

КУРСИВ



ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
МАРКЕТ-МЕЙКЕРА НА ВАС НЕТ

стр. 5

ЭКСПЕРТИЗА:
СИГНАЛ К КОНКУРЕНЦИИ

стр. 7

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:
ИДЕЯ ВМЕСТО ИКЕА

стр. 8

LIFESTYLE:
МАРАФОН СПОРТИВНЫХ ФИЛЬМОВ

стр. 12

kursiv.kz
 kursiv.kz
 kursivkz
 kursivkz
 kursivkz

И решили, что берем

Спустя неделю после объявления о покупке Альфа-Банка БЦК так и не раскрыл детали сделки, самыми важными из которых видятся цена и источники финансирования. И лишь вчера на сайте БЦК появилось сообщение для заемщиков Альфы по поводу порядка погашения кредитов, переданных банку-покупателю.

Виктор АХРЁМУШКИН

О том, что материнская Альфа и БЦК достигли «принципиальной договоренности» о купле-продаже казахстанского Альфа-Банка, стороны сообщили вечером 20 апреля, разместив на своих сайтах соответствующие пресс-релизы идентичного содержания. Однако вскоре новость была удалена как с сайтов, так и со страничек банков в соцсетях. Наутро публикации были восстановлены, но с одним изменением. Старый вариант гласил, что смена акционеров дочерней Альфы и ее последующий ребрендинг «будут способствовать выходу банка из санкционных списков США и ряда других стран». В переделанной версии утверждение об ожидаемом снятии санкций отсутствовало. После 21 апреля никакой новой информации о сделке не было ни от ее участников, ни от регулятора.

Кому война...

Факт того, что наложенные на РФ санкции вызовут серьезные затруднения в работе дочерних российских банков в Казахстане и повлекут за собой передел отечественного банковского рынка, стал очевиден вскоре после начала войны в Украине (см. статью «Стресс не тест» в №9 «Курсива» от 11.03.2022). В первое время непонятен был только масштаб грядущего передела. Сейчас уже ясно, что ландшафт меняется радикально.

Из четырех российских «дочек» удержать клиентов удалось только Хоум Кредиту. Сбер, Альфа и ВТБ (кто-то раньше, кто-то позже, в зависимости от даты ввода индивидуальных санкций и изменения их суровости) столкнулись с бегством вкладчиков. Чтобы заплатить по счетам, государственные Сбер и ВТБ вынуждены были распродать часть кредитного портфеля и уступить свою рыночную долю конкурентам. Покупателями (из тех, о которых известно, потому что не все сделки сопровождались публичностью) стали Халык (на сумму 440 млрд тенге) и Евразийский (сумма не раскрывается).

> стр. 6



Фото: Илья Ким

Замедляемся и машем

Несмотря на рекордный фискальный стимул, экономика РК в 2022-м покажет лишь половину от того роста, который планировался в начале года.

Сергей ДОМНИН

Разброс оценок роста казахстанской экономики за считанные месяцы ушел от отметки 4% к отметке 2%. Пессимистические сценарии стали базовыми после внутривалютного кризиса в январе и кризиса геополитического, стартовавшего в феврале. Слабый рост поддержан государством, которое нарастило расходы бюджета в относитель-

ных показателях до уровня, близкого к значениям кризисного 2020 года.

Два вместо четырех

В апреле были обновлены сразу несколько прогнозов по динамике экономики РК в 2022 году. Все они были скорректированы с понижением в основном из-за неблагоприятного внешнего фона (см. «Проблемы пришли извне» на стр. 2).

Расширенный анализ ситуации предоставил в традиционном весеннем обзоре по региону «Европа и Центральная Азия» Всемирный банк (ВБ). Эксперты ВБ говорят о перетекании (spillovers) кризисных явлений из экономики РФ, влиянии разрывов цепочек поставок, снижению уровня дове-

рия инвесторов и росте волатильности обменного курса. Еще один внешний фактор – предполагаемое сокращение экспорта нефти на 5-6% в связи с аварией на терминале КТК в Новороссийске.

Все это окажет давление на рост казахстанской экономики. Перспективы этого роста были заметно снижены по отношению к значениям предыдущего, январского прогноза ВБ. В нынешнем году казахстанская экономика вырастет не на 3,7%, а на 1,8%. Рост в 2023 году составит не 4,8, а 4%. Недели позже Всемирный банк немного улучшил прогноз динамики ВВП Казахстана с 1,8 до 2,3% в 2022 году и до 4,4% – в 2023-м.

> стр. 2



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+

Имитация древности

Чем караван-сарай Туркестана и Самарканда собираются привлечь туристов

Казахский Туркестан и узбекский Самарканд, которые расположены в 600 км друг от друга на Шелковом пути, надеются активно зарабатывать на путешественниках. В Туркестане уже отстроили, а в Самарканде строят туристические центры с караван-сараями. Глядя на них, турист может сказать, что есть «повторимый дух городов».

Маргарита ЛИХАНОВА

У Туркестана и Самарканда наполеоновские планы по привлечению туристов. Первый надеется увидеть 2,5 млн путешественников к 2025 году. Второй собирается удвоить число туристов – с нынешних 600 тыс. в год до 1,2 млн. Оба города, не жалея бюджетов своих, вкладываются в инфраструктуру: в 2019 году власти населенных пунктов начали возводить новые туристические центры.

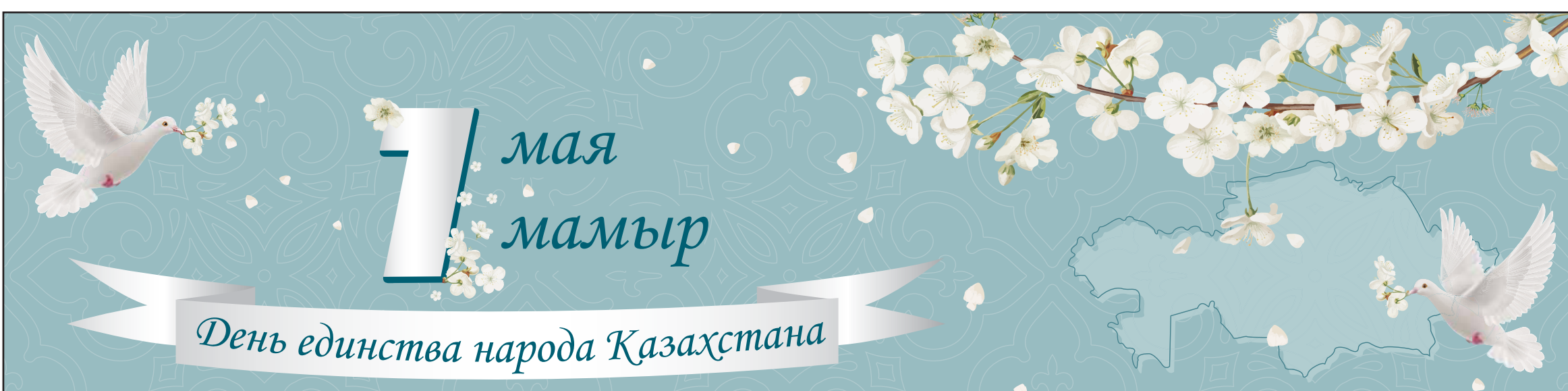
Туркестан пришел к финишу первым: ровно год назад в городе с помпой и премьер-министром среди главных гостей открыли туристический комплекс «Керуен-сарай» («Караван-сарай»), кото-

рый входит в структуру культурно-исторического центра города. В Самарканде туристический центр Silk Road должны запустить в этом году.

Казахская Венеция

В Туркестане «местом притяжения» предсказуемо стал грандиозный мемориальный комплекс Ходжи Ахмеда Ясави. Этот мемориал решил построить Тимерлан в конце XIV века в честь победы над Тохтамыш ханом.

> стр. 11



Не черным золотом единым

В экономику РК в 2021 году пришло \$24 млрд прямых инвестиций, и лишь около трети из них – в нефтегазовый сектор

Валовой приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Казахстан по итогам минувшего года вырос более чем на треть (+38%) и достиг \$23,7 млрд, но не восстановился до докризисного уровня (\$24,4 млрд в 2019 году). Отставание от лучших показателей, зафиксированных почти 10 лет назад, еще больше.

Сергей ДОМНИН

Зафиксированный по итогам 2021-го уровень инвестиций не входит в пятерку лучших результатов экономики: в абсолютных показателях ПИИ были выше в 2011, 2012, 2013, 2014, 2018 и 2019 годах. Однако отраслевая структура ПИИ в лучшие для РК годы была замешана на высокой доле инвестиций в нефтегазовый сектор экономики (геологоразведка, добыча, транспортировка, переработка нефти и

газа): в 2014 году, например, доля инвестиций в «нефтяную» экономику выросла до 58%, а в 2018 и 2019 годах достигала 56%.

По итогам 2021-го нефтяная составляющая не превышает 33%. При этом в общей отраслевой структуре по-прежнему доминирует горнодобывающая промышленность, на которую приходится до 41% всех ПИИ (непосредственно на добычу нефти и газа – 28%). В 2011 году горнодобыча занимала 21% ПИИ. На втором месте обрабатывающая промышленность, чей вес за последние 10 лет вырос незначительно – с 21 до 22%. Третья – торговля с 16%, за которой следуют финсектор (7%) и транспорт (4%).

Отраслевые особенности накладывают свой отпечаток и на географический разрез: в топ-5 инвесторов страны, реализующих в РК нефтегазовые и горно-металлургические проекты, Нидерланды, США, Швейцария, Россия и Китай. Вплотную к этим странам в минувшем году подошла Бельгия – юрисдикция, где

расположены материнские структуры ряда казахстанских промышленных и финансовых групп.

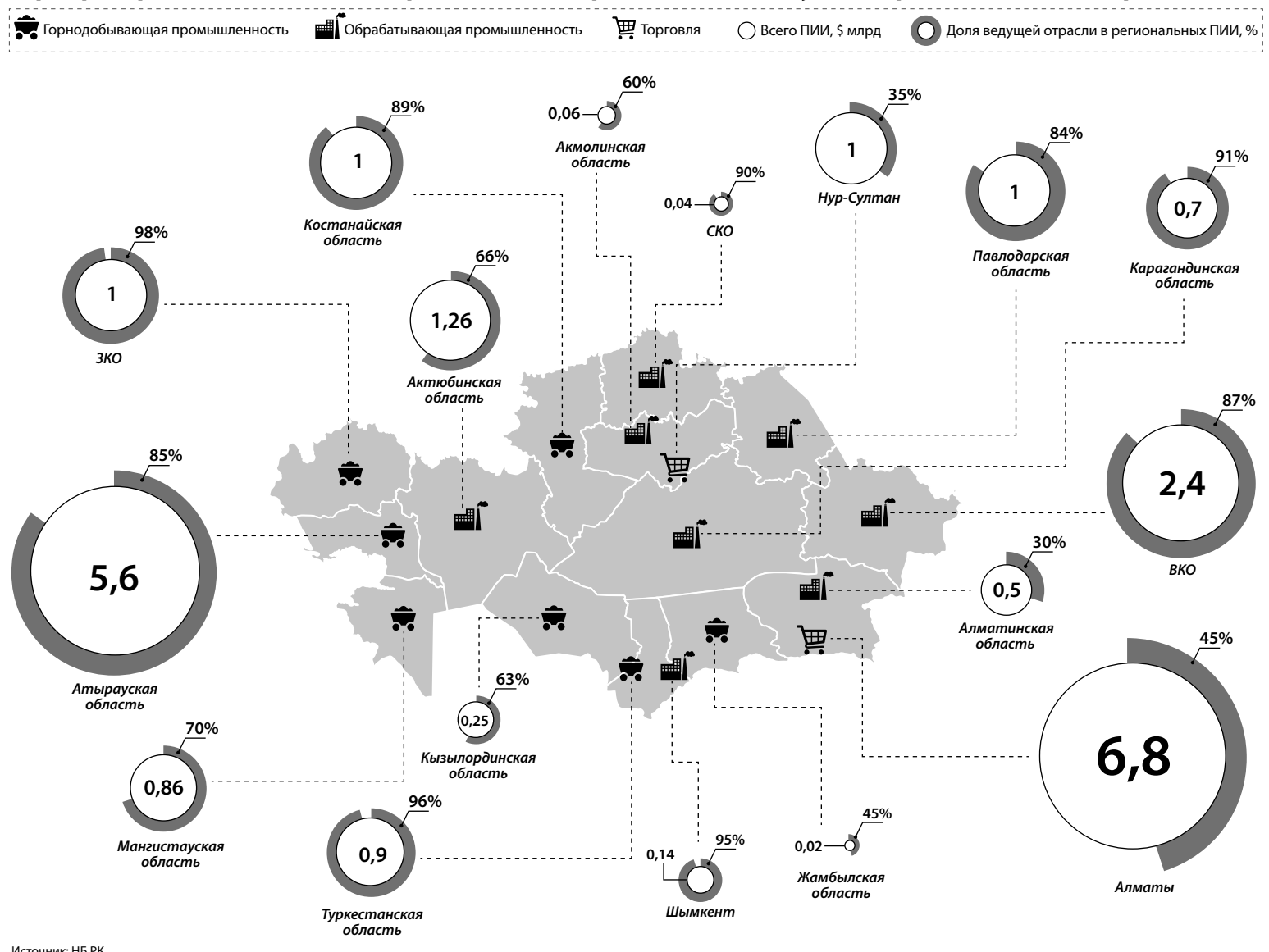
Производной от отраслевой является и региональная структура притока ПИИ: три из пяти крупнейших адресатов иностранных денег в РК – регионы со специализацией на добыче нефти и газа (Атырауская, Актыубинская и Западно-Казахстанская области). В Восточно-Казахстанской области крупнейший сектор для иностранных инвесторов – ГМК.

Исключение составляют два казахстанских миллионника. Алматы удерживает первенство по абсолютному объему ПИИ, принимая до 29% всего объема. Прямые вложения нерезидентов в экономику южной столицы диверсифицированы: около 45% приходится на торговлю, 20% – на финансовый сектор, 16% – на транспортный. В Нур-Султане (6-е место по объему ПИИ) также сохраняется крен в торговлю (35%), но около 15% вкладывается нерезидентами в сектор информации и связи, 11% – в строительство.



