

КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
СНАЧАЛА ПОЛИТИКА

стр. 2

ЭКСПЕРТИЗА:
ГРАДУС ВНЕ ЗАКОНА

стр. 4

ТЕХНОЛОГИИ:
TIPOKOFF, INDRIVE И РОБОТЫ

стр. 6

LIFESTYLE:
КАРТА ЖЕЛАНИЙ

стр. 8

[kursiv.media](#) [kursiv.media](#) [kursivmedia](#) [kursiv.media](#) [kzkursivmedia](#)

Через тернии к крестным

Банковский рынок Казахстана в 2022 году подвергся серьезному переделу из-за краха российских игроков, миграции клиентов и изменения рыночной силы действующих участников. «Курсив» попросил ключевые банки дать оценку уходящему году и поделиться опытом преодоления внезапно прилетевших вызовов.

Виктор АХРЭМУШКИН

Для Казахстана год начался с январских беспорядков, на фоне которых была заметна нервозность вкладчиков, выразившаяся в оттоках (аномальных для обычного месяца) клиентских средств с банковских счетов. В конце февраля началась война в Украине, повлекшая за собой утрату конкурентоспособности российскими дочерними банками и очередное бегство вкладчиков, в результате которого возник временный дефицит наличной валюты, спровоцировавший новую волну оттоков денег с банковских счетов. Все это происходило на фоне резкого ослабления тенге и дальнейшей высокой волатильности обменного курса. Для пресечения валютной паники властям пришлось прибегнуть к ряду экстренных мер, таких как ограничение вывоза наличной валюты, увеличение спреда по обменным операциям, обещание компенсации по тенговым депозитам физлиц в размере 10% от суммы. Кризис на валютном рынке удалось быстро купировать.

Для розничных вкладчиков и держателей корпоративных счетов (за исключением клиентов российских «дочек»), которые стали заложниками ситуации и были вынуждены переводить свои деньги в дееспособные банки) весенний кризис прошел почти безболезненно. Почти – если пренебречь личной инициативой граждан спекулировать на курсе или, поддавшись панике, прийти в банк и забрать сбережения «под матрац». Объективно пострадали только физические и юридические клиенты Альфы, которые на некоторое время были ограничены в распоряжении своими средствами. В отличие от Сбера и ВТБ, это был частный российский (по прописке акционеров) банк. Впрочем, и эта проблема была относительно быстро решена путем продажи Альфы казахстанскому Банку ЦентрКредит.

> стр. 3

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Коллаж: Илья Ким

Нам параллельно

Зарубежные компании ушли из России, а товары под их брендами остались

Почему бизнес не боится использовать механизм параллельного импорта, а бренды смотрят на это сквозь пальцы – в материале «Курсива».

Анастасия МАРКОВА

Запрещено и доступно

Coca-Cola на полке супермаркета SPAR в Москве обещает жителям российской столицы «күн сайын жеңіске жету мүмкіндігі» («шанс выиграть каждый день» – каз.). Среди призов – ваучер на миллион тенге в Forte Market. Как напиток явно казахстанского производства попал в РФ, в центральном представительстве компании

Coca-Cola не имеют понятия. Там прокомментировали: «Мы не направляем нашу продукцию в Россию. Напитки, производимые на казахстанских заводах, предназначены для казахстанского рынка. Дистрибьюторы наших мы предупредили, что нельзя продавать (в Россию. – «Курсив»). Кто-то приезжает, скупает здесь».

Производство в России одноименного напитка Coca-Cola прекратила еще летом. И после продажи остатков продукции должна была окончательно покинуть рынок, но эту газировку российского производства заменила Coca-Cola из других стран, в том числе из Грузии и Казахстана.

В российских сетевых магазинах электроники по-прежнему продаются iPhone, Samsung и дру-

гие брендовые товары, производители которых официально ушли с рынка РФ. В ТОО «Samsung Electronics Central Eurasia» «Курсиву» сообщили, что также не продают свою продукцию в Россию. Но, подчеркнули представители компании, судьбу смартфонов после продажи в Казахстане они контролировать не могут. «Мы реализуем продукцию казахстанским дистрибьюторам. После продажи, согласно законодательству РК, мы не имеем права и возможности контролировать дальнейший путь реализованной продукции. Если продукция попадает в третьи страны, мы на это повлиять не можем», – прокомментировали в компании.

> стр. 7

JUSAN

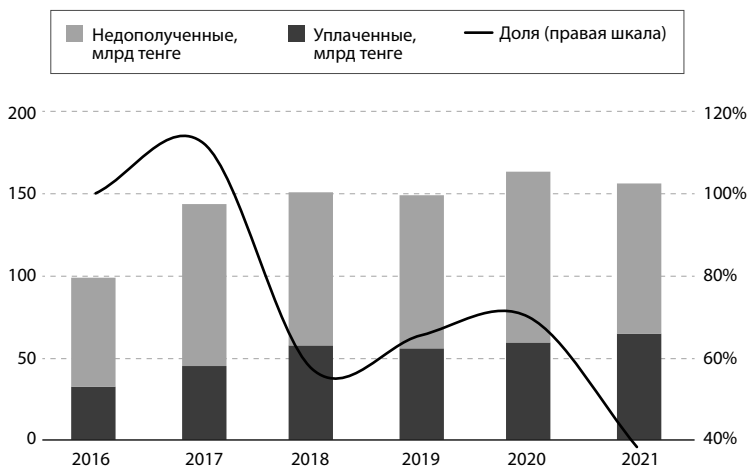
Қазақстандықтарды Жаңа жылмен құттықтаймыз!

Поздравляем казахстанцев с Новым годом!

ЭКСПЕРТИЗА

Доля теневого рынка в 2016 году составила 56%

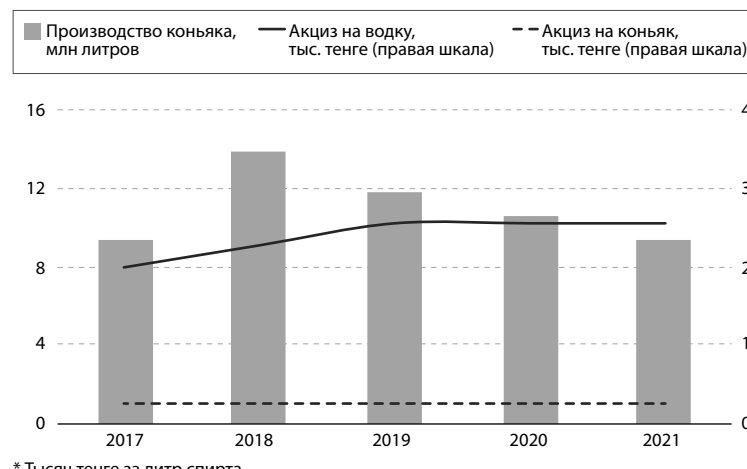
Уплаченные акцизы на все виды спирта и алкогольной продукции, произведенные в РК, и оценочный объем недополученных акцизов и доля недополученных акцизов к сумме уплаченных и недополученных акцизов



