

ТЕМА НОМЕРА:  
СТРОЙКА БЕЗ ПРАВИЛ

стр. 2

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:  
КОМУ ЗНАКИ НЕ НУЖНЫ

стр. 3

БИЗНЕС:  
ШИТЬЕ НА ЗАКАЗ

стр. 4

БИЗНЕС:  
ШЕСТЬ ГЛАВНЫХ ОШИБОК  
МАРКЕТОЛОГА

стр. 4

**Бриф-новости****Планы на триллион**

На реализацию комплексного плана развития и застройки Шымкента до 2023 года, принятого на заседании правительства под председательством премьер-министра РК Аскара Мамина 9 июля, потребуется 1,3 трлн тенге. Как сообщил аким Шымкента Габдулла Абдрахимов, 836 млрд тенге, или 65%, будет направлено за счет средств частных инвесторов, за счет республиканского бюджета – 299 млрд тенге, местного бюджета – 81 млрд тенге и 68 млрд тенге посредством ГЧП.

Как уточнил аким, план состоит из 10 направлений и 89 проектов. В блоке ЖКХ запланировано 30 мероприятий, в том числе строительство электроподстанций АГРС-3 и АГРС-6. По блоку «Транспортная инфраструктура» запланирована реализация 11 мероприятий, включающих строительство нового пассажирского терминала на территории аэропорта. Также предполагается построить 319 многоэтажных домов (2109,3 тыс. м<sup>2</sup>). По блоку «Образование» предусмотрено строительство 15 школ на 23 500 мест. В целом ожидается, что ВРП превысит 3,5 трлн тенге, объем промышленности будет увеличен в два раза, будет создано свыше 60 тыс. рабочих мест.

**Прожиточный минимум растет**

Величина прожиточного минимума в Кызылординской области в июне 2019 года составила 27 504 тенге, сообщает пресс-служба обидепартамента статистики. ВВП в среднем на душу населения, рассчитанная исходя из минимальных норм потребления основных продуктов питания, в июне 2019 года по сравнению с предыдущим месяцем увеличилась на 6,2%. В ее структуре доля расходов на приобретение мяса и мясoproдуктов составила 17,9%, фруктов и овощей – 12%, молочных изделий и яиц – 9,7%, хлебопродуктов и крупяных изделий – 7,3%, масложировых изделий – 3,9%, сахара, чая и специй – 2,3%, рыбы – 1,9%.

**Получат все**

99,6% жителей Арысы подали документы на получение пособия в размере 100 тыс. тенге. Об этом на совещании по вопросам восстановления города Арысы под председательством акима области Умирзака Шугеева сообщил руководитель областного управления финансов Арман Тасыбаев. «Скоро этот показатель достигнет 100%. Работа в этом направлении ведется должным образом. После проверки документов, в начале августа, жителям начнут выплачивать пособие», – отметил спикер.

Напомним, по 100 тыс. тенге получают все 44 994 жителя города, а также жители трех сельских округов. Для этой цели необходимо 5,6 млрд тенге. Из них 1 млрд тенге выделяет из областного бюджета, 3 млрд тенге – из республиканского бюджета, оставшиеся средства – из корпоративного фонда социального развития «Туркестан».

**Вируса бойтесь**

Главный санитар Казахстана Жандарбек Бекшин назвал страны, где не рекомендуется проводить отпуск, сообщает Kursiv News. «В первую очередь Мадагаскар. Там ежегодно тысячи случаев легкой чумы. Я бы рекомендовал поменьше ездить в Бразилию – там и лихорадка Денге, и вирус Эбола, и желтая лихорадка. Точно я бы не рекомендовал выезжать в Демократическую Республику Конго и в страны западного региона Африканского континента», – рассказал он на пресс-конференции в ЦДК.

В список стран, где бушует эпидемия опасных инфекций, вошли Мадагаскар, Бразилия, Конго, Таиланд, Сингапур, Вьетнам, Малайзия и Филиппины.

## Запрет до банкротства доведет Шкурный бизнес в Кызылординской области становится убыточным

Введенный в стране с февраля 2019 года запрет на вывоз необработанных шкур КРС привел к падению спроса на это сырье и банкротству кызылординских сельчан.

Махмуд БАЙХОДЖАЕВ

**До запрета**

Потерями и банкротством обернулось для сельских предпринимателей Кызылординской области введение запрета на экспорт шкур. В регионе фактически разрушена действовавшая ранее система реализации шкур домашнего скота, позволявшая зарабатывать как животноводам, так и скупщикам сырья.

По словам начальника отдела АПК РПП по Кызылординской области Жасулана Серикова, она была достаточно налаженной и работала хорошо, причем без какой-либо господдержки.

«Забив корову, сельчане сдавали шкуру в пункт приема, где получали в среднем 5 тыс. тенге. Сдавали необработанную кожу и убойные цеха, где скот режут по несколько голов в день. Пункты приема принадлежали частным предпринимателям. В каждом районе как минимум работали по два таких пункта. Затем шкуры вывозили за рубеж – в Турцию,



67 тыс.

шкур произведено  
в 2018 году

5-6 тыс.

тенге –  
цена одной  
шкурки КРС

Китай, Узбекистан», – пояснил «Курсиву» Жасулан Сериков.

**После запрета**

Введение МИИР запрета на вывоз необработанных шкур

КРС сроком на шесть месяцев – с 19 февраля по 10 сентября 2019 года – было продиктовано интересами отечественных производителей. Напомним, в 2018 году кожевенные предпри-

ятия республики обратились в Минсельхоз, МИИР, Нацпалату с жалобами на то, что население вывозит шкуры на продажу за рубеж, лишая их доступного сырья.

Кроме того, решение мотивировалось тем, что экспортная стоимость выделанной кожи превосходит в 14 раз цену полуфабриката.

