

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №15 (739)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 15 (739), ЧЕТВЕРГ, 19 АПРЕЛЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ
НЕСТЫКОВКИ

02

ИНВЕСТИЦИИ:
ТЕНГЕ ОСЛАБ ПО
ОТНОШЕНИЮ К ДОЛЛАРУ
США

04

ИНВЕСТИЦИИ:
НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ
В ПОЛИТИКЕ ПРИВЕЛА
К РОСТУ ЦЕН

04



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
ПЕРЕМЕННАЯ
ОБЛАЧНОСТЬ

07

*** Бриф-новости**

**«Киберщит»
не для всех**

Госпрограмма «Киберщит Казахстана», предполагающая обеспечение информационной безопасности электронных ресурсов республики, напрямую будет защищать от кибератак только государственные системы. При этом для квазигосударственного и частного сектора будет создана конкурентная среда.

>> 2

**Между Сциллой
и Харибдой**

Новые санкции США против России затронули интересы Казахстана. «За компанию» с российскими олигархами могут пострадать несколько казахстанских системообразующих предприятий. О тесной связи политики и экономики – в материале «Къ».

>> 3

**Счастье в воздухе
не вьется**

Kursiv Research представляет рейтинг стран мира по интенсивности выбросов углекислого газа, согласно данным Международного энергетического агентства Enderdata. Несмотря на некоторое сокращение уровня вредных выбросов, Казахстан остается в первой пятёрке данного рейтинга.

>> 6

**Деньги не любят
тишину**

Председатель Национального банка Казахстана Данияр Акишев представил в мажилисе проект поправок в законодательство о валютном регулировании. С точки зрения отдельных экспертов рынка, коррекция регулирующих норм о банковской тайне может отбить охоту вкладывать деньги в БВУ.

>> 8

**С миру по нитке
– преступнику
миллиард**

Ущерб от киберпреступлений по всему миру насчитывает колоссальные суммы. По данным экспертов, финансовые организации ожидают дальнейшего роста таких убытков. Но киберпреступники находят новые способы не только виртуальной кражи, но и отмывания денег.

>> 9

**Сокровища «серого
кардинала»**

В начале апреля пресс-служба Генеральной прокуратуры Казахстана сообщила о конфискации в доход государства средств, принадлежавших Магзуму Абдралиеву, который с 2012 года находится в международном розыске. Его компания была не только «стиральной машиной» для приграничной мафии, но и огромным складом наличных. И, судя по озвученным судом по «хоргосскому делу» данным, обнаружена не самая большая часть уведённых от государства средств.

>> 10

**Весенняя жатва
для поставщиков
дизтоплива**

Розничные цены на дизельное топливо в Казахстане могут еще вырасти на фоне сезонного роста спроса на дизтопливо, роста стоимости нефти и девальвации тенге. Цена растет как на отечественное топливо, так и на импортное.

>> 10

Государство залезет в карман самозанятых

Министерство труда и соцзащиты предлагает ввести специальный налоговый режим для легализации деятельности неформально занятых граждан. Таким образом в правительстве надеются легализовать деятельность граждан, не платящих налоги и другие платежи.

Жанболат МАМЫШЕВ

По данным Министерства труда и социальной защиты, сегодня к категории самозанятых или неформально занятых относится порядка 2,7 млн граждан. В их числе люди, работающие без трудового договора, работающие без социальных отчислений, безработные и ряд других категорий.

Чиновники от министерства предлагают собирать по 1 МРП (2405 тенге) в месяц с городских и 0,5 МРП с сельских самозанятых казахстанцев.

Соответствующие предложения были озвучены на заседании правительства 17 апреля. Министр национальной экономики Тимур Сулейменов назвал предлагаемые меры «формализацией» самозанятого населения, введя новый термин – неформально занятые.

«Что касается определения порядка налогообложения самозанятого населения, министерством, совместно с министерствами труда и социальной защиты населения и здравоохранения, проведена работа по выработке предложений для формализации неформально занятых лиц. Суть нового режима заключается в небольшой сумме налога – единого совокупного платежа (ЕСП), включающем налоги и социальные платежи, отсутствие налоговой отчетности, налоговых проверок и административных взысканий. Режим предназначен для физических лиц, оказывающих услуги для физических лиц», – сказал министр нацэкономики.

ЕСП объединяет 4 вида платежей: суммы индивидуального подоходного налога (10%), обязательного пенсионного взноса (40%), социальных отчислений в государственный фонд социального страхования (10%), взноса в фонд социального медицинского страхования (40%).

Максимальный доход в год неформально занятых не должен превышать 100 минимальных заработных плат, то есть 2 828,4 тыс. тенге или 235,7 тыс. в месяц.

Уплата совокупного платежа означает начало регистрации как плательщика, приостановление уплаты будет означать приостановление деятельности. «Никаких дополнительных регистраций и уведомлений не потребует. Платеж будет уплачиваться в банке или через терминал на счет государственной корпорации «Правительство для граждан» с дальнейшим распределением по фондам», – пояснил министр.

ЕСП, по его словам, будет уплачиваться по месту регистрации физического лица. Налоговым периодом будет являться календарный месяц. Также эти лица будут освобождены от необходимости регистрации и учета в налоговых органах, предоставления налоговой отчетности.

Возможность работать в рамках ЕСП имеет ряд условий. В частности, плательщики не должны использовать труд наемных работников; не должны иметь коммерческого стационарного места на территории торговых объектов и рынков; могут иметь предельный доход 100 МЗП в год; не должны являться иностранцами и лицами без гражданства; должны оказывать услуги исключительно физическим лицам.

Размер ЕСП пока обсуждается, но одним из основных вариантов является выплата ежемесячно 1 МРП городскими самозанятыми и 0,5 МРП – их сельскими коллегами.



В рамках нового режима чиновники предлагают собирать по 1 МРП в месяц с городских и 0,5 МРП – с сельских самозанятых казахстанцев. Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

По мнению вице-министра труда и социальной защиты населения Нуржана Альтаева, выступившего на пресс-конференции по окончании заседания правительства, предлагаемые меры упростят жизнь самозанятым. «Поскольку единый совокупный

платеж – ЕСП – будет объединять 4 платежа, это будет один платеж в одно окно и по одному документу. Это намного упрощает. Уплата этих единых социальных взносов будет означать автоматическую регистрацию деятельности этого человека и его участие сразу в

системе медицинского и социального страхования, пенсионного обеспечения», – сказал вице-министр.

Он напомнил, что в настоящее время часть казахстанцев работает без заключения трудового договора с работодателем и участия

в пенсионной системе. Кроме того, речь идет и о небольших предпринимателях, которые не зарегистрировались как бизнесмены в налоговых органах. И те, и другие относятся Минтруда к неформально занятым.

2 >>>

BI GROUP ФОРУМ
БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ

27 Апреля
2018

ПРИХОДИ НА ФОРУМ –
СТАНЬ ПАРТНЕРОМ
BI GROUP!

СОВМЕСТНЫЙ ПУТЬ
ЦИФРОВОЙ
ТРАНСФОРМАЦИИ



Айдын Рахимбаев
Председатель
Совета директоров
BI Group
rakhimbaev@bi-group.org



Бауыржан Исабаев
Член Совета
директоров
BI Group
isabaev@bi-group.org



Асхат Омаров
Председатель Правления
компаний BI Engineering
член Совета директоров BI Group
omarov@bi-group.org



Арман Ахметов
Председатель Правления
BI Construction
arman_akhmetov@bi-group.org



Аманжол Омаров
Председатель Правления
BI Development
omarov_a@bi-group.org



Арман Жакенов
Председатель Правления
BI Road Construction
a_zhakenov@bi-group.org



Тасболат Абдуллин
Председатель Правления
BI Property
tasbolat@bi-group.org



Виктор Богма
Генеральный директор
дивизиона BI Civil Construction
bogma_v@bi-group.org



Уали Садырбай
Председатель
Совета бизнес-партнеров
BI Construction и BI Development
sadyrbai_u@bi-group.org



Загапар Дошанов
Председатель
Совета бизнес-партнеров
BI Road Construction
doschanov_z@bi-group.org



Гаухар Керимова – модератор форума.
PR-директор компании BI Group. Имеет опыт руководства печатными изданиями и коммуникационными службами компаний, в прошлом успешный журналист, редактор и продюсер, автор документальных теле и фото проектов. Лауреат Союза журналистов РК.

Дата: 27 апреля 2018 года
Время: 08.30 ч.

Место проведения:
г. Астана, пр. Мангилик Ел,
здание В2.3, «Холл Энергии»

Регистрация на сайте:
www.bi-group.org/forum

«Киберщит» не для всех

Госпрограмма «Киберщит Казахстана», предполагающая обеспечение информационной безопасности электронных ресурсов республики, напрямую будет защищать от кибератак только государственные системы. При этом для квазигосударственного и частного сектора будет создана конкурентная среда. Система должна заработать к концу текущего года, когда в стране будет запущен Национальный координационный центр информационной безопасности.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Новая парадигма защиты информационных ресурсов от киберугроз была представлена в ходе SOC (Security Operations Center) Forum «Практика противодействия кибератакам и построения центров мониторинга» в Астане. По словам заместителя председателя комитета по информационной безопасности министерства оборонной и аэрокосмической промышленности Казахстана Руслана Абдикаликова, государство с прошлого года старается «построить некую модель взаимодействия информационной безопасности с традиционным IT». Модель выстроилась быстро и легла в основу госпрограммы «Киберщит Казахстана», где красной нитью проходит одна мысль: государство в лице уполномоченного органа (в данном случае министерства оборонной и аэрокосмической промышленности) никого, кроме себя и своих информационных систем, защищать не должно, непосредственной защитой своих ресурсов должен заниматься собственник. При этом регулятор создает правила игры и условия, при которых на рынке появляется предложение такой защиты для частного и квазигосударственных структур. Которые тоже не попадут под финансируемый из бюджета «Киберщит», однако обязаны будут отвечать единым техническим требованиям информационной безопасности.

«Мы выбрали такую схему: в стране будет построен Национальный координационный центр по информационной безопасности, его построением занимается РГП «Государственная техническая служба» при КНБ. Мы ожидаем, что эта работа завершится к концу текущего года, соответственно, когда мы построим Национальный координационный центр, появится возможность мониторить госсистемы. Стоит вопрос – как быть с системами, которые находятся в квазигосударственном секторе, и с теми частными системами, которые станут критически важными в нашей стране?», – сказал Абдикаликов.

Критически важные системы, в число которых войдут многие ресурсы квазигосударственного сектора, будут обязаны либо заключать договоры на оказание возмездных услуг с казахстанскими аналогами Security Operations Center – Оперативными центрами информационной безопасности, либо создавать такие центры внутри своей структуры. При этом государство рассчитывает на то, что эти центры будут самостоятельными



хозяйствующими субъектами, не привязанными к той или иной крупной компании: тогда эти структуры будут заинтересованы в постоянном совершенствовании и масштабировании своих услуг.

«Их основные задачи – осуществлять мониторинг, помогать избегать угроз, защищать объекты, с которыми у них есть непосредственно договор и, что самое важное, передавать информацию вышестоящей организации – в Национальный координационный центр. Соответственно, вот эти центры и будут основным подспорьем всего нашего бизнеса, который будет на них опираться. Их количество мы никак не лимитируем, мы считаем, что их должно быть максимально много, в зависимости от потребностей самого рынка и от готовности бизнеса вкладывать в это деньги», – подчеркнул представитель регулятора.

Информация от частных центров в национальный должна будет поступать в режиме онлайн и, если этот собирательный поток покажет головной структуре, что в Казахстане кибератакам подвергся не один и не два банка, а 10-15 финансовых учреждений, уполномоченный орган приступает к реализации антикризисного плана по преодолению угроз кибербезопасности. К слову, данный проект сейчас находится на рассмотрении правительства.

За «золотым периметром»

Простая схема, нарисованная регулятором: один координационный центр наверху и десятки (в перспективе) оперативных центров на местном уровне, вызвала много вопросов у участников рынка. Самый главный из них – насколько эта схема сможет обеспечить равный доступ всех к защите от киберугроз?

«Это же похоже на то, что вот в этой части города мы преступники будем отслеживать и наказывать, а кто живет на окраинах, те нанимайте сами

Эксперты отмечают, в госпрограмме «Киберщит Казахстана» красной нитью проходит одна мысль: государство никого, кроме себя, защищать не должно.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

охрану, – прокомментировал схему директор Центра анализа и расследования кибератак (ЦАРКА) Арман Абдралимов. – Так тоже нельзя, должен быть механизм защиты тех, кто за золотым периметром находится», – заметил он.

Помимо этого, представитель руководства ЦАРКА подверг критике намерения регулятора сделать соответствие определенным требованиям информационной безопасности только госсистем и систем, определенных государством критически важными: получается, что ответственность за нарушение этих требований распространится только на них. Владельцы остальных информационных систем могут безопасно не заморачиваться, а примеры того, к чему может привести такой порядок вещей, по словам Абдралимова, в Казахстане уже были.

«В прошлом году был нашумевший инцидент: взлом портала balans.kz, центральной тусовки бухгалтеров, там украли и, как позже выяснилось, продавали на черном рынке учетные записи около 10 тысяч бухгалтеров, – напомнил директор ЦАРКА. – Чем закончилась история: наказание за ненадлежащее обеспечение безопасности составило в итоге штраф порядка 10 тысяч тенге. Это возвращает нас к вопросу – кого относить к критически важным структурам? Я понимаю, что магазин продуктов можно не регулировать, и пусть он несет риски сам, но если ты собираешь персональные данные, если ты большой почтовый сервис, будь добр соответствовать каким-то требованиям, которые регулятор должен выставлять. И какая-то мера наказания должна быть – явно не 10 тысяч тенге. А тут данные утекли, их продавали, атакуют этих бухгалтеров или нет, не знаю, но вопрос забылся, а проблема осталась», – констатировал он.

В результате, считает эксперт, владельцы казахстанских информационных систем с большой неохотой будут

соглашаться на статус критически важных ресурсов, к которым предъявляются повышенные требования по инфобезопасности. Поэтому, с точки зрения Абдралимова, более правильным можно считать российский подход, когда регулятор не вступает с компаниями в переговоры, а спускает ей сверху уведомление: «компания X, вы являетесь частью критически важной инфраструктуры и должны соответствовать требованиям, выставляемым регулятором».

Правда, у таких уведомлений сверху есть другая сторона, о которой в ходе дискуссии на форуме рассказал эксперт по информационной безопасности Алексей Лукацкий.

«У нас в России такой указ сверху привел к тому, что любая сельская поликлиника является субъектом критической инфраструктуры, а также ломбарды и прочие мелкие предприятия, – заметил российский эксперт. По его мнению, в этой связи ему гораздо ближе позиция Руслана Абдикаликова, утверждающего, что регулятор не должен лезть в коммерческий сектор, потому что последний действует на свой страх и риск, это его головная боль, а регулятор должен выступать в роли скорее методолога, чем устанавливающего требования. «Другой вопрос, что стоимость услуг частного центра может оказаться дешевой для малой организации – и это проблема: у нас во всех отраслях сервисные компании стараются «стричь» с крупняка, а малые предприятия остаются при этих тарифах беззащитными, потому что у них нет денег, чтобы защититься», – добавил он.

Ободренный российской поддержкой зампред комитета по информационной безопасности пояснил, что для того министерство оборонной и аэрокосмической промышленности и хочет вывести оперативные Security Operations Center в рынок, отделяя их от нацкомпаний, чтобы их тарифы

были посильными для всех. И, поскольку количество таких компаний на рынке государство ограничивать не намерено ничем, кроме естественных производственных требований к ним, регулятор рассчитывает на снижение тарифов благодаря повышению предложено на этом рынке.

Хакеров забреют в киберрекруты

А вот в чем регулятор и ЦАРКА полностью сошлись, так это в том, что к обеспечению информационной безопасности нужно активно привлекать тех, кто формально ей угрожает: людей, способных выявлять бреши и уязвимости информационных систем. Тех, кого в просторечии называют хакерами. Как заявил г-н Абдикаликов, государство готово пойти на лицензирование таких спецов с тем, чтобы они «взломы» осуществляли вполне санкционировано, с целью выявления слабых мест, а не личного обогащения.

«Есть молодые ребята, которым интересно заниматься исследованиями в этой сфере, просканировать какой-то ресурс, выявить его уязвимость. Но по текущему законодательству это очень тонкая грань, когда можно подпасть под Уголовный кодекс, под 205 статью («Неправомерный доступ к информации», – «Жъ») и сесть за это. Чтобы не отбить охоту у них этим заниматься, а наоборот, дать возможность им заниматься этим легально, мы и предусмотрели возможность лицензирования», – пояснил г-н Абдикаликов.

Лицензировать казахстанских хакеров при этом собираются не где-нибудь, а в КНБ – поскольку, по словам зампреда комитета по инфобезопасности, это «люди специфичные, как товар двойного назначения: с одной стороны – они могут принести пользу, с другой – нет гарантий, что они по чьему-нибудь заказу не сделают что-нибудь противоправное».

«Мы таких людей должны знать и понимать, что они делают, и дать им возможность легально зарабатывать. И это больше надо не нам, регулятору, а правоохранительным и специальным органам. Это так же экспертный пул, который они могут привлекать потом при расследовании высокотехнологичных правонарушений. Вот для этого мы и хотели вывести этих людей в правовое поле», – заключил г-н Абдикаликов.

А директор ЦАРКА признался, что именно его структура была инициатором этой нормы.

«Под Робингудами подразумевались, видимо, мы, ЦАРКА, и наши публикации в соцсетях», – пояснил г-н Абдралимов. – Но мы сейчас просто загнаны в угол, потому что имеется порочный круг: мы часто пишем об уязвимости нашего любимого электронного правительства, но так и не смогли достучаться до владельца этого ресурса – НИТ «Зерде», который формально проводит аудит. И люди, которые видят, что уязвимости есть, а формально их нет, потому что есть замечательный отчет, описывающий в ситуации из сказки, где все видит, что король голый, но сказать об этом вслух – значит нарушить закон».

Лицензировать «кибер-разбойников», по словам Абдралимова, начнут с конца года, после введения в эксплуатацию Национального координационного центра.

Экологические нестыковки

Предприятия горно-металлургического комплекса считают, что назрела необходимость реформирования Экологического Кодекса. По их мнению, многие пункты противоречат другим пунктам законодательства, а также поднимают вопрос использования экологических платежей.

Ербол КАЗИСТАЕВ, Дмитрий ПОКИДАЕВ

Сегодня полным ходом идет работа над новым Экологическим Кодексом. Предприятия горнодобывающего комплекса (ГМК) полагают, что данный закон нужно актуализировать, так как некоторые пункты противоречат другим законодательным актам.

Ключевой момент Кодекса

Основная проблема, которую видят в действующем экологическом законодательстве в Республиканской ассоциации горнодобывающих и горнометаллургических предприятий – это то, что государство рассматривает экологические нормы как инструмент сбора денег, а не стимулирования недропользователей к снижению эмиссий. На этом акцентировал внимание в ходе форума Minex Цен-



Горняки предлагают предусмотреть поэтапный подход с вовлечением экологических платежей в реализацию масштабных природоохранных мероприятий природопользователей.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

тральная Азия-2018 заместитель исполнительного директора этой ассоциации Максим Кононов.

«При реформировании этого законодательства сама функция кодекса и экологических платежей не должна быть фискальной, то есть мы говорим о том, что экологический кодекс должен наконец-то начать стимулировать предприятия снижать выбросы, снижать объемы загрязнений, а не просто штрафовать их за это, – заявил Кононов. – Мы абсолютно открыто говорим о том, что сегодняшняя система использования экологических платежей не направлена на улучшение экологической ситуации и снижение объемов выбросов. В этой связи, как ассоциация, мы предла-

гаем пересмотреть этот порядок и внедрить нормы, которые позволят предприятиям самим осуществлять экологические мероприятия на эти деньги», – добавил он.

По его убеждению, такой подход позволит бизнесу более эффективно тратить средства, собираемые за эмиссии в окружающую среду, поскольку нарушения экологического законодательства «как и в любой другой сфере проще устранять у источника, чем бороться с последствиями». При этом представитель АГМП признает, что внедрение такого подхода потребует внесения изменений не только в экологический кодекс, но и в бюджетное законодательство.

>> 10

Государство залезет в карман самозанятых

<< 1

«Они не платят соответствующих налогов, они не делают социальных отчислений, чтобы завтра при выходе на пенсию, при достижении пенсионного возраста, ему могли выплачивать пенсию», – сказал Нуржан Альтаев.

По его мнению, эти категории казахстанцев «живут одним днем». В связи с этим вице-министр пригрозил, что без формализации такие люди не будут получать пенсию и медицинскую помощь. В первом квартале 2018 года в результате проведенной Минтруда работы из 2,7 млн лиц самозанятых было «актуализировано» 607 тыс. человек по всей стране. Таким образом в настоящее время в Казахстане 2,1 млн самозанятых. «Нам удалось оформить 193 тыс. человек, которые реально фактически работали, но не оформляли трудовые договоры», – сообщил Нуржан Альтаев.

Кроме того, по его словам, на налоговый учет было поставлено 12 тыс. человек, которые фактически являлись предпринимателями. Также 36 тыс. человек, которые фактически являлись безработными, смогли претендовать на механизмы программы занятости.

В этом году в Минтруда планируют обеспечить работой порядка 500 тыс. человек.

Вместе с тем Нуржан Альтаев просил не считать необходимым уплаты ежемесячно 1 МРП налогом. «Не надо воспринимать это как налог. Это, в первую очередь, вклад в ваше будущее, то есть когда вы платите в Единый накопительный пенсионный фонд деньги, пусть небольшие, вы делаете вклад в свое будущее, потому что завтра будете получать пенсию», – подчеркнул вице-министр.

Кстати, он также сообщил, что некоторые работодатели сами готовы платить ЕСП за связанных с ними работников. В качестве примера он привел Республиканский союз промышленников вторичной металлургии, с которой связано порядка 100 тыс. собирающих лом казахстанцев, где минтруда, якобы, заверили, что предприятия готовы уплачивать этот новый налог на своих работников.

В свою очередь министр труда и социальной защиты населения Мадина Абылкасымова сообщила, что больше всего лиц было актуализировано в Алматинской – 86 тыс. и Южно-Казахстанской области – 101 тыс. «51% всех лиц без статуса сконцентрирован в четырех регионах.

Это Южно-Казахстанская область – 20%, Алматинская область – 16%, город Алматы – 8% и Восточно-Казахстанская область – 7%», – сказала она на заседании правительства.

По словам г-жи Абылкасымовой, министерство разработало и новые каналы актуализации самозанятых. Эта работа с мая будет вестись в организациях, оказывающих услуги населению (ЦОН, медицинские учреждения), на портале электронного правительства, едином контакт-центре 1414 и push-уведомлениями через SMS лиц без статуса.

Министерством предлагается два новых способа классификации занятого населения. «Первое – по типу полномочий на независимых работников и зависимых работников. Второе – по типу экономического риска: работники, ориентированные на прибыль, и работники, ориентированные на заработную плату. Также будет разработана специальная дорожная карта по переходу на новый порядок статучета с 2019 года», – пояснила Мадина Абылкасымова.

