



наш Telegram-канал

КУРСИВ

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
КРЕН НА ВОСТОК

стр. 3

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КАК ПРИВЛЕЧЬ ИСЛАМСКИЕ
ИНВЕСТИЦИИ?

стр. 7

ТЕНДЕНЦИИ:
ПРАВИЛА СЪЕМА

стр. 9

LIFESTYLE:
ВСТАНЬ И ИДИ

стр. 12

kursiv.kz | kursivkz | kursivkz

Жизнь по средствам

Списав часть долгов граждан по потребительским кредитам, государство в лице Нацбанка разработало проект ограничений на этом рынке. По новым правилам при оценке платежеспособности потенциального заемщика предлагается учитывать наличие у него несовершеннолетних детей.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Проект поправок в постановление «О введении ограничений на проведение отдельных видов банковских и других операций финансовыми организациями» опубликован на сайте Нацбанка. Документ разработан в целях реализации указа президента о мерах по снижению долговой нагрузки граждан, обещавшего казне в 115 млрд тенге. Одним из пунктов данного указа Касым-Жомарт Токаев поручил Нацбанку ввести запрет на предоставление беззалоговых займов гражданам с доходом ниже прожиточного минимума.

Согласно действующим правилам решение банка о выдаче или невыдаче необеспеченного кредита выносится на основании расчета коэффициента долговой нагрузки (КДН) заемщика. КДН рассчитывается как дробь, в числителе которой – сумма ежемесячного платежа по всем непогашенным кредитам заемщика (включая просрочку) и ежемесячного платежа по новому кредиту (на который заемщик претендует), в знаменателе – средний ежемесячный доход заемщика за последние шесть месяцев. Максимальный уровень КДН составляет 0,5. Заемщикам с превышением этого уровня новые кредиты выдавать нельзя.

В новой редакции правил Нацбанк предлагает кредитным организациям перед расчетом КДН осуществлять проверку платежеспособности заемщика по формуле: $D3 \geq PM + PM_{нчс} / 2$. В данной формуле D3 – это среднемесячный доход заемщика; PM – официальный прожиточный минимум на соответствующий год (в текущем году равен 29 698 тенге); $PM_{нчс}$ – PM на каждого несовершеннолетнего члена семьи. Заемщикам, чей доход меньше суммы прожиточных минимумов в правой части формулы, новые кредиты выдавать нельзя. При этом пересчитанный КДН по-прежнему не должен превышать значение 0,5.

> стр. 6

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Полицейские во время акции протеста в Гонконге. 8 сентября 2019 года.

Бунтующий Сянган

В Гонконге продолжаются акции протеста. О их причинах и последствиях – в материале «Курсива».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Многочисленные акции протеста в Сянгане, который во всем мире больше известен как Гонконг, не утихают уже почти полгода. С 31 марта каждые выходные и праздничные дни десятки, а то и сотни тысяч молодых людей выходят на улицы почти 7,5-миллион-

ного города, где ведут сражения с правоохранительными органами специального административного района КНР. Особенно ожесточенные столкновения стали наблюдаться с середины июня, когда к протестному движению присоединились студенты высших учебных заведений.

От забастовок до погромов

Причиной волнений стали предложенные гонконгским правительством во главе с Керри Лэм (Линь-Чжэн Юэ) на континентальном Китае.

– «Курсив») поправки к Закону «О скрывающихся от правосудия правонарушителях» и указу «О взаимной правовой помощи по уголовным делам». Обе поправки, инициированные после резонансного убийства девушки из Гонконга на Тайване, предусматривали возможность передачи подозреваемых в преступлениях людей в любую юрисдикцию, даже ту, с которой город не имеет официальных соглашений.

В частности, законопроект допускал выдачу находившихся

под подозрением в совершенных преступлениях жителей Гонконга материковому Китаю, законы которого особой гуманностью не отличаются. И хотя 15 июня Кэри Лэм объявила о приостановке рассмотрения законопроекта, а 4 сентября и вовсе его отозвала, массовые протесты не прекращаются.

По информации китайских СМИ, в настоящий момент в Гонконге стали обыденными не только всеобщие забастовки и осада полицейских участков. Помимо этого демонстранты периодически блокируют работу

делового центра Гонконга, строят баррикады в различных районах города и регулярно создают проблемы движению общественного транспорта. Нередко случаются и погромы.

К примеру, 1 июля вооруженные металлическими трубами и дорожными знаками молодые люди ворвались в здание гонконгского парламента, где разбили большинство дверей и исписали своими протестными лозунгами стены.

> стр. 5

Каким будет нефтяное завтра

В день, когда в Атырау праздновали 120-летие казахстанской нефти и на совещании с участием президента Токаева обсуждали перспективы развития нефтегазовой отрасли, на другом конце Евразийского континента строили прогнозы относительно будущего нефтедобывающих стран.

Олег ЧЕРВИНСКИЙ,
Крыница-Здруй, Польша

Курортный городок Крыница-Здруй на юге Польши в начале века был излюбленным местом отдыха польской элиты и самого маршала Юзефа Пилсудского, возглавившего страну после возрождения ее независимости в 1918 году. Двадцать девять лет назад, после распада социалистического лагеря, в Крынице опять собралась элита – политическая, экономическая, интеллектуальная, – чтобы

обсудить, куда двигаться дальше. Дискуссии оказались настолько интересными и плодотворными, что решено было проводить форум ежегодно в начале сентября. Постепенно расширялась география участников, проблематика обсуждений, и в итоге экономический форум в Крынице стал де-факто европейским мини-Давосом.

Крыница без нас

С начала 2000-х в Крыницу начали приглашать политиков, экспертов и журналистов из Ка-

захстана. В декабре 2005 года в рамках экономического форума прошел даже специализированный форум «Казахстан – Польша». Уровень представительства был довольно высок: казахстанскую делегацию, в которую вошли министры, депутаты парламента, независимые эксперты, возглавил вице-спикер мажилиса Сергей Дьяченко.

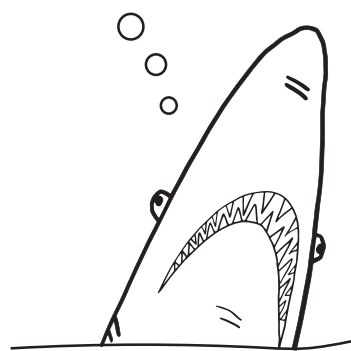
На том форуме обсуждались пути активизации двустороннего торгово-экономического сотрудничества, трансферта техноло-

гий и обмена опытом. Отдельные панельные дискуссии были посвящены роли Казахстана как поставщика нефти в обеспечении энергетической безопасности ЕС.

Однако после этого интерес наших чиновников к форуму в Крынице неожиданно стал падать, приглашенные спикеры по тем или иным причинам вежливо отказывались, и страну на форуме чаще всего представлял посол Казахстана в Варшаве.

> стр. 2

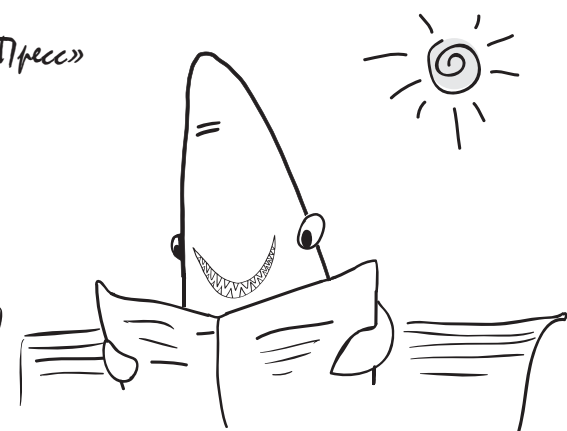
КУРСИВ



стоимость подписки «Эврика Пресс»

15138 *кортца*
1 мес ₸ 585 | 3 мес ₸ 1755 | 6 мес ₸ 3510 | 12 мес ₸ 7020

65138 *физлица*
1 мес ₸ 410 | 3 мес ₸ 1230 | 6 мес ₸ 2460 | 12 мес ₸ 4920



Подробнее по тел.: +7 (727) 375-12-65, +7 (727) 390-87-23
Также газету можно приобрести в розничных сетях и у частных распространителей.



Foto: forum-ekonomiczne.pl

Каким будет нефтяное завтра

> стр. 1

На форуме 2019 года Казахстан вообще не звучал ни в ходе пленарного заседания, ни в дискуссиях. Хотя тематика форума была широчайшей и включала в себя вопросы не только политики и экономики, но и кибербезопасности, зеленой энергии, развития местного самоуправления и так далее. А у Украины в этом году был даже отдельный «Украинский дом», где с утра до ночи кипели горячие дискуссии.

Все это наводит на мысль, что каждый по прошествии времени выберет свой путь движения: Польша – на Запад, в сторону единой Европы, Казахстан – на Север и Восток, в направлении Китая и России.

Эпоха «легкой нефти» закончилась

На расширенном совещании по вопросам развития нефтегазовой отрасли страны в Атырау 5 августа под руководством Касым-Жомарта Токаева министр энергетики **Канат Бозумбаев** обозначил стратегическую цель: довести добычу нефти в Казахстане к 2025 году до 105 миллионов тонн. Основной прирост должны дать три нефтяных гиганта: Кашаган, Тенгиз и Карачаганак, где идут или запланированы масштабные проекты расширения. Цель вполне выполнимая, однако станет ли результатом драйвером экономического роста страны и улучшения благосостояния ее граждан? Не опоздали ли мы?

В этот же день в Кырнице проходила одна из интереснейших дискуссий под заголовком «Россия на распутье: варианты развития», в которой приняли участие авторитетные московские эксперты. Причем прозвучавшие в ходе нее мнения и выводы применимы не только к нашему северному соседу, но и к нам, учитывая схожую структуру наших экономик и фатальную зависимость от нефти.

Что же ожидает Россию и ее нефтегазовую отрасль в обозримом будущем? По словам главного докладчика, известного экс-

перта, партнера аналитической компании RusEnergy **Михаила Крутихина**, ничего хорошего «Золотой век» у нефтяников уже был, и цену в \$100 за баррель мы не увидим уже никогда. А вот \$40 – вполне может быть. Наиболее реальный ценовой коридор в ближайшие годы, по его мнению, – \$40-\$60, но возможно, и \$20-\$30. Тому причина не только избыток предложения на мировом рынке, что толкает цены вниз, но и грядущая декарбонизация мировой экономики, которая, по мнению Крутихина, наберет силу после 2030 года. Именно тогда одновременно замедлятся темпы роста китайской экономики – основного потребителя углеводородов, – значительно подешевеет энергия, полученная альтернативным способом, и широко развитие получат электромобили, которые заменят двигатели внутреннего сгорания. После 2030-го нефти на рынке будет много, а покупателей значительно меньше, чем сегодня, что должно обрушить цены на углеводороды.

Михаил Крутихин считает, что российские чиновники лукавят, говоря, что цена в \$40 вполне комфортна для бюджета, так как цена отсечения – \$42. Грубо говоря, все, что свыше \$40, в России не тратится, а откладывается для будущих поколений в аналог нашего Национального фонда. Но дело в том, считает эксперт, что \$42 за баррель не оставляют возможности нефтегазовым компаниям инвестировать в разведку и разработку новых месторождений, учитывая, что сейчас надо идти и бурить на арктический шельф или на большие глубины, где себестоимость и разведки, и добычи несоизмеримо больше.

В Казахстане проблема с восполнением запасов стоит, пожалуй, еще более остро, чем в России.

После Кашагана, открытого 19 лет назад, не было найдено ни одного нового месторождения с более-менее приличными запасами ни на шельфе, ни на суше. А патриарх казахстанской нефтянки, бывший министр нефти и газа **Узакбай Карабалин** еще восемь лет назад предупредил: эпоха легко извлекаемой нефти закончена.

Советник генерального директора московской компании «Открытие Брокер» **Сергей Хестанов** согласен с мнением коллеги. Если посмотреть графики среднегодовых цен на нефть в ретроспективе, то нетрудно заметить, что их рост чередуется с падением и последующей рецессией. Наиболее масштабные падения выпали на 1986 год, когда нефть в считанные месяцы подешевела в четыре раза (и тогда это закончилось распадом Советского Союза). Следующее крутое пике – 1997 год, что привело к большому экономическим проблемам в бывших советских нефтедобывающих республиках, в том числе и в Казахстане. Потом был 2008 год с его общемировым кризисом. Нетрудно заметить некую цикличность: «черные дни» для нефти наступают раз в 11 лет. А значит, в 2019-20 годах следует ожидать, по словам эксперта, очередного резкого снижения нефтяных котировок. Насколько длительным будет спад, сказать сложно. Но, по мнению г-на Хестанова, если он затянется года на три, то последствия могут быть совершенно непредсказуемыми.

По оценкам, прозвучавшим в ходе дискуссии, доходы от нефти составляют около 30% поступлений в российский бюджет. В то же время доля импорта в России – тоже порядка 30%. И чтобы нивелировать выпадающие от дешевающей нефти доходы, правительству РФ не остается ничего другого, как плавное проводить девальвацию рубля. Параллели более чем очевидны, особенно если учесть, что у нас в Казахстане и зависимость от нефти, и зависимость от импорта больше как минимум в полтора-два раза. И плавное снижение курса тенге – лучшее тому подтверждение.

Дороги из Киева дороги

Как Украина собирается восстанавливать экспорт в Центральную Азию

Пока украинский бизнес ищет, как сократить издержки при транспортировке своих товаров в Центральную Азию в обход России, Казахстан предлагает Киеву создание совместных предприятий, продукция которых пойдет не только на азиатские рынки, но и на рынок ЕАЭС.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Ограничения на транзит украинской продукции в Центральную Азию, которые Россия ввела в 2016 году, сильно ударили по Киеву. Например, если в 2013 году торговый оборот Украины со странами Центральной Азии составлял \$13 млрд и \$4,5 млрд приходилось на Казахстан, то в 2018 году товарооборот с РК просел до \$1 млрд – такую цифру приводит посол Украины в Казахстане **Иван Кулеба**.

У казахстанского диппредставительства в Украине другая статистика: по данным советника посольства РК в Украине **Арнура Танбая**, торгового дна страны достигли в 2016 году, когда товарооборот упал до \$1,3 млрд. В 2018 году был зафиксирован рост до \$1,5 млрд, в первом полугодии 2019-го товарооборот подрос еще на 8,4%. При этом структура взаимной торговли разбалансирована – казахстанский экспорт растет на фоне падения украинского импорта.

Скидки на альтернативном пути

Альтернативный вариант поставок украинской продукции в Центральную Азию – маршрут ТРАСЕКА через Черное море, Грузию, Азербайджан и Каспий. Этот маршрут Киев пытался задействовать в 2016 году. Пробные партии контейнерных перевозок в Китай продемонстрировали недостатки маршрута: продекларированный срок в 14 дней при переправе паромными выдерживается не всегда, а средняя стоимость перевозки дороже транзита через РФ на 30-40%.

Если погодные условия – фактор нерегулируемый, то ценовой – вполне. «На ТРАСЕКА сейчас есть хорошие результаты: на участке от Достыка до Батуми снижены тарифы на 23%, в про-

шлом году украинские железные дороги стали полноценным членом организации, и теперь эта скидка распространяется и на нее, но маршрут сложный», – констатирует Танбая. Еще увеличить скидки на ТРАСЕКА украинская сторона собирается за счет повышения гарантированных объемов провоза по этому маршруту. Формировать эти потоки должен торговый дом «Украина – Азия», который создается как раз на территории РК. «Мы должны консолидировать товарные потоки, тогда можно рассчитывать на значительные скидки. Да, этот путь дороже, но это смотря какие масштабы направлять по этому направлению, и идея нового торгового дома заключается в том, чтобы собрать этот объем», – комментирует вице-президент Торгово-промышленной палаты Украины **Сергей Свистиль**.

Почему СП выгоднее торговли

Еще одна задача торгового дома «Украина – Азия» – помочь бизнесу в сертификации продук-

ци. Казахстан и Украина расходятся в плане технического регулирования: первый вовлекается в работу ЕАЭС, вторая двигается в сторону соответствия требованиям Европейского союза. Проблему сертификации и транзита можно решить за счет создания совместных предприятий двух стран на территории друг друга – это предложение депутата мажилиса парламента РК **Юрия Тимошенко**. «В Казахстане на первый план выводится развертывание производственных мощностей, у Украины есть технические умы и производство, но ее промышленная продукция в Европе сегодня не

нужна, зато она нужна нам, – говорит Тимошенко. – У нас есть преференция на производство, на локализацию идут деньги, и если украинский бизнес локализуется здесь, то его продукция сможет пойти и на север, и на восток, и на юг». Судя по данным Арнура Танбая, рост СП уже идет: если в 2016 году на территории Казахстана действовало 600 казахстанско-украинских СП, то теперь их число перевалило за тысячу. «Создание СП на территории Казахстана дает Украине выход на рынки Китая, Ирана, Центральной Азии и ЕАЭС, но я бы обратил внимание казахстанских предпринимателей на то, что надо создавать СП и там, потому что есть ассоциированное соглашение с ЕС, которое дает нам хорошие возможности для выхода в Европу; наши производители органической продукции используют уже эти возможности, надо их расширять», – говорит Танбая.

При этом украинскому бизнесу вовсе необязательно передислоцировать в Казахстан свою производственную базу, он мо-



жет зарабатывать и услугами инжиниринга, как это уже делает украинское проектно-дизайнерское бюро ООО «ПроЛайн». «Мы имеем опыт сотрудничества в строительстве высокотехнологичного служебного судна для Казахстана «Байтерек», которое получило признание регистрационных органов Казахстана и России; мы планировали всю работу с казахстанскими поставщиком и производителем, – рассказывает директор компании **Леонид Дубров**. «ПроЛайн» уже получил предложение от «Казахстан Инжиниринг» по дальнейшему сотрудничеству на Каспии.

Прогноз глобальных тенденций от Huawei

Компания Huawei представила доклад Global Industry Vision, в котором прогнозирует пути развития технологий и отраслей к 2025 году – в том числе и то, насколько широко эти технологии будут использоваться.

Ключевые аспекты прогноза к 2025 году:

1. Бытовое использование роботов: достижения в области материаловедения, искусственного интеллекта и сетевых технологий способствуют распространению робототехники для различных домашних и личных нужд. В докладе GIV прогнозируется глобальное увеличение показателя использования домашних роботов до 14%.

2. Видение без границ: конвергенция технологий 5G, виртуальной и дополненной реальности (VR/AR), машинного обучения и других новейших разработок позволит нам видеть сквозь любые преграды вне времени и расстояний, открывая новые перспективы для людей,

бизнеса и культуры. В докладе GIV прогнозируется увеличение количества компаний, использующих AR/VR, до 10%.

3. Интеллектуальный поиск: поскольку приборы и устройства, управляемые данными и оснащенные датчиками, начнут предвидеть наши потребности, поиск информации значительно упростится. Персональные социальные контакты можно будет устанавливать без особых усилий, а отрасль получит выгоду от обслуживания технологий интеллектуального поиска. В докладе GIV прогнозируется, что 90% владельцев «умных» устройств будут использовать интеллектуальных личных помощников.

4. Интеллектуальные транспортные системы: такие решения будут соединять людей, транспортные средства и инфраструктуру, снижая загруженность на дорогах, ускоряя реакцию на чрезвычайные ситуации и выполняя другие функции, которые сделают течение жизни

более равномерным. В докладе GIV прогнозируется, что 15% автомобилей будут оснащены технологией подключения к дорожной инфраструктуре при помощи сотовой связи (Cellular Vehicle-to-Everything).

5. Промышленное использование роботов: интеллектуальные средства автоматизации, которые уже трансформировали многие отрасли промышленности, будут решать более опасные, повторяющиеся и высокоточные задачи на благо человека, повышая безопасность и производительность. В докладе GIV прогнозируется, что в каждой отрасли на 10 000 сотрудников будет приходиться 103 робота.

Узнать о других пяти тенденциях из доклада Global Industry Vision вы сможете, если напечатаете на QR-коду на сайтах kursiv.kz



Крен на Восток

Казахстанский уголь ищет выход на новые внешние рынки

Производители угля просят правительство страны договориться с Пекином об организации экспортного маршрута через Китай. Свои будущие рынки сбыта угольная отрасль РК видит в Юго-Восточной Азии, Японии и Корее, поскольку европейские и российский рынки постепенно закрываются для казахстанского угля.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Письмо с просьбой о содействии на межправительственном уровне представители угольной отрасли РК отправили на имя премьер-министра страны **Аскара Мамина** (редакция «Курсива» располагает копией документа). В письме прямо указывается на необходимость переориентации экспорта казахстанского угля на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона является организацией перевозок через Китай с использованием транзитного коридора из Казахстана в порт Ляньюньган через погранпереход Достык/Алашанкой», – говорится в документе.

«Учитывая проблемы с доступом к услугам перевалки в морских портах Дальнего Востока Российской Федерации, одним из возможных решений задачи по обеспечению экспорта казахстанского угля на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона является организация перевозок через Китай с использованием транзитного коридора из Казахстана в порт Ляньюньган через погранпереход Достык/Алашанкой», – говорится в документе.

Падение экспорта – падение производства

Причина географической переориентации – казахстанские угольщики теряют традиционные рынки сбыта в Европе и на постсоветском пространстве. И это в то время, когда добыча угля внутри страны растет: по официальным данным, в 2018 году объем добычи составил в натуральном выражении 113 млн 702 тыс. т, что на 6,5% больше, чем в 2017 году, и на 16%, чем в 2016-м.

Среднесрочные прогнозы Министерства индустрии и инфраструктурного развития предполагают, что уменьшения объемов добычи угля в ближайшие пять-шесть лет в стране не случится. Но не далее как во вторник, 10 сентября, министр национальной экономики **Руслан Даленов** сообщил: по итогам января – августа 2019 года сокращение добычи угля по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составило 3%. По данным Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий РК (АГМП), на те же 3% в первом полугодии сократился объем экспорта. В прошлом году экспорт составил четвертую часть от всей добычи – 29 млн 192

тыс. т, поэтому падение угольного экспорта с высокой вероятностью приведет к дальнейшему сокращению добычи.

Удары по казахстанским поставкам одновременно наносят и Европа, и Россия. Северный сосед давно настроен на импортозамещение и перевод своих станций, ранее потреблявших экибастузский уголь, на уголь Кузбасса. Генерирующие компании РФ до 2020 года планируют сократить мощности, работающие на казахстанском угле, примерно на 20%.

Враг №1 – квоты

В то же время из-за действий российских властей Казахстан теряет и ряд других рынков, поставки на которые идут транзитом через территорию РФ. Речь идет прежде всего о поставках казахстанского угля в Украину. В начале этой недели заместитель исполнительного директора АГМП **Максим Кононов** заявил, что казахстанские угольщики потеряли около 60% от совокупного объема запланированного транзита через Россию в Украину из-за того, что россияне не выделили соответствующие квоты. «С июля по сентябрь 2019 года казахстанскими угледобывающими компаниями были заявлены поставки в Украину через РФ в объеме 584,12 тыс. т. Министерством экономического развития России было согласовано 233,5 тыс. т, отклонены заявки на 350,62 тыс. т. Таким образом, потери в экспорте угля в Украину транзитом через Россию составили 60% от совокупного запланированного объема», – цитирует Кононова агентство «Интерфакс-Казахстан».

Напомним, что в середине апреля 2019 года российский премьер-министр **Дмитрий Медведев** подписал постановление, ограничивающее экспорт угля в Украину. Данным документом определен перечень товаров, которые с 1 июня можно вывозить в Украину только на основании отдельных разрешений, в эту категорию включены отдельные виды нефтепродуктов, а также уголь.

Враг №2 – озеленение

Немногом лучше обстоят дела и на европейском направлении. Во-первых, туда казахстанский уголь идет исключительно транзитом через РФ, и в случае обострения отношений России с ЕС не исключено повторение истории с квотами на транзит в Украину. К тому же Европа сама снижает потребление казахстанского угля, переходя на газ и альтернативные источники энергии.

О том, что экспорт казахстанского угля в Европу становится невыгодным, еще в начале лета заявил обозреватель российского угольного рынка **ArgusMedia Юрий Онышкив**. Аналитик сообщил, что в апреле цены в

Европе на энергетический уголь достигли минимумов за последние 32 месяца: цена за тонну угля в Европейском союзе фиксировалась ниже \$52 за тонну, хотя в ноябре она достигала \$91 за тонну.

«Цены на энергетический уголь в ЕС упали ниже \$60 за тонну из-за нескольких факто-

Хотя Онышкив не исключает, что к концу года, то есть к разгару отопительного сезона, цены на уголь в Европе вновь вырастут, в АГМП считают, что тренд на сокращение потребления угля в европейских странах сохранится. Из-за ощутимого падения цен на газ и ужесточения экологических требований в первом полугодии

шесть месяцев 2019 года сократился почти наполовину по сравнению с аналогичным периодом прошлого года», – добавил он.

Европейское направление занимало 14% в общем экспорте страны за последние три года (с 2016-го по 2018 годы Казахстан отправил на европейские рынки 11 млн т угля). Потерян-

Кипр – 409,6 тыс. т (4%) и Великобритания – 254,2 тыс. т (2%). И теперь все эти объемы нужно постепенно перенаправлять на другие рынки.

Почему целью стала Юго-Восточная Азия

«Сейчас спрос на уголь растет в большей части Азии. Например, в Индии наблюдается самый большой прирост потребления среди всех стран, он составляет 3,9% в год, – объясняет выбор нового экспортного направления Кононов. – Значительный рост использования угля также ожидается в Индонезии, Вьетнаме, Филиппинах, Малайзии и в Пакистане. Поскольку угольная генерация исторически считается наиболее доступной, способной удовлетворить потребности растущих экономик и населения, в данных странах проектируются и строятся новые угольные электростанции», – добавляет он.

Объемы вложений в новые угольные станции оцениваются во Вьетнаме в \$40 млрд, на Филиппинах – в \$30 млрд, в Индонезии – в \$50 млрд. Но формирующиеся стабильные рынки сбыта требуют поставок по морю. Казахские угольщики планируют организовать их через порт Ляньюньган. Выбор в пользу транспортировки через Китай, а не через Дальний Восток, сделан из-за того, что в настоящее время доступ к перевозке угля через восточные порты России ограничен – идут работы по расширению Байкало-Амурской магистрали. К тому же один из российских портов, Восточный, находится на реконструкции. Ляньюньган же технически вполне готов к приемке казахстанского угля.

«Предварительные переговоры, проведенные с представителями китайских логистических компаний, подтверждают наличие в порту Ляньюньган технических и технологических возможностей для перевалки угля, а также заинтересованность стивидорных компаний – операторов угольных терминалов в порту Ляньюньган, в перевалке казахстанского угля при его поставках в страны АТР транзитом через порт Ляньюньган», – утверждает Кононов. По его словам, казахстанские угольщики готовы обеспечить заполненность данного маршрута: только АО «Шубарколь комир» намерено экспортировать по данному маршруту до 3 млн. т в год. Но для организации этого маршрута необходимо решить ряд правовых, тарифных, технических и технологических вопросов – и с учетом специфики работы китайских железных дорог, которые являются государственными, без содействия со стороны казахстанского правительства в этом вопросе не обойтись, отмечают в АГМП.



Фото: Shutterstock/Mark Agnor

Казахстанские экспортеры угля хотят заменить поставки на европейский рынок через Россию поставками в Азиатский регион через Китай



Источник: АГМП

ров, – пояснял эксперт. – Во-первых, на европейских складах накопились большие запасы и сложился профицит этого вида топлива. Кроме того, цены на газ на спотовом рынке достигли пятилетних минимумов, что стимулировало газовую генерацию. Вместе с тем давление на угольную цену и спрос оказали ветряные ВИЭ, которые производят все больше электроэнергии в Европе. В итоге сжигание угля в Испании, Германии, Франции и Великобритании снизились с начала года», – добавил он.

2019 года угольная энергогенерация в странах ЕС сократилась на 19%.

«Падение спроса на уголь оказало негативное воздействие на экспорт казахстанского угля в Европу, – констатирует **Максим Кононов** в интервью «Курсиву». – Так, в первом полугодии 2019 года был прекращен экспорт казахстанского угля в Финляндию при том, что в аналогичном периоде 2018 года объем экспорта в Финляндию составил в натуральном выражении 695,1 тыс. т. Экспорт угля в Польшу за

ная Финляндия была лидером по потреблению казахстанского угля на европейском направлении – эта страна закупила 6,5 млн т, или 59% от совокупного объема угольного экспорта в Европу за последние три года. Второй была Швейцария с показателем в 2 млн 446 тыс. т, или 22%. Третье место среди европейских стран – потребителей казахстанского угля занимала Украина с показателем 1,3 млн т в год, или 12% от общего объема. Помимо этого относительно крупными покупателями были

Пряник для нового МСБ

Акимат Алматы запускает программу стимулирования малого и среднего бизнеса

Старт новой региональной программы по поддержке предпринимательства Almaty Business-2025 анонсировал замакима Алматы Сапарбек Туякбаев. Цель программы – помочь населению мегаполиса реализовать свои идеи по созданию предприятий малого и среднего бизнеса.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Во всех районах Алматы планируется создание якорных проектов в виде крупных предприятий, вокруг которых население сможет организовать свое дело при содействии городских властей. Например, еще на стадии пла-



Фото: Shutterstock/Veniamin Kravkov

нирования бизнеса начинающий предприниматель сможет ознакомиться с результатами исследований специально созданной совместно с НПП «Атамекен» аналитической группы, из которых будет ясно, каким делом лучше

всего заняться в том или ином районе Алматы. «Это своего рода большой маркетинговый план для бизнеса. Допустим, кто-то хочет открыть химчистку, но не знает, насколько она будет востребована. Можно будет зайти в

электронную базу и увидеть все действующие химчистки, их аудиторию и потенциальный охват. То же самое с супермаркетами, парикмахерскими и так далее», – сообщил **Сапарбек Туякбаев**, заметив, что исследования созданной аналитической группы также помогут городу понять, какие товары и услуги можно будет в будущем производить и даже экспортировать. «В рамках этих исследований мы будем изучать рынок и делать выводы, что мы можем еще создать, какие ниши у нас еще не заняты и, соответственно, какие инструменты нам необходимы для развития бизнеса», – добавил заместитель акима Алматы.

Помочь начинающим предпринимателям в поиске средств на открытие дела должны две специально созданные организа-

ции – «Алматы-Финанс» и «Алматы-МФО». Микрофинансовая организация будет финансировать проекты со стоимостью до 20 млн тенге. Тем, кто хочет получить до 300 млн тенге, надо будет обращаться в «Алматы-Финанс». Обе организации будут кредитовать предпринимателей по льготным ставкам вознаграждения. «Около 30% бизнес-проектов будут кредитоваться по ставке 2%. Остальные проекты получат кредитование по ставке 7%. В двух районах – Наурызбайском и Алатауском, а также в тех частях Жетысуского, Ауэзовского и Туркисбского районов, которые были присоединены к городу в течение последних 10 лет, бизнесмены смогут получить кредитование по ставке в 2%. Там недостаточно развиты инфраструктура и малый бизнес.

Если речь идет о более крупном бизнесе, то кредитование будет под 7% годовых, как и в остальных районах города. Льготное кредитование по ставке в 2% получат и многодетные семьи вне зависимости от района проживания», – пояснил Туякбаев.

По словам замакима, желающим стать предпринимателями или расширить свой уже состоявшийся бизнес уже не надо будет получать разрешения от многочисленных организаций. Все необходимые вопросы, начиная от консультаций и завершая получением финансовых средств, можно будет решить в открывающемся в рамках программы Almaty Business-2025 центре предпринимательства Qolday по адресу: ул. Байзакова, 303. Филиалы центра будут открыты в шести районах города.

Рынок драгоценных металлов идет в гору

Впервые за последние несколько лет инвесторы проявляют высокий интерес к рынку драгоценных металлов. Обвал на мировом рынке облигаций вынуждает их искать активы, способные даже в трудные времена сохранить свою стоимость.

Ira IOSEBASHVILI,
Amrith RAMKUMAR,
THE WALL STREET JOURNAL

Сделки по приобретению золота различными игроками, от центральных банков до розничных покупателей, способствовали росту цен на этот металл до шестилетних максимумов. Известные инвесторы считают, что в условиях рыночной неопределенности золото вполне можно рассматривать как тихую гавань. Серебро и платина в III квартале текущего года также пока опережают по росту стоимости все другие классы активов; палладий в этом году вообще вырос на 30%.

Внезапному всплеску интереса к драгоценным металлам предшествовали годы посредственной торговли этими металлами – инвесторы делали ставку на то, что устойчивый экономический рост позволит центральным банкам поднять процентные ставки и завершить таким образом эру низкой доходности облигаций, которые также выступают в роли защитного актива.

Однако усугубившийся торговый конфликт США и Китая отразился на перспективах роста практически каждой крупной экономики мира, и это вынудило многие центральные банки пойти на еще большее снижение ставок, даже в тех случаях, когда они и так были отрицательными.

В четверг, 5 сентября, цены на драгоценные металлы резко упали. Это произошло на фоне надежд, что предстоящие торговые переговоры ослабят давление на мировую экономику, поэтому рынок акций и других высокорисковых инвестиций оживился. Золото, серебро и платина упали на 2% и более, что отрицательно сказалось на их квартальных показателях.

И если при прогнозе, который предполагал стабильный рост развития мировой экономики, эти не приносящие доход активы были вынуждены конкурировать с облигациями, то по мере введения отрицательных ставок в Европе и Японии привлекательность драгметаллов стала возрастать. Кроме того, повысился интерес к акциям, которые будут приносить высокие дивиденды даже при замедлении экономического роста – речь идет об акциях коммунальных компаний и производителей потребительских товаров.

«Сейчас все ищут безопасное для вложений место, и металлы как раз то, куда вкладываются большие деньги», – говорит Боб Габеркорт, старший брокер по сырьевым товарам компании RJO Futures из Чикаго.