Источник: КГД МФ РК, оценка Kursiv Research

В 2018 году вырос выпуск коньяка на фоне роста акцизов на водку

Производство коньяка и коньячных напитков и акцизная ставка на водку и коньяк*

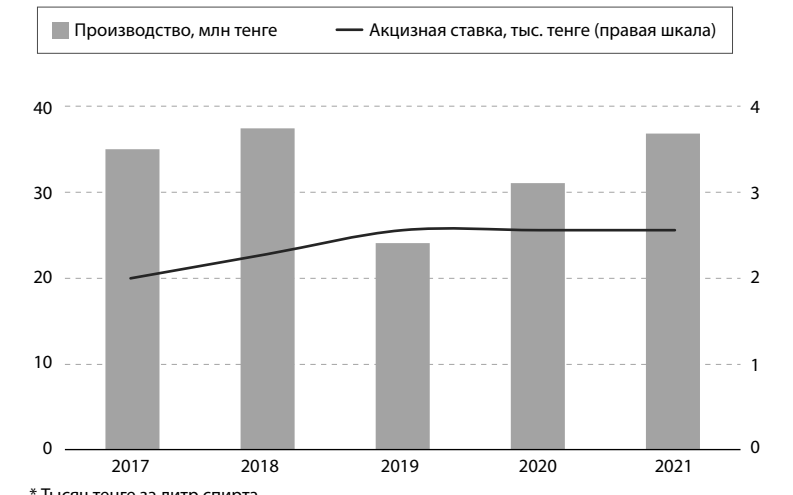


* Тысяч тенге за литр спирта.

Источник: БНС АСПР РК и ИПС «Эдлит»

В 2019 году сократился выпуск водки и ЛВИ на фоне роста акцизной ставки

Производство водки и ликеро-водочных изделий и акцизная ставка*



* Тысяч тенге за литр спирта.

Источник: БНС АСПР РК и ИПС «Эдлит»

Kursiv Research Report

Градус вне закона

Нелегальный оборот крепкого алкоголя достигает 30%

Аналитическое подразделение Kursiv Research продолжает серию материалов, посвященных обороту контрафактных товаров в РК. Предыдущие материалы были посвящены контрабандным потокам лекарств и обуви, которые были обнаружены благодаря сопоставлению внешнеторговой статистики РК с данными основных торговых партнеров.

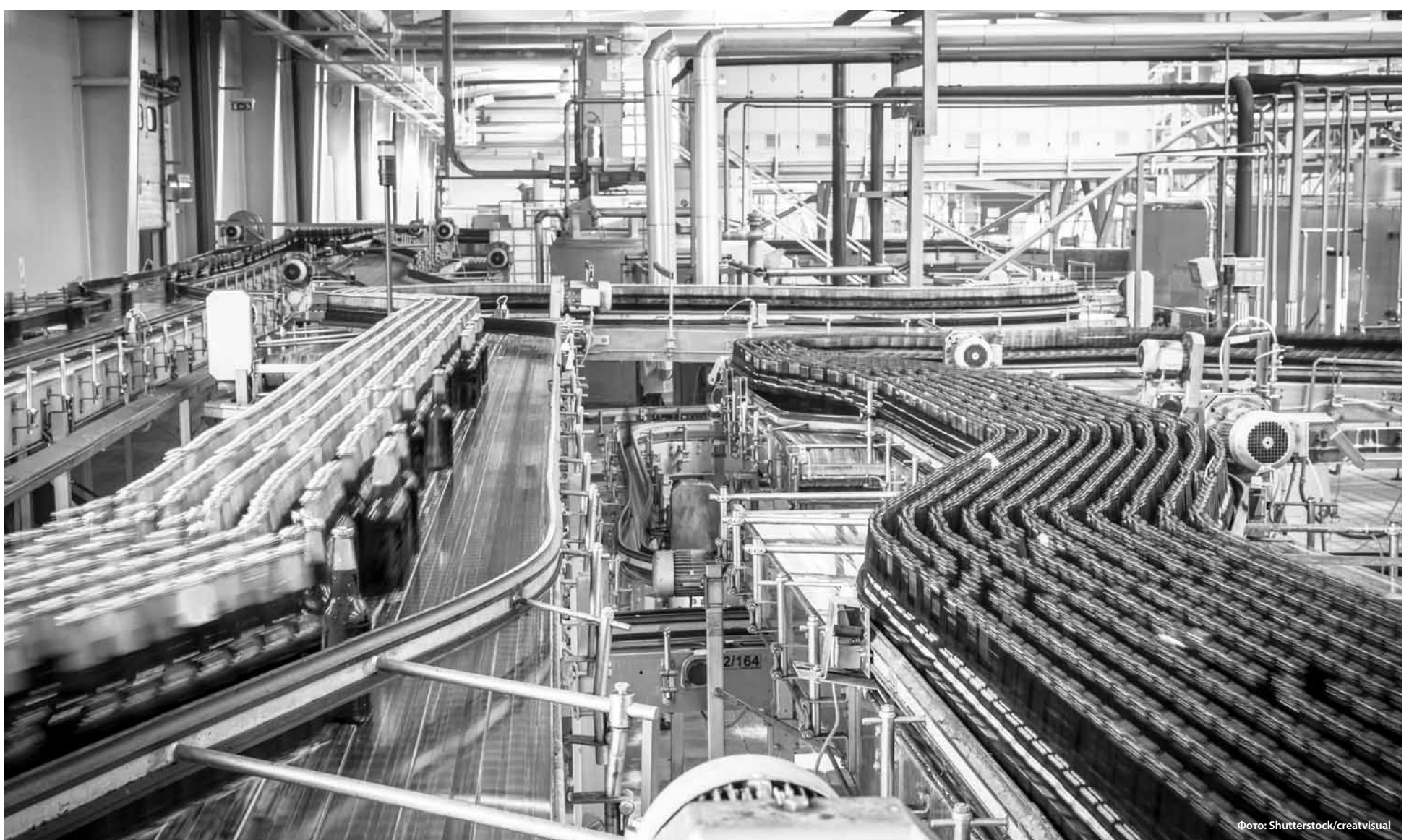
Адиль КАСЫМОВ

Выводы тех исследований укладываются в логику глобального тренда. В интернете масса исследований от международных организаций, где референдом звучит вывод, что в фармацевтике и легпроме большая доля фальсификата. И это обусловлено характеристиками этих товаров: потребитель не может отличить подделку от качественного лекарственного препарата; в легпроме недобросовестные производители пользуются существующим большим понапе-сегментом.

На этот раз Kursiv Research сфокусировался на рынке крепкого алкоголя (слабоалкогольные напитки редко подделываются как в Казахстане, так и в мире). Но метод зеркальной статистики оказался не совсем корректным для оценки теневого сектора на этом рынке. Поэтому мы обратились к отраслевым экспертам, чтобы они рассказали о природе нелегального оборота на алкогольном рынке.

Контрабандисты не в теме

Из сопоставления внешнеэкономической статистики Казахстана и наших торговых партнеров стало понятно, что импорт не является ключевым источником нелегального алкоголя. Например, таможенные службы Швеции в проанализированный нами период (2017–2021 годы) не зафиксировали ни одной поставки в Казахстан. Хотя наши таможенники, напротив, регистрируют импорт, но незначительный: если в 2017 году, по данным РК, поставки водки из



Швеции составили порядка \$1 млн, то в 2021-м объемы достигли почти \$3 млн.

