



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЗАПАД

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 06 (21), ЧЕТВЕРГ, 21 ФЕВРАЛЯ 2019 г.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ПРОЦЕНТ НЕДОВЕРИЯ

02

ТЕМА НОМЕРА:
ЗЕРНО РАСТЕТ
В ЦЕНЕ

03

ТЕМА НОМЕРА:
БУДЕТ НЕФТЬ –
БУДЕТ И ПРИБЫЛЬ

03



АКТУАЛЬНО:
ОГРАНИЧЕННЫЙ
ЭКСПОРТ

04

* Бриф-новости

КМГ & Socar

В Астане состоялась встреча председателя правления АО НК «КазМунайГаз» Алика Айдарбаева с президентом Азербайджанской государственной нефтегазовой компании «Socar» Ровнагом Абдуллаевым, сообщает пресс-служба КМГ.

В ходе визита был подписан договор доверительного управления самоподъемной плавучей буровой установкой (СПБУ) между дочерними компаниями сторон – ТОО «KMG Drilling & Services» и Caspian Drilling Company Ltd.

Основная цель меморандума – эксплуатация СПБУ на проектах, реализуемых азербайджанской стороной. Одним из проектов является использование СПБУ на структуре «Абшерон», разрабатываемой компанией «British Petroleum».

В рамках сотрудничества также предусмотрена модернизация СПБУ, что позволит обеспечить безопасное и эффективное бурение разведочных скважин глубиной свыше 6 тыс. м. Кроме того, казахстанские специалисты будут участвовать в бурении и оказывать техническую поддержку в ходе эксплуатации СПБУ в азербайджанском секторе Каспийского моря.

Председатель правления НК КМГ Алик Айдарбаев в своем выступлении отметил необходимость продолжить сотрудничество между двумя компаниями и готовность детально рассмотреть проекты в области геологоразведки на Каспии.

НККК наращивает объемы

Более чем на 50% увеличила добычу нефти и газа компания «Норт Каспиан Оперейтинг Компани Н. В.» (НККК) в 2018 году. Почти на столько же вырос объем добычи газа, достигнув 7,7 млрд куб. м, сообщается в опубликованных тезисах акима Атырауской области Нурлана Ногаева.

В 2018 году в Атырауской области добыто 47,2 млн тонн нефти и 23,6 млрд куб. м нефтяного попутного газа, что почти на 12% и 13% соответственно больше по сравнению с показателями 2017 года.

При этом незначительно снизил объем добычи самый крупный производитель нефти в регионе – ТОО «Тенгизшевройл» – 28,6 млн тонн нефти, или 99,7% к уровню 2017 года, и 15,6 млрд куб. м газа, что на 0,7% меньше показателя предыдущего года.

В АО «Эмбаунайгаз» добыча нефти в 2018 году составила 2,9 млн тонн, а газа – 221,2 млн куб. м. Компания «НККО» добыла 13,2 млн тонн нефти, нарастив производство более чем на 58%.

В целом в прошедшем году в горнодобывающей промышленности региона произведено продукции на сумму свыше 6,8 трлн тенге, что на 11% больше уровня 2017 года.

Кто лучший?

В ЗКО активно реализуется инвестиционная программа, отметил аким Западно-Казахстанской области Алтай Кульгинов, выступая с отчетным докладом перед населением. По его словам, за последние пять лет инвестиции в ЗКО выросли на 183 млрд тенге.

В общей сложности в прошлом году было привлечено 453 млрд тенге инвестиций, это на 3% больше по сравнению с 2017 годом. При этом инвестиции в несельскохозяйственный сектор возросли на 11,5%, вложения в сельское хозяйство – на 42%.

Алтай Кульгинов подчеркнул, что ЗКО в рейтинге регионов заняла четвертую позицию из 17. В рейтинге «Легкость ведения бизнеса в Казахстане» среди 160 районов и 37 городов Казахстана Теректинский район ЗКО признан лучшим и занял первое место. Два района – Шынгылауский и Байтерек – входят в топ-15 лучших районов страны, занимая 10 и 15 места.

Поступления в бюджет увеличились на 18,5% и составили 304 млрд тенге. При этом пятую часть всех налоговых поступлений формируют малый и средний бизнес, их вклад увеличился на 8% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года.

Дело пахнет керосином

АО «Конденсат» пообещали карачаганакское сырье уже весной этого года

«Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» (КПО б. в.) намерен начать поставки газоконденсата на нефтеперерабатывающий завод АО «Конденсат». По словам министра энергетики Каната Бозумбаева, компания намерена сама стабилизировать газовый конденсат, а «что не сможет, отправит на казахстанский завод».

Алла ЗЛОБИНА

По оценкам специалистов предприятия, речь идет примерно об 1 млн тонн нестабильного газоконденсата, что дает отечественному заводу хорошие перспективы. Это связано с нестабильным газовым конденсатом, который ранее стабилизировали на Оренбургском ГПЗ. КПО б. в. собирает сам стабилизировать газовый конденсат, а что не сможет, отправит на завод АО «Конденсат», объяснил в интервью агентству «Интерфакс» Канат Бозумбаев.

Между тем, как сообщили «Курсиву» в АО «Конденсат», пока никаких меморандумов или постановлений о поставке на завод сырья не подписано.

Поясним: в августе 2017 года предприятие завершило работы по увеличению мощности переработки сырья с 600 до 850 тыс. тонн в год. Это позволило ему попасть в список крупных НПЗ страны. Главной проблемой тут остается недостаточная загрузка сырья. К примеру, в 2017–2018 годах она составляла не более 30%. Не изменилась ситуация и в 2019 году.

Как сообщили «Курсиву» в АО «Конденсат», сегодня НПЗ принимает только сорбные объемы карачаганакского нестабильного газоконденсата. Его поставляют по инициативе КПО б. в. во время краткосрочных ремонтных работ – не более двух-трех дней в месяц.

Основной причиной невозможности приобретения карачаганакского сырья в АО называют его высокую стоимость. Согласно окончательному соглашению о разделе продукции (ОСРП), КПО б. в. не имеет обязательств по поставкам сырья на внутренний рынок Казахстана.

«Компания готова его продавать только по мировой экспортной цене. А эта стоимость нерентабельна для переработки ни на одном НПЗ страны при сегодняшних ценах на бензин и дизельное топливо», – объяснил в комментариях «Курсиву» заместитель генерального директора АО «Конденсат» Андрей Баев.

Решить вопрос загрузки НПЗ можно возобновив поставки нестабильного газоконденсата с месторождения в объеме не менее 25 тыс. тонн в месяц по приемлемым ценам, предлагают свои рецепты в АО «Конденсат». На ситуацию можно повлиять и включив в график транспортировки нефти казахстанскими производителями (недропользователями) на НПЗ АО «Конденсат», который утверждает Министерство энергетики.

«При полной загрузке НПЗ сырьем все местные сети АЗС, а также сельхозпроизводители будут обеспечены собственным качественным топливом. А местный бюджет получит только акцизов на 3 млрд тенге в год. Сейчас эта сумма составляет 500–600 млн тенге. Наш бензин и дизельное топливо соответствуют высшему экологическому классу К5. У продукции большой экспортный потенциал – а это поступление в страну валютной



выручки», – сказал, отвечая на вопросы «Курсива», Андрей Баев.

При полной загрузке производственных мощностей НПЗ готов производить до 220 тыс. тонн высококачественного бензина марок АИ-92 и 95 экологического класса К5 и до 218 тыс. тонн дизельного топлива летнего и зимнего экологического класса К5. Такой объем позволяет целиком удовлетворить потребности ЗКО.