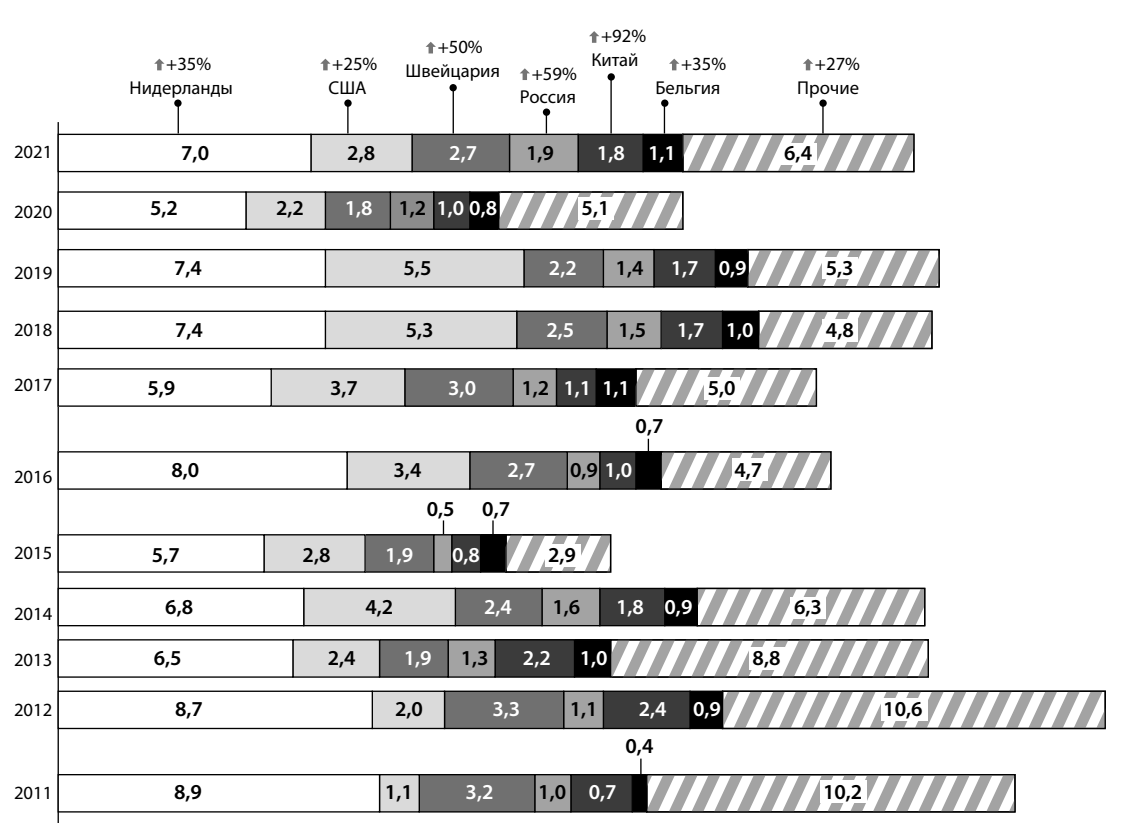
Фото: Depositphotos/lightfear

Карта распределения валового притока ПИИ по регионам РК, ведущая отрасль и ее доля в притоке ПИИ

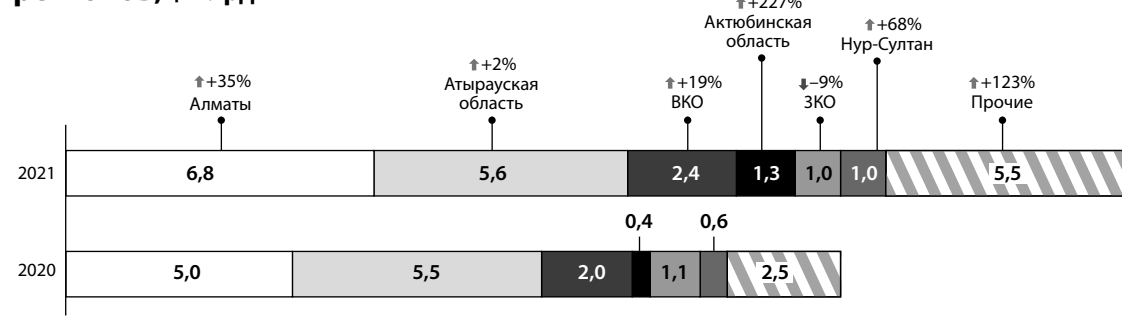


Источник: НБ РК

Структура валового притока прямых иностранных инвестиций в разрезе стран, %

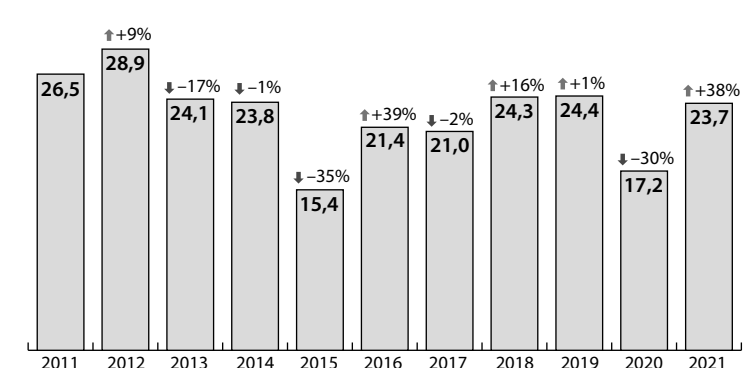


Структура валового притока прямых иностранных инвестиций в разрезе регионов, \$ млрд

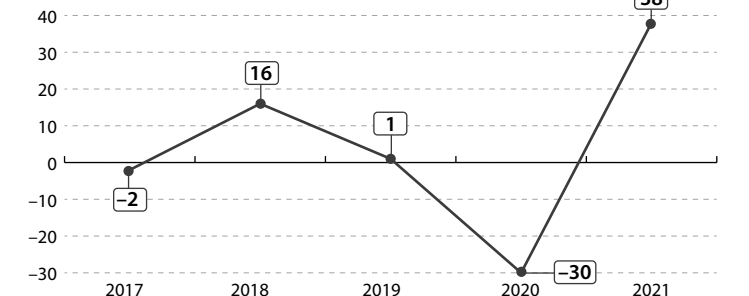


Источник: НБ РК

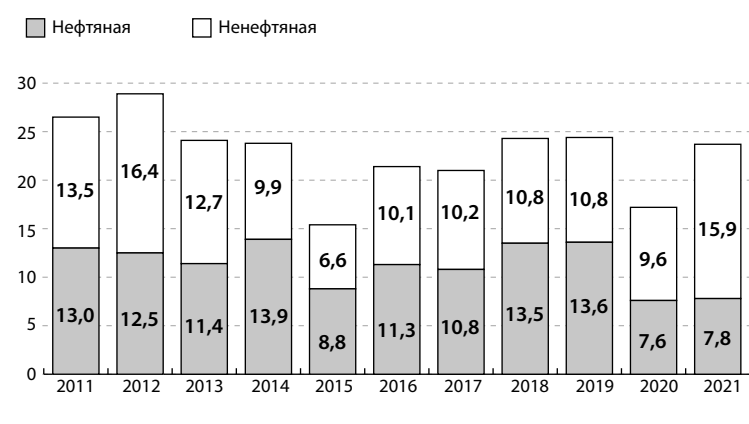
Валовой приток прямых иностранных инвестиций в РК, \$ млрд



Динамика валового притока иностранных инвестиций в РК, %

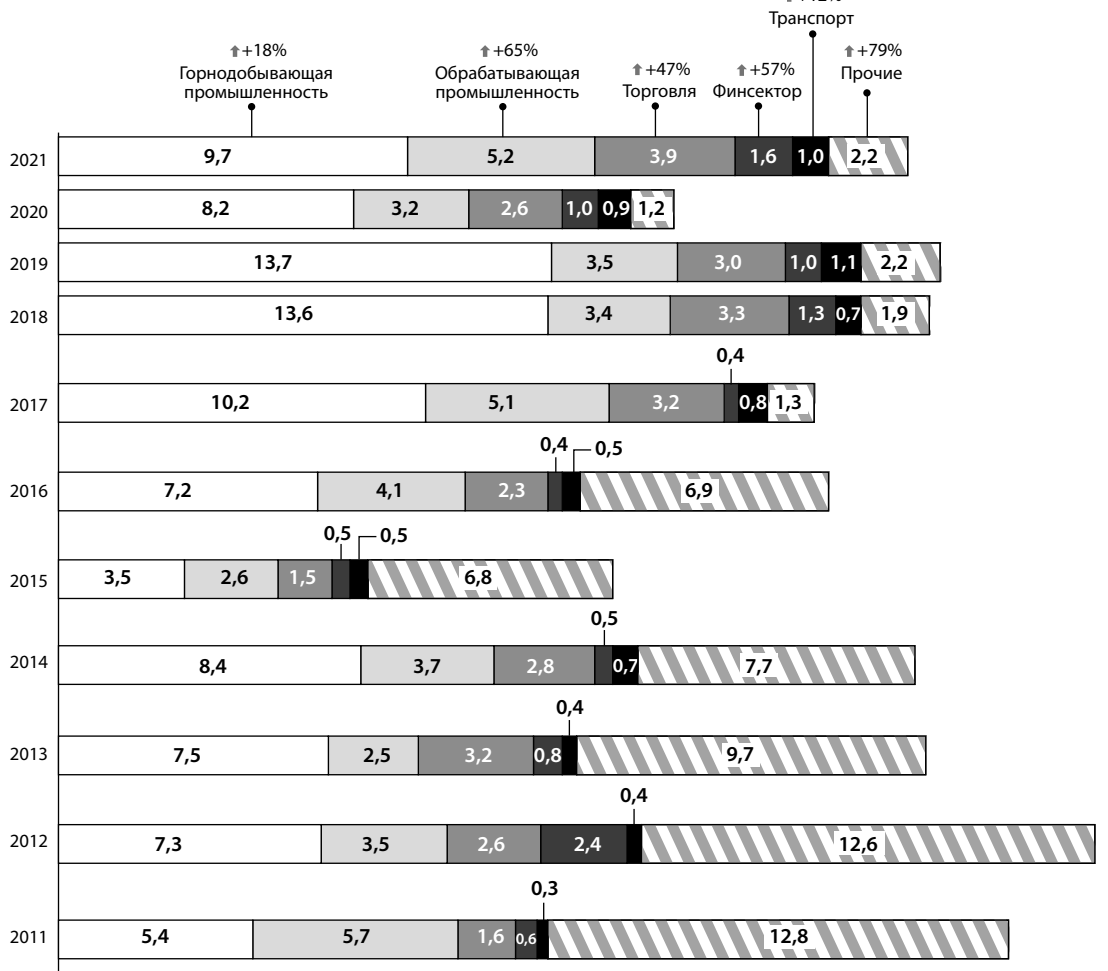


Валовой приток прямых иностранных инвестиций в нефтегазовую и нефтегазовую части экономики РК, \$ млрд



Источник: НБ РК

Структура валового притока прямых иностранных инвестиций в разрезе отраслей, \$ млрд



Источник: НБ РК

Индекс Kursiv_MF: прохлада в марте

Индекс Kursiv_MF – это агрегированный показатель усредненной динамики прироста стоимости ценных бумаг паевых инвестиционных фондов (ПИФ) казахстанских управляющих компаний и ПИФов, представленных на Казахстанской фондовой бирже (KASE) или вне этой площадки, за исключением ETF.

Аскар МАШАЕВ

По итогам марта 2022 года в нашем списке находилось 20 ПИФов (открытых, закрытых и интервальных), данные о которых присутствуют в открытом доступе, а значения стоимости паев регулярно публикуются.

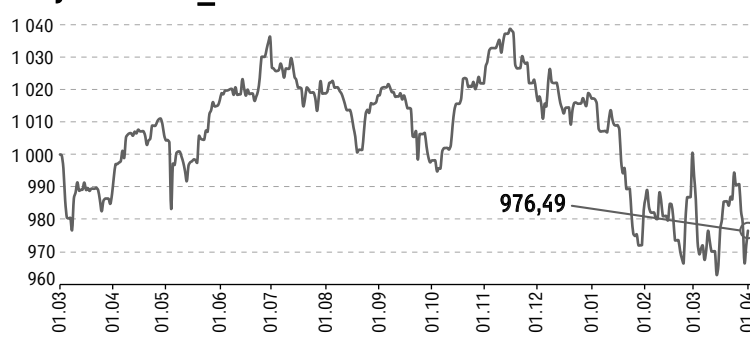
В минувшем месяце усредненная динамика этих фондов оказалась отрицательной: с 1 марта по 1 апреля 2022 года значение индекса снизилось с 993,39 до 976,49 пункта.

У девяти ПИФов из 20 стоимость пая выросла, у десяти – сократилась, у одного – не изменилась.

Фон на главных мировых рынках в течение месяца был в целом благоприятным для инвесторов в долговые ценные бумаги. Ключевые индексы широкого рынка выросли (1 апреля к 1 марта 2022 года): S&P 500 – на 5,56%, Nasdaq – на 5,39%, Dow Jones – на 2,83%, FTSE-100 – на 4,58%

Динамика стоимости пая и комментарии участников рынка

Индекс Kursiv_MF



Jusan Invest

В индексе Kursiv_MF учитываются показатели пяти паевых фондов Jusan Invest. Это интервальные ПИФы doSTAR, allGA, harMONEY, abyROI и allEM. Два из них в марте продемонстрировали положительную динамику: abyROI (+0,94%) и allGA (+0,72%). У трех фондов отрицательная динамика: allEM (-21,86%), doSTAR (-5,24%), harMONEY (-0,41%).

Как пояснили в Jusan Invest, положительная динамика паев фонда abyROI связана с повышением ключевой ставки ФРС на 25 базисных пунктов и прогнозируемым более агрессивным «ястребиным» настроем американского центробанка в борьбе с повышающейся инфляцией.

Стоимость ПИФ allGA выросла из-за ребалансировки его активов в пользу акций и ETF, в свою очередь, составила 47%. Высокая доля в денежных средствах позволит управляющей компании быть готовыми к открытию новых позиций по более привлекательным ценам в ближайшем будущем», – считают в Jusan Invest.

Боевые действия на территории Украины и многочисленные антироссийские санкции отрицательно сказались на стоимости фондов doSTAR и harMONEY. Поэтому компания начала наращивать долю денежных средств в структуре фонда doSTAR. «Доля денежных средств составляет порядка 42% от активов фонда», – пояснили в Jusan Invest.



Компания продолжает искать возможности на рынке акций, делая упор на системообразующие компании как развивающихся, так и развитых стран. Планируется расширение мандата фонда на развитые рынки (в частности, США), поскольку на развивающихся рынках в Jusan ожидают продолжительный период депрессивных цен на акции.

Продолжающаяся геополитическая напряженность оказывает давление на стоимость ценных бумаг эмитентов из России, которые находятся в портфеле фонда allEM, где сосредоточены долговые ценные бумаги эмитентов из развивающихся стран. «Реализация данных бумаг все еще невозможна ввиду наложенных на них ограничений. Однако около 45% от активов фонда allEM состоят из облигаций со сроком погашения менее одного года. Планируется удерживать данные позиции до погашения, так как эмитенты оцениваются как устойчивые в плане кредитного состояния. При

погашении ожидается восстановление allEM», – подчеркнули в управляющей компании.

В марте, отмечают в Jusan Invest, наблюдался приток пайщиков преимущественно в фонды doSTAR и harMONEY. Увеличение числа пайщиков doSTAR связано с тем, что этот фонд позволяет зарабатывать на продаже ценных бумаг в России. Не менее популярен harMONEY, поскольку у фонда есть потенциал стабильного роста цены пая.

Freedom Finance

В марте стоимость ИПИФ Fixed Income выросла на 7,71%, цена ЗПИФ «Фонд первичных размещений» в нашем индексе не изменилась, поскольку на KASE в течение марта торги по этому инструменту не фиксировались.

Рост стоимости пая Fixed Income, где более 70% активов распределены в бумаги казахстанских эмитентов (на 1 апреля 2022 года), связан с небольшим колеба-

нием индекса KASE (в районе 1%) и позитивными корпоративными событиями: отчеты публичных казахстанских компаний за 2021 год в основном положительны. «Существенное давление на котировки ценных бумаг оказывала сохраняющаяся нестабильная геополитическая ситуация», – подчеркнул Роман Попов, заместитель директора департамента казначейства «Фридом Финанс».

Март, по его словам, отличился от предыдущих месяцев сильным восстановлением индексов широкого рынка. «Фондовый рынок резко подскочил на фоне повышения базовой ставки ФРС. К тому же Фрезерв заявил о том, что в текущем году ставка будет повышаться шесть раз. Многие инвесторы восприняли эту новость положительно, поскольку полагают, что это позитивно скажется на антиинфляционной политике», – отметил Попов. Напомним, что почти 10% активов фонда размещены в бумагах американских эмитентов.

Halyk Global Markets

В периметре индекса Kursiv_MF один фонд инвесткомпания Halyk Global Markets – ИПИФ Halyk Global. По итогам февраля его стоимость увеличилась на 0,85%.

Рост стоимости фонда в компании связывают с положительной динамикой индексов широкого рынка. Портфель ИПИФ Halyk Global преимущественно представлен долевыми инструментами – акциями и ETF на индексы акций, собственно,

поэтому фонд отразил общий рост этого рынка. Также положительно повлияла короткая валютная позиция фонда по отношению к американскому доллару, поскольку тенге в марте укрепился.

