

# КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:  
НЕ ТАК СТРАШЕН ДОЛГ

стр. 2

БАНКИ И ФИНАНСЫ:  
ТЕПЕРЬ ИХ 34

стр. 6

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:  
НЕ КАК В АМЕРИКЕ

стр. 10

LIFESTYLE:  
ПОКА КАЗАХИ ДУМАЮТ,  
УЗБЕКИ УЖЕ РАБОТАЮТ С NETFLIX

стр. 12

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

## Красота среди гребущих

Казахстанские банки продолжают наращивать прибыль относительно и без того рекордного графика 2022 года. По итогам I квартала чистый доход сектора вырос в годовом выражении на 42%. Из значимых игроков меньше себя прошлогодних выручили только Вебеке и Хоум Кредит. Кто и на сколько заработал больше, подсчитал «Курсив».

Виктор АХРЭМУШКИН

Как свидетельствует свежая статистика Нацбанка, за первые три месяца текущего года отечественные БВУ зафиксировали общую прибыль в размере 510 млрд тенге против 359 млрд годом ранее (+42%). Непосредственно в марте банки заработали 180 млрд тенге, или на 63 млрд больше, чем год назад (+54%).

Март 2022 года стал первым полным месяцем действия антиросийских санкций, которые привели к радикальной переориентации торговых и финансовых потоков инициировавшего войну северного соседа. Так повезло, что казахстанские БВУ оказались в числе выгодоприобретателей от резкого изменения геополитической конъюнктуры (подробнее см. материал «Ситуативная валютная операция» в предыдущем номере «Курсива»). Интрига заключается в том, удастся ли банкам сохранить, закрепить и приумножить этот принесенный на крыльях «черного лебедя» дополнительный источник доходов. Например, казахстанские потребители финансовых услуг могли бы выиграть, если бы банки направили часть сверхприбыли на усиление своей конкурентоспособности на внутреннем рынке вместо, допустим, ее распределения в виде дивидендов.

Из 21 действующего игрока лишь трое ухудшили свой финансовый результат по сравнению с прошлым годом. У Вебеке квартальная прибыль сократилась с 26 млрд до 9 млрд тенге (год назад это был Сбер, и снижение его доходов не требует объяснения), у Хоум Кредита – с 8 млрд до 5 млрд (при росте расходов на провизию на 1,4 млрд тенге). Наконец, Заман за отчетный период ушел в убыток на 2,6 млрд тенге, но показатели этого крохотного исламского банка со штаб-квартирой в Экибастузе не имеют никакого отношения к геополитике. Судя по динамике клиентских средств (по итогам квартала упали с 15 млрд до 1,9 млрд тенге), этот банк может испытывать какие-то собственные внутренние проблемы.

Что касается самых результативных игроков, то первые два места на рынке прочно удерживают Халык (заработал 168 млрд тенге с начала года) и Kaspi (106 млрд).

> стр. 7



## Что ни склад, то клад

Почему сценарий развития рынка логистической недвижимости в Казахстане – это триллер с хэппи-эндом?

Несмотря на имеющиеся проблемы, в ближайшие 15 лет склады класса А в Казахстане могут стать одним из самых успешных инвестиционных проектов в сфере недвижимости. Окупаемость отдельных проектов можно снизить с текущих 12 лет до 6 лет – фактически на срок контрактов, заключаемых с арендаторами. Рассказываем, о чем говорили участники Центрально-Азиатской конференции CREW Warehouse 2023 Silk Road.

Наталья КАЧАЛОВА

«Дорогу построили, а шатры забыли», – шутят участники конференции CREW Warehouse 2023 Silk Road, прошедшей в конце апреля в Алматы, намекая на острую нехватку современной логистической инфраструктуры на «новом Шелковом пути» в Казахстане.

Вакансия на качественных складах в нашей стране не просто нулевая. Клиенты, по словам представителей отрасли, буквально стоят в очереди. При этом ставки аренды складской недвижимости растут двузначными темпами.

### Точка отсчета

Сейчас в Казахстане, по оценкам аналитиков, от 1,2 до 1,3 млн «квадратов» качественных складов

(класс А и В). Это в разы больше, чем во вместе взятых Узбекистане (207 тыс. кв. м), Кыргызстане (46 тыс. кв. м) и Таджикистане (10 тыс. кв. м). В то же время, по данным NF Group (бывшая Knight Frank Russia), обеспеченность складской недвижимостью в расчете на одного казахстанца (0,07 кв. м) вчетверо ниже, чем в России (0,29 кв. м), в 10 раз меньше, чем в Китае (0,81 кв. м) и в 57–66 раз ниже, чем в США, Германии или Канаде (4–4,6 кв. м).

Почти две трети (63%) складских площадей республики приходится на Алматы, пятая часть (21%) – на Астану, 8% – на Актобе.

> стр. 11

## Граница без замка

Каков объем китайского импорта с признаками нелегального оборота?

Анализ зеркальной торговой статистики РК и Китая показывает, что лишь трижды за 20 лет расхождение казахстанской и китайской статистикой было в нормальных значениях.

Аскар МАШАЕВ

В первом после январских событий публичном выступлении президент РК Касым-Жомарт Токаев выделил узкие места, над которыми правительству следует поработать, чтобы построить новый Казах-

стан. Тогда с высокой трибуны и прозвучал тезис о коррупции на границе. «Значительный потенциал повышения дохода бюджета кроется в наведении порядка на таможне. Особенно на границе с Китаем. Самый настоящий бардак, творящийся там, общеизвестен», – заявил Токаев 11 января 2022 года.

Бардаком глава государства назвал ситуацию, когда машины не досматриваются, а налоги и пошлины не платятся. «Расхождения в зеркальной статистике с таможенными органами Китая достигают миллиардов долларов», – сказал Токаев. Он поведал депутатам и общественности о том, что

существуют неприкасаемые операторы, из-за которых страна теряет налоги на десятки миллиардов тенге. Токаев велел Генпрокуратуре, Минфину и Агентству по финансовому мониторингу проверить и исправить ситуацию на таможенной границе.