Расхождения другого характера зафиксированы в латвийском направлении. В этом случае казахстанские таможенники фиксируют поставки отсюда в меньших объемах, чем показывают латвийские коллеги. Максимальное расхождение с признаком контрабанды в этом направлении обнаружено в экспортных потоках за 2021 год, тогда сумма достигла \$2,5 млн.

Более значительные расхождения фиксируются по поставкам виски. Здесь картина совершенно парадоксальная. Нашими основными поставщиками виски, согласно данным РК, являются Великобритания, Ирландия и США. Эти страны в 2021 году отгрузили нам виски на \$13,4 млн, \$8,2 млн и \$3,2 млн соответственно. Но таможенники этих стран не регистрируют такие объемы. Если таможенники Великобритании отразила

экспорт в РК на \$1,3 млн, то в статистике Ирландии и США указан нулевой объем.

Эти цифры удивили экспертов отрасли

«Импортная продукция в Казахстан завозится с уплатой акциза, где государством выстроена многоступенчатая система контроля. Сложно наладить огромную и устойчивую схему завоза в страну нелегального алкоголя в больших объемах, ведь это трудно маскировать», — говорит глава ассоциации QazSpirits Дмитрий Жуков, который выступил главным консультантом текущего материала. Остальные наши собеседники пожелали сохранить анонимность.

Как отмечает представитель одного из официальных дистрибьюторов импортного алкоголя, как только на прилавках появляется подделка завозимого им бренда, служба безопасности компании инициирует собственное расследование, выясняет источник некачественной продукции и сообщает результаты расследования уполномоченному госоргану. Другими словами, официальные дистрибьюторы строго следят за репутацией своих брендов.

К тому же в Казахстане действуют десятки официальных дистрибьюторов крепкого алкоголя от мировых брендов, которые работают исключительно в легальном поле. Они ввозят сюда свою продукцию легально, и поэтому результаты зеркального сопоставления таможенной статистики, где Ирландия и США практически не регистрируют поставки виски в РК, мягко говоря, их удивили.

Крепкий алкоголь поддельностью в 30%

По словам Жукова, главный поставщик нелегального крепкого алкоголя — это недобросовестные

производители внутри страны. По оценкам QazSpirits, порядка 30% продаваемой продукции в розницу и на оптовых рынках является нелегальной (по признанию отраслевых экспертов, нелегальная продукция не продается в торговых сетях, речь в первую очередь идет о магазинах у дома). Показатель может варьироваться от региона к региону, то есть в небольших городах быть выше, в крупных — ниже.

В предыдущие годы звучали другие цифры, намного превышающие 30%-ный уровень. Более радикальную оценку в 2009 году давала тогдашний сенатор Светлана Джалмагамбетова, которая утверждала, что алкогольный рынок на 80% теневой.

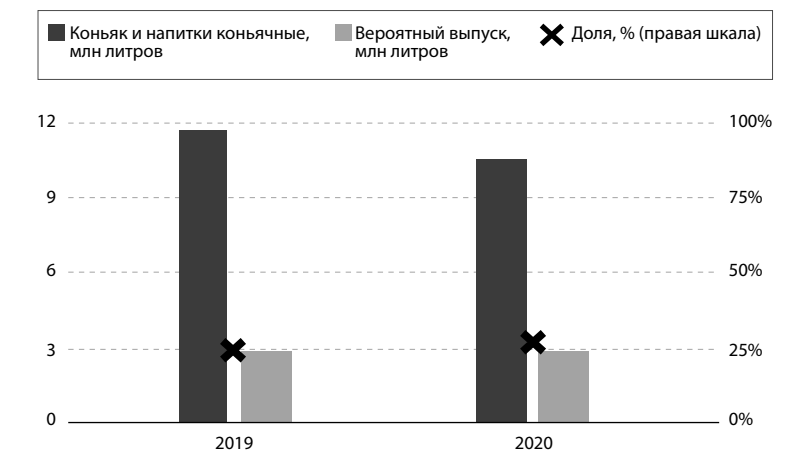
В 2013 году тогдашний начальник департамента по раскрытию экономических и финансовых преступлений Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью Жанат Элиманов оценивал долю теневого оборота алкогольной продукции в 60%. Эта цифра опиралась на разработанную госорганом методику, по которой теневым оборотом считается разница между реальным потреблением (данные ВОЗ) и продажами в розничной сети (данные госстатистики).

То, что казахстанцы часто сталкиваются с контрафактной алкогольной продукцией, подтвердило исследование Центра социологических исследований Kursiv Research, которое было проведено в сентябре 2022 года. Более 1,2 тыс. респондентов был предложен список из 18 категорий товаров с просьбой отметить те из них, что оказались контрафактом (покупали или видели).

Каждому пятому опрошенному приходилось видеть в продаже или покупать контрафактный алкоголь, то есть фальсифицированную продукцию. Люди от 60 и старше значимо чаще

Лишь пятая часть выпущенного коньяка обеспечена виноградным сырьем

Выпуск коньяка и оценочный выпуск из располагаемого объема винного винограда и доля вероятного выпуска к заявленному в официальной статистике



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК и ИПС

сталкиваются с некачественным алкоголем. И это, скорее всего, связано с их низкой платежеспособностью.

Отметим еще одно наблюдение из нашего исследования, которое согласуется с выводами специализированных экономических работ: крепкий алкоголь — главная продукция, которая подделывается и находится в теневом секторе. Простейшая технология производства водно-спиртовой смеси по сравнению с другими спиртными напитками, а также высокий акциз на нее — вот главные стимулы для недобросовестных производителей. Согласно нашему исследованию, из всех респондентов, которые покупали подделанное спиртное, порядка 93% отметили, что это был крепкий алкоголь.

Налоги, которые не платят

Справедливости ради отметим, что в Казахстане нет общепринятого и надежного метода

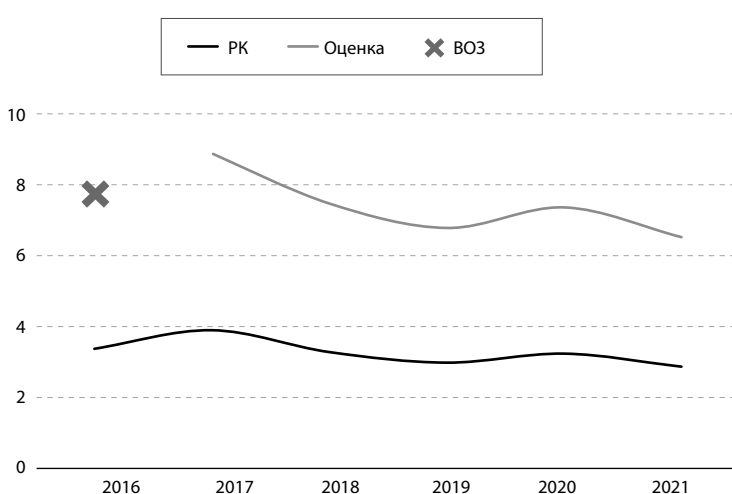
подсчета размера нелегального рынка алкогольной продукции. Оценки варьируются из-за применения разных методологий: одни опираются на балансовый метод, некоторые считают по конфискованной продукции, другие сводят экспертные оценки специалистов, которые глубоко погружены в эту тему.