стр. 3 &gt;

## Разрешение на допуск

### Получать сертификаты бизнесмены не торопятся

Индустриальный сертификат, наличие которого теперь обязательно для участия в госзакупках производителям товаров легкой и мебельной промышленности, в Шымкенте получило только одно предприятие. Местные производители не спешат оформить документ, дающий доступ к ряду льгот.

Лаура КОПЖАСАРОВА

С 1 июля вступили в действие новые правила госзакупок, согласно которым предприятия мебельной и легкой промышленности смогут участвовать в них только при наличии индустриального сертификата. К назначенному сроку в Шымкенте этот документ получил только один производитель – текстильный комбинат ТОО «AZALA Textile».

Как сообщила «Курсиву» специалист по сертификации происхождения товаров Палаты предпринимателей Шымкента Айгуль Кожабаева, на сегодня было заявлено 27 проектов. Сертификат был выдан по одной из поданных в палату десяти заявок, две находятся на стадии выдачи, семь – в работе. 17 проектов еще пребывают на первом этапе процедуры получения сертификата – анализ производства экспертами от аккредитованных в НПП ассоциаций. Одно предприятие уже ожидает эксперта, 16 занимаются сбором документов и ведут переговоры с профильными ассоциациями о предоставлении эксперта.

Процесс от подачи заявки до выдачи сертификата занял у первого получателя в городе около двух недель. «Сама по себе процедура не сложная, но объем-



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

ная. Необходимо предоставить большой перечень документов, затем сравнивать их с другими. Из-за ошибок представителей компании пришлось возвращать документы на доработку шесть раз. Поэтому все так затянулось», – пояснила Айгуль Кожабаева. Впрочем, специалист предположила, что, возможно, было трудно еще и потому, что это первый сертификат, дальше будет легче.

Вопреки ожиданиям, ажиотажа с подачей заявок на получение индустриальных сертификатов в Шымкенте не было. Недостаточную информированность предпринимателей в качестве объяснения низкой активности собеседница отрицает. По ее словам, бизнесмены были ос-

ведомлены о новшестве через НПП, РПП и профильные ассоциации. Кроме того, документ разрабатывался два года, о нем говорилось на разных площадках не единожды.

Одна из причин возникшей ситуации, по мнению г-жи Кожабаевой, связана с мертвым летним сезоном, когда тендеры и госзакупки почти не проводятся, а руководители предприятий отдыхают. Кроме того, обзвонив последних, эксперты палаты выявили, что многим субъектам бизнеса сертификат попросту не нужен. По крайней мере, так заявили те, кто не участвует в госзакупках и тендерах.

Фактически допуск к ним сегодня имеет только AZALA

Textile. А это меньше 1% от общего количества предприятий легпрома города. По данным палаты, сейчас здесь действуют более 130 компаний в этой сфере. При этом Шымкент вместе с Туркестанской и Алматинской областями входит в тройку регионов основной концентрации отрасли в стране и является очевидным ее лидером. Так, согласно сведениям Казахстанского центра индустрии и экспорта, за январь-февраль 2019 года в Шымкенте был произведен самый большой объем продукции легкой промышленности в Казахстане в суммарном отношении – на 3,7 млрд тенге. По подсчетам палаты, в третьем мегаполисе республики выпускает-

ся четверть всей отечественной продукции легпрома – 23%.

Между тем помимо допуска к госзакупкам обладатели индустриального сертификата могут воспользоваться и другими конкурентными преимуществами. Как указала Айгуль Кожабаева, это возмещение затрат экспортерам по продвижению отечественных товаров, работ и услуг на внешнем рынке, начисление 20% условной скидки в тендерах холдинга «Самрук-Казына», включение в реестр его товаропроизводителей.

Само наличие этого документа служит свидетельством того, что компания состоит в Едином реестре отечественных производителей товаров, работ, услуг. Им будут пользоваться госструктуры, участники квазигосударственного реестра, зарубежные партнеры. Предполагается, что со временем индустриальный сертификат заменит СТ-KZ, и преимущества для его обладателей будут расширяться. В частности, планируется ввести требования по наличию сертификата в анкете поставщика, представление при включении в реестр ОТП строительных материалов.

Хотя получение индустриального сертификата – дело добровольное, эксперт советует предпринимателям обзавестись им, причем поскорее. «В любой момент могут быть внесены изменения в закон, расширяющие сферу применения этого документа. Возможно, бизнесмены потом все-таки пожелают участвовать в госзакупках. А сертификат делается не за один день», – отметила Айгуль Кожабаева. Кроме того, как она добавила, осенью начнется активное проведение тендеров, и тогда пойдет большой поток заявок.

# Стройка без правил

В 2019 году зарегистрировано около 200 нарушений

Штрафы в размере 62,7 млн тенге за нарушение норм и правил строительства в Шымкенте в 2019 году получили 214 предпринимателей. Однако, как отмечают специалисты, проконтролировать процесс возведения зданий госорганы никак не могут.

Наталья ХАЙКИНА

Управление государственного архитектурно-строительного контроля (ГАСК) в Шымкенте, созданное в июле 2018 года, фактически начало проверять объекты строительства в городе с октября 2018 года. За три месяца 2018 года было проведено 110 проверок, начислено штрафов на 35 млн тенге. За шесть месяцев 2019 года были привлечены к административной ответственности 214 лиц, на них наложено штрафов на сумму 62,7 млн тенге. Из них на 66 лиц дела направлены в специализированный административный суд, с них взыскано 8,5 млн тенге.

Как рассказал «Курсиву» руководитель городского управления ГАСК Берик Дуйсенов, в 95 из 100 случаев, зарегистрированных с нарушениями, при строительстве объектов в Шымкенте отсутствуют рабочие проекты. Далее следует отсутствие таких документов, как экспертиза и уведомление ГАСК о начале строительного-монтажных работ.