Предполагается, что соответствующий законопроект будет представлен на рассмотрение парламента до окончания текущей сессии.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altisco Partners»

Адрес: редакция: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тоғыз», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 346-84-41, m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Мария ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Вячеслав ШЕКУНСКИХ «Тенденции» Адеуль ИБРАЕВА «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Фотограф: Олег СТИВАН Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, r.baigatov@kursiv.kz

Технический редактор: Оксана ТРИТЕНКО

Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЬПЕНКО Елена ГРИБАНОВСКАЯ Елена ШУМСКИХ

Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кabanбай батыра, 2/2, оф. 201 В. Б.И. «Державан», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астане: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПЦ «Азгир». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 010 экз.

Казахстан рискует потерять инвестиции

Перед Казахстаном открываются уникальные возможности стать самой инвестиционно привлекательной страной на постсоветском пространстве в области финансовых технологий. Помешать этому может некорректная регуляция рынка: инвесторы откладывают инвестиции в страну из-за правовой неопределенности.

Арман БУРХАНОВ

Казахстан сейчас находится на пороге серьезных изменений, которые могут затронуть экономическую и социальную сферы страны. Парламент республики рассматривает поправки в законодательство, касающиеся деятельности финансово-технологических компаний. По одному из возможных сценариев регулятор может ограничить годовую эффективную ставку, что приведет к убыточности многих онлайн-сервисов и их закрытию. Поправки еще не приняты, депутаты просчитывают возможные последствия и изучают зарубежный опыт. От этих поправок зависит развитие сектора финансовых технологий в Казахстане.

Мировой опыт

Регуляторные ограничения рынка финансовых технологий действуют во всех развитых странах, в большинстве из них отсутствует прямое ограничение ставки кредитования. В США более 150 компаний выдают кредиты онлайн. За регулирование отвечают Consumer Financial Protection Bureau (CFPB) и власти каждого штата, при этом только в трех штатах регулируется максимальная ставка. В Великобритании, финансовом центре Европы, для защиты потребителей было принято решение ограничить максимальную сумму долга двукратным размером тела кредита и ежедневную ставку до 0,8%. По словам участников рынка, это одно из самых грамотных решений в международной практике. Оно позволило Лондону остаться



ведущим финансовым центром, даже несмотря на Брекзит. В 2017 году сектор финансовых технологий ежемесячно рос примерно на 10%. В Лондоне работают такие крупные компании, как TransferWise, Revolut, Zopa, которые развивают технологии, а также привлекают инвестиции в сектор и страну. Похожее регулирование – ограничение максимальной суммы долга – действует и в других европейских странах, например в Швеции, Испании и Латвии.

Инвесторы ждут решения

«Казахстан – перспективный рынок для финансовых технологий. Это большая страна с низкой плотностью населения – банкам

сложно обеспечить доступность финансовых услуг из-за большой протяженности территории и серьезных затрат, – объясняет генеральный директор ID Finance **Борис Батин**. – Онлайн-сервисы могут взять на себя работу по обеспечению финансовой доступности для населения, но для этого нужно корректное законодательное регулирование».

Инвесторов беспокоит возможное ограничение годовой эффективной ставки. «У ID Finance большой опыт инвестирования в самые разные страны. Инвесторы, с которыми мы работаем, сейчас приостановили работу на казахстанском направлении, потому что для них очень чувствителен регуляторный риск», – рассказывает Батин.

«Фонд венчурных инвестиций Emerge Capital с настороженностью смотрит на ситуацию в Казахстане в связи с планами по ограничению годовой эффективной ставки для финтех-компаний», – говорит основатель фонда **Иван Савельев**. По его мнению, при ограничении ставки будет сложно выстроить эффективную финансовую модель бизнеса, риски невозврата инвестиций увеличиваются, инвесторам логичнее рассматривать проекты из других стран и регионов. «В конечном счете может пострадать местный потребитель финансовых услуг», – резюмирует Савельев.

«Последние три месяца мы ощутили негативное влияние инициатив по излишнему регулированию рынка. Инвесторы

опасаются вкладывать деньги в регион, который на данный момент нельзя назвать стабильным», – подтверждает генеральный директор международного онлайн-сервиса микрокредитования «Честное слово» **Андрей Петков**. По его словам, если регулятор ограничит эффективную ставку, это решение негативно скажется не только на результатах работы отдельных компаний, но и на рынке в целом. Инвесторы разделятся на тех, кто покинет рынок, тех, кто переместится в серую зону, и третьих, которые сменят продукт, добавляет Петков.

Новые возможности

Перед Казахстаном сейчас открываются уникальные возмож-

ности. Санкции со стороны западных стран снижают инвестиционную привлекательность России. В этих условиях Казахстан может стать наиболее выгодной территорией среди стран СНГ для иностранных инвесторов. В том числе и для развития финансовых технологий. Начиная с 2015 года инвесторы финтех-сектора активнее интересуются рынком Казахстана, но не всегда окончательное решение выносится в пользу страны, в том числе из-за регуляторной неопределенности, подтверждают игроки рынка. Сейчас республика может получить интенсивное развитие, надо только создать для этого необходимые условия.

Показателен пример Грузии. В этой стране отрасль финансовых технологий заметно росла с 2014 по 2016 год, но в 2017 году правительство под руководством нового премьер-министра практически без предупреждения ввело ограничение для эффективной процентной ставки в 100%, размер максимального долга – 150%. Это привело к банкротству огромного количества финтех-компаний, а крупные международные бренды (такие как Vivus, Netcredit) прекратили инвестиции в эту страну. Некорректная регуляция рынка фактически разрушила сектор финансовых технологий, отбросив развитие страны на несколько лет назад.

В последние годы Казахстан и так лишился ряда крупных инвесторов из самых разных отраслей: AES Corporation, Statoil, KС Kazakh B.V. (входит в KNOС). Другие компании, например Тоута, отказались участвовать в казахстанских проектах. Инвесторы и капитал уходят из страны, где действует рыночная экономика, а государство и регулятор гарантируют прозрачность правил и последовательное регулирование. Инвесторы могут перенести свои активы и технологии в другие страны, для них это не окажется критичным фактором в бизнесе, но именно таким он в конце концов может оказаться для всей экономики республики.

Между Сциллой и Харибдой

Новые санкции США против России затронули интересы Казахстана. «За компанию» с российскими олигархами могут пострадать несколько казахстанских системообразующих предприятий. О тесной связи политики и экономики – в материале «Къ».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

В минувшее воскресенье, 15 апреля, один из столпов российской пропаганды **Владимир Соловьев** в своей программе «Воскресный вечер» обрушился с критикой на Казахстан. Популярному ведущему главного телевизионного канала Российской Федерации жутко не понравилась позиция Республики Казахстан во время голосования в Совете Безопасности ООН в субботу, 14 апреля, по российскому проекту резолюции с осуждением «агрессии в отношении Сирии со стороны США и их союзников». Будучи непостоянным членом СБ ООН, Казахстан предпочел нейтральную позицию и воздержался при голосовании. В этой связи Владимир Соловьев и заметил: «Это уже не первый раз у Казахстана, скажем так вежливо, позиция размытая. Мы что-то не знаем про наши отношения с Казахстаном?! Вдруг между нами пробежала черная кошка? Или нам ждать, что следующий майдан будет направлен как раз на Казахстан и в Казахстан, чтобы его оторвать от России?»

Что «забыли» российские эксперты

Мнение Соловьева немедленно поддержали член Совета Федерации РФ от Рязанской области **Игорь Морозов**, первый заместитель председателя комитета Госдумы РФ по делам СНГ и связям с соотечественниками **Константин Затулин**, которые подчеркнули, что Казахстан чуть ли не последовательно все дальше отдалается от России. Примером этого Морозов назвал перевод казахской письменности с кириллицы на латиницу, а Затулин – нежелание властей Казахстана придать русскому языку статус государственного. При этом ни Соловьев, ни Морозов, ни Затулин, ни кто-либо из других экспертов, участвовавших в «Воскресном вечере» телеканала «Россия-1», даже словом не обмолвились, что ранее Республика Казахстан воздержалась в Совете Безопасности ООН и при голосовании за проекты резолюций от стран Запада. Про то, что Казахстан из-за фактического не-



желания Москвы и Вашингтона найти общий язык по целому ряду важных международных вопросов имеет проблемы экономического характера, никто из собравшихся в студии в Москве «специалистов» по нашей стране тем более задумываться не стал.

Болезненные укусы

Между тем последние санкции, введенные США против близких к **Владимиру Путину** российских олигархов, похоже, достаточно больно укусили некоторые системообразующие предприятия Казахстана. «Руководство нашей корпорации оказалось в достаточно затруднительном положении. Почти 2/3 нашего глинозема уходило в Россию на заводы «Русала». Но теперь «Русал» вместе **Дерипаской** попали под санкции. Не исключено, что некоторые алюминиевые заводы в России могут если не приостановить свою деятельность, то значительно сократить выплавку алюминия. В любом случае для нашей корпорации это ничего хорошего не сулит. Насколько я знаю, в настоящий момент наши руководители активно ищут новые рынки сбыта, одновременно надеясь и на помощь правительства», – сообщил «Къ» на условиях анонимности один из сотрудников Eurasian Resources Group (ERG).

Из-за американских санкций в отношении РФ Казахстан может остаться без рынков сбыта.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Причины для беспокойства действительно имеются. Во вторник, 17 апреля, британское информационное агентство Reuters сообщило, что японские трейдеры отказались покупать алюминий у корпорации «Русал». Основания для отказа – санкции США от 6 апреля против российских олигархов. Если эта информация соответствует истине, то «Русал» потеряет достаточно выгодный для себя рынок. Тот же Reuters подчеркивает, что на Японию приходится до 16% российского экспорта алюминия. Фактически это второй по величине рынок сбыта российского алюминия после США, куда до введенных в марте – апреле текущего года санкций Минфина Соединенных Штатов поставлялось почти 20% продукции «Русала». Очевидно, что весьма вероятное падение этой ключевой корпорации в империи Олега Дерипаски может негативно отразиться и на производстве глинозема в Казахстане.

Пока в Багдаде все спокойно

Надо понимать, помощь от казахстанского правительства может потребоваться и другим системообразующим предприятиям нашей страны. Например, ТОО «Богатырь Комир»,

которым на паритетной основе владеют казахстанская «Самрук-Энерго» и все та же российская объединенная компания «Русал». Пока, судя по заявлениям российских и казахстанских экономистов, компании «Богатырь Комир», добывающей уголь в Экибастузе, ничего не угрожает. Во многом это связано с тем, что основные потребители экибастузского угля находятся на территории Казахстана, тогда как на Россию приходится около 20% всех поставок. Другое дело, что сюрприз может случиться неожиданно. Произойдет это в том случае, если Соединенные Штаты продолжат свою санкционную политику в отношении России в рамках уже хорошо известного закона «О противодействии противникам Америки посредством санкций». И здесь следует напомнить, что один из пунктов этого американского закона предусматривает введение по мере необходимости санкций в отношении как российских, так и сотрудничающих с ними «физических и юридических лиц, работающих в области нефтедобычи, металлургии, железнодорожного транспорта и производства различных видов вооружения».

При таких обстоятельствах нельзя исключать, что поставки угля в Россию,

которые, естественно, осуществляются железнодорожным транспортом, станут весьма затруднительными. К тому же и Российская Федерация, защищая свои экономические интересы, может ускорить переход на кузнецкий уголь Рефтинской и Гроизской ГРЭС, которые, по идее, должны работать на экибастузском угле минимум до 2022 года.

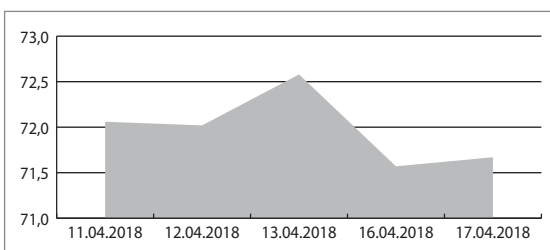
А есть ли выход?

Понимают ли это в правительстве Казахстана? Похоже, что да. На прошлой неделе, 10-го, а затем и 14 апреля, кабинет министров РК уже обсуждал тему антироссийских санкций и их возможных последствий для казахстанской экономики. Особенно интересны были разговоры в кулуарах, где, в частности, прозвучало мнение, что в случае значительного ухудшения российско-американских отношений Казахстан может попытаться договориться о перенаправлении поставок своих основных экспортных товаров в сторону Китая, Ирана, Турции и Западной Европы. Вот только и здесь не без нюансов. Далеко не факт, что, например, Китай пожелает активно закупать глинозем, алюминий, сталь или уголь в Казахстане. Хотя бы потому, что у Поднебесной есть свои проблемы во взаимоотношениях с Соединенными Штатами. Прежде всего по экспорту алюминия и стали. Достаточно сложными видятся и вероятные соглашения с Ираном, отношения которого со странами Запада выглядят, мягко говоря, не идеально. Остаются Турция и Западная Европа, где опять же навряд ли ждут продукцию из Казахстана. А если там приобретать ее пожелают, то разве что в рамках все того же противостояния с Россией, которой почти наверняка все это не понравится. И надо полагать, именно поэтому Москва периодически напоминает о себе Астане в виде «превентивных» выпадов со стороны находящихся в авангарде российской пропаганды господ вроде Соловьева, Морозова или Затулина.

Спрашивается: так что же делать Казахстану? Вероятно, выход только один – учитывая свои национальные интересы, как можно скорее мирить Москву и Вашингтон, активно привлекая к этому процессу не только политиков да дипломатов, но и известных предпринимателей. Тем более что среди последних есть люди, которые уже давно вхожи в ближайшее окружение как президента России Владимира Путина, так и президента США **Дональда Трампа**. Причем еще с тех времен, когда они о своих нынешних постах, возможно, даже и не задумывались.

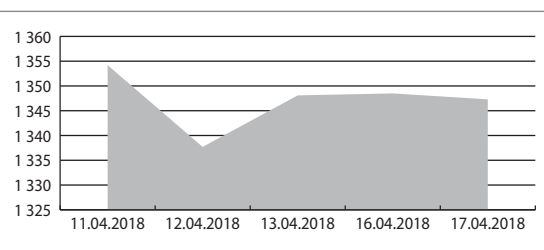
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (11.04 – 17.04)



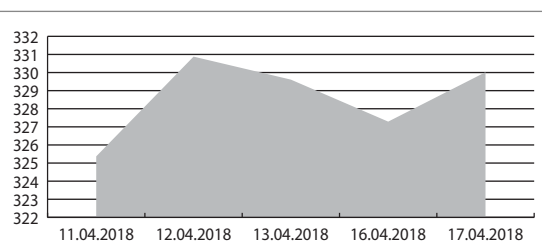
Цены на нефть снижаются на фоне роста числа буровых установок в США.

GOLD (11.04 – 17.04)



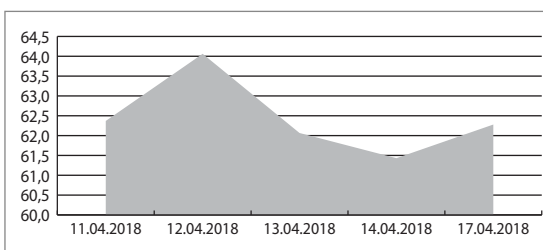
Цена на золото повышается на геополитической напряженности на фоне ракетной атаки на Сирию.

USD/KZT (11.04 – 17.04)



Тенге отреагировал на резкое ослабление рубля из-за санкций США и высоких геополитических рисков вокруг России.

USD/Rub (11.04 – 17.04)



Рубль отыгрывает предыдущее падение на фоне отсрочки новых санкций против России.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Тенге ослаб по отношению к доллару США

Ильяс БАСШИГУЛ,
шеф-аналитик
Wall Street Invest Partners

На прошлой неделе финансовые рынки показали смешанную динамику на фоне высокого политического напряжения между США, Китаем, Ираном и Россией. В большей степени напряженность отразилась в динамике российского фондового и валютного рынков. Индекс Московской биржи рухнул только за один день на 10%, а рубль потерял более 10% своей стоимости. В перерыве между введенными санкциями и ожиданием новых российских рынок отыграл часть потерь, но успокоения инвесторам это не принесло. Западные политики также чувствуют себя неспокойно. Обвинения в манипуляции валютными курсами со стороны президента США Дональда Трампа в адрес Китая и России стали очередным витком разворачивающейся торговой войны. Удары коалиции США, Великобритании и Франции по Сирии, экономическое давление на Иран со стороны США вывели цены на нефть на новые максимумы. Сложности с формированием коалиционного правительства в Италии также не добавляют позитива европейской валюте. И хотя политические факторы к середине текущей недели несколько снизили свое влияние на рынки, ситуация далека от спокойной.

EUR/USD

Единая европейская валюта торгуется в направлении восходящего тренда вблизи отметки в 1,24 за американский доллар. С начала месяца евро укрепился и подорвал к максимуму недельного периода. Однако дальнейший потенциал

роста евро ограничен. Техническая картина рынка указывает на среднесрочное снижение евро до уровня ниже 1,23. Импульс такой коррекции может придать выступление в пятницу президента Бундесбанка Йенса Вайдманна, а также возможные намеки чиновников ЕЦБ в преддверии решения по ставке на следующей неделе. Речь Вайдманна будет скорее нейтральной, возможно – с негативными нотками. Что касается ожиданий в отношении объема количественного смягчения и процентной ставки, то с высокой степенью вероятности они окажутся в текущих параметрах и не претерпят изменений. В случае пробоя уровня 1,23, вероятнее всего, следующей целью единой европейской валюты станет уровень 1,221.

GBP/USD

В начале текущей недели британский фунт вновь продолжил обновление максимумов, сумев преодолеть зону сопротивления на отметке 1,43. Ралли было остановлено небольшой коррекцией во вторник. Однако с высокой степенью вероятности это лишь пробуковка на пути к новым максимумам пары с момента голосования по Brexit. Фактически фунт отыграл свои потери за последние 1,5 года. Основной причиной его укрепления является перспектива повышения ставок в следующем месяце. Рост доходности гособлигаций Великобритании также оказывает поддержку «британцу». Рынок закладывает 96%-ную вероятность ужесточения политики на следующем заседании, но эта оценка может кардинально измениться, если все экономические релизы этой недели не оправдают ожиданий. Инвесторы оценивают снижение активности в секторах услуг и строительства в марте, а также сохранение уровня активности в

производстве в прошедшем месяце. Данные по розничным продажам, инфляции и занятости на этой неделе имеют высокую важность перед решением по процентной ставке 10 мая, а значит, и регулятор, и рынок будут на них ориентироваться. Для того чтобы фунт достиг круглой цели 1,45, необходимо, чтобы британская экономика продемонстрировала рост зарплат, инфляции и розничных продаж. С точки зрения технического анализа для дальнейшего роста требуется крепкий фундамент, отличный уровень для возобновления роста находится на отметке 1,424. Если фунт сможет оттолкнуться от этой важной поддержки, то дальнейший рост до уровня 1,44 будет весьма вероятным. В случае пробития этого уровня возможно падение фунта до отметки 1,413.

Тенге и рубль

Тенге ослаб по отношению к доллару США вслед за рублем после введения санкций против РФ со стороны Америки. Вслед за рублем тенге несколько отвоёвал свои позиции и продолжает укрепляться против доллара, однако немного сдал свои позиции против рубля на фоне укрепления последнего. Президент США Дональд Трамп отложил введение дополнительных санкций против России, и администрация Белого дома вряд ли одобрит их, если только Москва не совершит какую-либо новую кибератаку или другие провокации, заявил высокопоставленный чиновник администрации в начале недели. В то же время администрация президента обвинила поддерживаемых российским правительством хакеров в глобальной кибератаке на компьютерные роутеры и другое сетевое оборудование. По словам чиновника, Трамп обеспокоен тем, что введение дополнительных санк-

ций сразу после ракетного удара, нанесенного США и их союзниками по силам Асада в минувшие выходные, может помешать его усилиям по заключению соглашений с президентом России Владимиром Путиным о борьбе с исламским экстремизмом, контроле интернет-пространства и в других вопросах. Но все же инвесторы понимают, что Дональд Трамп является довольно непредсказуемым политиком и может выпустить очередной жесткий «твит» в любой момент. Так что санкции придут «скоро или не очень скоро», но уровень непредсказуемости остается высоким.

16 апреля Национальный банк принял решение снизить базовую ставку до уровня 9,25% с сохранением симметричного коридора процентных ставок $\pm 1\%$. Соответственно, ставки по операциям предоставления ликвидности составляют 10,25%, а по операциям изъятия ликвидности – 8,25%. 17 апреля председатель Национального банка РК сообщил на заседании правительства, что инфляция за первые три месяца текущего года составила 1,8%, что существенно ниже показателей I квартала прошлого года. Золотовалютные резервы Национального банка с начала года выросли на 1,1%, до \$31,1 млрд на конец марта.

Если правительство США примет решение о введении дополнительных санкций против РФ, то ожидается возобновление ослабления рубля, а за ним и тенге. Но поверим Трампу на слово.

Влияние на курс тенге в настоящий момент в основном определяется внешними факторами и в меньшей степени зависит от состояния национальной экономики. Ожидаемый курс тенге к российскому рублю 5,3–5,4 и 327–333 тенге – к американскому доллару.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Неопределенность в политике влияет на цены

Александр ЕГОРОВ,
валютный стратег
GK TeleTrade

Вся минувшая неделя проходила под знаком повышенной неопределенности из-за противоречивых заявлений президента США Дональда Трампа. Геополитическая напряженность, спровоцированная действиями западной коалиции в Сирии, привела к ракетному удару США, Великобритании и Франции по сирийским объектам в прошедшие выходные. Бездоказательные обвинения, направленные против России, дали повод ввести новый пакет экономических санкций в отношении ряда российских компаний, олигархов и госчиновников. Наиболее чувствительным последствием для российского бизнеса с точки зрения падения капитализации стало обвальное падение акций «Русала», который является одним из крупнейших производителей алюминия и составляет около 7% этого металла в рамках мирового предложения.

Но, как это обычно бывает, совокупный эффект от нарастания

неопределенности и обострения международных отношений спровоцировал повышенный спрос на сырьевые товары. Наиболее выраженный рост цен наблюдался на алюминий и энергоносители.

Алюминий

Цена на алюминий резко выросла от уровня 1990 до отметки 2400 на фоне введенных санкций в отношении «Русала». Рост цен наблюдался, даже несмотря на то, что рынок был достаточно насыщен перед введением санкций. Наибольший рост наблюдался на окиси алюминия, дефицит которого уже наблюдался на тот момент. Из-за резкого роста цен за последнюю неделю годовой рост алюминия превысил 26%. Скорее всего, дальнейшая динамика будет зависеть от развития ситуации вокруг поставок алюминия на мировой рынок и от того, по каким схемам и как быстро «Русал» переориентирует логику своих поставок.

Нефть

Опасения по поводу сокращения поставок нефти из районов Ближнего Востока из-за продолжа-

ющегося давления на сирийский режим со стороны западных стран обеспечили рост цен на нефть к новым годовым максимумам и достижения значений конца 2014 года. Цена североморский смеси Brent превышала уровень \$73 за баррель, легкий американский сорт WTI торговался на максимуме в районе \$67,70 за баррель. Кроме того, рынок нефти на фоне продления сделки ОПЕК + значительно сократил излишек мировых поставок. Основная часть избытка мировых запасов черного золота была ликвидирована, и теперь они превышают среднее пятилетнее значение всего на 43 млн баррелей. Нефть сохраняет благоприятные перспективы продолжения роста цены Brent к \$80 за баррель в более отдаленной перспективе.