Активность пайщиков и потенциальных инвесторов оказалась более умеренной относительно прошлых периодов – рост количества размещенных паев составил менее 1%.

Индексы Kursiv-10 и Kursiv-G38: на дне

В минувшие семь дней позиции 10 эмитентов, представленных на Казахстанской фондовой бирже (KASE) и вошедших в индекс Kursiv-10, ухудшились. Значение индекса сократилось с 909,04 (по итогам торгового дня) до 889,88 пункта (по состоянию на 15:00 27.04.2022).

Аскар МАШАЕВ

Неделя оказалась неудачной практически для всех локальных эмитентов: «Казатомпрома» (-7,2%), «КазТрансОйла» (-4,4%), Народного банка (-5,1%), Kcell (-3,4%), KEGOC (-1,3%). Самое глубокое недельное падение зафиксировано у Yandex N.V. (-7,8%), стоимость бумаг которого учитывается при расчете Kursiv-10. Положительная динамика зафиксирована у «Казхитекома» (+1,9%) и Банка ЦентрКредит (+1,3%).

Прошедшие семь дней оказались неблагоприятными и для индекса Kursiv-G38. Ослабили позиции эмитентов, представленных в секторе KASE Global. Значение индекса сократилось с 497,30 (по итогам торгового дня) до 479,53 пункта (по состоянию на 15:00 27.04.2022).

Тройка лидеров роста из сектора KASE Global: American Airlines (+3,6%), Johnson & Johnson (+3,1%) и Fortinet (+2,8%). Среди аутсайдеров недели из этого сектора Netflix (-45,3%), Freerport-McMoran (-18,9%) и Meta Platforms (-15,8%).

Ключевые корпоративные события казахстанских участников индекса с 20.04.2022 по 27.04.2022.



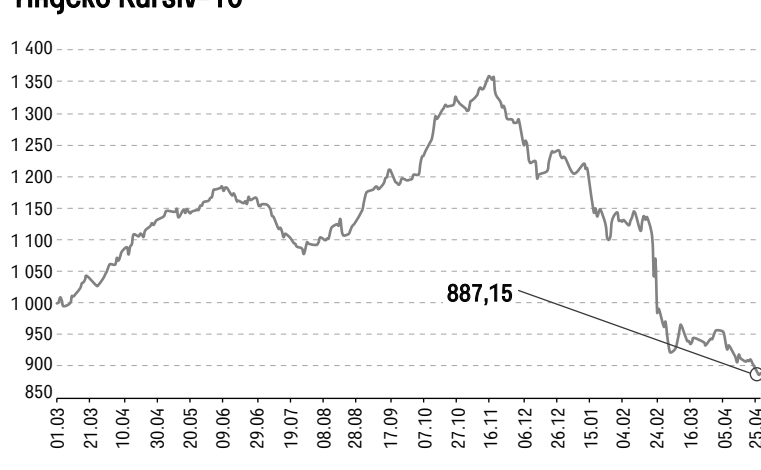
Народный банк

Опубликованы результаты очного голосования на годовом общем собрании акционеров, состоявшемся 22 апреля. На нем было принято решение не начислять и не выплачивать дивиденды по простым акциям Народного банка, а чистый доход за 2021 год направить на статью баланса «нераспределенный чистый доход», которая относится к капиталу. Также был принят к сведению отчет совета директоров о своей деятельности за минувший год, а его работа признана положительной.

KEGOC

Вопрос о выплате дивидендов акционерам KEGOC за 2021 год будет рассмотрен на предстоящем годовом общем собрании акционеров, которое планируется на 26 мая. В повестку дня

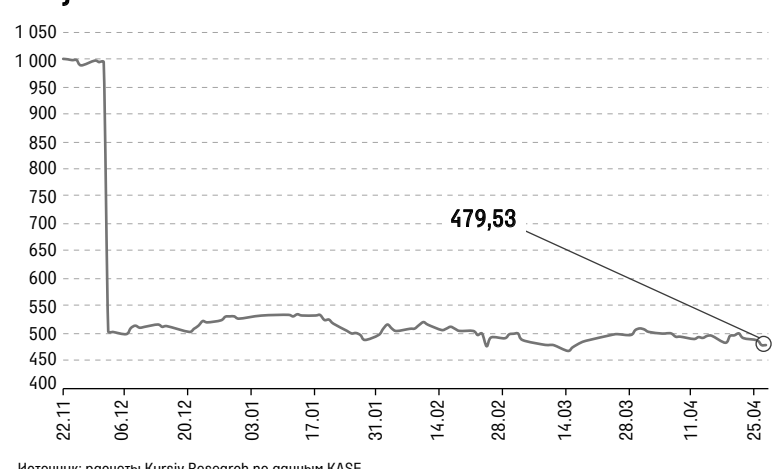
Индекс Kursiv-10



включен вопрос утверждения финансовой отчетности за 2021 год и размера дивидендов в расчете на одну простую акцию. Дивидендная политика компании подразумевает выплату дивидендов два раза в год. За первое полугодие 2021 года было выплачено порядка 22 млрд тенге, или 84,72 тенге за одну акцию.

Из правления компании по собственной инициативе вышел

Индекс Kursiv-G38



Айбек Ботабеков. Выпускник Карагандинского государственного университета им. Е. А. Букетова (1997 год, специальность «международные экономические отношения») проработал в KEGOC почти 20 лет.

Ботабеков пришел в KEGOC в 2003 году, заняв должность начальника отдела бухгалтерского учета; позже стал главным бухгалтером. В 2006 году возглавил финансовый департамент, также он работал в должности директора департамента планирования и экономического анализа. В 2008 году Ботабеков стал исполнительным директором KEGOC, а в 2009–2017 годах работал в должности управляющего директора по экономике; с февраля 2017 года – управляющий директор по финансам и учету.

Банк ЦентрКредит

На 20 мая 2022 года запланировано годовое общее собрание акционеров. В повестке дня четыре вопроса: результаты деятельности банка за 2021

год; утверждение консолидированной и отдельной годовой финансовой отчетности банка за 2021 год; утверждение порядка распределения чистого дохода банка за 2021 год; об избрании членов совета директоров.

Рейтинговое агентство Moody's Investors Service подтвердило долгосрочный рейтинг банка по банковским депозитам в национальной и иностранной валюте по международной шкале на уровне «В1», а также повысило прогноз до «стабильного». «Подтверждение рейтингов отражает оценку агентства того, что операционная среда и кредитоспособность банка останутся устойчивыми к возросшим рискам в стране. Прогноз «стабильный» по долгосрочному рейтингу банка отражает ожидания агентства, что капитализация, прибыльность и ликвидность в совокупности уравновесят внешние риски, связанные с более высокой инфляцией и ужесточением условий финансирования», – следует из официального сообщения.

Маркет-мейкера на вас нет

26 апреля на KASE открылись торги акциями европейской аэрокосмической корпорации Airbus SE. Это 19-я компания из 44 в секторе KASE Global, котирование бумаг которой сейчас поддерживается маркет-мейкером – эти акции легко как купить, так и продать.

Татьяна НИКОЛАЕВА

Из-за высокой волатильности на локальном и международном рынках, связанной с резким изменением геополитической ситуа-

ции в мире, в марте и апреле часть маркет-мейкеров «была вынуждена отказаться от котирования некоторых бумаг в секторе KASE Global», сообщила на прошлой неделе Казахстанская фондовая биржа. Без маркет-мейкера остались акции 25 иностранных компаний, в том числе Tesla, Netflix и Amazon – BCC Invest отказалось от статуса маркет-мейкера по этим акциям еще в конце января, Halyk Global Markets – с 28 марта.

Маркет-мейкер обеспечивает ликвидность инструмента фондового рынка. Именно благодаря маркет-мейкеру, который выставляет заявки на продажу и покупку твердых объемов, у инвестора есть возможность

свободно продать или купить бумагу на организованном рынке в любой момент времени (рыночные спрос и предложение этого гарантировать не могут).

«Наличие большого количества маркет-мейкеров всегда хорошо для ценной бумаги, потому что между ними создается конкуренция и, соответственно, сужается спред, то есть у бумаги будет лучший спрос или предложение. В случае сектора KASE Global это значит, что клиенты могут купить или продать акции с наименьшим отклонением от международных рынков», – комментирует начальник клиентских торговых операций департамента казначейства

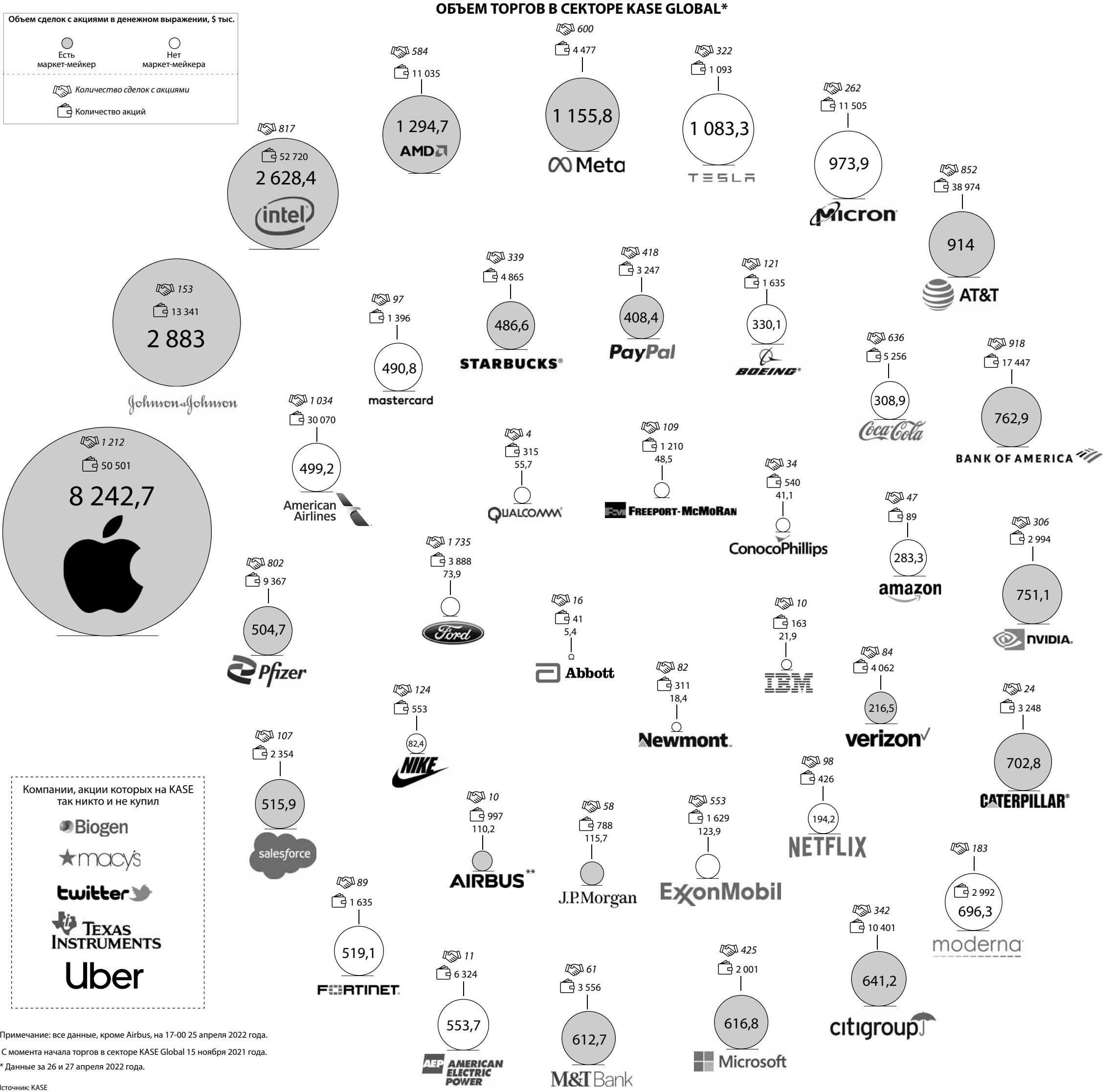
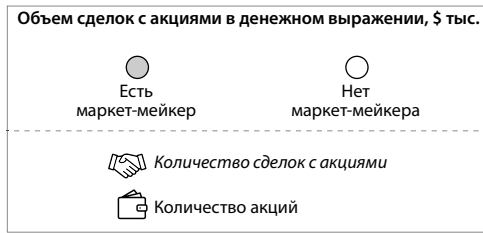
АО «Фридом Финанс» Сергей Варин. «Фридом Финанс» до начала недели оставался единственным маркет-мейкером, поддерживающим котировки акций 18 компаний из сектора KASE Global. С 26 апреля статус маркет-мейкера по акциям Airbus был присвоен брокерской компании «Евразийский Капитал». Теперь в секторе к покупке доступны бумаги 19 компаний.

KASE делает акцент, что «с 11 апреля 2022 года котировки спроса по всем бумагам, по которым в настоящее время нет официального маркет-мейкера, продолжают поддерживаться одним из брокеров на добровольной основе в пределах спреда

1–1,5% от текущей рыночной цены инструмента. Таким образом, в секторе KASE Global для инвесторов сохраняется возможность закрывать свои позиции в случае необходимости».

«Мы предоставляем возможность клиентам выйти, всегда ставим какой-то свой спрос, чтобы розничные инвесторы не страдали из-за того, что институционалы ушли из маркет-мейкерства. В период геополитической нестабильности и инфраструктурных рисков мы, как один из крупнейших финансовых институтов, особо заинтересованы в развитии местного рынка, пусть и в секции иностранных бумаг», – подтвердил Сергей Варин.

Компании, которые отказались от маркет-мейкерства, не ответили на вопрос «Курсива» о причинах такого решения. С большой вероятностью, они руководствовались соображениями, что заработок маркет-мейкера сейчас не покрывает риски волатильности. «В настоящее время KASE совместно с участниками рынка проводит активные мероприятия, направленные на привлечение дополнительной ликвидности в секторе KASE Global. Стоит отметить, что необходимым условием для эффективного котирования маркет-мейкерами большего числа бумаг является нормализация ситуации на мировых рынках», – говорится в официальном сообщении KASE.



Примечание: все данные, кроме Airbus, на 17-00 25 апреля 2022 года.
* С момента начала торгов в секторе KASE Global 15 ноября 2021 года.
** Данные за 26 и 27 апреля 2022 года.