Kursiv Research попытался оценить долю теневого рынка и ориентировочный размер неуплаченного в бюджет акцизного налога на произведенную в РК алкогольную продукцию. Для этого мы сравнили данные ВОЗ и национальной статистики. Дело в том, что официальная статистика РК берет в расчет только видимое потребление, а Всемирная организация здравоохранения помимо этого считает неучтенное потребление.

Самый последний отчет ВОЗ, где представлен рейтинг стран по уровню потребления алкоголя, Global Status Report on Alcohol and Health был опубликован

Доля теневого рынка в 2016 году составила 56%

Потребление алкоголя, по данным ВОЗ и по данным РК, а также оценочное потребление вместе с неучтенным потреблением, литр на душу населения



Источник: ВОЗ, расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР и ВОЗ

ТЕХНОЛОГИИ

Переезд офисов технологических компаний из России в Казахстан взбудрил местный IT-рынок: с одной стороны, появились новые рабочие места, с другой – возросла конкуренция. Какие продукты запустили новые участники рынка и как расширили деятельность иностранные IT-компании, работающие в стране не первый год, – в материале «Курсива».

Ади ТУРКАЕВ

Казахстанское правительство предложило 362 крупным иностранным компаниям, которые прекратили деятельность в России, вести бизнес в РК. Часть от приглашения отказалась сразу, еще часть не определилась, 62 пока только дали согласие, а 21 компания открыла офисы в Казахстане. В числе тех, кто уже перенес офис в Казахстан, – американский производитель систем управления Honeywell, австралийская горнодобывающая компания Fortescue и японская торговая компания Marubeni.

«Если ранее компании, которые хотят торговать, работать, продавать свои товары на евразийском рынке, выбирали в качестве головных офисов Москву, Санкт-Петербург в силу того, что российская экономика в 10 раз больше нас, то сейчас, ввиду санкций, им приходится выбирать другие города, и мы предлагаем альтернативы – Астана и Алматы», – заявил 22 декабря на брифинге в СЦК замминистра иностранных дел Алмас Айдаров. Он добавил, что регистрация новых юридических компаний возросла в разы, и в основном это компании в сферах IT и торговли.

Айтишникам в Казахстан въезд облегчили на госуровне – в Алматы и Астане на базе Astana Hub открылись экспат-центры, где иностранные IT-специалисты получают государственные услуги (ИИН, ЭЦП, РВП и регистрацию ТОО) в формате одного окна бесплатно и без очереди, а для резидентов технопарка действует особый налоговый режим.

В Astana Hub не ответили «Курсиву», сколько и какие компании стали резидентами технопарка в этом году. Как минимум, судя по словам министра цифрового развития Багдате Мусина (он эту тему регулярно комментирует), офисы перенесли такие крупные компании, как Playrix (разработка игр), Tinkoff Bank, Nexters (разработка игр), inDrive, «СПБ Биржа», Mytona (разработка игр), TypeType (шрифтовая студия), Level Travel (бронирование онлайн-туров), red mad robot SA (разработчик приложений).

Центр разработки

В апреле группа компаний red_mad_robot, специализирующаяся в сфере разработки цифровых продуктов для крупного бизнеса, заявила о создании самостоятельной компании в Алматы под брендом red_mad_robot central asia. Сегодня в портфеле компании несколько проектов в финтех-секторе Казахстана и один проект в Узбекистане. В штате 40 казахстанских сотрудников, из них 30 разработчиков.

К концу 2023 года компания собирается увеличить число IT-специалистов до 150–200 человек и для этого сейчас начинает взаимодействие с казахстанскими вузами. «Одной из наших ключевых целей является возвращение сильных IT-кадров для компании и рынка в целом посредством буткемпов, робопрактик и т. д., в 2023 году у нас большие планы по запуску программ для junior-специалистов», – прокомментировала CEO red_mad_robot central asia Агиис Конкабаева.

Tinkoff, inDrive и роботы

Какие международные IT-компании пришли в Казахстан в 2022 году

В Алматы red_mad_robot central asia строит большой центр разработки и намеревается стать основным центром экспертизы для глобальной компании red_mad_robot.

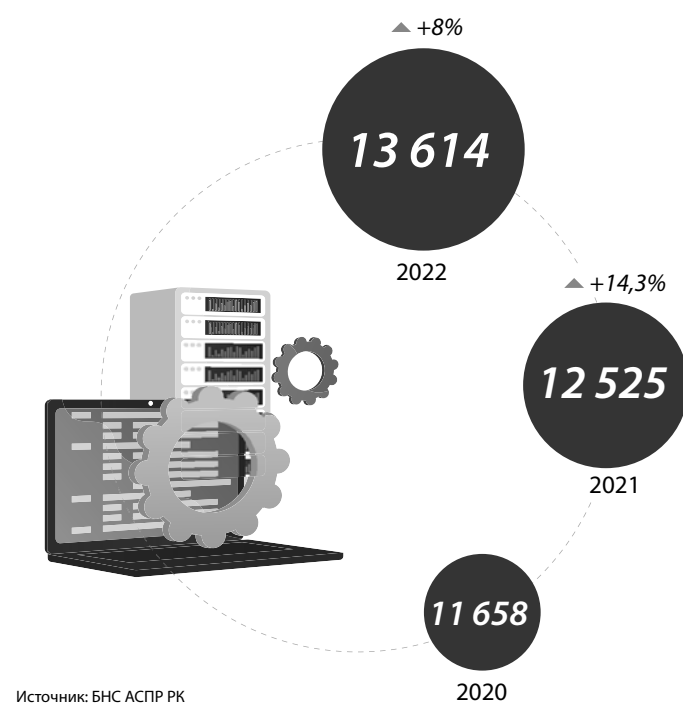
Летом стало известно, что Tinkoff Bank, сменивший в апреле 2022-го контролирующего акционера, открыл офис в Казахстане. На вопрос «Курсива», чем именно занимается казахстанский офис, в банке не ответили. В конце декабря Tinkoff Bank опубликовал на своем сайте объявление о найме IT-специалистов для работы в Казахстане. В объявлении указано, что команда набирается в центр разработки в Алматы, также такой центр открыт в Астане.

В казахстанскую команду Tinkoff Bank сейчас требуются разработчики от уровня Middle (разработка приложений), а также QA-инженеры. От уровня Senior и выше нужны специалисты ML (machine learning), SRE (Site Reliability Engineering) и Java-разработчики. Новым сотрудникам в Казахстане, судя по объявлению о вакансиях, предстоит принять участие в развитии банковской системы для физлиц, бизнеса и инвестиций,



Фото: Shutterstock/visualplus

Количество зарегистрированных предприятий в сфере информации и связи



Источник: БНС АСПР РК

внедрении машинного обучения в продукты и внутренние процессы компании, проектировании процессов, интеграции и сервисов принятия решений.

Центры разработки Tinkoff Bank открыты в 21 городе России, Армении, Беларуси и теперь Казахстана.

Точка поиска проектов и советов

Крупнейшая российская компания онлайн-рекрутмента HeadHunter также активизировала свою деятельность в Казахстане. Руководитель венчурного фонда HeadHunter Евгений Вольнов осенью 2022 года выступил на нескольких встречах с казахстанскими стартапами и венчурными фондами.