Золото

Золото, которое в последнее время торгуется в широком боковом диапазоне на фоне роста геополитических противоречий, достигало максимального значения на уровне \$1365,15 за тройскую унцию. В целом прошедшая торговая неделя

не привела к принципиальным изменениям по золоту, но динамика торгов сместилась в более высокий ценовой диапазон \$1340–1365. Согласно последним опубликованным данным американской Комиссии по торговле товарными фьючерсами (CFTC), за неделю до 10 апреля чистая спекулятивная позиция во фьючерсах и опционах на золото выросла на 363 контракта, до 138 212. Таким образом, золото продолжает пользоваться спросом, и, вероятно, в обозримом будущем цены продолжат поступательный рост в направлении верхней границы диапазона.

Серебро

Серебро продолжает фазу бокового движения цен в рамках диапазона \$15,500–17,500. Границы боковика сужаются, что может свидетельствовать о нарастании потенциала к прорыву границ консолидации и более выраженному движению либо вверх, либо вниз. Сейчас сложно сказать, что является драйвером этого движения. Но то, что точка формирования нового тренда приближается, – это закон рыночного ценообразования.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (11.04 – 17.04)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Банк Шенгирбанг	4,24%	Аэропорт	-1,81%
Банк БТБ	0,96%	Сбербанк	-3,67%
POSTAL OIL & GAS	0,68%	Казателеком	-3,51%
Казателеком	0,32%	Kcell	-1,77%
ASXK	0,25%	Бонк Астана	-1,26%
Народный банк	0,03%	PA KazMunaiGas	-1,23%
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Amgen Therapeutics	52,00%	Cellnex	-64,32%
Amgen Therapeutics	35,98%	Asana Inc	-32,25%
OncoLink	35,36%	Asana Com	-30,79%
Bilicium Pharmaceuticals	32,89%	Apicus Biosciences	-30,69%
Applied Genetic	27,27%	Aytu BioScience	-18,10%
Burcon Nutrascience Corp	27,14%	Asosa Genetica	-17,64%
Concor Genetics	24,07%	Bei BionBioeyond	-17,62%
AerVormer	22,34%	Aevi Genomic Medicine	-15,87%
Avigyn Cor	22,01%	BiotechTech	-15,16%
Apellis Pharma	18,86%	Carburus	-14,50%

MCX

рост	изм.	падение	изм.
POC ATRU PAC	7,87%	HFK ODK	-17,73%
Tatneft (руб.)	6,56%	PYCAA	-12,94%
INR PAO EOC OAO	4,89%	Сбербанк	-10,59%
AK AIPCOA	4,81%	Сбербанк (руб.)	-7,61%
QooAppo	4,38%	Яндекс	-6,85%
Мазак	3,81%	NAUK OAO	-4,51%
Транснефть (руб.)	3,60%	HOBAZK	-4,21%
Роснефть	3,24%	NAUK OAO	-3,94%
PyofUpo	2,90%	Роснефть	-3,37%
Банк БТБ	1,77%	Cuxenna	-3,18%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Iberdrola	3,12%	Airbus Group	-5,28%
Aao	2,97%	Anheuser Busch Inbev	-4,15%
Louis Vuitton	2,74%	Alstom	-3,90%
Adidas	2,53%	Indra	-3,90%
Deutsche Tel.	2,32%	Santof	-4,22%
ING Group	2,15%	Viesend	-1,12%
Eni	2,02%	Siemens	-1,04%
Vinci	2,00%	Planchener Rack	-1,03%
Orange	1,55%	Philips	-0,99%
Deutsche Bank	1,47%	Daimler	-0,65%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
RUE	3,33%	Deutsche Borse	-4,32%
Addax	2,53%	ProSiebenSat	-2,84%
Deutsche Tel.	2,28%	Commanal	-2,67%
Deutsche Bank	1,47%	Helsbergemere	-2,14%
E.ON	1,01%	Commerzbank	-1,85%
Infineon	0,98%	Linde	-1,46%
BTLU	0,74%	Freixenius Medical	-1,17%
Allianz	0,53%	Siemens	-1,04%
Vonovia	0,52%	Planchener Rack	-1,03%
Merck	0,45%	Henkel	-0,96%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
XRTON ON PM	6,07%	BRAS1 ON EI PM	-6,27%
WAREIDE UNT P2	6,06%	MARFFOP ON PM	-5,75%
Aucuar	5,01%	ULTRAPAR ON PM	-5,51%
QUILACORP ON PM	4,76%	BRANCO ON PM	-5,36%
ECONODIAS ON PM	4,63%	CYRELA REALT ON PM	-5,21%
UEG ON EI PM	3,02%	CELO ON PM	-4,70%
HYPERMARCAS ON PM	2,71%	ELETROBRAS PNB P1	-4,33%
Metalurgica Gerdau SA	2,56%	MULTIPLAN ON P2	-4,32%
LOJAS RENNER ON PM	1,78%	MIV ON PM	-4,17%
Lojas Americanas SA	1,51%	COPEL	-3,88%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-1,00%
Dow Jones	-1,02%
FTSE 100	-0,94%
NASDAQ	0,87%
Nikkei 225	0,23%
S&P 500	0,29%
Euro Stoxx 50	0,07%
Hang Seng	-1,37%
MCX	-1,38%
IBOVESPA	-1,95%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,53%
Natural Gas	-1,02%
Алюминий	-0,17%
Медь	0,10%
Никель	-0,59%
S&P 500	0,00%
Олово	-0,66%
Паладий	0,25%
Платина	0,25%
Серебро	-0,04%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/CHF	0,12%
Eur/JPY	-0,06%
Eur/Kzt	-0,24%
Eur/Rub	0,34%
Eur/Usd	0,02%
Usd/CHF	0,09%
Usd/JPY	-0,07%
Usd/Kzt	-0,24%
Usd/Rub	0,31%

ИНВЕСТИДЕЯ

Smartsheet: 60%-ный рост на командной работе

Аналитики ИК «Фридом Финанс» предлагают поучаствовать в IPO Smartsheet – одного из лидеров рынка по автоматизации и управлению бизнес-процессами. Объем размещения составит \$128 млн. Диапазон цены – \$10–12, целевая цена – \$16, потенциал роста – 33%. Размещение состоится 26 апреля.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Smartsheet является одной из ведущих SaaS-платформ, которую можно настроить для автоматизации операционных задач, делая их более эффективными. Как проработало это формативная и автоматизация рутинных ручных процессов и упрощение процессов в офисе, таких, например, как

электронная почта, электронные таблицы, доски, телефонные звонки и личные встречи.

Кроме повышения эффективности Smartsheet позволяет компаниям управлять данными в своих процессах. Для внедрения платформы Smartsheet нет необходимости в написании кода, а это упрощает использование и открывает его возможности для неспециалистов, что существенно расширяет целевой рынок.

Это уже пятая в этом году компания из когорты растущих SaaS-игроков. Это выходящие в этом году на публичные рынки Pivotal, Dropbox, Zscaler и Zoom. Компания, основанная в 2005 году, имеет 787 штатных сотрудников, базируется в городе Бельвью, штат Вашингтон.

Сейчас у Smartsheet более 92 тыс. клиентов и 74 тыс. доменных клиентов. У них также есть 90 клиентов в Fortune 100 и 2/3 компаний

в Fortune 500 в качестве клиентов на определенном уровне. Среди клиентов Smartsheet есть поставители аэрокосмической, автомобильной, биотехнологической, потребительской, e-commerce, образовательной, финансовой, правительственной и прочих отраслей. Среди наиболее известных компаний-клиентов Smartsheet – Starbucks, Netflix, Hilton, Cisco и HP. Столь широкий охват клиентской базы связан с большим кругом задач, к которым может быть применен Smartsheet. Учитывая гибкость продукта, прецеденты применения очень широки – компания имеет более 2 тыс. документированных прецедентов применения платформы.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Выручка компании в 2018 финансовом году (ФГ) выросла на 66



против 64% темпов роста в 2017 ФГ. 90% от общей выручки основано на подписке. Большая часть их доходов формируется за счет годовых контрактов, и большинство клиентов платят ежегодно заранее.

Показатели маржи EBIT в период 2016–2017 годов улучшились с минус 35 до минус 23%. В 2018 году Smartsheet увеличила свои операционные расходы. Расходы на R&D увеличились на 5%, мар-

кетинг вырос на 6%, G&A – на 13% по сравнению с прошедшим годом. Компания стремится расширить свое присутствие на рынке США и мировом рынке, привлекая новых клиентов и сотрудников.

– Какие факторы могут способствовать росту акций?

– По данным Forrester Research, организации, использующей Smartsheet, могут достичь рента-

бельности на вложенные во внедрение инвестиции (ROI) более чем на 480% в течение трехлетнего периода. Также, согласно опросу Forrester Consulting, благодаря Smartsheet руководители проектов экономят около 300 часов, в то время как среднестатистическая организация экономит около 60 тыс. часов в среднем за год.

Бизнес-сегмент компании растет очень быстро – корпоративная клиентская база увеличивается со средней скоростью 40% в год. А число клиентов, которые платят более \$5 тыс. за контракт в год (ACV), выросло на 82% в 2018 ФГ. Крупнейший клиент платит более \$2 млн за контракт в год. Среднее значение годовой стоимости контракта (ACV) в последнем квартале составляло \$1,64 тыс. Клиенты со стоимостью контракта свыше \$5 тыс. составляют 54% от общего количества клиентов.

Лёд тронулся и начал таять

В корейском Пхёнчхане не так давно завершились XXIII зимние олимпийские игры, которые стали дипломатической победой. «Къ» пообщался с Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Корея в Казахстане Ким Дэсином о политических перспективах объединения народа корейского полуострова, а также о том, как с приходом нового президента страна налаживает отношения с регионом ЦА и Казахстаном в частности.

Вячеслав ШЕКУНСКИХ,
Жанболат МАМЫШЕВ

– В Пхёнчхане закончились XXIII Зимние олимпийские игры. В этот раз сложилась уникальная ситуация, когда спортсмены из Республики Корея и КНДР выступали под флагом объединения. Г-н посол, прокомментируйте, пожалуйста, как удалось добиться этого?

– С самого начала нашим девизом была «Мирная олимпиада». В прошлом году КНДР было предложено участие спортсменов из этой страны на нашей олимпиаде, так как мы понимаем, что это, прежде всего, фестиваль мира, единения, добра. В числе предложений было и создание единой сборной женской команды для того, чтобы показать всему миру, что мы – единая нация, которая стремится к объединению. И КНДР, прекратив свои провокационные действия, связанные с ядерными испытаниями, приняла данное предложение.

Хотел бы добавить, что ранее КНДР активно организовывала провокации, связанные с ядерными испытаниями, с запуском баллистических межконтинентальных ракет. Это все вызывало негодование и протест мирового сообщества, которые выражались в виде санкций ООН. И сейчас КНДР поменяла свою позицию на позицию диалога, я думаю, это стало возможным после прихода нового президента Республики Корея Мун Чжэ Ина, который заявил, что он настроен на диалог и объединение с Северной Кореей.

– Что может произойти с двумя Кореями после Олимпиады? Останется ли этот настрой на мирный диалог?

– Это очень хороший вопрос и важная тема для всего Корейского полуострова. На самом деле Олимпиада предоставила блестящую возможность для примирения, сближения и единения. Как вы знаете, на церемонии открытия приехали высокие гости из КНДР во главе с госпожой Ким Ё Чжон, которая является не просто сестрой главы КНДР Ким Чен Ына, но и заместителем председателя правящей партии Северной Кореи. И это уже было демонстрацией намерения добра, примирения. Хочу обратить внимание, что эта встреча прошла в очень теплой атмосфере.

Ким Ё Чжон передала личное послание Ким Чен Ына действующему президенту республики Корея Мун Чжэ Ину, в котором заключалось приглашение посетить КНДР для проведения переговоров.

После этого Республикой Корея был отправлен в Пхеньян спецпосланник. По итогам переговоров выяснилось, что КНДР хотела бы провести межкорейский саммит в апреле. Более того, в конце мая КНДР предложила встречу с США. То есть, это на самом деле исторический момент: тот лёд, который сдерживал отношения между двумя Кореями и США, можно сказать, тронулся и начал таять. И атмосфера единения чувствуется на всем Корейском полуострове.

– Вам известно, какие вопросы будут обсуждаться на саммите 27 апреля в пограничном пункте Пханмунджом?

– На межкорейском саммите, конечно, будет обсуждаться сотрудничество в области экономики, культуры, гуманитарных вопросов. Но основная тема – это, прежде всего, денуклеаризация, то есть отказ КНДР от ядерного оружия. Что же касается переговоров КНДР и США, а так основная повестка – это вопрос о нераспространении ядерного оружия и запрет ядерных программ. Ведь ядерная программа КНДР угрожает не только Корейскому полуострову, но и всему миру. И это очень непростой вопрос – никто не может предугадать результаты этих двух встреч. Но все же это прекрасная возможность, которую нужно использовать, чтобы хотя бы попытаться.

– Каковы ваши прогнозы по политике Республики Корея в Тихоокеанском регионе? Как могут сложиться взаимоотношения с КНР и США?

– В целом Республика Корея принимает схожую политику с той, которую проводит Казахстан, то есть многовекторность становится одним из основных наших внешнеполитических принципов. Понятно, что КНР и США – важнейшие для нас страны в плане безопасности, обеспечения стабильности в регионе. До прихода к власти Мун Чжэ Ина был конфликт между Республикой Корея и Китаем из-за системы противоракетной обороны THAAD. США намеревались установить на территории Республики несколько таких ядерных установок, и это сильно ухудшило отношения между Сеулом и Пекином. Но Мун Чжэ Ин, став пре-



зидентом, провел несколько встреч с руководством Китая, и отношения, можно сказать, обновились.

Что касается США, то нас связывают традиционные союзнические отношения. И уже было проведено несколько встреч с президентом Трампом.

Дорога короче, но дороже
– В прежние периоды взаимоотношения Республики Корея и Казахстана были хоть и теплыми, но не отличались активностью. Какими могут быть перспективы?

– Конечно, в последнее время экономическая активность несколько спала, и этому есть ряд причин. Основная, конечно же, связана со снижением цен на нефть, общемировой экономической конъюнктурой. Но эта страница уже закрыта, так как в прошлом году наш товароборот показал резкую динамику восстановления. Это было связано с тем, что Республика Корея увеличила импорт казахстанского нефтесырья. Тем более, что Корейская нефтяная корпорация уже на протяжении многих лет работает в западном регионе Казахстана, добывая нефть.

Также хочу отметить, что в первой половине этого года обсуждается вопрос о возможном визите президента Мун Чжэ Ина в Казахстан. Я думаю, если во время этого визита главы государств обратят внимание на данный рынок, на развитие этой индустрии, крупные компании Кореи будут еще более заинтересованы во вхождении в казахстанский рынок.

На самом деле у нас потенциал в экономической области очень высок. Есть ряд успешных примеров – это входящие компании Lotte в Алматы, которая приобрела фабрику «Рахат». Также надо упомянуть завод LG, который в Алматы производит электронику. Компания High Vill в Астане ежегодно предоставляет на рынок сотни квартир. Всего в Казахстане работает более 200 компаний в таких отраслях как строительство, логистика, трейдинг. Даже есть корейский банк, работающий здесь. Совсем недавно было подписано соглашение о строительстве БАКАД (Большая алматинская кольцевая автомобильная дорога), где выиграл консорциум, состоящий из корейских и турецких компаний. В настоящее время корпорация Daewoo в Карабате (Западный Казахстан) производит морской модуль, предназначенный для нефтегазовой отрасли Казахстана. То есть в целом активность есть.

– Недавно у вас прошла встреча с руководством АО «Казгеология». В частности, шла речь о перспективах взаимоотношений сторон в геологоразведке на казахстанских месторождениях. Какие направления наиболее интересны корейской стороне?

– Мы все живем в эпоху активного развития электрических устройств, в частности, электромобилей. И сейчас очень важно производство батарей для них. Основными компонентами для этого являются как раз литий, кобальт и никель. И во время нашей встречи с руководством Казгеологии обсуждался вопрос возможности совместной разведки потенциальных месторождений руд данных редкоземельных металлов. И если бы таковые обнаружались, мы бы, конечно, проявили интерес к совместной разработке месторождений. Сейчас в Корее есть много компаний, которые производят батарей для электромобилей, их технологии являются передовыми в мире, и у них огромный интерес к рынку лития, его сегодня называют «белой нефтью». Это важнейший металл для многих экономических держав, к которым мы относим и себя, так как у нас очень развито и автомобилестроение, и промышленность, связанная с электроникой. Заинтересованы в разработке этих редкоземельных металлов, прежде всего, конечно, компании, входящие в группы LG, Daewoo.

– А помимо перечисленных сфер, есть ли какие-то перспективные отрасли, которые интересуют Республику Корея в РК?

В первой половине этого года обсуждается вопрос о возможном визите президента Мун Чжэ Ина в Казахстан. Я думаю, если главы государств обратят внимание на нефтяной рынок, крупные компании Кореи будут еще более заинтересованы во вхождении в РК.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Я, как посол Республики Корея в Казахстане, с интересом наблюдаю такую тенденцию, что наша страна, может быть, большее внимание уделяет Узбекистану. Это связано и с прошлогодним визитом президента Мирзиёева в Республику Корея. Эта тенденция меня подстегивает к еще большей активизации здесь. И я думаю, что если Казахстан будет предоставлять еще более благоприятную среду для ведения бизнеса, то данную тенденцию можно будет исправить. Казахстан вполне достоин быть основным нашим партнером в регионе.

Перейду к тем конкретным направлениям, которые уже можно обсуждать. Основной тематикой международной выставки ЭКСПО, прошедшей в Астане, была «Энергия будущего». И именно в области возобновляемой энергетики нас с Казахстаном может связать очень многое. Особенно стоит отметить преимущество Республики Корея в атомной энергетике. Если Казахстан будет заинтересован в строительстве АЭС, Корея будет готова представить свои предложения. Также наша страна готова предложить свой большой опыт в модернизации действующих ТЭС

Мы знаем, что Казахстан инициировал строительство нового газопровода Кызылорда – Астана, объединяющего юг с северными регионами. В Корею много сильных и опытных строительных компаний, которые бы с радостью приняли участие в данном проекте, если будет такое желание от казахстанской стороны.

Хотел бы особо отметить, что вагоны и локомотивы для алматинского метро были поставлены Кореей. И в случае расширения веток метрополитена мы будем готовы организовывать дополнительные поставки.

– Заинтересована ли Республика Корея, ее компании, во взаимоотношениях с Казахстаном по порту Ляньюньган?

– Мы являемся экспортером товаров в Европу. И этот путь, начинающийся от порта Ляньюньган очень важен с точки зрения логистики. Корея всегда использовала российский маршрут – через Транссибирскую магистраль. Он для нас был привычен, но путь через Китай и Казахстан сократил бы маршрут товаров на две тысячи километров. А это сократило бы и время пути

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Да, он озвучивал эту инициативу, но стоит отметить, что в 2016 году, во время своего государственного визита в Республику Корея, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев во время встречи с экс-президентом Пак Кын Хе, выразил заинтересованность в соглашении о свободной торговле между ЕАЭС и Кореей.

Но вопрос подписания на самом деле непростой, так как ЕАЭС это, прежде всего, союз нескольких стран. На данный момент проведено три этапа совместного исследования по данному вопросу. Мы заинтересованы в этом, но пока непонятно, какая из сторон – Казахстан или Россия – проявляет свою неактивность в вопросе подписания. Каждая из стран указывает на соседа. Это связано с тем, что есть опасения у одной из сторон, что корейской продукцией будет причинен урон местным производителям в плане конкуренции.

Мы бы хотели отметить, что подписание ФТА, то есть соглашения о взаимной торговле, в разы поднимает уровень товарооборота, объемы инвестиций, входящих в страну. И тем самым развивает производство, промышленность, дает положительный эффект в индустриализации. Бизнес свободно заходит на те рынки, страны которых подписали ФТА. В любом случае, я убежден, что стороны придут к консенсусу.

– Корея заинтересована в ЕАЭС, при том, что рядом есть рынки с большей аудиторией, такие как Китай, Юго-Восточная Азия?

– Прежде всего стоит отметить, что наша страна не обладает природными ресурсами, то есть наша экономика ориентирована на то, что закупив сырье, мы производим экспортную продукцию. И, соответственно, чем больше рынков – тем лучше для нас. Поэтому соглашения ФТА у нас всегда стоят на основной повестке. Нами уже было подписано более 60 подобных соглашений со странами Европы, Центральной, Южной и Северной Америки.

ЕАЭС обладает рынком более 200 млн человек – это огромный потенциал. И учитывая то, что этот рынок богат природными ресурсами, которые жизненно необходимы для нашей экспортноориентированной экономики, этот рынок для нас очень интересен. Также стоит подчеркнуть, что сейчас активно обсуждается проект Северного морского пути, это новый путь в Европу через Северный ледовитый океан. И в этом ключе у нас налаживаются взаимоотношения с Дальним Востоком России. Там у нас планируется строительство новых логистических центров, кораблестроительного дока. Кроме того, мы в этом регионе сотрудничаем в области сельского хозяйства. Учитывая то, что они находятся в границах большого рынка ЕАЭС, подписание этого соглашения будет для нас приоритетным.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Да, он озвучивал эту инициативу, но стоит отметить, что в 2016 году, во время своего государственного визита в Республику Корея, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев во время встречи с экс-президентом Пак Кын Хе, выразил заинтересованность в соглашении о свободной торговле между ЕАЭС и Кореей.

Но вопрос подписания на самом деле непростой, так как ЕАЭС это, прежде всего, союз нескольких стран. На данный момент проведено три этапа совместного исследования по данному вопросу. Мы заинтересованы в этом, но пока непонятно, какая из сторон – Казахстан или Россия – проявляет свою неактивность в вопросе подписания. Каждая из стран указывает на соседа. Это связано с тем, что есть опасения у одной из сторон, что корейской продукцией будет причинен урон местным производителям в плане конкуренции.

Мы бы хотели отметить, что подписание ФТА, то есть соглашения о взаимной торговле, в разы поднимает уровень товарооборота, объемы инвестиций, входящих в страну. И тем самым развивает производство, промышленность, дает положительный эффект в индустриализации. Бизнес свободно заходит на те рынки, страны которых подписали ФТА. В любом случае, я убежден, что стороны придут к консенсусу.

– Корея заинтересована в ЕАЭС, при том, что рядом есть рынки с большей аудиторией, такие как Китай, Юго-Восточная Азия?

– Прежде всего стоит отметить, что наша страна не обладает природными ресурсами, то есть наша экономика ориентирована на то, что закупив сырье, мы производим экспортную продукцию. И, соответственно, чем больше рынков – тем лучше для нас. Поэтому соглашения ФТА у нас всегда стоят на основной повестке. Нами уже было подписано более 60 подобных соглашений со странами Европы, Центральной, Южной и Северной Америки.

ЕАЭС обладает рынком более 200 млн человек – это огромный потенциал. И учитывая то, что этот рынок богат природными ресурсами, которые жизненно необходимы для нашей экспортноориентированной экономики, этот рынок для нас очень интересен. Также стоит подчеркнуть, что сейчас активно обсуждается проект Северного морского пути, это новый путь в Европу через Северный ледовитый океан. И в этом ключе у нас налаживаются взаимоотношения с Дальним Востоком России. Там у нас планируется строительство новых логистических центров, кораблестроительного дока. Кроме того, мы в этом регионе сотрудничаем в области сельского хозяйства. Учитывая то, что они находятся в границах большого рынка ЕАЭС, подписание этого соглашения будет для нас приоритетным.

