернизация предприятия позволила разработать и выпустить в производство 12 видов современной войлочной обуви: детской, мужской и женской. Это сапожки и берцы, тапочки и валешки, валенки на литой подошве современного дизайна и многое другое.

– Как планируете привлечь внимание клиентов к валяной обуви?

– Сейчас стоит задача приобрести две вышивальные машины тайваньского производства, при помощи которых наши мастера будут украшать самой разнообразной вышивкой войлочную обувь. Стоимость каждой машины составляет 2,8 млн тенге.

Ведь не только качество обуви играет большую роль, но и ее внешний вид. Как-то раз смотрел передачу с дизайнером Вячеславом Зайцевым. Он рассказывал, как лет 25 тому назад обнул всех моделей в расшитые и украшенные разнообразным декором валенки. За такое самоуправство он едва не лишился работы. А теперь такие авторские валенки – на вес золота.

– Как это скажется на их цене?

– Стоимость такой обуви увеличивается в разы. К примеру, в России обычные валешки – модный сейчас бренд войлочной обуви среди моло-

дежи – стоят около 10 тыс. тенге. А вот если эти валешки вышить, то их цена возрастает до 15–39 тыс. тенге за пару. Мы же беремся сделать такую обувь не хуже качеством и дизайном за 9 тыс. тенге. Потому что на комбинате организован полный закрытый цикл глубокой обработки шерсти, что существенно влияет на себестоимость продукции.

– Помимо валяной обуви, вы производите и промышленный войлок. Где он применяется?

– В самом широком спектре. Здесь используются специфические свойства войлока: он не горит (хотя его делают из натуральной шерсти), хорошо держит давление и отлично проводит различные масла, очищая многие виды горючего топлива.

Например, белый авиационный войлок широко используется в авиационном строительстве в качестве прокладок и теплоизоляционного материала. В 2018 году мы по заказу российских авиационщиков изготовили фетр-войлок для вертолетов, предназначенных для эксплуатации в тропических условиях.

Очень широко войлок применяется в строительстве железнодорожного транспорта. Его используют в паре с подшипниками в качестве прокладок для сборки колесного парка в тепловозах. Войлок впитывает масло и постепенно смазывает им подшипники. Ни один из искусственных материалов такими свойствами не обладает.

Разные виды технического войлока широко используются в приборостроении. Здесь он не только играет роль обычных прокладок, но и помогает гасить естественную

вибрацию при работе того или иного оборудования. Но и это еще не все. Войлок применяют даже при производстве некоторых музыкальных инструментов.

– Какова стоимость вашей продукции?

– Цены весьма и весьма умеренные, если сравнивать их с зарубежными аналогами. Их диапазон от 1300 до 2900 тенге за килограмм. Самый дорогой войлок – цветной, предназначенный для производства обуви. Технический же войлок стоит 1300–1400 тенге за килограмм. В той же России цены на такие же войлоки от 800 рублей и выше.

– Войлокование сейчас на пике популярности среди мастеров декоративно-прикладного искусства. Но они предпочитают использовать войлок, созданный своими руками. Намерены ли вы конкурировать с ними?

– Мы не конкуренты, мы партнеры с ремесленниками и мастерами. На самом деле они очень охотно используют войлок промышленного производства. Например, осенью прошлого года мы выполнили заказ американской компании, которая занимается изготовлением картин на основе войлока. Им нужен был абсолютно белый авиационный войлок. На него они наносят различные рисунки и создают удивительные по красоте картины.

– Говорят, что вы собираетесь наладить производство казахских вышитых войлочных ковров?

– Это моя большая мечта. И даже станок – иглопробивную машину – мы уже давно приобрели. Но для того, чтобы изготавливать такие ковры, нужны достаточно большие вложения.

Во-первых, необходимы специалисты, которые бы знали все тонкости технологии производства подобных войлочных ковров с рисунком из цветной шерсти. Таких специалистов очень мало.

Во-вторых, нужны дизайнеры, готовые разработать различные варианты узоров ковров. Здесь огромное поле для творчества. Ведь можно изготавливать не только ковры в казахском национальном стиле, но и вполне современные ковровые изделия, украшенные различными рисунками и орнаментами.

– Что, на ваш взгляд, может способствовать развитию этой сферы?