«Пока активности только в виде питчингов стартапов, лекций, общения с местными проектами. Но это в любом случае не так быстро происходит. Мы и в Москве долго смотрим и изучаем. Я думаю, будет хорошим результатом, если в следующем году заключим сделку с кем-то из Казахстана. Для нас приоритетная цель – повысить

осведомленность, что есть мы и есть инвестиционные опции, а также повысить интерес к HRtech в целом», – сообщил Евгений Вольнов.

Он добавил, что внимание фонда к Казахстану объясняется тем, что в 2022-м сюда переехало много интересных команд и фаундеров.

В этом году к разрабатываемому облачные решения в сфере логистики в СНГ стартапу Relog присоединился основатель Mindbox (B2B SaaS-бизнес) Иван Боровиков. В прошлом году Mindbox привлек \$13 млн от фонда Baring Vostok, а главный офис переехал в Армению. В качестве эдвайзера и ментора Боровиков помогает казахстанцам с продажами, командой, стратегией и фандрайзингом, взамен он получил небольшой опцион. Также Relog усилил свою команду, наняв российских разработчиков.

«Мы не могли найти в Казахстане специалиста по Data Science уровня senior. Окончивших курсы много, но без коммерческого опыта. В итоге мы наняли экс-руководителя команды разработчиков

Data Science в Сбербанке. Такая же ситуация с другими ценными IT-специалистами, которых очень мало в стране. И сегодня он и другие передают опыт нашей команде. Есть такие негативные стороны, как выросшие из-за высокого спроса зарплаты программистов, но позитивных намного больше», – отметил CEO Relog Бауыржан Рустемов.

Что с неновенькими

inDrive, компания с российскими корнями и штаб-квартирой в США, работает в Казахстане с 2014 года. Представительство компании расположено на территории Astana Hub (но не имеет статуса резидента технопарка).

Осенью 2022 года компания запустила в Алматы, Астане и Караганде сервис inDrive. Работа, ориентированная на отрасли с большой текучкой синих воротничков. Клиентами сервиса уже стали казахстанские банки, крупные ретейлеры и телеком-компания.

inDrive активно нанимает локальных сотрудников и, как говорят в компании, «нацелен на развитие казахстанских команд» – на сегодня в Казахстане открыто 60 вакансий.

Главным событием 2022 года в компании называют создание операционного хаба в Алматы, в котором будут задействованы до 1000 сотрудников различных специальностей и профессионального уровня – от офис-менеджеров до топ-руководителей.

Отвечая на вопрос, почему локацией для оперштаба выбрана именно РК, в inDrive отметили, что на выбор повлияло несколько факторов – Казахстан входит у нас активно поддерживается государством. Оказал влияние и достойный технологический уровень республики – в Казахстане высокое проникновение интернета, возможно удаленное получение госуслуг, высокоразвитый финтех-рынок по сравнению с другими странами.

«Казахстан – первая страна, куда inDrive вышел после России

и открыл свой региональный офис. В Казахстане сервис работает более восьми лет и продолжает активно развиваться. В этом году, можно сказать, создан операционный хаб в Алматы. Это полноценный независимый офис, из которого идет управление большим регионом – СНГ. Алматы выбрали из-за логистического удобства, развитой инфраструктуры, высокого уровня жизни, присутствия многих международных компаний, активного IT-сообщества и теплого климата», – прокомментировали в компании.

Другая крупная технологическая компания, «Яндекс», ведет бизнес в Казахстане с 2016 года. Заметными активностями в РК в этом году компания не отметила – переживает трудные времена из-за раздела активов в России. Для казахстанских пользователей в декабре «Яндекс» добавил две новые услуги – «Яндекс.Афиша» и «Букмейт» – в единую подписку на свой сервис – «Яндекс.Плюс» («Музыка», «Такси», «КиноПоиск» и «Диск»).

Конкуренция за возможности

Казахстан включился в гонку за международные технологические компании, покинувшие российский рынок в 2022 году, вместе с Узбекистаном, где тоже сделали пакет преференций для иностранного IT-бизнеса. Узбекистан начал выдавать трехлетние IT-визы для инвесторов, учредителей IT-компаний и специалистов, а также членов их семей. Ташкентский IT-парк разработал специальную программу для компаний и специалистов по оказанию поддержки в поиске жилья и трудоустройстве. Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев заявил о необходимости превратить государство в региональный IT-центр и привлечь к работе в нем минимум 30 крупных мировых компаний.

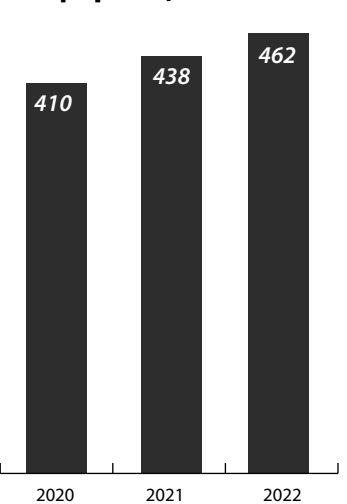
Президент Казахстана Токаев также поручил правительству создать в стране условия для релокации зарубежных компаний. В конце ноября правительство РК одобрило концепцию миграци-

онной политики на 2023–2027 годы. Документом предлагается снизить инвестиционный визовый порог до \$300 тыс., а также ввести для мигрантов «инвесторские визы» с видом на жительство и правом регистрировать бизнес, владеть собственностью, нанимать персонал, проводить финансовые платежи и свободно осуществлять любые операции, вытекающие из их предпринимательской деятельности.

Приход международных IT-компаний и специалистов в Казахстан продолжится, считает вице-президент ОЮЛ «Центрально-Азиатская Ассоциация Экспертов Цифровизации» (CADEA) Махмут Томанов.

«К нам приехали квалифицированные и обеспеченные капиталом люди, которые, условно говоря, хотя и делают из одного миллиона два. Здесь им комфортно из-за схожести менталитета, распространения русского языка, низких, по сравнению с московскими, цен, похожего валютного законодательства», – полагает Томанов. По его мнению, переезд большого числа опытных специалистов расширил возможности Казахстана делать высокотехнологичные продукты и выводить их на мировой рынок.

Количество предприятий с иностранным участием в сфере информации и связи



Источник: БНС АСПР РК

С 7 июля QAZAQ AIR открывает регулярные рейсы по новому маршруту Актобе – Баку – Актобе и Астана – Баку – Астана

Регулярность полетов	РАСПИСАНИЕ	
	Актобе – Баку – Актобе	Астана – Баку – Астана
2 раза в неделю	Четверг	• IQ 399 / 519 Астана 07:50 – Актобе 08:50 / 09:40 – Баку 10:40 • IQ 520 / 400 Баку 11:30 – Актобе 14:30 / 15:20 – Астана 18:10
86 пассажирских кресел	Воскресенье	• IQ 519 Актобе 14:00 – Баку 15:00 • IQ 520 Баку 15:50 – Актобе 18:50
	Стоимость билета в 1 сторону от 57 000 тенге	• IQ 385 / 519 Астана 12:10 – Актобе 13:10 / 14:00 – Баку 15:00 • IQ 520 / 386 Баку 15:50 – Актобе 18:50 / 19:40 – Астана 22:30 (стыковка в Актобе 50 минут)

Забронировать и купить билеты на: flyqazaq.com

в офисах продаж

QAZAQ AIR

ВО СКОЛЬКО РАЗ УВЕЛИЧИЛСЯ ЭКСПОРТ ТОВАРОВ ИЗ КАЗАХСТАНА В РОССИЮ



Источник: БНС АСПР РК

Нам параллельно

Зарубежные компании ушли из России, а товары под их брендами остались

> стр. 1

Почти все казахстанские дистрибьюторы бытовой техники и электроники проигнорировали запросы «Курсива». Единственная компания, которая согласилась дать комментарий, – оптовый и розничный магазин «Белая техника». «Мы на постоянной основе получаем запросы со стороны российских и местных компаний на оптовые поставки большого количества техники брендов LG или Samsung. Сразу становится понятно, для чего это просят», – сообщили в «Белой технике». При этом отметили, что не соглашаются на такие предложения и в целом не работают с этими брендами в больших объемах.