На вопрос «Курсива», какие объемы газоконденсата может сегодня переработать само КПО б. в., в «Конденсате» сослались на официальные источники: сегодня консорциум иностранных компаний может стабилизировать и подготовить к экспортной поставке по трубопроводу КТК до 12 млн тонн газового конденсата в год.

«По данным информационного агентства Thomson Reuters, в феврале 2019 года запасы бензина на нефтебазе Казахстана составили 410 тыс. тонн при возможности хранения 380 тыс. тонн с профитом производства – скрывается сезонность рынка. Однако ситуация с производством дизельного топлива оставалась, как и прежде, напряженной, в связи с чем данный нефтепродукт импортировался из России в объеме 61 тыс. тонн», – подчеркнул Андрей Баев.

Отметим, основным видом деятельности АО «Конденсат» является переработка нестабильного газового конденсата, производство и реализация нефтепродуктов, в том числе высококачественных моторных топлив. Завод расположен на территории Карачаганакского месторождения, запасы нефти которого составляют 1,2 млрд тонн, а газа – 1,35 трлн куб. м. По данным Министерства энергетики, в 2018 году на заводе АО «Конденсат» произведено более 37 тыс. тонн высокооктановых автобензинов и более 7 тыс. тонн дизельного топлива. Всего переработано более 137 тыс. тонн нефти.

В 2017–2018 годах загрузка завода АО «Конденсат» составляла не более 30%. Основной причиной невозможности приобретения карачаганакского сырья в АО называют его высокую стоимость.

Фото: Георгий СЕМЕНОВ

По данным Министерства энергетики, в 2019 году на трех крупных месторождениях Казахстана, которые дают 75% добычи нефти и газа, пройдут капитальные ремонты. Некоторые месторождения останутся полностью – это Кашаган, Тенгиз и Карачаганак.

Точка зрения

Алмас ЧУКИН, экономист:

«Проблема загрузки НПЗ – в сдерживании цен на топливо. У нас реально дешевый бензин, и мы только кормим перекупщиков в соседних странах. Государство не дает повышать цены, потому что население активно этого требует, в результате они ниже, чем в России, Киргизии и Таджикистане. Поэтому никто не хочет продавать нефть местным НПЗ, а государство заставляет определенное количество топлива отправлять на отечественные нефтеперерабатывающие заводы. Хотят дешевое сырье, но это же экономический абсурд! Почему инвестор должен платить за бенкет?»

«Необходимо поднять цены на бензин. Если бы топливо в стране продавалось по рыночной цене, завод «Конденсат» был бы загружен. Экономика построена на деньгах, а они из воздуха не делаются. Всегда нужно найти того, кто будет платить. Сейчас за ис-



кусственно заниженные цены на бензин платит «КазМунайГаз».

Нужны свои квоты – нефть из доли Казахстана компания отдает отечественным НПЗ по заниженным ценам. Это все, что они могут сделать. В Киргизии население покупает бензин по рыночным ценам – он там весь импортный. У нас всем вбили в голову, что раз есть нефть, то мы страна дешевого бензина. Норвегия – нефтедобывающая страна, и там самый дорогой бензин в мире. Это страна, где самое большое количество электромобилей. Есть уникальные страны, где бензин стоит 1 цент. Но мы все видим, к чему пришла Венесуэла».

ДИНАМИКА РОСТА ПРОИЗВОДСТВА ТОПЛИВА



Точка зрения

Вячеслав ДРУЖИНИН, первооткрыватель Чинаревского месторождения:

«Государству выгодно, чтобы заводы, добытые АО «Конденсат», работали стабильно и получали сырье по приемлемым ценам. Частный НПЗ со своей прибыли платит 30% налог. «Конденсат» не является исключением. Поэтому государству очень выгодно, чтобы завод работал и ему давали сырье, за которое пока вся борьба заканчивается кратковременными победами. Тут должно работать правительство, и оно заинтересовано, чтобы отечественный бизнес работал выгодно и давал прибыль для пополнения бюджета. Об этом постоянно говорит и президент страны».



Гистограмма: Вячеслав БАТУРИН

Процент недоверия

В Атырауской области увеличилось количество жалоб на деятельность БВУ

Проблемы Банка Астаны и Qazaq Bank, возникшие в 2018 году, в очередной раз пошатнули репутацию казахстанской финансовой системы, что привело к снижению доверия к банкам и сокращению вкладов населения. Более того, в Атырауской области ежегодно наблюдается рост жалоб со стороны населения, так как клиенты недовольны тем, что банки применяют по отношению к ним самые суровые наказания.

Дулат ТАСЫМОВ

Слишком жестоки

На минувшей неделе на очередном заседании общественного совета Атырауской области подвели итоги деятельности банков в 2018 году. Председатель общественного совета области Мурат Утешев рассказал о результатах проведенного анализа и привел ряд статистических данных. К примеру, за 2016–2018 годы из-за невыполнения требований по валютным операциям в отношении филиалов банков второго уровня было возбуждено 167 административных дел. В результате было вынесено 29 предупреждений, наложено 14 административных штрафов, 12 материалов были переданы в суд.

«Кроме того, было зарегистрировано 24 факта нарушений своих обязательств банками в отношении клиентских счетов», – отметил спикер. По его словам, жители региона жалуются на то, что банки предъявляют к заемщикам бесосновательные требования, не сообщают своевременно о невыполнении клиентами своих обязательств, отказывают в выдаче информации о задолженности, не



сообщают об изменениях размеров вознаграждений по кредитам.

Есть со стороны населения нарекания на недостаточно качественную работу терминалов в крупных торговых центрах и на рынках города Атырау и области, плохую работу банкоматов и интернет-банкинга. Беспокоит жителей и то, что в случае даже минимальной просрочки по платежам финансовые учреждения сразу же пытаются отобрать у клиентов залоговое имущество.

«Конфликты между банками и клиентами начинаются в основном из-за того, что первые не идут навстречу и не уменьшают штрафы и пени должникам. В результате стороны обращаются в суды. Хотя этот вопрос мог бы решить кредитный комитет», – отметил Мурат Утешев.

Он подчеркнул, что казахстанское законодательство предусматривает



«Было зарегистрировано 24 факта нарушений своих обязательств банками в отношении клиентских счетов».

Мурат УТЕШЕВ,
председатель общественно-
го совета Атырауской
области

по послабления клиентам-должникам, если они не выполнили те или иные обязательства по уважительным причинам. Но, как правило, никто не рассматривает эти положения законов.

«Не все люди являются финансистами и экономистами, поэтому они могут допустить ошибки», – напомнил спикер банкирам, призывая их относиться к населению более лояльно.

Вклады уменьшились

Между тем в области на 8,8% снизился размер депозитов населения, размещенных в БВУ.

«Если на 1 января 2018 года сумма вкладов населения в филиалах банков второго уровня превышала 348 млрд тенге, то на 1 января 2019 года аналогичный показатель со-

ставил порядка 317 млрд тенге», – сообщил в ходе своего выступления директор Атырауского филиала Национального банка РК Бакыт Когулов.

На вопрос акима области Нурлана Ногаева, в чем причина сокращения вкладов, представитель Нацбанка ответил, что на снижение доверия населения повлияла ситуация с Банком Астаны и Qazaq Bank.

«Поступило много жалоб от населения, когда были приостановлены лицензии данных организаций. Большинство людей тогда подали в суд, но не смогли вернуть свои вклады. Этот случай привел к снижению вкладов не только по региону, но и по республике в целом», – отметил Бакыт Когулов.

При этом на 19% вырос размер выданных банками кредитов, составив по итогам года 347 млрд тенге, из них 93% – в национальной валюте.

Вместе с тем в 2018 году от физических и юридических лиц поступило 259 обращений с просьбой о защите их потребительских прав.