Бренды Кореи – корпорации и интертеймент

– Какова роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

КИМ ДЭСИМ,

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Корея в Казахстане

Образование:

1984 г. – Окончил факультет немецкого языка Университета иностранных языков Хангук (Республика Корея, г. Сеул).
1990 г. – Окончил Колледж Уильямса (США, Массачусетс).

Опыт работы:

Июнь 1985 г. – Поступление на дипломатическую службу в Министрство иностранных дел (МИД) Республики Корея.

1991 г. – Консул, Генеральное консульство Республики Корея в г. Берлине.

1994 г. – Первый секретарь, Посольство Республики Корея в Республике Польша.

2000 г. – Первый секретарь, Посольство Республики Корея в Федеративной Республике Германия.

2003 г. – Секретарь, Совет национальной безопасности Республики Корея.

2005 г. – Советник-Посланник, Посольство Республики Корея в Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии.

2011 г. – Генеральный директор по вопросам внешней политики и безопасности, Канцелярия Премьер-Министра Республики Корея.

2013 г. – Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Корея в Султанате Оман.

2016 г. – Посол по международным связям Провинции Чолла-Намдо Республики Корея.

2017 г. (по настоящее время) – Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Корея в РК.

– Да, он озвучивал эту инициативу, но стоит отметить, что в 2016 году, во время своего государственного визита в Республику Корея, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев во время встречи с экс-президентом Пак Кын Хе, выразил заинтересованность в соглашении о свободной торговле между ЕАЭС и Кореей.

Но вопрос подписания на самом деле непростой, так как ЕАЭС это, прежде всего, союз нескольких стран. На данный момент проведено три этапа совместного исследования по данному вопросу. Мы заинтересованы в этом, но пока непонятно, какая из сторон – Казахстан или Россия – проявляет свою неактивность в вопросе подписания. Каждая из стран указывает на соседа. Это связано с тем, что есть опасения у одной из сторон, что корейской продукцией будет причинен урон местным производителям в плане конкуренции.

Мы бы хотели отметить, что подписание ФТА, то есть соглашения о взаимной торговле, в разы поднимает уровень товарооборота, объемы инвестиций, входящих в страну. И тем самым развивает производство, промышленность, дает положительный эффект в индустриализации. Бизнес свободно заходит на те рынки, страны которых подписали ФТА. В любом случае, я убежден, что стороны придут к консенсусу.

– Корея заинтересована в ЕАЭС, при том, что рядом есть рынки с большей аудиторией, такие как Китай, Юго-Восточная Азия?

– Прежде всего стоит отметить, что наша страна не обладает природными ресурсами, то есть наша экономика ориентирована на то, что закупив сырье, мы производим экспортную продукцию. И, соответственно, чем больше рынков – тем лучше для нас. Поэтому соглашения ФТА у нас всегда стоят на основной повестке. Нами уже было подписано более 60 подобных соглашений со странами Европы, Центральной, Южной и Северной Америки.

ЕАЭС обладает рынком более 200 млн человек – это огромный потенциал. И учитывая то, что этот рынок богат природными ресурсами, которые жизненно необходимы для нашей экспортноориентированной экономики, этот рынок для нас очень интересен. Также стоит подчеркнуть, что сейчас активно обсуждается проект Северного морского пути, это новый путь в Европу через Северный ледовитый океан. И в этом ключе у нас налаживаются взаимоотношения с Дальним Востоком России. Там у нас планируется строительство новых логистических центров, кораблестроительного дока. Кроме того, мы в этом регионе сотрудничаем в области сельского хозяйства. Учитывая то, что они находятся в границах большого рынка ЕАЭС, подписание этого соглашения будет для нас приоритетным.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

– Какую роль чеболи в экономике и политике страны? Что поменялось и что поменяется с приходом Мун Чжэ Ина? Можно ли и нужно ли что-то менять в плане их влияния?

– Конечно же, роль и функционал чеболи очень разнообразны. Основная роль, возлагаемая на них, заключается в том, что такие чеболи как Samsung, Hyundai, LG и прочие крупные корпорации – это, прежде всего, лицо Кореи, успешные мировые бренды, которые конкурируют на высоком глобальном уровне. И в этом их роль в продвижении страны очень высока.

ТЕНДЕНЦИИ

Счастье в воздухе не вьется

Рейтинг стран по интенсивности выбросов углекислого газа

Kursiv Research представляет рейтинг стран мира по интенсивности выбросов углекислого газа, согласно данным Международного энергетического агентства Enerdata. Несмотря на некоторое сокращение уровня вредных выбросов, Казахстан остается в первой пятёрке данного рейтинга.

Айгуль ИБРАЕВА

Сжигание природных энергоносителей, таких как уголь, природный газ, нефть, приводит к выделению углекислого газа в огромном количестве, что в итоге наносит вред окружающей среде. Согласно последним данным, за 2016 год в мире интенсивность выбросов парникового газа составила 0,324 кг на единицу ВВП*, показав снижение на 3,1% относительно предыдущего года и на 21,7% за десять лет.

С 1990 года, за исключением стран Ближнего Востока, интенсивность выбросов CO₂ в мире сократилась. В странах ОЭСР показатель с начала 90-х сократился в два раза, выбросы CO₂ на единицу ВВП здесь на 15% ниже среднемирового показателя. Заметное падение (на 45%) с 1990 по 2016 год наблюдается в США, аналогичное сокращение показателя зафиксировано и в странах Содружества, но регион СНГ по-прежнему остается самым загрязняемым. Высокая интенсивность выбросов отмечается в странах, богатых ископаемым топливом, и в развивающихся странах.

Снижение интенсивности выбросов к ВВП вовсе не означает, что мировые экономики стали меньше загрязнять окружающую среду. Так, за 2016 год все страны мира произвели 31,5 гигаграмм углекислого газа, за последнюю декаду мировой объем выбросов вырос на 15,1%. То есть, производство постепенно становится энергоэффективным, однако в долгосрочной перспективе рост мирового ВВП, и соответственно, рост объема вредных выбросов намного опережает темпы развития экологически чистых видов энергии.

Позитивным моментом является стабильный уровень объема глобальных выбросов CO₂, установившийся в последние три года. В 2016 году совокупный объем выбросов диоксида углерода вырос всего на 0,04%. Аналитики Международного энергетического агентства отмечают, что стагнация показателя в 2016 году обусловлена слабым экономическим ростом мировых держав, что повлекло за собой сокращение потребления энергии и изменения в структуре потребляемого топлива, в частности, снижение спроса на уголь.

К примеру, крупнейшие потребители ископаемого вида топлива – Китай и США – сокращают объем выбросов благодаря постепенному переходу от угля к менее загрязняющему природному газу. Стоит отметить, что выбросы углекислого газа двух стран обеспечивают 44,2% общемирового объема. В то же время сложная экономическая ситуация привела к сокращению производства в Бразилии и Венесуэле, и, соответственно, к сокращению вредных выбросов. Страны с интенсивным использованием угля, такие как Индия, Индонезия и Турция, напротив, еще больше увеличили выбросы парниковых газов.

Согласно данным Enerdata, первое место в мире по интенсивности выбросов углекислого газа занимает Российская Федерация. По итогам 2016 года интенсивность выбросов CO₂ на единицу ВВП здесь составила 0,722 кг. По сравнению с предыдущим годом показатель вырос на 0,7%. За последние десять лет интенсивность выбросов в РФ сократилась на 16,6%. Объем выбросов углекислого газа в России в 2016 году составил 1560 млн тонн, что соответствует 4,96% от общемирового объема. За последние десять лет объем вредных выбросов в России остается примерно на одном



уровне. За год показатель вырос на 0,17%.

На втором месте оказалась ЮАР. Здесь интенсивность выбросов диоксида углерода на единицу ВВП составила 0,72 кг. Показатель остается на практически одном уровне в течение 16 лет мониторинга. По сравнению с предыдущим годом он вырос на 0,8%. Объем выбросов углекислого газа в Южноафриканской Республике в 2016 году достиг 454 млн тонн, или 1,4% от совокупных выбросов в мире, за декаду объем выбросов вырос на 10,39%.

В тройке лидеров по вредоносным выбросам оказалась Украина, по итогам 2016 года интенсивность выбросов CO₂ на единицу ВВП составила 0,672 кило. Показатель вырос на 3% за год, что может быть связано с резким сокращением уровня валового внутреннего продукта страны. Снижение с 2006 по 2016 год составило 28,3%. В то же время Украина оказалась в лидерах по снижению абсолютного значения выбросов углекислого газа в атмосферу. Так, за 2016 год объем выбросов CO₂ составил 189 млн тонн, что на 36% меньше, чем десять лет назад.

Казахстан оказался на четвертом месте рейтинга. Интенсивность выбросов CO₂ на единицу ВВП в стране в 2016 году достигла 0,604 кг на единицу ВВП. По сравнению с предыдущим годом показатель практически не изменился. За десять лет интенсивность выбросов парникового газа в РК сократилась на 21,9%. Объем выбросов парникового газа в атмосферу за год составил 229 млн тонн, что на 0,6% меньше, чем годом ранее, за 10 лет выбросы увеличились на 21,43%.

Пятерку рейтинга замыкает еще один представитель СНГ – Узбекистан. В 2012 году республика лидировала в мире по показателю интенсивности выбросов CO₂ (0,881 кг на единицу ВВП), однако за четыре года стране удалось сократить показатель на треть – до 0,596 кг на единицу, а за десять лет он сократился на 58,9%. Объем парникового газа, произведенного в стране за 2016 год, составил 103 млн тонн CO₂, что на 3% меньше, чем годом ранее, и на 10,9% меньше, чем десять лет назад.

На шестом месте обосновался Тайвань – государство частично признанное независимым (23 странами), Китайская Народная Республика рассматривает его как одну из своих провинций. Интенсивность выбросов данного края в 2016 году составила 0,523 кг CO₂ на единицу ВВП, что на 1,2% больше, чем годом ранее. За

десять лет показатель сократился на 26,1%. При этом объем выбросов углекислого газа для небольшой страны довольно большой – 264 млн тонн в год, данный уровень установился лет десять назад и, по-видимому, никаких предпосылок для его изменения нет.

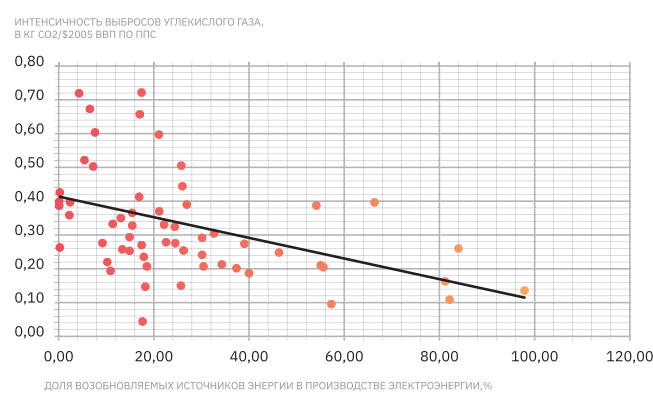
На седьмом месте идет Китай, который наряду с высокой концентрацией выбросов CO₂ на единицу ВВП является и крупнейшим источником данных выбросов. Интенсивность выбросов CO₂ в КНР составляет 0,506 кг на единицу ВВП, показатель сократился на 5,6% относительно предыдущего года, за десять лет снижение составило 36,3%, что больше говорит о росте ВВП страны, нежели об улучшении экологического фона.

За 2016 год Поднебесная произвела 8,8 млрд тонн углекислого газа в виде выбросов в атмосферу, что соответствует 28% от общемирового объема, за последние десять лет данная цифра увеличилась на 46,7%. Однако в последние несколько лет наблюдается замедление темпа роста выбросов в стране, что обусловлено увеличением уровня газификации.

Далее рейтинг продолжают страны Персидского залива. Так, интенсивность выбросов диоксида углерода в Иране в 2016 году составила 0,502 кг на единицу ВВП. В ОАЭ данный показатель достиг 0,426 кг, несмотря на высокую долю природного газа в генерации электроэнергии в стране интенсивность выбросов углекислого газа за десять лет выросла на 53,4%. Десятку рейтинга замыкает Австралия с уровнем интенсивности выбросов 0,416 кг CO₂ на единицу ВВП, за год показатель сократился на 4,9%.

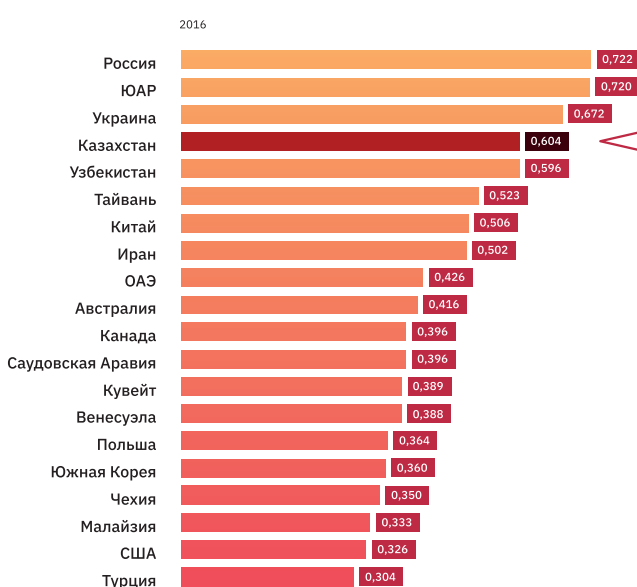
«ЗЕЛЕНАЯ» ЭНЕРGETИКА И ВЫБРОСЫ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА

Корреляция между долей возобновляемых источников в производстве электроэнергии и интенсивностью выбросов CO₂ по всем странам составила -0,44, что означает среднюю отрицательную связь между показателями



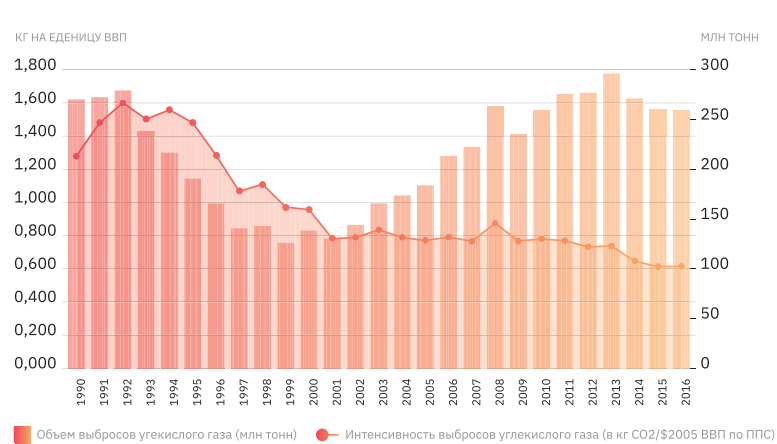
РЕЙТИНГ СТРАН ПО ВЫБРОСАМ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА В МИРЕ

ТОП-20 СТРАН ПО ИНТЕНСИВНОСТИ ВЫБРОСОВ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА НА ЕДИНИЦУ ВВП (в кг CO₂/\$2005 ВВП по ППС)



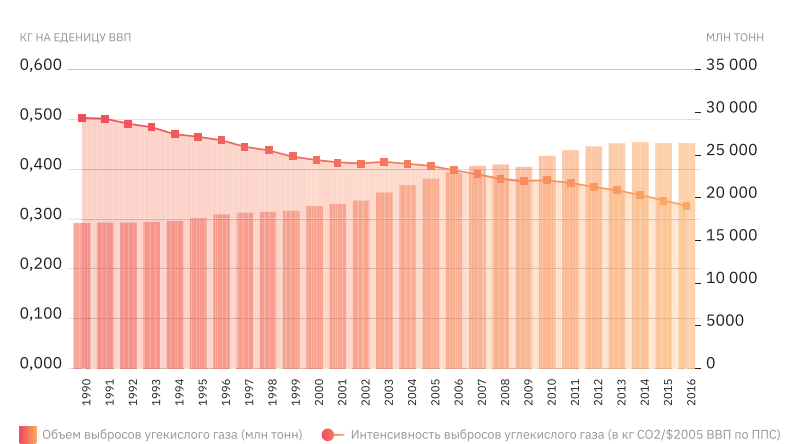
ДИНАМИКА ОБЪЕМА И ИНТЕНСИВНОСТИ ВЫБРОСОВ CO₂ В КАЗАХСТАНЕ

Несмотря на сокращение уровня вредных выбросов Казахстан остается в первой пятёрке стран по интенсивности выбросов CO₂ на единицу ВВП



ДИНАМИКА ОБЪЕМА И ИНТЕНСИВНОСТИ ВЫБРОСОВ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА В МИРЕ

В долгосрочной перспективе во всех регионах, за исключением стран Ближнего Востока, наблюдается сокращение интенсивности выбросов CO₂



области. И это только из стационарных источников, подлежащих мониторингу.

Согласно данным РГП «Казгидромет», за январь 2018 года самыми загрязненными городами в Казахстане наряду с Алматы признаны Астана, Караганда, Усть-Каменогорск. Высокий уровень загрязнения атмосферного воздуха в населенных пунктах в Казгидромете связывают с загруженностью автодорог городским транспортом, рассеиванием эмиссий от промышленных предприятий и низкой проветриваемостью атмосферного пространства.

Подавляющее большинство вредных выбросов (80%) в Алматы приходится на автотранспорт, такая версия была озвучена на совещании по вопросам экологии города с участием акимата Алматы в 2016 году.

О высокой роли транспорта в загрязнении воздуха в южной столице говорит и старший научный сотрудник лаборатории «Экология биосферы» Центра физико-химических методов исследования и анализа КазНУ имени аль-Фараби Насиба Байматовна. Эколог утверждает, что выхлопные газы различного автомобильного транспорта и городских автобусов являются основными источниками выбросов органических веществ в воздух. По данным лаборатории, уровень загрязнения воздуха постепенно снижается, однако сделать однозначное заключение о динамике этого процесса сегодня нельзя, говорит эксперт. Для этого необходимо постоянно проводить мониторинг и иметь намного больше данных, а это требует финансовых вливаний.

Энтузиасты, которые на сайте airkaz.org занимаются мониторингом состояния воздуха в крупных городах Казахстана, отмечают, что уровень загрязнения в Алматы катастрофически возрастает в отопительный сезон. Один из главных источников загрязнения – это сжигание угля, считает основатель сайта Павел Александров. «Лично моя оценка – не меньше половины всех выбросов приходится на ТЭЦ-2 и частный сектор», – считает активист.

Сегодня на территории города работают две станции: ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2 АО «Алматинские электрические станции», ТЭЦ-1 – на природном газе, информирует Департамент экологии по городу Алматы. По информации АО «Алматинские электрические станции» в рамках исполнения поручения главы государства по переводу Алматинской ТЭЦ-2 на газ заключен договор на разработку предварительного технико-экономического обоснования с проектной организацией, по результатам которого будет выбран приемлемый вариант модернизации ТЭЦ-2 с минимизацией воздействия на окружающую среду, рассказали в департаменте.

По мнению минэнерго, переход ТЭЦ-2 на газ существенно улучшит экологическую ситуацию в Алматы. Председатель Комитета экологического регулирования и контроля минэнерго РК Сабит Нурлыбаев утверждает, что переход с угля на газ в 30 раз сократит выбросы электростанции.

Неоднократно говорилось и о газификации Астаны. В начале марта президент поручил построить газопровод до столицы. Для проекта строительства магистрального газопровода «Сарыарка», способного помочь газифицировать Астану, центральные и северные регионы страны, АО «КазТрансГаз» решено привлечь заем от ЕБРР на 370 млрд тенге.

* Интенсивность выбросов углекислого газа или диоксида углерода представляет собой соотношение выбросов CO₂ от сжигания ископаемого топлива (угля, нефти и газа) к валовому внутреннему продукту (ВВП), рассчитанному по паритету покупательной способности (ППС), то есть приведенному к одной валюте по курсам, устанавливаемым по их покупательной способности применительно к определенному набору товаров и услуг.

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
НАЦБАНК ВНОВЬ СНИЗИЛ
БАЗОВУЮ СТАВКУ

08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КАЗАХСТАНЦЫ ВЫВОДЯТ
ДЕНЬГИ ИЗ БАНКОВ

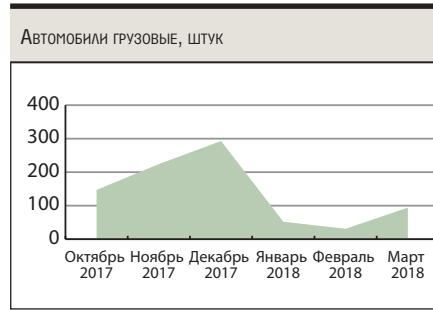
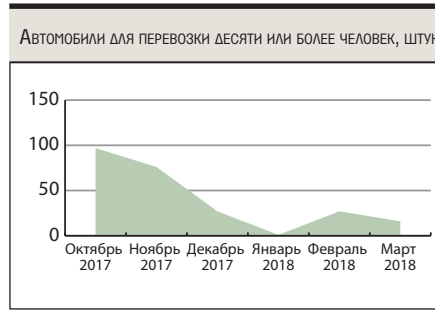
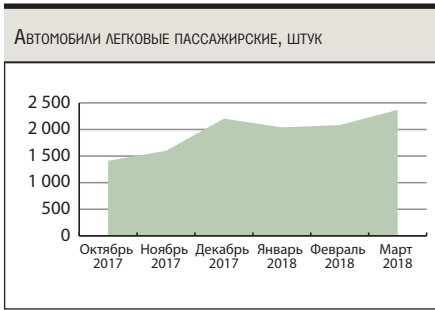
09

РЕГИОНЫ:
ГОРЯЧИЕ ЮЖНЫЕ ЦЕНЫ
И ВЕЧНЫЕ ТЕМЫ

11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
МОЛЧАНИЕ – ЗОЛОТО

12



Переменная облачность

Большинство казахстанских компаний пока не готовы использовать облачные технологии

Казахстанские компании сегодня используют облачные технологии более активно, чем еще два года назад, но, проанализировав преимущества и риски, значительная часть пользователей, вероятнее всего, будет готова отдать свой бизнес в облако спустя примерно пять лет. Провайдером облачных сервисов следует потратить это время на то, чтобы минимизировать риски, связанные с вопросами информационной безопасности и использования данных. Такое мнение высказали участники состоявшейся в Алматы конференции Profit Cloud Day, посвященной облачным технологиям в бизнесе.

Ирина ТРОФИМОВА

Во благо или во зло?

Как отметил модератор конференции, эксперт-консультант Андрей Бешков, еще недавно перспективы облачных технологий вендоры рисовали исключительно в оптимистичных тонах, полагая, что уход в облако станет единственным выбором для бизнеса. Реальность оказалась иной: облака периодически «падают», что порождает, с одной стороны, технологические проблемы, а с другой – сомнения со стороны пользователей. По словам эксперта, несмотря на заявления вендоров об уходе бизнеса в публичное облако, практика показала, что этого не произошло. Во всем мире 57% инсталляций приходится на долю гибридного облака, именно гибридные облака за последний год выросли в три раза. «Из всех респондентов, которые уже начали использовать облачные технологии, 49% оттягивают масштабное внедрение



С точки зрения экспертов облачные технологии дают возможность платить только за те решения, которые действительно необходимы и используются, а также соблюдать лицензионные политики без переплаты за серверные лицензии. Фото: Shutterstock.com

облаков в своих организациях из-за вопросов безопасности. Это логично, потому что тема все еще достаточно нова. Облака улучшаются, их использование увеличивается, но вопросы еще остаются», – констатировал Андрей Бешков.