Входит и замечательно выходит

2022 год Казахстан заканчивает с небывалыми показателями экспорта в соседнюю Россию. Если сравнить показатели за 10 месяцев 2022 года и 2021 года, то можно обнаружить десяти-, а то и стократный рост экспорта

в количественном выражении по некоторым позициям. Из Казахстана в Россию едут безалкогольные напитки, вино, текстиль, электроника, товары для ремонта, запчасти и автомобильная техника.

«Курсив» отобрал несколько позиций товаров и отразил разницу между поставками 2021 и 2022 годов на инфографике. Отметим, что в предыдущие годы экспорт выбранных товаров от показателей 2021 года значительно не отличался.

Импорт в Казахстан из стран Азии и Европы по сравнению с 2021 годом тоже увеличивается. Например, за 10 месяцев 2022 года число телефонов, ввезенных из Южной Кореи в Казахстан, выросло в 23 раза относительно прошлогоднего аналогичного показателя. Импорт металлорежущих станков из одной только Германии увеличился в 6,5 раза. А Казахстан экспортировал их в Россию в 16 раз больше, чем в прошлом, 2021 году. Импорт радиолокационной, радионавигационной аппаратуры из Китая вырос в 35 раз, из Литвы немного мень-

ше, но тоже значительно – в 25 раз. При этом поставки такой продукции из РК в РФ выросли в 23 раза относительно прошлогоднего аналогичного периода.

В статистике экспорта теперь можно встретить товары, которые и вовсе не поставлялись ранее в Россию. Например, механизмы для наручных часов. По итогам 10 месяцев 2022 года их было вывезено в Россию из Казахстана 3179 штук. За этот же период в Казахстан было завезено 3960 таких механизмов, что на 3744 больше, чем годом ранее. Их импорт в нашу страну в 107 раз увеличил Таиланд, в 35 раз – Япония и в 11 раз – Швейцария.

Законы параллельной вселенной

При параллельном импорте товары ввозят в страну и продают там без разрешения правообладателя (то есть тех компаний, которые прекратили деятельность в соседней стране). Причем речь не о любых товарах, а о тех, что находятся под защитой товарного знака, зарегистрированного в России.

Существует два основных вида процедур регистрации товарных знаков (ТЗ): международный и национальный, объяснил эксперт юридической компании «Болотов и Партнеры» Жанат Нурмагамбетов. В случае международного ТЗ товар может распространяться во всех странах ЕАЭС, и дальнейшая перепродажа таких товаров из Казахстана на территории союза, в том числе в Россию, не является нарушением. А вот если на товар нанесен национальный ТЗ (то есть товарный знак зарегистрирован именно в РК), то он может продаваться и перепродаваться только на территории Казахстана.

Но практика показывает, что даже если товарный знак национальный, то товар все равно можно без проблем вывезти для продажи в третью страну. Дело в том, что между странами – участниками ЕАЭС по вопросу законности использования

товарных знаков таможенный контроль не проводится. То есть таможенники в принципе не проверяют товары на предмет нарушения прав интеллектуальной собственности», – продолжил Нурмагамбетов.

Заявить о запрете использования такого товара в России может только сам правообладатель. Однако крупные бренды не спешат это делать. «Всегда можно найти и наказать перекупщика, потому что у каждого товара есть уникальный штрихкод, по которому можно отследить, откуда завезен товар, кому он продавался изначально. Но крупным брендам, например Samsung или LG, совсем невыгодно будет заниматься тем, чтобы выявлять свои же товары, которые завезены с нарушением товарного знака, так как из-за санкций эти компании потеряли немаленький рынок сбыта в виде России. И параллельный импорт помогает этот объем продаж восстановить», – рассказал «Курсиву» на условиях анонимности один из оптовых продавцов техники в Казахстане.

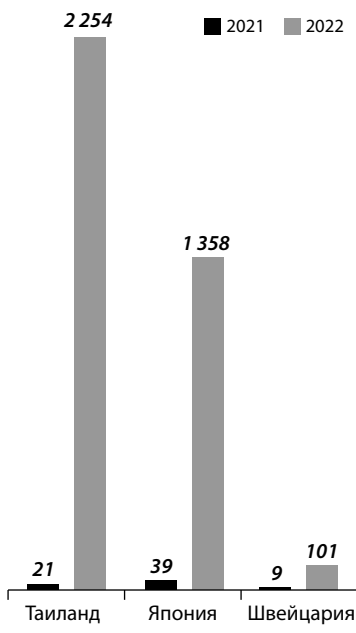
Жанат Нурмагамбетов отметил, что, несмотря на нарушение прав интеллектуальной собственности, серьезное наказание не грозит ни казахстанским, ни российским бизнесменам, занимающимся параллельным импортом. Причина в том, что Россия разрешила параллельный импорт на государственном уровне, а Министерство промышленности и торговли этой страны утвердило перечень товаров, которым разрешен параллельный импорт. «Ввоз этих товаров теперь на территорию РФ хоть и является нарушением права на товарный знак, все же не повлечет ответственности. Скорее всего, на практике суды будут обращать внимание на этот приказ», – предположил Нурмагамбетов.

В российском перечне товаров, которым разрешен параллельный импорт, есть продукция под брендами Apple и Samsung. Coca-Cola в этот список не включена.



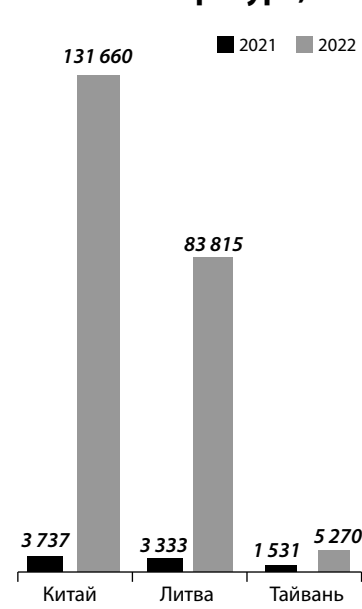
Фото: Юрий Харитонов

Механизмы для часов, шт.



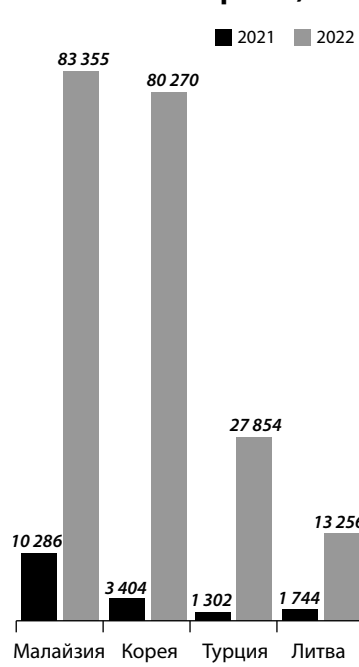
Источник: КГД МФ РК

Радиолокационная и радионавигационная аппаратура, шт.