«Раньше был акт приемки, благодаря этому документу сотрудники профильных государственных органов по окончании строительства проверяли объекты на качество и соответствие строительным нормам. Сейчас и этого нет. Объект вводится в эксплуатацию и документы тут



Фото: Наталья ХАЙКИНА

же отправляются на регистрацию в органы юстиции. Иногда мы видим массу нарушений, но объект введен в эксплуатацию, а по собственной инициативе мы его проверять не можем», – констатировал Берик Дуйсенов.

Он также отметил, что после получения положительной экспертизы собственник обязан вначале уведомить органы ГАСК о начале строительного-монтажных

работ и только после этого нанимать строительную бригаду, проводить технический надзор на соответствие рабочему проекту и авторский надзор.

«Это конкурентная среда, государство никак не контролирует процесс строительства, – объясняет сложившуюся ситуацию Берик Дуйсенов. – Фактически строительство ведется в частном порядке. Объект строительства

частный, ТОО, которое ведет строительство, тоже принадлежит частнику, экспертизу и проекты проводят частные компании. То есть все четыре лица, которые осуществляют строительство, являются частниками».

Госорганы реагируют только в том случае, если поступило заявление от граждан или обращение от акиматов. Таким образом, в

Шымкенте было выявлено девять случаев самовольного строительства.

«Мы подали девять исковых заявлений о сносе, из них в первой инстанции все девять были удовлетворены. Но в ходе апелляции собственники двух объектов изменили целевое назначение своих земельных участков, тем самым приведя их в соответствие. Поэтому суд

отменил решение суда первой инстанции и, соответственно, нам отказал в удовлетворении иска», – поведал собеседник.

Как пояснили «Курсиву» в управлении земельных отношений и в отделе земельной инспекции, эти органы также не могут проводить плановые проверки, поскольку их нет даже в регламенте. «Все проверки только внеплановые, по письмам и обращениям. Управление было создано в октябре прошлого года. За три месяца 2018 года было выявлено примерно около 30–40 нарушений – нецелевого использования земельных участков. В 2019 году зарегистрировано около 20 нарушений. И все факты были обнаружены только на основании обращений жителей города и акиматов», – сообщил представитель отдела земельной инспекции.

Сейчас в Шымкенте проводится беспрецедентная работа: ГАСК начал признавать недействительными зарегистрированные в юстиции акты приемки.

«То есть мы начали обращаться в суд и привлекать людей, которые принимали в эксплуатацию объекты, построенные с нарушениями. На сегодня о признании недействительными актов ввода в эксплуатацию направили в суд три дела. Мы выявили грубейшие нарушения, вплоть до того, что недостроенные объекты были введены в эксплуатацию. Одно из таких дел, когда второй этаж только поднимается, а здание уже введено в эксплуатацию, мы передали в суд», – рассказал г-н Дуйсенов.

Всего в Шымкенте за полгода в управление поступило 126 уведомлений о начале строительного-монтажных работ. Из них 108 строятся за счет частных инвестиций, 18 – за счет бюджета.

## Почему сахар подорожал

В начале июля на рынках и в магазинах Тараза самым популярным продуктом становится сахар. В летний период цена на него начинает традиционно расти. Сегодня в торговых точках города сахар можно приобрести от 230 до 290 тенге за килограмм.

Людмила МЕЛЬНИК

Ажиотажа нет

В управлении сельского хозяйства акимата Жамбылской области «Курсив» заверили, что дефицита сахара в регионе не наблюдается. По словам руководителя отдела мониторинга продуктового рынка Марса Сейдыбаева, в настоящее время в торговых точках и оптовых магазинах можно увидеть этот продукт как местного, так и российского производства.

«Сегодня в области стабильно работает Меркенский сахарный завод. Уже месяц как возобновил выпуск продукции Таразский сахарный завод. Сахара достаточно. Также мы закупили в стабилизационный фонд Жамбылской области 1 тыс. тонн этого продукта», – рассказал г-н Сейдыбаев. Он также отметил, что ажиотажа тоже нет. На оптовых рынках можно приобрести любое количество сахарного песка.

По информации Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, 21 мая 2019 года сахар в Таразе в среднем стоил 240 тенге за кг. Через месяц, 21 июня, его цена снизилась до



Фото: Людмила МЕЛЬНИК

В торговых точках Тараза сахара достаточно, а цена устанавливается в диапазоне от 230 до 290 тенге за килограмм.

232 тенге за кг. В аналогичном периоде 2018 года стоимость сахара составляла 217 и 219 тенге соответственно. В начале июля его цена начала повышаться.

Что почем?

Позвонив по нескольким объявлениям, размещенным в ин-

тернете, корреспондент «Курсива» выяснил, что 25-килограммовый мешок сахара обойдется покупателю в 6 тыс. тенге, то есть по 240 тенге за кг. За доставку на дом дополнительно придется заплатить 500 тенге, что поднимает стоимость килограмма сахара до 260 тенге, но если купить три

мешка, то их по адресу привезут бесплатно.

В магазинах центральной части Тараза сахар продается на 10–20 тенге дороже. В частности, магазин «Токбей» предлагает покупателям этот продукт по 280 тенге за кг, а в «Саржане» его можно купить за 290

тенге. В этих торговых точках часто приобретают продукты сотрудники многочисленных контор, расположенных рядом, крупные покупки они не делают, так что на цены внимания обращают мало.

На рынке «Султан» за килограмм сахара продавцы просят

от 260 до 280 тенге. Такую же стоимость называют и на рынке «Мынбулак». Реализатор на мини-рынке «Айырлмас» Галия Омарова поделилась с «Курсивом», что сегодня продает сахар по 250 тенге за килограмм, но какая цена будет завтра, не знает.