Прошло больше года, и доступная как казахстанская, так и китайская статистика экспортно-импортных операций позволяет сопоставить данные и зафиксировать изменение ситуации после президентской критики.

> стр. 5

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ  
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+



ЧИТАЙТЕ  
**КУРСИВ**  
НА БУМАГЕ!

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 1-е полугодие 2023 года

# Не так страшен долг

## Глобальный рост государственных обязательств не приведет к кризису

Один из главных пост-пандемических рисков мировой экономики – долговой кризис. Об этом риске в последние пару лет неустанно говорили как эксперты, так и чиновники самых разных стран мира. Обновленная в минувшем апреле статистика глобальных госфинансов от МВФ свидетельствует, что серьезных потрясений, возможно, удастся избежать, хотя уровень госдолга в мире будет расти – в основном за счет развивающихся стран со средним уровнем дохода, к которым относятся и Казахстан.

Сергей ДОМНИН

### Разговоры о кризисе

Специалисты по госфинансам во всем мире все чаще говорят о высоком риске долгового кризиса. Последней, кто это сделал, была глава американского Минфина Джанет Йеллен. Комментируя дискуссии вокруг повышения потолка госдолга в США, Йеллен сказала, что возможный дефолт по долгу приведет к глобальной «экономической и финансовой катастрофе». Потолок в \$31,4 трлн может быть пробит уже к 1 июня. До этого времени конгресс США должен или поднять потолок, или заморозить действие этой нормы.

Несколько днями ранее министр финансов США призвала Китай, как крупнейшего двустороннего государственного кредитора, поучаствовать в ослаблении долгового бремени развивающихся стран. «Но на протяжении долгого времени КНР не предпринимает соответствующих и своевременных действий, а служит препятствием

для требуемых мер», – посетовала Йеллен.

Около недели назад применить новые подходы в ответ на растущие риски долгового кризиса призвал главный экономист Всемирного банка Индермит Гилл. «Уровни долга начинают создавать проблемы для перспектив экономического роста, закручивается неправильная спираль», – заявил он, уточнив, что многие страны уже находятся в долговом кризисе, и привел в пример Египет.

По оценке, данной в редакционной статье The New York Times, в состоянии долгового кризиса или его риска находятся в апреле этого года 56 стран – это вдвое больше, чем, например, в 2015-м. В МВФ оценки скромнее: в долговом кризисе находятся лишь 39 стран.

Исследователи из Brookings – руководитель программы глобальной экономики и развития Брахима Кулибали и эксперт этой же программы Вафа Абедин – проанализировав ситуацию в развивающихся экономиках, пришли к выводу о том, что долговой кризис близок и избежать его поможет лишь новое переиздание так называемого плана Брэди – программы, проводимой в 1980-х главой Минфина США Николасом Брэди, которая представляла собой конвертацию долгов банков развивающихся стран в длинные бонды.

### Возвращение к нормальности

Эксперты МВФ, опубликовавшие в апреле очередное издание своего регулярного Бюджетного вестника (Fiscal Monitor), оказались более оптимистичны. Само название выпуска – «На пути к нормализации» – призвано успокоить как инвесторов в госдолг, так и самих политиков.

В МВФ признают, что в 2020-м на фоне ковидного кризиса произошел рекордный рост долга правительств: на фоне увеличившихся госрасходов он достиг 100% ВВП. Однако по мере сворачивания экстренных мер поддержки экономики бюджетные дефициты стали сокращаться, а экономики перешли к росту. В результате госдолг в относительном выражении начал снижаться, причем темпы сжатия оказались самыми быстрыми за последние 70 лет: к концу 2022 года он составлял уже 92% ВВП. При этом первичный дефицит бюджета (дефицит без учета расходов на обслуживание долга) падал по еще более крутой траектории и в большинстве стран к концу 2022-го ушел ниже благополучного допандемического уровня.

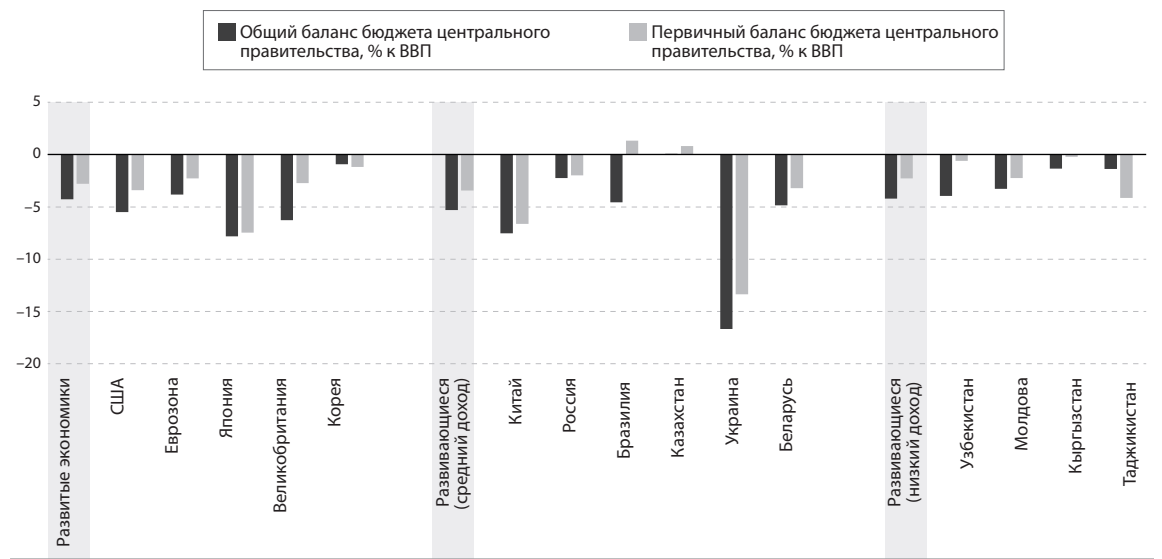
Однако проблем госфинансам (особенно развивающихся экономик) добавили два фактора. Первый – высокая инфляция, которая во многих странах заставила правительства дополнительно субсидировать домохозяйства. Второй фактор – растущие ставки на займы в долларах и евро (из-за ужесточения монетарной политики ФРС и ЕЦБ), которые особенно тяжело сказались на странах, зависимых от иностранного капитала: стоимость refinансирования долга увеличилась как из-за роста ставок, так и произошедшей вследствие этого девальвации национальных валют.