И все же, считают специалисты, несмотря на риски, облачные технологии получают все более широкое распространение в бизнес-среде, прежде всего потому, что компаниям важен быстрый результат в части реализации IT-процессов, а также они заинтересованы в снижении рисков, которые возникают при развертывании собственной IT-инфраструктуры, и снижении затрат на внедрение и сопровождение информационных систем. По оценкам специалистов,

запуск IT-инфраструктуры для нового бизнеса может занять от трех месяцев до полугодия. При этом у малого бизнеса и стартапов может не быть средств для закупки оборудования, а крупный бизнес не может позволить себе тратить столь серьезные сроки в условиях, когда все, включая технологии, меняется очень быстро. Не стоит забывать и о том, что объявленный переход к цифровой экономике потребует более высокого уровня развития IT-инфраструктуры, обеспечить который многие компании окажутся не в состоянии.

Теория и практика

«Облака дают возможность платить только за те решения, которые действительно необходимы и исполь-

зуются, соблюдать лицензионные политики без переплаты за серверные лицензии. Важна и возможность вернуть решения за считанные минуты. Кроме того, не стоит забывать о таких трендах, как искусственный интеллект и машинное обучение. Пока никто толком не знает, как это будет работать в перспективе, но даже первый опыт показывает хорошие результаты», – утверждает менеджер облачных сервисов Microsoft СНГ Андрей Андреев. Российская компания Needbook, например, уже использует облачные сервисы Microsoft для оценки качества обслуживания клиента. Еще один пример использования искусственного интеллекта – робот Vera, занимающийся подбором персонала.

Своим опытом работы с облачными технологиями поделились представители казахстанских компаний. По словам проектного менеджера компании Mukhat Владислава Рогатина, сотрудничество с провайдером АО «Казтелепорт» позволило решить множество проблем, с которыми в ином случае столкнулись бы сотрудники. «Мы сняли с себя головную боль по поводу сохранности данных. Наличие у «Казтелепорта» своих разработчиков ИС позволило интегрировать наши системы и тем самым частично автоматизировать документооборот. Очень полезной оказалась и услуга IaaS (Infrastructure as a Service). Суммы, которые мы тратим на содержание виртуального дата-центра, компенсируются тем, что не нужно платить зарплаты энергетикам, сисадмину и другим специалистам», – прокомментировал представитель компании.

Об опыте внедрения облачных технологий в финансовом секторе рассказала директор по развитию бизнеса Первого кредитного бюро (ПКБ) Асем Нургалиева. Несмотря на то, что финансовая сфера по праву считается в Казахстане одной из самых «продвинутых» с точки зрения

технологий, выход в облака давался нелегко. По словам г-жи Нургалиевой, несколько лет назад в ПКБ решили вывести в облако модуль принятия решений по кредитам. Хороший модуль принятия решения, который может за считанные секунды проводить анализ и выдавать решения по розничным кредитам, – дорогой продукт, но, несмотря на это, идея переноса в облако банки встретили настороженно. «Были и технические возражения со стороны банков, и юридические вопросы. В итоге довод до пользы экономики, на который мы рассчитывали, совсем не сработал. Наши банки любят покупать дорогой софт, которым, возможно, не станут пользоваться, а экономить предпочитают на мелочах. Кроме того, мы пришли к выводу, что облачные технологии, которые направлены на получение и обработку данных из финансовых институтов, у нас пока не работают», – заметила спикер.

И все же казахстанский бизнес уже получил успешные кейсы перевода части услуг в облако, в том числе в крупных компаниях. Так, в АО «Казпочта» отделили на аутсорсинг услуги контакт-центра и центра обработки данных, предварительно убедившись, что создание собственных структур требует огромных затрат и не обеспечивает должного качества исполнения работ. Таким образом, риски, которые существуют и которые, безусловно, нельзя сбрасывать со счетов, не означают, что бизнес должен отказаться от использования облачных технологий. Итоги импровизированного опроса, проведенного среди участников конференции, показали, что экономичность и доступность в режиме 24/7 – главные требования, которые предъявляют к облачным решениям 75% респондентов. У компаний, готовых предоставлять эти решения и сервисы, есть несколько лет, чтобы сделать их доступными и экономичными.

На рынке автозапчастей растет контрабанда

В прошлом году в Казахстане было выпущено почти в 2,5 раза больше автомобилей, чем в 2016 году. Однако на III Казахстанском международном автомобильном форуме представители отрасли отметили проблему роста контрабанды на рынке автозапчастей

Ербол КАЗИСТАЕВ

В ходе III Казахстанского международного автомобильного форума генеральный директор ТОО Phaeton DC Марат Шотбаев поднял вопрос о проблеме на рынке автозапчастей. По словам эксперта, почти половину его занимает контрабанда. «В мире каждый автолюбитель тратит в среднем 150–250 евро в год на ремонт своего автомобиля. Относительно Казахстана таких данных просто нет, так как мы не знаем, сколько «черных» автозапчастей поставляется в страну. Если брать официально поставленные в РК запчасти, то этот показатель составит 18 евро в год в среднем на один автомобиль в стране. Это говорит о том, что половина нашего рынка не учтена и является теневой».

Эксперт отметил, что в таком бизнесе статистика практически не существует, за исключением официального импорта. И все факты, о которых говорят представители компаний-дистрибьютеров автозапчастей, это больше догадки, видение

рынка. Марат Шотбаев пояснил, что в мировом понятии рынок автозапчастей разделяют на первичный и вторичный. Для первого автозапчасти производят, чтобы из них собрать машины на конвейерах, а для второго производители поставляют автозапчасти не на конвейеры для сборки, а дистрибьютерам и дальше на рынок.

«Казахстанский авторынок очень сильно отличается от мирового. Почти половина автозапчастей на нашем рынке идет из Китая и из Объединенных Арабских Эмиратов. Эта часть неофициальная, даже, можно сказать, «черная», или просто контрабанда. На территории постсоветского пространства дороги оставляют желать лучшего. Поэтому у нас в плане автозапчастей особой популярностью пользуется «ходовка». К примеру, в Германии или Японии, где дороги лучше, в основном покупают различные расходные материалы», – рассказал глава Phaeton DC.

Между тем, по словам заместителя председателя Комитета индустриального развития и промышленной безопасности Министра по инвестициям и развитию РК Тимура Нурашева, объем производства автомобильной отрасли в прошлом году составил порядка 150 млрд тенге.

В 2017 году доля автопрома в общем объеме машиностроительной продукции составила 16%. Для сравнения, в начале 2000-х годов этот показатель равнялся 4%. Также ведется непрерывная работа над таким

показателем, как экспорт. В 2017 году была экспортирована 1 тыс. автомобилей.

«По международным меркам это не так уж много, но для нас это достаточно большой успех. Осваиваются рынки Китая, России, стран Центральной Азии. И мы намерены и дальше продолжать такую тенденцию», – говорит г-н Нурашев.

Вице-президент Ассоциации автомобильного бизнеса в Казахстане (АКАБ) Анар Макашева отметила рост реализации автомашин в стране. «Автомобильный рынок Казахстана в 2017 году реализовал порядка 49 тыс. единиц техники. Рост составил около 6%. Сейчас идет уверенный рост продаж автомобилей в стране. Наши отечественные производители увеличивают свое присутствие на рынке Казахстана».

Спикер отметила, что в 2017 году в Казахстане наблюдался рост первичной регистрации автомобилей, составивший порядка 8,5%. По ее мнению, это говорит о том, что отечественные потребители готовы покупать новые автомобили.

По данным АКАБ, в феврале нынешнего года в Казахстане зарегистрировано более 88 тыс. автомобилей. По сравнению с предыдущим месяцем показатель вырос на 9,9%, а по сравнению с аналогичным периодом 2017 года – на 22%. Всего по итогам января-февраля 2018 года зарегистрировано порядка 168 тыс. автомобилей. Наиболее популярными стали марки Toyota, Lada и Volkswagen.

Программа развития качества iКОМЕК

Дефицит квалифицированных рабочих тормозит сферу бытовых услуг

У людей деньги на ремонт жилья есть, если недостаточно – банки помогут, в магазинах огромный ассортимент товаров и материалов на любой вкус и кошелек, но недостаточно высококлассных специалистов. Такое положение вещей наряду с общим спадом из-за макроэкономических факторов тормозит развитие рынка, продажи и маржинальность падают.

Марат САПАРГАЛИЕВ, основатель проекта iКОМЕК



Заметен такой вот парадокс – количество городского населения растет, в эксплуатацию вводятся новые полезные площади, как жилые, так и коммерческие, рынок бытовых услуг, казалось бы, должен развиваться и процветать, но, судя по маркетинговым исследованиям, рынок встал. Магазины-ритейлеры используют методы стимуляции продаж – рассрочки, сезонные скидки, кредитование, организуют торговлю через интернет-площадки, используют прочие мотивирующие к покупке ходы. Однако такие обширные меры не приводят к заметному росту продаж. Дело тут вот в чем – люди сталкиваются с тем, что вроде вот и есть возможность взять деньги и сделать ремонт, но кто его делать будет? Доверия к мастерам нет.

Мы готовы тратить деньги на новый интерьер, но существует одно препятствие, которое мешает нам решиться на значительные траты – отсутствие специалистов. Рынок

наполнен многообещающими предложениями быстро и недорого сделать работу, но из своего опыта, «сына ошибок трудных», мы знаем, что доверять мастерам, пришедшим по рекламе, рискованно. И потому нам приходится постоянно самим участвовать в ремонте-строительстве, контролировать массу вопросов, в которых не у каждого достаточно знаний и опыта, у нас банально не хватает времени и... мы откладываем покупки до лучших времен. В итоге вендор не может продать товар, магазин – заработать на обороте, финансовый институт – получить прибыль с выданных денег, а сами люди продолжают жить в неблагоустроенных квартирах.

Наличие проверенных мастеров повысит активность на рынке. Потребители, имея больше доверия к специалистам, не станут дальше откладывать траты на свой комфорт.

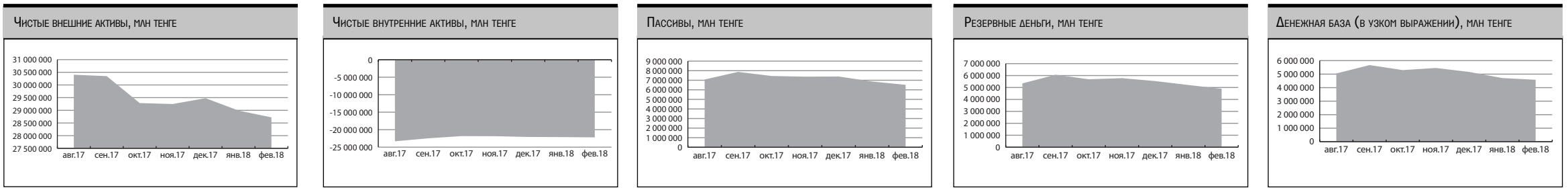
Мы создали специализированный портал для профессиональных

участников рынка. ikomek.kz – проект, направленный на улучшение качества работы мастеров. Наша площадка – своего рода фильтр, где мастера зарабатывают рейтинг, основанный на оценках заказчиков. Но это лишь одна сторона проекта. Вендорам мы предоставляем пул проверенных и готовых к обучению мастеров. Немного усилий – и у вас целая команда внештатных лояльных к вашему бренду спецов с необходимыми навыками, чтобы поддерживать послепродажный сервис. Люди, видя сертифицированных вендором мастеров, легче принимают решение о покупке.

Я уверен, что через улучшение качества рабочего персонала и повышение уровня оказания услуг мы сотрем существующие барьеры, и рынок бытовых услуг оживится.

iКОМЕК с Программой развития качества – проект социально-значимый, от которого выигрывает не только бизнес-сообщество, но и население.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Деньги не любят тишину

В Казахстане упразднят валютную банковскую тайну



Председатель Национального банка Казахстана Данияр Акишев представил в мажоритетном комитете законодательного собрания проект поправок в законодательство о валютном регулировании. С точки зрения отдельных экспертов рынка, коррекция регулирующих норм о банковской тайне может отбить охоту вкладывать деньги в БВУ.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам валютного регулирования и валютного контроля» либерализует ряд операций, ликвидирует преимущества филиалов иностранных компаний перед казахстанскими, но при этом усложняет казахстанцам открытие депозитных счетов за рубежом.

По словам Данияра Акишева, Нацбанк будет противодействовать выводу денег из страны по двум направлениям: введение перечня валютных операций, имеющих признаки вывода денег, а также активное взаимодействие с органами государственных доходов, в том числе информационное.

«Невозможно только нормами закона обеспечить контроль за выводом капитала. Вывод капитала может осуществляться нелегальными способами или маскируясь под законные сделки. Прямые ограничительные меры могут ухудшить инвестиционный климат и условия бизнеса для добросовестных предпринимателей. Это также неприемлемо в рыночной экономике», — отмечает главный банкир страны.

Он уверен, что только обмен информацией может предотвратить отток капитала. «Поэтому законопроект предусматривает право на передачу информации по валютным операциям, содержащей банковскую тайну, Комитету государственных доходов», — подчеркнул Данияр Акишев.

Сохранение банковской тайны — большая тема для финансистов всего мира последние 10 лет. Например, в США понятие банковской тайны практически исчезает для любых операций на сумму свыше \$10 тыс. в день. Даже Ватикан подписал соглашение об обмене фискальной информацией и отмене банковской тайны.

«Похожие меры принимаются сейчас во всем мире. Поэтому даже с этими поправками режим финансовых операций в Казахстане останется вполне

либеральным. Даже в самых жестких юрисдикциях мира есть множество лазеек, которых хватит, чтобы ослабить хватку финансового мониторинга.

И все же, насколько я понимаю, речь идет скорее о корпоративных операциях, тогда как частные лица уже давно под колпаком и знают это», — считает эксперт Расул Рысмамбетов.

Впрочем, мнения экспертов «Къ» разделились. Одни уверены, что раскрытие информации не приведет к оттоку клиентов. Другие полагают иначе.

«Мы не считаем, что данная опция приведет к оттоку вкладчиков. Прежде всего тут надо ответить на вопрос, в каком направлении может происходить данный отток. Так как данная опция будет касаться клиентов всех БВУ РК, то перетекать вкладчикам некуда, и при выборе кредитной организации они по-прежнему будут руководствоваться надежностью банка, уровнем сервиса и предлагаемыми ценовыми условиями», — поделился своим мнением директор финансового департамента Банка ВТБ (Казахстан) Юрий Миронов.

Финансисты также подчеркивают, что для их клиентов нововведение Нацбанка не имеет значения. «Введение новых норм по предоставлению банками информации по валютным операциям Комитету государственных доходов направлено на усиление противодействия нелегальному выводу денежных средств из страны и не касается интересов добросовестных вкладчиков и инвесторов», — прокомментировали ожидаемое новшество в пресс-службе Bank RBK.

Иного мнения придерживается финансист со стажем Аскар Елемесов: «Думаю, у многих вкладчиков банков возникнет сильное искушение не хранить более деньги в казахстанских БВУ. В первую очередь это коснется тех, кто занимается малым и средним бизнесом, потому что для налоговых органов возникнет возможность почти в текущем режиме попытаться сравнить их доходы и банковские вклады.

Опыт общения с рядовыми налоговыми инспекторами у очень многих предпринимателей оставляет желать лучшего. Бизнес может иметь сезонный характер (не только сельхозпроизводство, но и туризм, услуги, розница), цена на нефть, курс национальной валюты сильно влияют на импортеров и через них на ту же торговлю. Все это сложно объяснять любым чиновникам, тем более рядовым сотрудникам налоговой службы, многие из которых подходят механически: налоги должны по-

Мнения экспертов «Къ» разделились. Одни уверены, что раскрытие информации не приведет к оттоку клиентов. Другие полагают иначе.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ



Если говорить о серых схемах, полагаю, что крупные фигуры, которым нужно спрятать средства, обладают достаточным административным ресурсом, чтобы ни у госдоходов, ни у каких-то других госструктур не возникло излишнего любопытства.

Расул РЫСМАМБЕТОВ, аналитик

ступать равными долями в течение года, так положено и так запланировано. Отсюда большой потенциал возникновения недопонимания и претензий у налоговых органов к владельцам и руководству малых и средних предприятий».

По разным оценкам, доля теневых секторов в нашей экономике составляет 25–40% от ВВП. Причем эксперт уверен, что эти цифры не совсем достоверны.

«Это скорее результат высоких транзакционных издержек, характерных для многих стран в переходной экономике. Чем меньше размер бизнеса, тем выше относительная доля расходов на отчетность, регуляторные вопросы, тем больше стремление вести расчеты за наличные и уходить в тень. Я считаю, что, скорее всего, появлению этой нормы в законодательстве приведет к уменьшению количества вкладов среднего размера в наших банках», — подчеркнул Аскар Елемесов.

Другой финансист считает, что крупные депозитодержатели восприняли бы требования о прозрачности от госорганов с большим энтузиазмом, если бы эта «дорога была с двусторонним движением». «Мы готовимся к всеобщему декларированию доходов. Это нормально, что человек показывает государственным органам результаты своей деятельности, источники доходов и расходов. С другой стороны, мы открывая источники, тоже хотим понимать, куда идут деньги, как они тратятся на разных уровнях. Но на эти вопросы Комитет госдоходов отвечает, что только собирает деньги, а их трата — это не его епархия», — поделился с «Къ» мнением Дмитрий Жеребятьев.

В то же время эксперты уверены, что люди, совершающие сделки по серым схемам, и дальше будут это делать. «Крупные фигуры, которым нужно спрятать средства, обладают достаточным административным ресурсом, чтобы ни у госдоходов, ни у каких-то других госструктур не возникло излишнего любопытства», — выразил свою точку зрения Расул Рысмамбетов.

В Национальном банке убеждены, что после принятия поправок теоретически казахстанцы смогут зарабатывать на деньгах, а не тратить их за границей. Кто в этой ситуации окажется прав и потекут ли рекой инвестиции в разные отрасли экономики, можно будет судить через год после принятия поправок.

Нацбанк вновь снизил базовую ставку

Национальный банк Казахстана во вторник принял полностью предсказуемое решение о снижении ключевой ставки на 0,25%. Глава надзорного органа Данияр Акишев косвенно подтвердил, комментируя решение НБ, что политика удешевления кредитов будет продолжена.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Базовая ставка в Казахстане теперь равна 9,25% с сохранением симметричного коридора процентных ставок $\pm 1\%$.

«Это уже третье снижение базовой ставки в текущем году. Данное решение основывалось на среднесрочных оценках, предполагающих замедление инфляции до конца текущего года и в следующем году, снижающихся инфляционных ожиданиях, а также на сохранении благоприятной в целом ситуации на внешних рынках», — заметил глава НБ Данияр Акишев.

Согласно его комментариям, во II квартале 2018 года регулятор ожидает сохранения низкой инфляции.

«Инфляционные ожидания населения снижаются. Оценка результатов опроса населения в марте показала понижение с начала года ожидаемой на год вперед инфляции с 7,1 до 5,8%. Показатели воспринимаемой инфляции не изменились. Доля респондентов, считающих, что за прошедший год цены на товары росли быстрее, чем раньше, в марте осталась на уровне 49%», — отметил председатель НБ.

В марте годовой уровень инфляции составил 6,6%, сохранившись в пределах целевого коридора.

«Национальный банк снизил базовую ставку, основываясь на удовлетворительных экономических показателях страны и благоприятной ситуации на внешних рынках сырья, в том числе нефти. Банк России снизил базовую ставку тремя неделями ранее до 7,25%. Между тем уровень реальной процентной ставки (базовая ставка минус инфляция) в Казахстане по-прежнему ниже. Официальная инфляция в I квартале текущего года находилась в таргетированном НБ РК коридоре на 2018 год в 5–7%, то есть у регулятора были основания для снижения ключевой ставки», — объяснил ситуацию директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана Павел Афанасьев.

Эксперты «Къ» отмечают, что снижение базовой ставки регулятором вполне предсказуемо.

«Национальный банк неоднократно заявлял, что базовая ставка напрямую зависит от инфляции. Кроме того, президент в своих вы-

ступлениях неоднократно ставил Национальному банку задачу повысить доступность кредитных ресурсов для экономики», — прокомментировал решение НБ аналитик Вячеслав Додонов.

Еще один фактор, повлиявший на снижение базовой ставки, — свободные деньги банков. Финансисты не первый год страдают от избытка ликвидности. Низкая стоимость базовой ставки вынуждает их вкладывать деньги в реальный сектор, а не в ноты Нацбанка.

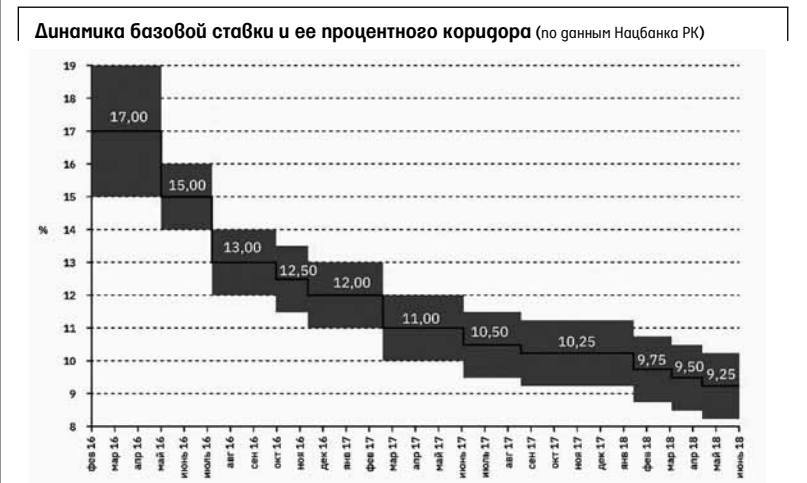
«На денежном рынке сохраняется избыточная ликвидность, которая в целях ограничения проинфляционного давления изымается преимущественно выпуском нот. На 13 апреля чистое изъятие ликвидности Национальным банком составило 3 трлн тенге. Объем краткосрочных нот в обращении с начала года увеличился на 30,2% и составил 4,1 трлн тенге. Доходность по нотам в апреле, в зависимости от срочности, складывалась в диапазоне 8,45–8,57%», — констатировал глава Нацбанка.

Низкая инфляция и небольшой рост доходов населения могут спровоцировать внутренний спрос, что, в свою очередь, приведет к увеличению экономической активности.

Впрочем, этот показатель и в начале года демонстрировал неплохую динамику. Так, в январе — феврале краткосрочный экономический индикатор вырос на 5,2% в годовом выражении. Сохраняются положительные темпы роста в горнодобывающей и обрабатывающей промышленности, сельском хозяйстве, торговле и транспорте. В частности, наблюдается увеличение добычи сырой нефти и железных руд, рост в металлургии, производстве продуктов питания и машиностроении. Рост инвестиций в основной капитал за два месяца составил 54,4%.