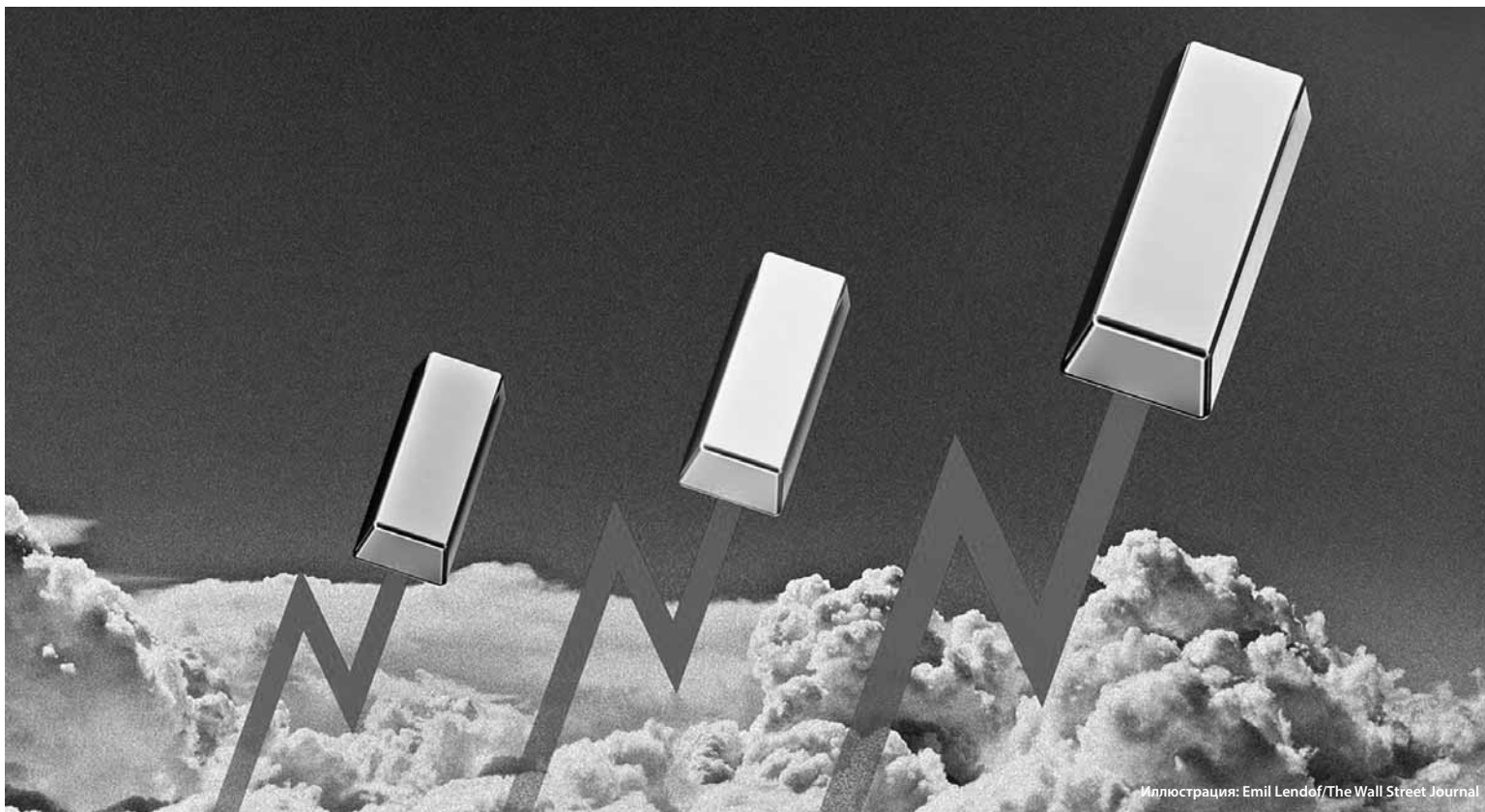


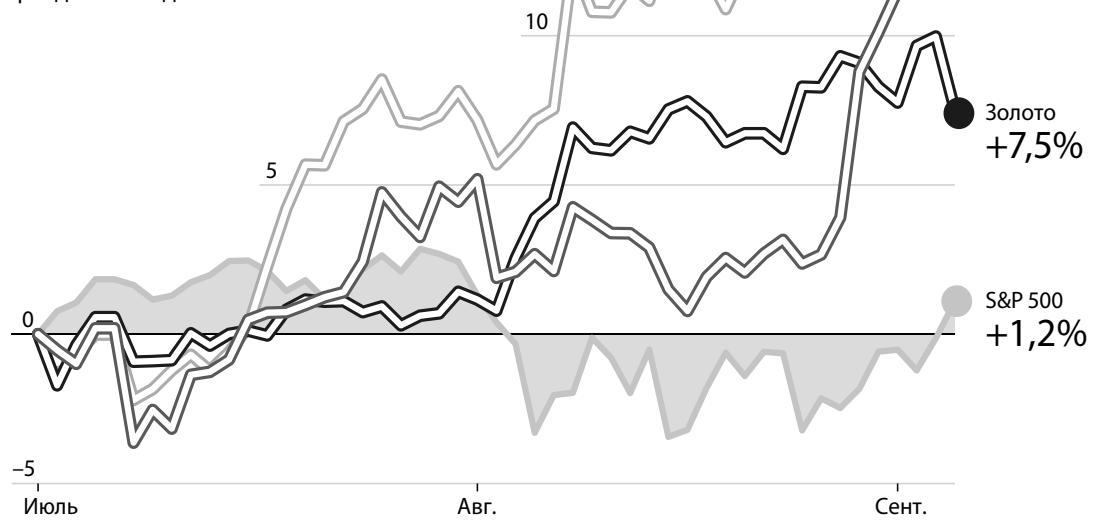
Иллюстрация: Emil Lendof/The Wall Street Journal

По мере того как обеспокоенность в отношении торгового противостояния США и Китая раскачивает фондовый рынок, стремительно растет стоимость акций добывающих компаний, а также цены на некоторые металлы.

Изменение стоимости акций начиная с конца июня



Изменение котировок фьючерсов и фондового индекса



Источники: поставщик биржевой информации CQG (ближние фьючерсные контракты); FactSet (акции, индекс); компания Ryan ALM (доходность); Комиссия по торговле товарными фьючерсами (ставки)

«Трейдера, которые уже давно не проявляли интереса к рынку драгоценных металлов, теперь туда возвращаются. Кроме того, много сделок купли было совершено с новых счетов», – отмечает он.

Еще один фактор, способствовавший этим летом росту популярности драгметаллов, – на фоне падения доходности и роста опасений по поводу рецессии длинный перечень мировых валют, от евро и британского фунта до китайского юаня, до-

стиг минимальных значений за последние годы. В отличие от национальных валют золото и другие драгоценные металлы не контролируются ни одним из мировых центральных банков, что еще больше повышает их привлекательность.

Кроме того, хотя рынок акций по-прежнему стремится к рекордам, недавний всплеск волатильности на рынке обеспокоил инвесторов. К тому же многие из них рассматривают устойчивое снижение доход-

ности облигаций во всем мире в качестве предвестника снижения темпов экономического роста.

Доходность 10-летних облигаций Минфина США в начале прошлой недели упала практически до рекордно низкого уровня, что напрямую связано с публикацией неутешительного отчета о темпах производства, а также с сохраняющейся торговой напряженностью, подтолкнувшей инвесторов вкладываться в государственные облигации и другие безопасные активы. Доходность при этом падает по мере роста цен на облигации.

В Европе и Японии доходность некоторых облигаций была отрицательной в течение многих лет, и инвесторы ожидают, что этот показатель снизится еще больше, поскольку Европейский центральный банк и Банк Японии намерены продолжить монетарное стимулирование экономики. Сегодня в мире общая сумма государственного долга, торгующегося с отрицательной доходностью, превысила \$15 трлн. Это означает, что вкладчики, владеющие этими облигациями, платят правительству за хранение своих денег.

Хедж-фонды и другие инвесторы, предпочитающие спекулятивные инвестиции, делают ставку на золото к максимуму за период с 2006 года, о чем свидетельствуют данные Комиссии по торговле товарными фьючерсами. По данным сервиса Dow Jones Market Data, они также подняли «бычьи» позиции на платину и серебро, которые вполне могут продемонстрировать лучшие квартальные результаты сразу за несколько лет.

Этот прогресс наступил после нескольких лет весьма прохладного интереса к драгметаллам со стороны инвесторов, особенно к платине, которая используется в качестве одного из компонентов очистки выхлопных газов для автомобилей с дизельными двигателями. И поскольку по экологическим причинам спрос на дизельные автомобили упал по всему миру, рухнули и цены на этот металл.

Впрочем, ралли на рынке драгоценных металлов уже в июле затронуло и платину, что повлекло на позапрошлой неделе рост цен на металл почти на 9% – наибольший еженедельный прирост за последние восемь лет.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Перевод с английского языка – Танат Кожманов.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Рост спроса на драгметаллы отразился и на акциях добывающих компаний. В частности, NYSE Arca Gold Miners Index увеличился в этом году примерно на 40%, а акции некоторых более мелких производителей драгоценных металлов выросли даже еще больше. Например, акции компании Royal Gold Inc. выросли на 58% за год, в то время как First Majestic Silver Corp. подорожала на 70%.

Инвестидея от Freedom Finance

Daimler AG: новые точки роста продаж



Акции Daimler AG (тикер на Xetra: DAI), которые сейчас торгуются на уровне 46 евро за акцию, имеют неплохой потенциал роста. Автогигант начал реализацию электрогрузовиков в США и планирует экспансию в Китае, для чего строит там производственную площадку. Аналитики ИК «Фридом Финанс» ставят целевую цену для акций Daimler AG в размере 52,76 евро и видят следующие причины для их покупки.

Отчетность за II квартал 2019 года. Несмотря на падение продаж до 821,6 тыс. единиц против 833 тыс. годом ранее,

выручка Daimler выросла на 5% г/г, достигнув 42,65 млрд евро. При этом компания зафиксировала операционный убыток из-за прочих операционных расходов. Председатель правления концерна отметил, что во втором полугодии 2019 года компания сосредоточится на улучшении операционных показателей путем повышения производительности и пересмотра модельной линейки.

Последние новости компании. По данным Reuters, Daimler планирует построить в Китае завод для сборки грузовиков под маркой Mercedes-Benz.

Собственное производство позволит снизить стоимость грузовиков на китайском рынке. На сегодня все грузовики Mercedes импортируются в КНР, поэтому стоят значительно дороже, чем машины местного производства. За текущий год рынок тяжелых грузовиков в Китае благодаря развитию электронной коммерции и улучшению транспортной и логистической инфраструктуры опередил по темпам роста мировой. Кроме того, 22 августа компания поставила первый электрогрузовик в Северной Америке. Penske Truck Leasing и NFI Industries

приобрели первые тяжелые грузовые автомобили Freightliner eCascadia (класс 8), способные проехать без подзарядки аккумулятора до 400 км.

Последние обновления от инвестдомов. 8 августа семь из десяти обновивших свои оценки аналитиков дали рекомендацию «покупать» по акциям Daimler, двое рекомендуют «держаться» и только Jefferies предлагает продавать бумагу с целью 40 евро. Самую высокую целевую цену, 65 евро, определили в JPMorgan, target Morgan Stanley – 62 евро, Oddo BHF – 60 евро.



Фото: Reuters/Amr Abdallah Dalsh

Бунтующий Сянган

> стр. 1

Последний же случай уничтожения городского имущества зафиксирован 8 сентября, когда несколько сотен критически настроенных к администрации Гонконга и властям Китая демонстрантов, построив баррикады на улицах центральных районов Чжунхуань и Цзиньчжун, вначале в нескольких местах подожгли мусор, а затем, направившись в районы Ван Чай и Тунловань, разгромили станцию гонконгского метрополитена Central и несколько находившихся по пути их следования магазинов. В ответ на действия протестующих молодых людей полиция применила слезоточивый газ и водометы, а также резиновые и пластиковые пули.

Массовые волнения уже отразились на экономике специального административного района Китая. Глава департамента по делам финансов администрации Сянгана Чэнь Маобо в своем блоге на сайте гонконгского правительства сообщила, что число посещающих город туристов за последнее время резко сократилось. «На август выпадают летние каникулы, традиционно это высокий туристический сезон. Однако падение числа туристов, посещающих Гонконг, продолжается. По итогам августа этого года их было почти на 40% меньше, чем за аналогичный период прошлого года», – написал в своем блоге Чэнь Маобо.

Пять пунктов

Живущая и владеющая несколькими небольшими магазинами спортивной одежды в центральных районах Сянгана Джессика Ч. согласилась пообщаться с корреспондентом «Курсива» на условиях анонимности.



Фото: Reuters/Amr Abdallah Dalsh



Фото: Reuters/Anushree Fadnavis

Полиция на станции метро «Тунг Чунг». 7 сентября, Гонконг.

Джессика не верит в мирное разрешение возникшего конфликта. По ее наблюдениям, несмотря на многочисленные факты уничтожения имущества горожан, большинство жителей Гонконга поддерживают демонстрантов. «Сегодня протестующие выдвигают пять основных требований. Первое – полная отмена законопроекта об экстрадиции. Второе – отмена квалификации протестов как массовых беспорядков. Третье – безусловное освобождение всех задержанных участников акций протестов. Четвертое – независимое расследование действий полиции и пятое – предоставление настоящего всеобщего избирательного права», – рассказала Джессика Ч., добавив, что многие из тех, с кем она постоянно общается, считают все эти требования правильными.

Вместе с тем собеседница «Курсива» заметила, что не все ее друзья и знакомые уверены, что эта борьба стоит свеч, поскольку может разозлить как администрацию автономии, так и континентального Китая,

которые способны изменить статус Сянгана и поставить под сомнение принцип «одна страна – две системы», закрепленный китайско-британской декларацией в 1984 году. «Некоторые также против любых насильственных действий и порчи имущества, в чем замечены сейчас протестующие», – говорит Джессика Ч. Она обратила внимание на особенности проведения акций протеста, которые имеют отличия от предыдущих протестных выступлений жителей Гонконга. «В отличие от «революции зонтиков» 2014 года все акции проходят точно. Демонстранты могут непредсказуемо появиться в любое время и в любом месте. К тому же нынешнее движение, которое явно направлено против влияния Коммунистической партии Китая, не имеет четко выраженных лидеров и действует по принципу «будь как вода». «Будь как вода» – это философия борьбы Ли Сяолуна, который больше известен как Брюс Ли. Имеется в виду, что вода может принимать различную форму, может адаптироваться, но ее



Фото: Reuters/Amr Abdallah Dalsh

Протестующие разрушают полицейские заграждения. 8 сентября, Гонконг.

невозможно удержать. Силой можно удержать гантели или штангу, но только не воду», – поделилась своими наблюдениями Джессика Ч.

Истинный рейтинг и «источник силы»

Яростные столкновения демонстрантов с полицейскими, которые, по наблюдениям собеседницы «Курсива», не являются жителями Гонконга, сказались на финансово-экономических показателях этого специального административного района КНР с его особым статусом «ворот Китая во внешний мир». В пятницу, 6 сентября, международное агентство Fitch Ratings впервые с 1995 года понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной валюте с «AA+» до «AA», а прогноз – со стабильного на негативный. В распространенном комментарии в Fitch Ratings отметили, что одним из факторов, повлиявших на принятие решения стали массовые протесты, которые продолжаются уже несколько месяцев и бросают вызов концепции «одна страна – две системы». «Негативный прогноз отражает наше мнение о том, что даже при уступках некоторым требованиям протестующих высокая степень общественного недовольства, вероятно, сохранится», – подчеркнули в Fitch Rating.

Реакция из Китая на решение Fitch Rating последовала мгновенно. В тот же день большинство китайских СМИ не только сообщили об удивлении главы администрации Сянгана Кэрри Лэм по поводу понижения кредитного рейтинга «Жемчужины Востока», но и распространили точку зрения исполнительного директора международного финансового института «Фанхай» Фуданьского университета в Шанхае Ли Тацзюня. По мнению главы этой авторитетной китайской организации, «международные рейтинговые агентства при составлении своих докладов не располагают недоступной для общественности информацией, чтобы составлять научно точные рейтинги, отображающие истинное положение дел». Кроме того,

издания КНР со ссылкой на слова президента гонконгского управления денежного обращения Чэнь Дэлиня подчеркнули, что последние 10 лет роль Сянгана в качестве трамплина для китайской экономики в мир несколько изменилась, и в настоящий момент «источником силы является его тесная связь с внутренними районами Китая».

Нашлось место в СМИ Поднебесной и мнению о внешнем вмешательстве в дела Гонконга в виде проходящих там массовых протестов. Считается, что главная цель демонстрантов – подорвать растущее влияние китайской экономики. В минувшее воскресенье, 8 сентября, когда протестующие строили баррикады и жгли мусор в районах Чжунхуань и Цзиньчжун, произошло одно событие, на которое обратили внимание средства массовой информации уже всего мира. Несмотря на неоднократные предупреждения Пекина о недопустимости вмешательства внешних сил во внутренние дела Китая (последний раз МИД КНР выразил «глубокое недовольство» 27 августа после решения лидеров G7 поддержать автономию Гонконга), демонстранты пошли на явное обострение ситуации. Собравшись у здания американского консульства, они призвали Вашингтон ускорить принятие предложенного сенаторами от Демократической партии «Закона о правах человека и демократии в Гонконге». Несколько позже генеральное консульство США официально подтвердило получение петиции от участников акций протеста.

Когда товарооборот значения не имеет

Финансовый обозреватель Тулеген Аскарков предполагает: несмотря на то, что объем товарооборота Казахстана с Гонконгом составляет лишь около \$150 млн, политическая дестабилизация в этом ключевом для мировой экономики городе способна отразиться и на экономической ситуации в нашей стране. «Во-первых, это может произойти через влияние на тесно связанную с Гонконгом

экономику Китая – одного из ключевых торговых партнеров Казахстана. Во-вторых, через мировую финансовую систему, в которой Гонконг, он же Сянган, играет большую роль, особенно для Азии. Стоит напомнить, что азиатский финансово-экономический кризис 1997-1998 года, который перекинулся на Россию и Казахстан, начался не только с краха тайского бата. Но и в связи с политической неопределенностью будущего переданного 1 июля 1997 года Китаю Гонконга как одного из важнейших азиатских финансовых центров, заставившей некоторых ключевых инвесторов вообще уйти из Азии», – заметил в своем комментарии «Курсиву» Аскарков.

В завершение еще об одном моменте. В российских и китайских СМИ появились публикации, в которых прошедшие в городах Казахстана митинги антикитайской направленности сравнивают с продолжающимися акциями протеста в Гонконге. По мнению авторов этих материалов, в обоих случаях за раскачиванием ситуации стоят внешние силы, которые не заинтересованы в успешном экономическом сотрудничестве Китая с другими странами. В частности, ведущее издание КНР «Женьминь Жибао» в своем материале от 5 сентября рассказывает о состоявшейся в Нур-Султане пресс-конференции посла Китая Чжан Сяо, во время которой представитель китайского внешнеполитического ведомства заметил, что общий фон прошедших в Казахстане митингов направлен против визита президента Токаева в КНР. «Предполагается, что за этими митингующими ораторами стоят некие силы, которые стараются разжечь, мягко говоря, отрицательные, негативные настроения населения против Китая и против развития наших двусторонних отношений», – подчеркнул в интерпретации «Женьминь Жибао» Чжан Сяо. По словам посла, попытки этих сил разрушить добрососедские отношения между Казахстаном и Китаем обречены на провал, поскольку исходят исключительно из корыстных геополитических интересов.

Центробанк КНР высвобождает \$126 млрд на кредитование экономики

THE WALL STREET JOURNAL.

Народный банк Китая намерен на половину процентного пункта снизить нормы резервирования, которым должны соответствовать коммерческие банки.

James T. AREDDY,
THE WALL STREET JOURNAL

В минувшую пятницу власти Китая обеспечили экономике страны дополнительный импульс для развития, высвободив миллиарды долларов для банков. Это стало возможным в рамках принимаемых правительством КНР усилий по стимулированию бизнеса в условиях затянувшегося торгового конфликта с США.

Техническая мера, принятая Народным банком Китая, предусматривает снижение нормы резервирования для коммерческих банков страны, то есть сокращение объема средств, которые банки должны держать на счетах Центробанка и которые нельзя выдавать в виде кредитов. По сообщению регулятора, всего будет высвобождено почти 900 млрд юаней (\$126 млрд), что позволит банкам финансировать различные проекты, стимулируя таким образом развитие строительной индустрии, а также способствуя активизации рынка труда.

Возможностей для использования новых драйверов у второй по величине экономики мира становится все меньше, поскольку объем производства в стране снижается, а деловая уверенность подрывается. Торговый конфликт с США вообще стал для Пекина главной головной болью. В частности, это касается и новых американских пошлин, приводящих к удорожанию экспорта товаров из Китая. Эти тарифы были введены на прошлой неделе несмотря на то, что стороны договорились возобновить переговоры в начале октября.

Замедление темпов роста китайской экономики – настоящее испытание для правительства страны, которое установило целевой показатель роста ВВП в 2019 году на уровне 6%, что является шагом назад по сравнению с бумом прошлых лет, когда поток инвестиций в страну был просто огромным. И хотя власти Поднебесной рассматривают торговый конфликт и другие трудности как некую вынужденную необходимость, его последствия оказались сильнее, чем ожидалось. Так, они стали причиной серьезных проблем с поставками свинины – главного продукта питания в Китае, а также беспорядков в Гонконге, который традиционно считался мостом на глобальные рынки. В своем выступлении на прошлой неделе председатель КНР Си Цзиньпин употребил слово «борьба» более десяти раз. По мнению аналитиков, это отражает определенные настроения наверху, поскольку



Народный банк Китая.

Коммунистическая партия Китая (КПК) готовится отметить 70-ю годовщину пребывания у власти.

Планы по сокращению нормы обязательных резервов были озвучены на прошлой неделе Госсоветом КНР – органом, определяющим политику правительства. Госсовет назвал этот шаг оперативной мерой, принятой в ответ на ухудшающиеся внешние условия. Еще Госсовет сообщил об увеличении объема средств, которые будут выделены на профессионально-техническое обучение, а также на выпуск облигаций для реализации широкомасштабных инфраструктурных проектов, таких как строительство железнодорожных путей. По данным Госсовета, главной целью принимаемых мер является «усиление поддержки реальной экономики, а также малого и микробизнеса».

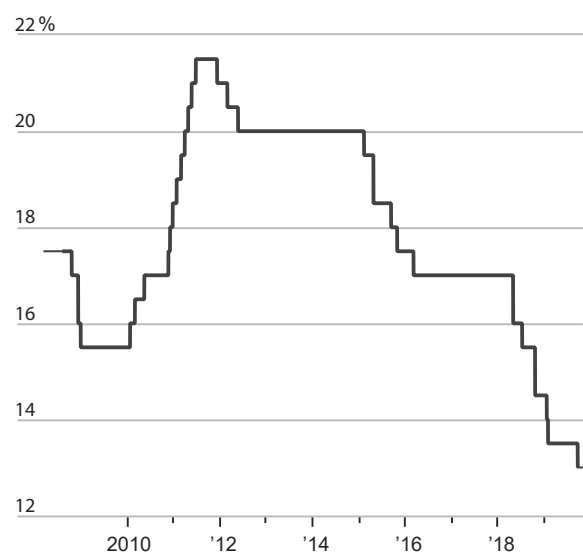
Сокращение норм резервирования на половину процентного пункта, которое произошло в пятницу, в текущем году принимается уже в третий раз. В итоге объем резервов, которые должны обеспечить крупнейшие китайские банки, снизился до 13%. В отношении небольших по размеру банков применяются более мягкие требования по резервам.

По данным Банка международных расчетов, последний раз, когда норма обязательных резервов для крупнейших банков Китая достигала такого уровня, имел место непосредственно перед глобальным финансовым кризисом в 2008 году – в период, когда, пытаясь удержать под

Повелитель банков

Центральный банк Китая регулирует число коммерческих банков, способных осуществлять кредитование, посредством требования об обязательных резервах.

Норма резервирования в КНР



Источник: данные CEIC

контролем процесс кредитования, китайский регулятор в течение двух лет 16 раз увеличивал норму резервирования. В итоге для ряда финансовых институтов эта норма возросла до 20%, что означало, что пятая часть всех вкладов должна была находиться в Центробанке. После того как экономика страны начала охлаждаться, регулятор снизил резервные требования. Снижение, которое произошло в минувшую пятницу, – уже седьмое за последние два года.

«Таким образом правительство реагирует на последние неутешительные данные по темпам экономического развития и рост тарифов», – говорит Цзянь Чан, глава китайского направления в банке Barclays.

В отличие от США, в Китае ключевые процентные ставки меняются редко. Власти КНР предпочитают контролировать денежные потоки при помощи нормы резервов и квотирования объема средств, которые банки могут направить на кредито-

вание экономики, не используя учетные ставки, которые влияют на стоимость фондирования. Последний раз Китай понижал официальную учетную ставку в 2015 году.

Однако в последние недели китайский Центробанк установил новую ставку для первоклассных заемщиков (LPR), что, по мнению ряда аналитиков, сопоставимо со снижением ключевой ставки. Это произошло всего через несколько дней после того, как Китай позволил доллару вырасти на 7 пунктов по отношению к юаню, что также могло стать стимулом роста, помогая экспортерам противодействовать влиянию тарифов на их товары.

По словам Фань Лэй, экономиста из компании Sealand Securities, принимать меры, направленные на поддержку экономики, китайские власти вынуждают наблюдающееся с мая обострение торговых противоречий с США, а также намеченное на 1 октября празднование 70-летия КПК. «Правительству крайне необходимо активизировать усилия, направленные на стабилизацию рынка труда», – говорит он.

Несмотря на сохраняющиеся спекуляции по поводу того, что Центробанк в конечном счете пойдет на снижение учетной ставки, власти страны опасаются, что это еще больше дестабилизирует ситуацию на рынке недвижимости, поскольку и без того высокие цены на недвижимость представляют потенциальный риск как для экономики, так и для социальной стабильности.

Согласно озвученному в пятницу плану в течение ноября небольшие китайские банки также смогут воспользоваться тремя сокращениями нормы резервирования. Итого норма для них будет снижена на 1,5 п. п. и составит 6,5%. Такие «адресные» меры принимаются на фоне серьезных проблем, с которыми столкнулись мелкие банки, в результате чего за последние месяцы три из них подверглись банкротству.

В начале текущей недели Китай планировал опубликовать экономическую статистику за август, включая данные по внешней торговле, темпам промышленного производства и уровню инфляции, которые, по мнению аналитиков, должны были быть лучше итогов предыдущего месяца. Однако признаки глубинных проблем по-прежнему остаются. В частности, банк Goldman Sachs прогнозирует, что августовские данные покажут, что темпы роста импорта сократились еще больше, до минус 6%, по сравнению с предыдущим годом. В июле этот показатель составил минус 5,3%.

Аналитики S&P недавно подсчитали, что темпы экономического роста КНР в следующем десятилетии в среднем снизятся до 4,6%, но произойдет это только в том случае, если торговый конфликт достигнет мертвой точки. Если он усугубится, темпы прироста ВВП снизятся до 3,7%.

Помимо того что китайский Центробанк дал банкам возможность увеличить объемы кредитования, он также оказывает давление на местные органы власти в регионах, требуя, чтобы они определили проекты, реализация которых поможет создать новые рабочие места. Впрочем, аналитики считают, что руководители многих городов боятся того, что на них может быть возложена персональная ответственность за эти масштабные, но не слишком эффективные проекты в сфере строительства, которые в итоге могут стать причиной серьезного долгового бремени.

Кроме того, тема торгового противостояния КНР и США стала фоном для участников Китайского форума развития на высоком уровне, где, в частности, говорилось о том, что недоверие между двумя крупнейшими экономиками мира усугубляется. «Я очень пессимистичен относительно того, что в ближайшее время может быть достигнуто какой-то прогресс», – считает Джеффри Шотт, старший научный сотрудник Института мировой экономики Петерсона. В попытке изменить ход игры бывший вице-министр финансов КНР Чжу Гуанью заявил, что, скорее всего, экономика США будет слабеть, тогда как китайская, наоборот, останется самой быстрорастущей в мире.

Перевод с английского языка –
Танат Кожмянов.

Жизнь по средствам

> стр. 1

«Планируемое при расчете КДН введение дополнительного этапа – предварительной оценки кредитоспособности заемщика – означает постепенный переход на расчет КДН по домохозяйству», – объяснили в пресс-службе Ассоциации финансистов Казахстана (АФК).

Нацбанк намерен обязать, чтобы требования по расчету КДН соблюдались не только банками, но и всеми остальными кредитными учреждениями – микрофинансовыми организациями (МФО), ломбардами, онлайн-кредиторами. Соответственно, при расчете долговой нагрузки будет учитываться задолженность физлица перед всеми субъектами кредитования.

О смене подхода в регулировании рынка потребительских займов глава Нацбанка Ерболат Досаев говорил еще в июле: «В будущем предусмотрен ряд дополнительных мер регулирования – пересмотр порядка расчета КДН и дополнительные требования к собственному капиталу заемщиков. Эти меры создадут меньше экономических стимулов к выдаче беззалоговых займов, особенно гражданам с низкими доходами».

«Ужесточение условий выдачи кредитов, с одной стороны, должно упорядочить и ограничить деятельность банков и МФО, а с другой – защитить потребителей от получения займов, которые они не смогут отдать», – считает шеф-аналитик ALPHALUX Consulting Сергей Полягалов. По его мнению, путем введения

новых правил кредитования Нацбанк хочет повлиять на качество работы кредитных организаций, что должно привести к большей стабилизации банковского сектора.

Некоторых банкиров тревожит тот факт, что Нацбанк намерен регламентировать перечень доходов, применяемых при расчете КДН. «По моей информации, регулятор предлагает убрать из расчета доходов государственные пособия и прочее. Наверное, это справедливо: государство выплачивает деньги на определенные расходы. Но такая мера существенно сузит круг заемщиков. И если людям откажут банки и МФО, то они обратятся к ростовщикам, и в стране возникнет «серый» рынок кредитования», – сказал «Курсиву» финансист, желавший остаться неназванным.

Действительно, в проекте новых правил есть отдельный пункт о получателях адресной социальной помощи. Для таких заемщиков Нацбанк предлагает рассчитывать КДН исключительно на основании официальных данных о доходах. Впрочем, в АФК говорят, что пока все предложения Нацбанка обсуждаются с рынком. «На сегодняшний день Нацбанком совместно с банками второго уровня ведется обсуждение блока поправок в рамках пруденциального регулирования, предполагающих изменение требований к взвешиванию активов по степени кредитного риска и, соответственно, требований к собственному капиталу банков при предоставлении беззалоговых потребительских кредитов», – сообщили в АФК.



Глава Нацбанка РК Ерболат Досаев.



Фото: Shutterstock/Dmitry Natashin

Мусульманские инвесторы все активнее заявляют о себе на глобальных рынках. Представители стран Азии и Ближнего Востока выходят на международную арену в поисках перспективных объектов для вложений. Как предпринимателю привлечь внимание таких инвесторов и избежать «детских» ошибок?

Мадина КАЛИМУЛЛИНА

Учтите отраслевые ограничения

Под термином «исламские инвестиции» чаще всего понимают деньги родом преимущественно из стран – членов Организации исламского сотрудничества. До 1970-х годов рынок этих стран концептуально ничем не отличался от западного, и только с возникновением и развитием исламских банков и

иных финансовых организаций появилось новое направление, стремительно набирающее популярность.

В отличие от банковского кредитования прямое и венчурное инвестирование с точки зрения разделения прибылей и рисков не противоречит принципам исламского права. Однако инвесторы соблюдают строгие отраслевые ограничения. Исламский венчурный инвестор не будет финансировать проекты, имеющие негативный эффект для человека или общества (сюда относятся не только алкогольная и табачная промышленность, но и сфера развлечений, музыкальная индустрия, большая часть киноиндустрии и индустрии рекламы). Шариатские стандарты ограничивают даже малый доход, получаемый от запрещенного вида деятельности. В порядке исключения в отдельных случаях допускается доля не более 5% от общего дохода инвестора.

Будьте готовы пройти шариатский контроль

Венчурные и инвестиционные фонды в исламских странах имеют свои организационные особенности. В каждом из них работает специальный шариатский совет либо внешние привлеченные эксперты, которые осуществляют предварительную проверку любого проекта до принятия решения об инвестировании. Такой контроль осуществляется и на всем протяжении сотрудничества с исламским инвестором. Задача шариатского комитета – оперативно принимать решения в случае возникновения дохода от деятельности, запрещенной религией.

Ищите профессиональных инвесторов

Инвестор-мусульманин, как и любой другой, может выбирать разную стратегию вложений исходя из своего отношения к рискам и предпочтения тех или

Как привлечь исламские инвестиции?

иных отраслей. Как правило, высокорисковые инвестиции – это приоритет профессиональных игроков. Большая часть инвесторов на исламском рынке предпочитает стабильный прогнозируемый доход. Если, например, посмотреть на рынок сукук, то преимущественно привлечение финансирования через данные инструменты (помимо суверенных сукук) осуществляется в крупный бизнес в сфере строительства, авиаперевозок, логистики. Однако в последние годы появляются проекты в сфере финансирования МСБ. В целом ряде стран Европы учреждены исламские инвестиционные фонды. Они активно вкладываются в локальные проекты и даже в стартапы. Хотя доля высокорисковых инвестиций пока невысока.

вершенно «детских» ошибок, допускаемых при выходе на исламский рынок, в том числе и со стороны крупных компаний. Например, нерационально презентовать проект в сфере производства халяльного продукта под единым брендом компании,



Мадина КАЛИМУЛЛИНА, исполнительный секретарь Российской ассоциации экспертов по исламским финансам

Изучите культурные особенности или наймите профессионала

Разница в культуре и менталитете западных и восточных людей – это тема, достойная отдельной монографии. Однако без домашней работы никак не обойтись. В числе базовых вещей время и место для деловых встреч. Так, пятница во всех мусульманских странах – нерабочий, праздничный день. Если назначаете встречу в ресторане, как минимум обеспечьте халяльность мяса и отсутствие алкоголя. Обязательно соблюдайте строгий деловой дресс-код (особенно это касается женщин), не приукрашивайте свой проект или информацию о себе: любое заявление должно основываться на фактах.

Если боитесь допустить элементарные ошибки, привлечите профессионального «проводника», который знает как особенности менталитета, так и конкретный рынок изнутри. К сожалению, в России немало примеров со-

который распространяется и на продукцию, безоговорочно запрещенную в исламском мире. Как минимум такие продукты нужно разносить по отдельным сайтам.

Выберите способ решения конфликтов на берегу

Как в странах СНГ, так и в странах арабского мира есть недобросовестные участники рынка. Прежде чем заключать крупный контракт, подпишите какой-нибудь базовый, на значительную сумму, проверьте потенциального партнера на предмет исполнения обязательств (и одновременно создайте позитивное представление о себе). В контракте изначально очень важно прописать, каким образом будут решаться споры – применимое право, место арбитража, третейский судья либо медиатор.