«Разбирают сахар хорошо, так как многие в это время варят варенье. Часто спрашивают, где произведен сахар. Если это Меркенский или Таразский сахарные заводы, то берут охотно. Российский сахар пользуется меньшим спросом, так как он более мелкий», – поведала продавщица.

В магазине торговой сети «Вкусная корзинка» вплоть до 6 июля 2019 года сахар можно было купить по 219 тенге за кг. По словам Гульназ Султановой, администратора магазина, расположенного в микрорайоне «Мынбулак», сахар уже сейчас отпускается не более 5 кг в одни руки.

«В сезон массовых заготовок сахар всегда дорожает. Мы уже готовы к тому, что покупатели будут возмущаться, но это нормально. Все равно сахар будут покупать, так как он является одним из самых востребованных продуктов», – говорит собеседница. После 18.00 6 июля сахар в этой торговой точке стали отдавать по 230 тенге за кг.

В магазинах торговой сети «Фиркан» на белый сахар производства Таразского сахарного завода установлена эта же цена. Здесь же на полках можно увидеть трехкилограммовые пакеты с сахаром торговой марки «Барские сладости» (производства Беларуси) по 1195 тенге.

# Кому знаки не нужны

Как в Шымкенте борьба с преступностью обернулась против бизнеса, выяснял «Курсив»

Предприниматели все чаще выступают против установки знаков «остановка запрещена». По их словам, невозможность припарковаться возле кафе или магазина приносит бизнесу большие убытки.

Наталья ХАЙКИНА

## Прибыль страдает

Предпринимательница Наталья Григор обратилась за помощью в Палату предпринимателей города Шымкента. По утверждению бизнес-леди, после того как возле ее торговых рядов был установлен дорожный знак, запрещающий остановку, бизнес терпит убытки.

«Стоит знак «стоянка запрещена» возле торгового ряда «Альянс». Припарковать машины негде, люди проезжают мимо, соответственно, у меня торговли нет, страдают арендаторы. Эта проблема существует почти год. За это время мы потеряли около

15% прибыли», – рассказала «Курсиву» Наталья Григор.

Председатель совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции ПП Шымкента Мелес Сейтжанов отметил, что в Шымкенте действительно существует проблема с парковками. «Любимым машинам ставить некуда. А для предпринимателей это плохо: рабочие места сокращаются, налоги не платятся. Точно такая же ситуация в Шымкенте наблюдается по улице Айбергенова», – подчеркнул Мелес Сейтжанов.

Протяженность этой улицы 450 метров, и там действуют салоны красоты, кафе, продуктовые магазины, нотариусы. В 2015 году здесь было установлено временное ограничение по запрету парковок с 20.00 до 6.00. Однако в 2019 году оно было снято, и бизнес сразу почувствовал снижение прибыли.

## Другая точка зрения

Как пояснили в правоохранительных органах, это было сделано для того, чтобы обеспе-

чить безопасность населения и сократить рост преступности в связи с увеличением количества суточных квартир на данном участке, а также во избежание пробок.

Капитан полиции Аскар Молдашев уверен, что знаки, установленные на Айбергенова, оправданы. «По улице Айбергенова на первых этажах расположено пять кафе. И палата предпринимателей рассматривает только обращения предпринимателей. А там есть еще 10 тысяч жителей. И они нам сказали спасибо, когда были установлены запрещающие знаки. Конечно, правильно говорят, что за счет предпринимателей город получает налоги. Но кто учтет интересы 10 тысяч жителей?!» – считает Аскар Молдашев.

## Одни вопросы

Однако члены совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции ПП, на заседании которого рассматривалась эта проблема,

уверены, что имеются и другие способы борьбы за безопасность. А что касается пробок, то членами совета были сделаны замеры, которые показали, что по улице Айбергенова нет интенсивного движения.

Член совета Владимир Накисбаев отметил, что раньше вопросы о необходимости установки дорожных знаков и светофоров изучали на уровне научно-исследовательских институтов. «С одной стороны, хорошее дело: кvas продают или что-то другое. Но там паркуются десятки машин, проехать невозможно. Ситуация сложная. Создадим мы комиссию, но насколько компетентно сможем определить, нужно или не нужно устанавливать знак?» – задался вопросом г-н Накисбаев.

Дело в том, что в Шымкенте, по данным членов совета, нет ответственного органа по определению потребности дорожного знака или его демонтажу. «Управление пассажирского транспорта и автомобильных дорог Шымкента ссылается на необходимость направлять обращения в адрес управления административной полиции ДВД города Шымкента. Те в свою очередь кивают на управление энергетикой и жилищно-коммунального хозяйства города. ЖКХ отвечает, что у него нет соответствующей компетенции в отношении автомобильных дорожных знаков. В итоге для разрешения ситуации нам пришлось обратиться в акимат Шымкента. На сегодня бизнес в ожидании реакции со стороны акима города», – подчеркнул Мелес Сейтжанов.

По словам заместителя городского управления пассажирского транспорта и автомобильных дорог Абая Турханова, к решению каждого вопроса будет индивидуальный подход. «Создадим комиссию, в которую войдут представители бизнеса, местного исполнительного органа, полиции. Исследуем все возможности, чтобы не нарушить ничьи интересы», – ответил спикер.

А чтобы бизнес не страдал, пока вдоль названных дорог будет разрешена парковка для ограниченного количества автомобилей.



Фото: Рамиль МАГДИЕВ

## ЖССБ объявляет о прямой продаже квартир по программе «Свой дом»

Квартиры будут реализованы в пятиэтажном жилом комплексе, расположенном по улице Зейнуллы Шукурова города Кызылорды. Объект возводит застройщик – ТОО «Строительная компания «Данекер». Строительство начато в марте 2019 года, дата завершения строительства – июль 2019 года. Стоимость одного квадратного метра жилья составит 160 тыс. тенге.