«Инфляция снижается достаточно быстрыми темпами, и даже озвучиваются предположения, что она выйдет за пределы нижнего коридора. Поэтому снижение базовой ставки снизит стоимость кредитных ресурсов. Вообще ставки на всем денежном рынке снизятся, что приведет к росту кредитования экономики. Стоимость депозитов, конечно, будет снижаться, как и все ставки на денежном рынке, но это произойдет через определенное время, не сейчас», — отметил в комментариях «Къ» экономист Айдархан Кусайнов.

Опрошенные «Къ» эксперты сошлись во мнении, что сейчас не видны никаких причин для того, чтобы 4 июня текущего года правление НБ не снизило в рамках нынешней денежно-кредитной политики базовую ставку.



Точка зрения

Какие перспективы у казахстанцев после выхода на пенсию?

Смотря на состояние пенсионной системы, приходишь к выводу: перспективы весьма тревожные.

Советская система пенсионного обеспечения была нежизнеспособна в новых реалиях и стала вынужденной мерой. Как заявлялось ранее, каждый человек должен накопить на свою пенсию сам. Но эта система так нормально и не заработала, пришлось ее реформировать — быстро свернуть систему частных пенсионных фондов, которые показали себя неэффективно, и создать единый пенсионный фонд, по пути перехода к которому было потеряно порядка 1 трлн тенге. Как заведено, наказания за это никто не понес, а деньги так и не были найдены.

За все годы доходность ЕНПФ так и остается на уровне или даже ниже реальной инфляции, то есть пенсионные накопления находятся

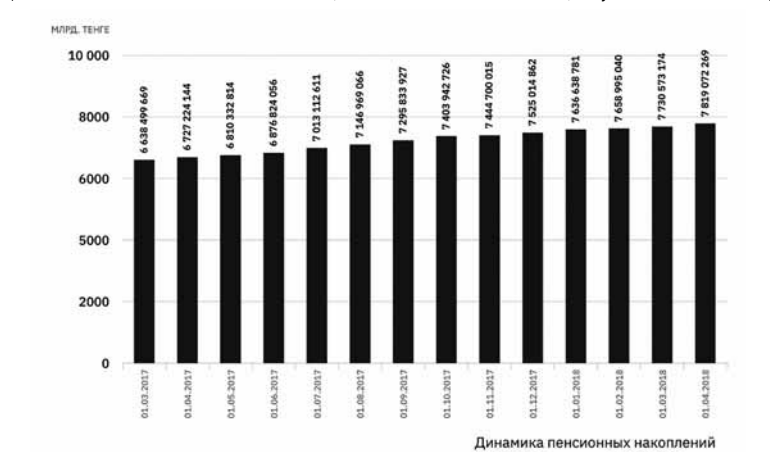
в состоянии постоянного обесценивания. Попытки сделать из них длинные деньги и инвестировать их в экономику к успеху не приводят — открытые предприятия либо очень скоро закрываются, либо ограничиваются перерезанием ленточки и не запускаются вовсе. Периодически внутри самого ЕНПФ то и дело вспыхивают коррупционные скандалы, связанные с вложениями в убыточные активы, в которых эти деньги сгорают безвозвратно. В итоге получается, что пенсионный фонд, чья обязанность — перераспределять денежные средства таким образом, чтобы обеспечить определенный прожиточный уровень, имеет огромный дефицит денежных средств.

Все это наглядно показывает, насколько неэффективно инвестируются пенсионные деньги структурами,

которые не очень-то и заинтересованы в приумножении каких-либо средств, кроме своих собственных.

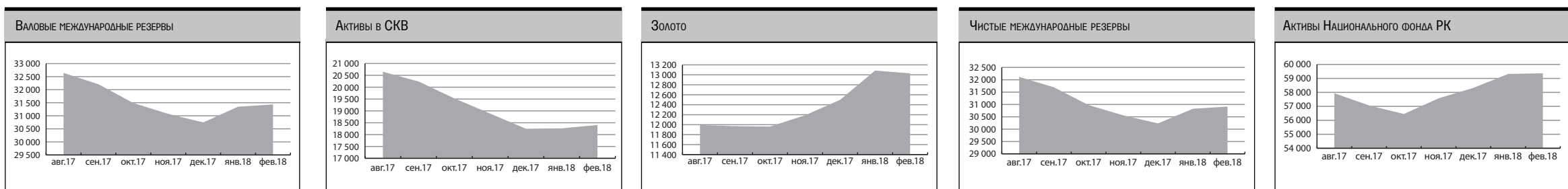
Конечно, ЕНПФ выдает в своих отчетах лишь положительные показатели, демонстрируя доходность.

Пенсионные накопления по ОПВ (обязательные пенсионные взносы) по данным ЕНПФ



Однако реальность сейчас такова, что выплаты пенсионерам обеспечиваются не их предыдущими накоплениями, а взносами работающих. И это при невысоком демографическом потенциале страны, которая к тому же будет находиться в демографической яме ближайших пару десятков лет, когда соотношение работников и пенсионеров стремительно приближается к пропорции 1:1, а нормальное соотношение должно быть хотя бы выше 1:3, 1:5.

Это увеличит налоговую и социальную нагрузку на молодых людей, которые все больше будут стремиться эти налоги не платить, чтобы выжить сейчас, таким образом еще и обкрадывая собственное будущее. А это означает, что очень скоро пенсию нам платить будет некому.



Казахстанцы выводят деньги из банков

На KASE нашли альтернативу банковским депозитам

Несколько месяцев в стране снижается объем депозитов. Так, на конец февраля этот рынок сократился на 3,5%. При этом на Казахстанской фондовой бирже увеличилось количество новых игроков. «Къ» разобрался в ситуации.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Денежная масса за два месяца этого года сократилась в Казахстане на 3,9%. В ее структуре объем депозитов снизился на 3,5%, до 16,9 трлн тенге. Больше всего потерь несет рынок вкладов в иностранной валюте. Так, здесь зафиксировано уменьшение на 8,6%. В результате доля депозитов в долларах составила 45,2%.

Вклады юридических лиц в национальной валюте в феврале 2018 года сократились на 3,1%, до 5248,5 млрд тенге, в иностранной валюте – на 0,9%, до 3619,2 млрд.

Эксперты говорят, что причина сокращения депозитарной базы – низкие ставки вознаграждения и турбулентность в банковском секторе.

«Средневзвешенная ставка вознаграждения по срочным депозитам в национальной валюте для физических лиц – 11%, в валюте – 1%, в евро – 0%. Два года назад ставки были 16,4 и 0,8% соответственно. При этом ставка инфляции у нас 7%. Кроме того, никто не забыл, что было в прошлом году с банками. Объем депозитов уменьшается по двум причинам: либо мы проедем их (людям не хватает зарплаты, и они тратят деньги), либо люди переключаются на более качественные инструменты», – объяснила управляющий партнер Vitis Advisors Group Ольга Эм.

Несколько столетий назад Михаил Ломоносов говорил: «Ежели где-то что-то убыло, то где-то что-то прибыть должно непременно». Исходя из этой аксиомы, можно предположить, что деньги из банков в таком количестве не могут испариться бесследно.

«У нас началась тенденция, которая, кстати, очень хорошо проявлена в России, когда доходность по депозитам достаточно быстро падает, доходность по государственным ценным бумагам и нотам НБ тоже падает. В этой ситуации инвесторы



Эксперты «Къ» уверены, что причина сокращения депозитарной базы – низкие ставки вознаграждения и турбулентность в банковском секторе.

Фото: Shutterstock.com

начинают искать альтернативу. Чаше всего они обращают внимание на корпоративные облигации, и здесь на бирже мы три месяца фиксируем повышенный спрос на эти инструменты», – поделился с «Къ» информативный заместитель председателя правления KASE Андрей Цалюк.

Объем торгов корпоративными облигациями на KASE в I квартале этого года достиг 77,8 млрд тенге и

вырос относительно соответствующего периода 2017 года в 8,2 раза. На вторичном рынке результат скромнее – рост всего в 2,5 раза. Здесь на счета БВУ пришлось 29,4%, на счета брокеров-дилеров – 11,1%. Другим институциональным инвесторам принадлежит 38,1% рынка, прочим юридическим лицам – 17,9%. Доля физических лиц в данном сегменте составила 3,5%. Участие нерезидентов оценивается в 1,5%.

«Доля физических лиц очень мала. Мы надеемся, что проект Национального банка Invest Online будет привлекателен для физических лиц своим фиксированным доходом и количеством рядовых инвесторов вырастет. Еще одна тенденция – у нас постоянно увеличивается число юридических лиц, которые не являются институциональными инвесторами. Типичный пример – компания, у которой есть свободные деньги и которая привыкла их куда-то вкладывать, но доходность по депозитам сейчас совсем неинтересна, особенно на фоне тех историй с банками в прошлом году. Так, квазигосударственные и государственные компании сейчас интересуются корпоративным сектором. Я думаю, что



спрос на корпоративные облигации в ближайшее время будет расти за счет этих компаний», – подчеркнул Андрей Цалюк.

Его поддерживают и участники рынка. «К нам стали приходиться компании, у которых есть ликвидность. Компании говорят: нам не нужен 1% годовых, сделай 6%. И такую доходность дают облигации корпоративного сектора. Причем компании-эмитенты в этом секторе имеют рейтинг в 2 или 3 раза выше наших банков, а доходность их бумаг в 6 раз выше. Получается, что, покупая бумаги на фондовом рынке, инвестор несет меньше рисков, чем открывая депозиты в банках Казахстана. Поэтому капитал начал перетекать, но очень медленно», – констатировала в комментариях «Къ» управляющий партнер Vitis Advisors Group Ольга Эм.

В свою очередь нынешний глава Казахстанской фондовой биржи Аллина Алдамберген, которая много лет отвечала в Агентстве по финансовому надзору за рынок ценных бумаг и пенсионных фондов и как регулятор застала первые дефолты на KASE, отмечает, что участники рынка должны понимать рискованный характер фондового рынка. «Операции на фондовом рынке всегда несут рискованный характер. Здесь есть рынок государственных ценных бумаг с низким риском и низкими процентами, корпоративные облигации – более высокий риск, а вот депозиты защищены Фондом гарантирования вкладов населения», – предостерегла казахстанцев г-жа Алдамберген.

Впрочем, с ней не согласен экономист Владислав Корелин: «Риски практически сравнялись. Даже в случае дефолта банка человек получает вклад не сразу, а иногда и по прошествии нескольких лет. Депозит или ценные бумаги? Это вопрос выбора, и для каждого он индивидуальный. Некоторые эксперты и вовсе рекомендуют по возможности вкладывать сразу в три отрасли финансов: ценные бумаги, депозиты и паи инвестфондов».

Эксперты уверены, что при сохранении нынешней денежно-кредитной политики Национального банка количество инвесторов на Казахстанской фондовой бирже увеличится.

Какие перспективы у казахстанцев после выхода на пенсию?

<< 8

Именно с этим связана попытка отодвинуть сроки пенсионного возраста, чтобы для простых граждан задачу дожить до пенсии сделать труднореализуемой. Не нужно гадать, чтобы за этими процессами увидеть тренд на постепенную утилизацию самого понятия «пенсия», и через несколько десятков лет новое поколение пенсионеров и не вспомнит, что когда-то все было иначе.

В этой ситуации планирование жизни на пенсии и поиск новых способов обеспечить себя в пожилом возрасте должны стать приоритетами для каждого из нас. Необходимо создавать свой альтернативный план пенсионных накоплений и начать заботиться о своем будущем самостоятельно.

Основополагающими в этом деле принципами являются прежде всего избавление от иллюзий, что можно накопить себе на пенсию за пару лет: это весьма длительный процесс, который основывается на регулярности.

Сегодня для каждого из нас простор для инвестиций в собственную старость очень широк и из множества вариантов можно выбрать наиболее безопасные и подходящие по доходности.

Даже элементарные накопления на банковском депозите по итогу 20–25 лет регулярных вложений могут обеспечить ежемесячные выплаты только процентов с этого депозита, в разы и даже на порядок превышающие ту пенсию, которую вам обещает ЕНПФ с этой же суммой. Достаточно получить расчеты у менеджера фонда и банка, а потом сравнить цифры.

Помимо этого, несмотря на все мифы об опасности инвестиций на фондовом рынке, этот сегмент тоже может предложить безрисковые и вполне прибыльные варианты. При этом глобализация дает возможность инвестировать не только в своей стране, но и по всему миру без необходимости покидать место проживания. Благо технологии непрерывно развиваются и все больше делают доступными и дешевыми такие способы инвестирования в весьма доходные инструменты.

Самым привлекательным в этом плане является американский рынок. Это один из немногих рынков, который обеспечивает доступ к огромному числу активов, способных максимально разнообразить и диверсифицировать ваш инвестиционный портфель.

Сухая статистика показывает нам, что средняя американская семья вкладывает в различные доходные инструменты около 30% капитала. Более состоятельные нанимают персональных финансовых менеджеров, которые создают инвестиционные портфели по доходности и рискам и вкладывают их капиталы в биржевые фонды, акции и облигации на долгие сроки, тем самым создавая себе обеспеченную старость.

При этом инвестиции в дивидендные акции избавляют вас от необходимости постоянно следить за курсовыми изменениями этих бумаг. Задача только одна – регулярно докупать акции таких компаний на циклических спадах. При росте такие компании дадут не только огромный прирост капитала от курсовой разницы, но и постоянно растущие дивидендные выплаты.

На длительных промежутках времени дивиденды дают прирост намного больший, чем весь рынок в совокупности. Например, индекс общей доходности с учетом дивидендов S&P 500 Total Return с 1988 года показал доходность на уровне 1820% по сравнению с +890% стандартного S&P 500.

К примеру, старейшей компанией, регулярно выплачивающей дивиденды с 1893 года, является The Coca-Cola Company. Для наглядности скажем, что за это время случились две мировых войны, Великая депрессия, «черный понедельник», «черный вторник», лопнуло как минимум два пузыря, но компания высокого качества продолжает наращивать свой потенциал и регулярно платить дивиденды.

Другой аспект касается непосредственно казахстанского рынка в частности и рынков СНГ в целом. Перспективным и крупным является российский рынок, который сравнительно далеко ушел в развитии от других стран постсоветского пространства. Рисков здесь, разумеется, больше, но эти рынки являются одними из самых недооцененных в мире и с точки зрения потенциала предполагают 4- и даже 5-значные цифры доходности в перспективе пары десятков лет.

С миру по нитке – преступнику миллиард

Ущерб от киберпреступлений по всему миру насчитывает колоссальные суммы. По данным экспертов, финансовые организации ожидают дальнейшего роста таких убытков. Но киберпреступники находят новые способы не только виртуальной кражи, но и отмывания денег.

Ольга КУДРЯШОВА

Компания Bromium обнародовала результаты независимого академического исследования о макроэкономике киберпреступности и о том, как киберпреступники отмывают прибыль. Согласно исследованию, доходы киберпреступников составляют около 8–10% от общей незаконной прибыли, отмытой по всему миру. Предположительно эти суммы могут достигать \$80–200 млрд в год.

Микроотмывание

Одним из новых и опасных видов отмывания, который набирает все большую популярность, становится так называемое микроотмывание. «Классическое микроотмывание, или структурирование капитала, разбивается на не подпадающие под подозрение части и размещается через электронные валюты и кошельки на банковских картах посредников, после чего отмытые средства возвращаются собственнику, а затем они выводятся за пределы страны. Также такие схемы можно проводить через покупку товаров через карточные счета и дальнейшую их перепродажу с дисконтом для легализации этих средств», – рассказал управляющий директор «Лаборатории Касперского» в Казахстане, странах Центральной Азии и Монголии Евгений Питолин.

Такая технология распыления мелких сумм на множество транзакций применяется преступниками по всему миру, и Казахстан в данном случае не может оставаться в стороне от применяемых везде технологий. «Лидером виртуального отмывания является сосед Казахстана Китай,

который ведет очень активную коммерческую деятельность в Казахстане. По неофициальной статистике, до 70% средств, вложенных в криптовалюты, имеют китайские корни. Виртуальные деньги – это мировое явление, а виртуальные кошельки доступны из любой точки земного шара и могут служить легкодоступным каналом для отмывания и вывода денег, добытых незаконным путем, в том числе на территории Казахстана», – поделилась данными руководитель направления ПОД/ФТ SAS Елена Куприянова.

Отследить эти действия достаточно трудно, но возможно при правильном антифроде. «Речь идет, конечно, не о транзакционном антифроде (это было бы как раз невозможно), а технологическом, когда системы защиты анализируют цифровые слепки устройств, получающих доступ к системам ДБО и р2р, а также к иным платежным системам», – пояснил г-н Питолин.

...и другие преступления

Больше всего финансовые организации страдают от вредоносного ПО, ненадлежащего использования IT-ресурсов компании, потери мобильных устройств сотрудниками. Все это подвергает компании риску, в том числе и от целевых кибератак.

Один из самых распространенных видов кибермошенничества – кража денег клиентов со счетов, однако часто встречается кража средств со счетов мобильных устройств. «Хотя суммы крадутся маленькие, количество операций исчисляется миллионами, что в сумме наносит существенный урон. И на этот вид преступлений стоит обратить пристальное внимание, поскольку обслуживание юридических лиц также все чаще происходит с помощью мобильных устройств, а это более привлекательная цель для атак», – рассказал генеральный директор «SAS Казахстан» Андрей Суставов.

В последнее время преступники проявляют интерес к криптовалютам и кошелькам, где они хранятся. Кроме того, в банках по-прежнему остается проблема внутреннего фрода, который считается самым опасным видом мошенничества. В 2017 году мировые потери от внутреннего фрода



На восстановление после серьезной кибератаки банки тратят в среднем \$988 тыс., а другие финансовые организации – \$926 тыс.

Фото: Shutterstock.com

да в банках составили около \$ 6 трлн, поделился директор SAS.

Экономический ущерб

Ущерб, который наносит киберпреступность, исчисляется миллиардами долларов. По словам аналитиков, ее дальнейший рост очевиден и для самих организаций. «Интернет-мошенничество несет и будет дальше нести угрозу для банков, их клиентов и пользователей любых современных электронных систем. По данным нашего исследования, 59% банков в ближайшие три года ожидают увеличения убытков из-за действий кибермошенников», – отметил Евгений Питолин.

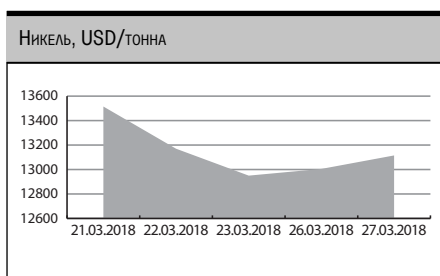
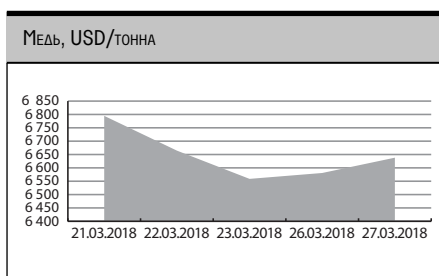
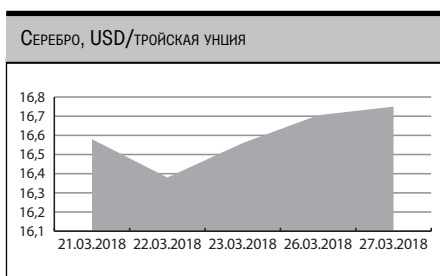
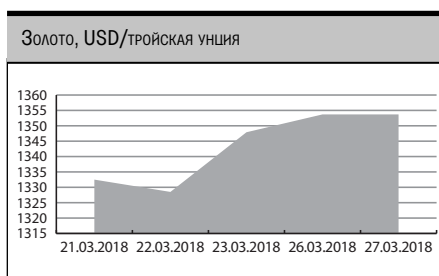
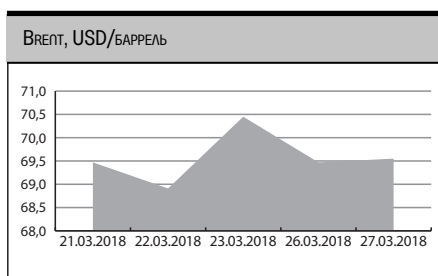
Хорошо известен случай, когда злоумышленники украли \$81 млн из Банка Бангладеш в 2016 году, и только случайность помешала им украсть миллиард.

На восстановление после серьезной кибератаки банки тратят в среднем \$988 тыс., а другие финансовые организации – \$926 тыс. Эти расходы включают зарплату сотрудников, которые работали над восстановлением ресурсов, наем сторонних экспертов, отсутствующие и репутационные убытки, выплаты клиентам и прочее.

В США ущерб от киберпреступности оценивают примерно в \$100 млрд в год. В России банки из-за действий хакеров потеряли, по данным Центробанка страны, около 1,35 млн рублей, говорит Андрей Суставов.

«Лаборатории Касперского» отметили, что свежая статистика за

ИНДУСТРИЯ



Сокровища «серого кардинала»



29 марта текущего года Алмалинский районный суд г. Алматы удовлетворил ходатайство прокурора о конфискации денежных средств, находящихся в швейцарском банке. Фото: Shutterstock.com

В начале апреля пресс-служба Генеральной прокуратуры Казахстана сообщила о конфискации в доход государства средств, принадлежавших Магзуму Абдралиеву, который с 2012 года находится в международном розыске. Его компания была не только «стиральной машиной» для приграничной мафии, но и огромным складом наличных. И, судя по озвученным судом по «хоргоскому делу» данным, обнаружена не самая большая часть уведенных от государства средств.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Генпрокуратура, в частности, сообщает, что установлены «замороженные» денежные средства в размере более \$1,3 млн в швейцарском банке Rothschild Bank Zurich. 29 марта Алмалинский районный суд г. Алматы удовлетворил ходатайство прокурора о конфискации денежных средств, находящихся в швейцарском банке.

Кроме того, в рамках досудебного расследования по данному уголовному делу, при обыске офиса ТОО «КТ «ТАТ Кредит» изъяты \$762 тыс. и 915 тыс. тенге, также принадлежащие Абдралиеву. Судя по всему, последние суммы были конфискованы лет шесть назад.

Сам Магзум Абдралиев подозревается в пособничестве в легализации денежных средств за рубежом членам преступного сообщества по «Хоргоскому делу» — бывшим чекистам Талгату Жакаеву, Ирлану Абдрахманову и Бахытбеку Курманалиеву.

Пресс-служба ГП РК делает вывод: «Таким образом по инициативе органов прокуратуры приняты меры к конфискации в доход государства средств в размере более \$2,1 млн. Напомним, в уголовно-процессуальное законодательство были внесены изменения, согласно которым с этого года имущество, полученное незаконным путем, может быть конфисковано до вынесения приговора».

Полезный шум или режиссура?

Начиналось все с пресс-конференции в ноябре 2010 года таможенного брокера Канагат Такеевой, которая озвучила свою версию того, что происходит на таможах, расположенных на границе с КНР. В своем пресс-релизе она обвинила сотрудников таможенных органов в вымогательстве крупных сумм денег с предпринимателей и контрабанде. Тогда же она направила ряд заявлений в силовые ведомства и президентам РФ и Казахстана.