Ищите инвесторов на специализированных площадках

Легче всего привлечь внимание исламских инвесторов на различных площадках по крауд-

инвестменту и краудфандингу. Если ваш проект не подходит под специфику этих сервисов, тщательно изучите те инвестиционные фонды, что уже представлены в вашем регионе. Гораздо легче установить сотрудничество с фондом или инвесткомпанией, которые уже работают в регионе, нежели привлечь инвестора, для которого ваш рынок абсолютно непонятен. Имеет смысл презентовать проект на крупных инвестиционных площадках в исламском мире. Для реализации проектов из стран СНГ в этом году удобнее всего встретиться с исламскими партнерами на Volga Investment Summit & World Halal Day, которые состоятся в Самаре с 3 по 5 октября. Кстати, World Halal Day впервые пройдет в России и соберет сотни экспертов и компаний из десятков стран мира.

Топ-3 стартапов родом с Ближнего Востока

Souq.com. Крупнейшая платформа электронной коммерции в странах арабского мира. Проект стартовал в 2005 году, а в 2017-м был куплен за \$580 млн. С 1 мая этого года Souq.com начал работать под новым названием – Amazon.ae.

Careem. Самый популярный райд-шеринговый проект на Ближнем Востоке. Стартап основали Мудассир Шейха, Магнус Олссон и Абдулла Элиас в 2012 году. За семь лет сервис масштабировался на 98 городов Ближнего Востока, Северной Африки, Пакистана и Турции. В марте этого года был куплен компанией Uber rks за \$3,1 млрд.

Fetchr. Сервис доставки товаров в развивающиеся страны. С помощью GPS приложение доставки отправляет посылки не по фиксированному адресу, а по координатам. В последней раунде в мае 2019 года проект привлек \$41 млн инвестиций.

Как злоумышленники воруют из браузеров сохраненные в них данные



Евгений ПИТОЛИН, управляющий директор «Лаборатории Касперского» в Казахстане, Центральной Азии и Монголии

ла (надеюсь, что вы не храните в них ценную информацию вроде списка паролей).

Однако браузеры превратились в хаб для личной жизни, работы и шопинга, и зачастую отсюда можно позаимствовать куда больше конфиденциальных сведений, чем из других программ. Давайте разберемся, как стилеры добиваются до сохраненных в браузере данных.

Как браузеры хранят ваши данные

Разработчики браузеров стремятся защитить информацию, которую им доверили. Для этого они шифруют информацию, а расшифровать ее можно только на том устройстве и из того аккаунта, в котором вы эту информацию сохранили. Так что если просто украсть файл с данными автозаполнения, то воспользоваться им не получится – в нем все надежно зашифровано.

Однако есть один нюанс. По умолчанию разработчики браузеров предполагают, что свои устройства и аккаунты вы хорошо защитили, поэтому программа, запущенная с вашего аккаунта на вашем компьютере, может без проблем достать и расшифровать сохраненные данные. Ведь она действует как бы от вашего имени. К сожалению, это относится и к злоумышленнику, проникшему на устройство и запущенному под вашей учетной записью.

Единственный браузер, предлагающий дополнительную защиту сохраненной информации от посторонних, – это Firefox: в нем можно создать мастер-пароль, без ввода которого данные

расшифровать не получится даже на вашем компьютере. Однако эта опция по умолчанию отключена.

Как стилеры воруют данные из Chrome

Google Chrome и другие браузеры на движке Chromium, например Opera или «Yandex.Браузер», всегда хранят данные пользователя в одном и том же месте, поэтому стилер не составит проблем их найти. В теории эти данные хранятся в зашифрованном виде. Однако если злоумышленник уже проник в систему, то все его действия происходят как бы от вашего имени.

Поэтому злоумышленник просто вежливо просит специальную систему браузера, отвечающую за шифрование сохраненной на компьютере информации, расшифровать эти данные. Поскольку такие запросы от лица пользователя по умолчанию считаются безопасными, в ответ стилер получит ваши пароли и данные кредиток.

Как стилеры воруют данные из Firefox

Firefox работает немного иначе: чтобы спрятать базу данных с паролями и прочим от посторонних, браузер создает для нее профиль со случайным именем, поэтому злоумышленник не может заранее знать, где ее искать. Однако само название файла с сохраненными данными не меняется. Поэтому ничто не мешает стилеру перебрать все профили (ведь папки с ними собраны в одном месте) и опознать нужный файл.

После этого злоумышленник попросит соответствующий



Фото: Shutterstock/Sunehrt

модуль браузера расшифровать файлы и тоже добьется успеха, ведь он действует якобы от вашего имени.

Как стилеры воруют данные из Internet Explorer и Edge

Родные браузеры Windows используют для ваших данных специальные хранилища. В разных версиях программ методы защиты вашей информации и сами хранилища различаются, но их надежность все равно оставляет желать лучшего: в этом случае злоумышленник без труда получит ваши пароли и данные кредиток, запросив их у хранилища от вашего имени.

Одним словом, проблема одинакова для всех браузеров и заключается в том, что расшифровку сохраненных в браузере данных злоумышленник запрашивает как бы от имени пользователя, поэтому у браузера нет никаких оснований ему отказать.

Что станет с украденными стилером данными?

Заполучив пароли и другую информацию из браузера в открытом виде, злоумышленник отправит ее своим хозяевам. Дальше возможны два варианта: либо создатель злоумышленника воспользуется ею сам, либо, что более вероятно, продадут на черном рынке другим киберпреступникам – такой товар всегда в цене.

Так или иначе, если среди сохраненной информации были ваши логины и пароли, то у вас, скорее всего, угонят парочку аккаунтов и попытаются развести на деньги ваших друзей. Если вы хранили в браузере данные банковских карт, убытки могут оказаться более прямыми – ваши деньги потратят или переведут на свои счета.

Также краденые аккаунты могут использоваться со множеством других целей – от распространения спама и раскрутки сайтов или приложений до расылки вирусов и отмычки денег,

украденных у других людей (и если этой активностью заинтересуется полиция, то с вопросами придут к вам).

Как защитить данные от стилеров

Как видите, если злоумышленник на ваш компьютер, сохраненные в браузере данные, а вместе с ними ваши финансы и репутация оказываются под угрозой. Чтобы избежать такой ситуации:

- Не доверяйте браузеру хранение важной информации вроде данных банковских карт – вводить их каждый раз вручную хоть и дольше, но гораздо безопаснее. А пароли можно хранить в менеджере паролей. Например, встроенный менеджер паролей есть в Kaspersky Total Security.

- Если вы пользуетесь Firefox, можете на всякий случай защитить сохраненные в браузере данные мастер-паролем. Для этого щелкните на три полоски в правом верхнем углу браузера и выберите «Настройки», перейдите на вкладку «Приватность и защита», промотайте вниз до блока «Логин и пароли» и поставьте галочку «Использовать мастер-пароль». Браузер попросит вас придумать этот пароль. Чем длиннее и сложнее он будет, тем труднее будет злоумышленнику его подобрать.

- И самое главное: лучший способ сберечь данные – это не дать злоумышленнику на ваш компьютер. Для этого установите надежное защитное решение, которое не пропустит заразу на ваш компьютер.

Бренды торговых сетей наступают на производителей продуктов питания

Сыр, консервированные помидоры и другие продукты, выпускаемые розничными сетями под собственными торговыми марками (СТМ), съедают значительную долю продаж крупных продовольственных компаний.

Micah MAIDENBERG and Jaewon KANG, THE WALL STREET JOURNAL

СТМ-товары существуют уже не одно десятилетие, но теперь ритейлеры производят их все больше – пытаются сдерживать рост цен, они расширяют ассортимент товаров под своими собственными марками и предоставляют им все больше места на полках магазинов. Более того, многие руководители розничных сетей сейчас считают, что развитие собственных брендов помогает привлечь молодых покупателей, не особо интересующихся старыми брендами.

Это еще один удар для крупных производителей продуктов питания, которые пытаются сохранить продажи приправ, готовых обедов и других упакованных продуктов на прежнем уровне. Развитие собственных торговых марок ритейлеров оказывает мощное давление даже на гигантов пищевой индустрии, ведь последние рассчитывают на то, что крупные розничные сети будут заполнять полки их продукцией, а не своей. И это еще один негативный фактор для предприятий пищевой индустрии, которые и так прилагают значительные усилия, чтобы уловить меняющиеся потребительские вкусы.

«По моим ощущениям, уровень качества один и тот же», – говорит 35-летняя Дон Монтгомери из Декейтера, штат Джорджия, о пасте под частной маркой, которую она купила в супермаркете Whole Foods (принадлежит Amazon.com).

Крупнейшая в США сеть супермаркетов Kroger Co. с 2005 года практически удвоила количество продуктов, которые она продает под собственными брендами. Walmart Inc., крупнейший в США продавец продуктов питания, также инвестирует в повышение качества брендов своих магазинов. Другая компания – Albertsons Cos. – заявила, что в 2018 финансовом году начала продавать под собственными марками свыше 1100 наименований товаров. В IV квартале прошлого года продажи таких товаров составили почти четверть всех продаж. Для сравнения: в 2017 финансовом году их доля не превышала 23%.

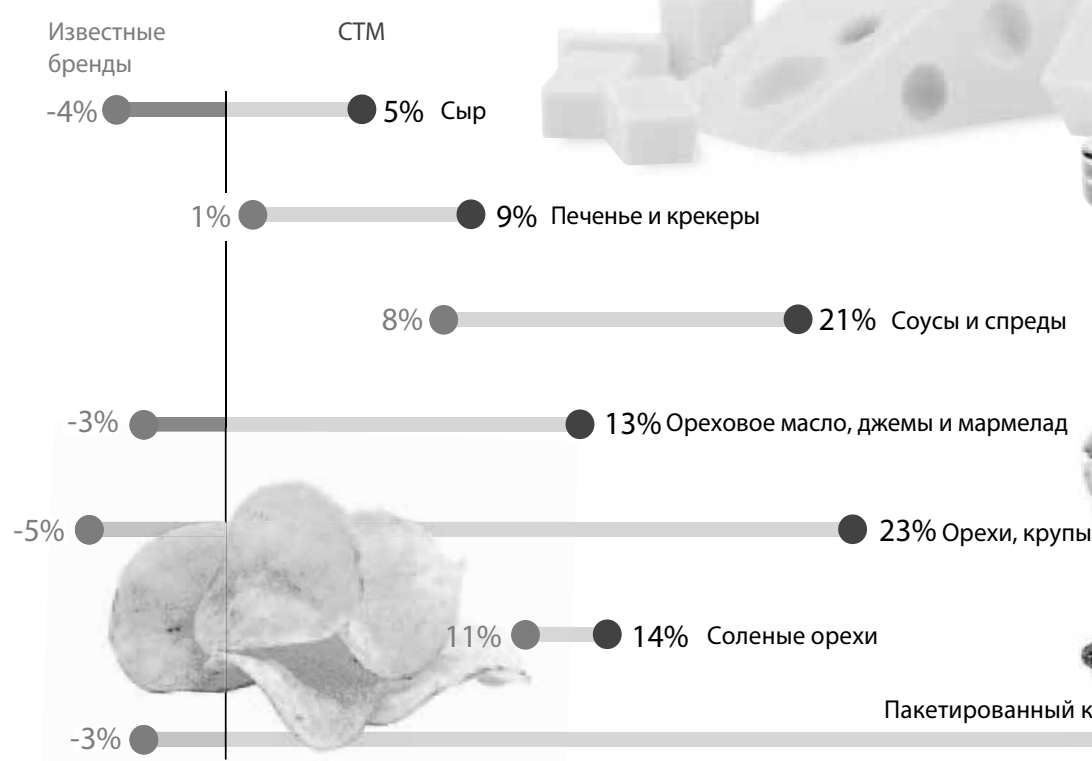
По данным маркетинговых исследований Nielsen, розничные продажи СТМ продуктов питания и напитков в течение трех последних финансовых лет росли быстрее, чем продажи продуктов от известных брендов. За финансовый год, закончившийся 15 июня, розничные продажи собственных торговых марок в долларовом исчислении выросли на 2,8%, что на 0,5% выше, чем рост продаж известных брендов.

Ритейлеры, чтобы расширить ассортимент СТМ-товаров, не



Фото: David Williams/Bloomberg News

ИЗМЕНЕНИЯ В РОЗНИЧНЫХ ПРОДАЖАХ В СРАВНЕНИИ С 2016 ФИНАНСОВЫМ ГОДОМ



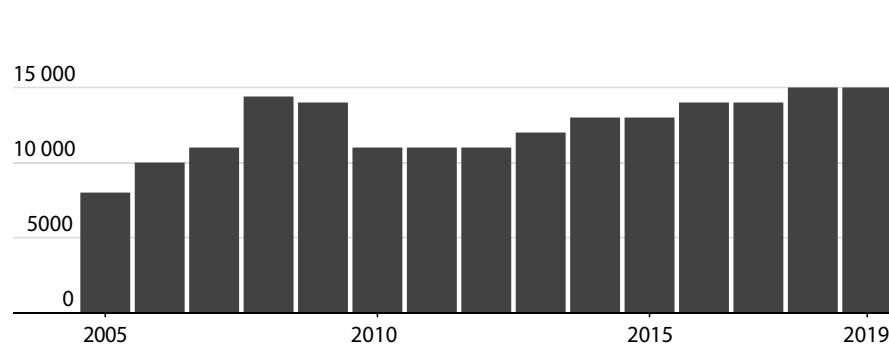
Изменения розничных продаж по типам брендов за прошлые годы



Примечание: показатель розничных продаж представлен для фискального года, закончившегося в середине июня; результаты продаж по продуктовым категориям представлены для фискальных лет, закончившихся в середине мая. 2019 финансовый год в компании Kroger закончился 2 февраля.

Источники: Nielsen, Kroger

Среднее число СТМ-продуктов в супермаркетах Kroger



Иллюстрации Istock



только нанимают компании-производители для изготовления таких товаров, но и создают свои производственные мощности. В частности, Walmart запустил собственный молочный завод, а Costco Wholesale Corp. стро-

ит птицекомбинат. Другая компания, Kroger, согласно ее годовому отчету, по состоянию на февраль текущего года владела 37 пищевыми предприятиями.

СТМ-товары обеспечивают более высокую маржу, ведь ритейлеры позиционируют их как товары, аналогичные продукции крупных производителей, но при этом не вкладываются в дорогостоящий маркетинг.

Дэвид Нопф, финансовый директор компании Kraft Heinz Co., рассказал еще в феврале, что во второй половине прошлого года компании пришлось снизить цены на сыр, чтобы сохранить конкурентоспособность по отношению к СТМ-товарам.

Conagra Brands Inc. в июне отчиталась о слабых продажах за последний квартал, поскольку из-за удорожания жестяных банок подняла цены на консервированные помидоры Hunt's. А ритейлеры цены на подобные СТМ не подняли. «Чего мы действительно не ожидали, так это того, что СТМ розничных сетей оставят цены без изменений и в некоторых случаях даже, наоборот, снизят цену», – заявил инвесторам генеральный директор Conagra Шон Коннолли.

Представитель компании J.M. Smucker Co. поделился, что из-за давления со стороны СТМ ма-

газинов и других конкурентов, а также из-за более низких цен на арахис в начале текущего года компания была вынуждена снизить цены на арахисовое масло Jif.

Как отмечает Джефф Таннер, старший вице-президент по развитию и взаимодействию с потребителями из головного офиса компании в Оррвилле, штат Огайо, традиционные производители продуктов питания должны вкладывать средства в свои бренды, чтобы они соответствовали ожиданиям потребителей. «Если вы делаете это, вы будете процветать. Если вы

этого не сделаете, у вас будут проблемы», – говорит он.

Некоторые руководители признают, что их продукция ослабила свои позиции, поскольку в последние годы они стали экономить на производстве и продвижении. Генеральный директор Campbell Soup Co. Марк Клаус заявил в июне, что компания не обеспечила инвестирование на достаточном уровне в свое подразделение по производству продуктов питания и напитков, поэтому изготавливаемые ею супы вынужденно столкнулись с возросшей конкуренцией со стороны частных марок и новых брендов.

«В прошлом частные бренды просто копировали то, что делали национальные бренды», – говорит Хуан Де Паоли, старший вице-президент по собственным торговым маркам компании Ahold Delhaize USA, которой принадлежит продуктовым сети Food Lion и Stop & Shop. Теперь же, по его словам, Ahold и другие ритейлеры оценивают собственные торговые марки более высоко и ставят перед ними амбициозные задачи.

Эмберли Клоув, 35-летняя автор книг для детей, продегустировала сальсу, кофе, а также нарезку бекона и говядины сорта «Ангус» частных марок техасской продуктовой сети H-E-LP, которые появились в последние годы. «Эта продукция значительно дешевле, чем у других брендов, и они продолжают выпускать новые продукты», – говорит Клоув.

По данным Kroger, за последний финансовый год в магазинах компании в среднем насчитывалось до 15 тыс. наименований продуктов питания и других товаров под собственными торговыми марками. Для сравнения: в 2012 году их было 11 тыс., в 2005 году – 8 тыс. В прошлом году продажи СТМ-товаров составили порядка \$22 млрд, или около 18% от общего объема продаж компании. В 2011 году доля продаж таких товаров составляла \$15 млрд.

Гил Финпс, вице-президент Kroger по брендингу, маркетингу и СТМ, говорит, что продуктовая сеть намерена изменить восприятие СТМ-продуктов – их должны считать не дешевым вариантом, а, наоборот, премиальным. «Речь идет о том, чтобы предложить клиенту то, что он не найдет в другом месте», – отмечает он.

Перевод с английского языка – Танат Кожманов.



Фото: Richard B. Levine/Zuma Press

КУРСИВ

коммерческий партнер

THE WALL STREET JOURNAL.

УОЛЛ-СТРИТ СТАЛ БЛИЖЕ

Читателям газеты «Курсив»
подписка на электронную версию
Wall Street Journal. – со скидкой 25%

Подробности по телефону
+7 (727) 346 84 41

«Убийца динозавров»: получены новые данные о древнем астероиде

Новые образцы породы из Мексики дают полное представление о том, как 65 млн лет назад астероид размером с небольшой город уничтожил всех динозавров.

Robert LEE HOTZ,
THE WALL STREET JOURNAL

Ученые пробурили морское дно недалеко от побережья Мексики и извлекли из скважины уникальную геологическую запись самого худшего дня в истории жизни на Земле, когда 65 млн лет назад астероид размером с небольшой город врезался в планету, уничтожив всех динозавров и три четверти всех других живых существ и растений.

В понедельник был обнародован анализ новых образцов горных пород из кратера Чиксулуб. Эти образцы – настоящее слоеное парфе из частиц, которые ежесекундно слоями накапливались в

прямо в полученных образцах», – отмечает он.

Ученые из бурового консорциума во главе с геофизиком Шоном Гуликом из Техасского университета в Остине, который является соруководителем проекта стоимостью \$10 млн, опубликовали результаты своих исследований в журнале Proceedings of the National Academy of Sciences. Проект был профинансирован в рамках Международной программы океанографических открытий (International Ocean Discovery Program) и Международной программы континентального научного бурения.

Работали ученые на борту бурового судна Lifeboat Murtle, стоявшего на якоре у берегов Мексики недалеко от порта Прогрессо. В 2016 году они впервые пробурили внутреннюю кромку кратера на морском дне – сейчас она покрыта 1500 футами (450 м) известняка, который выпал в осадок за миллионы лет после удара.



Фото: Ronaldo Schmidt/Agence France-Presse/Getty Images

эпицентре удара в первый день глобальной катастрофы. Полученные данные свидетельствуют о том, что, когда огромный астероид столкнулся с Землей, образовав кратер шириной 100 миль (160 км) и глубиной 12 миль (19 км), случился мощный взрыв с выделением огромного количества тепловой энергии, сильнейшие землетрясения, цунами, оползни и лесные пожары.

По словам ученых, химический состав осадочного материала также может служить подтверждением того, что в результате катаклизма в атмосферу были выброшены сотни миллиардов тонн серы, образовавшейся вследствие разрушения океанических пород до пылеобразного состояния. Именно это привело к глобальной астероидной зиме, когда в течение нескольких десятилетий средняя температура на планете не превышала 30 градусов по Фаренгейту (-1 по Цельсию).

«Все это говорит нам о том, что именно происходило внутри кратера в тот день, когда погибли динозавры», – рассказывает Джей Меллош, геофизик из Университета Пердью, который не входит в буровую команду, но тоже занимается изучением ударных кратеров. – Весь тот кошмар, который тогда происходил, записан

Обычно геологи изучают образцы породы словно запись сжатого времени, с отметками геологических часов – слоями, которые образовывались в течение тысяч лет. Однако в кратере Чиксулуб, как особо отмечают ученые, сотни футов отложений образовались очень быстро, что позволило зарегистрировать ударные эффекты примерно так же, как это делает высокоскоростная камера.

«Здесь у нас 130 метров слоев, которые образовались всего за один день. То есть мы можем получить данные по минутам и часам, что просто удивительно», – говорит доктор Гулик.

Согласно расшифровке породы, которую провели ученые, в первые же секунды после удара астероида и последующего взрыва образовалась полость глубиной от 25 до 30 миль – это был кипящий котел из расплавленных камней и сверхгорячего пара. Поток расплавленной породы при этом выплеснулся вверх на высоту, превышающую гору Эверест.

Затем, в течение всего нескольких минут, этот поток рухнул, выплеснув наружу гигантские волны лавы, которые, как говорят ученые, затвердели и образовали так называемое пиковое кольцо.

Бурение кратера от астероида – «убийцы динозавров»

Геологи обнаружили новые детали столкновения с астероидом, который 65 млн лет назад уничтожил большую часть растений и живых существ на земле.

1 Время: минута после удара

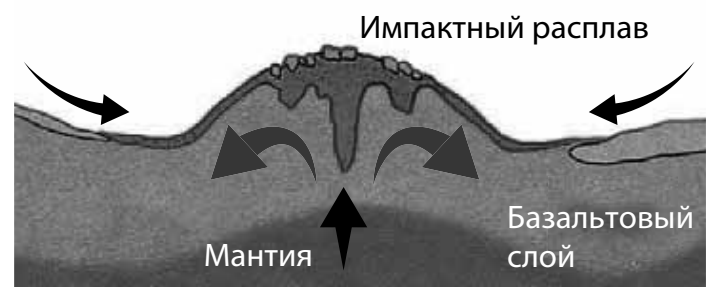
Вблизи полуострова Юкатан астероид проделал в морском дне, богатом серосодержащими соединениями, кратер шириной в 100 км, что привело к выбросу в атмосферу огромного количества известняка, гранита и водяного пара.



Район ударного кратера, где проводились исследования

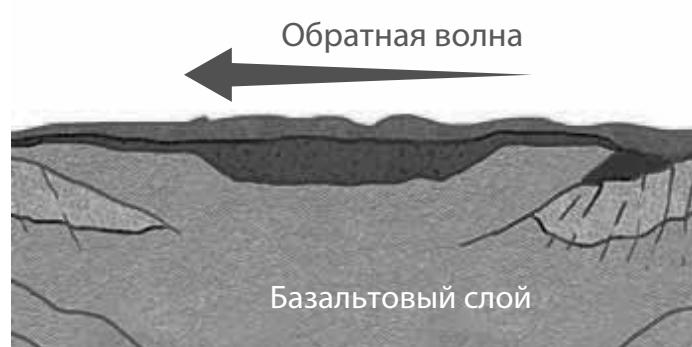
2 Время: Три минуты после удара

Кратер рушится внутрь, что высвобождает расплавленную породу, которая в виде огромной струи взмывает вверх, ненадолго формируя вершину, превышающую по высоте гору Эверест.



3 Время: через час после удара

Волны морской воды, вздымающиеся взад и вперед, покрывают кольцо из вершины кратера осколками вулканического стекла и расщепленной породы.



4 Время: Конец дня

Волны наносят все больше мелкого мусора, в том числе следы древесного угля от отдаленных лесных пожаров, вызванных ударом астероида.



*Сцементированные обломки горной породы
† Осколки вулканического стекла и камня

Источник: журнал The Proceedings of the National Academy of Sciences

Приблизительно через 20 минут морская вода скрыла вновь образовавшиеся пики.

Ученые говорят, что уже спустя несколько часов волны морской воды, двигаясь взад и вперед, покрыли пики слоем импактной породы, так называемым зюви-

том. С каждым часом, волна за волной, морская вода нанесла туда еще больше мелкозернистых фракций.

На самом верху горной породы ученые обнаружили следы органического вещества и древесного угля. «Мы думаем,

что отраженная волна цунами принесла назад частицы земли и мельчайшие фрагменты древесного угля», – говорит доктор Гулик. – Земля явно была в огне», – отмечает он.

Тот факт, что планета Земля постоянно сталкивается с целым

дождем из космического мусора, считается нормальным. В 2013 году в небе над Россией взорвался сравнительно небольшой метеорит диаметром около 30 метров и весом около 13 тыс. метрических тонн, в результате чего было повреждено около 7200 зданий, а за помощью обратились около 1400 человек.

Вдохновленные открытием кратера Чиксулуб в 1970-х годах, астрономы и NASA теперь регулярно наносят на карту орбиты ближайших астероидов и метеорных скоплений, отслеживая потенциально смертоносные столкновения. В 2021 году Аэрокосмическое агентство США планирует осуществление миссии на околоземном астероиде Дидим с целью тестирования различных способов безопасного отклонения курса потенциально опасных комет и астероидов до того, как они достигнут Земли.

По данным NASA, в настоящее время неизвестно о крупных астероидах, которые бы опасно приближались к Земле. Ученые утверждают, что столкновение с астероидом шириной 50 миль, в результате чего погибли все динозавры, является одним из тех событий, которые возможны лишь раз в миллиард лет.

«Удары из космоса – это факт, сопутствующий всей истории жизни на планете. Но сегодня мы точно знаем, что ни один большой астероид не пересекает орбиту Земли», – говорит доктор Меллош.



Фото: Ronaldo Schmidt/Agence France-Presse/Getty Images

Рабочие загружают оборудование на платформу в Мексиканском заливе, где проводятся исследования древнего кратера, возникшего в результате удара астероида.

Перевод с английского языка –
Танат Кожманов.



Фото: Shutterstock/ Jacob Lund

Бережливые друзья и как их найти

Дружба может быть бесценной, и не обязательно тратить много денег, чтобы обрести друзей.

**Julia CARPENTER,
THE WALL STREET JOURNAL**

Дружба всегда требовала определенных затрат. Идет ли речь о совместном походе на концерт любимой группы или в недавно открывшийся винный бар, любая встреча с друзьями зачастую означает необходимость раскошелиться. Сотни долларов будет стоить и празднование юбилея, также в кругленькую сумму обойдется предсвадебная вечеринка, а потому все те, кто стремится к бережливости, могут оказаться в непростом положении.

«Когда-то у меня были друзья, у которых были роскошные машины и которые могли позволить себе покупать различные вещи, постепенно и у меня выработалась такая же привычка», — говорит Аллан Ливанаг, бизнес-аналитик и блогер из Мэриленда, пишущий на тему личных финансов.

После того, как Ливанагу и его жене удалось погасить долг на сумму в \$40 тыс., они стали более серьезно относиться к своим финансам. Теперь они не пытаются соответствовать чужим ожиданиям. Включив в свой семейный бюджет графу расходов под названием «Посиделки с друзьями», приоритетное значение они придают совместному времяпровождению с теми из друзей, кто ведет аналогичный образ жизни.

«Я и моя семья, мы стремимся общаться с теми, кто разделяет наше мнение в отношении вопросов, связанных с бережливостью. Мои друзья обладают такой же ментальностью, как и у нас, поэтому нам легче быть с ними открытыми, веселиться вместе и не тратить при этом большое количество денег», — говорит он.

Каждые два-три месяца Ливанаг и его жена выделяют \$100 на вечеринки, выходы с друзьями и другие посиделки вне дома. Таким образом они оставили себе небольшое пространство для маневра в случае, если случайно выйдут за рамки бюджета.

Для тех, кто предпочитает не тратить на дружбу много денег, Ливанаг рекомендует исполь-



Фото: Lucy Hewett for The Wall Street Journal

Рэйчел Бертче и ее подруга за обедом в Чикаго. Бертче говорит, что для того, чтобы обрести друзей в новом городе, она потратила около \$1300.

зовать проверенный временем совет по поиску «второй половинки», который применим и в этом случае: выбирайте друзей, которые разделяют те же финансовые ценности, что и вы.

По словам Сони Люттер, профессора по персональному финансовому планированию Университета штата Канзас, подход, которого придерживается Ливанаг, весьма распространен. «Мы склонны искать друзей среди тех, кто имеет с нами что-то общее, в том числе в плане финансовых и других привычек», — говорит она.

В ходе проведенного профессором Люттером исследования выяснилось, что частота споров по поводу денег может служить ярким маркером вероятности развода супружеской пары. Центральная идея ее исследования при этом заключается в том, что предопределяющий счастливую супружескую жизнь принцип — согласие по финансовым вопросам — также работает и применительно к дружбе. Поскольку финансовые

ценности важны и для дружбы, и для супружества, профессор Люттер считает, что расхождение во взглядах по поводу денег может влиять на отношения.

«В плане дружбы я наблюдала это в своей личной жизни: у людей пропадает желание проводить время вместе, если один из друзей вдруг захотел отправиться в экстравагантный отпуск, а у другого просто нет на это средств, то есть это определенно влияет на дружбу», — отмечает она.

Иона Берг-Ганзариан, 22-летний публицист, рассказал, что столкнулся с подобной ситуацией после переезда из Бостона в Чикаго, где его коллеги могли потратить от \$250 до 300 в неделю просто на встречи с друзьями. «Я ощущаю это давление по совершенно разным поводам: дни рождения, совместные посиделки и тусовки. Я знаю людей, у которых много друзей и каждую неделю они ходят на пять-шесть таких мероприятий», — говорит он.

Согласно результатам опроса, проведенного агентством Gallor в 2004 году, большинство американцев утверждают, что имеют пять близких друзей. По данным организации American Time Use Survey, на встречи с друзьями и коллегами в среднем американцы тратят один час в неделю.

Однако измерить более точно, как много времени американцы посвящают неформальному общению, не так-то просто. По данным Бюро трудовой статистики США о потребительских расходах, средняя американская молодая семья тратит в год почти \$2500 на такую статью расходов, как развлечения, что подразумевает практически все — от покупок билетов на кино, выездов за город и до абонементов в тренажерный зал.

Ведущие подкаста «Бережливые друзья» Джен Смит и Джилли Сириани впервые встретились в пляжном баре в Сент-Питерсберге, штат Флорида. Имея много общего, они сдружились на почве бережливости. Например, бар, который они обе выбрали, предлагал посетителям бесплатную парковку и бесплатную порцию напитка на закате.

Сейчас они вместе обсуждают, почему им нравится делать то, за что не нужно платить, как им удалось погасить все долги и начать жизнь на новых принципах, благодаря чему и зародилась их дружба. И Сириани, и Смит не всегда отказываются тратить деньги на неформальное общение. Просто они ищут баланс между бесплатной активностью и событиями, которые требуют расходов.

По словам Смит, она часто находит друзей благодаря бесплатным развлечениям. «Я знаю, что люди, которые хотят развлекаться и не платить за это, например, готовы сходить на бесплатное кино, прогуляться по фермерскому рынку или пойти на пляж — это близкие мне по духу люди».

Аллан Ливанаг, автор блога под названием «Бережливый и практичный», говорит, что од-



Фото: Lucy Hewett for The Wall Street Journal

Во время первой встречи с потенциальным другом писательница Рэйчел Бертче (на фото в черном) рекомендует обращать внимание на любые сигналы с его стороны и также подавать их самому.

Согласно исследованию, большинство американцев заводят наиболее крепкую дружбу в школе и на работе. Поиск друзей в новом городе для взрослого человека бывает непростым и требует расходов.

Проживающая в Чикаго писательница Рэйчел Бертче описала свой годичный опыт по знакомству с новыми друзьями в книге MWF Seeking BFF, изданной в 2011 году. Бертче провела 52 таких встречи и потратила около \$1300 для того, чтобы завязать новые знакомства в новом городе.

Теперь она рекомендует людям, когда они впервые встречаются с новым другом, реагировать на любые сигналы с его стороны и подавать такие сигналы самому.

«По мере того, как вы знакомитесь с людьми, вы постепенно улавливаете их отношение к разным вещам, и деньги — одна из таких вещей», — говорит Бертче. — К примеру, если кто-то предлагает вам провести вечер в дорогом ресторане, самое время озвучить свои собственные идеи по поводу альтернативных (то есть более бюджетных) вариантов», — отмечает она. Ответы вроде того, что «это было бы отличным способом отметить какое-то особенное событие» или «мы могли бы приготовить одно из блюд дома» для другого человека могут быть неким сигналом.

Иногда поиск бережливого друга означает необходимость просто быть в правильном месте.

ним из важных аспектов поиска бережливых друзей является открытость и чувствительность в вопросах, касающихся денег. Бонусом дружбы с бережливыми людьми, по его словам, станет единомыслие по финансовым решениям.

«Тема денег — это не табу. Мы всегда обсуждаем с друзьями то, что касается денег. Друго не нужно стесняться. К примеру, вы говорите: «Мы слишком много тратим на еду. Как это, ребята, у нас получается?». То есть таким способом вы делитесь своим знанием и опытом и можете способствовать тому, чтобы в итоге траты снизились», — говорит Ливанаг.