Прогноз МВФ на 2023-й – увеличение уровня общего дефицита бюджета на 5% ВВП. В среднесрочном периоде ожидается, что бюджетный дефицит будет чуть выше допандемического уровня, как и уровень расходов на обслуживание долга в развивающихся и наименее развитых странах мира.

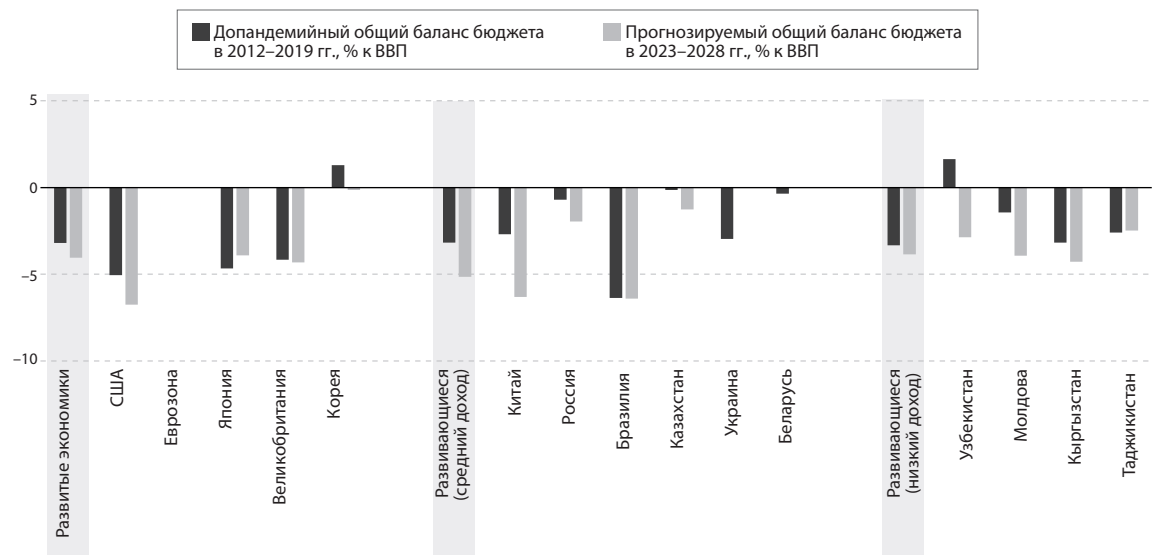
**Должники по соседству**  
Прогнозные (до 2028 года) показатели госдолга стран по

### Показатели государственных финансов различных стран мира по оценке МВФ по итогам 2022 года (апрель 2023 г.)

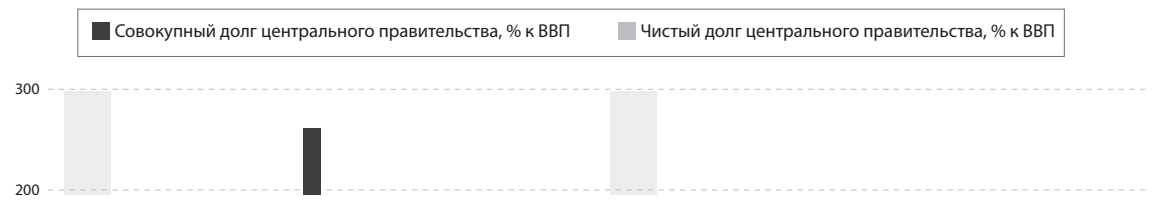
#### Общий и первичный баланс бюджета центрального правительства в 2022 году



#### Усредненные показатели общего баланса бюджета центрального правительства



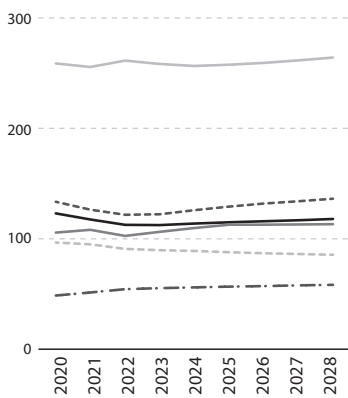
#### Метрики совокупного долга центрального правительства в 2022 году



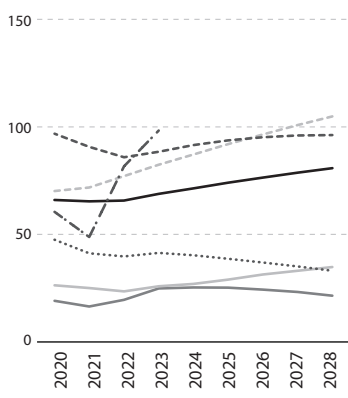
### Динамика госдолга и дефицита бюджета различных стран по оценке МВФ (апрель 2023 г.)

#### Совокупный долг центрального правительства к ВВП, %

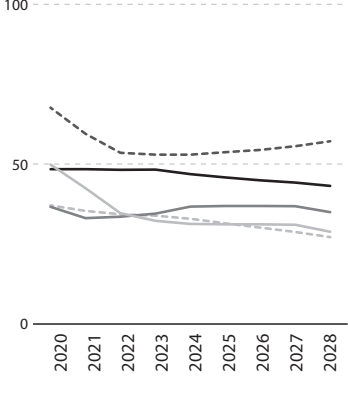
— Развитые экономики — США  
— Еврозона — Япония  
— Великобритания — Юж. Корея



— Развивающиеся (средний доход) — Бразилия  
— Китай — Казахстан  
— Россия — Украина  
— Беларусь

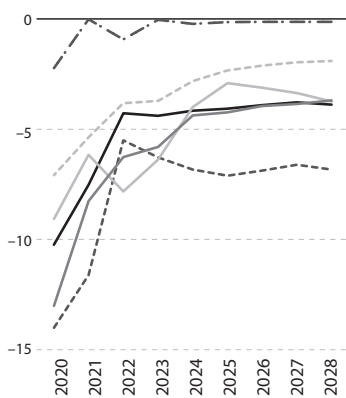


— Развивающиеся (низкий доход) — Узбекистан  
— Кыргызстан — Молдова  
— Таджикистан