«К сожалению, количество поступающих жалоб с каждым годом растет. За этот год – на 1,8%», – отметил Бакыт Когулов.

По 141 жалобе была назначена документальная экспертиза, по 104 проведена проверка.

В целом в 2018 году по банкам было рассмотрено 63 административных дела, 21 дело было направлено на рассмотрение специализированного административного суда города Атырау. В общей сложности они были оштрафованы на 6 млн тенге.

Аким области, в свою очередь, спросил, учитывают ли финансовые учреждения выявленные нарушения и жалобы.

Бакыт Когулов отметил, что в случае неоднократного нарушения сведения передаются в центральные офисы, где уже решается вопрос о компетенции руководителей филиалов и специалистов.

При этом сейчас в банковском секторе наблюдается текучесть кадров: более квалифицированные специалисты уходят работать в иностранные компании.

Кроме того, в большинстве случаев жалобы клиентов являются следствием их низкой финансовой грамотности. Заемщики часто подписывают договоры, не изучив полностью условия кредитования, а потом с неприятным удивлением обнаруживают, что к ним применяются штрафные санкции.

С ментальностью связывает Бакыт Когулов и желание населения быстрее снять деньги с карточки, поэтому в дни выдачи зарплат и пенсий наблюдаются большие очереди в банкоматах.

К примеру, за январь-декабрь 2018 года клиенты банков произвели свыше 12,7 млн транзакций (рост – 14%) по снятию наличных денег с карточного счета на сумму 651 млрд тенге.

В то же время по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 76% выросло количество безналичных платежей. За 2018 год с использованием платежных карточек совершено более 7,3 млн транзакций на сумму более 120 млрд тенге.

По данным Атырауского филиала Национального банка РК, на территории области функционирует 21 филиал банков второго уровня, в том числе филиал АО «Казинвестбанк», АО «Qazaq Bank», АО «Банк Астаны», которые находятся в процессе ликвидации, а также 62 отдельных помещения банков и 105 обменных пунктов.

Товарищеский долг

Сотни заемщиков по программе «Дорожная карта занятости – 2020» перестали платить по счетам

АО «СПК «Атырау» готово списать пени в размере около 600 млн тенге по кредитам, выданным предпринимателям в рамках государственной программы «Дорожная карта занятости», чтобы вернуть хотя бы часть основного долга с вознаграждениями, которые на сегодняшний день превышают 1,7 млрд тенге. Сами заемщики уверены: исполнительные органы не выполняли обещания, данные ими при заключении договора займа.

Дулат ТАСЫМОВ

С заботой о предпринимательстве

В период с 2011 по 2014 годы по программам «Дорожная карта занятости – 2020» и «Развитие моногородов на 2011–2020 годы» АО «СПК «Атырау» заключило договоры с 92 кредитными товариществами (КТ) Атырауской области на общую сумму свыше 2,8 млрд тенге.

Займы не более 3 млн тенге на пять лет под 3–6% годовых выдавались через кредитные товарищества гражданам из числа самозанятого, безработного, малообеспеченного, частично занятого населения. Также на получение кредитов могли рассчитывать выпускники общеобразовательных школ, учреждений технического и профессионального образования, организаций высшего и послевузовского образования в течение одного года после завершения обучения.

Без суда – никак

В основном средства распределялись на открытие теплиц, разведение птиц, кроликов, приобретение оборудования для заготовки кормов, производство продуктов питания, хлебобулочных и кондитерских изделий, мясной продукции.

Можно было получить заем и на производство текстильных изделий, открытие швейных цехов и изготовление мебели. Или же на организацию пассажирских перевозок. Кто-то купил на 3 млн тенге поддержанную автомашину или микроавтобус и занимался частным извозом.

Претендентов на кредитование направлял городской центр занятости.

«В результате открыли свой бизнес и были трудоустроены 1174 жителя региона», – сообщил «Курсиву» менеджер департамента реализации государственных программ и экспертизы проектов государственно-частного



«СПК объявила акцию «Погаси долг без пени». В случае погашения суммы просроченного основного долга и вознаграждения в размере 80–100% в срок до 31 марта 2019 года будет списана накопленная пеня».

Кайсар КУРМАНАЛИЕВ,
менеджер департамента реализации государственных программ и экспертизы проектов ГЧП АО «СПК «Атырау»

партнерства (ГЧП) АО «СПК «Атырау» Кайсар Курманалиев.

Однако, по его словам, уже с 2013 года корпорация пришло к подавляющему числу кредитных товариществ, учредители которых, согласно договору, выступали гарантами, поскольку заемщики перестали вносить ежемесячные платежи по займам. При этом им были даны полтора года каникулярного периода, в течение которого они платили только вознаграждения по кредитам, составлявшие примерно 6–7 тыс. тенге в месяц.

«Сейчас дела по 62 товариществам лежат у судебных исполнителей. На данный момент возвращено 1,5 млрд тенге от общей задолженности, из них около 600 млн – через суд», – рассказывает «Курсиву» Кайсар Курманалиев.

Возврата денег нет

В целом СПК «Атырау», выдав 2,8 млрд тенге, должна была через пять лет получить обратно порядка 3,3 млрд тенге вместе с вознаграждениями.

На данный момент только 25 из 92 кредитных товариществ полностью

закрыли долги. Еще не рассчитались 67 товариществ, четыре из которых получили займы по программе моногородов, а 63 – по «Дорожной карте занятости».

«Чтобы ускорить и облегчить процесс погашения займов, СПК объявила акцию «Погаси долг без пени», согласно которой в случае погашения кредитным товариществом суммы просроченного основного долга и вознаграждения в размере 80–100% в срок до 31 марта 2019 года будет списана накопленная пеня», – отметил Курманалиев.

Сейчас самая большая сумма долга – 1,2 млрд тенге – висит на трех кредитных товариществах, расположенных в городе Атырау, – ТОО «КТ «Уйымшыл», ТОО «КТ «Акбота» и ТОО «КТ «Атырау».

Не выполнили обещания?

Представители кредитных товариществ считают, что вина за образовавшийся долг лежит и на представителях исполнительной власти, которые обещали подвести инженерные коммуни-

кации к строящимся по бизнес-планам объектам, но так этого и не сделали.

Директор ТОО «КТ «Уйымшыл» Гулжиян Мангибаева говорит, что долг товарищества на сегодняшний день составляет более 400 млн тенге, а количество должников-заемщиков – около 200.

«Первое время они исправно погасили кредит. А потом у некоторых из них бизнес не пошел, и им нечем было платить. Например, многие закупили скот, в основном крупный: верблюдов, лошадей, коров. У кого-то скот заболел бруцеллезом, у кого-то еще какая-то причина. Погорели и те, кто решил заняться растениеводством», – объясняет ситуацию Гулжиян Мангибаева.

По ее словам, предприниматели жаловались, что предоставляемых 3 млн тенге недостаточно. К примеру, один предприниматель построил на полученный заем в селе Алгабас парикмахерскую, но не смог открыть и запустить свой проект, потому что не хватило денег на оборудование. Теперь он будет погашать долг в 4 млн тенге со своей пенсии по инвалидности.

Кто-то взял кредит и купил подержанный автобус. Пока автобус был на ходу, заемщик платил по кредиту. Как только автобус сломался и встал, и бизнес перестал приносить доходы. Соответственно, погашать заем стало нечем.

«Никто не говорит, что не будет закрывать задолженность. Но все хотят, чтобы им дали время, рефинансировали кредит», – отмечает директор ТОО «КТ «Уйымшыл».