Источник: KASE

Объявления

1. ТОО «АрманЛПК Групп», БИН 150240008223, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Алматинская обл., Карасайский район, п. Жармухамбет, ул. Наурызбай батыра, 16. Тел. +77021066044.
2. ТОО «Адал Строй Тех», БИН 220340014203, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, р-н Алматы, ул. Күйші Дина, д. 4, кв. 2 а.
3. ТОО «ART SERVICE PLUS», БИН 140940000555, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, р-н Алматы, ул. Күйші Дина, д. 30, вп. 2 б. Тел. +7 701 034 8788.
4. ТОО «CarLine Auto Service», БИН 130340022542, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Алматы, ул. Тыныбаева, 15. Тел. +77019478642.
5. ТОО «Ель-Жас-Т», БИН 211040012594, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Отырар, д. 15, оф. 206.
6. ТОО «Narvik (Нарвик)», БИН 181140026094, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Шымкент, Абайский р-н, Темирлановская трасса, д. 62. Тел. 8 771 552 25 48.
7. ТОО «Artuay», БИН 200140010468, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, Таттимбета, д. 5/5, кв. 20. Тел. 8 702 704 99 77.
8. ТОО «МЛ», БИН 190640017805, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, пр. Рыскулова, 41. Тел. 8 771 552 25 48.
9. Открыто наследственное дело после смерти Айтжанова Жарылкасына, умершего 01.11.2021 г. Наследникам обращаться к нотариусу Муртазиной Кулям Тукеновне по адресу: г. Алматы, Медеуский р-н, пр. Достык, 105, бизнес-центр «Премьер-Алатау», оф. 215. Тел. +7 701 237 29 38.
10. ТОО «Family Resort», БИН 81140001891, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Кabanбай батыра, 11/5, оф. 406. Тел. +7 701 530 20 14.
11. ТОО «Forest Resort», БИН 171140009320, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Кabanбай батыра, 11/5, оф. 406. Тел. +7 701 530 20 14.
12. ТОО «Алмаз999 Ломбард», БИН 180940031801, информирует о добровольном обращении в уполномоченный орган о прекращении действия лицензии на осуществление микрофинансовой деятельности, номер 01.21.0066.Л от 24.09.2021 г. По всем вопросам обращаться по телефону +7 778 699 97 59.
13. «Алмаз 999 Ломбард» ЖШС, БИН 180940031801, микроқаржы қызметін жүзеге асыруға лицензияның қолданылуын тоқтату туралы уәкілетті органға ерікті түрде жүгінгені туралы хабарлайды. Барлық сұрақтар мен шағымдар бойынша мына номерге хабарласыңыз +7 778 699 97 59.
14. КСК «Восход-М», БИН 960840001888, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Усть-Каменогорск, ул. К.Ыскака, д. 15, оф. 3. Тел. 606353.
15. ПКСК «Маяк», БИН 960940001475, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Усть-Каменогорск, ул. К.Ыскака, д. 15, оф. 3. Тел. 606353.
16. КСК «Луч», БИН 960740000905, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Усть-Каменогорск, ул. Потанина, д. 23. Тел. 768435.
17. КСК «Потанина», БИН 020340001864, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Усть-Каменогорск, ул. Потанина, д. 23. Тел. 767852.
18. ТОО «Fuji project», БИН 120440014513, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Байтурсынова, 5, кв. 603. Тел. +7 707 060 08 65.
19. ТОО «Авто Мастер», БИН 091240009762, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Балхаш, ул. Караменде-Би, д. 10, кв. 54. Тел. +7 708 731 69 88.
20. ТОО «Muztash-Ai», БИН 210340028826, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Лебедева, д. 70, кв. 15. Тел. +7 705 214 16 01.
21. ТОО «ПШМ», БИН 120440004398, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Усть-Каменогорск, пр. Независимости, д. 9/1, оф. 2. Тел. +7 708 731 69 88.
22. ТОО «Северная КЕРЕЙКА», БИН 210740005653, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Амангельды Иманова, д. 10/1. Тел. +7 705 636 99 82.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

> стр. 1

Для частной Альфы условия ведения бизнеса в Казахстане стали настолько невыносимыми, что от банка было решено избавиться целиком и срочно (см. статью «Из альфы в омеги» в № 15 от 21.04.2022). По информации источников «Курсива», претендентов на покупку было трое. Из них продавец в итоге предпочел БЦК.

Увернувшиеся от Цесны

В пресс-релизе БЦК сказано, что после юридического завершения сделки Альфу ожидает ребрендинг, после чего «это будет полностью казахстанский банк». В БЦК отметили, что «готовы поддержать Альфу дополнительной ликвидностью за счет собственных средств для исполнения всех обязательств перед депозиторами, тем самым оперативно решить сложившуюся ситуацию для действующих клиентов». Что касается суммы самой сделки и источников ее финансирования, то в пресс-релизе эта информация не раскрывается.

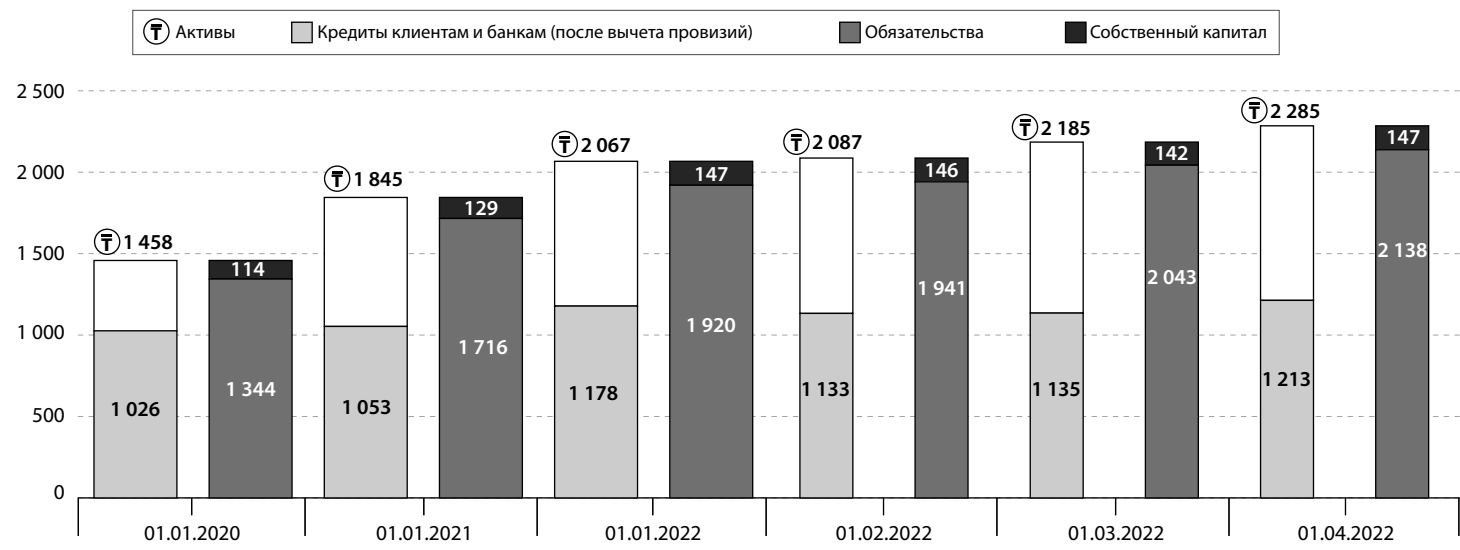
Крупнейшим акционером БЦК (48,5% простых акций, по данным KASE) является **Бахытбек Байсеитов**, он же возглавляет совет директоров банка. Местный Forbes присвоил ему № 26 в списке самых влиятельных. Байсеитов владеет еще рядом компаний, но по своему масштабу они несравнимы с БЦК. Например, финансовая компания Orient Invest Group, располагающая штатом из шести человек (данные ДФО), завершила 2020 год с убытком в 53 млн тенге. Также, по информации Forbes, Байсеитову принадлежит несколько ТОО (Petrogaz AG, Finproject, Future Capital Management, International Jet Tour).

Еще одним крупным участником БЦК (с долей 11,2%) является **Владислав Ли**, который в течение двадцати лет (до 2017 года) руководил банком в качестве председателя правления. Помимо доли в БЦК Ли является совладельцем страховой компании Standard Life, где ему принадлежит 25% акций.

Пять лет назад структура собственников БЦК претерпела серьезные изменения: банк покинули иностранные акционеры – корейский Kookmin Bank (владел 29,6% голосующих акций БЦК по состоянию на конец 2016 года) и Международная финансовая корпорация (12,4%). Последняя в марте 2017-го продала свой пакет Байсеитову, в результате его доля выросла с 31,5 до 43,9%. Спустя месяц пакет Kookmin был куплен Цеснабанком. Также Kookmin продал все свои привилегированные акции, покупателями которых стали Байсеитов и финансовый холдинг «Цесна».

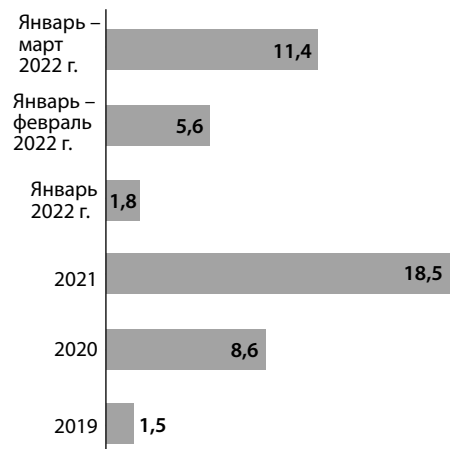
В феврале 2017-го БЦК и Цеснабанк (конечный владелец – **Адилбек Джаксыбеков**; на тот момент возглавлял администрацию президента РК)

Ключевые финансовые показатели Банка ЦентрКредит, млрд тенге



Источник: до конца 2020 года – аудированная отдельная отчетность БЦК; с начала 2021 года – неаудированная отдельная отчетность БЦК и данные Нацбанка

Чистая прибыль, млрд тенге



И решили, что берем



капитализацией, допустить не может», – объясняет он.

Туркин считает, что после реализации слияния с Альфой и увеличения собственного капитала у БЦК появляется возможность начать расширение и конкуренцию за счет наращивания ссудного портфеля, прежде всего в сегменте МСБ, где банк имеет хорошее восприятие. Сейчас, особенно в условиях роста макроэкономической неопределенности, ограниченный уровень собственного капитала как раз и не дает банку этого сделать, предположил аналитик.

Своя колея

На 1 марта текущего года БЦК занимал седьмое место в секторе по объему активов и пятое – по размеру ссудника (позади Халыка, Kaspi, Сбера и Отбасы, но опережая Jusan и Forte). В прошлом году банк рос значительно медленнее рынка. Активы БЦК по итогам года увеличились на 12% против 20,7% у сектора в целом; из 13 участников AQR худшую динамику показали только Алтын (+7,9%) и Нурбанк (+8,2%). Кредитный портфель БЦК вырос на 10,7%, тогда как в совокупности сектор прибавил сразу 27,9%; по этому показателю медленнее оказался только Алтын (+2,7%).

Доля ссудника в активах БЦК по итогам прошлого года не изменилась и составила 57%, что заметно выше аналогичного показателя всего сектора (51,6%). В структуре выданных банком кредитов наибольший вес занимают займы крупному бизнесу (36,8% на 1 октября 2021 года) и ипотека (32,7%). Причем ипотека для БЦК была единственным локомотивом кредитования: за 9 месяцев прошлого года ее объемы выросли на 75 млрд тенге (с 306 млрд до 381 млрд). Вдвое увеличились объемы автокредитов, но их доля в портфеле составляет лишь 2,8%. Кредиты крупному бизнесу выросли на 11 млрд тенге (до 429 млрд), залоговые займы физлицам – на

8 млрд тенге (до 83 млрд). В то же время кредиты МСБ снизились на 14 млрд тенге (до 124 млрд), а розничные необеспеченные займы – на 10 млрд тенге (до 116 млрд).

Качество ссудника оставляет желать лучшего. В корпоративном портфеле БЦК доля дефолтных займов (Стадия 3) на 1 октября прошлого года составляла 28%, займов Стадия 2 (значительный рост кредитного риска) – 11,7%. Розничный портфель, в котором доминируют ипотечные заемщики, намного качественнее: в структуре займов физлицам 89% приходится на здоровые кредиты.

В долговой нагрузке банка ключевую роль играют розничные клиентские средства (40,3% на начало текущего года). На счета бизнес-клиентов приходится 29,9% обязательств БЦК, что существенно ниже, чем в целом по сектору (38%). Третьим по важности источником фондирования БЦК являются «прочие обязательства», доля которых у банка почти вдвое выше среднеотраслевой (17,9% против 6,4%). В основном это обязательства перед Казахстанским фондом устойчивости (КФУ, «дочка» Нацбанка), которые условно возникают в результате ипотечных выданных по госпрограммам «7-20-25» и «Баспана Хит» (КФУ является их оператором) и «выстреливают» в случае, если просрочка по займу превышает 90 дней.

В 2020 году условные обязательства БЦК перед КФУ выросли более чем вдвое (с 103 млрд до 211 млрд тенге). За 9 месяцев 2021-го сумма увеличилась до 300 млрд тенге. Финансирование программы «Баспана Хит» государством уже завершено, бюджет программы «7-20-25» (1 трлн тенге) еще до конца не освоен. Сворачивание этих программ может отрицательно отразиться на финансовом результате БЦК. В этих обстоятельствах кредитный портфель Альфы мог бы компенсировать БЦК выпадающие доходы.

Копите капитал

Какими бы ни были настоящие причины отмены слияния БЦК и Цесны, акционером первого крупно повезло. В сентябре 2018-го Цесна оказалась на грани банкротства и была спасена прямым вливанием 1 трлн тенге от государства. Семья Джаксыбековых рассталась с банковским бизнесом, глава семьи попрощался с креслом руководителя АП, сам банк был переименован в Jusan (см. статью «Чисто неорганически» в № 11 от 31.03.2022). Но и БЦК, как показали последующие события, программа финансовой устойчивости не особо помогла.

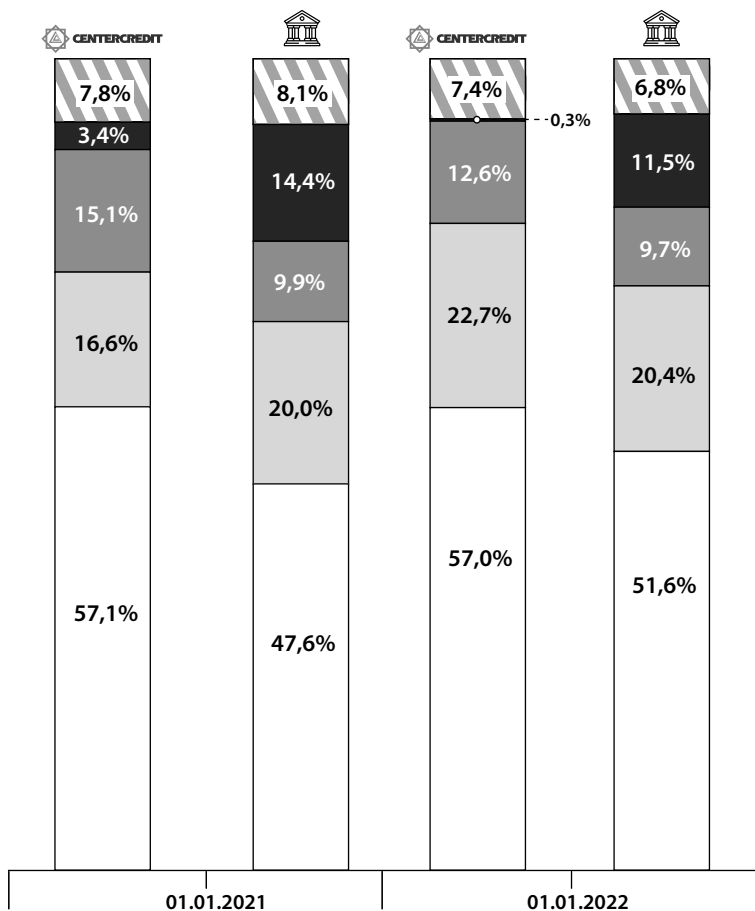
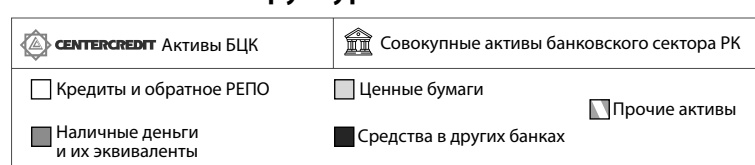
По итогам процедуры AQR (подведены в феврале 2020-го на отчетную дату 1 апреля 2019-го) БЦК вошел в четверку игроков (наряду с АТФ, Евразийским и Нурбанком), у которых была выявлена потребность в докапитализации и допривизировании. После корректировок AQR достаточность основного капитала БЦК (коэффициент k1) составила 7,1% при регуляторном минимуме 7,5%. В мае 2020-го акционеры залили в капитал 4,3 млрд тенге, через год – еще 2,4 млрд. На 1 марта текущего года коэффи-

циент k1 в банке достиг 12% (для сравнения: у Альфы аналогичный показатель равен 15%).

По мнению автора финансового телеграм-канала Monetarity **Владислава Туркина**, БЦК мог рассматривать покупку Альфы не в качестве источника роста и углубления своего бизнеса за счет взаимной синергии, а как дешевый способ наращивания собственного капитала. «Если Альфа уже распродала по частям свой портфель, сделка становится еще более выгодной для покупателя. Условно, банк приобретает 1 тенге за 0,5 тенге или скорее даже за 0,3 тенге. Хорошая возможность купить для себя дешевый капитал», – рассуждает эксперт.