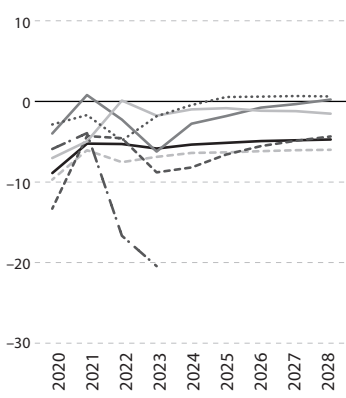


#### Общий баланс бюджета центрального правительства к ВВП, %

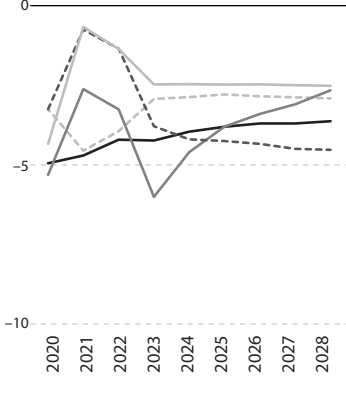
— Развитые экономики — США  
— Еврозона — Япония  
— Великобритания — Юж. Корея



— Развивающиеся (средний доход) — Бразилия  
— Китай — Казахстан  
— Россия — Украина  
— Беларусь



— Развивающиеся (низкий доход) — Узбекистан  
— Кыргызстан — Молдова  
— Таджикистан



Примечания:

1. Очередность стран указана в соответствии с размером ВВП;
2. С 2023 года – прогнозные данные;
3. Для Китая агрегированные данные представляют собой оценку узкого периметра бюджета центрального правительства;
4. Для Бразилии в совокупном долге учитывается долг нефинансового госсектора (кроме компаний Eletrobras и Petrobras) в соответствии со стандартами отчетности ЦБ Бразилии

Источник: МВФ

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК  
**КУРСИВ**  
Газета издается с 24 июля 2002 г.  
Собственность: ТОО «Атеко Partners»  
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,  
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.  
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41  
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:  
Меруерт СУЛТАНКУЛОВА  
m.sultankulova@kursiv.media

Главный редактор:  
Сергей ДОМНИН  
s.domnin@kursiv.media

Редакционный директор:  
Александр ВОРОТИЛОВ  
a.vorotilov@kursiv.media

Шеф-редактор:  
Татьяна НИКОЛАЕВА  
t.nikolaeva@kursiv.media

Редактор отдела «Финансы»:  
Виктор АХРЕМУШКИН  
v.akhremushkin@kursiv.media

Редактор отдела «Недвижимость»:  
Наталья КАЧАЛОВА  
n.kachalova@kursiv.media

Редактор Kursiv Research:  
Аскар МАШАЕВ  
a.mashaev@kursiv.media

Обозреватель отдела  
«Потребительский рынок»:  
Анастасия МАРКОВА  
a.markova@kursiv.media

Корректоры:  
Светлана ПЫЛИЧЕНКО  
Татьяна ТРОЦЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:  
Илья КИМ

Верстка:  
Елена ТАРАСЕНКО  
Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:  
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:  
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор:  
Ирина КУРБАНОВА  
Tel.: +7 (727) 257 49 88  
i.kurbanova@kursiv.media

Руководитель по рекламе и PR:  
Сабир АЛБЕК-ЗАДЕ  
Tel.: +7 (707) 950 88 88  
s.sagabek-zade@kursiv.media

Административный директор:  
Ренат ГИМАДИНОВ  
Tel.: +7 (707) 186 99 99  
r.grenat@kursiv.media

Представительство  
в Астане:  
РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1,  
БЦ «На Водро-зеленом»  
бульвар, БП-80, 2-й этаж, оф. 203  
Tel.: +7 (7172) 28 00 42  
astana@kursiv.media

Руководитель  
представительства  
в Астане:  
Азамат СЕРИКБАЕВ  
Tel.: +7 (701) 588 91 97  
a.serikbaev@kursiv.media

Подписные индексы:  
для юридических лиц – 15138,  
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации и  
коммуникаций Республики Казахстан  
Свидетельство о постановке на учет  
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии  
ТОО РПМК «Джуыр»  
РК, г. Алматы, ул. Калдакбаева, д. 17  
Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного  
печатного издания предназначена  
для лиц, достигших 18 лет и старше





# Дождались у моря погоды

## За счет чего инвесткомпании РК вышли в прибыль в I квартале

По итогам I квартала 2023 года в секторе инвестиционных компаний РК наблюдается умеренный рост активов и значительное увеличение доходностей на фоне восстановления глобального рынка ценных бумаг.