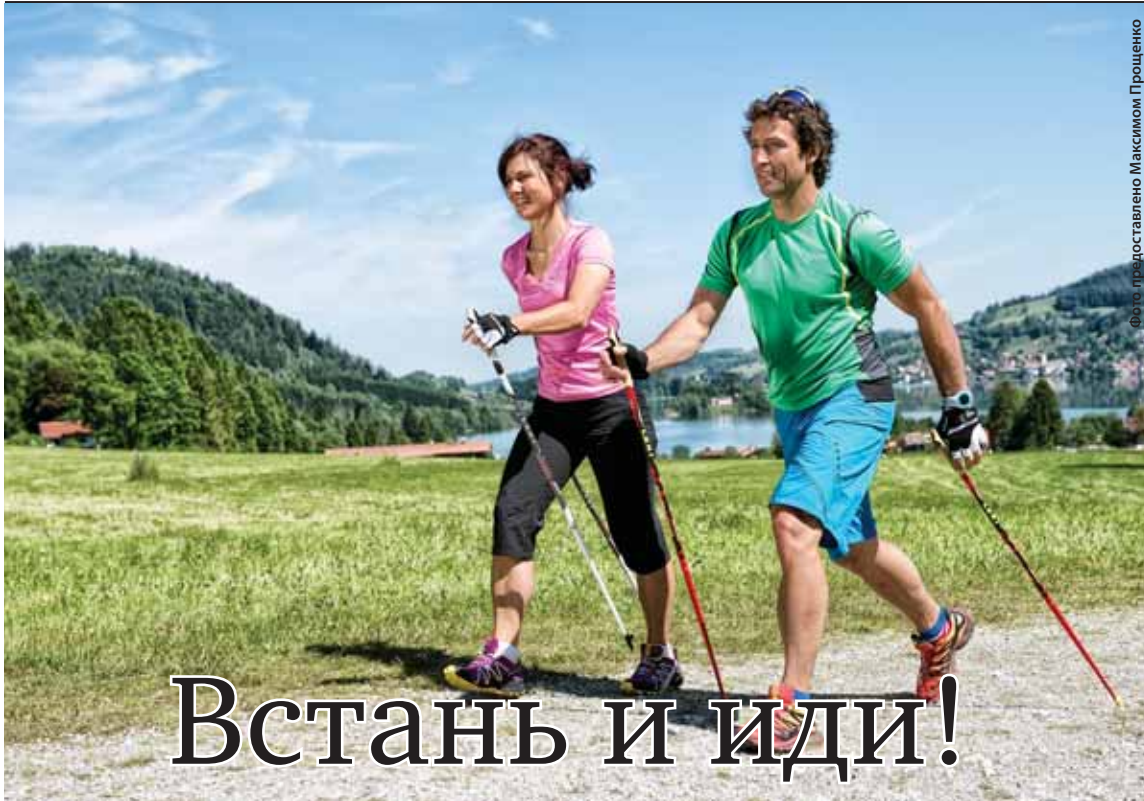
Перевод с английского языка —
Танат Кожманов.



Фото: Shutterstock/ Jacob Lund

Средняя американская молодая семья тратит в год почти \$2500 на такую статью расходов, как развлечения.

LIFESTYLE



Встань и иди!

Экстремал Максим Прощенко собственным примером утверждает пользу скандинавской ходьбы.

Георгий КОВАЛЕВ

Вирусом скандинавской ходьбы Алматы инфицировали 26 апреля 2015 года. В тот день на старт традиционного алматинского марафона вышли 19 тысяч бегунов и... один пешеход.

Пример **Максима Прощенко** – а это был именно он – спровоцировал целую волну последователей. Участие пешеходов в марафонах растет в геометрической прогрессии: 60, 140, 250... В 2019 году на старте Алматы марафона были 500 ходоков. Тысячи вовлечены в этот спорт через Школу скандинавской ходьбы «Евразия». Подвижничество Максима Прощенко обусловлено той ролью, какую скандинавская ходьба сыграла в его жизни.

Как лыжники стали ходоками

Скандинавская ходьба, или Nordic walking, зародилась в Финляндии в начале XX века. Лыжники этой страны летом практиковали бег и быструю ходьбу с лыжными палками.

Скандинавская ходьба имеет много преимуществ. Она поддерживает в тонусе 90% мышц, утилизирует на 50% больше энергии в сравнении с традиционной прогулкой, исправляет осанку и щадящее действует на суставы ног, улучшает кровоток, оздоравливает сердце и легкие, излечивает депрессивные настроения благодаря активной выработке эндорфинов и так далее.

Ходьба практически не имеет противопоказаний и полезна для людей в любом возрасте и любого уровня здоровья. И ничто не свидетельствует об этом лучше, чем история жизни Максима Прощенко.

Пешие прогулки вернули здоровье

Зимой 2003 года Максим Прощенко, альпинист и убежденный экстремал, участвовал в съемках

документального фильма в Домбайских горах. Часть трюков выполнялась на вантовом мосту над рекой Аманауз. Глубина ущелья – 40 метров.

Как произошел срыв, никто не видел, а сам Максим Прощенко – не помнит. Спустя почти год, в течение которого Максим кочевал из больницы в больницу, он получил свидетельство инвалида первой группы и напуганное свыкнуться с этим положением.

Он вспоминает, что больше всего в то время его раздражала жалость, которую многие питали к нему. Сам себя он жалеть не собирался. Характер требовал



Фото предоставлено Максимом Прощенко

целенаправленно тренироваться, вскоре включил в тренировки скалолазание и сноуборд и понял, что физически полностью восстановился.

Целенаправленно тренироваться, вскоре включил в тренировки скалолазание и сноуборд и понял, что физически полностью восстановился.

Целенаправленно тренироваться, вскоре включил в тренировки скалолазание и сноуборд и понял, что физически полностью восстановился.

Целенаправленно тренироваться, вскоре включил в тренировки скалолазание и сноуборд и понял, что физически полностью восстановился.

Только 10% бросают ходьбу

Максим Прощенко называет три основные европейские школы скандинавской ходьбы, каждая из которых интересна своей интерпретацией этой дисциплины. Финская – максимально спортивная, германская – наиболее прогрессивная в отношении методологии тренировок, итальянская – ориентированная на фитнес-результат.

Максим отмечает высокий уровень вовлеченности людей в скандинавскую ходьбу. 60% впервые опробовавшие ее продолжают заниматься самостоятельно, 30% становятся постоянными участниками клубных занятий.

Что нужно для занятий скандинавской ходьбой? Обувь должна быть не беговой, подобранной по стопе. Самое главное в Nordic walking – палочки. Максим не рекомендует торопиться с покупкой этого аксессуара, лучше сделать осознанный выбор после первых тренировок. Ценовой разбег на рынке – от 10 тыс. до 100 тыс. тенге за пару. Палки играют в скандинавской ходьбе важную роль.

Наиболее эффективны – палки из карбона фиксированной длины, они наилучшим образом передают импульс движения телу, такие стоят примерно 50 тыс. тенге.

Непременный атрибут настоящей палки для ходьбы – так называемый «капкан». Это полуперчатка, которая крепится к рукоятке специальным зажимом и помогает при ходьбе расслаблять кисть руки, делая толчок максимально эффективным.

Новая мечта Прощенко – подготовить в Казахстане один миллион последователей. Он считает, что эта цель вполне достижима. Достаточно ему самому подготовить тысячу хороших инструкторов, каждый из которых, в свою очередь, обучит тысячу человек.

Групповой сеанс психотерапии

В казахстанский прокат вышла вторая часть хоррора «Оно», бокс-офис которого превысил \$700 млн и позволил ему стать самым успешным фильмом ужасов в американском прокате за всю историю. Сиквел картины вряд ли добьется такого же результата – объясняем, почему.

Галия БАЙЖАНОВА

Вдохновившись успехом первой части, режиссер **Андрес Мускетти** и его команда решили сделать и без того хороший фильм еще лучше – еще актуальнее, еще страшнее, еще психологичнее. Однако в полной мере это не получилось – похоже, создатели поставили перед собой слишком много задач.

В новой картине авторы попытались угодить всем «угнетенным»: представителям сексуальных и наименьшинств, коренному американскому населению, жертвам расизма и домашнего насилия, детям, пострадавшим от школьного буллинга и бодибейкинга, сиротам и тем, кто с детства задушен родительской гиперопекой, словом, всем, кому до сих пор живется несладко.

Не забыли создатели «Оно 2» ни про любителей шуток и забойного киноинтертейнмента, ни про ностальгирующих поклонников первой части, ни про фанатов Кинга (специально для них классик снялся в одной из ролей), ни даже про киноманов – для них в фильме тут и там цитаты из вселенной Кинга, например, из «Сияния» **Стэнли Кубрика**.

Видимо, из-за того, что авторы попытались учесть все возможные интересы, получилась хоть и очень зрелищная и местами смешная, но все же слишком аккуратная и, что самое печальное для хоррора, недостаточно страшная картина. К тому же порядком затянутая – фильм длится аж 165 минут – это почти три часа.

«Оно 2» начинается с трагических событий в городе Дерри: спустя 27 лет мерзкий клоун Пеннивайз вновь терроризирует население. Рыжий убийца не только крадет и пожирает детей, но еще и оказывается самым непolitкорректным негодяем в округе, его первая жертва – избитый до полусмерти гей, которого выбрасывают в реку агрессивные противники гомосексуальных отношений. Что интересно, в роли снялся открытый гомосексуалист, любимчик кинофестивалей, канадский режиссер французского происхождения 30-летний **Ксавье Долан**.

Когда он целуется с другом в кадре, зал бурно реагирует – ну не привыкли мы еще к мужским поцелу-

ям. Если бы сценарий писал **Кэри Фукунага**, как в первой части, то это были бы цветочки, ведь тот хотел показать на экране оргию школьников, как было в книге. Продюсеры эту идею отвергли.

Со временем жертв Пеннивайза становится больше и местному библиотекарю, чернокожему парню Майку (**Айзая Мустафа**), единственному, кто остался жить в этом городе, ничего не остается делать, как созвать «Клуб неудачников» снова. Вместе «великолепная семерка» должна убить коварное чудовище, которое может принимать различные образы, питается страхами и человеческой и имеет острые зубы – «не иначе как у Пеннивайза и Венома один и тот же стоматолог» – шутили фанаты, глядя на челюсть клоуна с зубами в несколько рядов, точь-в-точь как у симбиота, которого играет **Том Харди**.

Воспоминания 27-летней давности у всех членов «Клуба неудачников» до сих пор такие яркие, что все живые его члены являются на сходку в родной город после первого же звонка. Выясняется, что шутник Ричи теперь популярный стендап-комик (**Билл Хейдер**), а заика Билл (**Джеймс Макэвой**), младшего брата которого Пеннивайз утащил в канализацию, стал известным писателем, но ему ну никак не даются крутые финалы.

Ипохондрик **Эдди (Джеймс Рэнсон)** оценивает теперь риски и занимается страховками, а толстяк **Бен (Джей Райан)** сбросил вес и стал успешным девелопером. Рыжеволосая **Бевебли (Джессика Честейн)**, страдавшая от отца-абузера, вышла замуж за такого же насильника. Пока каждый из них не проработает свой страх и не отпустит комплексы, они не смогут убить клоуна.

Фильм «Оно 2» напоминает то «Гость из будущего» в амери-

канском варианте, то групповой сеанс психотерапии, где роль злого, но очень эффективного психотерапевта берет на себя Пеннивайз (великолепный **Билл Скарсгард**). К финалу кто-то избавляется от чувства вины, кто-то от комплексов, кто-то наконец признает, что любит мужчин. А следить за тем, как изгоняют внутренних демонов другие, интересно только тогда, когда у тебя у самого такие же.

В завершение лишь добавлю, что на днях чрезмерно кровавый и очень жестокий «Джокер» с **Хоакином Фениксом** вошел в историю, став первым комиксом, который получил «Золотого льва» Венецианского кинофестиваля. Ну а «Оно 2» получает от кинокритиков симпатичного шпика, как в фильме (некоторые даже выступили уже с инициативой наградить его собакой). Он хоть и хочет казаться страшным, а на самом деле всего лишь веселый, но три часа времени на него все равно не жалко.



Кадр из фильма «Оно 2»



Команда «Мечты» приняла участие в Astana Marathon-2019

Команда «Мечты» из 83 человек показала, как важен командный дух и здоровый образ жизни.

Айнур АХМЕТХАНОВА

В минувшие выходные в Нур-Султане состоялся ежегодный международный марафон Astana Marathon. В состязании приняла участие команда сети магазинов электроники и бытовой техники «Мечта».

«Мечта» выделялась на фоне участников марафона яркими малиновыми жизнерадостными флагами и атмосферой шумного веселья и командного духа.

Ерем Арутюнян, генеральный директор компании, активно

болел за марафонцев и задавал настрой на победу: «Мы хотим, чтобы наши сотрудники были здоровыми и крепкими! Спорт формирует твердый крепкий характер, а это важно в работе». Он отметил также высокую организацию и поистине спортивную атмосферу.

Сотрудники «Мечты» дружно выстроились у старта и, подбадривая своих бегунов, махали флагами и скандировали: «Мечта», вперед!». А уже у финиша встречали каждого марафонца компании радостным шумом и криками.

«Поначалу я думал, что дождь будет мешать, но под дождем было легче, спасибо нашему коллективу за поддержку: когда видишь развевающиеся малиновые флаги – это дает дополнительные

эндорфины и сильно помогает. Первый раз участвую в марафоне и доволен результатом! «Мечта», вперед!» – делится впечатлениями директор по маркетингу **Талгат Алимов**.

Атмосфера в уютном шатре «На пути к «Мечте» царил праздничная, веселая. Все поздравляли друг друга и были горды разделить этот день с коллегами.

Медет Боранбаев, директор магазина, после дистанции в 42,2 километра рассказал, что улучшил свое время с прошлого марафона: «Ощущения прекрасные, собственные ожидания оправдались!».

Для старшего специалиста по программе лояльности компании «Мечта» **Айганым Абиловой** это уже не первый забег.

Она поделилась тем, что эту дистанцию пробежала легко: «Эмоции переполняют, ощущение свежести и бодрости! Я бы еще 10 километров пробежала».

Astana Marathon проходит вот уже 10 лет и является самым масштабным спортивным состязанием в столице Казахстана. В целом в Astana Marathon-2019 приняли участие около 5 тыс. человек из 38 городов Казахстана и 27 зарубежных стран. Организаторы марафона разработали маршрут так, чтобы показать бегунам основные достопримечательности города: Дворец мира и согласия, мечеть Хазрет Султан, «Байтерек», Назарбаев Университет, стадион «Астана Арена».

КУРСИВ СТРАНА

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

ПОЛИТИКА И ЭКОНОМИКА:
ПОЧЕМУ БАСТУЕТ ЖАНАОЗЕН

стр. 14

ПОЛИТИКА И ЭКОНОМИКА:
ЧТО МЕШАЕТ СТРОИТЬ
КОНКУРЕНТНЫЙ БИЗНЕС В ЕАЭС?

стр. 15

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО:
ИМПОРТЕРЫ НАСТУПАЮТ
НА ПЯТКИ

стр. 21

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ:
ПРОГНОЗ ПО ЗОЛОТУ ОСТАЕТСЯ
«БЫЧЬИМ»

стр. 23

kursiv.kz kursivkz kursivkz

KAZ Minerals закрывает фабрику

Коллективу Белоусовской обогатительной фабрики, которая размещена в Восточном Казахстане, сообщили о закрытии производства. Работники опасаются, что скоро будет оставлена работа и остальных подразделений Иртышского комплекса.

Белоусовская фабрика является самым возрастным объектом Иртышского промышленного комплекса ТОО «Востокцветмет». «Белоусовская фабрика работает с 40-х годов прошлого столетия. В связи с постепенным уменьшением сырьевой базы и необходимостью полной загрузки обогатительного передела «Востокцветмета» мы вынуждены прекратить ее работу», – отметил председатель правления ТОО «Востокцветмет» Ильсур Даутов.

Мощность предприятия составляет 650 тыс. тонн руды в год. В первом полугодии 2019 года в Белоусовке было переработано 276 тыс. тонн руды, произведено 3,1 тыс. тонн медного концентрата, 6 тыс. тонн цинкового концентрата.

Штат сократят

В KAZ Minerals сообщили, что решение по Белоусовской фабрике принято и озвучено работникам. С 1 ноября 2019 года производство будет остановлено и законсервировано. Штат сократится с 246 человек до 26.

В компании обещают, что при сокращении работников будут соблюдены все нормы законов в сфере трудовых отношений. При наличии вакансий на остальных предприятиях KAZ Minerals бывшему персоналу предприятия обещают предложить рабочие места.

Кроме фабрики, в состав Иртышского производственного комплекса, в штате которого более 1200 человек, входит и одноименная шахта. Она, по данным менеджера департамента корпоративных связей, работает стабильно, согласно утвержденным планам.

По словам менеджера департамента корпоративных связей Группы KAZ Minerals по ВКО Ермака Дюзкенева, Иртышская шахта будет работать в прежнем режиме. Руду перенаправят на Николаевское предприятие, мощности которого позволяют принять дополнительное сырье.

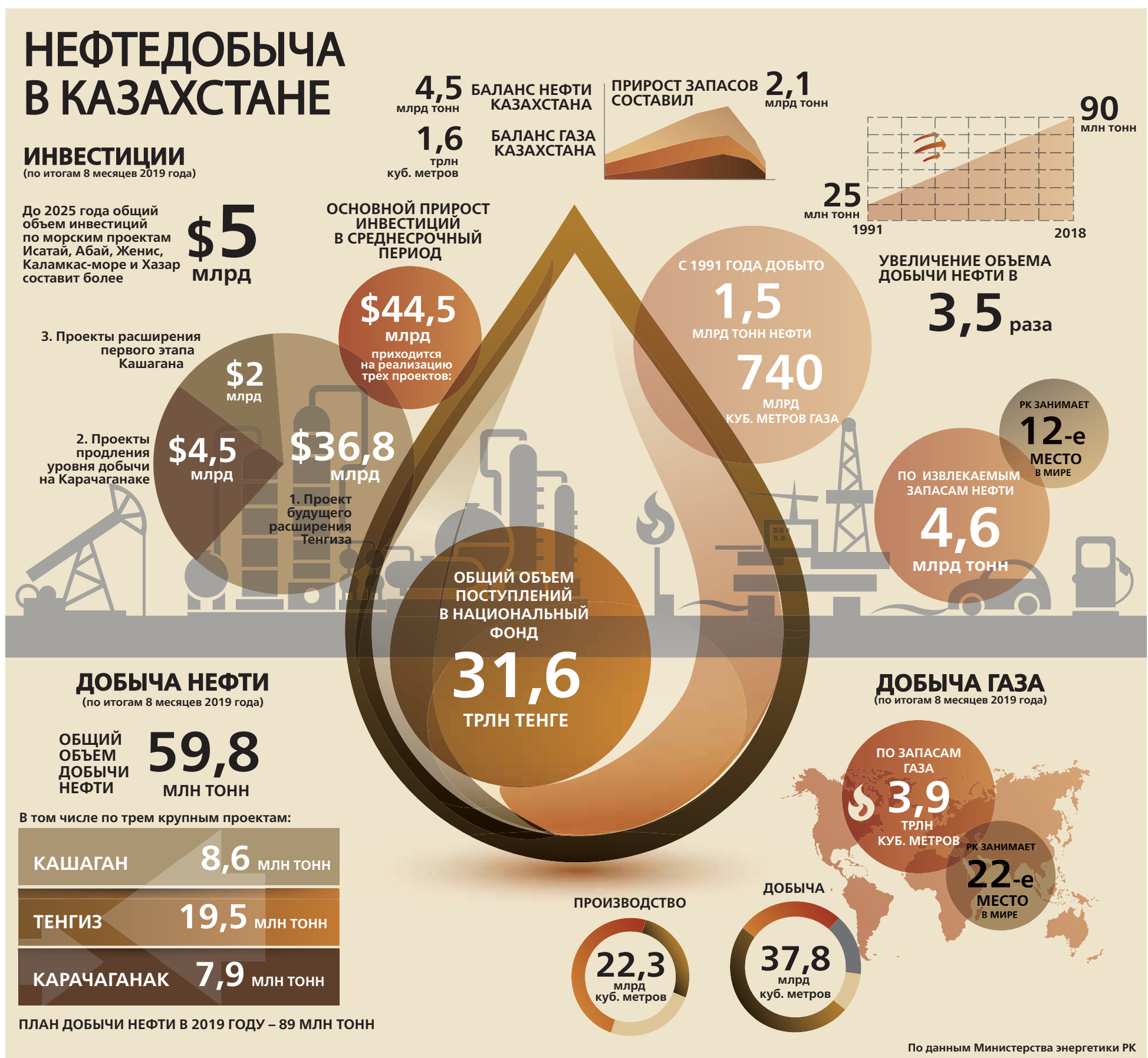
Рекомендация: покупать

Между тем аналитики Freedom Finance и Haluk Finance, оценивая перспективы и возможности KAZ Minerals, единодушно и рекомендуют покупать акции компании.

Как отмечает Freedom Finance, финансовый отчет KAZ Minerals за первое полугодие 2019 года показал, что финансовые показатели компании оказались на ожидаемых уровнях благодаря соблюдению основных производственных прогнозов и маржинальности операций. Выручка компании за полгода составила \$1,05 млрд, что на 4,2% меньше показателя прошлого года.

В свою очередь аналитики Haluk Finance отмечают, что основными драйверами роста акций в среднесрочной перспективе в первую очередь будут выступать низкая себестоимость и расширение Актогайского ГОК.

Глубокое бурение Как эффективнее заработать на нефтегазовой отрасли



Похоже, в Казахстане проходит время легких нефтяных доходов и наступает период, когда необходимо прилагать намного больше усилий, чтобы заработать на продаже черного золота. Запасы углеводородного сырья истощаются, а новые месторождения не открываются. Государству придется провести своего рода реформу, чтобы не потерять отрасль, которая приносит более 20% ВВП страны. Об этом шла речь на расширенном совещании по вопросам развития нефтегазовой отрасли, прошедшем в Атырау.

Дулат ТАСЫМОВ, Атырау

Не фонтан

По данным Министерства энергетики РК, с 1991 года, то есть с момента обретения независимости и по сегодняшний день, в Казахстане извлечено 1,5 млрд т нефти и 740 млрд куб. м газа, а общий объем поступлений в Национальный фонд от нефтегазовой отрасли составил 31,6 трлн тенге. За прошедшие 28 лет уровень добычи нефти вырос в 3,5 раза: с 25 млн т в 1991 году до 90 млн т в 2018-м. При этом пополнение

запасов очень низкое и большинство месторождений находятся на поздней стадии разработки.

«Например, в Кызылординской области ежегодно наблюдается уменьшение добычи нефти на 1 млн т. В среднесрочной перспективе ожидается сокращение добычи в Актобинской и Мангистауской областях», – сообщил министр экологии, геологии и природных ресурсов РК Мағзум Мирзағалиев. По его словам, в настоящее время баланс Казахстана составляет 4,5 млрд т нефти и 1,6 трлн куб. м газа, основная часть которых находится в Атырауской и Мангистауской областях. Из них 79% приходится на месторождения Тенгиз, Кашаган и Карачаганак.

«С начала независимости мы извлекли 1,4 млрд т нефти, а прирост запасов составил 2,1 млрд т. При этом коэффициент прироста составляет 1,5. Этот показатель может показаться высоким, однако он достигнут благодаря Кашагану. Без него коэффициент составил бы 0,9%», – пояснил министр.

К 2025 году ежегодный объем добычи нефти должен составить 105 млн т. До 2030 года производство будет расти благодаря проекту расширения ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО) и дальнейшему увеличению добычи на Кашагане. Затем последует умеренное снижение.

Между тем, как отметил президент Казахстана Касым-Жомарт

Токаев, процент извлечения нефти в стране остается на уровне 30–35%, что в 2 раза ниже по сравнению с развитыми нефтедобывающими странами.

«Понятно, что эта проблема требует вложений больших инвестиций и научно-технических исследований. Поэтому нужна эффективная система экономического стимулирования. В связи с этим поручаю правительству до конца текущего года совместно с нефтегазовыми компаниями разработать и утвердить дорожную карту по повышению коэффициента извлечения нефти», – сказал глава государства.

Разведка боем

По данным Мағзума Мирзағалиева, основная часть зрелых месторождений обеспечивает большую занятость населения, поэтому уже сейчас необходимо активизировать геологоразведку. Так как между открытием и запуском нового месторождения проходит не менее 10–15 лет. Он отметил, что в Казахстане имеются значительные перспективы для новых открытий.

Геологами выделено 15 осадочных бассейнов условного топлива до 130 млрд т. Степень изученности осадочных бассейнов ресурсов разная. Например, на территории пяти освоенных бассейнов – Прикаспийского, Устьурт-Бозащинского, Мангышлакского,



Касым-Жомарт ТОКАЕВ, президент Казахстана: «Для расширения финансирования казахских нефтесервисных компаний необходимо предусмотреть возможность получения ими кредитов в банках либо банковские гарантии по контрактам при наличии гарантированных подрядов. Твердый контракт, например с ТШО, – отличное обеспечение для любого банка».

Южно-Тургайского и Зайсанского – необходимо провести исследования на более глубоких горизонтах. Для этих целей можно выделить деньги из госбюджета и стараться привлечь средства инвесторов.

На территории малоизученных бассейнов – Северо-Тургайского, Прииртышского, Аральского, Сырдарьинского и Шу-Саксуйского – в силу высокого риска исследование необходимо проводить за счет государства. Министр со ссылкой на мнение геологов сказал, что необходимо дополнительно изучать глубокие подсолоневые горизонты прибортовой части Прикаспийского бассейна, где располагаются такие крупные месторождения,

как Кашаган, Тенгиз, Жанажол, Кенкияк, Карачаганак и Чинаревское. «Именно там имеется значительный потенциал для крупных открытий», – отметил г-н Мирзағалиев.

Сейчас Министерство экологии, геологии и природных ресурсов совместно с Министерством энергетики и АО «НК «КазМунай-Газ» приступило к разработке программы геологической разведки на 2021–2025 годы, где будут указаны площади перспективных участков и необходимые финансовые ресурсы. «В программе особое внимание будет уделено развитию геологической науки с упором на научное сопровождение региональных поисково-разведочных работ, восстановлению материально-технической базы, укреплению связи науки с производством», – рассказал Мағзум Мирзағалиев.

Он предлагает определить Институт геологических наук имени Каныша Сатпаева национальным оператором по геологической науке, который будет привлечен для проведения научных исследований.

Нефть, газ и химия

Тем временем одним из наиболее эффективных способов использования углеводородного сырья считается развитие нефтегазохимической отрасли.



Город митингов



Коллаж: Вадим Квятковский

Прошедшие митинги, начавшиеся в Жанаозене и подхваченные жителями других городов, снова обнажили проблемы города нефтяников. Одна из них – трудоустройство. Причем – только в нефтяную сферу. Бизнесмены, которые предлагали на ярмарках свои вакансии, отмечают крайне низкую заинтересованность безработных жанаозенцев.

Ольга ЗОЛОТЫХ, Актау

Ждать у моря погоды

Жанаозен в республике стал почти именем нарицательным, когда говорят о забастовках, стачках и митингах. И действительно, не

проходит и года, как город сотрясает очередное недовольство – то работников нефтегазового сектора, то безработных, то простых жителей. Достаточно вспомнить события 1989 года, закончившиеся убийствами. Затем был 2011 год, тогда также была пролита кровь. Остальные забастовки начинались и заканчивались без кровопролития.

Причин для социального недовольства у жителей Жанаозена масса. Одна из самых главных – перенаселение и, соответственно, нехватка рабочих мест.

Численность населения за последние несколько десятилетий увеличилась в несколько раз – за счет естественного прироста и миграции. Так, переселенцы из других республик в начале 2000-х годов в поисках лучшей жизни и высоких зарплат ехали именно в Жанаозен, а когда на прием

оралманов в этот город наложили запрет, они стали переселяться из соседних регионов, уже получив гражданство Казахстана. Многие из них хотели работать именно в нефтегазовой сфере. Напомним, в Жанаозене единственное градообразующее предприятие – АО «Озенмунайгаз» и множество сервисных компаний, обслуживающих месторождение Узень.

«Но нефтяной потенциал с каждым годом снижается, и это неизбежно. Если раньше здесь добывалось около 20 млн тонн нефти, то сейчас в несколько раз меньше. Поэтому мы считаем, что в городе необходимо развивать малый и средний бизнес, это даст новые рабочие места», – сказал на прошедшем брифинге в Актау заместитель акима Мангистауской области Каныбек Жумашев.

Всего в сфере МСБ на сегодня занято менее 30% населения Жанаозена. В основном это микро-, малый бизнес и бизнес на дому. При этом почти 2,5 тыс. человек состоят на учете как безработные. После очередной забастовки в начале 2019 года было создано более 500 рабочих мест.

«Были созданы два предприятия по оказанию услуг в сфере ЖКХ, куда были устроены безработные. Мы разговариваем с жителями, предлагаем им работу в других регионах. Например, неоднократно предлагалась работа в Актау с предоставлением общежития. Все отказываются категорически, они готовы сидеть и ждать, пока кто-то им в Жанаозене даст работу. Но это неправильно, ведь рабочая сила должна быть мобильной, должна идти туда, где есть работа. Весь мир так живет», – отметил Каныбек Жумашев.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Алексей КОНОВАЛОВ, руководитель ООО «Независимый социологический центр»:

«В Жанаозене работает феномен контраста в уровне возможностей получения дохода. Это тот случай, когда имеется предприятие, где зарплаты гораздо выше, чем у тех, кто там не работает. Когда в каком-то городе такого предприятия нет, то и контраста не возникает. Конкретно в Жанаозене работа в нефтегазовой сфере прежде всего и определяет уровень достатка. Это тянется еще с советских времен. В этом городе такое поведение, иждивенческие настроения стали уже ментальностью. Это объ-



ясняется просто: прошла забастовка, получили желаемое, еще одна – снова получили то, что хотели. Поэтому в перспективе так оно и будет продолжаться, других вариантов, раз это сработало уже несколько раз, нет.

Решение ситуации я вижу в усилении так называемых середняков. Сейчас их доля в Казахстане составляет всего 18%, для сравнения: в Германии – 78%. Это те, кто что-то делает и дает работу другим. За такими середняками будущее, если их число в Жанаозене будет расти, то и проблема постепенно может сойти на нет».

Шымкентцы осаждают банки

Президентский указ о списании банковских долгов и пеней привел к тому, что с понедельника, 9 сентября, в городе перед дверями БВУ выстраиваются огромные очереди. Люди хотят получить остаток по погашенной задолженности или пересмотреть график погашения.

Наталья ХАЙКИНА, Шымкент

«Стою здесь третий день. В понедельник в очереди было 90 человек. А сегодня (11 сентября. – «Курсив») уже больше пятисот. Я 544-я в очереди, и еще столько людей вдоль тротуара сидят», – посетовала жительница Шымкента Асем.

Напомним, 26 июня президент РК Касым-Жомарт Токаев подписал указ о снижении долговой

нагрузки для отдельных категорий граждан. В списки по списанию беззалоговых потребительских займов попадают многодетные семьи, семьи, получающие выплаты по случаю потери кормильца, имеющие детей-инвалидов, получатели государственной адресной социальной помощи. Полный список можно посмотреть на официальном сайте президента РК.

Общая сумма задолженности не должна превышать 3 млн тенге на 1 июня 2019 года. Списываемая сумма – не более 300 тыс. тенге на должника. Погашение долгов коснется около 500 тыс. человек, которые не могут рассчитаться с кредитными.

БВУ не озвучивают ни количество человек, включенных в список на погашение долгов по кредитам, ни суммы, которые выделены на эти цели. Причина такого умалчивания, по словам банкиров, банальна – конкурентная среда.

Однако в основном большие очереди наблюдаются в отделениях тех БВУ, где люди чаще всего берут беззалоговые кредиты.

А вот перед дверями Народного банка огромных очередей пока не наблюдается. Но сотрудники банка рассказывают, что и сюда приходят те, кто не попал в списки для списания долгов по кредиту. Люди думают, что эти списки составляли банковские служащие, и поэтому время от времени здесь тоже возникают конфликтные ситуации.

Как пояснили в PR-службе АО «Народный банк Казахстана», список лиц, соответствующих требованиям указа президента, сформировало Министерство труда и соцзащиты населения РК: «Этот список поступил в АО «Государственное кредитное бюро», которое осуществило сверку задолженности с базами всех банков и микрофинансовых организаций, произвело расчет количества

Работа есть – желающих нет

Сейчас в акимате Мангистауской области реализуется проект, который должен будет, по мнению местных властей, привлечь часть жанаозенцев на работу в Актау. В областном центре за счет бюджета и средств компании «Озенмунайгаз» покупают квартиры для тех, кто стоит в очереди на получение жилья в Жанаозене.

Напомним, в Жанаозене в начале 2019 года на площади перед городским акиматом собрались сотни человек с требованием создать новое нефтесервисное предприятие и предоставить им там работу. Любопытно, что, по данным городского отдела занятости и социальных программ, 30% из собравшихся на митинге не имели даже среднего специального образования.

Между тем тогда в город нефтяников приехали десятки бизнесменов из Актау. С их участием провели несколько ярмарок вакансий. Но, как отмечают сами предприниматели, предлагаемые рабочие места жанаозенцев не обрадовали.

«На нашей фабрике острая нехватка специалистов, поэтому я тоже поехала на ярмарку со своими вакансиями. Зарплата была предложена от 100 тыс. тенге, с обучением, автобусом, который бы отвозил людей в Жанаозен, полным соцпакетом. Но ни один не согласился. Вернее, был один человек, но в итоге и он передумал», – рассказала в комментариях «Курсиву» руководитель кондитерской фабрики Надежда Карась.

Стакими настроениями сталкиваются не только местные власти, но и журналисты. Ирина Логвинова в 2011 году работала собственным корреспондентом одного из республиканских телеканалов, и 16 декабря того года съезжанская группа оказалась в самой гуще событий. Затем в течение нескольких лет журналист много раз бывала в Жанаозене.

«Мы снимали многочисленные акции протеста, собрания с жителями, где одним из основных требований было предоставить им работу. Причем именно в нефтянке. Они открыто заявляли, что работать на коммунальных предприятиях не будут, а только в ОМГ. Конечно, были среди протестующих и те, кто жил на грани бедности, лишь они готовы были на любую работу», – рассказывает журналист.

Прошедшие на прошлой неделе митинги в Жанаозене с требованиями местных жителей отказаться от строительства китайских заводов на территории Казахстана – это лишь вершина айсберга. По информации местных властей, более 90% тех, кто в эти дни пришел на личную встречу с акимом, требовали именно решения вопроса трудоустройства.

МНЕНИЕ

Антимонопольные вопросы



Айдын БИКЕБАЕВ, управляющий партнер Sayat Zholshy & Partners:

«Главное в послании президента РК – это тезис о зависимости успеха экономических реформ от политической модернизации. Успех антимонопольных реформ, как и все другое, в большей степени зависит именно от реализации этого тезиса. Чрезвычайно сильный шаг президента, который трудно переоценить.

Касательно же непосредственно антимонопольного регулирования имеются две проблемы, решения которых мы ожидали, а именно:

– корректировка цели антимонопольного регулирования;

– повышение статуса антимонопольного органа.

К сожалению, решения этих проблем не произошло, а значит, все останется по-прежнему. И вот почему.