По ее словам, после того как СПК подала в суд, у нее арестовали все счета. Теперь она сама и два ее работника – юрист и бухгалтер – остались без средств к существованию, так как их доходами являлись проценты от кредитов. Если раньше заемщики вносили платежи на счета кредитных товариществ, которые потом передавали их СПК, то теперь кредитор сам забирает поступившие деньги.

Кроме того, корпорация собирает взыскать долг и с тех, кто уже закрыл свои кредиты, поскольку кредитные товарищества, а это все, кто получил заем, несут солидарную ответственность.

Также, по словам Гулжиян Мангибаевой, ни представители СПК, ни представители городского центра занятости не интересуются, почему не пошел бизнес у того или иного предпринимателя, в каком он состоянии. «На сегодняшний день по КТ «Уйымшыл» полностью смогли закрыть кредит где-то 10 человек», – делится Гулжиян Мангибаева.

Есть и те, кто оформлял данный заем только из-за того, что государство обещало помочь подключить их объекты к коммуникациям.

Так, руководитель хозяйства «Убойный цех ИП «Умарова» Артур Наушабаев взял 3 млн тенге на пять лет под 7% годовых в 2014 году в ТОО «КТ «Уйымшыл» на строительство колбасного цеха.

«Я в то время занимался продажей живого скота. У меня были планы в дальнейшем открыть свой убойный и колбасный цех. И я на 50% закончил их строительство, когда узнал, что акимат помогает с подведением инженерных коммуникаций тем, кто оформляет кредиты по государственной программе», – рассказывает «Курсиву» предприниматель.

Бизнесмен вложил порядка 150 млн тенге и построил на своем участке здание колбасного и убойного цехов общей площадью свыше 700 кв. м. Объект расположен на выезде из города вдоль трассы Атырау – Астрахань.

Будет нефть – будет и прибыль

Экономика четырех западных регионов страны продолжает оставаться крайне зависимой от объемов добычи нефти и газа

По данным Комитета статистики РК, по республике промышленное производство в структуре ВВП в суммарном выражении за 2018 год составило 16,8 трлн тенге. Какой вклад в ВВП страны внесли западные области, как в целом развивалось промышленное производство в этих областях и за счет каких отраслей экономики, выяснял «Курсив».

Людмила КАЛАШНИКОВА

Резкие колебания в производстве углеводородов моментально сказываются на величине ВВП в Атырау, Мангыстау и ЗКО. Иначе и быть не может – более 80% промышленного производства в этих регионах сосредоточено в нефтегазовом секторе.

Погоду делает нефть

Объем промышленного производства Атырауской области в январе-декабре 2018 года составил 7,5 трлн тенге. Это треть от всего объема ВВП, который дает промышленность страны. Аналитики от области отмечают, что в действующих ценах это на 10,6% больше, чем в январе-декабре 2017 года.

За счет чего произошло это увеличение? По данным департамента статистики Атырауской области, это результат того, что на 11,2% увеличилась промышленность в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров, на 11,8% выросли объемы добычи сырой нефти, на 3,8% – произ-

водство продуктов питания, на 59,5% – производство мясных консервов, на 57,3% увеличился объем производства напитков, на 2,9% – производство текстиля. Также на 3,9% выросли объемы производства машиностроения, на 8,7% – производство кокса и продуктов нефтепереработки.

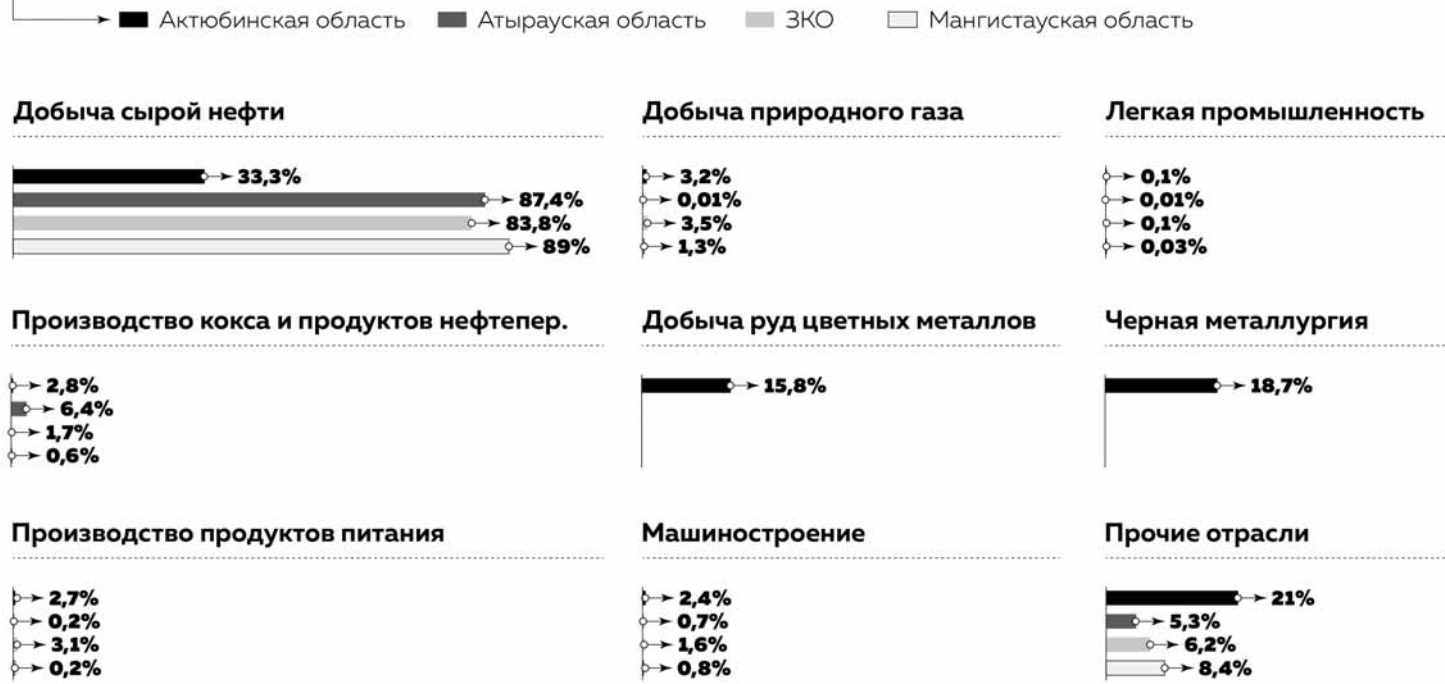
Объем валового выпуска продукции сельского, лесного и рыбного хозяйств в январе-декабре 2018 года составил 67,3 млрд тенге, что больше на 4,6%, чем в 2017 году.

Второй результат по объему промышленного производства у Мангыстауской области. За январь-декабрь 2018 года промышленные предприятия области произвели продукции в действующих ценах на 2,9 трлн тенге (больше, чем в 2017 году, на 0,4%).

Почему при таких серьезных показателях объемов производства в денежном выражении промышленность Мангыстауской области показывает такой низкий темп роста?

Как отмечают аналитики областного департамента статистики, это связано с тем, что в ряде районов области наблюдался спад объемов производства. Так, в Бейнеуском районе на 29,8% уменьшилась добыча природного газа, в Мангыстауском районе на 1,4% снизилась добыча сырой нефти. В целом в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров в отчетном периоде добыча нефти по региону выросла лишь на 0,4%. При этом обрабатывающая промышленность региона показала рост объемов производства на 12%. Увеличилось производство текстильных изделий (в 1,7 раза), резиновых и пластмассовых изделий

СТРУКТУРА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РАЗРЕЗЕ 4 ЗАПАДНЫХ ОБЛАСТЕЙ РК



По данным Комитета статистики РК

(в 1,2 раза), производство кокса и продуктов нефтепереработки (в 1,2 раза).