Айгуль ИБРАЕВА

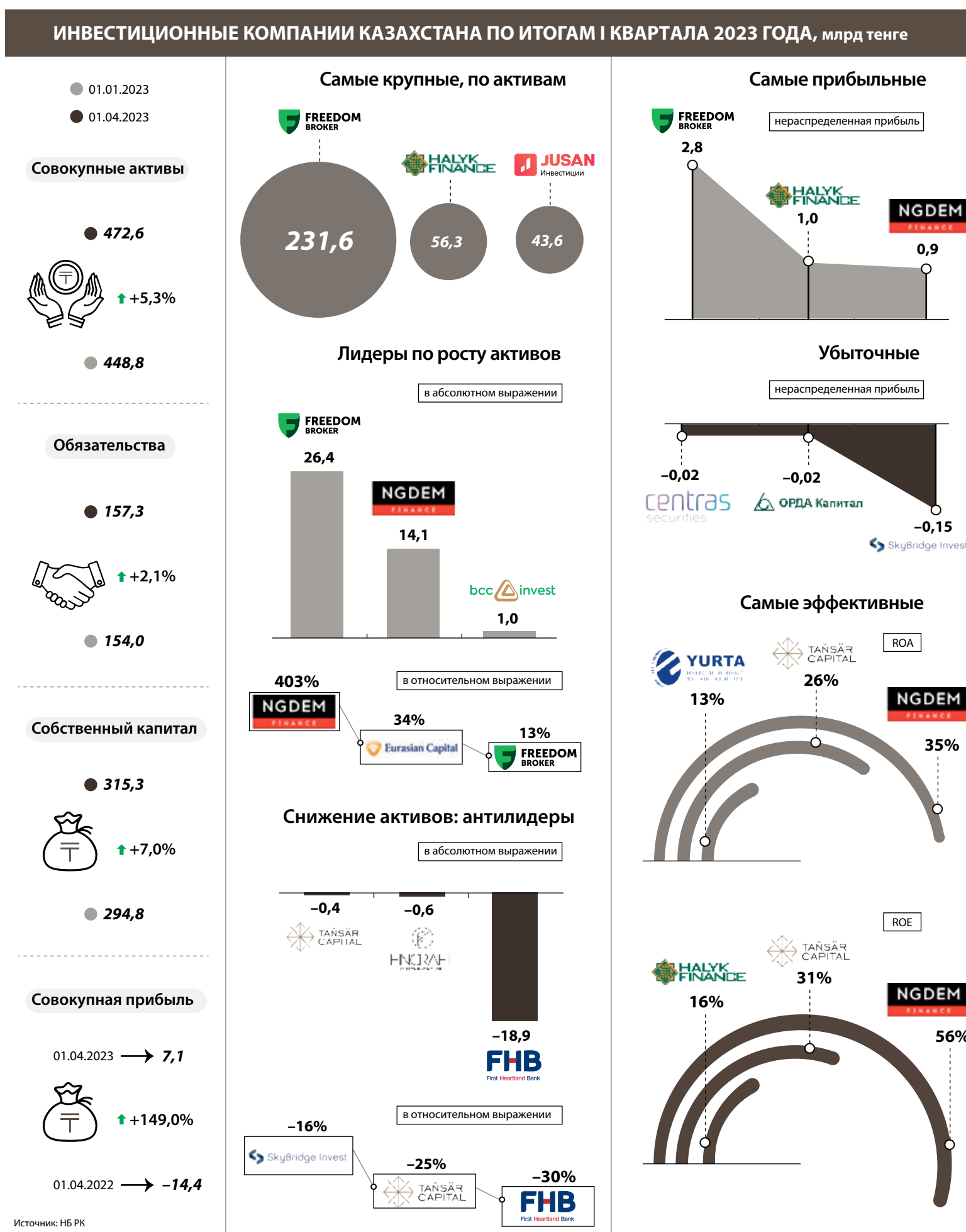
### Благоприятные обстоятельства

Совокупные активы инвестиционных компаний на начало апреля 2023 года составили 472,6 млрд тенге. За первые три месяца текущего года сектор подрос на 23,8 млрд тенге (5%). В большей степени рост активов обусловлен увеличением стоимости ценных бумаг в портфелях инвесткомпаний, которые «проседали» в 2022 году на фоне роста ставок (+10%). За январь – март текущего года индекс S&P 500 вырос более чем на 7%, а казначейские облигации США прибавили 3%. Обязательства инвестиционных компаний за рассматриваемый период выросли на 2%, до 152,3 млрд тенге, преимущественно за счет роста краткосрочных займов в виде РЕПО.

Рост активов по итогам квартала демонстрируют 12 из 19 компаний сектора. Крупнейший игрок – «Фридом Финанс» – продолжает наращивать объемы. За I квартал объем активов компании вырос на 13%, или 26,4 млрд тенге, – до 231,6 млрд тенге, а доля компании в совокупном объеме активов сектора составила почти 50%. Компания связывает рост показателя с увеличением портфеля ценных бумаг на 26,9 млрд тенге, или 20,8%, в связи с расширением инвестиционной деятельности. Также в отчетности компании отмечается увеличение уставного капитала на 6 млрд тенге. Отметим, что в конце апреля текущего года стало известно, что Freedom Holding Corp. покупает у холдинга Choco сервисы Aviata и Chocotravel за \$32,3 млн (около 14,4 млрд тенге). Завершение покупки планируется до конца года.

На втором месте по объему активов вновь оказался Halyk Finance. Компания прибавила за квартал 1,4%. Активы Halyk Global Markets (6-я позиция), еще одной инвесткомпании «народной» группы, выросли на 2,5%. В случае Halyk Finance показатель вырос за счет увеличения стоимости ценных бумаг. В Halyk Global Markets – за счет операций «обратного РЕПО». При этом компания избавилась от ценных бумаг, учитываемых по амортизируемой стоимости, на 1,7 млрд тенге. Напомним, в прошлом году произошло объединение клиентского бизнеса двух УК на базе более крупной – Halyk Finance.

Jusan Invest (3-я позиция) потерял 30% от объема активов. За три месяца текущего года показатель сократился на 18,9 млрд



Источник: НБ РК

тенге – это худший показатель по сектору. Для сравнения: за весь прошлый год компания прибавила 9,4 млрд тенге. По данным отчетности за I квартал текущего года, компания практически избавилась от краткосрочных инструментов в виде «обратного РЕПО» (-10,7 млрд тенге) и размещенных вкладов (-9,3 млрд тенге). Портфель ценных бумаг при этом просел на 8,8 млрд тенге, а наличность увеличилась на 8,7 млрд тенге.

В марте Jusan Invest заявил о намерении приостановить деятельность ИПИФА abyROI –

одного из пяти паевых инвестиционных фондов: его стратегия, по мнению компании, более не является коммерчески жизнеспособной из-за низкого объема активов под управлением. Вторая компания холдинга Jusan – First Heartland Capital (5-я позиция) – чувствует себя относительно хорошо: за три месяца активы компании выросли на 1,6%.

Некоторые игроки сектора динамично наращивают активы на балансе. На начало апреля текущего года активы NGDEM Finance выросли до 17,6 млрд тенге. За квартал показатель вырос в

пять раз, в результате компания поднялась с 10-го места сразу на седьмую строчку. Согласно финансовой отчетности, произошло это за счет роста портфеля ценных бумаг в 7,6 раза.