Ошибки антимонопольного регулирования

У нас неведомо почему установилась кривая парадигма о том, что главная цель антимонопольного органа – это контроль за ценами. Призыв контролировать цены остался и в тексте нового послания. При этом наряду с ценами на товары и услуги естественных монополистов в качестве примера перечислены цены субъектов, работающих на конкурентных рынках.

В мире же все обстоит по-другому – целью антимонопольного регулирования признается защита экономической конкуренции.

В типовом законе о конкуренции ООН главной и единственной целью признается защита экономической конкуренции.

Если посмотреть, как обстоят дела у родоначальников антимонопольного регулирования – США, то можно увидеть, что антимонопольные органы этой страны вообще не регулируют и не контролируют цены субъектов рынка.

Аналогично в Европейском союзе, где не было ни одного вступившего в силу решения суда за установление высоких цен.

Подавляющее большинство ученых также признают, что целью антимонопольного законодательства является охрана конкуренции, а не контроль за ценами.

Объяснение такого единодушия простое: регулирование цен является борьбой с последствиями, а не с причинами проблем; регулирование цен ведет к застою в экономике. Происходит своего рода заигрывание с населением. Причины проблем заключаются в структуре самих рынков и в отсутствии железной воли на снятие барьеров входа на товарные рынки и иных ограничений конкуренции.

На конкурентных рынках без поддержки государства и без сговоров с конкурента-

ми ни один монополист не сможет удерживать высокие цены. Неизбежно на такой прибыльный рынок ринутся новые инвесторы и цены быстро упадут.

Например, сфера пассажирских железнодорожных перевозок является конкурентным рынком. Здесь только магистральная железнодорожная сеть относится к естественной монополии. Но желающих войти в этот рынок со своими вагонами и сервисом очень мало. А ведь создать условия для конкуренции вполне по силам для нашего государства.

Другой пример. В сфере авиаперевозок также нет особых причин, чтобы вместо регулирования цен допустить ко всем важным маршрутам достаточное количество авиакомпаний и позволить им конкурировать сервисом и ценами за кошельки пассажиров. По авиатранспорту аналогичным образом вместо одного поставщика надо создать условия для привлечения альтернативных поставщиков.

Так же и в сфере электроэнергетики, где отсутствует конкуренция, но законодательная база для ее развития имеется. Достаточно лишь сильной политической воли, чтобы допустить на этот рынок всех, кто желает снабжать электроэнергией потребителей, создав им условия для равного и недискриминационного доступа к сетям.

Таких примеров можно привести еще много. Но у нас пока антимонопольный орган перегружен поручениями по контролю за ценами вместо решения системных проблем. Все мы видим, что в любой более-менее значимой отрасли экономики конкуренция отсутствует. Не помню случаев по значимым слияниям конкурентов, когда антимонопольный орган запретил бы такие сделки. А ведь эффективно было бы, чтобы было много конкурентов, чем потом регулировать цены монополиста.

Уверен, если снять необоснованные барьеры входа на отдельные товарные рынки и иные ограничения конкуренции, откроется огромное окно возможностей.

Поэтому пока главной задачей антимонопольного органа не станет защита конкуренции, все останется по-прежнему.

Статус антимонопольного органа

Сейчас антимонопольный орган – это один из комитетов Министерства национальной экономики РК. Способен ли этот орган с таким низким статусом противостоят другим госорганам, а также влиятельным государственным корпорациям? Ответ тут однозначно отрицательный, поскольку этот орган и его руководители находятся в прямом или косвенном подчинении у большого количества чиновников и госорганов. Место в системе госорганов и иерархии чиновников однозначно влияет на эффективность.

Поэтому пока антимонопольный орган не будет выведен из состава министерства и отдан в прямое подчинение президенту по аналогии со Счетным комитетом, мы не добьемся позитивных результатов».

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г. Собственник: ТОО «Altico Partners» Адрес редакции: А15Е3В3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, БЦ «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119 Тел./факс: +7 (727) 346 84 41 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Содержание лицензировано THE WALL STREET JOURNAL.

Генеральный директор/главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор: Александр ВОРОТИЛОВ a.vorotilov@kursiv.kz

Зам. главного редактора: Виктор АХРЕМУШКИН v.akhremushkin@kursiv.kz

Редакционный директор по регионам: Мадия ТОРЕБАЕВА m.torebaeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.kz

Руководители корпунктов: Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ г. Усть-Каменогорск, Ирина АДЫЛКАНОВА г. Павлодар, Тамара СУХОМИЛОВА г. Атырау, Ксения БЕЗКОВОРАЙНАЯ г. Караганда, Лаура КОПЖАСАРОВА г. Шымкент

Редакция: Ирина ОСИПОВА Оксана СОСНОВСКАЯ Анжела ВОЛКОВИЧ Павел ПРИТОЛЮК Татьяна МОРОЗ Маринна ПОПОВА Наталья ХАЙКИНА Теурман ТУРДАЛИН Сергей ПАВЛЕНКО Алла ЗЛОБИНА Дулат ТАСЫМОВ Людмила КАЛАШНИКОВА Ольга ЗОЛОТЫХ

Арт-директор: Екатерина ГРИШИНА

Верстка: Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы: Олег СПИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер: Виктория КИМ

Бильд-редактор: Вадим КВЯТКОВСКИЙ

Корректоры: Светлана ПЫЛИПЧЕНКО Татьяна ТРОЦЕНКО Елена ШУМСКИХ

Представительство в Нур-Султане: РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1, БЦ «На Водрно-зеленом бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203 Тел.: +7 (7172) 28 00 42 E-mail: astana@kursiv.kz

Представительство в Атырау: РК, г. Атырау, пр. Азаттық, д. 676, офис 20 Тел.: +7 (7122) 21 67 12 E-mail: west@kursiv.kz

Представительство в Павлодаре: РК, г. Павлодар, ул. Сапаева, д. 71, офис 213 E-mail: north@kursiv.kz

Представительство в Шымкенте: РК, г. Шымкент, ул. Орманбаева, д. 23, офис 9 +7 (7252) 53 96 55 (вн. 102) E-mail: south@kursiv.kz

Представительство в Усть-Каменогорске: РК, г. Усть-Каменогорск, пр. Аль-Фараби, д. 7, БЦ «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 153 Тел.: +7 (727) 277 77 07 E-mail: east@kursiv.kz

Представительство в Алматы: РК, г. Алматы, пр. Астана, д. 21, офис 304 Тел.: +7 (7232) 24 15 38 E-mail: east@kursiv.kz

Представительство в Павлодаре: РК, г. Павлодар, ул. Сапаева, д. 71, офис 213 E-mail: north@kursiv.kz

Представительство в Шымкенте: РК, г. Шымкент, ул. Орманбаева, д. 23, офис 9 +7 (7252) 53 96 55 (вн. 102) E-mail: south@kursiv.kz

Адрес отдела рекламы: А15Е3В3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, БЦ «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 153 Тел.: +7 (727) 277 77 07 E-mail: east@kursiv.kz

Коммерческий директор: Анастасия БУНИНА Тел.: +7 (701) 989 85 25 a.bunina@kursiv.kz

Нач. отдела распространения: Ренат ГИМАДИНОВ Тел.: +7 (707) 766 91 99 r.gimadinnov@kursiv.kz

Подписные индексы:

для юридических лиц – 15138

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет № 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РТИК «Дауыр»

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17

Тираж 13 000 экз.

Как вам торгуется?

Что мешает строить конкурентоспособный бизнес в рамках ЕАЭС

До 1 июля 2020 года Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) намерена подготовить проект международного соглашения, который урегулирует вопросы по использованию и признанию банковской гарантии для коммерческих финансовых организаций стран – участниц ЕАЭС и позволит казахстанским экспортерам участвовать в тендерах в странах – партнерах союза. Но пока бизнесмены лишь делятся проблемами, сгустя на очереди на таможне и тотальный досмотр грузов.

Людмила КАЛАШНИКОВА,
Уральск
Алем МАКСУДОВ, Алматы

На тендер к соседям

ЕЭК планирует устранить препятствия, с которыми до сих пор сталкиваются экспортеры из стран – членов ЕАЭС при выходе на рынок государственных закупок России.

Как отмечает директор департамента конкурентной политики и политики в области государственных закупок Алия Джумабаева, в настоящее время комиссия готовит проект международного соглашения по взаимному признанию банковских гарантий, которое позволит урегулировать использование и признание банковских гарантий для коммерческих банков всех стран ЕАЭС.

По словам эксперта, в настоящее время российскими организаторами госзакупок в качестве тендерного обеспечения принимаются гарантии только тех банков, которые включены в перечень Минфина РФ. Для того чтобы попасть в этот список, казахстанский банк должен иметь кредитный рейтинг российских рейтинговых агентств, который могут получить только банки России. К слову, как отмечают аналитики «Ведомостей» Кирилл Лукашук и Александр Проклов, российская рейтинговая индуст-

рия пока недостаточно развита, и это наглядно демонстрирует список кредитных рейтингов. «В этом списке сегодня порядка 150 компаний, что ничтожно мало для страны, в которой число средних и крупных предприятий измеряется тысячами. Для сравнения: в США агентствами большой тройки – S&P, Moody's и Fitch – присвоено более 6 тыс. корпоративных рейтингов без учета инфраструктурных отраслей», – отмечают аналитики издания.

На данный момент ЕЭК предлагает Москве внести изменения в законодательство, которые бы до подписания соглашения предусматривали возможность признания банковских гарантий Евразийского Банка Развития и Межгосударственного банка.

Между тем, как отмечает Алия Джумабаева, рынок госзакупок ЕАЭС составляет более \$122 млрд, тогда как доля Казахстана здесь составляет \$12,7 млрд. По мнению эксперта, новое соглашение даст возможность казахстанскому бизнесу участвовать в государственных закупках другого государства на тех же условиях, что и резиденты страны.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ



Серик ЖУМАНГАРИН, член коллегии блока по конкуренции и антимонопольному регулированию ЕЭК:

«ЕЭК – это наднациональный антимонопольный орган, он взаимодействует не только с казахстанским, но и со всем бизнесом на территории ЕАЭС, который работает в условиях



Таможня не дает добро

По мнению руководителя отдела сопровождения проектов Палаты предпринимателей ЗКО

Эльмиры Утешевой, сегодня говорить о свободном перемещении товаров через границу в Западно-Казахстанской области не приходится.

транснационального рынка. Задача комиссии – обеспечить экономические свободы, которые являются основой любого экономического объединения: свободное движение товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Но сегодня самое главное ограничение, которое будет преследовать производителя, – это безопасность продукции, технические регламенты. 57 технических регламентов едины по всему союзу, из них 46 уже утверждены, и по ним придется работать. Нет ни одного барьера, который был бы незаконно принят и его невозможно было бы снять. Ни одна страна ЕАЭС не будет упираться, если есть явное нарушение антимонопольного законодательства во взаимной торговле.

Есть системные барьеры, которые необходимо решать по западному региону. Это узкое горло таможенных постов – в Актобинской области и ЗКО через них проходит большой транзитный поток. Машины скапливаются в большом количестве. Этот вопрос будет решаться на основе межправительственного соглашения. Российская сторона уже обсуждает этот вопрос – у них есть план модернизации своих таможенных постов. Системные проблемы, которые должны решаться на уровне ЕЭК, мы заберем себе. Те точечные проблемы бизнеса, которые должны решаться на уровне Казахстана, передадим в соответствующие госорганы и проконтролируем их решение».

Во-первых, по ее словам, управление экспортного контроля на таможне сканирует все без исключения документы на ввозимые и вывозимые из области товары, затрудняя работу бизнеса. Во-вторых, ЗКО является транзитной территорией для поступающих в РФ товаров из третьих стран, поэтому на таможне здесь производится их тотальный досмотр, согласно Таможенному кодексу РК. Но, как отмечает эксперт, проблема в том, что таможенные посты не соответствуют положенной инфраструктуре: товар должен выгружаться и досматриваться в том помещении, которое соответствует товарной позиции. Однако из-за того, что продукция досматривается в любую погоду на улице, она теряет свой товарный вид.

По словам г-жи Утешевой, импортеры области сталкиваются и с проблемой двойного налогообложения. По нормам ЕАЭС НДС платится на территории получателя товара. Но отправители из России включают свои 20% НДС в стоимость товара. И получатель – казахстанский бизнесмен – тоже

платит еще 12% НДС, уже на территории РК.

Сейчас, как отмечает Эльмира Утешева, этот вопрос постепенно решается. Бизнесмены ЗКО стали грамотнее: при заключении контракта с российскими фирмами они требуют, чтобы договор составлялся на отгрузку товара по себестоимости без включения оплаты НДС.

На данный момент, как отметила Эльмира Утешева, у многих предприятий – производителей мясной продукции возникла еще одна проблема при экспорте товаров на территорию России. Тот товар, который отправляют бизнесмены ЗКО (это 4 тыс. товарных позиций), входит в перечень изъятия в рамках ВТО. Поэтому во всех товарно-сопроводительных документах на этот товар должна быть электронная счет-фактура, заверенная печатью и подписью руководителя Комитета госдоходов. А также сертификат СТ-1, который выдает Палата предпринимателей. На сбор всех документов требуется немало времени, а товар требует быстрой отгрузки, поскольку мясо – скоропортящийся продукт.

Квадратное уравнение равно нулю

Эксперты вынесли вердикт по новому дому, который строили в Темиртау по госпрограмме

Специалисты Казахстанского многопрофильного института реконструкции и развития (КазМИРР) пришли к выводу, что новостройку, по которой пошли трещины, нужно разобрать. Причины – некачественное проведение геологических изысканий и недостаточное уплотнение насыпного грунта.

Анжелика ВОЛКОВИЧ,
Алем МАКСУДОВ

Трещит по швам

Два дома в девятом микрорайоне Темиртау начали строить еще в декабре 2018 года. На возведение пятиэтажек с арендными квартирами из республиканского бюджета было выделено более 714 млн тенге. Жилье предназначалось для многодетных семей и очередников. В конце июля 2019 года новостройки должны были ввести в эксплуатацию, однако по стене одной из них пошли трещины. Часть дома накренилась. Когда отклонение стало критичным, строительство приостановили. Подрядчик к тому времени успел возвести три этажа. Позже объект обследовали специалисты КазМИРР и вынесли заключение.

«По итогам экспертного обследования техническое состояние объекта окончательно оценивается как аварийное. Восстановление дома технически и экономически нецелесообразно.

Причиной аварийного состояния дома является просадка грунта», – сообщили эксперты.

По их словам, возникшая проблема вызвана несколькими причинами. В частности, на стадии проектирования здания были некачественно проведены геологические исследования. Кроме того, насыпной грунт, послуживший основанием для фундамента дома, из-за минусовых температур не был уплотнен.

Разобрать и снова построить

В акимате Темиртау сообщили, что построенный с браком дом будут демонтировать до основания и начнут строить заново. На возведение проблемного дома на 100 квартир было потрачено около 96 млн тенге. Сейчас в отделе ЖКХ выясняют, кому предъявлять претензии.

«Будем решать вопрос, как вернуть деньги в казну. На эти средства было построено три этажа, проведены монтажные работы были. Какая ошибка, кто допустил? Есть вопросы к проектировщикам, придется сейчас корректировать ПСД», – отмечает руководитель отдела ЖКХ, пассажирского транспорта, автомобильных дорог, строительства и жилищной инспекции Темиртау Низами Гаджиев.

Тендер на строительство домов выиграла фирма «Агропромстрой». Ей предстоит в короткие сроки исправить ситуацию и возвести дом заново.

«Мы уже должны были распределить квартиры, но вместо этого вынуждены продлить срок



Фото: Виктор Осипов

строительства до 25 октября. Надеемся, что найдем выход из положения, и это позволит нам до указанной даты разобрать дом, собрать и привести в соответствие», – дополняет Гаджиев.

Как говорит аким Темиртау Галым Ашимов, ход строительства домов находится на его личном контроле, со специалистами контролирующими органов он встречается каждую неделю.

«Мы будем подавать в суд на подрядчика и на проектанта. Основания, с кого взыскивать деньги, даст суд. Сам подрядчик

разбирать дом отказывается», – утверждает градоначальник.

Сейчас в очереди на получение жилья в Темиртау стоят около 3 тыс. человек. Чиновники думают, как принимать в эксплуатацию другую новостройку, находящуюся на той же площадке. Ее строят без отставания от графика.

«Второй дом нормальный, его строительство завершится к концу месяца. Два дома находятся поблизости, получают подключение к теплу и воде из одного источника. Водопроводы еще не подведены. Строители не могут

сейчас подвести и канализацию, так как сети должны проходить по территории, которую потом нужно будет благоустроить. Поэтому все будет зависеть от готовности второго дома. Сдавать дома планируем одновременно, но будем еще решать», – заключил Низами Гаджиев.

Дом, который построил Джек

История разрушающегося дома в Темиртау, построенного по госпрограмме, не единственная. В этом сегменте строитель-

ства в Казахстане уже появилась своя печальная статистика.

Напомним, 6 апреля 2012 года в Карагандинской области из-за «некачественного строительства и ряда нарушений во время подготовки» к возведению здания обрушилась новостройка «Бесоба». Согласно представленной тогда акиматом Караганды информации, ущерб, причиненный ЧС, составляет 545,3 млн тенге. Акимат города выделил 300 млн тенге для выплаты компенсации жильцам. Позже было решено снести дом полностью и построить на его месте новый.

В апреле 2013 года новый жилой дом, построенный для пострадавших от паводка жителей Уральска, дал трещину.

В марте 2015 года в Кызылорде обрушился 35-квартирный дом, строившийся по госпрограмме «Доступное жилье – 2020». Из-за нарушения прочностных характеристик фундамента бетонные конструкции сложились в центр здания.

В октябре 2015 года в Костанайе жители новой девятиэтажки заявили, что их дом может завалиться набок. На кривые окна, полы и двери люди не обращали внимания, опасаясь самого страшного. Стоимость проекта оценивалась в 900 млн тенге.

В июне 2016 года в Алатауском районе Алматы – в микрорайоне Алтабас-6 – накренился многоэтажный дом. Угол крена по вертикали составил 32 сантиметра. Было эвакуировано почти 200 жильцов. Причиной ЧП назвали просадку грунта. В строительстве 72-квартирного девятиэтажки было вложено более 400 млн тенге.

ФАКТЫ И КОММЕНТАРИИ

Главное – пробить все барьеры

Получив необоснованный отказ в покупке права аренды земли, казахстанские бизнесмены вынуждены откладывать и даже закрывать свои бизнес-проекты. Выдавая участки, местные исполнительные органы нарушают действующие в стране законы, иногда затягивая сроки оформления, а иногда попросту отказывая предпринимателям в получении новых земельных участков

Бизнес вернули на землю

Почему механизм выдачи земельных участков на западе Казахстана оборачивается проблемами для предпринимателей, выяснил «Курсив».

Алла ЗЛОБИНА, Уральск

Почва ушла из-под ног

В первом полугодии управление земельных отношений ЗКО и одноименные районные отделы выдали бизнесменам 22 отказа в предоставлении земли при наличии участков, находящихся в госсобственности. Известно это стало в ходе мониторинга региональной палаты предпринимателей «Атамекен». По данным РПП, в Уральске отказ в заявках получили 14 предпринимателей, в Бурлинском районе – четыре и еще четыре – в районе Байтерек. В районе Байтерек, например, свои проекты отложили: ИП Галиев – бизнесмен планировал строить магазин и столовую, ИП Жантасов, задумавший возвести кафе и магазин, ИП Андреев – землю он просил для строительства магазина розничной торговли строительными материалами, ТОО «Восход», которое планировало строить вахтовые комплексы для Чинаревского нефтегазового месторождения.

В чем причина, «Курсиву» объяснила юрист РПП Валентина Гаршина. Правозащитник подчеркнула: главной проблемой до последнего времени являлось непроведение местными исполнительными органами аукционов земельных участков, находящихся в госсобственности. Например, предпринимателям отказывали в предоставлении права на землю по причине невозможности его продажи исключительно через аукционы. Но в последующем аукционы на

запрашиваемые участки не проводились, поскольку проведение их было не обязанностью, а правом местного исполнительного органа.

4 мая 2018 года в Земельном кодексе Казахстана была введена норма, обеспечивающая обязательное проведение акиматами земельных аукционов. Точнее, статью 48 кодекса дополнили пунктом 6-1. Теперь в случае отказа в предоставлении права на земельный участок по причине необходимости проведения аукционов торги по испрашиваемому земельному участку должны проводиться не позднее 90 календарных дней со дня принятия решения об отказе. Но оказалось, что и эти требования не исполняются, говорит юрист. 90-дневный срок проведения аукциона был нарушен в 16 случаях.

«Данные о проведении аукционов мы взяли на 1 июля текущего года. Не исключено, что и по остальным шести участкам они будут нарушены или уже нарушены. Причина – процедуры согласования на выставление участков на аукцион госорганы проводят очень долго», – сказала Гаршина. Юрист убеждена: эти административные барьеры не только тормозят развитие бизнеса, но и дают почву для коррупции.

А участок-то не ваш!

Также в ходе мониторинга выяснилось, что райотделы земельных отношений не имеют единой базы и не могут проверить, свободен указанный в заявке участок или у него есть владелец. До сих пор нет электронной земельной карты ЗКО. В управлении земельных отношений заверяют: ее запустят к концу 2019 года.

«Предпринимателям сначала морочат голову, гоняют по инстанциям, а потом оказывается, что на участке уже есть хозяин.



Фото: Pavle Bugarski

В 2018 году под коммерческие цели в Уральске с аукциона продали право на аренду 36 участков земли общей площадью 7,9 гектара на сумму 75 млн тенге.

Таких случаев у нас немало», – говорит председатель совета по защите прав предпринимателей РПП Хайдар Капанов, который сам оказался заложником аналогичных ситуаций.

Юристы приводят возмутительные примеры. «К нам в палату обратился предприниматель с совершенно потрясающей историей. Ему продали участок земли для строительства коммерческого объекта. Он взял в кредит большую сумму и построил его. После окончания строительства владелец соседнего участка,

который все это время наблюдал за стройкой, принес ему документы, подтверждающие, что земельный участок принадлежит ему. Надо было видеть этого бизнесмена...» – сообщила Валентина Гаршина.

Сотрудники управления земельных отношений в свою очередь ссылаются на бюрократию в госорганах, задействованных в оформлении участков. Это отделы архитектуры и градостроительства, коммунальные и санитарные службы. Например, прежде чем дать добро на

продажу права аренды участка, Гипрозем (Государственный проектный институт по землеустройству. – «Курсив») направляет заявку в «Правительство для граждан», откуда приходит ответ, свободен участок земли или нет.

«Проблема в том, что не регламентировали время для госорганов, которые дают свои заключения. Поэтому они делают все не торопясь, а мы ждем. На все определено 90 дней, этого оказывается недостаточно. Только один процесс согласования с коммунальными службами чего стоит. Выезжаем на участки и совместными усилиями выясняем, на чьем обслуживании находятся там инженерные сети. Нужно совершенствовать ме-

ханизм оформления», – сказал на очередном совете по защите прав предпринимательства заместитель руководителя управления земельных отношений ЗКО Жуматай Ашикбаев в ответ на критику работы управления.

Чтобы исключить волокиту и нарушения Земельного кодекса РК, палата попросила вмешаться в изучение этой проблемы прокуратуру ЗКО. Туда направили письмо с просьбой принять меры прокурорского реагирования по фактам нарушения местными исполнительными органами требований Земельного кодекса при проведении торгов, аукционов и конкурсов после того, как предпринимателям отказывают в предоставлении права на земельный участок.

Аттракцион неслыханной щедрости

В Костанайской области бизнесменам отказывают в получении земельных участков

Проведение аукционов при передаче государственной земли в аренду не избавило бизнесменов от проблем. За полученные по новым правилам земельные участки деловые люди продолжают бороться в судах. При этом в приобретении новых им отказывают. Причем не всегда обоснованно.

Татьяна МОРОЗ, Костанай

Палата предпринимателей Костанайской области провела анализ жалоб, которые поступили к ним за шесть месяцев 2019 года. Как и прежде, многие из них относятся к сфере земельных отношений. За это время акиматами городов и районов было выдано 140 земельных участков, из них 64 – через конкурсные процедуры и 76 – через аукционы. При этом по 500 заявлениям оформлены отказы.

«Отказывают в связи с необходимостью проведения торгов, невозможностью использования запрашиваемого участка из-за нормативов в сфере архитектуры и градостроительства. Указывают на некорректно заполненные заявления, несоответствие генеральному плану», – рассказал «Курсиву» эксперт палаты



Коллаж: Вадим Квятковский

предпринимателей Наурзбай Бегижанов.

По его словам, сложности с получением земельных участков возникают в том числе из-за нарушений, допущенных

сотрудниками государственных органов. Например, заявки на предоставление земли не удовлетворяют в связи с необходимостью проведения торгов. На это отводится 90 календарных дней.

Однако эти сроки соблюдаются не всегда.

«Акиматом Тарановского района в марте, апреле текущего года аукционы вовремя не провели. Другой пример – по городу

Костаная. У ИП «Лисогор А. А.» срок действия договоров об аренде трех земельных участков истек в августе. Предприниматель, арендующий территорию под торговлю, заблаговременно подал заявление о предоставлении участков на новый срок. В данном случае акимат должен был пролонгировать договор с арендатором, так как он надлежащим образом исполнял свои обязанности», – отмечает г-н Бегижанов. Но заявление бизнесмена было вынесено на рассмотрение земельной комиссии, и ему было отказано по причине выставления данных участков на аукцион. Однако информация о проведении аукциона отсутствовала и сегодня.

Помимо этого, по словам юристов областной палаты, чиновники вводили предпринимателей в заблуждение. Отделом земельных отношений акимата города Костаная заявителям предоставлялось для заполнения неверное заявление, в котором бизнесмены просили лишь о возможности проведения аукциона на земельный участок.

«Таким образом, из-за несоблюдения формы заявлений у акимата не возникает обязательство проводить аукцион. А Комитет по управлению земельными ресурсами Минсельхоза не смог привлечь к ответственности виновных лиц отдела земельных отношений. Ведь

заявления были написаны не по форме», – пояснил юрист Палаты предпринимателей Костанайской области.

Бизнесмен из Житикаринского района Владимир Бабанин, как и положено по закону, подал заявку на участие в торгах на приобретение права землепользования. Но участником аукциона не стал. Причина – в ненадлежащем образом пронумерованных страницах документации.

«Хотел получить 300 гектаров под сенокосы и пастбища. Мне отказали потому, что в заявке листы были пронумерованы с одной стороны, а не с двух», – рассказал он.

Однако в Палате предпринимателей Костанайской области подчеркнули, что, согласно положениям Земельного кодекса, при рассмотрении конкурсных предложений и заявок не принимаются во внимание ошибки, не затрагивающие существа представленных конкурсных предложений и которые можно исправить.

Все собранные данные по жалобам были направлены в районные прокуратуры Костанайской области. Акиматы эту ситуацию пока никак не комментируют.

Напомним, последний год в регионе ведется ряд судебных разбирательств, связанных с изъятием у бизнеса участков, не реализованных через аукционы. А это больше 300 земельных участков.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Вопреки требованиям Земельного кодекса

Проблемные вопросы в сфере земельных отношений подняли на днях в Департаменте Агентства по делам госслужбы по ВКО. Речь, в частности, шла о неправомерных решениях земельных комиссий, противоречиях в законодательстве и реальных, но пока неразрешимых, земельных спорах.



Кайрат САПАРГАЛИЕВ, заместитель руководителя Департамента АГДС по ВКО:

«Как показал наш анализ, есть решения земельных комиссий, откровенно противоречащие действующему законодательству. Также имеет место формальное проведение земельных комиссий, даже утаивание госслужащими информации, важной для принятия правильного решения. Об этом свидетельствуют дела, рассматриваемые на дисциплинарном совете. Речь идет о том, что комиссиями выносились решения о предоставлении земельного участка в нарушение требований земельного, водного, лесного, экологического законодательства. Например, уже в этом году советом по этике рассмотрено дисциплинарное дело в отношении руководителя земельных отношений Жарминского района, который, являясь главой

земельной комиссии, вопреки требованиям Земельного кодекса подготовил и вынес на рассмотрение заявление физического лица, пропустившего срок на заключение нового договора. В результате гражданину неправомерно, без проведения конкурса было предоставлено право аренды сроком на 10 лет, что, естественно, вызвало недовольство со стороны других претендентов на этот участок. Похожая ситуация произошла в Семее. Здесь в отношении сразу четырех должностных лиц были рассмотрены дисциплинарные дела. Эти госслужащие, пользуясь своим положением, незаконно давали разрешения на предоставление земельного участка, расположенного в водоохраной зоне, задним числом меня целевое назначение».



Наталья УШАКОВА, заведующая сектором земельного учета и контроля земельных участков Отдела земельных отношений архитектуры и градостроительства г. Усть-Каменогорска:

«Серьезной проблемой для Усть-Каменогорска стали дачные участки, собственники которых сменили гражданство. В нашей стране иностранцы не могут на праве собственности иметь землю для ведения садоводства. По закону раньше давался год на то, чтобы переоформить участок, сейчас – три месяца. Мы обращаемся в миграционную службу, там нам говорят, что человек выехал из страны, а куда – неизвестно. Получается, люди уехали, а право собственности на землю у них осталось. Думаю, сейчас с этим сталкиваются во всех регионах Казахстана, где наблюдается миграция населения. Вторая проблема – участки под гаражи. В Усть-Каменогорске сложилась такая практика: на территории гаражных кооперативов есть до сих пор не оформленные участки земли, а

на них уже возведены строения. Если до 2017 года акимат города предоставлял право собственности на землю владельцам гаражей, то сейчас отказывает, расценивая эти сооружения как самовольные строения. Но ведь это не так. Они были построены на специально отведенной для этого территории. Получается, мы должны снести этот гараж, но это невозможно и нецелесообразно. Во-первых, он находится в гаражной ленте; во-вторых, мы будем обязаны компенсировать затраты гражданина. Денег на эти цели не предусмотрено. Мы предлагаем при предоставлении всех необходимых документов оформить участок во временное пользование на год-два – дать возможность собственнику ввести в эксплуатацию свой гараж».

Акимат должен признать ошибки и устранить их



Азамат ДАНЕНБАЕВ, начальник отдела по защите прав предпринимателей и снижению административных барьеров Палаты предпринимателей Карагандинской области:

железнодорожного тупика, хотя его проект был одобрен во всех инстанциях. Чаще всего местные исполнительные органы отказывали в выдаче, когда целевое назначение земельного участка не соответствовало проекту детальной планировки (ПДП), который разрабатывается на основе генерального плана, либо такой проект вообще отсутствовал. Данную проблему также удалось решить на законодательном уровне. В статью 109 Земельного кодекса РК внесли уточнение, после чего наличие ПДП перестало быть обязательным условием для выдачи земельного участка. В приоритете оказался генеральный план. К слову, сейчас в Караганде действуют 22 ПДП, которые, насколько мне известно, покрывают только 50% площади города – около 25 тыс. гектаров. Как следствие, бизнесмены практически перестали обращаться к нам с проблемами. Сегодня на аукционы выставляются только те участки, которые обозначены на генеральном плане и ПДП, имеют технические условия для подведения коммуникаций и архитектурно-планировочное задание, необходимое для начала строительства. При этом кадастровая стоимость земли в Караганде составляет 1998 тенге за квадратный метр. В зависимости от местоположения участка указанная сумма может увеличиться максимум в два раза. Таким образом, пред-

приниматели выкладывают за 10 соток земли до 40 млн тенге. Впрочем, все же остаются некоторые сложности, связанные с предоставлением неостребованных земельных участков: проведение аукционов акиматам обходится дороже их стоимости. В таких случаях мы предлагаем возвращаться к старому методу – подаче заявления предпринимателем. Вместе с тем многие бизнесмены сталкиваются с трудностями на этапе использования земельных участков. Дело в том, что при разработке в 2009 году ПДП власти почему-то не принимали во внимание переданные в частные руки земли. По этой причине происходит множество недоразумений. Например, предприниматель на протяжении девяти лет не может получить прирезку к своей территории с административным зданием, поскольку там ПДП предусматривает строительство дороги. Поэтому акимату следует либо выкупить здание вместе с землей по рыночной стоимости, либо корректировать ПДП. Но он не делает ни того ни другого, ссылаясь на отсутствие денег. В конечном итоге происходит нарушение права собственности на земельный участок: хочешь что-то сделать, но тебе не дают, а потом еще и забирают, поскольку ты не используешь его по целевому назначению. Из этой ситуации мы видим единственный выход: акимат должен признать свои ошибки и устранить их».

Денег нет, но вы держитесь

До стабфонда Шымкента еще не дошли 300 млн тенге, выделенных по заявке управления сельского хозяйства

В июне 2019 года на сессии городского маслихата Шымкента по заявке управления сельского хозяйства было принято решение о выделении из местного бюджета 300 млн тенге на формирование регионального стабилизационного фонда продовольственных товаров. Однако до сих пор СПК «Шымкент» этих денег не получила, а стабфонд не приступил к закупу социально значимых продуктов.

Сергей ПАВЛЕНКО, Шымкент

Абсолютно пустым оказался на сегодня стабфонд Шымкента. Ничего из списка, состоящего из 19 наименований социально значимых продовольственных товаров первой необходимости, утвержденных правительством, не закуплено. Причина – отсутствие денег.

«Мы понимаем, что в сентябре необходимо делать заготовки, но в бюджете в целом определенные затруднения. Это коснулось и нас. Деньги заложены, но пока мы ожидаем их перечисления», – прокомментировал «Курсиву» председатель правления АО «СПК «Шымкент» Абильсеит Рабаев.

Напомним, СПК «Shymkent» постановлением правительства включена в перечень специализированных организаций, осуществляющих закупочные и товарные интервенции для сдерживания цен на социально значимые продукты в межсезонье. СПК заключила договор о закупке услуг по формированию и использованию регионального стабилизационного фонда продовольственных товаров с городским управлением сельского хозяйства и ветеринарии.

Работа по новым правилам

Как отметил Абильсеит Рабаев, в правила работы стабфондов 29 июля этого года приказом Минсельхоза были внесены изменения: теперь можно выбрать два варианта реализации их деятельности. Это традиционный – закуп продуктов и второй – предоставление займов субъектам предпринимательства, крупным торговым сетям.