– Поддержка государства. Это может быть особая грантовая поддержка или льготное кредитование бизнеса, возрождающего казахские национальные ремесла и технологии.

## Кибер-нож для ядерного центра. Часть 2

Дело о банкротстве ТОО «ИртышГЭСстрой», возмездившего Центр ядерной медицины и онкологии в Семее, пересмотрено в областном суде. Решением апелляционной инстанции признано, что подрядчик не может считаться банкротом до тех пор, пока в счет погашения долгов не продано его имущество. Сумма долга строительной компании перед налоговиками, заказчиком и 24 поставщиками превысила 7 млрд тенге.

Ирина ОСИПОВА

Затянувшаяся история

Напомним, в начале этого года «Курсив» писал о резонансном гражданском деле о банкротстве строительной фирмы ТОО «ИртышГЭСстрой», которая возводила Центр ядерной медицины и онкологии Семее («Кибер-нож для ядерного центра», №2 от 24 января 2019 года). Уникальное медучреждение должно было стать первой в стране больницей, где казахстанцы смогли бы рассчитывать на лечение радиофармацевтиками. Для больных злокачественными заболеваниями щитовидной железы такой метод – возможность вылечиться без операции. В настоящее время подобную терапию казахстанцы могут получить только в зарубежных клиниках на платной основе.

Главная проблема, помешавшая вести в эксплуатацию построенное здание, – несоответствие поставленного медицинского оборудования первоначальным требованиям безопасности. В интервью журналистам сотрудники центра заявляли, что система очистки и



Сумма ущерба за незавершенное строительство крупного объекта превышает 870 млн тенге. Фото: Екатерина ГУЛЯЕВА

хранения жидких радиоактивных отходов (ЖРО) в существующем виде небезопасна для жизни пациентов и врачей. Данный факт стал поводом для публичного скандала и причиной раздора между строительной фирмой и поставщиком АО «Медтехника». Именно эта компания подала апелляционную жалобу на решение специализированного межрайонного экономического суда по ВКО (СМЭС) о признании ТОО «ИртышГЭСстрой» банкротом.

В случае, если бы решение о банкротстве генподрядчика вступило в законную силу, его долги перед кредиторами – а их более 24 компаний – по закону могли быть спи-

саны. Об этом «Курсиву» сообщил назначенный ранее банкротный управляющий ТОО Жарас Акынов.

Есть основания задуматься

По словам председателя судебной коллегии по гражданским делам ВК областного суда Дамира Абдуғалиева, дело о банкротстве ТОО «ИртышГЭСстрой» было пересмотрено, решение первой инстанции отменено. Оснований для признания «ИртышГЭСстрой» несостоятельным должником не усмотрено.

«У генподрядчика образовалась кредиторская задолженность в раз-

мере 7 млрд тенге. Из них долги по налогам – 4 млрд тенге, по зарплате – 3 млн тенге, перед прочими кредиторами – 3 млрд тенге. Апелляцию подали представители АО «Медтехника», с генподрядчиком у них был неразрешенный спор по оплате поставленного товара на сумму более 2 млрд тенге. До суда этот вопрос был не разрешен, обязательства перед АО не выполнены. Это было одним из оснований для отмены решения суда первой инстанции», – прокомментировал ситуацию «Курсиву» Дамир Абдуғалиев.

Немаловажным аргументом против признания финансовой несостоятельности подрядчика стал тот факт, что на момент предполагае-

мого банкротства у ТОО осталось имущество, которое можно было бы продать, чтобы погасить часть долгов.

«На тот период предприятия сложилась дебиторская задолженность около 400 млн тенге, она является собственником 14 объектов недвижимости. Поэтому нет оснований считать, что у генподрядчика нет средств. Вследствие этого суд апелляционной инстанции пришел к выводу, что первый иск удовлетворен с нарушением норм материального права. Решение областного суда по делу «ИртышГЭСстрой» вступило в законную силу, но может быть обжаловано в Верховном суде», – сказал Дамир Абдуғалиев.

Не прощаемся?

Что касается спора между «ИртышГЭСстрой» и АО «Медтехника», то, по словам председателя коллегии, поставщик в судебном порядке уже взыскал часть суммы. Решение о выплате долга находится на стадии исполнения.