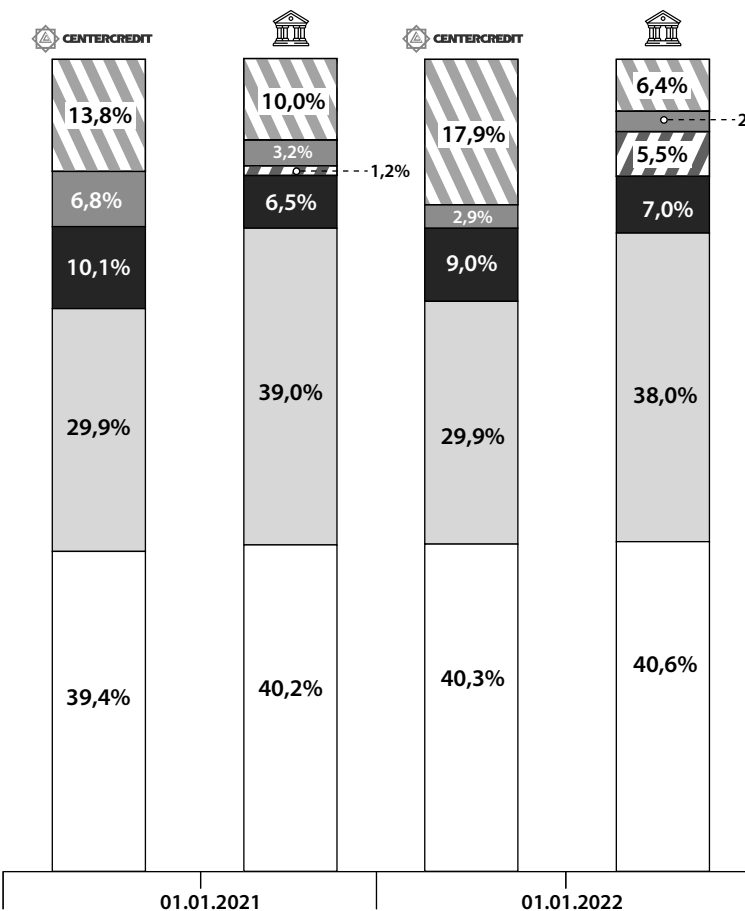
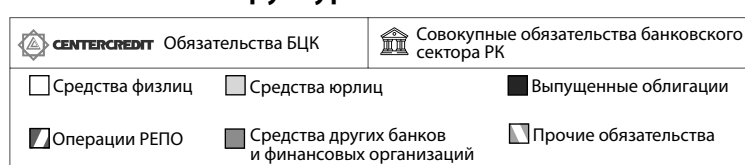
Версия, что Альфу было сложно продать из-за сомнительного реального качества портфеля, не оправдывается, считает Туркин. «После приобретения такого портфеля, его переоценки, а затем консолидации в рамках одного банка возникла бы необходимость увеличивать провизирование, а также был бы пересчитан показатель k1 в сторону снижения. Этого банк, обладающий и без того слабой

Структура активов



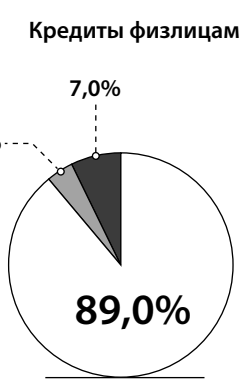
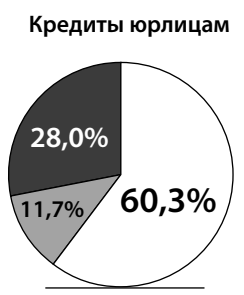
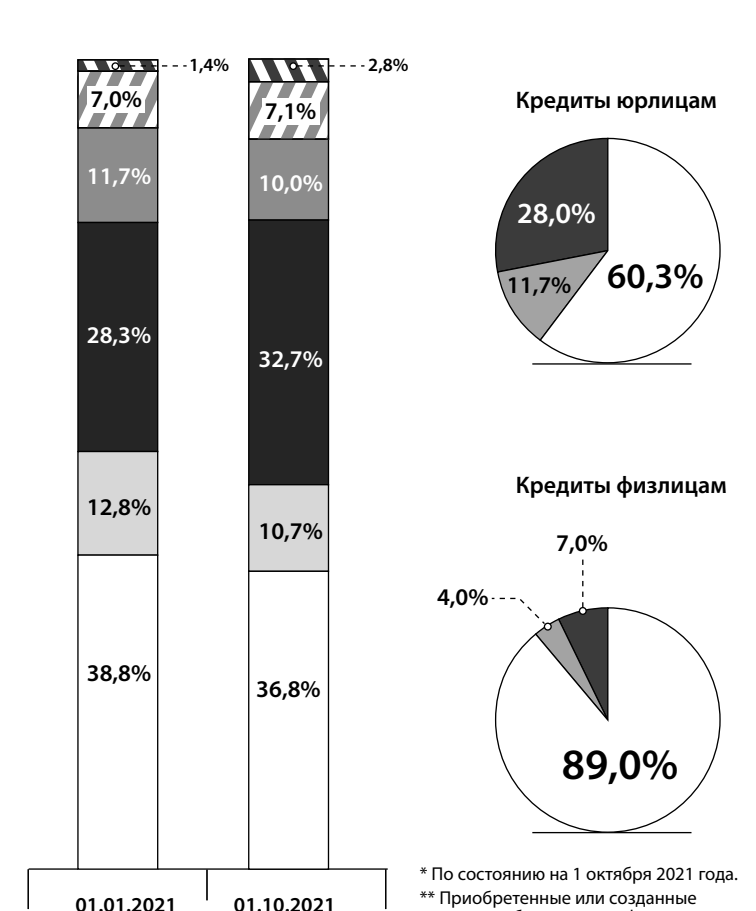
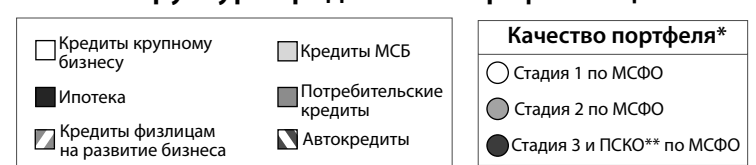
Источник: показатели БЦК – по данным отдельной отчетности банка; совокупные показатели сектора – по данным АРРФР

Структура обязательств



Источник: показатели БЦК – по данным отдельной отчетности БЦК и отчетов Нацбанка; совокупные показатели сектора – по данным АРРФР

Структура кредитного портфеля БЦК



* По состоянию на 1 октября 2021 года.
** Приобретенные или созданные кредитно-обеспеченные финансовые активы.

Источник: неаудированная консолидированная отчетность банка

Сигнал к конкуренции

В телекоммуникационной отрасли ожидается «демонополизация»

Правительство РК взялось за то, что оно называет «демонополизацией» телеком-отрасли. Нацкомпания «Казахтелеком» должна лишиться контроля над одним из мобильных операторов. Изменится нормативно-правовая база телекома.

Аскар МАШАЕВ

Kursiv Research продолжает рассказывать о трендах в телекоммуникационной отрасли РК. Телеком является ключевым сегментом экономики, который обеспечивает бизнес-процессы во всех секторах (от финансов до сельского хозяйства) и от которого зависит успешность цифровой трансформации в национальных масштабах.

Главный тренд первых месяцев 2022 года – правительственные планы демонополизировать отрасль. Набор предложенных мер можно условно разделить на две группы: вывод мобильного оператора из «Казахтелекома» и ограничение деятельности операторов магистральной сети.

Монополия на конкуренцию

Термин «демонополизация» в последние несколько месяцев прочно вошел в лексикон чиновников, в чьей зоне ответственности находятся вопросы развития телекоммуникационной отрасли. Тему ограничения монополий задал президент РК Касым-Жомарт Токаев. Выступая на расширенном заседании правительства РК (8 февраля 2022 года), президент отошел от заготовленной речи и высказал свое отношение к монополии в любом ее проявлении: «Частная монополия гораздо хуже, чем государственная монополия. И госмонополия не уступает по своей вредности частной монополии. Вообще, в принципе, монополия – это дело не очень хорошее».

Чтобы чиновничий корпус воспринял его слова всерьез, предложения о демонополизации снова прозвучали, но уже в президентском послании (16 марта 2022 года). «Важно обеспечить честную и открытую конкуренцию, навсегда искоренить все искусственные монополии как в экономике, так и в политике», – заявил тогда Токаев. Бюрократия, получив президентский наказ, заработала в полную мощь. Предварительные наброски по демонополизации экономики были озвучены уже на следующий день после президентского послания. В стенах мажоритаса состоялся круглый стол «О мерах демонополизации ключевых товарных рынков РК», где обсуждали повышение конкуренции на рынках нефтепереработки, товарного газа, электроэнергетики, в логистике и в финансовом секторе.

Телеком не остался в стороне. Председатель Агентства по защите и развитию конкуренции РК Серик Жумангарин, которому по должности положено развивать конкуренцию и препятствовать всяким монополиям, предложил «рассмотреть владение компании «Казахтелеком» двумя операторами связи». Прозвучали такие предложения: ограничение деятельности «Казахтелекома» на смежных товарных рынках, пересмотр правил доступа к кабельной канализации и создание условий для подключения нескольких операторов связи.

На круглом столе вице-министр цифрового развития Малик Олжабеков обозначил рыночные доли нацкомпании в различных телеком-секторах. «Занимаемая ими доля на сегодня на рынке фиксированной связи более 80%, на рынке мобильной связи – более 60%. В 2019 году «Казахтелеком» купил 75% акций Kcell (сделка была заключена в декабре 2018 года – «Курсив») и 100-процентную долю в Tele2. Таким образом, 75% национального ресурса радиочастот по итогам объединения сотовых компаний принадлежит группе компаний «Казахтелеком», – отметил Олжабеков.

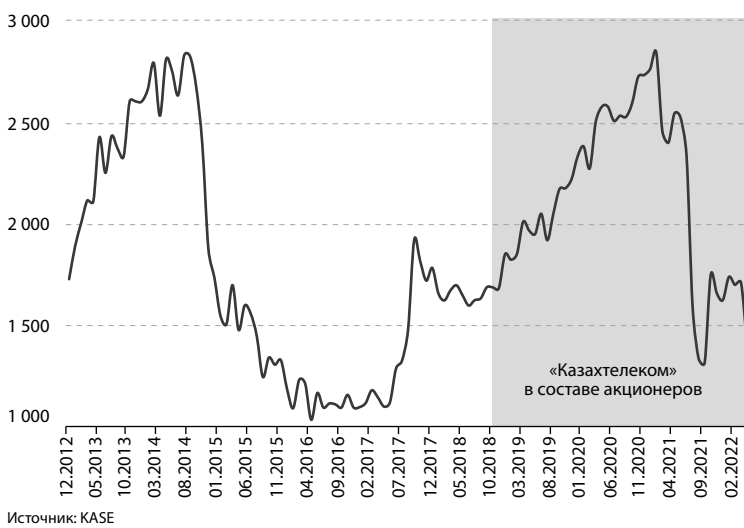
Также, по его информации, у группы компаний «Казахтеле-



Фото: Depositphotos/lightbox

Акции Kcell на спаде

Динамика стоимости простой акции Kcell, тенге



Источник: KASE

ком» существенные доли на иных смежных рынках. «В частности, с 2015 года «Казахтелеком» является оператором фискальных данных – на этом рынке доля составляет порядка 78%. Та же компания на рынке услуг по хранению данных занимает долю более 55%, на рынке услуг платного телевидения – более 33%. Постановлением правительства «Казахтелеком» также определен единым оператором маркировки товаров в Казахстане», – добавил вице-министр.

На следующий день, 18 марта, в заочную полемику вступил главный финансовый директор «Казахтелекома» Асхат Узбеков, который, выступая на «Дне эмитента» KASE, заметил: «Монополистом мы являемся только в части кабельной канализации, по остальным участкам являемся доминирующим игроком. Это очень важный момент с точки зрения понятий».

Вывести, ограничить, проверить

Конкретные детали запланированной демонополизации телеком-рынка общественность узнала из выступления мини-

стра цифрового развития Багдата Мусина на комиссии по демонополизации экономики при правительстве РК. Он предложил демонополизировать группу компаний «Казахтелеком», выведя на рынок одного из мобильных операторов из ее состава. У нацкомпании, напомним, 100-процентный контроль Tele2/Altel, также она владеет 51% Kcell. Основанием для такого решения, как следует из официального сообщения, стало «отсутствие положительного эффекта от консолидации Kcell и Tele2 в нацкомпании».

Второй пакет мер связан с ограничением деятельности магистральных операторов, к которым относятся «Казахтелеком» и «Транстелекома». Было предложено внедрить подачу электронной заявки для получения доступа к кабельной канализации и составить четкий перечень оснований для отказа в нем (разрешение предоставляет «Казахтелеком»), законом устанавливать цены доступа к сетям «Казахтелекома» и «Транстелекома» в селах для малых операторов связи.

Что касается предоставления радиочастотного спектра, ко-

торый является ограниченным ресурсом, «было предложено провести аукционный механизм». Профильное ведомство считает, что это позволит обеспечить прозрачность распределения частот, а также изъятие неэффективно используемых радиочастот. К примеру, в столице на сегодня нет свободных частот, а большая часть выданных радиочастот находится у группы «Казахтелеком».

На заседании также прозвучало предложение проверить сделку по продаже 24% Kcell – пакет акций, который «Казахтелеком» реализовал в сентябре прошлого года двум компаниям: PioneerTechnologies S.A.R.L. (14,87%) и First Heartland Jusan Bank (9,08%); банк контролируется, согласно финансовой отчетности, ЧФ «Назарбаев Фонд».

МЦРИАП планирует провести анализ обоснованности тарифов «Транстелекома» (совет директоров возглавляет Нурали Алиев – внук первого президента РК Нурсултана Назарбаева), которые эта компания установила за услуги предоставления инженерной инфраструктуры для центров обработки данных.

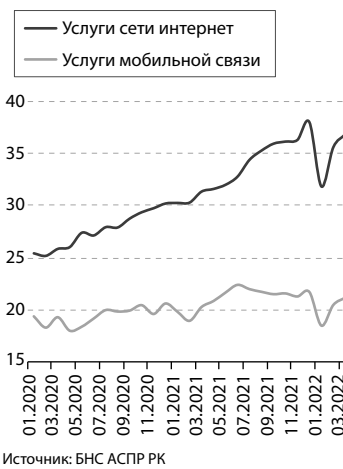
У «Транстелекома» могут забрать эксклюзивное право на прокладку оптоволоконка по дну Каспия, которое досталось ему в рамках межправительственного соглашения между Казахстаном и Азербайджаном. Причина – затягивание реализации проекта. Анализ также подвергнется продажа «Транстелекома» частным лицам на предмет возможного причинения ущерба государству.

Из этого сварить кисель

Багдат Мусин не уточнил, от какого из двух мобильных операторов, которые контролирует «Казахтелеком», нацкомпания придется избавиться. Вероятно, это станет известно после публикации предложений, разработка которых поручена кабмину и ФНБ «Самрук-Казына».

В марте 2022 г. рынок интернета и мобильной связи восстановился

Объем услуг сети интернет и мобильной связи, млрд тенге



Источник: БНС АСПР РК

В марте 2022 г. рынок платного ТВ восстановился

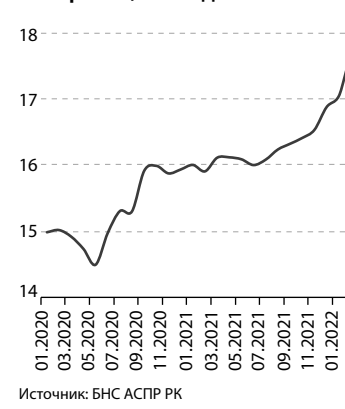
Услуги передачи данных и услуги по распространению программ, млрд тенге



Источник: БНС АСПР РК

В марте 2022 г. зафиксировано сокращение числа абонентов мобильного интернета

Число абонентов мобильного интернета, млн ед.