В относительном выражении значительный рост активов за квартал показал «Евразийский Капитал» (11-я позиция): компания «подросла» на 660,5 млн тенге, или 33,5%. «Компания увеличила размер своих обязательств, привлекая денежные средства через операции РЕПО. Эти деньги были направлены на увеличение нашего инвестиционного портфеля, а именно на закупку государственных ценных бумаг. Их объем увеличился на 54,7%, или на 823,7 млн тенге», – комментирует аналитик АО «Евразийский Капитал» Али Сагындыков.

Шесть компаний сектора помимо Jusan Invest показали сокращение объема активов. По итогам I квартала текущего года инвестиционный дом Fincraft потерял 612,8 млн тенге, или 5,2%, от активов за счет сокращения объема дебиторской задолженности. Ощутимо сократились активы у Tansar Capital и SkyBridge Invest – на 416,8 млн тенге (-25,2%) и -252 млн тенге (-15,6%) соответственно.

### Снова в плюсе

Прибыль сектора по итогам I квартала 2023-го составила 7 млрд тенге против убытка в 14 млрд в аналогичный период прошлого года.

От купли-продажи ценных бумаг инвесткомпания заработали 4,2 млрд тенге, а чистая прибыль, связанная с получением вознаграждения, составила 3,8 млрд тенге. При этом операционные расходы составили 4,3 млрд, увеличившись почти на 30%.

Чуть меньше сложилась прибыль от изменения стоимости

активов – 1,7 млрд тенге. На первый взгляд, показатель не внушительный, но стоит помнить, что в I квартале прошлого года убыток по данной статье составил 21,6 млрд тенге. Курсовые качели принесли сектору в I квартале прошлого года неплохую прибыль в размере 6,8 млрд тенге. В этом году ситуация иная: тенге за январь – март ослаб в отношении к доллару на 3%, а инвесткомпания потеряли от переоценки валюты 2,2 млрд тенге.

Большой вклад в совокупный финансовый результат сектора в I квартале текущего года внесли комиссионные доходы компаний в размере 5 млрд тенге – это в два раза больше, чем годом ранее. Около половины комиссионных (2,5 млрд тенге) было заработано за счет брокерских услуг, от управления активами компании получили доход в размере 554,5 млн тенге, что в полтора раза больше, чем в прошлом году. Значительно выросли комиссионные от услуг андеррайтера – с 134 млн тенге до 1,58 млрд тенге. Стоит отметить, что в I квартале в официальный список KASE были включены 25 выпусков облигаций 11 эмитентов (четыре новых).

### Момент роста

В разрезе по конкретным инвесткомпаниям ситуация также скорее позитивная: убыток зафиксирован лишь у трех компаний сектора. Для сравнения: в I квартале прошлого года таких было 13.

SkyBridge Invest ушел в минус на 153,1 млн тенге – убыток компании оказался больше, чем в кризисный I квартал прошлого года (-91,7 млн тенге). Сокращение показателя обусловлено значительным ростом операционных расходов, в частности увеличением расходов на оплату труда в 2,4 раза и убыток от

переоценки валюты и купли-продажи финансовых активов. УК «Орда Капитал» завершил квартал с убытком 23,4 млн тенге. «Сентрас Секьюритиз», которая входит в десятку крупнейших инвесткомпаний РК, также оказалась в минусе.

Больше всех за рассматриваемый период в абсолютном значении заработал «Фридом Финанс». Чистый доход компании за квартал составил 2,8 млрд тенге. Это в девять раз больше, чем компания получила за тот же период прошлого года. «Увеличение прибыли было достигнуто за счет эффективного управления собственным портфелем», – отмечают во «Фридом Финанс». В структуре прибыли выделяются прибыль за счет роста стоимости ценных бумаг (711,6 млн тенге против убытка в 116 млн тенге) и прибыль от купли-продажи финансовых активов (1,5 млрд тенге против убытка в 1,2 млрд тенге).

Комиссионные доходы компании выросли в девять раз, в основном за счет увеличения поступлений от услуг андеррайтера. По данным KASE, «Фридом Финанс» за I квартал текущего года провел 15 размещений корпоративных облигаций, в том числе крупнейшее розничное размещение облигаций среди микрофинансовых организаций – МФО «ОнлайнКазФинанс» (бренд Solva), в результате которого было привлечено \$20 млн.

Halyk Finance восстанавливает доходность после убыточного для компании 2022 года. Компания заработала почти 1 млрд тенге против отрицательного результата в 2,5 млрд тенге за тот же период прошлого года. При этом комиссионные доходы компании выросли с 2,4 раза и составили 528 млн тенге. Компания лидирует среди инвесткомпаний по комиссионным от управления активами (207 млн тенге) и услуг маркетмейкера (48 млн тенге).