Общая площадь помещений жилого объекта равна 2533,75 кв. м. Там будет расположено 10 двухкомнатных квартир и 25 трехкомнатных квартир.

Стоимость двухкомнатной квартиры в 54,92 кв. м. – 8 787 200 тенге (первоначальный взнос 50% – 4 393 600 тенге; ежемесячное погашение составляет 51 258 тенге с расчетом на девять лет), трехкомнатной квартиры в 84,93 кв. м. – 13 588 800 тенге (первоначальный взнос 50% – 6 794 400 тенге; ежемесячное погашение составляет 79 268 тенге с расчетом на девять лет).

Все жилье сдастся в чистовой отделке. На полу в холле, кухне и в комнатах постелен ламинат и керамическая плитка. Водоснабжение, отопление, газ и электроснабжение централизованные.

Реализация квартир по программе «Свой дом» через ЖССБ будет проводиться без участия в конкурсе. Для покупки квартиры необходимо иметь на счете 50% от ее стоимости. Банк выдает кредит по ставке 7% по программе «Жеңіл».

АО «Жилстройсбербанк Казахстана» – единственный банк в стране, реализующий систему жилищных строительных сбережений. Банк состоит в Европейской федерации строительных сберегательных касс (ЕФССК) и в Международном союзе жилищного финансирования. Единственным акционером Жилстройсбербанка является АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек».



Фото: Рамиль МАГДИЕВ



Фото: МТРК «МИР» Алан КАЦИЕВ

# Запрет до банкротства доведет

< стр. 1

Таким образом, запрет должен был поддержать существующие казахстанские кожевенные предприятия и простимулировать экспортеров необработанных шкур заняться как минимум их первичной обработкой.

Однако, добившись желаемого, казахстанские кожевенные предприятия оказались не готовы к приему и переработке отечественного сырья. Как уточнил начальник отдела АПК РПП, они не предложили соотечественникам адекватные цены на сырье, не открыли пункты приема шкур даже в своих регионах. И отказываются принимать кожу с дефектами, чего не наблюдается с китайскими заводами.

В результате в регионе прекратилась закупка шкур всех видов домашнего скота, что привело в первую очередь к падению цены на кожу. Так, если ранее шкуру коровы оценивали в среднем в 5–8 тыс. тенге, то сейчас максимум могут предложить 200, редко 400 тенге. Цены упали в 10–15 раз.

По словам г-на Серикова, в районах сейчас никто не закупает шкуры – не хотят рисковать. Некоторые предприниматели уже стали банкротами. Они закупили кожу на десятки миллионов тенге, а после ввода запрета не смогли реализовать ее, даже чтобы отбить вложенные средства.

Кроме того, из-за дешевизны сельчане попросту выбрасывают прежде доходный товар. Сейчас десятки тысяч шкур валяются на мусорке, что приводит к за-

грязнению окружающей среды и создает дополнительную экологическую проблему.



## Лишились миллионов

Выяснить, сколько пунктов приема шкур работало в области до запрета, нам не удалось. Таких данных нет ни у одного из госорганов, в которые мы обращались. Ответ у всех короткий: приемщики шкур – частные лица, их никто не подсчитывал.



Зато есть сведения, по которым можно косвенно судить о потерях животноводов. Так, по данным сельхозуправления, в 2018 году было произведено 67 тыс. шкур всех видов домашнего скота. Если умножить это число на среднюю стоимость одной шкуры – 5 тыс. тенге, получается как минимум 335 млн тенге. Аналогичную сумму сельчане могли бы заработать в этом году, не будь запрета. К слову, проблема касается практически половины населения региона: 56% кызылординцев проживают в сельских районах, большинство из них являются самозанятыми сельскими жителями и индивидуальными предпринимателями, занимающимися животноводством. Шкурный бизнес был для многих стабильным источником дохода.

Скупщик кожи одного из районов Приаралья поделился с «Курсивом», что месяц назад полностью забросил это дело. Запрет сильно ударил по его кошельку. «Для вывоза за рубеж собрал больше 3 тыс. шкур КРС, в итоге все пришлось выкинуть


## Производство шкур


Казахстан	2017	2018	до мая 2019
	8 001 268	7 991 688	2 391 313
	2 860 597	3 055 050	1 036 464

### Кызылординская область

Кызылординская область	2017	2018	до мая 2019
	131 745	131 732	55 104
	65 822	67 744	25 432



 мелкие шкуры

 крупные шкуры

По данным департамента статистики Кызылординской области Комитета по статистике РК

на мусорку. Еще собирал шкуры лошадей, платил за них 8, 10 или 15 тыс. тенге. Вложил немало денег в дело и все потерял. Теперь я банкрот. Еще мой отец занимался этим делом. Последние 8 лет я управлял бизнесом», – говорит собеседник.

## Это только цветочки...

Начальник отдела животноводства управления сельского хозяйства Кызылординской области Арыстан Омаров подтвердил, что сейчас в регионе никто не принимает шкуры домашнего скота.

«Сбыта нет, действует запрет на вывоз необработанной кожи из страны. Частники не при-

мают шкуры, редко кто берет даже за крайне низкую цену. Раньше за шкуру лошади платили 10–15 тыс. тенге, сейчас она никому не нужна. За шкуру коровы платили 5–6 тыс. тенге. Овчину принимали за 3 тыс. тенге. Сейчас все шкуры выбрасывают на мусорку», – констатировал чиновник.

Как он сообщил, управление обратилось в Минсельхоз с просьбой открыть хотя бы два завода по переработке шкур в регионах, где больше всего домашнего скота. На данный момент ведутся поиски инвестора.