Источник: БНС АСПР РК

Телеком в цифрах

Из семи ключевых игроков за 2021 год отчитались лишь три компании: «Казахтелеком», «КаР-Тел» и Kcell. Годовая выручка всех трех компаний выросла, но чемпионом по темпу роста стал «КаР-Тел», который входит в международную группу Veon и представлен брендом Beeline Kazakhstan.

У Beeline выручка составила 242,5 млрд тенге (+22,6%). Высокая динамика достигнута за счет нескольких факторов. Клиентская база компании выросла до 9,9 млн (+4,4%), по итогам IV квартала 2021 года показатель ARPU увеличился почти до 1,8 тыс. тенге (рост на 18,6% по сравнению с аналогичным периодом 2020-го).

На втором месте по темпу роста выручки «Казахтелеком», который в минувшем году прибавил 12,7%, заработав 594,2 млрд тенге. Мобильный оператор Kcell выручил 196,2 млрд тенге, или +12,3% к итогу 2020 года.

В прошлом обзоре мы отмечали, что официальная статистика фиксировала сокращение вложений в основной капитал предприятий информации и связи – до 128,6 млрд тенге (-25,9%). Это первый спад летней статистики за последние пять лет.

Из корпоративной статистики следует, что отрицательный вклад в этот показатель

внес «Казахтелеком». Два мобильных оператора, напротив, наращивали инвестиции.

По объему CAPEX лидирует «Казахтелеком» (для нацкомпании показатель рассчитан как сумма затрат на покупку основных средств и нематериальных активов). Нацкомпания на капитальные затраты направила 101,2 млрд тенге (-4,9%).

Второе место по объему CAPEX у Beeline – мобильный оператор в прошлом году инвестировал 57,7 млрд тенге (+16,5%). Инвестиции, как отмечается в финансовой отчетности, идут по двум крупным направлениям – развёртывание сети 4G и участие в проекте «250+», который предполагает обеспечение мобильного широкополосного интернетом сельские населенные пункты, где проживают больше 250 человек. Как результат, компания отмечает увеличение покрытия Kcell – с 76% в VI квартале 2020 года до 81% в аналогичном периоде прошлого года. За тот же период уровень проникновения 4G среди своих абонентов подскочил с 50 до 64%.

По объему CAPEX на третьем месте Kcell – 26,6 млрд тенге (+35,5%). Компания отчиталась о запуске первой полноценной сети 5G в Туркестане – в масштабе областного центра. К концу 2021 года там было запущено девять станций.

Kcell выглядит наиболее подходящим выбором по нескольким причинам. Во-первых, акции Kcell торгуются на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с конца 2012 года. В условиях геополитической напряженности и высокой неопределенности гораздо легче реализовать дополнительный пакет акций публичной компании, нежели вывести на фондовый рынок нового эмитента. Более того, вывод нового эмитента на рынок требует времени и дополнительных финансовых затрат.

Во-вторых, в глазах инвестора Kcell куда более привлекательный актив, чем Khan Tengri Holding B.V. (бренды Tele2/Altel). Последний не публикует свои финансовые результаты; по оценке Kursiv Research, треть выручки «Казахтелекома» в 2021 году сгенерировал Kcell.

Kcell за три года (2019–2021) в составе группы компаний «Казахтелеком» существенно нарастил ключевые финансовые показатели: активы выросли на 22,7%, выручка увеличилась на четверть, прибыль на акцию – в три раза.

Положительные финансовые результаты позволили компании увеличить размер дивидендов: например, по итогам 2020 года держатели акции получили почти 88 тенге на одну бумагу. По итогам минувшего года предполагается выплатить 107,5 тенге, что является максимумом за последние пять лет.

По итогам 2021 года улучшились операционные показатели компании: на 10,8% увеличился средний доход на одного абонента (показатель ARPU), заметно сократился уровень оттока абонентской базы – с 34,1% в 2020-м до 27,7% по итогам минувшего года.

Во вторник, 26 апреля, акция Kcell на KASE торговалась за 1410 тенге. И это ниже таргета, рекомендованного брокерами из Halyk Finance. В середине марта аналитики компании выпустили обзор по целевой цене акции Kcell (в компании подтвердили, что прогноз остается актуальным): «Мы скорректировали целевую цену по акциям Kcell с 1891 до 1511 тенге за бумагу в связи с повышением прогнозов по капитальным затратам и ростом стоимости фондирования». Капитальные затраты, по заверению аналитиков, пойдут на модернизацию сетей, запуск второго этапа по внедрению цифровой биллинговой платформы, а также продолжение реализации программы «250+».

На прогнозы аналитиков Halyk Finance повлиял тот факт, что ценовая динамика акции Kcell в первые три месяца текущего года выпала из общего тренда. В то время как акции и облигации других казахстанских эмитентов подешевели, бумаги мобильного оператора, напротив, укрепились. Но к сегодняшнему дню этот фактор исчерпан, поскольку акции Kcell сейчас торгуются в среднем на 13% ниже от средней январской цены.

В целом акции Kcell выглядят достаточно привлекательным активом, если речь идет о средние и долгосрочной перспективе, поскольку телеком-игроки, создавая инфраструктуру 5G-сетей, находятся в авангарде новой технологической революции. С внедрением элементов Индустрии 4.0 и повсеместной диджитализацией для телеком-игроков открывается множество вариантов для диверсификации бизнеса.

С 2018 г. выручка Kcell выросла на 31%

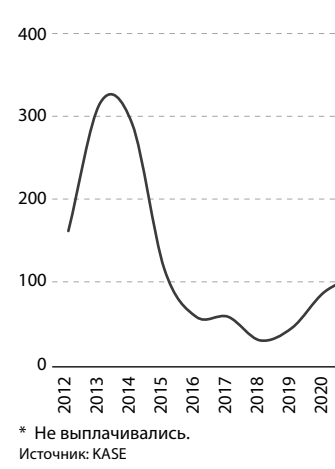
Финансовые показатели Kcell (млрд тенге; правая шкала - тенге)



Источник: Kcell

С 2018 г. размер дивиденда вырос в 3,6 раза

Размер дивиденда на одну акцию, тенге



* Не выплачивались.
Источник: KASE

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

Идея вместо IKEA

Как перестраивает свою работу бизнес, привозивший в Казахстан товары шведского бренда

Сервисы доставки товаров IKEA из российских магазинов за последние несколько лет в Казахстане настолько расширились, что начали открывать магазины, ассортимент которых составлял только продукция шведской марки. 4 марта все магазины IKEA в России на фоне начала войны в Украине приостановили свою работу. Поставки в Казахстан из Новосибирска, Омска, Уфы, Самары заморожены. Бизнес «на IKEA» ищет новые пути доставки и варианты ассортимента.

Анастасия МАРКОВА

Казахстанские сервисы по доставке товаров из IKEA перестали принимать заказы сразу после сообщения шведской компании о приостановке работы в РФ. У большинства таких сервисов есть онлайн-магазины, склады, какие-то запасы на них и небольшие физические точки продаж – там сейчас и продают остатки бывших поставок. «Приостановка продаж в России в первую очередь ударила по МСБ», – уверена директор одного из таких магазинов Му home Анастасия Мустафаева.

В режиме ожидания (и продажи остатков) сейчас находятся Mebelik, «Ваш дом», LBstore, Idea. Almaty и многие другие. Как и Мустафаева, владельцы этих бизнесов ждут, что IKEA в России все-таки вновь откроется. Директор Му home не хочет брать за продажу других брендов вместо IKEA – слишком много сил придется вложить в «раскрутку» нового производителя.

Много места пусто не бывает

Большие офлайн-магазины, еще совсем недавно полностью заставленные мебелью и товара-

ми для дома от IKEA, поредевший сейчас шведский ассортимент разбавляют продукцией российских производителей. Везут их чаще всего из Hoff (российская сеть гипермаркетов мебели и товаров для дома) и из «Сима-Лэнда». Последняя – одна из крупнейших оптовых компаний РФ, владеет собственными товарными марками и выступает посредником в поставке продукции различных российских предприятий. Торгует буквально всем, в том числе товарами для дома и офиса.

«Мы начали работать с поставщиками, с которыми давно хотели сотрудничать, но в силу разных причин откладывали. Например, с «Сима-Лэнд». У них очень большой ассортимент, и есть интересные товары, которых нет у IKEA», – рассказал Дамир Дюсенбаев, директор магазина Stockholm. Ассортимент этого магазина на первом этаже жилого комплекса в Нур-Султане еще совсем недавно на 90% состоял из продукции IKEA. Дюсенбаев признался, что переходить на другой бренд было «немного страшно», поскольку предсказать реакцию привыкших к IKEA покупателей невозможно. После первого месяца работы с новым брендом в магазине пока не делают никаких серьезных выводов, отмечая лишь, что «люди его берут, видимо, из-за отсутствия альтернативы». По словам сотрудников Stockholm, чаще всего новые товары уступают икеевским по качеству, но некоторые позиции все-таки лучше шведских.

Магазин Swedea в Нур-Султане, как и сама IKEA, делает выставочные витрины похожими на настоящие комнаты. Управляющий директор Swedea Бекмурза Балтабеков рассказал, что они также ведут переговоры с Sима-land и Hoff и уже привезли «на пробу» первые партии товара. По его словам, качество Hoff отличается от IKEA. «Большой минус в том, что после закрытия IKEA вся мебель в России подорожала почти в два раза. Для казахстанского рынка это дорого. IKEA люди

готовы покупать за хорошую цену, потому что все знают, что она качественная, и на товар действует гарантия в течение года. А вот платить такую же цену за товар меньшего качества уже не все согласны», – говорит Балтабеков. Продажи Swedea сейчас упали в три-четыре раза – и причина не только в качестве новинок, уверен директор магазина. Российские бренды малоизвестны в Казахстане, и из-за этого многие просто опасаются их покупать. В планах магазина – продвигать новые бренды на рынке.

На вопрос «Курсива» об отечественных брендах владельцы магазинов отвечали одинаково: пока в Казахстане нет сильных игроков, которые могли бы заменить IKEA. Хотя есть пример магазина Paterson, который наполнил опустевшие полки домашним текстилем казахстанских брендов Agua и Suave. Оба они принадлежат шымкентской компании «АГФ Групп», которая до приостановки продаж шила постельное белье для российских магазинов IKEA.

Усидеть на двух стульях

«Мы рассматривали варианты возить из Турции и Китая. Но в таком случае минимальный срок ожидания месяц. А замораживать деньги на месяц, это значит нести убытки. Потому что нужно платить зарплаты, аренду. К тому же, ценник значительно повысится, а IKEA рассчитана все-таки на среднего потребителя», – делится соображениями Бекмурза Балтабеков.

В Stockholm готовы заняться поставками IKEA из других стран, но только если шведская компания окончательно уйдет из РФ. Пока же они надеются на возобновление поставок из России в ближайшее время.

Несколько крупных игроков уже начали тестировать альтернативные пути доставки IKEA в Казахстан. Один из них – Home Love, он же «Уют». В самой компании отказались прокомментировать ситуацию, но корреспондент «Курсива»

пообщался с сотрудниками магазина в Алматы и узнал, что в середине мая ожидается первая пробная партия товара из Польши. По словам консультанта, поставки из Новосибирска занимали неделю-две, а сроки новых поставок они пока даже не могут предположить. Другие бренды в магазине не выставлены.

«Если собирались покупать что-то из IKEA, то лучше сейчас возьмите, – заботливо посоветовал консультант. – Потому что, во-первых, следующий завод ждать долго, а во-вторых, все станет дороже».

Магазин Swedish Almaty занимает весь цокольный этаж алматинского торгового центра «Жибек Жолы» и даже customer journey map выстроил по принципу шведского бренда. Сейчас магазин заполняет свои большие площади российской мебелью Hoff.

«В магазине представлены только IKEA и Hoff, другие бренды продавать не планируем. По срокам нового завода IKEA пока вам ничего сказать не могу, так как заказывать ее думаем из Китая и Турции, сейчас ведутся переговоры», – сказал консультант. По его словам, из-за проблем с поставкой магазин потерял часть клиентов.

В отделе текстиля сказали, что сейчас распродают остатки «русской» IKEA и ждут в мае первую пробную партию «с мелочевкой» из Турции. Менеджмент компании на запрос «Курсива» не ответил.

В HomeArt (еще один достаточно крупный магазин товаров для дома в Алматы) «Курсиву» сообщили, что рассматривают поставки из разных стран, но пока самый вероятный вариант для них –



Турция. «Сейчас в пути первая пробная партия мелкогогабаритного груза (без мебели). Если везти автотранспортом, сроки доставки заты-

нут на месяц-полтора. Другой путь – через Каспийское море, он дешевле, но длится еще дольше. Будем смотреть, какой вариант нам больше подойдет», – прокомментировали в компании.

В HomeArt отметили, что цена на продукцию IKEA вырастет, но насколько, пока сказать не могут: «Сама IKEA на данный момент не установила стабильную цену, из-за чего трудно делать какие-либо прогнозы. За последние несколько месяцев, что мы везли из России, еще до приостановки продаж, цена менялась пять-шесть раз и таким образом за полгода выросла почти на 50%».

Другие бренды на замену в магазине не рассматривают, так как IKEA пока еще не решила окончательно закрыться в России, а лишь приостановила продажи. «Мы пока тоже живем в режиме ожидания».

В случае окончательного закрытия IKEA мы будем предпринимать какие-то другие шаги, возможно, в том числе и по замене бренда», – заключили в HomeArt.

Большинство участников рынка сходится во мнении, что

IKEA в Казахстане не исчезнет, но количество продавцов и покупателей этого бренда сократится просто потому, что меньше клиентов смогут себе это позволить. Более позитивный прогноз у Дамира Дюсенбаева. «Станет даже лучше. Когда вернется IKEA, мы уже не перестанем работать с «Сима-Лэнд», не перестанем работать с Varneo (новосибирский мебельный магазин, специализирующийся на производстве стульев – «Курсив») и другими брендами. Одно другому ведь не мешает. А значит, наоборот, ассортимент для казахстанцев расширится», – оптимистично предположил он.

Свой бизнес строите сами

Казахстанские инвесторы не будут вкладываться в российские гипермаркеты OBI

Силенок маловато?

Причины в компании не раскрыли, однако, исходя из данных налоговых отчетлений Asadel, покупка активов, требующих одновременно больших вложений, выглядела бы странной.

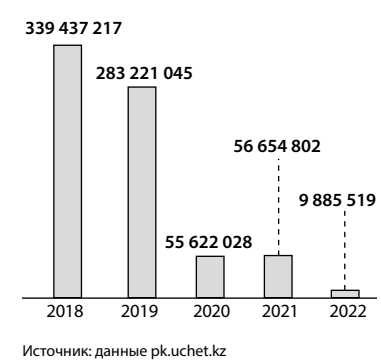
По оценкам российских экспертов, на перезапуск гипермаркетов OBI, которых в России было 27, потребуются миллиардные вложения. Так, гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров в материале «Коммерсанта» оценил чистый долг гипермаркетов в 6 млрд рублей с учетом убытка за 2021 год, а также двух месяцев простоя, расходов на заработную плату и аренду. Другой эксперт – гендиректор агентства Infoline Иван Федяков – в этой же статье заявил, что вложения инвесторов могут составить не менее чем 4 млрд рублей. Эксперты также отметили, что инвесторы могут ожидать дополнительные расходы на продвижение нового бренда и сложности с поставками.

При этом, по данным сервиса rk.uchet.kz, налоговые отчисления компании Asadal ни разу

не превышали 1 млрд тенге в год. Более того, после открытия гипермаркета OBI в Алматы в августе 2018 года отчисления ежегодно сокращались. За пять первых месяцев работы компания заработала больше, чем за следующие два года.