«Я, например, уверен, что надо уходить от традиционного способа – закупать у поставщиков, заключать с ними договоры, заключать договоры со складами на хранение продукции. Я считаю, что это неверный путь для СПК. Мы не профессионалы в этом деле. Начиная от закупа и хранения и заканчивая реализацией, мы не знаем тонкостей этой деятельно-

сти. Поэтому второй путь для нас оптимальный», – считает спикер.

Он пояснил, по какому механизму СПК будет формировать стабфонд: «Ритейлерам мы предоставляем займы от 1 до 3%, чтобы они могли закупить товары и при этом сами могли подзаработать. А торговые сети берут на себя обязательства сдерживать цены на социально значимые продукты».

По словам г-на Рабаева, предварительный договор уже заключен с торговой сетью GmaMad, а она в свою очередь договорилась с банками второго уровня. Теперь ожидают поступления денег из бюджета. Также в качестве партнеров выступают торговый центр «Имран» и торговая сеть «Фиркан».

Как у других

В Туркестанской области комиссия по управлению региональным стабилизационным фондом продовольственных товаров на базе АО «СПК» Туркестан» рассмотрела на селекционном совещании меры по повышению эффективности работы фонда. По приведенным пресс-службой акимата данным, сейчас на складах стабфонда хранится 4253 тонны картофеля, 1000 тонн печатого лука, 11 тонн капусты. В наличии почти 4 тыс. тонн муки, 340 тонн сахара, 9 тонн гречневой крупы.

Также на счетах находится более четверти миллиарда тенге, которые могут использоваться для закупа и реализации населению продуктов с целью недопущения резких скачков цен. На сегодняшний день в области работают полтора десятка социальных магазинов стабфонда, где цены ниже рыночных на 20–25%.

Почему новое лучше старого

Напомним, несколько лет назад во многих местах города появились социальные магазины под вывеской «Атамекен». Но со временем торговые точки стали закрываться: либо ассортимент продуктов уменьшился, либо цены перестали отличаться от цен в других магазинах, расположенных по соседству.

«Мы видим: если государство вмешивается в бизнес-процессы, то оно является плохим управленцем. От стабфонда мы тоже уходим, потому что управлять им СПК не может. Даже с учетом своих кадров и опыта. Мы рады, что в правила были внесены изменения, которые дают нам возможность пригласить профессионалов. Ритейлеры знают, когда и у кого надо закупать. У них имеются долгосрочные добросовестные отношения с компаниями-поставщиками. И всю эту работу они будут делать. С нашей стороны

будет мониторинг и контроль договорных обязательств», – пояснил руководитель СПК «Shymkent».

Учет и контроль

Как рассказал «Курсиву» г-н Рабаев, контроль над ценами ритейлеров будет осуществляться с помощью стандартной процедуры. Сотрудники департамента статистики и управления предпринимательства выезжают в крупные оптовые сети и на базары и на местах собирают данные. Департамент статистики определил 26 таких точек.

«Если мы с ритейлерами заключим договоры, то цены будут ежедневно контролироваться. Будет обратная связь с населением, маркетинг. Мы хотим, чтобы жители Шымкента знали, в каком месте реализуется продукция по социальным ценам», – подчеркнул спикер.

Одним из таких мест является ярмарка сельхозтоваров. Килограмм картофеля и лука здесь продают по 80–100 тенге, морковь и помидоры – по полторы сотни. Покупатели отмечают рост стоимости мяса. Конина на прилавках по 2200–2300 тенге, говядина – от 1700 тенге за килограмм, баранина – от 1600 до 1900 тенге. Здесь же можно приобрести сахар, рис, макаронные изделия.

Свое и завозное

По словам руководителя отдела управления сельского хозяйства и ветеринарии Шымкента **Абунасыра Жанбатырова**, город полностью обеспечивает себя за счет местного производства по 4–5 наименованиям продуктов первой необходимости, к тому же поставляет их на экспорт. Собственной животноводческой продукцией третей мегаполис страны обеспечивает себя лишь наполовину, остальное получает из Туркестанской области, так же, как и фрукты, овощи. 3–4 товарные позиции, такие как сахар и гречка, полностью завозятся извне.

«Сентябрь – время, когда надо закупать сельхозпродукцию по самым выгодным ценам. Подсчитано, что необходимый объем продуктов и уточним цены, которые затем будут рассматриваться на заседании комиссии по управлению региональным стабилизационным фондом», – поделился планом действий руководитель отдела.

На вопрос о работе комиссии и ее персональном составе г-н Жанбатыров ответил, что состав комиссии еще только предстоит утвердить. «В связи с административным делением бывшей ЮКО работавший до этого в Шымкенте стабфонд перевели в Туркестан. Нам пришлось второй раз проводить согласование в правительстве и начинать все заново», – заключил собеседник.

flyqazaq.com

**ХАЛЫҚАРАЛЫҚ БАҒЫТТАР
МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ**



**Алматы + Бішкек
Алматы + Ош
Атырау + Астрахань**

Покупайте билеты на сайте **flyqazaq.com**, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.



Власть бизнесу не товарищ?

Карагандинские предприниматели требуют принять методiku расчета стоимости строительных работ в чрезвычайных ситуациях

Строители уверены, что такой документ даст им уверенность в завтрашнем дне, если они будут незамедлительно приступать к ликвидации последствий природных и техногенных катаклизмов.

Ксения БЕЗКОВОРАЙНАЯ,
Караганда

Особенно остро этот вопрос стоит сейчас, когда на 97% завершены восстановительные работы в городе Арыси Туркестанской области, где в июне 2019 года прогремели взрывы на военных складах. Предприниматели, восстанавливающие жилые дома и другие объекты, опасаются, что и на этот раз им заплатят меньше, чем положено.

Напомним, со всего Казахстана на помощь жителям Арыси пришло около 120 строительных компаний. В том числе 25 карагандинских, выполнивших заявленный объем работ одними из первых, восстановив 519 квартир в 11 многоэтажках и 72 частных дома. Кроме того, они подарили городу новую спортивную площадку с тренажерами.

По предварительным данным министра финансов РК **Алихана Смаилова**, для восстановления Арыси требовалось 34,5 млрд тенге, большую часть этой суммы планировалось выделить из резерва правительства и бюджетов регионов.

«Кинули два раза»

По мнению предпринимателей, их опасения вполне обоснованы, поскольку уже были случаи, когда за оказанную своевременную помощь строителям выплачивали гораздо меньше изначально оговоренной суммы.

В 2014 году в селе Кокпекты близ Караганды произошел прорыв



Фото из архива «Курсив»

дамбы, в 2015-м паводки затопили 35 населенных пунктов, сильнее всех из которых пострадал поселок имени Габидена Мустафина. В результате природных бедствий сотни людей остались без крова.

Председатель ПК «Аспап» **Телеген Ашимов** утверждает: чаще всего в случаях ЧС бизнесмены по просьбе госорганов приступают к работам сразу. Между тем оценщики и проектировщики составляют расчеты в течение двух-трех месяцев. К моменту их изготовления подрядчики выполняют уже половину заявленного объема работ. А к окончанию строительства уходят в минус, поскольку сметная стоимость работ оказывается вдвое меньше реальной.

«Такое отношение ведет к недоверию к государству. В Жамбылской области было землетрясение, рухнул поселок. Мы первыми отстроились, ушли. Потом узнали, что нам будут платить по \$200 за квадратный метр. Кто хоть немного ориентируется

в ценах, понимает, что это красивый бросок. Было наводнение в Кокпекты. Мы долго и упорно строили. Каждый ребенок с порога своего дома ушел в школу. Но власти приняли решение заплатить всего 80 тыс. тенге за квадрат», – сказал Ашимов на недавнем заседании совета по строительству Палаты предпринимателей Карагандинской области.

Его слова подтвердила исполнительный директор Ассоциации застройщиков Карагандинской области **Найля Каирбекова**.

«В 2014 и 2015 годах наши компании начали ликвидацию ЧС без документов. Я буду говорить жаргоном: нас кинули два раза. Что сегодня сделали некоторые компании? Взяли те же грабли и пошли. Чего и следовало ожидать. На мое имя буквально вчера поступило письмо с просьбой оказать содействие по выплате заработной платы, погашению расходов на приобретение строительных материалов и техники

по ликвидации ЧС в Арыси», – сообщила она.

Письмо депутатам

Как говорит заместитель руководителя управления финансов Карагандинской области **Ардак Саттыбаева**, выделение средств из резерва регламентируется четкими правилами.

«При возмещении ущерба, нанесенного ЧС, прежде всего необходима оценка его масштаба. Если объект был застрахован, средства выплачивает страховая компания, в противном случае – государство. При этом деньги застройщику без наличия проектно-сметной документации, прошедшей экспертизу, не переводятся», – подчеркнула чиновница.

Однако предприниматели считают, что введенный порядок не учитывает фактора внезапности, характерного для чрезвычайных ситуаций. Чтобы расставить все точки над *i* во взаимоотношениях с государством, они

планируют обратиться к депутатам мажилису и в Комитет по строительству Министерства экономики РК.

«Мы предлагаем разработать типовые проекты, которые будут проходить государственную экспертизу и запускаться в ход без всяких отсрочек, как только наступила ЧС. Государство должно принять закон или подзаконный акт, определяющий данный порядок, а также создать специальный фонд, откуда бы сразу выделялись деньги при объявлении ЧС. Таким документом может стать методика расчета стоимости строительных работ в чрезвычайных ситуациях, которая применялась в советские времена. Я предлагала ее разработать и принять еще в 2016 году», – отметила Каирбекова.

Утром – деньги

Впрочем, среди членов строительного комитета нашлись и сторонники действующего зако-

нотательного порядка. Как полагает исполнительный директор ТОО «Prolux LTD» **Николай Абт**, предприниматели могут сами решить свою проблему, если откажутся строить без предварительного заключения договора с заказчиком.

«Смету составлять долго, но договор – нет. Значит, не следует начинать строить, пока госорган не найдет возможности его заключить», – выразил мнение он.

По словам генерального директора ТОО «БК-СТРОЙ» **Сергея Кима**, сегодня проблемы возникают на стадии выделения средств для погашения затрат, понесенных строительными фирмами.

«С предпринимателями, которые восстанавливали Арысь, договоры были заключены. В них прописано, что сумма будет корректироваться по факту выполнения работ. Проблема в другом: когда все работы выполнены, акты подписаны, не происходит перечисления средств», – отмечает спикер.

Трудности с оформлением документов и оплатой услуг строительных компаний, устраняющих последствия ЧС, знакомы бизнесменам не только Карагандинской области, но и в других регионах страны.

«Проблема в том, что сейчас деньги поступают после завершения строительства. За счет республиканского и областного бюджетов нужно создавать фонды по борьбе со стихийными бедствиями. Такие подушки безопасности существуют во многих странах мира. Предприниматели больше не хотят работать по принципу «утром – стулья, вечером – деньги». Но не факт, что за восстановление Арыси с ними полностью рассчитаются», – сказал «Курсиву» председатель Союза строителей Казахстана **Талгат Ергалиев**.

Из лидеров – в аутсайдеры

Почему в Шымкенте резко снизился объем привлеченных инвестиций

По итогам прошлого года третий мегаполис страны стал лидером по темпам привлечения инвестиций, а в 2019 году вообще оказался в конце списка. Главная причина резкой метаморфозы – завершение дорогостоящего проекта модернизации Шымкентского НПЗ.

Лаура КОПЖАСАРОВА,
Шымкент

Инвесткачели

На последнем заседании правительства РК, состоявшемся 10 сентября, Шымкент в очередной раз прозвучал в числе отстающих по привлечению инвестиций регионов страны. В таком же качестве он был указан и на августовском заседании правительства, и ранее, за что руководство города подвергалось критике.

На сегодняшний день (по итогам января – июля 2019 года) объем инвестиций в основной капитал в Шымкенте, согласно статданным, составляет 103,5 млрд тенге с ИФО 27,1%. Третий мегаполис занял по этому показателю последнее место в республике. В тройке антилидеров также Мангистауская область (243,4 млрд тенге, 78 %) и Нур-Султан (437,7 млрд тенге, 83,6%).

При этом нынешний аутсайдер списка являлся абсолютным лидером прошлого года по темпам привлечения инвестиций. В 2018 году в экономику города Шымкента, по данным акимата, было привлечено инвестиций на 582,1 млрд тенге, вложения в основной капитал по сравнению с 2017 годом увеличились на 260%. По уровню привлечения инвестиций третий мегаполис занял четвертое место после Атырауской области, Нур-Султана и Алматы.

Это достижение стало предметом особой гордости местной власти, о нем много говорилось с разных трибун. Между тем изначально было известно, что увеличение объема инвестиций было связано с проектом модернизации и реконструкции Шымкентского НПЗ. Общий объем вложений в проект составил \$1,85 млрд. И без него не было бы ни сначала резкого роста, ни после – стремительного спада показателей.

Впрочем, как отметили в управлении предпринимательства и индустриально-инновационного развития Шымкента, если отбросить «вклад» ШНОСа, то рост, хотя и незначительный, все же произошел: за семь месяцев 2018 года инвестиции в Шымкенте исчислялись 92 млрд тенге.

До конца 2019 года руководство города поставило задачу довести этот показатель до 220 млрд тенге. К слову, в перспективе, согласно комплексному плану развития и застройки Шымкента до 2023 года, предполагается довести годовой объем инвестиций в течение пяти лет до 1 трлн тенге, что составит 30% ВВП. Как ранее отмечал премьер-министр республики **Аскар Мамин**, Шымкент должен стать магнитом для инвесторов. О том, что он должен стать новым центром притяжения инвестиций Центральной Азии, говорил при подписании указа о придании Шымкенту статуса города республиканского значения первый президент РК **Нурсултан Назарбаев**.

Не ШНОСом единым

Экс-руководитель управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Шымкента **Нуркен Бегулиев** (на днях покинувший эту должность. – «Курсив») уверен, что достичь намеченной к концу этого года планки реально.



Женис КАСЫМБЕК,
заместитель премьер-министра РК:
«За годы независимости в Казахстан было привлечено \$330 млрд иностранных инвестиций из более чем 120 стран. Более 50% из них приходится на страны Европейского союза, 15% – на США, около 5% составляют инвестиции из Великобритании и КНР».

«Многие акты ввода сдаются именно к концу года. Есть перечень проектов, которые отслеживаются и над которыми ведется усиленная работа», – пояснил он.

При этом **Нуркен Бегулиев** признал, что на сегодняшний день есть факторы, которые в определенной мере замедляют возможности региона. Это отсутствие свободных участков в индустриальной зоне «Оңтүстік», заполненность СЭЗ «Оңтүстік» почти на 90 %, высокие тарифы, мешающие развиваться бизнесу.

Поэтому в городе намерены построить новую индустриальную зону «Жұлдыз», расширить сферы деятельности и увеличить территорию СЭЗ «Оңтүстік», придать статус СЭЗ строящемуся жилому району Shymkent City. Ожидается, что эти и другие меры вызовут активный приток инвестиций. Напомним, предварительная сумма инвестиций только в Shymkent City (один из ключевых якорных инвестпроектов города) ранее прогнозировалась в пределах \$1 млрд.

Эксперт отдела сопровождения проектов Палаты предпринимателей Шымкента **Бауыржан Бердалиев** также считает, что ресурсы действующих сегодня в

Шымкенте экономических зон для привлечения инвестиций очень ограничены.

«Появится новая индустриальная зона. Но здесь главный вопрос – когда. Документация только разрабатывается; пока выделят деньги, пока построят. То есть наверняка в ближайшие полтора года размещения новых проектов в индустриальных зонах не будет. Будут только развиваться уже начатые проекты. Хорошо, что расширяет сферы деятельности и площади действующая СЭЗ, появится еще одна. Инвестиции туда пойдут, но тоже только через определенное время. То есть сегодня реальные, но не слишком значительные, возможности есть только у действующих предприятий. Это увеличение мощности, расширение, запуск новых линий», – сказал в комментариях «Курсиву» **Бауыржан Бердалиев**.

Карта – в помощь

В свою очередь председатель правления АО «СПК «Shymkent» **Абильсеит Рабаев** рассказал «Курсиву», что третьему мегаполису страны необходимо целенаправленно ориентироваться на определенные направления.

«Это может быть туризм, это может быть агросфера, хотя Шымкенту будет невозможно состояться в ней с той же Туркестанской областью. Скорее всего, Шымкент, как Алматы, должен выживать за счет переработки продукции. Сейчас СПК занимается разработкой индустриальной карты, в которой будут определены основные ключевые направления, в которые в Шымкенте могут вложиться инвесторы. Для этого нужно проделать огромную работу, провести фундаментальный анализ природных, промышленных и других ресурсов Шымкента с привлечением компетентных специалистов», – сообщил **Абильсеит Рабаев**.

Для облегчения и удобства работы инвесторов в регионе, по его словам, будет также внедрено оказание услуг по принципу одного окна. Кроме того, будет разработана стратегия развития СПК на ближайшие годы. Как убежден собеседник, СПК должна заниматься крупными якорными проектами для создания условий для МСБ, чтобы вокруг них мультипликативно развивались другие отрасли.

«Мы хотим значительно, как минимум в пять раз, повысить результативность работы с инвесторами. Чтобы она не оставалась на заключении меморандумов, а приводила к реальному запуску проектов. Наша цель – заинтересовать инвесторов и создать для них необходимые условия», – подчеркнул спикер.

При этом, как он добавил, СПК намерена повернуть лицо к местным предпринимателям. Те нередко сетуют, что иностранцам дают возможность строить цеха и запускать другие бизнес-объекты, которые они могли бы реализовать сами. Напомним, создание благоприятной среды для инвесторов, привлечение и их поиск для реализации социально значимых проектов мегаполиса является одним из основных приоритетов деятельности СПК.

Воспользоваться шансом

Эксперт по инвестициям и экспорту, советник РИЦ «Оңтүстік» **Нурбек Ачилов** считает, что Шымкент вполне может стать в перспективе инвестиционным магнитом Центральной Азии. Как он отметил, у третьего мегаполиса Казахстана более выгодное географическое положение, чем у Алматы и Нур-Султана, сопоставимое с Ташкентом.

«Хотя у нас более либеральная страна, в Узбекистане

сейчас открываются большие возможности. И чтобы инвесторы предпочли реализовать проекты в Казахстане, нужно создавать подобающую инфраструктуру для реализации проектов, профессионально разрабатывать их в соответствии с международными практиками, размещать проекты в свободном доступе в электронном формате. Очень важно решить проблемы с землей. В Узбекистане земля не была роздана в частные руки, как у нас, а это создает проблемы. Любое производство, любое решение по проектам начинается с того, что инвестор, образно говоря, забивает под него место», – отметил собеседник.

По данным Комитета статистики, общий объем инвестиций в основной капитал по всему Казахстану в январе – июле 2019 года составил 6348 млрд тенге, что на 11,3% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Как сообщил 5 сентября на пресс-конференции в правительстве РК заместитель премьер-министра республики **Женис Касымбек**, за годы независимости в Казахстан было привлечено \$330 млрд иностранных инвестиций из более чем 120 стран. Более 50% из них приходится на страны Европейского союза, 15% – на США, около 5% составляют инвестиции из Великобритании и КНР.

К слову, интерес в свете последних синофобских тенденций представляют данные об объеме китайских инвестиций с 2005 по 2018 год American Enterprise Institute. Казахстан фигурирует в лидерах – второе место после РФ. Так, в Россию было привлечено \$ 53,98 млрд инвестиций, в Казахстан – \$34,93 млрд. При этом в общем объеме иностранных инвестиций в страну доля КНР составила только 25,45%.

Под мерный стук колес

За восемь месяцев 2019 года производители ВКО отправили по железным дорогам свыше 8 млн т грузов

Уголь, цветные металлы, лес, мука, зерно, цемент, строительные материалы, полиметаллы и руды переправляются в различные регионы страны и за ее пределы по железным дорогам Восточного Казахстана. В текущем году только в Семейском регионе планируется погрузить 12 млн т грузов.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

По данным Восточно-Казахстанского отделения АО «КТЖ – Грузовые перевозки», потоки груза ВКО формируются из 26 наименований народно-хозяйственных грузов. При этом важнейшее место занимает погрузка цветной руды. В общем объеме перевозок на ее долю приходится 45% всех грузоперевозок восточноказахстанского отделения. Остальные перевозки составляют: цемент – 16%, химикаты и сода – 11%, цветные металлы – 7%, промышленное сырье – 7%, зерно и продукты перемола – 4% и остальные и сборные – 10%.

По словам экспертов, с разреза «Каражыра» осуществляется погрузка угля для потребителей Казахстана. С начала 2019 года объем грузоперевозок в этом направлении составил 1,5 млн т, что на 2,4% больше запланированного.

Во избежание ажиотажа

По словам директора филиала АО «КТЖ – Грузовые перевозки» – Семейское отделение ГП «Марлена Кокрекбаева, главным грузом этого региона области был и остается уголь, добываемый на разрезе Каражыра.

«По итогам работы отделения за восемь месяцев 2019 года по Семейскому отделению ГП («Грузовые перевозки»). – «Курсив») было погружено более 6,5 млн т грузов, из них угля – 3,9 млн т. В целом до конца текущего года мы планируем отправить 12 млн т грузов – это на 8% больше, чем в 2018 году. Погрузка твердого топлива тоже будет увеличена на 100 тыс. т», – сообщил «Курсиву» Марлен Кокрекбаев.

По его словам, чтобы не допустить неоправданного ажиотажа в пик сезона, отгрузку на ТЭЦ области и на железнодорожные тупики, осуществляющие реализацию коммунально-бытового угля населению, в 2019 году начали еще в мае.

«Уголь активно раскупается населением Семей. Мы идем даже с опережением графика. Так, если по плану на август 2019 года для ТОО «Жигер» мы должны были доставить 1254 вагона под погрузку, то в августе этот показатель составил 1286 вагонов. Это значит, что в Семей было доставлено на 2,5 тыс. т угля больше, чем предполагалось», – пояснил Марлен Кокрекбаев.

Основная часть доставляемого в Семей топлива распределяется населению по недавно принятой городской программе доставки

социального угля – по цене 8600 тенге за тонну.

Параллельно идет работа по погрузке угля теплоснабжающим предприятиям ВКО. Только за лето ТЭЦ области сделали запас на предстоящий отопительный сезон в объеме 500 тыс. т, что на 17% больше запланированного объема и на 13% больше уровня 2018 года.

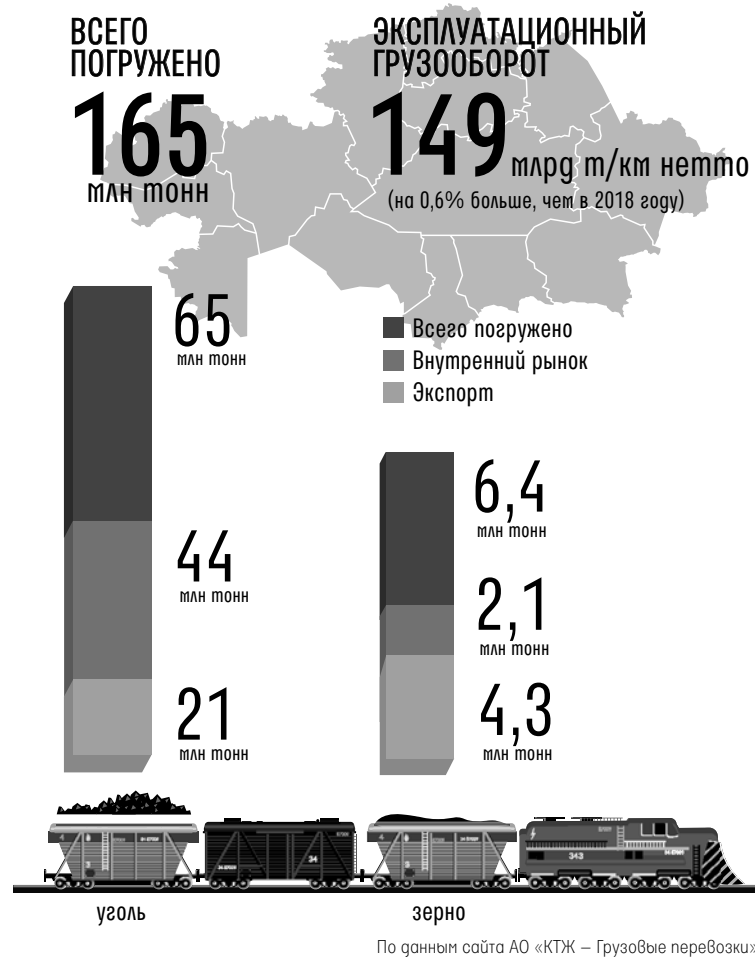
«До конца текущего года в соответствии с разработанным графиком мы будем ежедневно предоставлять в АО «Каражыра» 350–420 порожних вагонов. Это позволит отгрузить потребителям от 10 тыс. до 12 тыс. вагонов в месяц», – отмечает Марлен Кокрекбаев.

Не углем единым

Впрочем, не только твердое топливо перевозится по железнодорожным магистралям Семейского региона. Так, одним из крупных грузоотправителей можно назвать ТОО «Семипалатинский мукомольно-комбикормовый комбинат». Это перерабатывающее предприятие ежемесячно отгружает не менее 5 тыс. т муки в Шымкент, Таджикистан и Афганистан.

По 80 вагонов каждый месяц отгружает и ТОО «Силикатный завод» Семей. Строительные материалы доставляются в основном на стройки, осуществляющиеся в рамках реализации госпрограмм «Нурлы жер» и «Нурлы жол». ТОО «Цементный завод Семей» железнодорожным транспортом отгружает до 1,1 млн т цемента в год в разные точки республики.

ГРУЗОБОРОТ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ ЗА 8 МЕС. 2019 ГОДА



Кроме того, как отметил Марлен Кокрекбаев, в связи с запуском дороги Майкапчагай – Талдыкорган в 2019 году зна-

чительно увеличился грузопоток на таких небольших станциях, как Жангиз-Тобе и Аягоз. Так, в Аягоз стали активно достав-

лять железобетонные изделия и битум. В Жангиз-Тобе после возобновления работы рудника объемы железнодорожных грузоперевозок возросли до 40 тыс. т железной руды в месяц.

Мозаика Востока

По информации, предоставленной пресс-службой филиала АО «КТЖ – Грузовые перевозки» – Восточно-Казахстанское отделение ГП», с начала текущего года наибольшую динамику роста демонстрируют экспортные перевозки. Одним из ярких примеров тому могут стать показатели ТОО «Казцинк». Ежегодно предприятием увеличивается выпуск цветного металла: за 2018 год отгрузка цветного металла увеличена на 6% по сравнению с 2017 годом. Более 50% выпускаемой продукции предприятие отправляет в 20-футовых крупнотоннажных контейнерах в города Санкт-Петербург, Владивосток, Находка, а также в страны дальнего зарубежья.

«Активизируют свою работу по отгрузке леса, муки и зерна восточноказахстанские лесные и зерновые кластеры. ТОО «Фаворит», АО «Май», ТОО ПК «Сей-Нар», ТОО «Востоксельхозпродукт» и ТОО «Шемонаихинский комбикормовый комбинат» регулярно отправляют грузы зерна, муки и леса в такие страны, как США, Нидерланды, Бельгия, Корея, Испания, Турция, Вьетнам, а также Беларусь, Украина и Россия», – проинформировали в пресс-службе филиала АО «КТЖ – Грузовые перевозки».

От модернизации – к переделу

К чему приведет холодная война между автоперевозчиками и акиматом в Усть-Каменогорске?

Казахстанцы бьют тревогу: в регионах отсутствует эффективная программа развития пассажирского транспорта. За исключением трех мегаполисов во всех крупных городах не работают программы субсидирования, бизнес терпит убытки, и это серьезно сказывается на качестве услуг.

Ирина ОСИПОВА, Усть-Каменогорск

Как на войне

Ожидается, что в ближайшие месяцы в областном центре ВКО полностью поменяется система городских пассажирских перевозок. Акимат намерен приобрести в кредит новые автобусы и отдать их в аренду автопаркам, победившим в конкурсе. Предполагается, что это событие положит конец конфронтации между нынешними автоперевозчиками и властью и станет началом передела всего рынка общественных перевозок областного центра. Предприниматели, работающие в этом бизнесе, уверены: их попросту вытеснят из занятой ниши.

Ранее «Курсив» писал о начале открытой конфронтации между сторонами в июле, когда автоперевозчики в одностороннем порядке отменили льготы для детей и пенсионеров. Позже к компании ТОО «Автотранспортный цех «БЭСТ» присоединились еще три крупных автопарка. Таким образом, из 10 транспортных компаний с акиматом «поссорились» четыре автопарка. Предприниматели объяснили свои действия тем, что «дефицитный тариф за проезд 90 тенге больше не позволяет им заниматься благотворительностью, предоставляя льготы за свой счет». Ведь непосредственно в договорах скидки за счет перевозчиков не прописаны.

Тогда же аким Усть-Каменогорска Жаксылык Омар во всеуслышание заявил, что со всеми перевозчиками, отменив-

шими скидки, будет расторгнут договор. Им были направлены уведомления.

«Эти компании просто решили отменить льготы, не согласовав ни с акиматом, ни с Ассоциацией автоперевозчиков. Даже если сейчас они передумают и захотят вернуть льготы, то поезд ушел», – говорил градоначальник на заседании акимата.

По словам директора ТОО «АЦ «БЭСТ» Елены Рядинских, это уведомление было оспорено в суде. Но в связи с тем, что по истечении месячного срока акимат так и не предпринял никаких фактических действий по расторжению договора, руководитель компании отозвала свой иск. В настоящее время автопарк продолжает работать в прежнем режиме. Никаких санкций от чиновников так и не последовало.

В Ассоциации автоперевозчиков Усть-Каменогорска говорят, что главной проблемой этого бизнеса является даже не тариф, а отсутствие взаимопонимания с властью. Глава ассоциации Николай Масич рассказывает, что они уже более девяти месяцев не могут добиться встречи с акимом для обсуждения проблемных вопросов.

«В существующий тариф 90 тенге, утвержденный из расчета стоимости солярки 115 тенге, включены только ГСМ и зарплата. Сейчас дизтопливо продается по 195 тенге. С сентября прошлого года ситуация усугубляется: из-за дороговизны расходных материалов, ремонта подвижного состава регулярность маршрутов уже упала с 92 до 77%. Но мы ведь не требуем повышения тарифа, а просим рассмотреть вопрос оперативного субсидирования убыточных маршрутов или перехода на пиковый режим работы», – отметил Николай Масич.

Какова прибыль?

Акимат со своей стороны не принимает доводов об убыточности автопарков. И на то есть свои причины. По данным заместителя акима Усть-Каменогорска Тамары Рахимжановой, руководители транспортных предприятий занижают цифры

по пассажиропотоку, тем самым скрывая часть своих доходов.

«По данным перевозчиков, в день они перевозят 90 тыс. человек. Однако согласно информации специалистов Алматинского НИИ транспорта и коммуникаций, у которых мы заказывали исследование, реальный пассажиропоток равен 287 тыс. человек. Мы не против отработать вопрос по субсидированию, но только когда будут прозрачные цифры, то есть после введения электронного билетирования», – констатирует Тамара Рахимжанова.

В ассоциации эти выводы считают некорректными. Николай Масич поясняет, что за один день подсчитать средний годовой пассажиропоток, не беря в расчет загруженные или «провальные» месяцы, невозможно.

Нужно обновление

Неоднократно власти города предъявляли претензии перевоз-

чикам по состоянию подвижного состава. По последним данным, 60% автобусов Усть-Каменогорска должно быть заменено на новые. В ассоциации заявляют, что им просто не на что купить новую технику.

«Уже два года банки не кредитуют перевозчиков. Из-за того, что заказчик преднамеренно затягивает проведение очередного тендера уже в течение 1,5 лет, все автопарки работают по временному договору, с открытой датой. А это значит, у нас нет перспектив, банки не уверены, что предприятия смогут и дальше работать. Поэтому нам не дают кредитов», – парирует Николай Масич.

Что касается модернизации городского пассажирского транспорта, то акимат имеет на этот счет свой план. По словам Жаксылыка Омара, до конца сентября будет подписан кредитный договор с Банком развития Казахстана о приобретении 85

новых автобусов отечественного производителя – компании Daewoo Bas Kazakhstan. Цена вопроса – 5,4 млрд тенге. Прежним планам по займу у ЕБРР не суждено было сбыться: банк выдвинул обязательное условие субсидирования убыточных маршрутов. Кроме того, в новых автобусах будет установлена белорусская система электронного билетирования стоимостью 1,7 млрд тенге. Средства также заемные.

Вся новая техника будет передана «дочке» государственной СПК «Ертіс» – ТОО «Транспортная компания Усть-Каменогорска». Она в свою очередь передаст автобусы в аренду тем автопаркам, которые захотят получить самые загруженные городские маршруты. 10 лет перевозчики должны будут отдавать часть своей прибыли ТОО, чтобы рассчитываться по долгам с БРК.

«Власти обвиняли нас в том, что мы против валидаторов. Это не так. Мы против той системы, которую хотят внедрить. У нее цена космическая. В течение четырех лет эти 1,7 млрд мы должны вернуть инвестору. А это значит, 40% от тарифа нужно отдавать за работу этой системы. Что тогда останется перевозчикам?» – спрашивает Елена Рядинских.

По словам руководителя ТОО «АЦ «БЭСТ», еще в начале 2018 года, когда должен был состояться очередной тендер с новыми расчетами тарифа, у их предприятия была нулевая рентабельность. А сейчас фирма вообще ушла в минус. Бизнесмен считает, что автоперевозчиков целенаправленно подталкивают к тому, чтобы они бросили этот бизнес. А смогут ли они при таком неустойчивом финансовом состоянии участвовать в конкурсе – большой вопрос.