Арыстан Омаров напомнил, что в начале 90-х годов в одном из пригородных поселков Кызылорды наладили совхоз дубленок и

шуб из овчины, но развал Союза разрушил все планы нового предприятия. Переработкой шкур занимались также в Жамбылской и Туркестанской (ранее ЮКО. – «Курсив») областях.

Председатель Ассоциации легкой промышленности по Кызылординской области Дильмухамед Абизов в свою очередь отметил, что проблема с переработкой шкур системная. «Первое – у нас мало перерабатывающих фабрик. Второе – это низкое качество кожи, что выявляется при изготовлении продукции», – уточнил он.

Вместе с тем спикер сообщил, что Узбекистан – один из покупателей казахстанского сырья – недавно отменил пошлины

на ввоз необработанных шкур домашнего скота. Это привело к снижению цен на конечную продукцию – обувь и одежду из кожи. И, по утверждению властей Узбекистана, обеспечило своей обувью 80–90% населения республики.

«То, что происходит сейчас, – это только цветочки. У меня свое предприятие, занимаюсь пошивом изделий из текстиля. Если в Казахстане за ввоз одного вагона ткани стоимостью \$300 тыс. мы платим \$75 тыс., то в Узбекистане всего \$3 тыс. С кожей аналогичная ситуация», – уверен глава ассоциации.

Как прогнозирует эксперт, до конца 2019 года узбекские бизнесмены обойдут казахстанских коллег по многим позициям на рынке. Поэтому он призвал создать аналогичные условия в Казахстане как для поставщиков сырья, так и для перерабатывающих предприятий. В том же Узбекистане, по его сведениям, создано 17 СЭЗ, где предприятия освобождены от налогов на срок от 3 до 15 лет.

Тем временем РПП направила письмо с изложением нынешних проблем кызылординских сельчан в центральный аппарат НПП «Атамекен» и в Министерство сельского хозяйства.

Предприниматели опасаются, что запрет продлит еще на пять лет – такая мера указана в запланированных мероприятиях «Дорожной карты по развитию легкой промышленности на 2019–2021 годы», одобренной на заседании правительства страны в марте этого года.

## БИЗНЕС

Колонка колумниста

## Шесть главных ошибок маркетолога

Маркетинг – это путь, который позволяет заработать деньги, удовлетворяя и превосходя потребности потребителей. Очень многие отечественные компании забывают, что такое настоящий маркетинг, сводя все к билбордам, лайкам и рекламным кампаниям.

## Мерить все по себе

Первая и главная ошибка, когда маркетолог, а чаще собственник бизнеса или другой большой босс принимают рыночные решения, основываясь исключительно на своих впечатлениях: «Наш товар никто в киоске покупать не будет, потому что я сам такое никогда не куплю», и в итоге закрывается целая ниша для продажи. Любые решения должны быть основаны на данных, цифрах, исследованиях. Если недостаточно просто опросов, лучше провести исследование,



Андрей ЧЕБОТАРЕВ,  
специалист по маркетингу

эксперимент, закупить пробную партию товара и попытаться его реализовать, проверить решение: работает или нет.

## Маркетинг без бюджета

В профессиональной среде есть такая шутка: нет ничего страшнее, чем шеф, который прочитал книгу «Маркетинг

без бюджета». Маркетинг без бюджета существует, но обычно он бывает двух видов: убогий и нерезультативный, дорогой и качественный. Думаете, нонсенс? Но многие забывают, что маркетинг делают люди, а это тоже затраты. Действительно, достаточно значимую часть маркетинговых активностей можно сделать без огромных бюджетов, но его обычно делают суперпрофессионалы, которые на рынке труда стоят соответственно.

## К черту план – пили пост

Очень часто работа с маркетингом несистемна и носит налетный характер. Это когда налетели на какую-то часть, сделали и полетели дальше. Особенно такое заметно в компаниях, где процессом пытаются рулить акционер или собственник. Когда у него есть свободное время, он налетает,

что-то делается, а при отсутствии его внимания все затихает.

Для хорошей работы нужна стратегия, осязаемая нормальная и достижимая цель и пути ее достижения в виде тактических планов. Не стоит пытаться охватить неохватное, особенно если в отделе маркетинга не десять штатных единиц – лучше сосредоточиться на чем-то одном, например на интернет-маркетинге, и продвигать это направление, нежели пытаться расплыться на все.

## Чрезмерное увлечение рекламой

Продать действительно можно почти что угодно. Даже самое ненужное, если его завернуть в красивую упаковку, сделать нормальную рекламную кампанию и поставить рядом стикер «Акция». Но сделать это можно один раз. Второй раз человек не купит. Маркетинг – это не только и не

столько процесс понимания где и кому продавать, но и путь развития собственного продукта, о чем ни в коем случае нельзя забывать. Как понять, насколько он качественный? Все просто: измерьте ваших потребителей, которые пришли к вам не по рекламе, а через сарафанное радио – этот канал продаж наиболее осязаем к качеству: рекомендуют друзьям и родным только хорошее.

## Тотальное доверие

Как давно вы проверяли свой call-центр, прикинув себя клиентом? Как можно чаще ставьте себя на место потребителя и попробуйте пользоваться своими услугами, покупая свои товары, обращаясь к своим же менеджерам по продажам. Во-первых, это будет держать в тонусе сотрудников, во-вторых, позволит избежать засоренности – то, что вам кажется само собой разумею-

щимся в каких-то нюансах услуги или товара, будет непонятно клиенту и может стать причиной ухода к конкуренту.