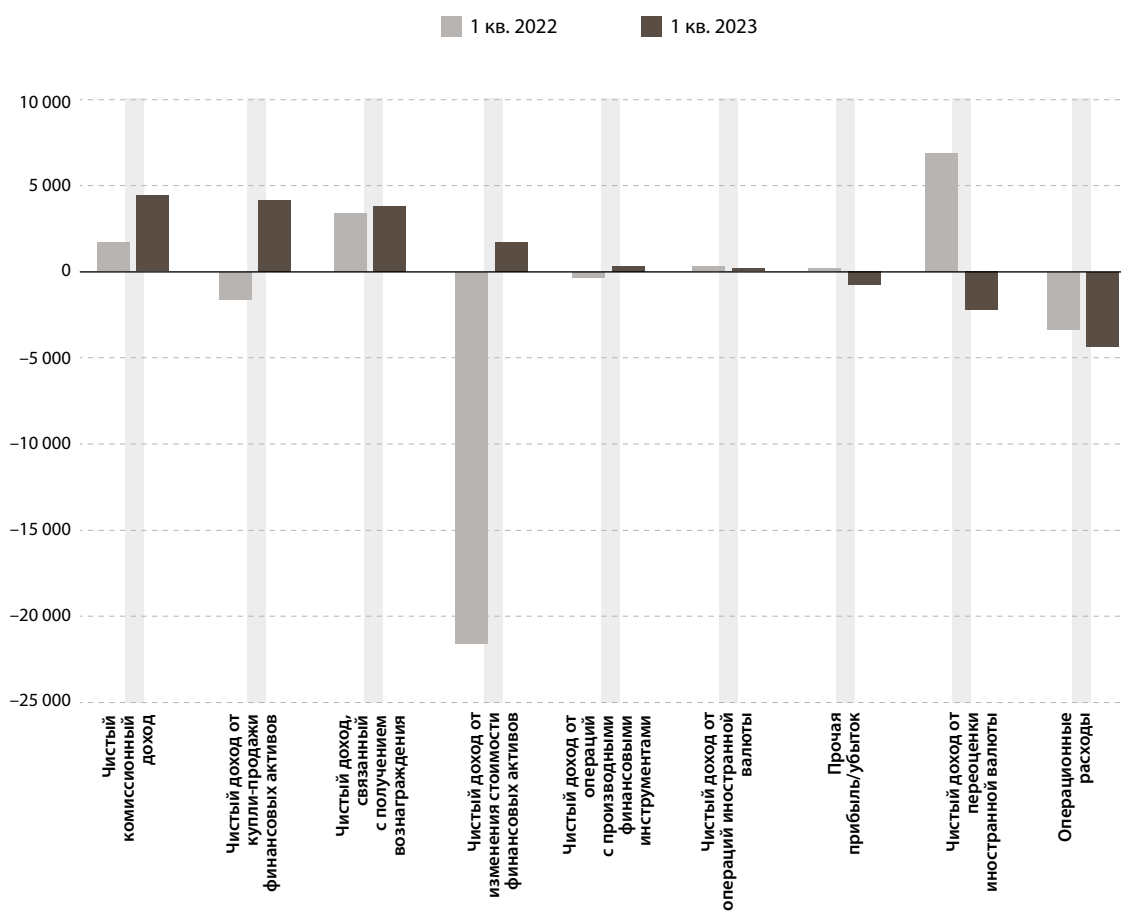
Схожая картина у Halyk Global – прибыль в 0,5 млрд тенге против убытка 0,95 в прошлом году. Портфели инвесткомпаний «народной» группы консервативны и представлены преимущественно облигациями с инвестиционным рейтингом, цены по которым существенно снижались практически в течение всего прошлого года. Сейчас прослеживается тенденция на их восстановление, которая, по прогнозам аналитиков, продолжится в среднесрочной перспективе.

Чуть больше 0,9 млрд тенге заработал NGDEM Finance при среднем объеме активов за квартал – 10,6 млрд тенге. Тем самым компания вошла в тройку самых прибыльных и возглавила список наиболее эффективных игроков сектора. Прибыль компании от купли-продажи финансовых активов составила 1,3 млрд тенге против убытка в 176 млн тенге годом ранее. Чистый доход, связанный с выплатой вознаграждения, сложился в размере 423 млн тенге (рост в 24 раза), значительно выросли комиссионные за брокерские услуги – прибыль с 20 до 301 млн тенге.

Компании холдинга Jusan завершили квартал на позитивной ноте – Jusan Invest заработал 776,2 млн тенге (4-е место) благодаря росту стоимости финансовых активов. При этом комиссионные доходы компании оказались меньше, чем в прошлом году, – в два раза упали доходы от брокерских услуг. First Heartland Capital также оказался в небольшом плюсе – 16 млн тенге. В прошлом году эти ИК были первыми с конца списка прибыльных инвесткомпаний РК с убытком в 4,6 и 6 млрд тенге соответственно. BCC Invest заработал за квартал 697,3 млн тенге – это пятый результат по сектору. При этом комиссионный доход составил 375 млн тенге, компания неплохо заработала на услугах андеррайтера и управления активами.

Традиционно небольшие компании являются наиболее эффективными по показателям рентабельности. Наряду с NGDEM Finance относительно высокий уровень рентабельности активов зафиксирован у Tansar Capital (26,2%). По показателю рентабельности собственного капитала (ROE) в тройке лидеров также оказался Halyk Finance.

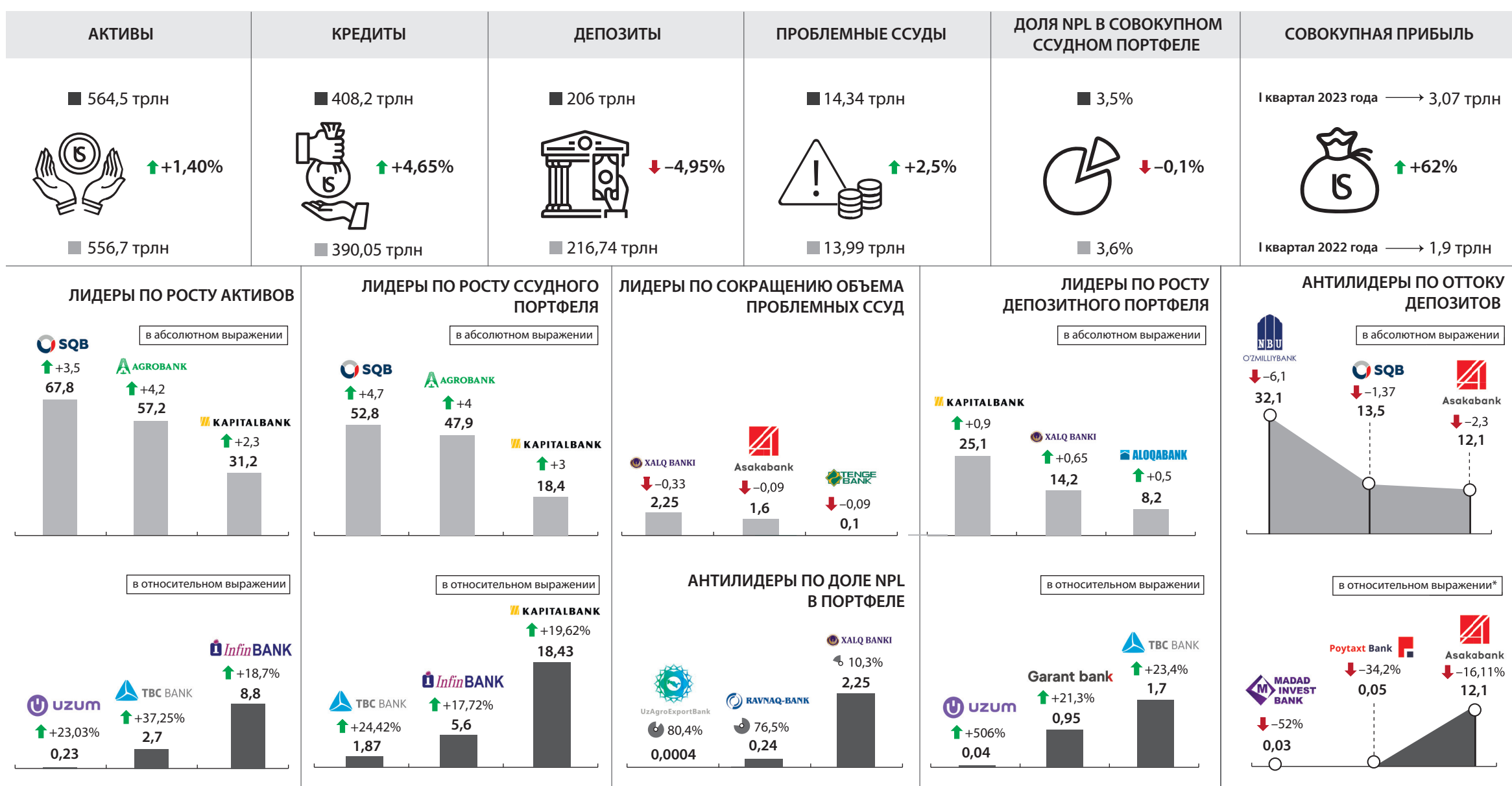
### Сводный отчет о прибылях и убытках управляющих компаний РК