Упор на компьютеры и мясо

Актюбинская область не может похвастаться такими объемами промышленного производства, какие есть у ее соседней «нефтемагнатов», здесь объем промышленной продукции за 2018 год в денежном выражении составил 1,8 трлн тенге. Зато по сравнению с 2017 годом он вырос на 5,6%.

Аналитики Актюбинского департамента статистики отмечают, что за прошедший год снижение объемов производства наблюдалось лишь в Шалкарском и Уилском районах области, в остальных 10 районах и городе Актобе зафиксирован промышленный рост.

Так, в целом по области за год на 0,3% увеличилась добыча сырой нефти, на 3,4% – металлических руд. На 46,2% стали больше производить компьютеров, электронной и оптической продукции. В городе Актобе на 6,6% выросло производство ферросплавов, продуктов нефтепереработки, в Айтекебийском районе – на 6,1% добыча руды железной неагломерированной, в Мугалжарском районе на 5,8% стали больше разрабатывать сырую серу. В Хромтауском районе на 5,5% увеличились объемы добычи концентратов цинковых и руды хромовой.

В Алгинском районе увеличился на 5,7% объем производства мясных полуфабрикатов.

Западно-Казахстанская область единственная в регионе завершила 2018 год падением объемов производства. Здесь, по данным департамента статистики, за 2018 год объем промышленной про-

дукции снизился по сравнению с 2017 годом на 4,3% и составил в действующих ценах 2,5 трлн тенге.

Как отмечают аналитики области, в ЗКО упали объемы добычи сырой нефти и природного газа на 3,1%, производство газового конденсата снижено на 3,3%. Объем производства сельского хозяйства просел на 5,1%.

Снижение объемов производства наблюдалось в семи районах области, рост зафиксирован в пяти районах и в городе Уральске.

В обрабатывающей промышленности здесь за год произошел рост объемов производства на 11,6% (в том числе на 88,8% выросло производство кокса и продуктов нефтепереработки, на 19,9% – производство мясных консервов). В отрасли переработки продукции сельского хозяйства область сделала рывок и увеличила производство мяса и субпродуктов в пять раз.

Точка зрения

Алла ГИЗЗАТОВА, доктор экономических наук:

«Экономика всех четырех западных регионов строится на нефтегазовом производстве. Когда по ряду обстоятельств идет сокращение добычи нефти и газа, наблюдается процесс сокращения ВВП – мы производим меньше того продукта, который является основным в промышленной составляющей региона, соответственно, и прибыли имеем меньше. Увеличение объемов производства пищевой промышленности, машиностроения, сельского хозяйства во всех регионах влияния на ВВП практически не имеет – их доля в структуре производства ничтожно мала по сравнению с нефтегазовым сектором. На мой взгляд, чтобы экономика регионов запада не ослабевала, необходима ее диверсификация. Это,

видимо, глубже понимает руководство двух из четырех областей. На примерах Актюбинской и Западно-Казахстанской областей мы наблюдаем, что эти регионы развивают в больших объемах, нежели Атырауская и Мангыстауская области, свое сельское хозяйство, производство продуктов питания, машиностроение. Однако пока до хорошего развития событий в производстве еще далеко, все западные области продолжают сидеть на «нефтяной игле».



Гистограмма: Вячеслав БАТУРИН

Мучной вопрос

Пшеницу в Мангыстаускую область завозят из северных регионов. Перерабатывают ее на двух крупных мукомольных комбинатах. В последние несколько лет здесь испытывают сложности: сначала не хватало вагонов, а теперь – зерна.

Ольга ЗОЛОТЫХ

Зерновой терминал в селе Бейнеу был первым подобным предприятием в Мангыстауской области. После открытия в 2010 году на него возлагали огромные надежды – терминал должен был обеспечить мукой не только всю область, но и соседние регионы и даже страны. Но что-то пошло не так.

Мельничный комплекс этого зернового терминала способен перерабатывать до 400 тыс. тонн в сутки. Также у предприятия есть элеватор, рассчитанный на 100 тыс. тонн. До недавнего времени здесь выпускали муку разных сортов, делали комбикорма, отруби, минерально-витаминные добавки. С начала нынешнего года терминал переработал лишь 15 тыс. тонн пшеницы.

«Причина таких низких показателей – нехватка зерна. На днях оно закончилось. Поставки мы ожидаем в течение месяца», – рассказал «Курсиву» главный инженер Бейнеуского зернового терминала Ерлан Ескалиев.

Вначале экспорт

Пшеницу сюда доставляли в основном из северных регионов, а муку реализовывали в Мангыстауской и соседних областях, экспортировали в соседний Узбекистан.

«Основной объем для переработки – это было так называемое «товарищеское» зерно. Наши партнеры сами привозили сырье, терминал его перерабатывал, на этом и зарабатывали. Партнеры затем продавали готовую продукцию. Так было с осени 2017 года до недавнего времени. Но сейчас даже этих объемов нет», – говорит Ерлан Ескалиев.

Он считает, что главная проблема в том, что большая часть зерна отправляется на экспорт, а не на внутренний рынок. Мукомольный комбинат в Мунайлинском районе был открыт в конце 2017 года. Сюда зерно доставляется в основном из Костанайской области по железной дороге, здесь проверяют его качество, а затем



Причиной нехватки зерна предприниматели считают рост отправки казахстанской пшеницы на экспорт. С начала года через морпорт ушло 96 тыс. тонн зерновых. Фото автора

приступают к разгрузке и переработке. Предприятие производит муку всех сортов, отруби и сечку. Сейчас в сутки комбинат выпускает 150 тонн муки. Продукцию отправляют пока только по региону, но еще в прошлом году Мангыстаускую муку доставляли и в Атырау.

«Мы пока не снижаем переработку – зерно у нас есть. В прошлом году были перебои с поставками по причине нехватки вагонов, сейчас другая проблема – это рост отпускной цены на зерно. Раньше мы его покупали за 48 тыс. тенге за тонну, затем по 50–55 тыс., а сейчас минимальная цена – 75 тыс. тенге. И это не предел – говорят, что оно может вырасти и до 79 тыс. тенге», – отмечает в комментариях «Курсиву» маркетолог мунайлинского мукомольного комбината Гульсара Тахабаева.

Такая высокая цена, по мнению предпринимателей, сложилась из-за нехватки зерна, а ее причиной считают рост отправки казахстанской пшеницы на экспорт. Его объемы действительно увеличились. Если в 2017 через морской порт Актау было отправлено 494 тыс. тонн зерна, то в прошлом году почти в два раза больше – уже 823 тыс. тонн. 95% всего зерна, от-

правляемого морским путем через Актау, идет в Иран, оставшиеся 5% – в Азербайджан. С начала нынешнего года на экспорт через морпорт ушло 96 тыс. тонн зерновых.

Местные предпочитают чужое

Несмотря на то, что в области есть собственные мукомольные производства, крупные хлебопекарни Актау предпочитают закупать муку в других регионах. Главная причина – цена.

«Стоимость у местных производителей примерно на 10% выше, чем в других регионах. Поэтому мы уже давно работаем напрямую с костанайскими производителями. И так поступают все крупные хлебопекарни. Мелкие производства, конечно, закупают муку здесь, в регионе», – рассказывает в отделе маркетинга одной из крупных компаний по производству хлебобулочных изделий в Актау.

Обычным же покупателям цена на муку все больше бьет по карману. Если еще в январе цена за 1 кг муки высшего сорта составляла в среднем 175 тенге, то сейчас в прилавках вряд ли можно найти муку дешевле 200–220 тенге за килограмм.