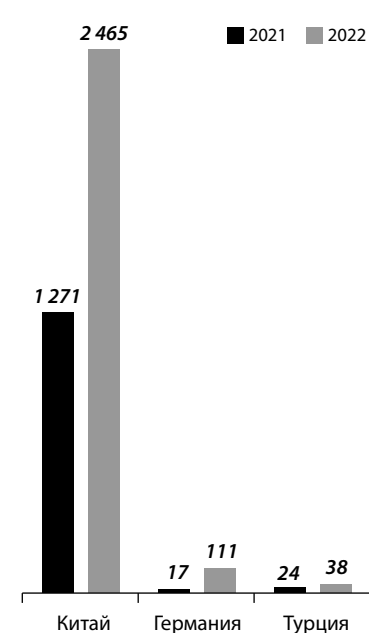
Источник: КГД МФ РК

Телефоны, шт.



Источник: КГД МФ РК

Металлорежущие станки, шт.



Источник: КГД МФ РК

Объявления

- ТОО «УЛТ ТИМЕС», БИН 120340021621, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации по адресу: г. Астана, ул. Сарайшык, д. 11, оф. 5. Тел. +7 700 888 08 09.
- ТОО «Amanat Providing», БИН 180540007951, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, жилой массив ЮГО-ВОСТОК, ул. Кордай, д. 75, кв. 81.
- ТОО «АСИП», БИН 180240035410, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр-т Рахымжана Кошкарбаева, д. 28, кв. 1.
- ТОО «АОС Service», БИН 220840006260, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Акмолинская обл., г. Астана, ул. 187, д. 3. Тел. +7 707 933 57 07.

- ТОО «Boztal QZ», БИН 180340010697, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Акмолинская обл., Ерейментауский р-н, с. Бозтал, ул. Достык, д. 1. Тел. +7 775 950 79 78.
- ТОО «Учѐт-Consulting», БИН 160540028217, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Тимирязева, д. 17, кв. 15. Тел. +7 747 554 50 04.
- ТОО «Джет КЗ», БИН 210340027104, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Саина, д. 4/2. Тел. +7 702 350 00 22.
- ТОО «Анес-Ақтау», БИН 020340018155, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Мангистауская обл., г. Ақтау, мкр-н 15, д. 116, кв. 6. Тел.: +7 708 968 05 45, +7 701 407 97 79.

- Организация ТОО «Karaganda Retail», БИН 120940011646, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня опубликования объявления по адресу: 100000, Карагандинская обл., г. Караганда, район им. Казыбек би, пр-т Бухар Жырау, д. 78/2. Тел. +7 7132 540 831.
- ТОО «Терра-А», БИН 210940007746, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Керей Жанибек Хандар, д. 12/1, кв. 384.
- ТОО «ЭМС Trias», БИН 061240012935, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Темиртау, мкр-н 6, д. 13, оф. 15.
- Просим вернуть за вознаграждение утерянные документы на имя Байдалинова А. С. Тел.: +7 775 898 53 64, +7 775 316 58 98.
- Открыто наследственное дело после смерти Ахмедовой Кульпараш Тастеновны (24.08.1954 г. р.), умершей 27.06.2022. Наследникам обращаться к

- нотариусу Серегинной С. В. по адресу: г. Астана, ул. Кравцова, д. 3, НП:1. Тел. +7 775 977 71 69.
- Открыто наследственное дело после смерти Нурбекова Жаната (29.09.1962 г. р.), умершего 06.07.2022. Наследникам обращаться к нотариусу Баймахановой Т. К. по адресу: г. Астана, ул. Д. Конаева, д. 14, ВП:52. Тел. +7 701 220 20 88.
- В производстве районного суда № 2 Ауэзовского района г. Алматы находится гражданское дело по заявлению Киряковой Анны Калистратовны, проживающей по адресу: РФ, Кемеровская обл., г. Новокузнецк, ул. Измайловская, д. 6, об объявлении умершим Сальникова Михаила Николаевича, 01.01.1953 г. р., уроженца Кемеровской области РФ, проживавшего по адресу: г. Алматы, Ауэзовский р-н, ул. Мате Залки, д. 21, кв. 15.
- Предлагаем лицам, имеющим сведения о месте пребывания Сальникова Михаила Николаевича, сообщить об этом в суд в трехмесячный срок со дня публикации (в районный суд № 2 Ауэзовского района г. Алматы, ул. Куанышбаева, д. 44а).

Карта желаний

Какое вино выбрать к новогоднему столу и в подарок

Строгие правила профессии сомелье требуют, чтобы игристое вино было открыто беззвучно. Но какой же Новый год без символического хлопка пробки! Подбираем лучшие игристые и тихие вина для вашего стола и в подарок.

Анастасия НАУМЕЦКАЯ, сомелье

Содержимое новогоднего бокала – эквивалент наших ожиданий и своего рода договор с наступающим годом. И подойти к его выбору следует тщательно. Шампанское с танцующими пузырьками и дразнящей, покалывающей кислотностью, в первую очередь, идеально для новогодних блюд. Я знаю многих любителей этого уникального творения винной культуры, которые ждут новогодний вечер, чтобы сполна насладиться только шампанским.

Но существуют и другие варианты игристых вин, которые сделают ваш вечер особенным. Чтобы оставить любимое шампанское к бою курантов, вечер можно начать с легкого просекко (лучше из региона Вальдобьядене) или более насыщенной испанской кавы (выбор огромен). Элегантный креман, игристое классического метода производства из других регионов Франции, но не из Шампани, также станет прекрасным компаньоном как к оливье, так и к селедке под шубой. Креманы из Эльзаса, Луары, Бордо и Бургундии хорошо представлены во многих винотеках и крупных магазинах страны.



Фото: Shutterstock/dmitrygoncharov

Символ новогодних традиций – красная или черная икра в сочетании со свежим багетом и сливочным маслом – ожидаемый тандем с шампанским. Но не только: неожиданный взрыв вкуса вам подарит херес категории фино или мансанья. Однако таким вином лучше завершать вечер.

В целом, белые сухие хрустящие вина с невысоким содержанием остаточного сахара – идеальные компаньоны к плотным, многослойным и зачастую жирным салатам (о, новогодний майонез!). Обратите внимание на вина из таких сортов, как «рислинг», «альбариньо» и «совиньон-блан» или «шардоне» без выдержки в дубе (например, шабли).

Если вы адепт красных вин и новогодний вечер хотите провести только в их сопровождении, то лучше выбрать вина из менее танинных сортов, таких как «пино нуар» или «гамэ»: французские, калифорнийские, оregonские образцы можно легко найти в наших винотеках, как и несколько крию Божоле. Благодаря своим ягодным оттенкам во вкусе эти вина прекрасно подойдут к новогодней утке или гусю, мясо которых слегка сластит (из-за яблок, которыми, как правило, укомплектованы птицы изнутри). И красные вина в этот вечер обязательно следует охладить, даже если вы не привыкли так делать.