Если сравнить налоговые отчисления Asadel с другим иностранным гипермаркетом строительных материалов – «Леруа Мерлен», то разрыв за три года значительно увеличился. Так, в 2021 году налоги «Леруа Мерлен» в 43 раза превысили отчисления Asadel, хотя в 2018 году OBI от-

Налоговые отчисления TOO «ASADEL DIY ALMATY-1», тенге



Источник: данные rk.uchet.kz

стал от своего конкурента в 3,6 раза.

Компания планировала до 2022 года открыть шесть гипермаркетов OBI, в том числе в Нур-Султане, Шымкенте, Караганде, Атырау. Но на начало этого года в Казахстане все еще работает только один магазин, открытый в Алматы более трех лет назад. И тот обновляет ассортимент не часто.

В российских СМИ отмечалось, что Asadel принадлежит бизнесмену Ерлану Сейсембаеву и Гальжану Есенову, однако эту информацию в компании также опровергли.

«От имени Asadel DIY считаем необходимым пояснить, что ни господин Есенов, ни господин Сейсембаев не входят в состав акционеров компании, а также не участвуют в управлении ею», – говорится в сообщении.

«Курсив» проверил эту информацию. Генеральным директором компании действительно является другой человек – Нурлан Абдикаримов, а учредителем числится нидерландская компания Asadel International B.V. Ее единственным акционером с 2019 года также является Абдикаримов.



Компания Asadel DIY, которой принадлежит магазин OBI в Алматы, сообщила «Курсиву», что не планирует приобретать гипермаркеты этой же сети в России. Проект потребует многомиллиардных вложений, делать которые, судя по налоговой отчетности, компания не готова.

Анастасия МАРКОВА

Ошибка источника

Международная сеть строительных гипермаркетов OBI в марте объявила о приостановке

работы своих магазинов в России на фоне военного вторжения в Украину. Однако в российском офисе с таким решением не согласились. В результате материнская компания вышла из российского бизнеса.

Теперь бренд OBI больше не должен использоваться в России, а все активы будут проданы новому инвестору. Пока же они находятся во временном доверительном управлении основателя консалтинговой группы «Аудит Групп» Бориса Любошица. Он должен провести в компании инвестиционный анализ и другие необходимые операции, после чего передать ее новому владельцу.

На прошлой неделе российское издание «Коммерсант», ссылаясь на свои источники, сообщило, что новый инвестор сети гипермаркетов уже найден, и им может стать казахстанская компания Asadel DIY. В 2018 году она открыла по франшизе первый в Казахстане гипермаркет OBI.

Несмотря на то, что информацию о покупке «Коммерсанту» подтвердили два разных источника, сама Asadel называет это «слухами».

В ответе на запрос «Курсива» компания сообщила, что «в настоящее время Asadel не рассматривает вопрос приобретения российских активов OBI».

Метро разных городов

Город	Длина, км	Количество станций	Год запуска
Россия			
Москва	→ 436 км	251	1935
Санкт-Петербург	→ 125 км	72	1955
Нижний Новгород	→ 22 км	15	1985
Новосибирск	→ 16 км	13	1986
Казань	→ 17 км	11	2005
Самара	→ 12 км	10	1987
Екатеринбург	→ 13 км	9	1991
Узбекистан			
Ташкент	→ 60 км	43	1977
Беларусь			
Минск	→ 41 км	33	1984
Азербайджан			
Баку	→ 38 км	26	1967
Грузия			
Тбилиси	→ 29 км	23	1966
Армения			
Ереван	→ 13 км	10	1981
Казахстан			
Алматы	→ 11 км	9	2011
Украина			
Киев	→ 70 км	52	1960
Харьков	→ 38 км	30	1975
США			
Нью-Йорк	→ 394 км	472	1904
Китай			
Шанхай	→ 831 км	475	1993

Взятие «Алтын Орды»

Во сколько обходится одна станция метро в Алматы

25 апреля маслихат одобрил строительство третьей очереди метро в Алматы. Пятикилометровая ветка протянется из микрорайона Калкаман до рынка «Барлык» в районе «Алтын Орды», увеличив общую протяженность алматинской подземки почти до 20 километров.

Наталья КАЧАЛОВА

В алматинском метро сейчас девять станций общей протяженностью 11,3 километра. Оно входит в 15 самых коротких в мире. Для сравнения: подземка в Нью-Йорке имеет 472 станции, а протяженность шанхайского метрополитена – 831 километр.

В 2022 году алматинцы получат еще три километра и две станции подземки – «Сарыарка» и «Бауыржан Момышулы», технический запуск которых состоялся в декабре прошлого года. Дальше метро потянется на запад, в микрорайон Калкаман, а оттуда на север – вдоль проспекта Алатау до станции «Барлык» в районе «Алтын Орды». Строительство именно этой ветки длиной 5,2 километра одобрил на этой неделе городской маслихат.

Тридцать лет и три года

Первая и пока единственная работающая линия метро в Алматы от проспекта Райымбека с одноименной станцией «Райымбек батыра» тянется на юг, к горам, через станции «Жибек жолы» и «Алматы» до «Абая». На станции «Абая», убранной в мрамор и гранит, с изображением Абая Кунанбаева, ветка метро поворачивает на запад и мчит пассажиров через станцию «Байконыр» в стиле хай-тек, станцию «Театр Ауэзова», украшенную сценами из быта кочевников, станцию «Алатау» с изображением хребта Заилийского Алатау на фоне города и станцию «Сайран». Заканчивается эта линия на terrакотовой станции «Москва»



Фото: Офелия Жакаева

с изображением зубцов Московского Кремля на стенах.

На строительство существующей линии у метростроевцев ушло 33 года. Дольше всего строили первую очередь метро: на пробивку 8,6 километра от «Райымбека» до «Алатау» ушло 23 года. То есть средняя скорость – 370 метров в год.

«7 сентября 1988 года в районе пересечения улицы Фурманова и проспекта им. 50-летия Октября в 16 часов 25 минут экскаваторщик Ромсан Топаев из 59-й мехколонны треста «Средзстроймеханизация» вынул первый ковш грунта под строительство первой станции Алма-Атинского метрополитена, – рапортовали советские строители. Но запустили ветку из семи станций лишь в декабре 2011-го.

Дальше дело пошло быстрее: строители метрополитена разогнались до скорости 600–700

метров подземки в год. К апрелю 2015 протяженность метро увеличили на 2,74 километра, до 11,3 километра, заработали еще две станции – «Сайран» и «Москва».

А к концу 2021-го длина первой линии перевалила за 14 километров за счет строительства еще двух станций – «Сарыарка» в районе Family Park и «Б. Момышулы» (переименованный «Достык») западнее улицы Момышулы. Их технический запуск провели в декабре минувшего года, но официальное открытие отложили до весны 2022-го. Формальной причиной отсрочки стал коронавирус, «испортивший» цепочки поставок материалов и сдвинувший сроки окончания работ. Судя по аудиторской отчетности, генпроектировщик – АО «Алматыметрокурлыс» – в 2020 году нарушал сроки и объемы выполнения

работ по госконтракту, в результате чего ревизионная комиссия Алматы вынесла предписание о возмещении госзаказчику – КГП «Метрополитен» – убытков в размере 3,3 млрд тенге.

Сейчас акимат развивает западное направление метро. Причем ветка, дотянувшись до Момышулы, пройдет на четыре километра дальше вдоль проспекта Абая – через станцию «Калкаман» до проспекта Алатау в Наурызбайском районе. После этого около районного акимата повернет на север. Конечная станция «Барлык» появится рядом с крупнейшим рынком «Алтын Орда», моллом Aport и конечной остановкой многих автобусных маршрутов. Здесь создадут пересадочный узел и перехватывающие парковки, на которых приезжие смогут оставить свои авто, чтобы передвигаться по Алматы на об-

щественном транспорте. Начать строительство ветки от станции «Калкаман» до станции «Барлык» планируют в 2025 году, а закончить – в 2030-м.

Что нам стоит метро построить

На строительство одной станции метро бюджет тратит не менее 30 млрд тенге.

Например, «Алматыметрокурлыс» (генпроектировщик по строительству станций «Сайран», «Москва», «Сарыарка», «Б. Момышулы») озвучивал затраты на строительство двух последних станций – «Сарыарка» и «Б. Момышулы» – в размере 62 млрд тенге.

Следующая станция – «Калкаман» – будет еще дороже. Она обойдется бюджету в 42,7 млрд тенге, которые должны заплатить генеральному подрядчику – ТОО «Bazis Construction» (входит в холдинг Bazis-A) – в течение четырех лет.

«На 2020 год утвержденная сумма составляет 190,2 млн тенге. На 2021 год – 600 млн тенге. На 2022 год – 7,1 млрд тенге. На 2023 год – 34,8 млрд тенге. Сумма по годам является прогнозной и может изменяться по мере выделения бюджетных средств», – приводит КГП «Метрополитен» расклад по оплате.

Деньги на строительство метро в основном идут из республиканского бюджета. В 2022 году на эти цели заложено 10 млрд тенге.

Еще 19 млрд тенге (\$42,5 млн) бюджет республики в 2022 году израсходует на окончательный расчет с поставщиком южнокорейских вагонов, специально разработанных для алматинского метрополитена. Каждый из восьми новых электропоездов, переданных осенью 2021 года «Метрополитену» поставщиком АО «HYUNDAI ROTEM», судя по договору госзакупки, стоил около \$9 млн, а общая сумма госконтракта – \$71,4.

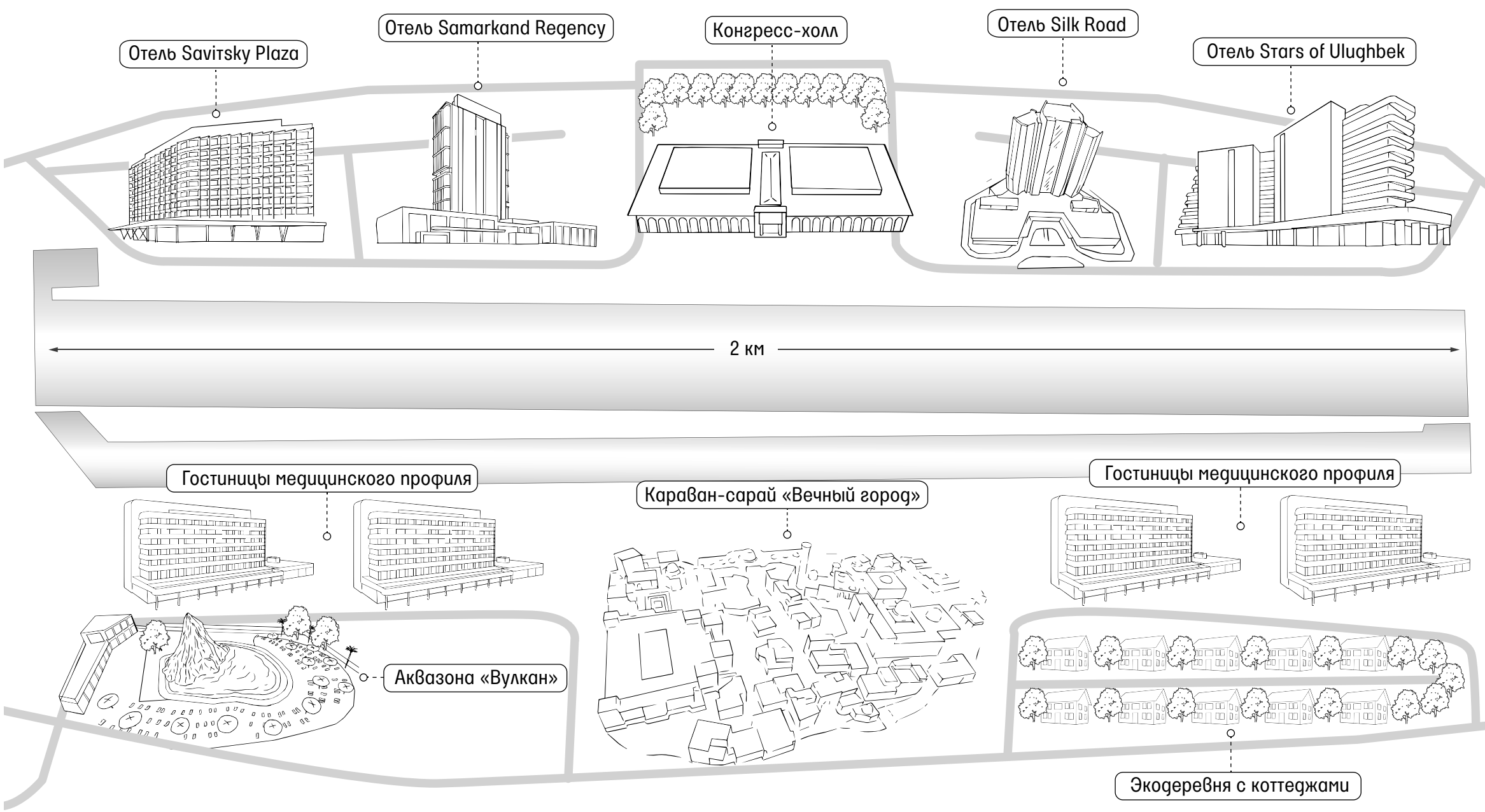
Самая скромная сумма – 4 млрд тенге – в 2022 году заложена в бюджет республики на изъятие десятков земельных участков под строительство метро.



Фото: Офелия Жакаева



ТУРИСТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС SILK ROAD SAMARKAND



Имитация древности

Чем караван-сарай Туркестана и Самарканда собираются привлечь туристов

> стр. 1

А за последние пару лет комплекс «обступили»: Дворец бракосочетания, библиотека, драматический театр, центр ремесленников, музей Ясави, Парк первого президента, центр «Улы Дала ели». Последний построили, чтобы популяризировать национальный бренд «Страна Великой степи»: так Нурсултан Назарбаев предложил называть Казахстан. В этом центре есть зал Елбасы,