Не только в ВКО

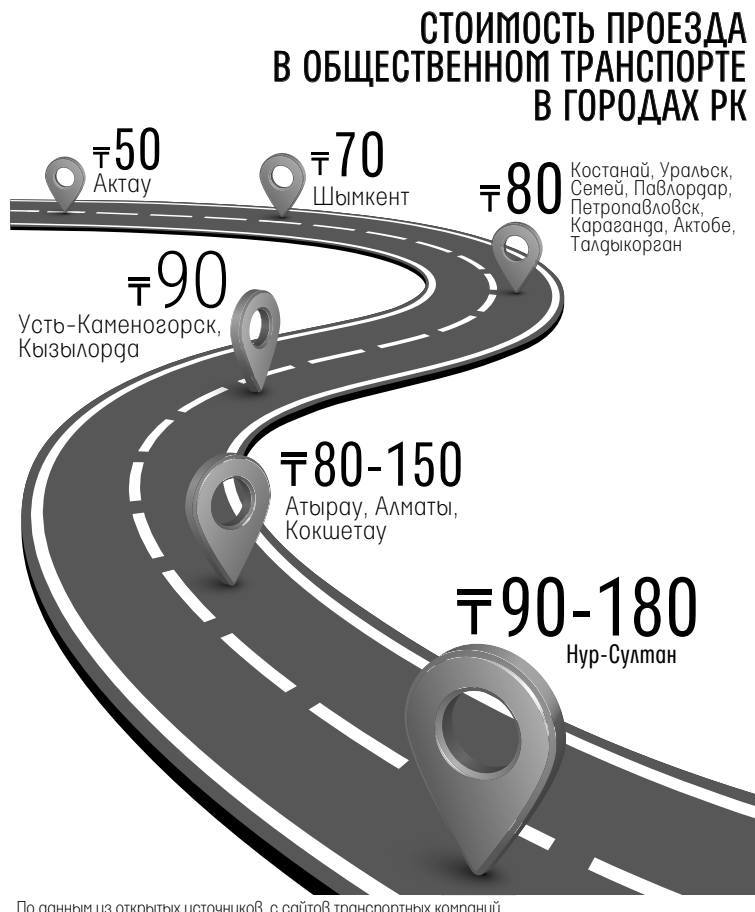
Председатель ОО «Профсоюз работников предпринимательства ВКО» Галина Казанцева считает, что озвученные автоперевозчиками Усть-Каменогорска трудности возникают не только в ВКО. Это проблема республиканского масштаба.

Об аналогичной ситуации заявляла Ассоциация транспортных предприятий Карагандинской области, где 20% автобусов частных автоперевозчиков не выходит на линии из-за постоянных поломок и нехватки средств на ремонт. Дотации просят и транспортники Костанайской области, в которой большая часть автобусов уже старше 30 лет. Чтобы избежать банкротства, автоперевозчики Уральска предлагают увеличить тариф с 80 до 186 тенге. В Петропавловске предприниматели не берут новые автобусы даже в лизинг – при дефицитном тарифе заем не окупится.

«Я была в нескольких регионах, везде ситуация практически одинаковая. В стране отсутствует нормальная программа развития пассажирского транспорта. Исключение составляют только Алматы, Нур-Султан, Шымкент, где уделяется внимание развитию городского пассажирского транспорта», – отметила Галина Казанцева.

Согласно данным Министерства индустрии и инфраструктурного развития РК, в Казахстане комплексная программа по развитию автобусных перевозок действует с 2018 по 2020 годы. И на нее выделяется финансирование. 10 млрд тенге в прошлом году бюджет дал для обеспечения льготного лизинга и 15 млрд тенге – на субсидирование перевозок. К слову, 81% от общего объема дотаций дано для Алматы и Нур-Султана. На специальном заседании Палаты предпринимателей «Атамекен» по этому вопросу, проведенному еще весной, программу раскритиковали. Было отмечено, что срок ее реализации подходит к концу, а особых успехов так не было достигнуто.

В заключение отметим, в начале следующего года, когда в Усть-Каменогорске будут закуплены новые автобусы и пройдет конкурс, местному акимату придется вернуться к рассмотрению вопросов субсидирования или повышения тарифа. Ведь с дефицитным тарифом перевозчики не смогут вернуть кредиты, взятые акиматом на модернизацию.



По данным из открытых источников, с сайтов транспортных компаний

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Штраф в придачу

Кто игнорирует приказ министра сельского хозяйства

В Приаралье фермеров лишают возможности самим использовать инвестиционные субсидии государства. При покупке техники в лизинг они должны перечислить полученные субсидии фининституту. Иначе придется платить штрафы. Цена вопроса – 2,5 млрд тенге.

Махмуд БАЙХОДЖАЕВ,
Кызылорда

Кому субсидии?

У фермеров Кызылординской области возникли проблемы с АО «КазАгроФинанс» по одному из пунктов договора лизинга сельскохозяйственной техники. Речь идет о принятых в 2018 году «Правилах субсидирования по возмещению части расходов, понесенных субъектом АПК, при инвестиционных вложениях» МСХ РК. Согласно им, между фермером и КАФ заключается договор лизинга, определяется срок, составляется график погашения. Затем государство через Минсельхоз выплачивает фермеру компенсацию – от 25 до 50% от стоимости техники.

Но в договоре есть пункт, обязывающий фермера перечислить полученные субсидии фининституту в течение 15 рабочих дней. Как говорят в КАФ, это делается для уменьшения основной суммы долга. Между тем, как считает начальник отдела АПК РПП «Атамекен» Кызылординской области **Жасулан Сериков**, эти деньги пригодились бы самому фермеру в разгар весенне-полевых работ.

«Ситуация вызывает недоумение. Летом 2018 года в эти правила были внесены изменения. В частности, о том, что сумма инвестиционных субсидий перечисляется рабочим органом на расчетный счет инвестора или с согласия инвестора в фининститут в счет погашения ос-



Фото: В. Brown

новного долга. То есть фермеры могут оставить деньги себе или, подчеркну, добровольно перечислить лизингодателю. Кроме того, если фермеру понадобятся деньги на весенне-полевые работы или другие срочные нужды, в случае выплаты субсидий КАФ придется кредитоваться еще где-то. Хотя он мог рассчитывать на сумму компенсации», – отметил в комментариях «Курсиву» **Жасулан Сериков**.

Неизменный пункт

Несмотря на внесенные изменения и в нарушение распоряжения министра, практика заключения договоров с обязательным перечислением субсидий на счет КАФ продолжилась.

«В конце 2018 года к нам пришли несколько предпринимателей, которые сообщили, что они заключили договоры с КАФ, где был прописан этот пункт. Мы

написали письмо в центральный аппарат НПП, они – руководству КАФ. Откуда пришел ответ, что раз договор подписан, фермеры обязаны выполнять его. И в случае неисполнения обязательств их ждут штрафы. Но в конце добавили, что «в отдельных случаях АО «КАФ» готово рассмотреть возможность направления инвестиционных субсидий на прочие мероприятия по хозяйственной деятельности, при обоснованном предложении заемщика. Однако это нигде не прописано официально, и кто сможет воспользоваться такой привилегией, неизвестно», – говорит представитель РПП.

Нуждающихся больше

По словам одного из сельхозпроизводителей, которому грозят штрафы от КАФ, в августе 2018 года он заключил договор лизинга на приобретение техни-

ки на сумму 151,8 млн тенге. При этом ему полагалась субсидия в размере 42 млн тенге. После вмешательства РПП и переговоров с КАФ их удалось направить на нужды хозяйства.

Другому фермеру повезло меньше. Получив инвестсубсидии в размере 80 млн тенге, он вложил деньги в развитие хозяйства. Но ему грозит штраф из-за пункта об обязательном перечислении субсидий на счет КАФ.

Кстати, как предполагает руководитель отдела РПП, вероятно, этот не соответствующий приказу министра сельского хозяйства пункт присутствует во всех типовых договорах дочерних предприятий НУХ «КазАгро». «У фермера есть график погашения, по которому он регулярно платит. Зачем его еще чем-то грузить – тем же штрафом?! Почему бы обязательный пункт не сделать рекомендательным: мол,

если в следующем году, возможно, будет неурожай, перечисли субсидии нам, уменьши сумму долга. Тогда не было бы претензий», – считает **Жасулан Сериков**.

Всего по программе инвестсубсидий за два последних года в регионе были заключены соглашения на сумму свыше 10 млрд тенге. Из них 2,5 млрд тенге – это сумма возмещения КАФ.

Свои нюансы

В кызылординском филиале АО «КАФ» на вопросы «Курсива» заявили, что за два года существования программы инвестсубсидий они еще никого не штрафовали. Как подчеркнул директор филиала **Оразбек Каракожаев**, такой пункт действительно есть в договоре, но его никто не выполняет. «Как можно подписывать договор о лизинге на 150 млн тенге, не прочитав его?! Вы попробуйте взять деньги в банке, а затем

опротестовать это: мол, был невнимателен при подписании. Договор лизинга на сотни миллионов тенге – это вам не кредит на 5 млн. Фермеры прекрасно знали, что они подписывали», – возмутился собеседник.

Он подчеркнул, что ни один фермер в Приаралье не был оштрафован. «Для того чтобы наложить штраф, предусмотренный договором, я должен знать о том, что фермеру поступили субсидии. Да, я понимаю, что он получил деньги, но у меня нет доказательств. Соответственно, не могу подсчитать, каким должен быть размер штрафа. Мы просили у сельхозуправления информацию о выплатах субсидий, но нам отказали. Сами фермеры также не спешат сообщать, что они получили компенсацию за технику», – отметил **Оразбек Каракожаев**.

Он также уточнил, что сельхозпроизводители получают компенсацию не только по программе инвестсубсидий, но и по другим программам. Поэтому, зная о поступлении денег, фининститут не может претендовать на эти средства, так как они могут относиться к другой программе или являться только их частью.

Стоит отметить, что Кызылординская область входит в пятерку лидеров по закупке сельскохозяйственной техники в республике. В 2018 году через филиал КАФ местные сельчане закупили более 80 единиц техники (комбайны, тракторы, лазерные выравниватели) на сумму около 6 млрд тенге.

За два последних года, в рамках подпадающей под инвестсубсидии программы, были закуплены около 200 единиц техники для более 130 крестьянских хозяйств Приаралья на сумму свыше 11 млрд тенге. А за 10 лет с момента появления КАФ в регионе местные аграрии закупили 1700 единиц техники. Всего с 2000 по 2019 год через КАФ было закуплено около 46 тыс. единиц техники по всей стране.

Спасение извне

Мукомолам может не хватить местной пшеницы нового урожая

Костанайские мельницы перерабатывают около 2 млн т зерна в год. Такой объем в этом году в регионе они приобрести не смогут. Уже сейчас чиновники рекомендуют им активно пополнять запасы пшеницы в других областях и странах – пока цены не подскочили.

Татьяна МОРОЗ, Костанай

Чтобы была мука

Мельницы в Костанайской области могут остаться без сырья для работы, так как прогнозы на низкий урожай зерновых сбываются. Об этом заявили представители регионального управления сельского хозяйства на совещании в акимате. Сегодня, по официальным данным, в области уборка завершена на 37% посевных площадей, намолочено более 600 тыс. т зерна. Средняя урожайность составила 4,8 ц/га. Тревожная ситуация сложилась в южных районах области, где сейчас собирают по 2–3 ц/га, в северных – до 8 ц/га. В прошлом году средняя урожайность в регионе была 12 ц/га.

Руководитель управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области **Жансултан Таукенов** подчеркнул, что в связи с засухой текущего года валовый сбор зерновых ожидается на уровне 2,7 млн т. Для сравнения, в прошлом году он составил 4,7 млн т.

«В южных регионах РФ также наблюдается засуха и средняя урожайность меньше, чем в прошлом году. Так, в Челябинской области она составляет 11,4 ц/га, в прошлом году – 15 ц/га. В Курганской области – 19,6 ц/га, в 2018 году было 26,3 ц/га. В Оренбургской области в текущем году на уровне прошлого года

– 9 ц/га», – отметил **Жансултан Таукенов**.

Мукомолам предлагают закупать зерно за пределами области. При этом рекомендуют поторопиться, пока цены не взлетели. Скачок в текущем году уже был – в сравнении с августом 2018 года стоимость пшеницы выросла на 60%: с 45 тыс. тенге за тонну до 75 тыс. тенге. Цена муки возросла на 28%. Сейчас ее продают от 105 тыс. тенге за тонну.

«Неурожай зерновых может снова привести к резкому подорожанию и дефициту кормов для животноводства, повышению

цен на муку, дефициту зерна. По прогнозным данным, стоимость пшеницы будет расти», – говорит руководитель сельхозуправления.

Теряют рынки сбыта

Ежегодно в Костанайской области производится более 1 млн т муки и 16 тыс. т макаронных изделий. С 2016 по 2019 год выпущено более 4 млн т муки и 99 тыс. т макаронных изделий. За границу отправлено 3 млн т муки, что составляет треть от общего экспорта муки по республике, и 25 тыс. т макаронных изделий. При этом в другие регионы

Казахстана вывезено муки 438 тыс. т. За этот период валютная выручка от экспорта муки составила \$575 млн, или 42% от общей экспортной выручки агропромышленного комплекса Костанайской области. Главными покупателями являются Афганистан, Узбекистан, Туркменистан. Но за семь месяцев этого года объем поставок в Афганистан снизился на 43%, в Узбекистан и Туркменистан – на 52%.

«На данный момент основной рынок сбыта муки – это Афганистан. А конкуренты на нем – Узбекистан, Кыргызстан и

Таджикистан, которые развивают собственную мукомольную промышленность на нашей пшенице. Правительства этих стран применили государственные меры поддержки импорта зерна путем предоставления налоговых льгот и снижения тарифов на его транспортировку. Одновременно введены акцизы на ввоз муки и увеличена ввозная пошлина на макаронные изделия», – пояснил **Жансултан Таукенов**.

Если, по его данным, в 2016 году регион отправлял на экспорт муку в 11 стран, то сегодня их осталось восемь. Это уже приве-

ло к снижению загруженности мельниц области.

Всего же костанайские мукомольные предприятия, согласно статданным, в год перерабатывают до 2 млн т зерна – это около 40% от общего объема производства товарного зерна пшеницы в регионе. В прошлом году средняя их загруженность составила 43%. Помимо них работают четыре цеха по выпуску макаронных изделий мощностью свыше 20 тыс. т в год. Их загруженность в год – 79%. Но сегодня им всем нужно сырье.

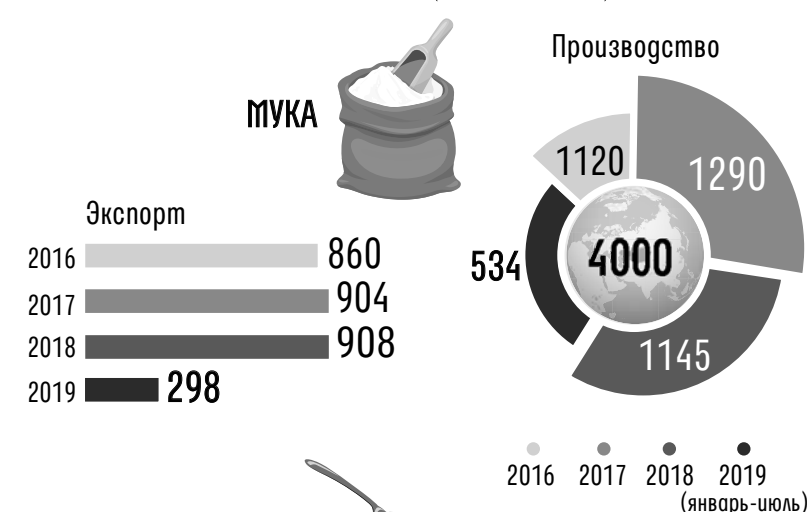
«Не должно быть паники, что нет зерна, и сокращать людей не нужно! Этого мы не допустим. Сейчас в области создан штаб, он будет курировать работу. Да, у нас сейчас не будет загрузки на 70%, как обычно, но будут 30–40%, и наша с вами задача пережить эти 10 месяцев, дожидаться урожая 2020 года», – подчеркнул аким Костанайской области **Архимед Мухамбетов** на встрече с руководством мельниц.

Он отметил, что костанайским трейдерам и мукомольным предприятиям необходимо уже сейчас заключать договоры на закупку зерна в соседних областях республики и Российской Федерации, что они и делают. К примеру, директор ТОО «Асалия» **Дулат Шахметов** рассказал, что его предприятие уже занято поисками новых поставщиков.

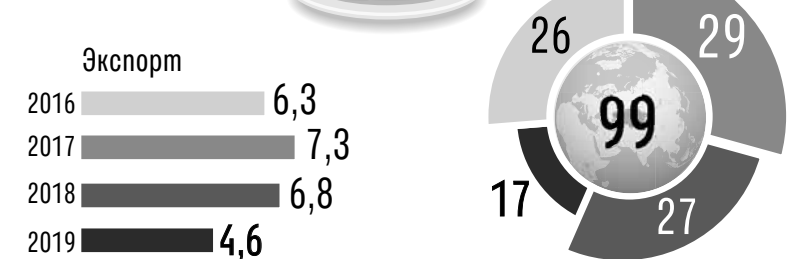
«В Восточно-Казахстанской области мы никогда не работали, но нашли там новые контакты. Уже заключили контракт на 18 тыс. т зерна. Сейчас мы просим представителей железной дороги помочь нам вывести зерно без проблем», – озвучил он просьбу на совещании.

Директор КФ АО «КТЖ – Грузовые перевозки» **Вячеслав Мионов** заявил, что с доставкой зерна по железной дороге проблем в этом году, скорее всего, не будет. По его словам, в области наблюдается профицит зерновозов.

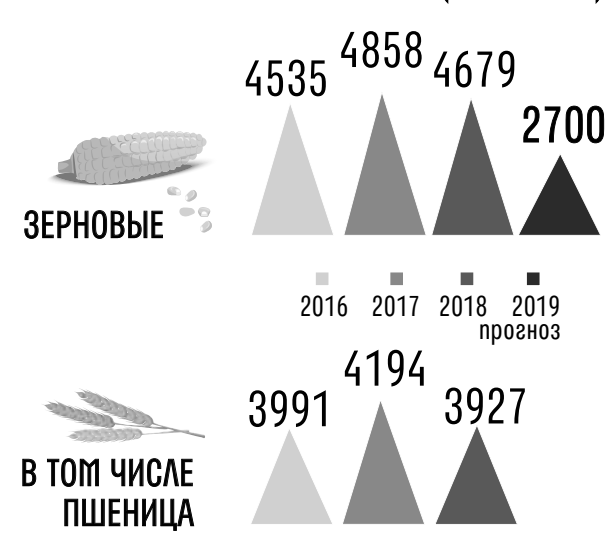
ПРОИЗВОДСТВО, ЭКСПОРТ (тыс. тонн)



МАКАРОННЫЕ ИЗДЕЛИЯ



ПРОИЗВОДСТВО ЗЕРНОВЫХ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР (млн тонн)



По данным управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области

Импортёры наступают на пятки Мукомолы Казахстана теряют среднеазиатский рынок

За последние годы значительно сократился экспорт муки и выросли поставки пшеницы из Казахстана в Узбекистан, Таджикистан и Кыргызстан. При этом казахстанские мукомолы теряют позиции не только на среднеазиатском направлении: на афганском рынке их теснит главный импортер нашего зерна – Узбекистан.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

О тревожной ситуации в мукомольной отрасли Южного Казахстана заявили в Палате предпринимателей Шымкента. По данным палаты, в Шымкенте простаивают около 70% мукомольных предприятий. Помимо высокой стоимости пшеницы, в этом году это связано с уменьшением объемов внешнего рынка сбыта.

Импортёры-конкуренты

Как рассказал «Курсиву» эксперт отдела сопровождения проектов Палаты предпринимателей Шымкента Бауыржан Бердалиев, анализ развития мукомольной отрасли Казахстана свидетельствует о значительном снижении объемов экспорта муки в Таджикистан за последние пять лет – на 73,3% и в Узбекистан – на 26,7%. При этом поставки зерна в Таджикистан выросли с 773,7 тыс. т до 1 млн т, в Узбекистан – с 1 млн т до 2,3 млн т.

Более того, как констатировал эксперт, импортёры казахстанской пшеницы становятся нашими конкурентами на мировом рынке муки. Так, Узбекистан, на который приходится 71,1% от всего экспорта пшеницы Казахстана, перехватывает основного зарубежного покупателя нашей муки – Афганистан.

По представленным Бауыржаном Бердалиевым данным со ссылкой на trademap.org, в прошлом году Казахстан экспортировал в Афганистан муки на \$285,9 тыс. (в 2017 году – на \$324,9 тыс.). А Узбекистан – на \$267,3 тыс. (в 2017 – 0), нарастив объемы экспорта муки в ИРА, начиная с 2014 года, более чем в 10 раз. При этом наш южный сосед импортировал в прошлом году



Фото: Hakan Tanak

2,3 млн т казахстанского зерна, а муки – 657,8 тыс. т.

«Фактически они сейчас сравнялись в экспортных объемах поставок муки в Афганистан с Казахстаном. А ведь цифра в \$267,3 тыс. могла быть нашей. За год мы потеряли этот объем, так как Узбекистан увеличивает экспорт муки в Афганистан на нашем сырье, которое мы могли бы переработать сами», – отметил эксперт.

Казахстанские производители уже не раз заявляли, что узбекские компании продают в Афганистан муку, изготовленную из закупленного у нас зерна. По некоторым данным, экспортируемая узбекскими компаниями мука почти наполовину сделана из казахстанского сырья. Ввиду высокой стоимости железнодорожного транзита, ограничений на импорт муки и тому подобного, казахстанская готовая продукция выходит дороже и не может конкурировать с узбекской.

«Вкупе с дорогой пшеницей эти факторы делают мукомольный бизнес в Казахстане нерентабельным. Из-за этого сейчас и простаивают многие предприятия», – резюмировал Бауыржан Бердалиев.

Экспорт зерна и муки в Узбекистан и Таджикистан (в тыс. тонн)

		Узбекистан				
	2014	2015	2016	2017	2018	
пшеница	1018,1	1405,4	1671,6	1678,5	2290,7	
мука пшеничная	898	818,3	724,2	627,2	657,8	

		Таджикистан				
	2014	2015	2016	2017	2018	
пшеница	773,7	868,4	1019,5	1050,3	1039,7	
мука пшеничная	181,2	137	90,3	53,1	48,3	

По данным Палаты предпринимателей Шымкента

В Узбекистане мука дешевле

Президент Союза мукомолов Южного Казахстана, соучредитель и член правления Союза зернопереработчиков и хлебопеков Казахстана Мукан Абдиев в интервью «Курсиву» отметил, что проблемы, которые приводят сегодня к сокращению рабочих мест, остановке производства и другим неприятным последствиям, копятся годами.

«Вследствие применения ограничительных мер на муку традиционными странами-импортёрами снижается ее экспорт из РК, увеличивается только экспорт сырья – пшеницы. Нарастивание собственных мощностей и введение ими

выгодных для отечественных производителей преференций и нетарифных ограничений создаст для казахстанских предприятий неравную конкурентную среду. В этом году ситуацию усугубляет низкая урожайность пшеницы, особенно в Костанайской области. Соответственно старт урожая 2019 года начался с высокой цены. Поэтому мы прогнозируем спад казахстанского экспорта», – сказал Мукан Абдиев.

Он подчеркнул, что одной из многолетних проблем также является невозврат мукомольным предприятиям НДС. По словам эксперта, этот вопрос обсуждался с различными министерствами много раз, но так и остался не-

решенным. А это очень сильно влияет на деловую активность, экспортный потенциал и конкурентоспособность.

Глава Союза мукомолов считает, что конкуренция казахстанских производителей с Узбекистаном на афганском рынке будет нарастать. «Преимущества на их стороне. При ввозе зерна по давальческой схеме они не платят импортный НДС. Большая разница в транзитных и внутренних тарифах на транспортировку муки через территорию Узбекистана – в пределах \$25 за тонну – также значительно влияет на продажи и уровень маржи, который бы позволил поддерживать предприятия и развивать их», – пояснил спикер.

Расширять и сохранить

При этом он уверен, что рынок Средней Азии и Афганистана ввиду высокого качества производимой нашими переработчиками муки, многолетнего опыта и других преимуществ, Казахстан все же не потеряет. Рынок продаж муки в Китай, к которому в последние годы проявляют интерес казахстанские мукомолы, собеседник также признает перспективным. Но предупреждает, что здесь не все просто. Поставки муки в Китай идут по квотам, поэтому экспортёрам необходимо выдержать определенные требования.

По данным спикера, на сегодня в реестре предприятий, которым разрешен ввоз продукции в КНР, более 30 мукомольных компаний Казахстана, а по итогам прошлого маркетингового года туда было завезено всего 35 тыс. т муки. «Это – очень маленькая цифра. Так что тенденция наращивания экспорта в этом направлении есть, и его надо развивать. В то же время важно сохранить наши традиционные рынки», – считает глава Союза мукомолов.

По его словам, прошлый сельхозгод для мукомолов Казахстана был сложным: многие предприятия простаивали, кто-то работал на четверть или треть мощности, кто-то от сезона до сезона. «По данным наших коллег, в Карагандинской области из 24 мельниц работало всего 10, простаивали предприятия в Костанайе и других регионах. В этом году тоже будет очень сложно, уже идет спад производства и экспорта. Сужение рынков сбыта, дороговизна сырья, которая отразится на стоимости конечной продукции, очевидно, приведет к снижению объемов продаж и потребления муки. Число мукомольных компаний в Казахстане будет снижаться, их работа будет останавливаться, если так ничего не будет предпринято для поддержки мукомольной отрасли», – предполагает г-н Абдиев.

Как он добавил, механизмы и пути решения проблем в этой сфере предлагались много раз, но пока ничего не изменилось. К слову, в числе первоочередных шагов мукомолы неизменно указывают на применение зеркальных мер к странам-экспортёрам, которые ввели ограничения на импорт казахстанской муки.

МНЕНИЕ



Евгений ГАН, президент ОЮЛ «Союз зернопереработчиков и хлебопеков Казахстана»:

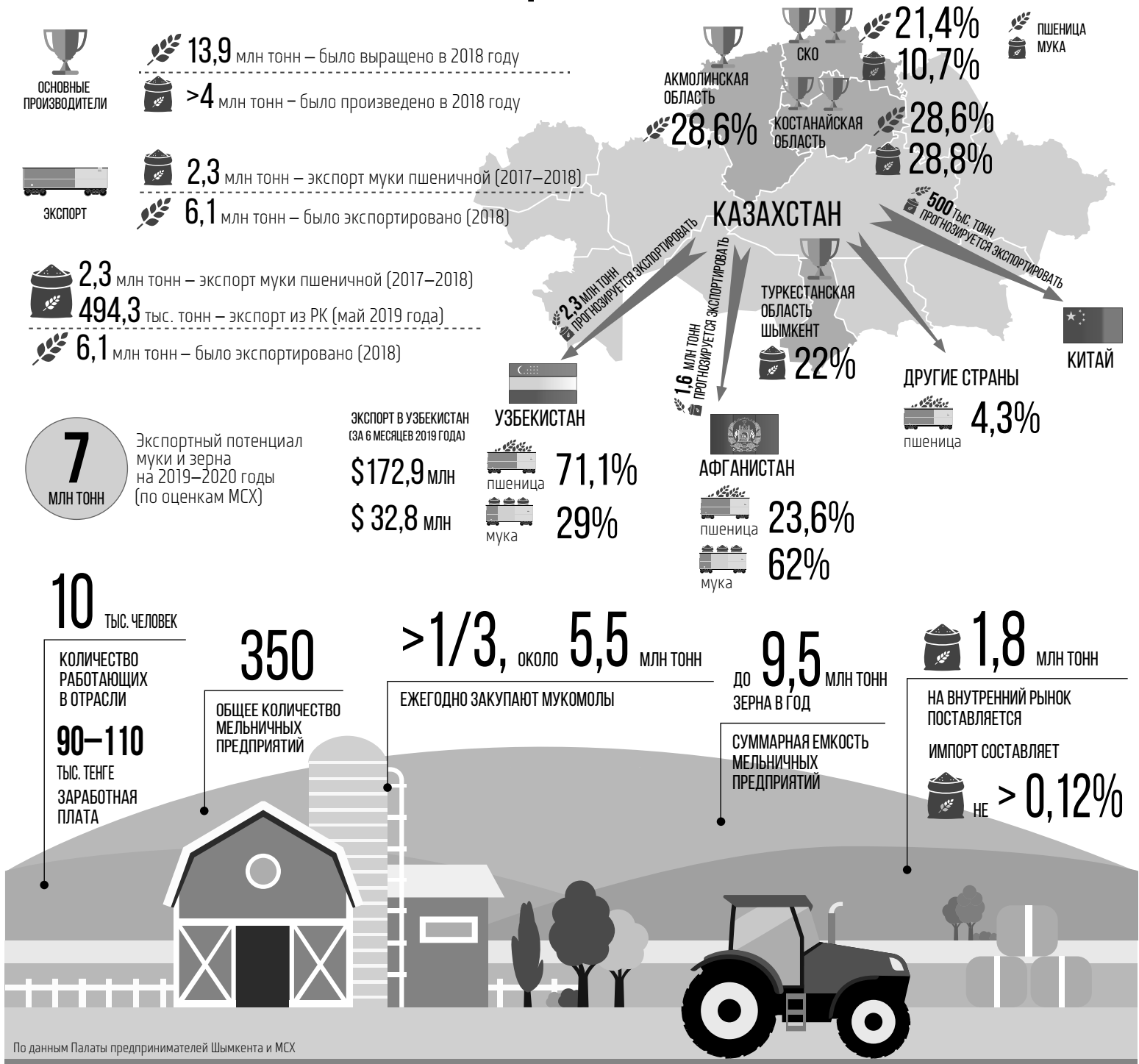
при торговле мукой. Ограничительные меры на ввоз муки, высокий тариф на транзит через территорию Узбекистана, плюс к этому систематический хронический невозврат НДС, который подрывает экономику наших предприятий – все эти многолетние проблемы делают нашу муку неконкурентной.

А в этом году еще накладывается ситуация с урожаем. Делать какие-то точные оценки, наверное, рано. Но очевидно, что урожай будет намного меньше, чем в прошлом году. Насколько много, зависит от погоды. В общем, есть опасения за качество и объем зерна.

В целом ситуация в мукомольной отрасли очень тяжелая. И мы считаем, что для ее изменения нужно принимать какие-то кардинальные меры. Мы теряем среднеазиатский рынок муки, но возможность его удержания есть. Если примем зеркальные меры к странам, которые используют нетарифные ограничения, и системные меры поддержки наших производителей. Если же ничего не будем делать, то отрасль будет и дальше стагнировать. В первом полугодии 2019 года мы уже потеряли около 22% экспорта от прошлогоднего объема. И боюсь, что во втором полугодии эта тенденция сохранится.

Что касается сокращения количества мукомольных предприятий в стране, то, с одной стороны, это нормальный процесс: кто-то уходит, идет концентрация рынка. Но когда уходит с рынка из-за внутренней конкуренции – это одно, если же из-за потери рынков – это совсем другое. К сожалению, вторая причина стала преобладать: емкость рынков сокращается.

МУКОМОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ РК В ЦИФРАХ



По данным Палаты предпринимателей Шымкента и МСХ

ЛАБОРАТОРИЯ БИЗНЕСА

Нам других не обогнать

Казахстанские ремесленники засматриваются на опыт узбекских коллег

Пока местные власти Мангистауской области ставят перед собой задачу создать из Актау «казахстанскую Анталию» и к 2025 году увеличить обслуживание туристов до 700 тыс. человек в год, приезжающие на Каспийское побережье в память об отдыхе увозят с собой сувениры Made in China. С какими проблемами сталкиваются казахстанские ремесленники и как обстоят дела в сопредельных государствах, выяснял «Курсив».

Ольга ЗОЛОТЫХ, Актау,
Жамолиддин ТУРДИМОВ,
Ташкент



Фото предоставлено Дианой Ботаевой

Казахстан

Не секрет, что Мангистауская область имеет огромные возможности для привлечения туристов из разных стран. Немало в Мангистауской области умельцев, которые занимаются изготовлением изделий в национальном стиле из войлока, сувениров из ракушек и художественных миниатюр на камушках с Каспийского побережья. Но проблема в том, что продавать свою продукцию мастерам нелегко. Прилавки торговых центров завалены дешевыми сувенирами из Китая. В регионе нет ни одного центра ремесел, куда могли бы прийти туристы, посмотреть, как создается та или иная уникальная вещь в казахском национальном стиле, приобрести ее, пройти мастер-класс по ее изготовлению.

«Это миллионы тенге, которые могли бы зарабатывать и область, и страна. Но их нет, и они не появятся, если не оказать поддержку ремесленникам», — отметила в комментариях «Курсиву» соучредитель ассоциации «Союз дизайнеров одежды Мангистауской области» Диана Ботаева.

В Мангистауской области проживают всего четыре женщины (во всем Казахстане их чуть больше десятка), которые могут изготавливать казахские юрты от начала до конца по древним технологиям. Одна из них — Ауес

Сагинаева. Она возглавляет Ассоциацию ремесленников Мангистауской области и вот уже два года бьется с местными властями за помещение, где можно было бы создать центр ремесел.

«Сейчас те мастера, что живут и работают в Мангистау, не могут выйти на рынок в масштабах области или города, так как изготавливают свои изделия в квартирах или подсобных помещениях. Иностранцы туристы просят отвезти их в центр, где они могли бы приобрести национальные сувениры, но у нас такого нет», — рассказывает Ауес Сагинаева, отмечая, что для реализации своих изделий у местных мастеров есть редкие возможности — во время ярмарок и выставок.

По мнению г-жи Сагинаевой, у ремесленников должно быть одно постоянное место для работы и презентации их продукции.

В свою очередь Диана Ботаева отмечает, что ремесленники нуждаются в господдержке на всех уровнях, а не только на местном.

«В прошлом году обращались к акиму города о необходимости содействия в поиске места. Нам ответили, что подходящего здания в черте города нет. Вопрос был поднят и на одной из встреч

с акимом области. Но у нас только лобят кричать о традициях. Сейчас рынок нашей страны перенасыщен китайской сувенирной продукцией, изделиями из Кыргызстана и Узбекистана. В некоторых странах смогли принять программы по поддержке национальных ремесел, у нас пока этого нет», — говорит соучредитель ассоциации «Союз дизайнеров одежды Мангистауской области».

Узбекистан

У южного соседа РК с поддержкой ремесленников дела обстоят гораздо лучше. В Узбекистане, как, впрочем, и в Казахстане, существует Республиканская ассоциация ремесленников «Хунарманд», число ее членов превысило уже 30 тыс.

Как отмечает пресс-секретарь ассоциации Нилуфар Хотамова, указом президента «О мерах по дальнейшему развитию ремесленничества и всесторонней поддержке ремесленников» им предоставлены беспрецедентные льготы и преференции, всего их около 40.

«Они освобождены от налогов на доходы, получаемые от реализации изделий. Кроме того, при аренде объектов госсобственности ремесленники платят только

50% от установленной ставки, также им предоставляются в аренду места в исторических и культурных объектах по всей стране, где они свободно могут продавать свою продукцию», — сказала в комментариях «Курсиву» Нилуфар Хотамова.