Мы попытались получить комментарий от руководства компании «Медтехника». Однако телефон, указанный на сайте АО, уже закреплен за другой фирмой. По информации департамента доходов Алматы, «Медтехника» числится в списках компаний, отсутствующих по юридическому адресу. Кроме того, поставщик попал в число юрлиц, имеющих налоговую задолженность более четырех месяцев в размере свыше 150 МРП. По данным на начало января долг по налогам АО превысил 7 млн тенге. Согласно закону «О реабилитации и банкротстве» при подобных обстоятельствах компания может быть признана неплатежеспособной.

Но на этом истории судебных споров из-за оснащения Центра

ядерной медицины и онкологии Семее не заканчивается. 15 марта в СМЭС было рассмотрено новое дело по иску АО «Медтехника». Снабженческая компания подала заявление против управления строительства, архитектуры и градостроительства ВКО с требованием признать свое право собственности на поставленное оборудование – томографы, серверы просмотра, силовое оборудование и т. д.

Однако иск оставлен без рассмотрения по той простой причине, что поступившее заявление от АО никем не подписано, не оставлены реквизиты и контактные данные. Представитель АО Наталья Шрамченко, отправившая заявление в электронном виде через сервис «Судебный кабинет», не приложила доверенность с указанием полномочий. Определение суда не было обжаловано.

Что будет дальше?

Недостроенный центр пока остается в замороженном состоянии. По информации руководителя управления строительства, архитектуры и градостроительства ВКО Бауыржана Кудиярова, средства для завершения строительства объекта в бюджете 2019 года не предусмотрены.

Разработана дорожная карта, специалистами управления завершена работа по приемке незавершенного объекта и его консервации. Организована охрана больницы. В настоящее время определена стоимость разработки ПСД для завершения строительства Центра ядерной медицины. В феврале на эти цели выделено 80 млн тенге. Даже если разработка проектно-сметной документации начнется в ближайшее время, она займет не менее девяти месяцев.

# Что имеем – не храним...

## Нужен ли Семейю исторический район для развития внутреннего туризма и сохранения истории, выяснял «Курсив»

Активное строительство в центральной части Семей стало причиной не менее активного процесса разбора старинных зданий и домов, построенных жителями Семипалатинска второй половины XIX и начала XX века. А ведь они давно стали визитной карточкой современного Семей. Неудивительно, что их снос и облицовку современными материалами семейчане восприняли негативно.

Екатерина ГУЛЯЕВА

### Сносить нельзя оставить

Поводом для новой волны возмущений горожан стал снос старинного здания конца XIX века в самом центре Семей. Двухэтажный особняк, выстроенный из красного кирпича местного производства по заказу купца Василия Полякова, почти полтора века украсил собой перекресток улиц Мангилик Ел и Кабанбай батыра.

Последними обитателями особняка были сотрудники закрывшегося Темирбанка. После его выкупил Высший медицинский колледж «Авиценна». Стоимость сделки не оглашается, но предполагалось, что выкупленное здание будет реконструировано с пристройкой двух дополнительных этажей. Но... вместо строительства горожане стали наблюдать активный процесс разрушения.

«Мы всеми силами пытались сохранить здание. Однако технадзор пришел к выводу, что оно никакому ремонту не подлежит. В стенах были обнаружены вертикальные пустоты, не было даже нормального фундамента. Пришлось срочно переделывать проект и договариваться с банком о дополнительном кредитовании на строительство нового здания», – рассказала «Курсиву» директор Высшего медицинского колледжа «Авиценна» Оксана Федорова.

### Цена вопроса

Отметим, что цены на недвижимость в центре города достаточно высокие. Например, уже год ведутся переговоры между правительством Республики Татарстан и филиалом Банка ЦентрКредит



о продаже старинного здания первой в Семипалатинске общественной библиотеки для его дальнейшей передачи Татарской школе искусств, по словам директора которой Габдулхака Ахунжанова, цена вопроса – 120 млн тенге.

В целом анализ объявлений о продаже зданий, расположенных в центральной части Семей, показывает, что разброс цен здесь достаточно большой: от небольшого 2-этажного офисного здания по ул. Засядко за 75 млн тенге до 2-этажного особняка в 3 тыс. квадратных метров по цене 672 млн тенге.