Вино как подарок

Вино – не только лучший аккомпанемент новогоднему столу, но и прекрасный подарок. Зная предпочтения в сортах винограда и географии путешествий, всегда можно выбрать такое, которое доставит одаряемому истинное удовольствие. Можно даже предусмотреть, какое вино вы будете пить с любимым человеком 31 декабря 2023 года, подарив его в новогодний вечер еще 2022-го. Но не только!

Если вы не в курсе вкусовых и географических пристрастий того, кому выбираете подарок, обратите внимание на его увлечения. Возможно, он киноман?

Беседы, например, о «Шато Марго» и других великих бордоских винах можно перенести из киносюжетов домой – наши импортеры вполне справятся с таким заказом. Да, такой подарок потребует серьезных финансовых (будьте готовы расстаться с суммой от полумиллиона тенге), но оставит самое прекрасное и длительное послевкусие. Предложите и более бюджетный, однако весьма именитый вариант. Знаете ли вы человека, которому не нравится фильм «Крестный отец»? А знаете ли вы,

Если вино по делу

В качестве деловых подарков предпочтительнее выбор красных сухих вин, не обязательно с известным именем производителя, но имеющих солидную репутацию у профессионалов винного рынка. Если вы предполагаете, что ваш подарок будет открыт в этот новогодний вечер или ближайшее время, лучше выбрать вино более зрелого возраста. Отличным подарком станут вина Бургундии, Бордо, долины Роны, Пьемонта или Тосканы, испанских Риохи, Приората и Риберы дель Дуэро, которые имеют не один год выдержки. Вина из всех регионов совершенно точно можно найти в винотеках Алматы. Универсальным подарком для женщины станет хорошее (лучшим – миллезимное) шампанское.



Фото: Shutterstock/Vasily Khan

Винный сертификат

Если вы не обладаете временем вникать в винные тонкости, можно подарить винный сертификат на определенную сумму, в рамках которой ваш адресат самостоятельно или с помощью специалиста выберет вино. В этом случае вы сэкономите время, но лишите себя того удовольствия, которое получаешь, выбирая подарок для близкого человека.



Фото: Shutterstock/visartlog

что Фрэнсис Форд Coppola не только режиссер этого культового фильма, но и признанный винодел? В любом случае, самое интересное узнать, что его вина представлены в наших винотеках. Можно выбрать для подарка классическое калифорнийское шардоне с карамельными нотками в аромате или бутылку полнотелого красного зинфанделя с выраженным ароматом чернослива, которое станет очень приятным сопровождением для ужина с мясным блюдом и ягодным соусом! Или каберне совиньон. А можно подарить всю линейку (бутылка каждого из перечисленных вин обойдется примерно в 40 тыс. тенге).

Виноделием занимаются многие звезды кинематографа. Жерар Депардьё является крупным виноделом в Бордо и Русильоне и владельцем виноградников не только во Франции, но и в Аргентине, Испании и даже Марокко. Пьер Ришар давно производит качественные и недорогие вина на юге Франции. Кароль Буке, Жан-Луи Трентиньян, Кристофер Ламберт тоже имеют отноше-

ние к производству вина, и, может быть, эти актеры – кумиры того человека, кого вы хотите удивить и порадовать? Производит вино и харизматичный Стинг, вполне, кстати, коммерческого размаха и хорошего качества – в Тоскане.

К сожалению, этих вин нет на нашем рынке, но при желании организовать такой винный подарок с сюрпризом – вином от главных героев вполне реально, так как многие вина можно найти в винотеках Москвы и Санкт-Петербурга.

Человеку, увлеченному модой, можно подарить удовольствие в бутылочке вина от Роберто Кавалли или Сальваторе Феррагамо. Вино от последнего (винодельней сейчас занимается его внук) есть в Алматы, белое стоит около 14 тыс. тенге, красное – 32 тыс. тенге.

Начало коллекции

Можно подобрать сет вин из любимого сорта человека, которого вы хотите удивить и порадовать. Например, международные вариации вкуса «совиньон-блана». По бутылочке француз-

ского совиньона (лучше двух – из Луары и Бордо), североитальянского, новозеландского, чилийского, южноафриканского – и готова чудесная коллекция! Такой же формат можно осуществить с шардоне, мерло, пино нуаром – все зависит от предпочтений и выбора.

А можно составить подарок-коллекцию по странам и знаковым регионам. Подбирать винное собрание сочинений – увлекательная работа! Как организовать такой подарок? Выберите хорошую винотеку, в которой вы сможете рассчитывать на помощь квалифицированного, грамотного специалиста. Не бойтесь, что вам будут советовать приобрести то, в чем заинтересован консультант или само заведение: действительно хорошие магазины (не сетевые) дорожат своей репутацией и им важно, чтобы в следующий раз вы пришли снова к ним. Более того, для специалиста вопрос профессиональной чести подобрать такое вино, которое понравится и будет соответствовать ожиданиям – как вкусовым, так и финансовым.

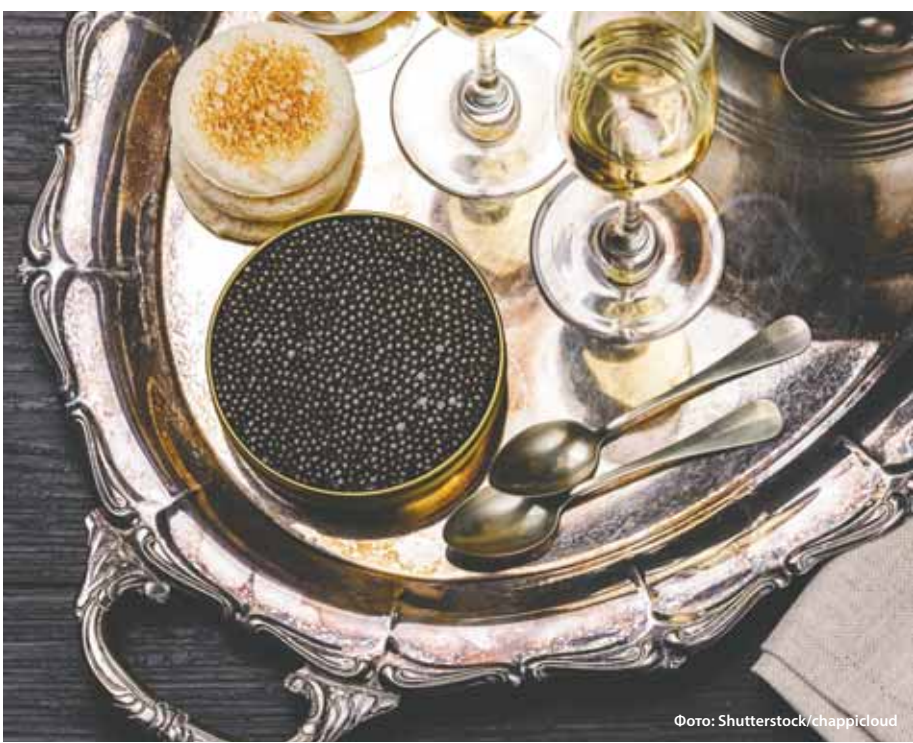


Фото: Shutterstock/chappcloud