Если уж совсем вдаваться в хронологию и конспирологию, то в тот период в электронных СМИ была серия вбросов об участии в операции по ликвидации ОПГ на «Хоргосе» российских силовиков. Помимо неконтролируемой контрабанды товаров в сторону РФ, это вмешательство могло быть связано и с наркотрафиком, поскольку канал Пакистан — КНР (и даже Афганистан — КНР) и далее никто не отменял. Кроме того, как писала газета «Время», у бывшего начальника Департамента таможенного контроля по Алматинской области Курманбека Артыкбаева, осужденного по этому делу на 14 лет, был найден блокнот с таблицей

цен на героин в Кыргызстане...

Самое же Хоргоское дело публично началось 29 апреля 2011 года, когда сотрудниками Агентства по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финпол) были проведены спецмероприятия на таможенных постах «Хоргос» и «Калжат» в Алматинской области и в центре таможенного оформления (ЦТО) «Алатау».

Позже финполиция сообщила о том, что обезврежена активно действующая ОПГ на таможенных постах региона, состоящая из более чем 100 человек.

После этих событий последовали аресты представителей правоохранительных органов и таможи, в том числе начальника таможенного поста «Хоргос» Бахытжана Айдарова, замначальника департамента КНБ по Акмолинской области Бахытбека Курманалиева, начальника ДТК по Алматинской области Курманбека Артыкбаева. Тогда же подал в отставку глава КТК минфина РК Козы-Корпеш Карбузов.

Таможня на широкой ноге

Действуя с 2006 года, организованное преступное сообщество поставило дело так, что практически любая фура везла контрабанду, независимо от принадлежности груза. Участникам внешнеэкономической деятельности диктовались условия и ставки импорта товаров с сокрытием от таможенного контроля. Предприниматели, не согласившиеся осуществлять доставку товаров из КНР в РК контрабандным способом на условиях, выдвинутых ОПС, устранялись путем организации в их отношении уголовного преследования. В ОПС вошли компании и индивидуальные предприниматели, на которых оформлялись импортные товары из КНР контрабандные товары. К таможенным машинам были привлечены и брокерские компании, занимавшиеся подделкой инвойсов, товарно-транспортных накладных, экспортных деклараций и других документов таможенной идентификации, значительно занижая обязательные таможенные платежи.

Таким образом ОПС провело мимо бюджета огромные суммы: как показало следствие, ежедневно через таможенные посты «Коргас» и «Калжат» проходило до двухсот машин с контрабандным грузом. Преступный доход с каждой исчислялся в \$20-25 тыс.

Говорят, за неделю только «Коргас» давал им миллион долларов черного нала.

В свою очередь Канагат Такеева на пресс-конференции заявляла, что в карманы приграничных преступников в сутки уходит \$1,5 млн, и что под одним номерным знаком через таможню проходят до десяти автомашин.

Преступная схема работала эффективно: покровителями были начальник 5-го департамента КНБ РК, начальник управления 4-го департамента КНБ РК, зам. начальника ДКНБ по Акмолинской области, начальник ДТК по Алматинской области.

Как было озвучено в суде, с конца 2008 чекисту Абдрахманову еженедельно передавалось \$25-45 тыс. для полковника Жакаева, который владел недвижимостью в Испании и т. д.

«Юридическая газета» в регулярном судебном дневнике сообщала, что таможенник Артыкбаев владел пятью локсовыми автомашинами,

особняками, квартирами и кафе, счетами на сотни долларов в Казахстане и Гонконге.

Портал Zakon.kz, ссылаясь на пресс-службу ГП РК, сообщал, что по результатам проделанной работы по выявлению имущества членов ОПС, добытого преступным путем, наложен арест на 67 объектов недвижимости, 162 автомашины, 69 млн тенге, \$1,5 млн, 164 тыс. евро, 8 тройских унций (284,828 граммов) золота стоимостью 1,5 млн тенге, 10 тройских унций (311,035 граммов) платины стоимостью 2,6 млн тенге, 10 тройских унций (311,035 граммов) палладия стоимостью 1,1 млн тенге, находившихся на банковских счетах, в сейфовых ячейках и т. д. Кроме того, в ходе обысков жилищ обвиняемых изъяты и арестованы: наличные денежные средства в сумме 10,2 млн тенге, \$354 тыс., 70 тыс. арабских дирхамов, 52 тыс. российских рублей, 5 тыс. английских фунтов стерлингов, 61 тыс. киргизских сомов, а также большое количество ценностей (ювелирные изделия, наручные часы известных производителей и т. д.).

Стиральная машина в действии

Поток денег был огромным. Чтобы придать финансам видимость юридически обоснованного движения, их, как известно, надо было отмыть и легализовать. В роли «стиральной» выступила микрокредитная организация КТ «ТАТ Кредит». Финансиста «хоргоского спрута» в прессе называли «серым кардиналом». Он, сокурсник и друг полковника КНБ Талгата Жакаева, вовлек в обальные схемы сотрудников «КТ «ТАТ Кредит» и множество других подконтрольных фирм.

Магзум Абдралиев вел личный контроль бухгалтерии и проводок по подконтрольным фирмам, карточным и банковским счетам. В банковской депозитарной ячейке здесь же полковник КНБ хранил свои доходы, пишет «Юридическая газета». Следствие обнаружило часть записей Магзума Абдралиева, касающихся бухгалтерии ОПС.

Так, по одной из отчетностей было выявлено, что Иран Абдрахманов и Талгат Жакаев легализовали \$4 781 300, и эти деньги были аккумулированы в «КТ «ТАТ Кредит».

В судебном дневнике «Юридическая газета» сообщала, что только за период с 8 января 2008 по 19 февраля 2008 года на счета иностранных компаний в Швейцарии и на Британских Виргинских островах перечислены денежные средства в сумме \$28 199 399.

Кроме того, на счета иностранных компаний в ОАЭ, США, Великобритания перечислялись сотни тысяч и миллионы долларов США и евро, в общей же сумме это сотни миллионов в североамериканской валюте.

При этом привлеченная в качестве свидетеля работница следственных органов рассказала на суде, что при производстве обыска в 2011 г. денег в «КТ «ТАТ Кредит» не обнаружено. Обороты были очень слабые, даже в депозитарии остатков не нашли. Часть из них легализовалась, какая-то часть выводилась.

Абдралиев руководил кредитным товариществом влодот до осени 2011 года. Когда началось следствие, он, согласно публикациям в прессе, выехал в Турцию, где обратился с просьбой предоставить ему право на ПМЖ. Никаких следов этого человека найти не удалось.

Весенняя жатва для поставщиков дизтоплива

ГСМ хватает, но и от импорта не откажемся

Розничные цены на дизельное топливо в Казахстане могут еще вырасти на фоне сезонного роста спроса на дизтопливо, роста стоимости нефти и девальвации тенге. Цена растет как на отечественное топливо, так и на импортное.

Жанболат МАМЫШЕВ

«Определенно, курсовая разница оказывает свой эффект на конечную стоимость ГСМ, особенно на тот объем, который импортируется из РФ. По бензину мы, в принципе, обеспечены полностью. По дизельному топливу может быть какое-то влияние будет немного существеннее, чем на бензин», — сказал на пресс-конференции директор департамента развития нефтяной промышленности министерства энергетики РК Куаныш Кудайбергенов.

Он сообщил, что цена по импортируемому в Казахстан дизтопливу влияет на конечную стоимость топлива на АЗС. По подсчетам Минэнерго, Казахстан в настоящее время закрывает за счет импорта не более 10% от общей потребности в дизтопливе. Но самое главное — на весеннее ценообразование на рынке влияет необходимость поставки 375 тыс. тонн отечественного дизтоплива для нужд сельхозтоваропроизводителей.

«375 тыс. тонн дизельного топлива в весенний период мы вырываем из рынка и направляем исключительно аграриям. Этот объем, который вырывается из рынка, компенсируется импортом — частично. Соответственно, это все влияет на общероссийскую стоимость», — сказал Куаныш Кудайбергенов.

Стоит отметить, что в апреле казахстанские нефтеперерабаты-

вающие заводы (НПЗ) отпустили дизтопливо уже по 179 тыс. тенге за тонну по сравнению с 167 тыс. тенге за тонну в марте.

«В марте, при среднерыночной цене дизельного топлива 167 тыс. тенге за тонну на выходе с НПЗ, а это порядка 140 тенге за литр, рекомендуемая цена для аграриев составила 156 тыс. тенге за тонну — порядка 130 тенге за литр. То есть таким образом цена для СХТП (сельхозтоваропроизводителей. — «Къ») была снижена на 11 тыс. тенге за тонну или 10 тенге за литр дизельного топлива. В апреле (произошло. — «Къ») увеличение цен на дизельное топливо в РФ и РК на фоне роста потребления дизельного топлива в различных отраслях экономики, строительстве, росте транзитного транспорта, горно-металлургического комплекса и так далее. Среднерыночная цена в апреле на внутреннем рынке составила 179 тыс. за тонну», — сказал представитель Минэнерго.

Рекомендованная цена на дизтопливо для аграриев на выходе с НПЗ составляет 161 тыс. тенге за тонну или порядка 134 тенге за литр.

Первый заместитель генерального директора ТОО «КазМунайГаз Онимдер» Тулемис Шортанов отмечает, что для конкретного сельхозтоваропроизводителя цена на дизтопливо на месте составит 148-152 тенге за литр по сравнению с 160-165 тенге за литр на АЗС.

«Для сравнения скажу, что цена дизельного топлива в России сегодня в переводе — 230 тенге, в Узбекистане — 208, в Кыргызстане — 198», — говорит Тулемис Шортанов.

В Минэнерго отмечают, что цена в договорах была зафиксирована на март, но при этом стороны должны были актуализировать

стоимость дизтоплива в апреле — при непосредственной поставке топлива. На сегодняшний день отгружено порядка 120 тыс. тонн или более 30% от выделенного объема.

«По состоянию на 12 апреля совокупные запасы бензина АИ-92 составляют 330 тыс. тонн. Это достаточный запас для рынка. По дизельному топливу — 325,5 тыс. тонн. В целом ситуация стабильная. Очагов ограничения реализации нефтепродуктов не наблюдается», — сказал Куаныш Кудайбергенов.

Представитель Минэнерго объяснил проблемы с поставкой дизтоплива на юге Казахстана тем, что если на Павлодарском или Атырауском НПЗ есть крупная давальцы нефти, то на Шымкентском НПЗ давальцы более мелкие.

«Была одна компания, которую мы в первый раз в этом году поставили в график. Они сначала отказывались поставлять. Потом, после долгих переговоров, в принципе, часть за них поставила другая компания — Petrosup. Остальную часть они добровольно поставляют — до конца графика они его исполняют в полном объеме. Соответствующее подтверждение мы от них получили», — сказал он.

При этом Куаныш Кудайбергенов отмечает, что при более низкой цене удешевленного дизтоплива не исключен его переток в РФ.

Тулемис Шортанов в свою очередь сообщил, что если потребление дизтоплива в РК в среднем составляет 360-380 тыс. тонн в месяц, то в период сельхозработ оно возрастает до 450-500 тыс. тонн.

Что касается бензина, то Тулемис Шортанов сообщил «Къ», что возможность его импорта в текущем году предусматривается.

Экологические нестыковки

<< 2

20 лет спустя...

В свою очередь главный эколог ТОО «Казцинк» Казтай Такеев в комментариях «Къ» заметил, что действующий 20 лет Экологический Кодекс до сих пор работоспособный и несет большую пользу в плане регулирования природопользования. Но, как считает спикер, очень многие моменты, прописанные в этом кодексе, на сегодняшний день уже не стыкуются. «То есть 20 лет точно вносятся изменения в данный кодекс различными подзаконными актами. И очень многие вещи сейчас противоречат друг другу», — рассказал Такеев.

Он привел в пример регулирование выбросов отходов. Суть в том, что в Казахстане данное регулирование регламентируется двумя законодательствами: санитарными правилами и Экологическим Кодексом. В санитарных правилах есть такой термин, как «классы опасности отходов», а в Экологическом Кодексе — «уровни опасности отходов». При этом часть подзаконных нормативных документов содержит требования, исходя из классов опасности, другая ориентируется на уровни. При том что данные классификации никак не увязаны между собой. Практический смысл такой двойной классификации для одного и того же отхода не ясен. И компании выполняют проекты в соответствии с санитарными правилами, а налоги взимаются по правилам Экологического Кодекса.

Также Казтай Такеев затронул классификатор отходов, прописанный в Экологическом Кодексе, который не менялся уже 20 лет. «А у нас же технологические новые внедряются, новые виды отходов образуются. И мы все стараемся, чтобы эти отходы были менее опасными. Поэтому необходимо найти методику, чтобы можно было этот классификатор изменять», — говорит эксперт. По его словам, при действующем классификаторе предприятия выплачивают налоги вне зависимости от уровня опасности некоторых отходов. «К примеру, есть в классификаторе такой вид, как отходы цинкового производства. Он там так обширно прописан. А если разбираться в деталях, то есть цинковые кеки, цинковая пыль, цинковый клинкер, цинковый шлак и еще очень много различных разновидностей. И вот цинковые кеки очень опасны, а вот цинковый клинкер — не опасен. То есть это все обезличено. Нам нуж-

но платить за отходы цинкового производства по единой ставке, и не важно, перерабатываем ли мы цинковые кеки в цинковый клинкер».

Куда уходят деньги?

Ранее, выступая на круглом столе по оздоровлению окружающей среды в городе Темиртау, исполнительный директор Ассоциации горно-металлургических предприятий (АГМП) Николай Радостовец заявил, что необходимо предусмотреть механизм целевого использования экологических платежей на природоохранные мероприятия самими природопользователями. В АГМП полагают, что местные исполнительные органы уделяют недостаточно внимания улучшению экологической среды в регионах. Горнодобывающие компании ежегодно выплачивают огромные суммы в рамках экологических платежей. Однако эти деньги идут на развитие инфраструктуры, хотя часть данных средств предприятия могли бы использовать сами для уменьшения выбросов вредных отходов.

«Предлагаем предусмотреть поэтапный подход с вовлечением экологических платежей в реализацию масштабных природоохранных мероприятий природопользователей, начиная с 2019 года, на 25%, с 2020 года — на 50%, с 2021 — на 75%, с 2022 года — на 100% от размера выплат за эмиссии. Для реализации данного механизма необходимо предусмотреть новый порядок использования экологических платежей и внести соответствующие изменения и дополнения в Бюджетное и сопутствующее законодательство, в том числе в Экологический кодекс, с внедрением механизмов экономического стимулирования охраны окружающей среды», — заявил Николай Радостовец.

Спикер считает, что основой для изменения порядка использования экологических платежей должна стать возможность согласования с уполномоченным органом в области охраны окружающей среды, по письменному заявлению природопользователя, документа с содержанием плана исполнения природоохранных мероприятий, затрат на их реализацию, а также сроков освоения экологических платежей.

«Необходимо признать, что Казахстан значительно отстает в вопросах обеспечения экологической безопасности на десятки лет, так как аналогичный механизм уже присутствует в международной практике», — добавил исполнительный директор АГМП.

В беседе с «Къ» директор департамента экологии и промышленной безопасности АГМП Талгат Темирханов пояснил, что за годы работы Экологического Кодекса в городах с тяжелым экологическим состоянием улучшений не наблюдалось. «Местные исполнительные органы тратят очень маленькие суммы на природоохранные мероприятия. К примеру, в Караганде было затрачено на природоохранные мероприятия всего 0,7% от всех экологических платежей предприятий региона, в Костанайе — 3%, в Павлодаре — 3,2%. Такая же ситуация и в нефтедобывающих регионах запада Казахстана».

Собеседник «Къ» отметил, что при ухудшении экологического состояния в том или ином регионе общественность винит добывающие предприятия. Однако никто не учитывает, что данные предприятия выплачивают огромные суммы государству в рамках экологических платежей, но государство затрачивает на природоохранные мероприятия лишь небольшую их часть.

В свою очередь Максим Кононов также задается вопросом механизма оценки ущерба от загрязнения окружающей среды и о том, насколько экологическое законодательство должно выполнять фискальную функцию. «Действующая в настоящее время система косвенного метода установления ущерба заключается в том, что, не выходя из кабинета экологии уполномоченного органа могут посчитать ущерб и выставить штрафы компаниям. Мы говорим о том, что это не самый лучший метод, и в мире, в большинстве стран ОЭСР, используется прямой метод, когда ущерб экологии рассчитывается на основе данных, полученных в ходе выездов, просмотров — и напрямую привязаны к компенсации за причиненный ущерб», — подчеркнул он.

Наконец, напоминает эксперт, в контексте внедрения цифровых технологий в настоящее время перед компаниями не только горно-металлургического комплекса, но и нефтегазового сектора и энергетики поставлена задача внедрения датчиков онлайн-мониторинга на источниках выбросов загрязняющих веществ.

«Проблема заключается в том, что обязательства уже есть, они уже предъявлены, установлены конкретные сроки — 2018-2019 годы, но нет правил, на каких источниках это надо устанавливать, — заключил Кононов.

Шымкент

Горячие южные цены и вечные темы

Из длинной цепочки посредников, высокой себестоимости производства сельхозпродуктов, постоянного повышения цен на энергоносители и коррупционной составляющей складываются цены на продукты – считают экономисты. Цены на говядину и баранину на шымкентских рынках, упорно стремящиеся к двум тысячам тенге за килограмм, пока замерли на отметке 1500–1700. Сдерживают их только ограниченная покупательская способность населения и титанические усилия властей.

Игорь ЛУНИН

Продавцы объясняют рост цен новым для юга фактором – политическая оттепель в Узбекистане открыла границы, а разница в ценах на некоторые продукты и ТНП вызвала повышенный спрос соседей. Все течет, все меняется. Когда-то мы шоппинга в солнечный Ташкент регулярно устраивали. Теперь узбеки закупают у нас бытовую химию и макаронные изделия. Последние по соотношению цена/качество давно и прочно заняли лидирующие позиции на отечественном продуктовом рынке.

Голова-ноги-хвост

Причины постоянно растущих цен на товары повседневного спроса давно известны, и их обсуждение набило оскомину. Несмотря на большие успехи в развитии тепличных хозяйств и работу продовольственного штабфонда области, ЮКО завозит значительную часть продуктов. Высокая себестоимость местного производства овощей дает импорту конкурентное преимущество. Сейчас килограмм местных яблок на рынке стоит на пятьдесят тенге дороже, чем привезенных из за тридцати земель мандаринов.

«Это системная проблема, считает экономист **Куаныш Байторе**. – Нашу сельскохозяйственную продукцию только условно можно назвать отечественной. В себестоимости любого овоща и фрукта, выращенных у нас, в каждом килограмме мяса львиную долю составляет импорт. Семена, удобрения, оборудование для полива, сельхозтехника и технологии промышленного производства сельхозпродукции завозятся из-за рубежа. Животноводство у нас при очень высоких розничных ценах на мясо реально работает на грани рентабельности. И то за счет государственного субсидирования. Добавим к этому постоянно растущие цены на ГСМ, электроэнергию, транспортные



Несмотря на все старания властей ЮКО, создающих социальные рынки, бал там правят все те же перекупщики, а цены мало отличаются от цен на городских базарах.

Фото автора

расходы, цепочку посредников, через которых продукты поступают на рынок, проблемы хранения скоропортящегося товара – и получим то, что имеем. Нельзя рассматривать вопрос роста цен изолированно от всего комплекса проблем отечественных товаропроизводителей. Цены – это «хвост», начинать нужно с «головы».

По словам эксперта, то, что растет у нас, по пути от поля до прилавка обрабатывается коррупционными надбавками к первоначальной цене. Причем «плата за дорогу» неукоснительно взимается со всех, кто везет на рынок хоть пучок укропа.

Есть только вход. И то – не тот

В далеком 2010 году, в разгар очередного ценового подъема, возглавлявший тогда ЮКО **Аскар Мырзахметов** решение проблемы видел в прямых поставках продуктов с поля на рынок. «Пока мы не уберем из цепочки «производитель-потребитель» десятки посредников, – констатировал он, – проблему ажиотажного роста цен не решить».

Минуло семь лет, сменилось три акима, но убрать лишних посредников, или хотя бы умерить их аппетиты, исполнительной власти до сих пор не удается.

Частично снизить накал страстей на продовольственном рынке ЮКО получается за счет продуктовых интервенций областного стабилизационного фонда, частично – ручным регулированием акиматов, которые через владельцев рынков придерживают торговцев. Подводя итоги

полевого сезона 2017 года и анализируя состояние продовольственного рынка области, действующий аким ЮКО **Жансент Туймебаев** вновь констатировал, что причины роста цен лежат на поверхности: с начала года на 22,1% увеличилась стоимость бензина марки АИ-92, на 19,8% – дизельного топлива. Тарифы на тепло выросли на 12,2%, на водоснабжение и канализацию – на 13,3%, на электроэнергию – на 1,3%.

Социальные рынки?

При акиматах действуют штабы по стабилизации цен. Регулярно проводятся командно-штабные игры в форме совещаний простых, селекторных, а с недавних пор и посредством онлайн. Много лет носится в воздухе вопрос открытия муниципального рынка. К примеру, в 2007-м в районе Бозарыка, за обездной дорогой, даже начали его строительство. Сегодня же ржавый металл и множество мусора с них пор обозначают место так и не родившего гиганта городской торговли. Был еще муниципальный рынок «Сауле», а в 2016 году аким Шымкента **Нурлан Сауранбаев** наметил строительство муниципального рынка в районе стадиона имени Кажимукана.

Были подписаны договоры с руководителями торговых предприятий области о сдерживании цен на социально значимые продукты. Каждые выходные проводятся социальные сельскохозяйственные ярмарки. Впрочем, бал на них правят те же перекупщики, а цены мало отличаются от цен на городских базарах.

Аксу

Отходы в доходы

Об утилизации отходов на ферросплавном заводе в городе Аксу говорится давно. В этом году предприятие планирует переработать свыше 5 млн отходов. Завод является градообразующим предприятием города Аксу. Это крупнейшее производство металла в Казахстане.

Дармен ШОТАНОВ

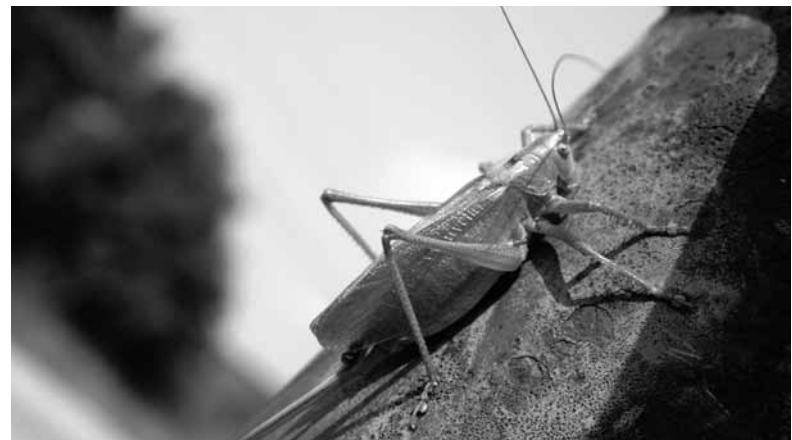
«Возможно, мы будем производить строительные материалы, – сказал президент АО «ЕЭК» **Валерий Гриненко**. – Вы знаете, раньше в Аксу был кирпичный завод, который впоследствии не выдержал конкуренции. Мы работаем с акимом в рамках ГЧП и надеемся, что нам удастся найти современную технологию не только для производства строительных материалов, но и для выделения из шлаков легкой фракции золюдаления – оксидных составляющих, которые используются в различной продукции – от косметической до космической. Мы надеемся, что нам удастся получить глинозем, оксид железа для предприятия».