«Оценивая ситуацию на рынке недвижимости Семей, могу сказать, что нет такого, чтобы в центре города скупали все старинные дома и здания без разбора. И каких-то определенных расценок на земельный участок под ними нет. Все цены определяются по обоюдной договоренности между про-

**Краеведы Семей предлагают составить реестр старинных зданий города, чтобы сохранить их как можно дольше.**  
Фото автора

давцом и покупателем. И тут суммы самые разные: от 300 тыс. до 1 млн тенге за сотку», – прокомментировал ситуацию руководитель агентства недвижимости «Акрополь» в Семейе Станислав Металлиди.

### Даешь реестр памятников!

Члены краеведческого общества «Прииртыше» в Семейе вышли с инициативой создать рабочую группу из числа архитекторов, строителей и краеведов. Они бы выявили и составили реестр всех старинных зданий в городе, которые можно и нужно сохранить. В соответствии с законом о местном самоуправлении городской маслихат имеет право придать этим зданиям статус памятников истории местного значения. Это позволит сохранить их от дальнейшего разрушения. В социальных сетях горожане

уже решают вопрос, как осуществить идею создания нового реестра старых зданий.

«В Семейе еще есть что сохранить от разрушения. Это несколько старинных купеческих торговых домов, частные домостроения купцов. В большинстве своем они компактно расположены в Татарском крае. Именно этот район может стать зоной притяжения иностранных туристов. Но из-за активной застройки у нас осталось не больше года. Позже уже нечего будет сохранять», – посетовал член краеведческого общества «Прииртыше» Павел Жуков.

То, что сохранить эти кирпичные особняки реально, на своем примере показывает заслуженный мастер спорта РК Юрий Колмаков.

«Здание бывшей синагоги, 1887 года постройки, 25 лет назад нахо-

дилось в плачевном состоянии. Не было отопления, крыша протекала, внутри царил полный разрук. Мы, разместив там фитнес-клуб «Батыр», привели все в порядок собственными руками. И содержим его за собственный счет, хотя оно находится на балансе управления ЖКХ ВКО. В целом ежемесячно на оплату коммунальных услуг, аренду и ремонт уходит более 400 тыс. тенге», – открыто рассказал «Курсиву» Юрий Колмаков.

### В планах – многоэтажная застройка

По словам заместителя руководителя отдела архитектуры и градостроительства Семей Ардака Исатаева, и в генеральном плане, и в плане детальной планировки центральной части города на месте частного сектора, где сейчас и располагаются старинные домики купцов и их торговые дома, в ближайшие годы предполагается застройка многоквартирными домами и современными офисными зданиями.

«Застройкой в центре города занимаются частные строительные компании. Они по собственной инициативе выкупают старые дома и земельные участки у их владельцев, а потом подают заявку на изменение целевого назначения земельного участка под строительство многоквартирного дома. Поскольку эти намерения совпадают с планом детальной планировки, мы такие разрешения выдаем», – сообщил Ардак Исатаев.

Так, уже в 2019 году в центре Семей будут сданы в эксплуатацию четыре многоквартирных дома. Строительство еще одного объекта начнется уже в ближайшее время.

В целом отдел архитектуры и градостроительства имеет на руках список памятников истории и архитектуры, куда входят 54 объекта. Эти сооружения снесу не подлежат ни при каких условиях. Что касается сохранности остальных старинных зданий и домов, то, как пояснил Ардак Исатаев, в настоящее время в отдел не поступало никаких заданий о разработке подобного рода программы или проекта.

## Генезис зла Андрея Пестрякова

### Молодой автор фантастических романов из ВКО – о творчестве и экономике писательства

Как сочинить роман, который будет распродан за 10 дней? Может ли писание книг стать источником дохода? Почему казахстанские авторы не печатают книги в отечественных издательствах? Об особенностях писательского дела «Курсиву» рассказал молодой писатель-фантаст из Усть-Каменогорска Андрей Пестряков, три романа которого выпустило крупное издательство Москвы.

Ирина ОСИПОВА

Тим Волков – автор двух романов из постапокалиптической серии «Стражи Армады» – «Точка опоры» и «Генезис зла» и одной книги, написанной в соавторстве с Сергеем Коротковым – «Кровь цвета хаки». Читательской аудитории понравились произведения Андрея – после выхода первые две книги были практически полностью раскуплены со склада издательства за 10 дней. Третий роман увидит свет в этом месяце. Творческий псевдоним Андрея – Тим Волков – дань таланту известного детского писателя из Восточного Казахстана Александра Волкова, автора трилогии «Волшебник Изумрудного города».