## Консультант Аман болсын

Чрезмерное доверие и увлечение консультантами приводит к большим бюджетным тратам при слабом движении. Для работы с консультантами следует соблюдать своего рода технику безопасности – работать до конкретного результата, обучать своих сотрудников, чтобы, когда консультант уйдет, остались квалифицированные кадры, которые разбираются в процессах, настроенных консультантом, и не покупать ненужные консультации. То есть если у вас проблема с качеством товара, стоит сначала потратить усилия на ее решение, а потом уже оттачивать модель дистрибуции.

## Шитье на заказ

## Как открыть свою швейную мастерскую

Начать свое дело может каждый, считает предпринимательница из Тараза Тахмина Нуралиева. Женщина открыла свой швейный бизнес, потрудившись в этой сфере около 10 лет. С чего она начала и какой путь проделала для организации собственной швейной мастерской, выяснял «Курсив».

Люди Мельник

## Личный опыт

29-летняя Тахмина Нуралиева в швейном бизнесе работает давно. После 9-го класса она поступила в колледж модельного искусства и бизнеса «Аспара», который окончила с красным дипломом. Затем проходила практику в одном из городских домов моды. Несколько лет трудилась в ателье мод. За это время получила хорошую практику.

«Я всегда работала закройщицей, а потом ушла в декретный

отпуск. Когда ребенку исполнилось два годика, стала думать о трудоустройстве. Обратилась в городской центр занятости населения, и там мне предложили стать участницей программы «Енбек». Три месяца обучалась на краткосрочных курсах по основам ведения бизнеса. Получила сертификат и решила начать свое дело», – рассказывает Тахмина Нуралиева.

Она отметила, что к тому времени в швейном деле ориентировалась прекрасно. Но для открытия собственной мастерской этого оказалось недостаточно. Нужно было найти помещение, приобрести оборудование, закупить фурнитуру. С деньгами – а на все про все понадобилось около 2 млн тенге – помогли родственники и друзья.

«Я, конечно, могла действовать по примеру многих, кто окончил такие курсы: получил сертификат и сразу взял кредит на несколько миллионов тенге. Но это, скажу вам, огромная ответственность, даже риск. Ведь даже в ателье сегодня есть клиенты, а

завтра, может, никто не придет. Но оплачивать аренду и делать ежемесячные взносы за кредит надо регулярно. Поэтому о кредите я задумалась, когда хорошо наработалась точку», – поделилась собеседница.

## Пошьем всё

Вместе со своей подругой Жанной Жолдошевой, с которой в свое время трудилась в ателье мод, Тахмина составила бизнес-план и, следуя ему, строит свой небольшой бизнес.

«Сейчас мы с Жанной равноправные партнеры. Работаем всего несколько месяцев. С клиентами пока проблем нет, так как некоторые перешли к нам из прежнего ателье. Хорошо помогает «сарафанное радио». Берем любые заказы – от повседневного платья до вечернего наряда. Закройщик в швейном деле – это все. От конструирования платья зависит 90%. Остальные 10% – это качество ткани, швы и отделка», – говорит мастер.

По ее словам, только индивидуальными заказами мастерская не



Фото: Виктор БАРБАШ

ограничивается. Она наладила контакт с двумя свадебными салонами, для которых шьет новые и реставрирует арендные свадебные наряды.

«Признаюсь, я с оптимизмом смотрю в будущее, так как ответственное дело позволяет расширяться имеющимся ресурсами по своему усмотрению и

ни от кого не зависеть. Конечно, это и огромная ответственность. Но у меня есть хороший опыт, полученный ранее, и желание работать», – отметила Тахмина Нуралиева.

## В городском разрезе

Хотя услуги портных в Таразе пользуются стабильным спросом, этот сектор в предпринимательской сфере города представлен довольно широко. Поэтому свой бизнес молодая предпринимательница строит в достаточно развитой конкурентной среде.

В каталоге компаний на сайте gorodtaraz.kz значится 15 предприятий, занимающихся индивидуальным пошивом одежды. Но здесь не указаны мелкие швейные мастерские, специализирующиеся на реставрации и подгонке готового платья. К примеру, на каждом из трех крупных городских рынков действует по меньшей мере по три-четыре такие точки, обеспечивающие работой не менее двух человек.

По данным сайта Комитета по статистике МНЭ РК, стоимость услуг портных в Таразе остается стабильной с начала 2019 года – в среднем 10,2 тыс. тенге за пошив одного женского платья.

По словам Тахмины Нуралиевой, стоимость платья, сшитого на заказ, зависит от нескольких факторов.