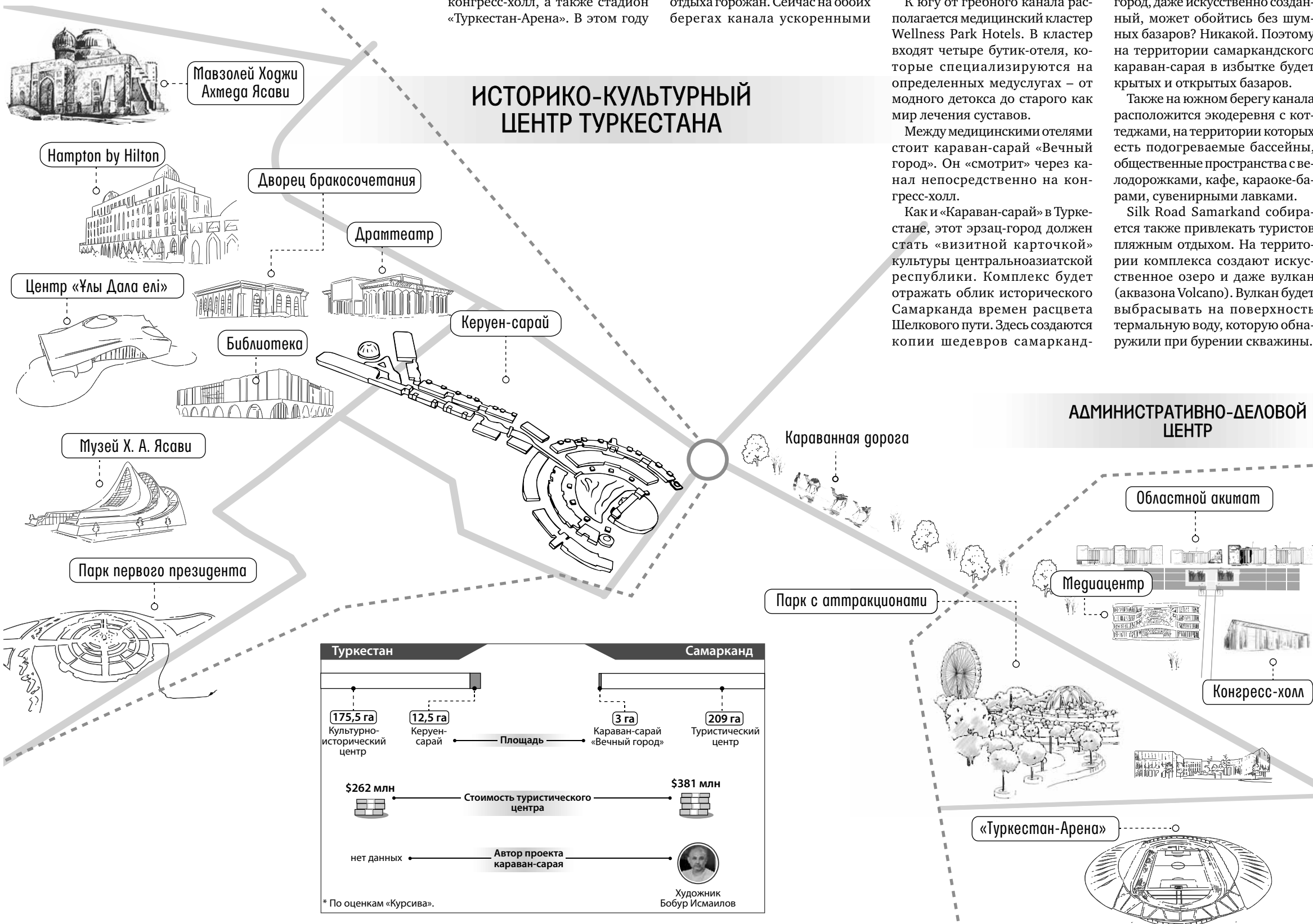
где над картой РК установлен стеклянный мост длиной 12 метров. Чтобы современные туристы не заскучали в библиотеке и возле мемориала, для них недалеко от исторического памятника соорудили досуговый комплекс «Керуен-сарай». Он имитирует древние города, располагавшиеся вдоль Шелкового пути. Публика была поражена новостроем: в вододефицитном Туркестане появилась Венеция – сооружения комплекса соединены между собой каналом,

по которому передвигаются лодки. Среди сооружений «Керуен-сарая» – отели, рестораны, фуд-корты, кинотеатр, ТРЦ, SPA и фитнес-центр, базары и даже летающий театр. От «Керуен-сарая» к административно-деловому центру (АДЦ) Туркестана пролегает «караванный путь». Фактически это линейный парк с променадом, велодорожками и фонтанами. В деловом центре «базируется» областной акимат, медиационный центр, конгресс-холл, а также стадион «Туркестан-Арена». В этом году

должны пустить воду в гребной канал длиной свыше 2 км «с уникальными спортивными комплексами, не имеющими аналогов в Казахстане, и соответствующий олимпийским стандартам по гребле на байдарках и каноэ». **Судьба канала** Самарканд сразу сделал ставку на гребной канал. Он был построен в городе еще в начале 80-х, но уже в первое десятилетие перестал использоваться по назначению – место превратилось в зону отдыха горожан. Сейчас на обоих берегах канала ускоренными

темпами (стройка замедлялась из-за пандемии) возводятся объекты туристического центра Silk Road Samarkand и разбивается дендропарк – единственный в Узбекистане. Северное «побережье» отвели под деловой кластер. Здесь, по центру двухкилометрового канала, уже стоит конгресс-холл, который должен привлечь деловых туристов. По обе стороны от конгресс-холла возвышаются по две гостиницы разной этажности и «звездности». К югу от гребного канала располагается медицинский кластер Wellness Park Hotels. В кластер входят четыре бутик-отеля, которые специализируются на определенных медуслугах – от модного детокса до старого как мир лечения суставов.

Между медицинскими отелями стоит караван-сарай «Вечный город». Он «смотрит» через канал непосредственно на конгресс-холл. Как и «Караван-сарай» в Туркестане, этот эрзац-город должен стать «визитной карточкой» культуры центральноазиатской республики. Комплекс будет отражать облик исторического Самарканда времен расцвета Шелкового пути. Здесь создаются копии шедевров самаркандской архитектуры, например, возводится образец одного из минаретов Регистана высотой 27 метров. Хотя до самих подлинников – рукой подать: на машине до исторического центра Самарканда можно добраться за 20 минут. В «Вечном городе» будут представлены кулинария местных народов, мастерские ремесленников, которые занимаются резьбой по дереву, керамикой, производством бумаги из тутовника, ювелирных украшений и ковров. Ну и какой восточный город, даже искусственно созданный, может обойтись без шумных базаров? Никакой. Поэтому на территории самаркандского караван-сарая в избытке будет крытых и открытых базаров. Также на южном берегу канала расположится экодеревня с коттеджами, на территории которых есть подогреваемые бассейны, общественные пространства с велодорожками, кафе, караоке-барами, сувенирными лавками.



Алга! В Казахстане начался марафон хорошего спортивного кино

Ленты, за которые можно и даже нужно болеть

21 апреля в казахстанский прокат вышел «Паралимпиец» Алдияра Байракимова, о котором все пишут исключительно в восторженных тонах, а с сегодняшнего дня в кинотеатрах можно увидеть еще одну спортивную драму – фильм Ернара Нургулиева «Алга» с Жандосом Айбасовым и Ерболом Семкуловым в главных ролях. Думается, и эта работа получит изрядную порцию зрительской любви – картина о бегунах из народа весьма хороша.

Галия БАЙЖАНОВА

За последние полгода казахстанские зрители смогли познакомиться сразу с тремя отечественными лентами, которые посвящены спортсменам. Это «Боксер» Акана Сатаева (вышел в декабре прошлого года) и снят по мотивам жизни Серика Сапиева, «Паралимпиец» (вдохновлен жизнью казахстанского лыжника Александра Колядина) и «Алга» (у героев этой картины нет реальных прототипов, что не мешает ей быть живой и смотрительной). Идея снимать такого рода картины была не просьбой «сверху» или государственным заказом, а инициативой самих авторов. Причин для этого как минимум две. Во-первых, спортивных фильмов у нас было мало – в чистом виде про спорт лишь молодежная драма «Рывок» Каната Мустафина (она о баскетболе) и «Бекзат» Мурата Бидосова (он об ушедшем олим-

пийском чемпионе Бекзате Сагтарханове). Во время как «Жол: путь боксера» Аскара Узабаева и «Шлагбаум» Жасулана Пошанова были скорее социальными драмами, где героями становились люди, занимающиеся боксом.

Во-вторых, мотивационное кино о спорте давно вышло на новый уровень, и тема сама просилась на экран. К примеру, у россиянок есть два суперхита в этой области. Это «Легенда №17» с Даниилом Козловским, основанная на биографии советского хоккеиста Валерия Харламова, и великолепная картина «Движение вверх», рассказывающая о победе сборной СССР по баскетболу над сборной США в финальном матче XX летних Олимпийских игр в Мюнхене в 1972 году. В Казахстане такой жанр только начали осваивать.

«Паралимпиец» рассказывает о профессиональном лыжнике Максате (потрясающая роль Аскара Ильясова), которому из-за потери ноги пришлось перейти в паралимпийскую сборную. А «Алга» – это история двух братьев (Жандос Айбасов и Ербол Семкулов), которые после смерти родителей остаются предоставленными самим себе. У них нет никаких условий для нормальной жизни: ни постоянной работы, ни даже профессии. Все, что они могут, – это воровать и быстро бегать. Во время очередного разбойного нападения, где им приходится бежать от полиции сломанной головой, их замечает тренер по легкой атлетике, приехавший в аул для отбора талантливых молодежи (Ерик Жолжаксынов). Он предлагает ребятам шанс изменить свою жизнь. Но смогут ли они этим воспользоваться?

Формально оба фильма о лыжном спорте и паралимпийские чемпионы, во втором исследуется мир профессиональных бегунов и чемпионов с улицы. Однако обе картины имеют четкую социальную направленность, в обеих много юмора и правильная доза драмы, и в той, и в другой история начинается как бы с детства (в «Паралимпийце» речь о друзьях детства, в «Алга» – о братьях), довольно быстро это доходит до высокой драматической ноты и к финалу успевают перестроиться в неплохое мотивационное кино. Примечательно, что в обеих картинах снялась молодая актриса Карина Кудекова. Видимо, именно такие девушки способны вдохновлять людей на спортивные подвиги.

«Паралимпиец»

Сценарий «Паралимпийца» основан на реальной истории отечественного лыжника Александра Колядина – первого в истории Казахстана чемпиона зимних Паралимпийских игр, завоевавшего в 2018 году золото. Режиссеру Алдияру Байракимову удалось перенести эту историю на экран максимально органично и сделать по-настоящему трогательное и мотивирующее кино.

По всем параметрам «Паралимпиец» – это очень редкое кино, особенно для Казахстана. Во-первых, создатели фильма поставили для себя сложную задачу – говорить об инклюзии на большую аудиторию, и достойно с ней справились. Им удалось сделать смотрительный продукт, который не только привлекает внимание к теме, но и меняет отношение зрителей к Паралимпиаде, делает ее участников заметными, в первую очередь, для нашего общества. Труд этих ребят нуждается в фанатской поддержке, их победы – в максимально широком освещении прессы, а их имена мы должны знать точно так же, как и имена наших олимпийских чемпионов.

В картине есть хорошая фраза: «Большинство спортсменов становятся героями, когда участвуют в Олимпиаде, а участники Паралимпиады приходят на соревнования уже героями». И это правда: они выжили, не сломались и поглотили. Это правда: они выжили, не сломались и поглотили. Это правда: они выжили, не сломались и поглотили. Это правда: они выжили, не сломались и поглотили.

Вторая отличительная особенность «Паралимпийца» в том, что это по-настоящему зрительское кино. Как правило, все местные фильмы укладываются в две категории: или это народные, часто неприязнительные комедии, симпатичные людям и собирающие большую кассу, или же суровые авторские ленты, которые путешествуют по фестивалям чаще, чем выходят в отечественный прокат. Проекты, которые бы играли и на том и на другом поле, практически нет. «Паралимпиец» же расположился где-то между этими двумя полюсами. Он, как и хорошее авторское кино, говорит о самых болезненных точках нашего общества и очень важных и нужных вещах, но делает это языком интэртеймента: смешно, без спекуляций, нотаций и манипуляций. Это подкупает. По тональности наш «Паралимпиец» похож на французского рекордсмена проката – знаменитую картину «1+1», зажегшую звезду Омара Си.

Зажег ли «Паралимпиец» звезду Аскара Ильясова? Нет, но только потому, что он и до этого был очень заметен.

Выпускник знаменитой «Щуки», театрального института Бориса Щукина в Москве, успел сняться в главных ролях у Акана Сатаева («Бизнесмены»), Ернара Нургулиева («Станция судьбы»), в больших российских сериалах (в «Эпидемии», в «Нулевом пациенте») и в новом сезоне «Эпидемии», в «Нулевом пациенте») и в массе старых и новых казахстанских проектов. Но работа в «Паралимпийце», кажется, впервые показала актерский диапазон Ильясова – с ролью он справился великолепно.

Его Максат получился сложным многогранным героем – сильным, при этом очень ранимым, отчаянно боящимся поражения, но осмелившимся начать все заново, жестким и даже жестоким, не сразу идущим на контакт, однако способном открыться и признать свои ошибки. Стоит отметить не только прекрасно сыгранные эмоциональные сцены, но и хорошую физическую подготовку актера.

Остальные актеры сыграли хоть и небольшие, но довольно запоминающиеся роли: Еркин Губашев (кажется, самый популярный актер своего поколения) стал заботливым тренером, который всем спортсменам вместо отца – имени такие и уют таланты на местах, Карина Кудекова (ее можно было увидеть в сериале «Саке») перевоплотилась в смешливую лыжницу с проблемным зрением, а один из самых интересных молодых актеров Жалгас Жангазин («Районы», сериал «5:32») – в сурового парня, который никого из своих никогда не обиду не даст.

Отметим, что некоторых членов паралимпийской сборной играют настоящие спортсмены: пловцы Иван Глазырин и Нуркельды Исламов, саночница Ксения Борисова. Когда режиссер увидел, как она самоотверженно пытается подняться по склону, он решил включить этот эпизод в кино, а затем пригласил ее в качестве актрисы.

Надо сказать, что для всей съемочной группы этот фильм оказался новым уровнем в карьере. Для режиссера Алдияра Байракимова «Паралимпиец» стал полноценным дебютом – ранее он уже снимал кино для большого экрана, это была отличная, но очень камерная драма «На грани» продолжительностью всего 60 минут. Снимать же довольно зрелищное спортивное кино, посвященное зимним видам спорта, тем более на такую непростую тему, думается, намного сложнее. Оператором проекта выступил еще один дебютант – Азамат Жанабеков, который сумел выстроить достойный визуальный стиль картины, несмотря на все вызовы.

Знают, что если будешь хорошо бегать, тебя возьмут на соревнования и ты сможешь зарабатывать больше деньги. Поэтому они все бегают – без особой экипировки, босиком, в сложных условиях – от стьны до высокогорья, и к моменту взросления их выносливость становится потрясающей», – говорит Акбаров. Он хотел рассказать аудитории, что даже у маргинализованной молодежи всегда есть шансы на нормальную жизнь.

Эту мысль помогли донести актеры, задействованные в фильме. Одно из братьев прописанная роль Айбасов, известный актер, каскадер и постановщик трюков (недавно мы его видели в триллере Руслана Пака «Гри»), где он революционно справился на ура. У Айбасова в которой неплохой и достоверный образ аульского хулигана, который пытается найти свое место в жизни.

Другого брата также играет казахстанский актер и каскадер – Ербол Семкулов. Роль Ербола в фильме достаточно заметна, чтобы его запомнили и полюбили зрители. До этого он сыграл уличного танцора в полнометражной картине «Запрещенные танцы» Ерболата Бедельхана, а также принял участие в картине «Неделимое» Олжаса Ахмета. Интересно, что до 18

лет Семкулов профессионально занимался спортом, состоял в сборной Казахстана по футболу и пять лет отстаивал честь страны на юношеских турнирах. После достижения совершенства по футболу, он бросил футбол, но навыки и физическую форму сохранил.

«Когда мы бегали на съемках в Дубае, меня замечали один из арабских спорт-менеджеров, и мне чуть не предложили беговой контракт. Но я отказался, – смеется Ербол. – А когда мы были на съемках, ради шуток соревновались с нашим черным актером Фестуком Фесдинью, профессиональным футболистом, который в фильме играет натурализованного бегуна, а реалии нашей страны, и в реальности тоже!»

Натурализованные бегуны с Африканского континента в «Алга» – это не фантазия сценаристов, а реалии нашей страны. Казахстан покупает не только футболистов, теннисистов и тяжелоатлетов, но и бегунов, к примеру, клуб «Алтай Атлетикс» заключил договоры с несколькими бегунами из Африки. И фильм «Алга» будто бы говорит – попробуйте отыскать спортсменов не за бугром, а в родных пенатах: в аулах пропадают такие таланты!

А вот что касается сценария (его Алдияр написал вместе со своими постоянными соавторами Венерой Каиржановой и Романом Жуковым), тот тут заметен опыт ребят и то, что для них это не первая совместная работа. Сюжет они построили на классической формуле, по которой куются герои, – мы видим весь путь Максата с его победами и поражениями, с приобретением новых друзей и войной с врагами (точнее – неприятелями). В «Паралимпийце» с грамотным расставлением акцентов, выбрана правильная интонация, в ней есть и драма, и юмор, и лирика, и настоящая жизнь. Все работает как задумано, и к финалу зал взрывается аплодисментами – такими, будто смотрит соревнования и болеет за своего чемпиона в прямом эфире.