– Андрей, вы ведь эколог по образованию? Как появилась идея взяться за написание романа? Почему из всех жанров вы выбрали именно фантастику?

– Да, мое образование, как и работа, не имеют никакого отношения к писательству. Заканчивал я технический вуз по специальности «Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды», работаю в настоящее время на предприятии по производству теплоизолирующих сборок для атомных реакторов. Мечта написать книгу жила во мне много лет, но казалась какой-то далекой. Все началось на самом деле с того момента, когда я вступил в группу в социальных сетях, созданную российским писателем, автором серии «Стражи Армады» Сергеем Коротковым. Там я нашел единомышленников, мы начали общаться, я понял, что мне близка эта тема. Однажды Сергей объявил конкурс рассказов, луч-



Свою первую книгу автор-фантаст из Усть-Каменогорска написал, сидя в автобусе. Фото: Галина ПЕСТРЯКОВА

ший было обещано опубликовать в сборнике. Уверенный в своих силах, я написал, как мне казалось, стоящий рассказ, отправил и занял... последнее место. Построился, конечно, но ненадолго. Изучил все отзывы членов жюри, сделал выводы. И в следующем конкурсе уже победил. Пока формировался сборник, я дал новую жизнь своему рассказу и на его основе написал свой первый роман. Предложил почитать Сергею, ему понравилось, он связался с редактором крупного московского издательства «АСТ». И закрутилось. Так увидела свет моя «Точка опоры».

– Роман, наверное, был написан быстро, на вдохновении?

– Нет. Я его писал в общей сложности около полутора лет. При современном темпе жизни, когда есть работа, семья, обязанности по дому, ты не можешь все бросить, закрыться и творить. Поэтому я писал его... в автобусе. 40 минут утром и 40 минут вечером, пока ехал на работу, я строчил в телефоне новые и новые главы книги. И в это мое отведенное время я погружался в приключения героя

настолько, что не замечал ничего вокруг. Вторая, третья книги были написаны гораздо быстрее. Значение имел полученный опыт и правильный настрой. Писательство – это не столько вдохновение, сколько ежедневный нормированный труд. Хочешь успеть вовремя сдать рукопись? Будь добр – пиши каждый день по тысяче слов. Если ждать вдохновения, то можно просидеть со своей мечтой до старости. Самое сложное – это написать первые два абзаца, прямо пытка иногда.

– А можно ли зарабатывать на написании романов столько, чтобы заниматься только писательством? Вы получаете гонорары от издательства за выпущенные книги?

– Гонорары получаю. Как правило, это процент от продаж. Но назвать их основой своего дохода нельзя. Конкретную сумму сказать не могу – она зависит от объема проданных книг в бумажном и электронном вариантах, аудиокниг. Если говорить в общем, то вознаграждение от издательства после выпуска первой книги

было примерно на уровне 70% от средней казахстанской месячной зарплаты. Да и вообще, для тех авторов, чьи имена пока не стали брендом, основой коммерческого проекта, писательство – это больше хобби, возможность самовыражения. Уверен, что такие топовые писатели, как, например, Сергей Лукьяненко, Борис Акунин могут выдавать по одной книге раз в два года и жить на эти деньги.

– А почему вы решили издаваться именно в российском издательстве? У нас в Казахстане нет аналогичных условий для авторов?

– Если честно, я даже не знаю такие казахстанские издательства, которые бы выпускали фантастику. А если они и есть, то, видимо, у них все настолько плохо, что о них никому ничего не известно. Основной локомотив для многих казахстанских писателей – это российское издательство. Там налажена система распространения, интернет-логистика. Например, книжка еще не вышла, но уже можно в виде предзаказа ее забронировать на сайтах. Вся эта структура продумана и главное, она работает. Поэтому многие авторы сотрудничают с российскими издательствами.

Сейчас основной объем написанных мною книг расходуется в Москве, в российских городах-миллионниках. Но можно купить и у нас, заказать по интернету.

– Ваша мечта написать книгу уже сбылась. Это, с одной стороны, радостно, с другой – грустно. Теперь, наверное, у вас новые цели? Поделитесь.