Как пояснил Валерий Гриненко, главная цель переработки – снизить количество выбросов шлаков для утилизации. За полвека работы предприятия на отвалах скопилось порядка 5–7 млн тонн шлака. Весь объем планируется переработать к 2034 году.

В свою очередь директор АЗФ **Сергей Прокопьев** рассказал, что в 2017 году в процессе производственной деятельности образовалось 1092 тонны шлака, весь этот объем переработан в соответствующем подразделении. К сожалению, пресс-служба завода не дает информации, сколько средств понадобилось, чтобы переработать такой объем отходов.

Тараз

Время не ждет



От саранчи в Жамбылской области страдает 355 270 гектаров земли. Самый действенный способ борьбы с этим вредителем – пестициды. Фото: Shutterstock.com

Ежегодно с наступлением весны жамбылские аграрии сталкиваются с проблемой, решать которую необходимо в первоочередном порядке. Иначе весь урожай будет съеден саранчой на корню. В нынешнем году уже заговя ведется подготовка к борьбе с нашествием марокканской и других видов саранчи.

Людмила МЕЛЬНИК

Как рассказал «Къ» руководитель областной территориальной инспекции Комитета МСХ РК **Нурби Жигитеков**, в южном регионе обитают три вида саранчи: азиатская, итальянская и марокканская. Наиболее подвержены их нашествию Жамбылский, Таласский, Сарысуский и Байзакский районы. В общей сложности от этого вредителя страдает 355 270 гектаров земли.

«Что касается марокканской саранчи, то в целях снижения ее количества нынешней весной планируется обработать 298 710 гектаров сельскохозяйственных угодий, – говорит Нурби Жигитеков. – В Байзакском районе площадь обработки составит 63 960 гектаров, в Жамбылском – 70 380, в Таласском – 87 тыс., в Сарысуском – 33 100 гектаров».

В Жамбылской области лето в нынешнем году ожидается традиционно жарким. Уже сейчас двадцатиградусные температуры и дожди располагают к размножению вредителя. Поэтому обработку территорий необходимо начать раньше, чем прожорливые насекомые встанут на крыло. Впрочем, методы, способствующие сокращению саранчи и других вредителей, выработаны давно. Выявленные участки, где плотность насекомых превышает норму, обрабатывают химикатами. А в местах, пригодных для откладки, еще осенью проводят «профилактическую» вспашку. В итоге часть кубышек (так называются откладываемые кобылками «касетты», по несколько десятков яиц в каждой – «Къ») оказывается на поверхности и зимой погибает, а другая попадает слишком глубоко в землю, и весной вылупившиеся из яиц личинки не могут откопаться. Иногда с той же целью на поля выпускают овец. В на-

стоящее время, правда, часть земель выпала из сельскохозяйственного оборота, поэтому проводить подобные мероприятия повсеместно не всегда представляется возможным. В прошлом году, по словам г-на Жигитекова, наблюдалась миграция марокканской саранчи из Таласского в Сарысуский район. Там же были отложены кубышки, что подтвердила весенняя контрольная проверка. При этом их поврежденность составила 5–7%. Причем энтомофаги (животные и насекомые, питающиеся саранчой) пока не заметны. Но отрождение личинок ожидается на десять дней раньше, чем в прошлом году. В соседней Южно-Казахстанской области саранча уже появилась. По мнению специалистов, у нас ее увидят к 20 мая.

Нужно сказать, что марокканская саранча способна передвигаться со скоростью 20 километров в час и лететь без перерыва до 20 часов кряду. Поэтому самый действенный способ борьбы с этим вредителем – пестициды. Применять эти вещества необходимо в уязвимые для саранчи фазы развития, желательно в апреле. Как заверяет г-н Жигитеков, в настоящее время проведены все тендеры, которые выиграли республиканское государственное предприятие «Фитосанитария», ТОО «Запказфу-мигация», «ТаразАгроСервис» и ИП «Есбергенов». Эти предприятия в скором времени приступят к наземной обработке площадей. С воздуха опрыскивание полей и пастбищ осуществляет ТОО «Аэросервис Тараз» и «Авиаконтиненталь». Необходимые пестициды закуплены и завезены на склад ТОО «Тараз Фортуна».

«При этом, – говорит Нурби Жигитеков, – важно провести обработку в период между первым и вторым возрастом саранчи, когда она еще не успеет ничего съесть. Первый возраст от второго отделяет примерно неделя. Это позволит исключить ситуацию прошлых лет, когда из-за несвоевременно проведенных тендеров крестьяне Байзакского и Жамбылского районов потеряли часть своей прибыли».

Впрочем, сегодня вопрос стоит о сохранении урожая нынешнего года. И чем раньше специалисты приступят к обработке территорий, чтобы избавить поля от саранчи, тем меньше забот и волнений будет у крестьян.

Экибастуз

Планы и реальность

После двух с половиной лет практического простоя экибастузский завод по производству полувагонов ТОО «Казахстанская вагоностроительная компания» выполняет крупный заказ.

Игорь ТИМОШЕНКО

Вагоностроительная компания является преемником железнодорожного депо «Таман», которое на протяжении многих лет было центром ремонта подвижного состава региона. Первая очередь нового завода ТОО «КВК» была запущена в эксплуатацию в 2010-м, а вторая и третья очереди – в 2011 году. Изначально все складывалось как нельзя лучше. В 2009 году вышло постановление кабинета РК об утверждении перечня инвестиционных стратегических проектов, куда включили производство грузовых вагонов и полувагонов. Предприятие органично вписывалось в национальный железнодорожный кластер. АО «НК «КазахстанТемірЖолы» выразило готовность приобретать всю продукцию ТОО.

Полувагоны в Казахстане всегда были востребованы. Завод оснастили самым новейшим оборудованием: роботами, станками высокоточной лазерной резки металла. На предприятии за первые четыре года выпустили порядка 5 тыс. вагонов, хотя производственная мощность завода – 2500 полувагонов. На заводе уже задумывались о расширении линейки продукции: выпуске универсальных фитинговых платформ и железнодорожных цистерн.

Но с 2015 года перестали поступать заказы от АО «НК «КТЖ». Никаких вразумительных объяснений по этому поводу так и не было дано. Руководство завода посчитало, что ситуация связана с очередным витком экономического кризиса.

В то же время полувагоны в Казахстан стали завозить из Китая, арендовать у России. По некоторым данным, только в Китае за куплено порядка 6 тыс. полувагонов. Работники завода ушли в вынужденные отпуска. Предпринимались попытки поддержать заводчан материально с помощью механизмов государственно-частного партнерства.



Ситуация начала меняться к лучшему в ноябре 2017 года, с приходом новых заказчиков. По плану в 2018 году предприятие должно выпустить 1988 полувагонов для сыпучих материалов и 270 универсальных фитинговых платформ. Всего 2258 единиц железнодорожной техники.

На сегодня выпущено 376 полувагонов, из которых 289 реализовано. За смену на заводе собирают пять полувагонов. «У нас размещен заказ петропавловского Завода имени Кирова ЗиК-100, – рассказывает «Къ» заместитель генерального директора КВК по производству **Берикбай Амержанов**. – Полувагоны для нас дело привычное, а выпуск универсальных платформ, предназначенных для транспортировки контейнеров, тяжелой техники, металла мы сейчас осваиваем».

Отдельные комплектующие на завод поставляют российские и казахстанские предприятия, но, по словам заместителя генерального директора, 80% производства локализовано именно на заводе. «Мы уже освоили и треугольную тележку, и грузовые люки вагонов. Стараемся быть максимально самодостаточными. Колеса берем у наших коллег – экибастузского

ТОО «Проммашкомплект», – говорит спикер «Къ».

По его словам, упростились ситуация с сертификацией продукции. Если раньше документы на готовые полувагоны оформляли в Москве и Санкт-Петербурге, то теперь сертификационный центр есть в Астане. Определелись и покупатели. Полувагоны ТОО «КВК» закупает частная алматинская фирма и дочерняя организация АО «Банк Развития Казахстана» «БРК-лизинг». Полувагоны даже окрашены в разные цвета: синие – для «БРК-лизинг», зеленые – для алматинской компании. Недавно одну тысячу полувагонов заказало АО «Казтеміртранс».

Для выполнения заказа 2018 года необходимо работать круглосуточно. В настоящий момент на заводе трудится 585 человек. И рабочих рук не хватает. Поэтому предприятие в срочном порядке проводит набор кадров.

«Средняя заработная плата на заводе – 150 тыс. тенге, – продолжает Берикбай Амержанов. – Нам необходимы сварщики, слесари, операторы станков ЧПУ. Конечно, много молодежи, у ребят нет практических навыков. Но нас это не смущает, переобучаем, что называется, «на ходу», было бы желание работать».

ТОО «Проммашкомплект», – говорит спикер «Къ».

По его словам, упростились ситуация с сертификацией продукции. Если раньше документы на готовые полувагоны оформляли в Москве и Санкт-Петербурге, то теперь сертификационный центр есть в Астане. Определелись и покупатели. Полувагоны ТОО «КВК» закупает частная алматинская фирма и дочерняя организация АО «Банк Развития Казахстана» «БРК-лизинг». Полувагоны даже окрашены в разные цвета: синие – для «БРК-лизинг», зеленые – для алматинской компании. Недавно одну тысячу полувагонов заказало АО «Казтеміртранс».

Для выполнения заказа 2018 года необходимо работать круглосуточно. В настоящий момент на заводе трудится 585 человек. И рабочих рук не хватает. Поэтому предприятие в срочном порядке проводит набор кадров.

«Средняя заработная плата на заводе – 150 тыс. тенге, – продолжает Берикбай Амержанов. – Нам необходимы сварщики, слесари, операторы станков ЧПУ. Конечно, много молодежи, у ребят нет практических навыков. Но нас это не смущает, переобучаем, что называется, «на ходу», было бы желание работать».

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Молчание – золото



Откровенно говоря, управляясь на «Тихое место» довольно известного актера, а ныне еще и режиссера Джона Красински, я от фильма по большому счету ничего не ожидала. Согласитесь, сложно ожидать чего-то захватывающего от ужастика с бюджетом в \$17 млн. Однако это оказалось тот самый случай, когда не в деньгах счастье.

Елена ШТРИТЕР

Да, в фильме есть некоторые нестыковки, сценарий (я уж молчу о действиях героев) не всегда логичен, да и монстры не поражают воображение. При этом в фильме есть потрясающая атмосфера, которая настолько завораживает, что все эти многочисленные условности и допущения становятся уже неважными.

Итак. Недалекое будущее. На Землю вновь напали злобные монстры. Слепые бронированные (то есть совсем неубиваемые) твари пожирают всех, кого услышат. А слышат они отлично. В общем, разговоры даже шепотом нынче под запретом. Если жить хочется, конечно.

Что они такое и откуда появились, история умалчивает. Однако человечество, как водится, вынуждено уйти в подполье. Герои нашей истории – семья фермеров. Мама (Эмили Блант), папа (Джон Красински), дочь и сын (Милли Симмондс и Ноа Джуп). Они общаются жестами и ходят босиком по посыпанному золой дорожкам. При этом старшая из детей глухая от рождения. С одной стороны, именно по этой причине семья в совершенстве владеет языком жестов. Но, с другой, девочка с большим трудом контролирует издаваемые ею звуки. В общем, забот хватает. Да еще и мама беременна. Причем роды начинаются в самый неподходящий момент (хотя подходящий нынче в мире, где даже шепотом говорить нельзя, вообще не предвидится).

Откровенно говоря, тишина в фильме весьма относительна. К примеру, тишина глухой девочки

значительно отличается от тишины, какой ее слышат родители. Мы слышим тихие шаги босых ног по полу, шорох одежды, звук дыхания. И все это создает эту полную саспенса атмосферу. А каждый резкий звук становится ударом по нервам.

Вообще в фильме Красински использует самый популярный в жанре прием, когда ожидание чего-то ужасного становится страшнее самого события.



Обойдясь без долгих предисловий, Красински (который выступил актером, режиссером, продюсером и одним из сценаристов картины) сразу же погружает в атмосферу мира «после». Ничего толком не объясняя и предоставляя зрителю самому додумывать причинно-следственные связи. Титр сообщает, что идет уже восьмидесятый день этого «после».

Впрочем, дальше никаких объяснений тоже не будет. О том, что вообще творится, зрителю придется догадываться по заголовкам газет в подвале, а также ежедневным рутинным действиям вроде стирки и готовки, которые превратились в сложную систему.

И вот эта рутинная развлекательная сценами из «обычной» жизни, которые бьют по нервам не хуже резких звуков и выскакивающих монстров. Ну вот, к примеру, танец в наушниках Красински и Блант, герои которых по-прежнему влюблены. Или разговор – единственный разговор «вслух» – отца с сыном под шум водопада...

Именно эти эпизоды подчеркивают весь ужас происходящего, заставляя задуматься, как долго в таких условиях люди смогут оставаться людьми.

А еще знаете, что такое страшно? Страшно – это смотреть на торчащий в лестнице гвоздь, на который вот-вот наступят (конечно же, наступят)... Или сцена «тихий» родов... Это действительно жутко.

В практически полном отсутствии диалогов на первый план

выходят визуализация и актерская игра. И то, и другое просто шикарно. Все актеры, включая детей, сыграли необычно сложные и эмоциональные для такого материала роли, при этом не произнося практически ни слова и имея в своем распоряжении только жесты, шепот и крупные планы.

«Тихое место» – третий полный метр Джона Красински, но первый успешный (предыдущие были настолько невыразительными, что их мало кто заметил). В этот раз он решил выступить на поле жанрового кино и, наконец, не прогадал, наглядно продемонстрировав, какое пространство для творческого маневра способна открыть нехитрая и лежащая, казалось бы, на самой поверхности идея, оказавшаяся в умелых руках.

Так что, я думаю, «Тихое место» вполне можно считать крепким дебютом режиссера Красински, что наводит на мысль уделить более пристальное внимание его следующему проекту (это будет фильм о жизни на Марсе).

Стейк на мангале? Легко!

В Алматы наконец пришла весна. А весна – это время поездок на природу с семьей и друзьями. И обязательно с костром и шашлыками, или всевозможными колбасками-сардельками. Но ведь это не единственное, что можно приготовить на углях. Как насчет вкусно-сочного стейка?

Анна ЭМИХ

Почему именно стейк? Да потому, что это не только вкусная, но и полезная еда, которая не содержит лишних жиров и не перегружает организм, что важно для любителей активного отдыха. Кроме того, стейк готовится без специй, а потому не получится испортить отдых неудачным маринадом. Да и вообще стейк средней прожарки – это настоящий праздник вкуса. Для тех, кто любит и ценит вкус хорошего мяса, разумеется.

Кроме того, стейк на природе – это вполне реально. И, как считает шеф-повар стейк-хауса CRUDO Дильшад Низамов, гораздо проще, чем кажется на первый взгляд.

Надо сказать, что Дильшад – настоящий поэт культуры стейков. Если вы хоть раз услышите, как он рассказывает о том, как мясо прожаривается в испанской печи, как в мясных соках раскрывается его вкус и аромат... Знаете, вы не просто захотите попробовать стейк здесь и сейчас, вы влюбитесь в это блюдо. Заочно, если до сих пор не были с ним знакомы, и вновь, если были к нему равнодушны.

Поэтому с вопросом о секретах приготовления стейков мы обратились именно к этому эксперту. «Многие считают, что пожарить мясо – это очень сложно. На самом деле это не так. Стейк достаточно просто приготовить на обычном мангале или сковороде. Самое главное – выбрать правильное мясо. А при приготовлении на мангале мы еще и дадим мясу пропитаться ароматом древесного угля. Это круто», – рассказал Дильшад.

Но что значит «правильное мясо»? Казалось бы, чего проще – приехать на рынок, купить приглянувшийся кусок парной телятины, порезать ее на правильные куски – и заготовки для стейков готовы. Однако поспешу вас разочаровать.

Во-первых, идеальный стейк получается только из мяса специальной породы коров блэнкагус, которых выращивают с целью получения лучшего мраморного мяса. Во-вторых, для хорошего стейка мясо должно отлежаться. И не пару-тройку дней в холодильнике, как думают более искушенные ценители, а не менее трех недель. И не просто в холодильнике, а в специальной холодильной камере



с хорошей циркуляцией воздуха и температурой +1°C.

В течение этого времени происходит ферментация – сухая выдержка, в ходе которой теряется порядка 50 процентов исходного продукта. Для примера, от 10 кг мяса после зачистки остается всего около 5 кг.

Зачем это нужно? Правильная ферментация размягчает жесткие волокна, делает мясо вкуснее и ароматнее, оно быстро и правильно прожаривается. В мировой практике рестораны требуют от поставщиков только выдержанную говядину, либо ферментируют ее сами. И только такое мясо идет на приготовление стейков, которые должны иметь толщину не менее двух сантиметров. Приготовить такой же стейк из парного мяса будет очень сложно.

Именно так выглядит главный секрет хорошего стейка. Стейка, который, как пообещал Дильшад, не испортит даже самый неискушенный в приготовлении мяса человек.

Остается только один вопрос: где купить мясо для стейков? Но здесь все еще проще – в «Мясной лавке» CRUDO. Как рассказал управляющий ресторанов CRUDO Виктор Пан, идея ее создания принадлежит собственно гостям стейк-хауса. Приобщившись к культуре стейка, люди рано или поздно задумываются о возможности приготовления этого блюда в домашних условиях. Ведь на самом деле это действительно вкусно и быстро. И естественно возникает вопрос, а можно ли купить «сырые» стейки в ресторане? Можно. Но, как вы понимаете, в таком случае это достаточно дорого, потому что цена полуфабриката равна цене готового блюда. Разумеется, можно купить мясо непосредственно у производителя. Но производитель не заинтересован в розничной продаже...

Тогда был найден интересный выход – «Мясная лавка», где можно заказать любое необходимое количество мяса. И оно будет дешевле, чем в ресторане (к слову, сравнив

имеющиеся на рынке предложения, коих не так уж и много, именно здесь мы нашли наилучшее сочетание «цена-качество»). Более того, к мясу прилагается все необходимое, включая соусы и пошаговую инструкцию от шеф-повара.

Ну а с наступлением теплого времени года это все оформилось еще и в корзины для пикника. «Это очень здорово – готовить на природе всей семьей. Поэтому мы решили сделать такие наборы. В «Пикник» мы добавили наши любимые бургеры, небольшой набор местных и новозеландских стейков, соусы и, конечно же, березовые угли», – рассказывает Дильшад.

Впрочем, если вы не поклонник бургеров (хотя дети их воспринимает с особым восторгом), и относитесь, например, к приверженцам «отечественных» стейков, то собрать свою корзину для пикника можно совершенно самостоятельно.

Кстати, об «отечественных» стейках: как сказал Дильшад, гости ресторана уже давно разделились на два лагеря – поклонников «отечественного» продукта и любителей западных стейков. Каждый из этих видов мяса имеет свои вкусовые преимущества. И пикник – интересная возможность сравнить их и выбрать свою «сторону».

Что касается приготовления, на природе стейк можно пожарить на сковороде, на гриле, на горячих камнях, да, в конце концов, просто на углях (потом останется лишь счистить пригоревшую корочку). Уйдет на это максимум минут 10-15. И это, по словам нашего собеседника, будет неизменно вкусно.

Впрочем, для тех, кто совсем уж не верит в свои силы, Дильшад время от времени проводит кулинарные мастер-классы. Поскольку мы в свои силы верим, то, я думаю, что в следующие выходные непременно проверим его слова на практике. Только, пожалуй, надо будет нашу корзину для пикника зарезервировать заранее, ведь с каждым днем «Мясная лавка» пользуется все большей популярностью.

Итоги «Рухани жаңғыру»

В Национальном музее РК подвели первые итоги работы программы «Рухани жаңғыру»

Благодаря «Рухани жаңғыру» построено и отремонтировано 700 объектов на 51 млрд тенге. В этом году планируется возвести еще 450 объектов на сумму 61 млрд тенге. Об этом в ходе выставки-презентации «Взгляд в будущее: модернизация общественного сознания» сообщил заведующий отделом государственного контроля и организационно-территориальной работы Администрации Президента РК Максат Муханов.

Ербол КАЗИСТАЕВ

В Астане в Национальном музее Республики Казахстан прошла выставка-презентация «Взгляд в будущее: модернизация общественного сознания», где представители государственных структур и научной интеллигенции рассказали об итогах работы программы «Рухани жаңғыру». Как заявляют организаторы, место выбрано не случайно. Конечная цель модернизации – превратить казахстанцев в высокообразованных, любящих отечественную культуру и историю граждан, уверенно смотрящих в будущее. Потому все мероприятия под эгидой программы проводятся исключительно в библиотеках, музеях или театрах.

По словам заведующего отделом государственного контроля и организационно-территориальной работы Администрации Президента РК Максата Муханова, силами меценатов в прошлом году было построено и отремонтировано 700 объектов на общую сумму 51 млрд тенге. В этом году планируется возве-



В «Сакральную карту Казахстана» уже занесено 185 объектов национального значения. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

сти и отреставрировать еще 450 объектов на сумму 61 млрд тенге. «Туған жер» – это та программа, которой глава государства уделяет особое внимание. Она реализуется во всех регионах страны и охватывает широкие социальные группы. Наша основная цель была в восстановлении исторических мест и создании культурных объектов, таких как библиотеки и дома культуры», – заявил спикер.

Вице-министр культуры и спорта РК Ақтоғы Раймқұлова рассказала о реализации проекта «Современная казахстанская культура в глобальном мире». «У нас достаточно достижений в области культуры и спорта, которыми мы можем гордиться на международной арене. Однако мы не забываем и о внутреннем рынке культуры. Каждый год отечественные театры ставят в среднем 1700 представлений, среди которых немалую долю занимают новые произведения искусства. За год реализации программы «Рухани жаңғыру» проведена большая работа по всем направлениям: кинематограф, театр, музыка, литература и хореография. Наши коллективы выступали в Париже, Лондо-

но, Токио, с честью представляя казахстанское искусство на международных театральных фестивалях».

Еще одним важным направлением программы «Рухани жаңғыру» является проект «Сакральная география Казахстана». По словам руководителя проекта «Сакральный Казахстан» Берика Абдығалиулы, в рамках проекта на карту нанесено 185 объектов общенационального значения и 463 локальных объекта.

«Совсем недавно по поручению президента создано три национальных музея-заповедника: Бозок, Ботай и Сарайшык. На базе этих сакральных мест будет сформирован штат постоянных сотрудников, которые станут их исследовать, привлекать туристов. Городище Бозок расположено прямо возле Астаны, но сейчас о нем мало кто, даже из астанчан, знает. О Ботай известно, что это место, где впервые была приручена лошадь. Весь мир им интересуется, канал Discovery фильм приезжал снимать, а там нет никакой инфраструктуры. С городищем Сарайшык тоже, как многие знают, есть большая проблема – Урал постоянно его подтачивает», – заявил Берик Абдығалиулы.

БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ В ТРИ РАЗА БЫСТРЕЕ

Становитесь участником Nomad Club и начните зарабатывать баллы в три раза быстрее за перелеты по Казахстану.

nomad club

airastana.com

Сертификат КЭ-91/032 от 13.04.2017 до 13.04.2019