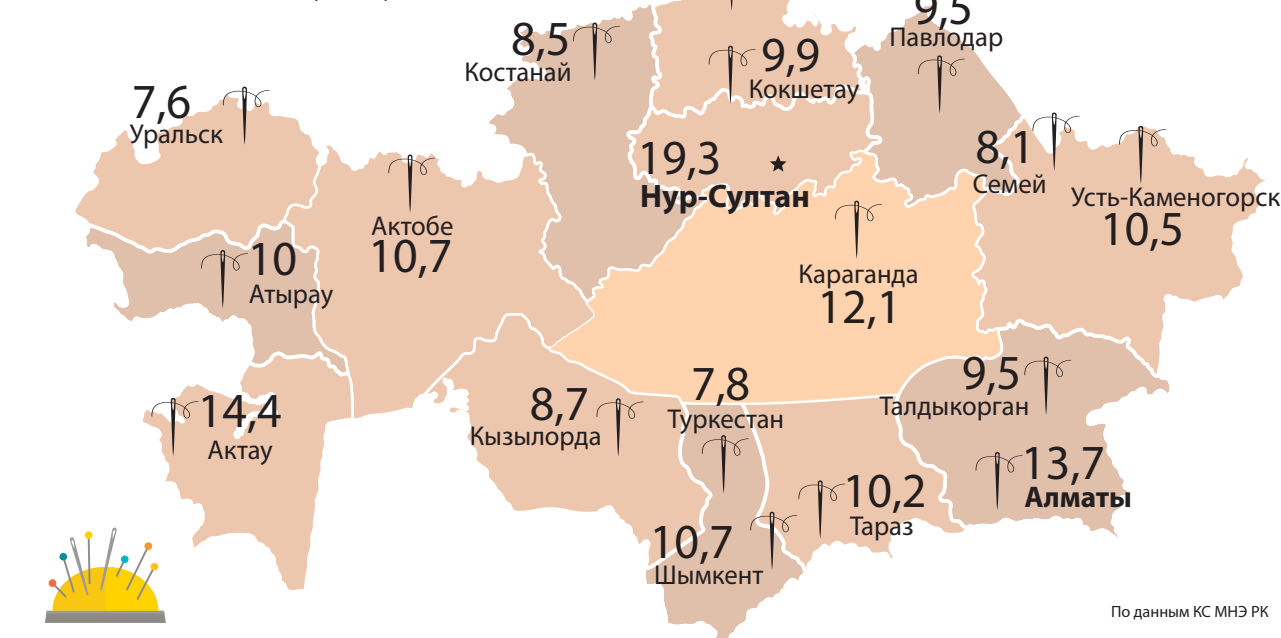
«Если говорить только о работе мастера, то она рассчитывается из учета сложности покроя и качества ткани. К примеру, пошив простого платья из хлопчатобумажной материи будет стоить 6 тыс. тенге. Когда изделие декорируется шифоном или шелком, то его цена возрастает до 7,5–8 тыс. тенге. Вечерний наряд обойдется заказчику в 10 тыс. тенге. Причем за фурнитуру (молния, нитки, резинка и пуговицы) мы дополнительную плату не берем», – пояснила швея.

Подрубить платье или брюки в мелких швейных мастерских города стоит от 500 до 600 тенге. Ремонт и реставрация одежды стоят в зависимости от сложности работы, но возьмут с заказчика не более 2 тыс. тенге.

Тахмина Нуралиева говорит, что ее наряды привлекательны не только ценой, но в первую очередь качеством. Именно на качественную работу и делает ставку начинающая бизнесвумен и считает это главным в швейном деле. Как заверила собеседница, она может сконструировать любой фасон и подогнать модель под любую фигуру.

## Стоимость индивидуального пошива женского платья

стоимость на 24 июня 2019 (тыс. тг)



По данным КС МНЭ РК

## Глобализация, сэр!

По информации ЕАБР, Казахстан оказался на втором месте после России по количеству крупных инвестиционных проектов, подписанных в 2019 году. Вместе с тем РК заинтересована в нескольких проектах в соседнем Кыргызстане.

Алем МАКСУДОВ

Руководство Евразийского банка развития (ЕАБР) провело пресс-конференцию, где было отмечено, какие крупные инве-

стиционные проекты были подписаны в текущем году.

За счет приобретения банком облигаций АО «АстанаГаз КМГ» будет осуществлено финансирование строительства магистрального газопровода «Сарыарка» на участке Кызылорда – Нур-Султан.

ЕАБР планирует приобрести второй выпуск облигаций АО «АстанаГаз КМГ» на сумму 102 млрд тенге, при этом ценные бумаги на сумму не более 51 млрд тенге будут приобретены за счет имеющихся ресурсов банка, а оставшиеся облигации – за счет средств, полученных в результате заключаемых межкредиторских

и прочих соглашений между банками стран ЕАЭС.

Также были предписаны кредитные договоры на сумму \$44,6 млн для финансирования инвестиционной программы группы компаний АО «АК Алтыналмас», направленной на увеличение производства золота. В частности, данные средства будут направлены на строительство дробильно-сортировочного комплекса и ремонтно-механического цеха; строительство золотоизвлекательной фабрики производственной мощностью 2,5 млн т руды в год в Карагандинской области.

Продолжается сотрудничество ЕАБР с оператором связи АО «Кселл», для которого банк увеличил лимит финансирования до \$99,5 млн.

Предоставил банк кредитное финансирование и российской компании ООО «Авелар Солар Технолоджи» для приобретения ТОО «Хевел Казахстан» 95% доли в уставном капитале ТОО «КВ Enterprises», владеющего правами на строительство и последующую эксплуатацию СЭС «Нура» установленной мощностью 100 МВт вблизи поселка Кабанбай батыр Акмолинской области. Стороны договорились не раскрывать сумму сделки.

«Таким образом, дочерняя структура группы компаний «Хевел» в Казахстане увеличила

портфель проектов в Казахстане до 178 МВт и приступила к строительству 108 МВт солнечных электростанций в РК», – отметил председатель правления ЕАБР Андрей Бельянинов.

По его словам, для строительства солнечных электростанций компания планирует использовать как собственные гетероструктурные солнечные модули, производимые на территории РФ, так и зарубежное оборудование.

Большинство проектов, реализуемых в Казахстане, способствует экономической интеграции государств – участников банка. Так, к примеру, проект ТОО «Nevel Kazakhstan» предусматривает инвестиции российских компаний в возобновляемую энергетику в Казахстане, а про-

ект АО «Транстелеком» обеспечивает стыковку российской оптоволоконной линии с казахстанской для транзита трафика в Туркменистан и Узбекистан.

Вместе с тем, как отметил г-н Бельянинов, Казахстан заинтересован в инвестировании проектов на территории своих соседей. В частности, АО «ФНБ «Самрук-Казына» рассматривает несколько проектов в Кыргызстане, связанных с энергетикой и добычей золота. «Недавно встречался с руководителем «Самрук-Казыны», знаю, что у них есть планы по Кыргызстану. Мы готовы поддерживать их усилия по интеграции», – резюмировал Бельянинов. Однако он не уточнил, какие конкретно проекты имеются в виду.