– Планы большие и далекиеидущие! Сейчас пишу новую книгу, это будет уже другой цикл, в отличие от первых двух книг. Также параллельно идет работа над очень важным для меня произведением – это художественно-публицистический роман о пути моего деда Пестрякова Ивана Михайловича в годы Великой Отечественной войны. Мне очень важно сохранить память о нем и передать своим детям. Скорее всего, роман будет издан по принципу Print-on-demand, или печати по требованию.

Насчет фантастики у меня есть свои далекиеидущие планы и цели. А что из этого выйдет – покажет время.

## Совершенно секретно и антисанитарийно

<< 1

По словам самих предпринимателей, помочь им могли бы коллеги из других коммунальных организаций. Как поясняет Жупар Кужахметова, благодаря введению единого счета за коммунальные платежи, в «Оскеменспецкоммунтранс» убедились, что у разных абонентских служб по одному и тому же адресу отличные друг от друга данные.

Напомним, с 2019 года в Восточном Казахстане на базе АО «Казпочта» создан единый расчетный центр для оплаты коммунальных платежей. Городской акимат подписал с коммунальщиками меморандум и теперь в единую квитанцию включаются счета за тепло и водоснабжение, связь и вывоз ТБО. В планах подключить к работе и другие службы, оказывающие услуги населению.

«Когда мы увидели единые квитанции, подтвердили свои догадки, что горожане скрывают от нас информацию о проживающих в их квартирах. К примеру, по одному из адресов было зарегистрировано три абонента АО «Усть-Каменогорские тепловые сети». Но у нас по этому адресу числится только один жилец», – вспоминает Жупар Кужахметова.

Руководители организаций, занимающихся вывозом ТБО, отмечают, что самые точные данные о количестве прописанных в городе есть у ТОО «Шыгысэнерготрейд». Система тарифообразования энергоснабжающей организации учитывает число проживающих в квартире. Чем больше жильцов, тем большее количество киловатт предоставляется по самому низкому тарифу. Соответственно, скрывать прописанных от поставщика энергии горожанам невыгодно.

### Долго-долго копились миллионы долга

«Мы выходили на «Шыгысэнерготрейд» с просьбой предоставить данные по абонентам, но получили отказ», – признается Казез Махамбетов.

В Алтае сотрудники предприятия, занимающегося вывозом мусора, провели собственную перепись населения, чтобы актуализировать абонентскую базу.

«В течение полугода мы отработали все улицы города. Наши контролеры стучались в каждую

квартиру, собирали данные о проживающих и сразу же заключали договоры. Благодаря этой работе удалось уточнить количество абонентов на 20%. Теперь в нашей базе около 85% всего населения Алтая», – говорит владелец ИП «Алтай Тартип» Сергей Смирнов.

Но усть-каменогорские предприниматели отмечают, что данный вариант маловозможен для них. И дело не столько в масштабах областного центра, сколько в нежелании жителей города платить за вывоз мусора. В общем усть-каменогорцы должны предприятиям более 95 млн тенге.

Как поясняют бизнесмены, причина такого положения в отсутствии наказания за отказ оплачивать услуги по вывозу ТБО. Если пренебрегать договорными обязательствами с другими коммунальщиками, например с тепловиками или энергетиками, есть риск остаться без света и тепла. Переполненные же мусорные баки на улице не особо волнуют должников.

По нормативам на 100 человек положен один мусорный контейнер объемом 1,1 куба. По факту более трети всех горожан не числятся в базе данных компаний, но мусор они выбрасывают регулярно, и установленных контейнеров не хватает на день

Айдос Байгонусов уверен, что такое отношение горожан может привести к мусорному коллапсу и антисанитарии в Усть-Каменогорске. Чтобы этого избежать, по его мнению, необходимо четко определить правила благоустройства и прописать в них ответственность для нерадивых жильцов. Нужно разобраться с такими квартирами, где прописан один человек, а по факту проживает намного больше.

Пока же руководители организаций в голос говорят об убыточности мусорного бизнеса. Каждое предприятие имеет несколько направлений деятельности, и именно это позволяет им держаться на плаву. Но на развитие и приобретение новых современных мусоровозов, контейнеров, организацию раздельного сбора, сортировки и переработки ТБО средств, по словам бизнесменов, пока не хватает.