Будет лето – все перемелется

В ЗКО стоимость тонны зерна пшеницы достигла максимальной отметки

По оценкам экспертов, рост цен на зерно, муку и хлеб будет продолжаться до лета. Пока социально-предпринимательские корпорации (СПК) на местах пытаются сдерживать цены, продавая запасы дешевой муки хлебопекарням.

Алла ЗЛОБИНА

Цена за тонну зерна в Западно-Казахстанской области достигла своей максимальной отметки – 65 тыс. тенге за тонну при среднегодовой цене 47 тыс. тенге. Причиной эксперты называют неурожайный 2018 год в ЗКО и в приграничных областях Российской Федерации. У соседей цена на зерно, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, поднялась почти в два раза и в настоящее время достигает 15 тыс. рублей за тонну пшеницы.

«Многие земледельцы в прошлом году надеялись на озимые, но не получилось. Тем более, цена в России поднялась в два раза – там тоже средний урожай. А так как в неурожайные годы мы большую часть зерна завозим оттуда, в связи с этим оно дорожает, как и повышается стоимость производ-

ства муки и хлеба. Наша компания зерно давно продала – не было смысла его держать. Хранят только те, у кого есть свой элеватор», – сказал в комментариях «Курсиву» директор ТОО «GSB Agro» Улугбек Султан.

Земледелец считает, что ближе к весне стоимость зерна и муки стабилизируются. Он также назвал возможные причины роста цен. «Ближе к лету во всех регионах фермеры опустошают свои склады. Думаю, с марта цена пойдет на спад. Возможно, сейчас зерно продают в Россию – это выгодно. К тому же уральское зерно по качеству гораздо лучше. Поэтому зачастую покупают российское, мешают с нашим – на выходе прибыль получается больше. Надо еще и на этот момент смотреть. Конечно, если государство закупает зерно в запас, это хорошо. Но сегодня сложилась нормальная рыночная цена. Ничего особенного тут нет», – считает предприниматель.

Первый заместитель председателя правления АО «НК «СПК «Орал» Артур Доскалиев согласен с мнением, что цены, возможно, будут расти до июля, пока не будет нового урожая. «Сейчас цена на зерно достигла самой высокой отметки – 65 тыс. тенге за тонну. С тонны 20% – это мука 1 сорта, остальное высшего качества и отходы. «СПК «Орал» закупило 200 тонн первосортной муки – это немало. Почти вся она уже ушла на сдерживание цен на хлеб», – сказал в комментариях «Курсиву» Артур Доскалиев.

*Цены по состоянию на 10 февраля. По данным www.kazakh-zerno.kz/



Цена на зерно достигла самой высокой отметки – 65 тыс. тенге за тонну. Фото: Георгий СЕМЕНОВ

ства муки и хлеба. Наша компания зерно давно продала – не было смысла его держать. Хранят только те, у кого есть свой элеватор», – сказал в комментариях «Курсиву» директор ТОО «GSB Agro» Улугбек Султан.

Земледелец считает, что ближе к весне стоимость зерна и муки стабилизируются. Он также назвал возможные причины роста цен. «Ближе к лету во всех регионах фермеры опустошают свои склады. Думаю, с марта цена пойдет на спад. Возможно, сейчас зерно продают в Россию – это выгодно. К тому же уральское зерно по качеству гораздо лучше. Поэтому зачастую покупают российское, мешают с нашим – на выходе прибыль получается больше. Надо еще и на этот момент смотреть. Конечно, если государство закупает зерно в запас, это хорошо. Но сегодня сложилась нормальная рыночная цена. Ничего особенного тут нет», – считает предприниматель.

Первый заместитель председателя правления АО «НК «СПК «Орал» Артур Доскалиев согласен с мнением, что цены, возможно, будут расти до июля, пока не будет нового урожая. «Сейчас цена на зерно достигла самой высокой отметки – 65 тыс. тенге за тонну. С тонны 20% – это мука 1 сорта, остальное высшего качества и отходы. «СПК «Орал» закупило 200 тонн первосортной муки – это немало. Почти вся она уже ушла на сдерживание цен на хлеб», – сказал в комментариях «Курсиву» Артур Доскалиев.

В СПК также сообщили: в данный момент решается вопрос о выделении дополнительных средств из местного бюджета на новый закуп муки.

«Мы должны реагировать, когда цены сильно повышаются. Муку будем закупать у местных производителей – или на комбинате хлебопродуктов «Акбайнар», или у Желаяевского КХП. К примеру, в 2018 году мы в течение трех месяцев сдерживали цены на хлеб, поставляя пекарям дешевую муку первого сорта», – объяснил зам. председателя правления СПК.

Своим мнением о сложившейся ситуации с «Курсивом» поделился и экономист Алмас Чукин.

«Два года назад наблюдалось перепроизводство зерна – не знали, куда его девать. Пришел Умирзак Шукеев, вынул из бюджета огромные деньги, скупил излишки, положил в госзапас и стабилизировал рынок. А потом все это выгодно продали. Это пример регулирования со стороны государства», – считает г-н Чукин.

Но, по мнению эксперта, и тут без рисков не обойтись. «Мы в Евразийском Союзе, и наши границы открыты. Поэтому, когда мы начинаем субсидировать, вся дешевая мука улетает за границу. Например, в Киргизию. В целом не хочу выглядеть циничным, но наш уровень жизни намного превышает цену на хлеб – это одна сотая процента семейного бюджета. Как-нибудь переживем», – заключил Алмас Чукин.

Ограниченный экспорт

В Актыбинской области вывоз мяса за рубеж сдерживает отсутствие достаточного поголовья скота

Актыбинское мясо поставляют в Иран, Россию, Узбекистан и Китай. План прошлого года по экспорту этой продукции регион выполнил. Представители созданного в области мясного кластера говорят, что экспортировать можно значительно больше нынешних объемов. Однако в регионе пока нет для этого достаточного количества КРС.

Наталья САЛЬКОВА

Неограниченный потенциал

В настоящее время мясоперерабатывающий комплекс, который входит в кластер, созданный на базе ТОО «Актеп», поставляет свою продукцию в Иран, который готов закупать ее по 400–500 тонн в месяц. Контракт рассчитан на год.

Мясоперерабатывающий комплекс поставит пока 100–200 тонн. Практически неограниченные экспортные возможности сдерживает отсутствие достаточного для этого поголовья крупного рогатого скота. Чтобы выполнить экспортные обязательства, руководству мясоперерабатывающего комплекса (МПК) придется приобрести скот в других регионах: в Костане, Уральске, Астане и Караганде, – это дополнительные транспортные расходы.

Кроме того, нередко скот не соответствует критериям по упитанности и категорииности, то есть не отвечает требованиям, предъявляемым к экспортерам. Поэтому закупается у фермеров КРС помещают на откормочную площадку, там держат до шести месяцев, пока вес не увеличится со

150–160 до 200 и более килограммов. Сама площадка рассчитана на откорм 11 тыс. голов КРС.

«Сказывается сезонность, потому как массовая продажа начинается у нас в сентябре. В этот период заполняется откормочная площадка, скот докармливается порядка полугодом. И через шесть месяцев с откормплощадки поступает на МПК, а возмещения ему нет. Должно быть так: 100 голов, к примеру, отправили на убой, 100 нужно опять поместить на откорм, а у нас получается один оборот. Мы опять ждем сентября, а откормплощадка все это время пустует», – рассказывает «Курсиву» директор мясоперерабатывающего комплекса ТОО «Актыбинский мясной кластер» Вахтанг Джиджиешвили.