Рекламировать свою продукцию узбекистанские ремесленники могут по льготным расценкам, экспортировать напрямую, за иностранную валюту, а выручка от продажи продукции в рамках участия в зарубежных выставках в Узбекистане не считается экспортной выручкой и не облагается налогом. В крупных исторических городах этой страны созданы центры ремесленничества, где располагаются магазины и мастерские, — здесь можно посмотреть, как изготавливаются изделия, принять участие в мастер-классах и приобрести понравившиеся работы.

«Что касается продукции из Китая, то она не конкурент местной продукции. Такие товары в основном доминируют лишь в сегменте религиозных сувениров, например четки, коврики», — добавила Нилуфар Хотамова.

Кыргызстан

После развала СССР ремесленники оказались невостребован-

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Председатель Союза ремесленников Казахстана Айжан БЕККУЛОВА:

«Ситуация с центрами ремесел аналогична во многих регионах страны лишь за некоторым исключением. Попытки по их созданию были в Кызылорде, но там такой центр был расположен в 100 км от города, в Караганде, но и там это не увенчалось успехом. Плачевная ситуация и в Алматы: несмотря на то, что алматинский акимат выделил территорию под ремесленнический центр, но находится он на окраине, соответственно, и посетителей там очень мало. Туркестан сейчас, пожалуй, — единственное место, где планируется создать такой центр ремесел.

Я могу сказать, что в нашей стране о ремесленниках вспоминают только тогда, когда надо заполнить вакуум, когда нужно что-то представить. Но почему-то эта память работает только в одну сторону — привлечь мастеров и использовать их. А вот система помощи и поддержки у нас, к сожалению, до недавнего времени не была развита.

О ремесленничестве в нашей стране вспомнили сравнительно недавно — в прошлом году был издан указ президента после наших многочисленных писем о том, что необходимо систе-

ными. Кое-какие предприятия все же появились, самые крупные из них работают исключительно по заказам Европы. Но в большинстве своем мастера изготавливают национальные изделия в основном на дому.

«Льгот никаких для них нет, запад перестал давать гранты на ремесленничество. Сейчас наблюдается некоторое затишье, меньше стало как самих ремесленников, так и их продукции», — рассказала «Курсиву» руководитель ООО «Кыргызское наследие и союз ремесленников» Алмажан Мамбетова.

По ее мнению, главными причинами такой ситуации стало повышение цен на сырье, высокая



матически поддерживать эту сферу, разработать программу по поддержке ремесленников. Программа, если ее можно так назвать, есть, но она бессистемна, и в основном все средства выделяются на фестивали и ярмарки.

Если говорить о соседнем Узбекистане, то там поддерживать ремесленников начали еще с 90-х годов. В Казахстане нет даже части льгот для ремесленников, которые существуют в Узбекистане. Мы приравниваемся к малому и среднему бизнесу, но у нас рисков гораздо больше, чем в каком-либо другом производстве. Мы зависим от всего: от сезонности, праздников. Более того, ремесленник, как правило, — это человек, который занимается в одном лице всем: он и дизайнер, и промоутер, и исполнитель. Так как специалистов, к примеру, менеджеров по ремеслу, художников по сувенирной продукции, у нас не готовят. Это еще одна из немаловажных проблем, которые нужно решать».

стоимость аренды мастерских и отсутствие поддержки от государства.

«Шерсть очень дорогая. Практически все сырье мы экспортируем в Китай. Собственного производства шелка в стране нет. Ремесленникам нужны мастерские, а они многим не по карману. В Бишкеке, к примеру, аренда 1 кв. м такого помещения стоит от 300 сомов, что эквивалентно 1700 тенге. Это очень дорого для нас», — отметила Алмажан Мамбетова.

Также, по ее словам, ремесленникам нужны договоры с соседними странами, от которых они получают сырье, для того чтобы для них оно было дешевле в разы.

300 тысяч тенге на мечту

Как открыть кондитерский цех в небольшом поселке

Жительница поселка Агасу Жанааркинского района Нургуль Орынбасарова в кондитерском бизнесе уже девять лет. За это время она успела «пережить» не один десяток конкурентов. Теперь в месяц она вместе с двумя помощницами выпекает около 250 тортов и другие сладкие изделия.

Айша АЙЗАТ, Караганда

Первый блин комом

Нургуль пришла в кондитерский бизнес не сулицы. Долгие годы она вместе с отцом вела крестьянское хозяйство, где принимала молоко и сдавала его оптовым скупщикам. Однако доход был настолько мизерным, что его едва хватало на зарплату дояркам.

После неудачного опыта Нургуль решила начать все заново и открыла небольшой кондитерский цех. Здание на 144 кв. м у них было свое. Предприятие она запустила с покупки всего одной печи, которая обошлась предпринимательнице в 200 тыс. тенге, а на 100 тыс. тенге купила муку, сахар, сливки и другие ингредиенты.

«Мой первый заказ был в 2010 году. Сразу 33 свадебных торта, выпечка и большой трехъярусный торт для молодых! Этот заказ стал одним из самых крупных в начале нашей работы. Тогда я за торт для жениха и невесты получила 6,5 тыс. тенге. Сейчас

суммы, конечно, другие», — рассказала Нургуль Орынбасарова.

Окупаться сладкий бизнес стал сразу. Постепенно появились доходы: если расходы на сырье составляли вначале 100 тыс. тенге, то за готовую продукцию она получала 200–250 тыс. тенге. Накопив деньги, предпринимательница купила еще две большие печи, которые обошлись ей примерно в 800 тыс. тенге. Еще 400 тыс. ушло на два миксера.

«В 2011 году я приняла участие в программе «Деловые связи», которая действовала на тот момент. После обучения по программе обмена опытом к нам приехала супружеская чета из Германии. Они на протяжении двадцати дней жили у нас и обучали технологиям изготовления кондитерских изделий по своим рецептам. Это для меня был огромный опыт.

Кому не страшна конкуренция?

По словам предпринимательницы, за девять лет в поселке открывалось множество кондитерских цехов. Но многие закрылись, поработав всего несколько месяцев или пару лет.

Сейчас Нургуль взяла помощниц и выпекает в месяц примерно 250 тортов и другие сладости. На закуп ингредиентов у нее уходит около 300 тыс. тенге. Чистый доход, с вычетом зарплаты работниц и расходов на коммунальные услуги, транспортные расходы, составляет около 300 тыс. в месяц. «Выпечка — прибыльное дело, если готовить ее вкусно. Но лю-

бом деле, на мой взгляд, нужно относиться к своей работе с душой. Клиентов нужно любить и относиться к ним, как к родственникам», — рассуждает Нургуль.

Немного о ценниках

Сегодня в кондитерской Нургуль широкий ассортимент: есть все виды тортов и выпечки. Цены на обычные торты начинаются от 1200 тенге. Сумма рассчитывается не за килограмм, а за диаметр (21 см) сладкого изделия. Свадебные двухъярусные торты здесь можно приобрести от 10 500 тенге и выше, а любимый многими торт «Красный бархат» стоит 2500 тенге.

Для сравнения: в Караганде цены в супермаркетах и магазинах на аналогичный товар начинаются от 1500 и доходят до 2,5–3 тыс. тенге. В специализированных кондитерских цены начинаются от 2,5 тыс. тенге за медовый торт и от 4 тыс. тенге за «Красный бархат». Здесь цены зависят от массы тортов.

В магазинах Семья килограмм медового торта можно купить за 1800 тенге, а «Красный бархат» за 2700 тенге. «Медовик» в Таразе стоит от 1500 до 1800 тенге, «Красный бархат» — от 2100 до 2800. В Костаное килограмм медового торта обходится в 2,5 тыс. тенге, а «Красного бархата» — в 3 тыс. тенге. В столице за те же торты в супермаркетах просят от 2 тыс. до 4 тыс. тенге. Самые низкие цены в Шымкенте, где медовый торт можно купить за 900 тенге, а «Красный бархат» в магазинах стоит около 2 тыс. тенге.

С 11 сентября будет расширен перечень организаций, консультирующих граждан по снижению долговой нагрузки

Помимо call-центра «111» и центров обслуживания населения получить консультацию по снижению долговой нагрузки казахстанцы с 11 сентября смогут еще в ряде организаций.

Как известно, на сегодняшний день граждане, рассчитывающие на снижение долговой нагрузки, могут проверить свой статус следующим образом:

- на официальном интернет-ресурсе Министерства труда и социальной защиты населения РК (далее – МТЦЗН РК) по ссылке <http://www.enbek.gov.kz/ru/node/363149>, для этого необходимо ввести ИИН и отправить запрос;
- с помощью электронного сервиса «Проверка статуса для участия в программе по снижению долговой нагрузки», расположенного на главной странице портала электронного правительства, для этого понадобится ЭЦП;

- получить консультацию в call-центре, функционирующем на базе Министерства труда и социальной защиты населения РК, по телефонам: «111», 74-32-20, 75-01-79, 75-01-78;
- обратиться в центр обслуживания населения.

С 11 сентября получить консультацию о возможности погашения задолженности по

займам и микрокредитам за счет государства казахстанцы могут:

- в управлениях координации занятости и социальных программ областей, городов Нур-Султан, Алматы и Шымкент;
- в АО «Государственный фонд социального страхования» и его филиалах;
- в территориальных департаментах Комитета труда, социальной защиты и миграции областей, городов Нур-Султан, Алматы и Шымкент.

Напомним, в соответствии с Указом Президента РК от 26 июня 2019 года для граждан пяти категорий: многодетные семьи; семьи с детьми-инвалидами, инвалидами с детства старше 18 лет; семьи, потерявшие единственного кормильца; получатели адресной социальной помощи; дети-сироты.

Погашение задолженности для этих категорий граждан не зависит от их финансового дохода.

Условия снижения долговой нагрузки:

- исключительно беззалоговые потребительские займы (кредиты, взятые под залог или для развития бизнеса, не рассматриваются);
- государство погасит основную долг и начисленное по нему вознаграждение в общем размере до 300 тыс. тенге (тем, у кого размер займа превышает 300 тыс. тенге, будет погашена

часть их долга в размере 300 тыс. тенге);

- общая задолженность не должна превышать 3 млн тенге по состоянию на 1 июня текущего года;
- кредит должен быть оформлен в банке или микрофинансовой организации (займы, переданные в коллекторские компании, не подлежат погашению).

Формирование списков граждан вышеуказанных категорий осуществлялось на основе данных информационных систем центральных государственных органов (в общей сложности 2,289 млн уникальных человек). Списки были переданы в Национальный банк РК и Государственное кредитное бюро. Нацбанк РК со своей стороны исключил из списков тех, у кого: нет беззалогового потребительского кредита, общая задолженность более 3 млн тенге, займы переданы в коллекторские организации.

В конечном итоге получился список из 506 941 должника, которым осуществляется погашение задолженности по 630 633 займам и микрокредитам.

Данная акция со стороны государства носит разовый характер. Погашение долговой нагрузки никак не скажется на кредитных историях казахстанцев, то есть граждане, которым были погашены кредиты, не попадут в черные списки финансовых организаций.

Не все блестит

Золотодобытчики нашли способ сократить расходы, но не могут его применить

Почти год АО «Майкаинзолото» ждет возможности построить собственную ЛЭП. С ее помощью можно будет исключить оплату посреднических услуг при покупке электроэнергии. Но законодательство сделать этого не позволяет.

Марина ПОПОВА, Павлодар

Пишите письма!

В Павлодарской области золотодобывающее предприятие ждет разрешения от министерства энергетики на возведение собственной линии электропередач. Она соединит напрямую производство с сетями АО «KEGOK».

Как сообщил «Курсиву» директор компании АО «Майкаинзолото» Куаныш Ботин, строительство ЛЭП позволит предприятию сэкономить 4 тенге с кВт*ч.

«Показатель существенный, если учесть, что ежемесячно здесь потребляется около 3 тыс. кВт*ч», – уточнил глава акционерного общества.

Речь идет о ЛЭП протяженностью более 20 км. Реализация проекта обойдется в \$2 млн, но на предприятии готовы инвестировать. В марте текущего года его руководство даже заключило соглашение об антикоррупционном сопровождении проекта с павлодарским областным фронт-офисом Protecting Business and Investments.

Но для того, чтобы получить разрешение, сегодня необходимо выполнить стандарт государственной услуги – «Согласование проектирования и строительства дублирующих (шунтирующих) линий электропередачи и подстанций». В том числе получить письменное подтверждение от обслуживающей организации о невозможности обеспечить клиента электрической энергией.



Фото: Марина Попова

Сегодня золотодобывающую компанию обслуживает ТОО «Павлодарская распределительная электросетевая компания» (ПРЭК) – подразделение «Павлодарэнерго», входящего в группу ЦАЭК.

«Но ПРЭК подобной проблемы не испытывает, а потому и письмо такое вряд ли напишет», – считает Куаныш Ботин.

Он отметил, что по этой причине соответствующего документа с подобной просьбой в электросетевую компанию не отправлял.

Другая позиция

Как сообщили «Курсиву» в АО «Павлодарэнерго», каждый

потребитель самостоятельно определяет порядок электроснабжения своих объектов. И если АО «Майкаинзолото» считает, что экономически выгоднее построить ЛЭП и купить электроэнергию у других источников – их право это сделать.

При этом энергетики уточнили, что уход клиента для них потерей не станет. Ведь сейчас в северной части областного центра, на территории специальной экономической зоны, появляются новые объекты. И потребление электроэнергии внутри Павлодарского энергоузла растет, прогнозируется ее дефицит, для покрытия которого

потребуется ввод дополнительных генерирующих мощностей.

Деньги любят счет

Как отметил Куаныш Ботин, до конца года министерство должно пересмотреть существующий стандарт к проектам по строительству ЛЭП, тогда им не надо будет просить у энергетиков того, что они дать не могут.

Он отметил, что от этого зависит не только финансовое благополучие бизнеса. Строительство ЛЭП отразится на размере тарифов для жителей поселка Майкаин, для которого предприятие является градообразующим. Ведь оно обеспечивает теплом

и водой более 10 тыс. человек. Снижение тарифа составит 10%. Сегодня содержание котельной обходится компании в сумму более 200 млн тенге. Убытки оцениваются в сумму около 100 млн тенге.

«Если предприятие не идет вперед, не ищет варианты экономии, новые направления развития, то оно не будет жить», – уверен Куаныш Ботин.

К слову, золотодобытчики – не первопроходцы в деле снижения затрат на электроэнергию. Например, в 2007 году во время строительства электролизного завода в Павлодаре две параллельные ЛЭП тянули из Аксу,

от действующей здесь электростанции. Сооружение – ЛЭП-500 протяженностью 27 км – было построено. Стоимость проекта – более 1,5 млрд тенге. И завод, и электростанция входят в одну группу – ERG.

Более дешевые источники электроэнергии ищут и в строящейся промышленной зоне Экибастуза. Данный вопрос стал поводом для выездного совещания с участием вице-министра энергетики Сунгата Есимханова в начале августа. На площадке планируется разместить сразу несколько крупных предприятий. Но инвесторов интересует недорогая энергия. Только в случае, если их устроит цена, они готовы вкладывать деньги в строительство. Если сначала предполагалось, что поставщиком электроэнергии станет Экибастузская ГРЭС-1, то теперь в качестве альтернативы предлагается задействовать мощности АО «KEGOC». Вернее, ее экибастузской подстанции мощностью 1150 кВт. Это несколько увеличит оплату за кВт*ч.

АО «Майкаинзолото» – одно из предприятий Казахстана по добыче и переработке золото-содержащих колчеданно-полиметаллических руд, основанное в 1932 году. В текущем году планирует добыть 400 тыс. т руды. В прошлом году эта цифра составила 350 тыс. т. В 2017 году объем добычи равнялся 325 тыс. т. В перспективе здесь планируется выйти на отметку в 500 тыс. т. Объем инвестиций в текущем году составит около 1 млрд тенге, такая же сумма на развитие предприятия была и год назад. За счет этих средств идет обновление техники, модернизация котельной. В 2017 году было произведено 2,7 тыс. т золотосодержащего концентрата, медного концентрата – 20,8 тыс. т.

Глубокое бурение

< стр. 13

«Объем мирового рынка нефтегазохимической отрасли достиг \$2 трлн и продолжает расти. Экономический рост до 2050 года вызовет, по прогнозам Международного энергетического агентства, увеличение производства первичной продукции нефтехимии в мире на 60%», – говорит председатель правления АО «ФНБ «Самрук-Казына» Ахметжан Есимов.

По его данным, стоимость полиэтилена низкой плотности и готовых изделий из него в 10–20 раз выше стоимости исходного сырья.

К тому же волатильность цен на полимеры в разы ниже, чем на нефть и газ, что обеспечивает более прогнозируемую экспортную выручку. Инвестиции в нефтегазохимию в среднем дают четырехкратный мультипликативный эффект на каждый вложенный тенге.

«Из-за отсутствия таких производств мы попросту теряем большую часть ценнейших компонентов природного газа, таких как этан, пропан и бутан, которые идут на экспорт по цене метана», – говорит глава «Самрук-Казына». Он приводит в пример Саудовскую Аравию, где участникам нефтехимических проектов предоставляются налоговые каникулы в течение 10 лет. А в соседнем Узбекистане отменены таможенные пошлины на ввоз технологического оборудования локализуемой продукции нефтехимии.

Спикер отметил, что в Казахстане на Атырауском НПЗ введен комплекс по производству ароматических углеводородов с ежегодной мощностью до 133 тыс. т бензола и 496 тыс. т параксилола, являющихся базовым сырьем для развития нефтехимии.

Сейчас на территории СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» (НИНТ) в Атырауской области ре-



Канат БОЗУМБАЕВ, министр энергетики РК:

«В период до 2025 года общий объем инвестиций по проектам Исатай, Абай, Женис, Каламкас-море и Хазар составит более \$5 млрд».

ализуются два якорных проекта по производству полипропилена и полиэтилена суммарной мощностью 1,7 млн т в год, стоимостью \$9,1 млрд.

В настоящий момент на проекте по производству полипропилена заказано все основное оборудование, завершена забивка свай, ведутся фундаментные работы. В этом году будет запущена газотурбинная станция, а в 2020 году – установка по очистке воды. Ввод в эксплуатацию завода запланирован на середину 2021 года.



Ричард ХОУВ, управляющий директор NCO:

«Сейчас мы готовимся к освоению месторождения Каламкас-море. Предпочтительной концепцией является совместное освоение с соседним месторождением Хазар. План освоения будет представлен к следующему кварталу. Если министерство утвердит, то начнем проектирование в начале 2020 года».

По проекту строительства завода по производству полиэтилена сейчас совместно с австрийской компанией Vorealis разрабатывается ТЭО. Ключевой вопрос сегодняшнего дня – подписание инвестиционного согла-

шения между правительствами Казахстана и ОАЭ, ускорить который порекомендовал президент Токаев.

Нефть и сервис

Между тем, по мнению главы государства, необходимо усилить контроль над реализацией нефтегазовых проектов, поскольку нефтесервисная индустрия способна стать одним из драйверов роста и диверсификации экономики.

«Увеличивая добычу нефти и газа, мы должны создавать современный нефтесервисный кластер по примеру Норвегии, где доходы от нефтесервиса превысили доходы от экспорта углеводородов», – сказал Касым-Жомарт Токаев. Он считает, что развитие нефтесервиса даст толчок развитию отечественного малого и среднего бизнеса, созданию продуктивных и квалифицированных рабочих мест, локализации производств с высокой добавленной стоимостью.

«Сегодня по проектам трех крупных операторов – ТШО, НКОК и КПО – доля местного производства составляет 34%, а по товарам не превышает 7%. Между тем объем закупок данных компаний составляет 4,6 трлн тенге и около 80% от закупок по всей отрасли», – отметил президент РК.

По его данным, основная часть инжиниринга и строительного-монтажных работ по-прежнему выполняется зарубежными компаниями. Правительству поручено усилить работу по увеличению поставок отечественных товаров и услуг нефтегазовым компаниям. Прежде всего следует увеличить количество местных компаний в инжиниринге и строительстве модульных конструкций. Если необходимо, то нужно внести соответствующие изменения в законодательство

«Я призываю нефтегазовые компании активнее привлекать местные казахские компании и местных казахских специалистов на проекты», – заключил президент Токаев.

Прогноз по золоту остается «бычьим»

Цена на золото может достичь рекордного уровня в \$2 тыс. за унцию в ближайшие два года. Впрочем, пока драгметалл продолжил снижение на фоне укрепления доллара. Утром 11 сентября фьючерсы на золото торговались по \$1500,06 за тройскую унцию. Днем ранее на момент закрытия торгов цена составляла \$1493,8 за унцию.

Мадия ТОРЕБАЕВА



Фото: golden-inform.ru

Как отмечают аналитики Citigroup, цена на золото может достичь рекордного уровня в \$2 тыс. за унцию в течение следующих двух лет, поскольку экономический рост в США замедлится, а Федеральная резервная система снизит процентные ставки.

Financial Times, ссылаясь на сообщение нью-йоркского банка, пишет, что прогноз о повышении цены на драгоценный металл базируется на идее о том, что неопределенность в связи с президентскими выборами 2020 года будет сочетаться с замедлением внутренней экономики.

По-прежнему главным фактором поддержки золота выступает настроение инвесторов, опасющихся глубокой коррекции на фондовом рынке. В этом случае, с точки зрения экспертов фондового рынка, они будут предпочитать золото в качестве защитного актива для своих капиталов.

По информации издания, инвесторы обратили свои взоры на драгметалл потому, что доходность облигаций стала отрицательной, что повысило привлекательность таких беспроцентных активов, как золото. Около \$15,3 трлн облигаций торгуются на

уровнях, гарантирующих покупателям убыток, если облигации удерживаются до погашения. Цена на золото выросла в этом году на 17%, до \$1495 за тройскую унцию, что позволило драгоценному металлу стать лучшим активом с 2010 года.

Аналитики банка уверены, что сочетание более низких ставок, растущих рисков глобального спада и высокого спроса со стороны центральных банков может еще больше подтолкнуть цены. По данным Всемирного совета по золоту, центральные банки покупают больше золота в этом году, чем за последние девять лет.

«Мы ожидаем, что спотовые цены на золото будут подниматься, достигая новых циклических максимумов в какой-то момент в течение двух следующих лет», – говорят стратеги Citigroup.

Ранее отмечалось, что цены на желтый металл в этом году выросли на фоне торговой войны между Китаем и США. В июле текущего года американские политики впервые за более чем десятилетие снизили стоимость

заимствований, и ожидается, что они сделают это снова на очередной встрече, которая состоится 17–18 сентября. На этом фоне инвесторы увеличили свои вложения в биржевые фонды, покупающие слитки золота.

Российские аналитики в свою очередь подчеркивают, что интерес инвесторов не ограничивается золотом: в последние месяцы вслед за желтым металлом (рост за год 27%) к ралли присоединились – в очередной раз – палладий (рост за год 59%) и платина (рост за год +19%).

«Такое поведение рынков волей-неволей поддерживает цены на золото, доводя их до новых шестилетних максимумов. В недавней аналитической заметке Шьям Девани, старший технический стратег Citigroup, справедливо отметил, что соотношение доходности инвестиций в золото и S&P 500 тестирует критическую точку разворота, и прорыв выше нее может вызвать ралли, которое вытолкнет цены на золото еще на 25% выше», – отмечает эксперт Международного финансового центра Владимир Рожанковский.

МНЕНИЕ



Евгений Юрьевич ВИНУКUROV, заместитель исполнительного директора – главный экономист Проектного блока Евразийского фонда стабилизации и развития.

Давайте договоримся сразу: кризис в мировой экономике будет. И в этот раз все не «будет по-другому». Из принципиально новых факторов в мировой экономике есть сверхмягкая денежная политика крупнейших центробанков (американского, европейского и японского). Это, конечно, искажает логику рынков, но не меняет фундаментальную циклическую природу мировой капиталистической системы. А, значит, быть новому надиру цикла, никуда не деться. Экономисты должны ответить на два вопроса: когда будет следующий кризис и каким он будет.

Когда будет следующий кризис?

У занимающихся макроэкономическим прогнозированием организаций, как правило, есть базовый прогноз. Этот прогноз носит консенсусный характер и в той или иной степени предполагает экстраполяцию текущих тенденций. Наличие таких «базовых» прогнозов нормально. Но ненормально отсутствие стресс-сценариев. Будущее не определено, а самоуспокоение губительно. Стресс-сценарии, альтернативные прогнозы обязательно должны разрабатываться и обсуждаться. Особенно это важно для государственных и международных структур, сама цель существования которых требует постоянной готовности к эффективному противодействию кризисным явлениям. Такой структурой на евразийском пространстве является Евразийский фонд стабилизации и развития. ЕФСР по своей сути – это «пожарная команда», призванная минимизировать негативные последствия различного рода финансовых кризисов для экономик евразийского пространства и заниматься их профилактикой. Отсюда пристальный интерес к теме будущей рецессии в мировой экономике.

Замедление темпов роста уже идет полным ходом. Это связано с рядом факторов: поздней стадией экономического цикла, по-

вышением ставок ФРС, нарастанием долгового бремени. Рост мировой экономики замедлился с 3,8% в IV квартале 2017 года до 3% в IV квартале 2018-го – за последние семь лет это наиболее быстрое замедление. Развивающиеся экономики замедляются быстрее, чем развитые, а Турция уже ушла в рецессию. Уже в декабре-январе основные прогнозы – такие, как Всемирный банк, МВФ, ОЭСР, ведущие центробанки и крупнейшие инвестиционные банки – начали массово снижать прогнозы на 2019–2020 годы. Это реакция на поступающую статистику. Последней в ряду международных агентств, снизивших свои прогнозы, в апреле стала ВТО: оценка роста международной торговли в 2019 году понижена довольно резко – с 3,7 до 2,6%.

Крупнейшие риски всем хорошо известны. Это огромное накопленное долговое бремя, риск торговых войн, геополитическая напряженность, весьма унылое состояние европейской экономики (включая ее главный мотор – Германию), внутренние дисбалансы китайской экономики, Брекзит – выбирайте по вкусу. На мой взгляд, фундаментальный риск – это огромный долг на всех уровнях. Центробанки США, ЕС и Японии нарастили балансы до беспрецедентных уровней. Государства набрали долгов для реализации инфраструктурных проектов, причем от КНР на довольно непрозрачных условиях и с рядом некомфортных ограничений. Корпоративный сектор по всему миру существенно нарастил долг не только в инвестиционных целях, но и для действий, не повышающих собственно валовый продукт – например, для проведения обратных выкупов акций. По всему миру растут ипотечные и потребительские долги домохозяйств. Власти по всему миру осознают этот риск и пытаются сдерживать рост кредитования с помощью использования макропруденциальных инструментов, но эффективность этих мер невелика. Совокупный долг давно перерос пик 10-летней давности и достиг \$250 трлн (против \$175 трлн в 2008 году). Это более чем в 2,5 раза больше мирового ВВП. Опасная, нестабильная ситуация.

Собственно, циклическая природа капитализма и решает (иной раз радикально и каждый раз болезненно) проблему накопленных дисбалансов и неэффективностей. Циклический кризис работает санитаром леса. Он вычищает неэффективных за кредитованных производителей, самых слабых игроков в финан-

совых системах, заставляет уходить в банкротства и списывать долги. Однако, когда конкретно это произойдет, не угадать. Возможно, совсем скоро, в течение ближайших полутора лет (на мой взгляд, вероятность этого не меньше 40%). А, возможно, зальете в мировую экономику триллионы позволят ей еще порастить.

Каким будет следующий кризис?

Собственно, в уходе крупных экономик во временную рецессию ничего необычного нет. Она определяется как два квартала сокращения экономики подряд. Сейчас в рецессии находится Турция. Опасно близок к скатыванию в отрицательные темпы роста ряд европейских экономик. Экономический цикл находится в поздней «зрелой» фазе,

стран пойдут проверенным путем снижения ставок и программ количественного смягчения. Однако одно дело снизить ставки с 5 до 2% и другое, допустим, с 2,5% до отрицательной величины. А у ЕС и Японии и этой возможности сейчас нет. Определенно стоит ожидать нулевых и отрицательных ставок в мировой экономике – то есть бесплатных «вертолетных» денег. Возможно, будут апробированы новые способы поддержки экономики. А вот хватит ли этого для достижения устойчивого эффекта – открытый вопрос. Наибольшие риски и уязвимость существуют в экономиках, которые увлеклись бесконтрольным наращиванием долга и директивным управлением политикой национальных банков.

Повторения 2008 года случиться не должно. Все будет

У всего есть своя цена

Ценой такого решения станет выход в 2020-х годах на стабильно более низкие темпы роста, чем в 2010-х. Назовем это «новой нормальностью». Если новая нормальность 2010-х предполагала пониженные темпы роста по сравнению с 2000-ми, то «новая новая нормальность» 2020-х годов будет предполагать еще большее снижение темпов мирового экономического роста – до весьма и весьма некомфортно низкого постоянного уровня. В российском контексте надо добавить, что это может совпасть с дном нефтяного суперцикла в 2025–2030-х годах.

Хорошая новость заключается в том, что, если монетарные власти крупнейших мировых экономик находятся в плохой форме, то степень готовности так называемой Глобальной

2009 годов, этот уровень сильно подрос как по ресурсам, так и по компетенциям – на евразийском пространстве региональным финансовым механизмом является Евразийский фонд стабилизации и развития; и (4) сам Международный валютный фонд, располагаемые финансовые ресурсы которого в 2010-х годах значительно выросли. Это дает надежду на то, что для малых экономик будет предоставлена адекватная ситуация поддержки, которая поможет сгладить негативные последствия кризиса.

У Казахстана достаточно высокие золотовалютные резервы, низкий уровень госдолга, бюджетное правило. Аналогичная ситуация в России. Однако ни Казахстан, ни Россия не станут тихой гаванью. Снижение спроса на сырье и его производные



Фото: Erkipauk

поэтому можно прогнозировать усиление этих тенденций. При этом техническая рецессия не обязательна, может иметь место просто сильное замедление темпов роста.

По этому поводу идут оживленные и местами ожесточенные дискуссии крупнейших центральных банков. Но решения нет. Поэтому можно ожидать, что монетарные власти развитых

значительно мягче. Еще одно количественное смягчение и «вертолетные» деньги позволят предотвратить жесткий кризис. Вполне возможно, что и технической рецессии в мировой экономике не случится – только резкое снижение темпов роста на несколько кварталов. Если искать исторические параллели, то это скорее 1990–1991 годы, нежели 2008–2009-е.

системы финансовой защиты за последнее десятилетие резко возросла. ГСФЗ включает в себя четыре уровня: (1) национальные золотовалютные резервы; (2) система двусторонних валютных свопов (за последнее время она фактически сформирована с уровнем, близких к нулю); (3) региональные финансовые механизмы (за десятилетие, прошедшее с 2008–

(нефть, газ, черные и цветные металлы, уголь, удобрения, зерно и др.) приведет как минимум к временному уменьшению цен и ударит по экономике. И все же ближайшую рецессию в мировой экономике Казахстан и Россия должны пройти достаточно уверенно. Следующий кризис, который совпадет с дном нефтяного суперцикла, будет много хуже. Но до него еще надо дожить.

Неожиданный поворот

Скандальный карагандинский ресторан «Древний Рим» выставлен на продажу. Собственники хотят выручить за него 2,4 млн евро. Подробнее выяснил корреспондент «Курсива».

Максим КАЛАЧ

Владельцы ресторана «Древний Рим», который оказался в центре массового скандала после драки его посетителей и персонала заведения, ищут покупателей на свои недвижимые активы. Соответствующие объявления размещены на российском сайте по поиску зарубежной недвижимости rian.ru.

За ценой не постоит

За трехэтажное здание «Древнего Рима» площадью 3,7 тыс. кв. м, в котором помимо ресторана расположены гостиничный комплекс, летние площадки и производственные помещения, его владельцы хотят получить 2,35 млн евро.

«Здание выполнено в уникальном авторском стиле из искусственного и натурального



Фото: rian.ru

облицовочного камня», – отмечается в объявлении.

Новым владельцам также предлагается прилегающая территория с проектами трех гостевых домов, банями, саунами и бильярдными.

На этом же сайте размещен еще один лот – недостроенный семиуровневый отель площадью 6,3 тыс. кв. м по пр. Бухар жырау, 54/2. По данным источника «Курсива», этот объект тоже принадлежит владельцам «Древнего Рима».

Как следует из текста размещенного объявления, «коробка» здания, внутренние перегородки и крыша полностью завершены. Оконные проемы частично оборудованы стеклопакетами. На цокольном этаже готовы

два бассейна. «Имеется алюминиевая емкость на 15 тыс. литров. Электричество 160 кВт. Собственная артезианская скважина со всеми документами и отличной питьевой водой. Земля в собственности», – говорится в объявлении. Стоимость объекта – 2,27 млн евро.

В случае успешной реализации указанной недвижимости собственники могут выручить более 4,5 млн евро, или почти 2 млрд тенге.

Новогодняя ночь

Напомним, массовая драка между группой отдыхающих в ту ночь в «Древнем Риме» молодых людей, владельцами и персоналом ресторана привела к гибели 23-летнего **Рахымжана Жансеита**. Еще трое участников драки были госпитализированы с ножевыми ранениями. Конфликт получил широкий общественный резонанс. В Караганде несколько дней длились акции протеста с требованиями скорейшего поиска и наказания виновных. В социальных сетях и мессенджерах стали распространяться сообщения, которые стремились придать произошедшему характер межэтнического конфликта.

Как сообщили позже официальные власти, ситуация с убий-

ством держится на контроле. По информации прокуратуры, «отдельные лица пытались destabilизировать обстановку, спекулируя данной темой» и «провоцируя граждан и их близких на незаконные действия, распространяют в социальных сетях заведомо ложную информацию».

В итоге уже 5 января местным департаментом полиции было открыто досудебное расследование по ст. 174 УК РК «Возбуждение социальной, национальной, родовой, расовой, сословной или религиозной розни». Данное дело было выделено в отдельное производство.

Владелица ресторана **Амас Абрамян** проходит потерпевшей по делу о драке, которая произошла в новогоднюю ночь в «Древнем Риме». Судебный процесс начался 4 сентября. На скамье подсудимых – 13 человек. Из них 12 обвиняются в совершении хулиганских действий в группе лиц по предварительномуговору. Тринадцатому подсудимому, **Юсифу Нурулу**, помимо хулиганства предъявлено обвинение в убийстве. В списке подозреваемых также числится **Нарек Гуриян**, который бежал из страны. Он сдался правоохранительным органам России. Вопрос о его экстрадиции до сих пор не решен.