Мощность мясоперерабатывающего комплекса – 7200 тонн мяса в год. Для того чтобы комбинат работал в полную силу, нужно увеличивать поголовье высококачественных пород, считает предприниматель. Также необходимо решить вопрос с запретом на подворовой забой скота, чтобы он производился на специализированных комплексах, где есть соответствующие условия, включая ветеринарные лаборатории.

«В 2018 году область, как и планировалось, экспортировала 2 тыс. тонн мяса. В настоящее время планируем отправить на экспорт как минимум 3 тыс. тонн говядины. К 2020 году хотели увеличить мощность МПК в три раза, но пока необходимо обеспечить 100% загрузку кластера», – пояснил Вахтанг Джиджиешвили «Курсиву».

По словам руководителя проекта «Актыбинский мясной кластер» Нурлана Сагналина, увеличили экспорт до 7 тыс. тонн мяса планируется уже в этом году. В сам кластер входят 500 фермеров. Упор здесь делают на



Крестьянские хозяйства поддерживаются за счет хороших цен на мясо. Его у фермеров покупают по 1525 тенге за кг. В среднем по Казахстану цена составляет 1300–1350 тенге. Фото предоставлено МПК

создание крепких крестьянских хозяйств. С их помощью собираются решать проблему нехватки скота и недозагруженности мясоперерабатывающего комплекса. Поэтому фермерам оказывают всестороннюю поддержку.

Сейчас в кластере 15 тыс. голов скота, 13,5 тыс. из них – это племенное маточное поголовье из России, Казахстана и США. В 2019 году планируется импортировать от 5 до 10 тыс. голов КРС. Племенной скот привозят и раздают крестьянским хозяйствам. Это своего рода товарный кредит. Фермеру предоставляют маточное поголовье и бесплатно быков. При этом в течение семи лет за каждую корову крестьянин должен вернуть в мясной кластер три теленка. Сама корова и последующий приплод остаются у нового владельца.

Основа – кооперация

«Мы полностью обеспечиваем юридическое сопровождение КХ, то есть регистрируем скот, оформляем ветеринарный статус. У фермера только одна забота – вырастить поголовье. Телята, которые рождаются от него, в три раза дороже, чем беспородная скотина. У фермеров при этом нет процентов по кредитам, они рассчитываются с нами телятами», – поясняет руководитель проекта ТОО «Актыбинский

мясной кластер» Нурлан Сагналин, уточняя, что все риски фермера кластер тоже берет на себя.

Кроме того, крестьянские хозяйства поддерживаются за счет хороших цен на мясо. Его у фермеров покупают по 1525 тенге за килограмм, в среднем по Казахстану цена составляет 1300–1350 тенге. За счет высокой цены хозяйствам оказывается поддержка, сопоставимая с государственной, говорит руководитель проекта. Если государство субсидирует 200 тенге на 1 кг живого веса, в кластере закупает мясо почти на 200 тенге за 1 кг дороже. За счет повышенной цены фермер получает больший доход.

В общей сложности в течение двух лет фермерам предоставили 4,4 тыс. голов маточного поголовья. Кроме того, за счет того, что кластер оптом закупает корма, крестьянским хозяйствам они достаются дешевле. Также им оказывается помощь в приобретении техники в лизинг, предоставляются льготные кредиты и оборудование в рассрочку. Бесплатно осуществляется ветеринарное обслуживание КРС.

Реальность и планы

В этом году руководство кластера планирует подписать договор с американской компанией ABS по созданию генетического ядра. Это

предпринимается для улучшения генетики поголовья КРС. Благодаря этому сотрудничеству сократится срок выращивания бычка минимум на 55 дней, а потребление кормов – на 10–15%. Этот подход повысит доходность фермера с 90 до 200 тыс. тенге за одного теленка.

«Генетикой можно программировать все. Это не ГМО, это принцип, когда благодаря анализу от лучших быков получается перво-классное поголовье. Мы подсаживаем эмбрионы – в 2018 году их было около 300, в этом – тысяча. Быки, которых мы получим, на рынке стран Евросоюза стоят от \$10 тыс. до \$20 тыс. за голову. В этом году планируем искусственно осеменить около 18 тыс. коров. Работы очень много», – поделился с «Курсивом» Нурлан Сагналин.

Стоит отметить, если в прошлом году 40% продукции мясоперерабатывающего комплекса шло на экспорт, а 60% на внутреннее потребление, то в этом году 90–95% мяса будет экспортировано.

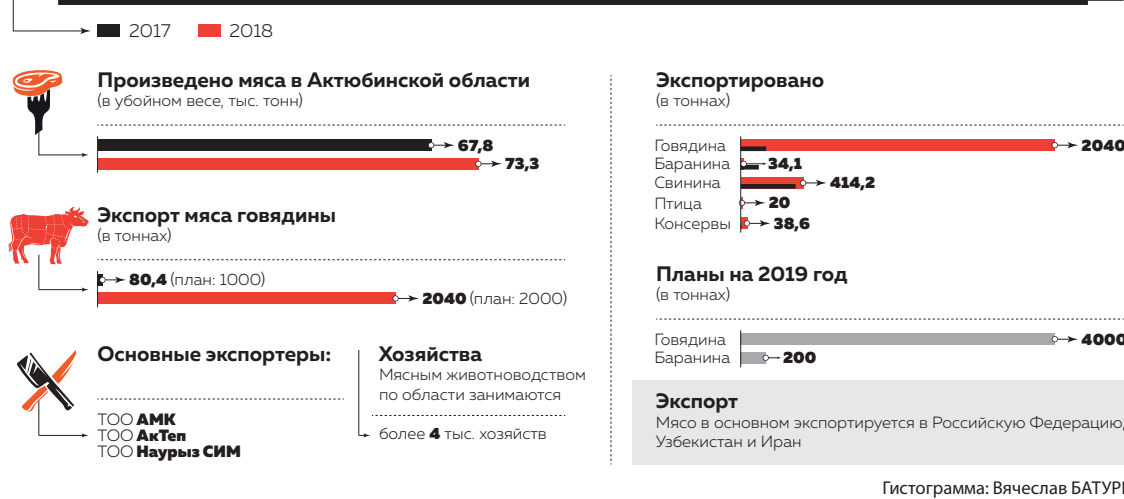
Кроме того, Актыбинский мясной кластер открывает совместное предприятие в Узбекистане. Там будет расположен скотный рынок. Это обеспечит фермерам гарантированный сбыт. Планируется реализовывать как маточное поголовье, так и бычков для откорма.

В планах в течение десяти лет в 10 раз увеличить количество фермерских хозяйств в области, довести его до 16 тыс. с общим поголовьем 2,5 млн голов, из них 1 млн – маточное поголовье. В течение семи лет в Актыбинскую область планируется импортировать 200 тыс. голов КРС и за этот же период довести поголовье скота до 1 млн за счет импорта и воспроизводства. Сейчас в регионе 230 тыс. коров.

«Самое главное в цепочке кооперации – это фермер. ТОО «Актеп» помогает с предоставлением скота. Цель проекта в том, чтобы фермеров было как можно больше. Дешевле, чем фермер, никто не произведет мясо, крупные компании никогда не будут конкурентоспособны», – считает Нурлан Сагналин.

Также ассоциация «Мясной союз Казахстана» совместно с Министерством сельского хозяйства планирует создать обучающий центр, где начинающие предприниматели будут бесплатно обучаться азам создания фермерских хозяйств. Предпринимается это для того, чтобы как можно больше людей в сельской местности занимались разведением скота.

ЭКСПОРТ МЯСА ИЗ АКТЫБИНСКОЙ ОБЛАСТИ



Более 5 млрд тенге выделят на бизнес-проекты

Предпочтение в финансировании отдадут так называемым нишевым проектам и импортозамещению. Самые многообещающие направления и свободные ниши для бизнеса с наименьшим риском выявили в ходе скрининга в трех районах Актыбинской области.

Наталья САЛЬКОВА

Сады и кемпинг

Скрининг, проведенный рабочей группой из числа специалистов РПП «Атамекен», позволил выявить существующие проблемы и перспективные направления с высоким потенциалом. «Предприниматели, используя полученные данные, будут знать, где есть свободная ниша и что ее можно смело занимать», – пояснила «Курсиву» и. о. директора Актыбинского филиала РПП «Атамекен» Анар Даржанова.

В результате исследования выяснилось, что в селе Акай Алгинского района есть перспективы для разведения рыбы, поскольку недалеко от поселка находится плотина, в селе Бестамак можно разбить яблоневые сады, в селе Маржанбулак – наладить производство бутилированной воды. В селе Бадамша Каргалинского района необходим придорожный кемпинг с гостиницей и СТО, в Петропавловке

можно смело открывать пекарню, а в поселке Косестек – теплицу. В Мартукском районе в селе Мартук для лечебных целей будет востребована соляная шахта, в Жанажолле есть перспектива для производства переработки шкур, а в Кокпекты нужен молокоприемный пункт.

Определить нишу

По данным областного управления предпринимательства, в этом году определено свыше 500 ниш для МСБ. Это значит, что производство определенных видов товаров обеспечило бы бизнесменам гарантированный сбыт.

В ходе исследования была сформирована карта цепочек сбыта между субъектами бизнеса по схеме «сырье – производство – сбыт». Кроме того, определены ключевые технологии, в которых нуждается бизнес, – начиная от пресс-подборщиков, дисковых боронов, ротационных кормоизмельчителей и заканчивая дорогостоящими посевными комплексами и оборудованием для орошения.

В 2019 году на кредитование МСБ выделяется 5,1 млрд тенге. При рассмотрении бизнес-идей, как уточнили в управлении предпринимательства, предпочтение в финансировании будет отдаваться проектам, направленным на импортозамещение.

Всего определено более 150 товаров, которые в настоящее время завозятся из Российской Федерации, Китая, Венгрии, Италии, Велико-

британии, Турции, Польши, Кыргызстана и США. Предприятия районов, в которых уже проведен скрининг, имеют более 210 тыс. кв. м складских помещений и недозагружены на 30%. Также выявлена потребность в почти 1,5 тыс. работников по 259 вакансиям из 33 сельских округов в Каргалинском, Алгинском и Мартукском районах области.

Была бы идея

По итогам 2018 года Актыбинская область стала лидером среди регионов Казахстана по сумме выдачи микрокредитов. Финансирование осуществляется из республиканского и областного бюджетов. Кредит выдается под 6% сроком до пяти лет в городах и до семи лет в селах.

При этом применяется инструмент гарантирования займа. Для начинающих предпринимателей сумма гарантирования составляет до 85% от суммы кредита, для действующих – до 50%. Всего на поддержку различных проектов и бизнес-идей в области в прошлом году выделили 4,9 млрд тенге. По сравнению с 2017 годом эта сумма увеличилась на 30%. Большая часть средств была израсходована на поддержку бизнеса в сельской местности – 3,9 млрд тенге, еще 1 млрд тенге ушел на финансирование проектов в городе Актобе. Выделенные средства позволили реализовать 921 проект.

В управлении предпринимательства отмечают, что фермеры

заемные средства в основном берут на развитие животноводства, растениеводства и сферы услуг. И именно последнее направление сейчас необходимо развивать, считают специалисты управления.

«К примеру, обращается предприниматель, говорит, что у него есть земля, хочет открыть магазин, СТО либо кафе. Но так бизнес начинать нельзя. Нужно по каждому направлению провести свои расчеты, выяснить, какая покупательская способность у потенциальных потребителей в данном районе, есть ли конкуренты», – говорит Анар Даржанова, отмечая, что предприниматель должен четко понимать, каким направлением стоит заниматься, а каким нет.

Как отмечают в управлении предпринимательства, доля начинающих бизнесменов среди получивших финансовую поддержку составляет 48%. При этом если учитывать развитие МСБ в целом по области, то большая часть проектов все-таки реализуется в сфере услуг – 35%, на торговлю приходится почти столько же – 33%, транспортные услуги составляют 24%, образование – 4% и здравоохранение – 3%.

На начало этого года в Актыбинской области зарегистрировано 65,8 тыс. субъектов малого и среднего бизнеса, доля действующего от количества зарегистрированного МСБ составляет 82,7%. В сфере малого и среднего бизнеса в регионе занято около 134 тыс. человек.

Товарищеский долг

<< 2

«Но сейчас я не могу запустить производство, поскольку к моим зданиям не подведены ни вода, ни газ, ни электричество, ни дорога», – сетует Артур Наушабаев.

Он рассказал, что с него запросили 60 млн тенге на прокладку асфальтированной дороги длиной в 1 км от близлежащей трассы до ворот цеха. А каждое техническое условие на подключение воды, газа и электричества оценивается в 2,5 млн тенге. Не говоря уже о дополнительных расходах на строительные материалы, оборудование и услуги специалистов.

«Я планировал, что буду перерабатывать до 50 тонн мяса в месяц и выпускать различные сорта колбасных изделий. Если мне помогут решить вопрос с коммуникациями и я запущу цех, то кредит погашу в течение месяца», – уверен предприниматель.

Он говорит, что не взял бы эти 3 млн тенге, если бы ему не обещали, что подключат все коммуникации к его объекту.

Программа закончилась

Тем временем в атырауском городском центре занятости, куда «Курсив» обратился с редакционным запросом, ответили, что «аким в лице городского центра занятости не мог обещать заемщикам, что со стороны государства будет оказана помощь в строительстве инженерных коммуникаций, а потом это обещание не выполнили».

«Программой было закреплено, что участникам второго направления на сумму полученного кредита уполномоченный орган проводит недостающую инфраструктуру или приобретает отсутствующее оборудование. Этим уполномоченным органом был и остается отдел строительства», – сообщила «Курсиву» руководитель центра занятости города Атырау Гульнар Куспанова.

По ее словам, в 2013–2014 годах на средства республикан-

ского бюджета отделом строительства 44 предпринимателям были проведены инженерные коммуникации и приобретено оборудование.

«С 2015 года средства на подведение инфраструктуры из республиканского бюджета не выделялись. 29 декабря 2016 года программа «Дорожная карта занятости – 2020» была упразднена и принята новая – «Программа развития продуктивной занятости и массового развития предпринимательства на 2017–2021 годы», – отмечает собеседница «Курсива».

Согласно новой программе, проведение недостающей инфраструктуры, в том числе и для участников «Дорожной карты занятости», возложено на местные органы управления.

«В 2018 году городской отдел строительства приобрел 10 участников программы сопутствующего оборудования на сумму более 16 млн тенге», – рассказала Гульнар Куспанова.

По ее словам, в данное время центр занятости собирает заявки на 2019 год на проведение недостающей инфраструктуры и приобретение оборудования. Тем, кто нуждается в проведении инфраструктуры, необходимо оставить соответствующую заявку в центре занятости.

С 2011 по 2014 годы для получения кредита в центр занятости обратилось порядка 800 человек. В микрофинансовые организации, в том числе кредитные товарищества и АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства», было направлено 625 человек. Из них займы получили 523 человека.

«В основном все проекты были реализованы», – отметила руководитель центра занятости. На 1 февраля 2019 года на учете в городском центре занятости состоят 3999 человек. При этом численность населения Атырау на 1 января текущего года составляет свыше 338 тыс. человек.