# БАНКИ И ФИНАНСЫ

## БАНКОВСКИЙ СЕКТОР УЗБЕКИСТАНА ЗА I КВАРТАЛ 2023 ГОДА, трлн сумов

01.01.2023 01.04.2023 Изменение Доля неработающих ссуд



\* Без учета Узагроэкспортбанка.  
Источник: Центральный банк РУз

## Теперь их 34

Количество банков в Узбекистане продолжает расти, а объем вкладов – сокращаться

**Банковская система Узбекистана I квартал 2023 года завершила снижением портфеля депозитов почти на 5%. Активы выросли незначительно (+1,4%), а кредитный портфель и капитал прибавили больше 4%. Прибыль банки штампуют по-прежнему в высоком темпе: за три месяца зафиксирован рост почти на 62% год к году.**

**Вадим ЕРЗИКОВ**

Такие результаты работы финучреждений притягивают на рынок новых игроков, в I квартале список банков расширился с 32 до 34. Арех и Науот появились в списке узбекистанских БВУ в один день – 17 марта. Позиционируют они себя как цифровые, обещают не только откусить часть рыночного пирога в традиционных сегментах, но и осваивать новые направления. За кулисами ждет выхода на рынок РУз еще один игрок – казахстанский Евразийский банк.

### Депозиты

Сокращение объема депозитов в I квартале для банков Узбекистана можно назвать традиционным. Однако в прошлом году за тот же период совокупный портфель просел всего на 1,5%, а в текущем – почти на 5%. Не помогла даже девальвация сума на 1,4% за три месяца. Больше трети депозитов в РУз – в иностранной валюте. Поэтому изменение обменного курса доллара влияет на объем, который в отчетности ЦБ отражен в сумах.

Сводная статистика по всем банкам показывает, что совокупный отток депозитов произошел за счет юрлиц. «Физики» увеличили свои сбережения в банковской системе РУз с 63,1 до 65,1 трлн. В этот объем входят как срочные вклады, так и депозиты до востребования. Оба показателя по отдельности регулятор не публикует. Но зампреда ЦБ Узбекистана Бехзод Хамраев подтвердил «Курсиву», что регулятор фиксирует рост срочных депозитов физлиц на 10% за три месяца, а в годовом выражении – в 1,6 раза.

Крупнейший банк страны – Узнацбанк – стал главным «виновником» падения совокупной суммы депозитов. В абсолютном выражении все банки получили сокращение портфеля вкладов на 10,7 трлн, 6 трлн из которых пришлось на Узнацбанк. Деньги вывели как корпоративные, так и розничные клиенты. Бухгалтерский баланс банка, с которым ознакомился «Курсив», показывает, что основной объем изъятых вкладов составляли депозиты до востребования, тогда как срочные вклады банка, напротив, выросли с 11,7 до 12,4 трлн.

В главные антилидеры по снижению депозитной базы входят еще два банка из пятерки крупнейших в РУз. Асакабанк недосчитался 2,3 трлн, а Узпромстройбанк – 1,4 трлн сумов. В обоих случаях из финучреждений уходили деньги юрлиц, а физлица, наоборот, наращивали объем вкладов.

Сводный баланс банковской системы отражает продолжающийся рост значимости депозитов. Ранее в структуре фондирования вес займов банков у других

финучреждений превышал долю депозитов, однако теперь ситуация изменилась: на 1 апреля 2022 года займы к оплате в балансе банков составляли 177 трлн сумов, а депозиты – 154 трлн; год спустя первенство перешло от первой категории (193 трлн) ко второй (206 трлн).

Бехзод Хамраев считает, что из-за роста ставок произошло удорожание фондирования за рубежом, банки получили стимул искать капитал на внутреннем рынке. Пытаться сделать условия привлечения капитала более комфортными для заемщиков, в марте регулятор снова решил снизить основную ставку – с 15 до 14%.

«В марте прошлого года мы подняли основную ставку с 14 до 17%, затем поэтапно вернулись к значению в 14%. Влияние снижения будет постепенным. В марте оно особо не ощущалось, но должно стать заметным в апреле, так как ЦБ еженедельно проводит депозитные аукционы примерно на 3 трлн сумов, также регулятор ведет операции РЕПО, что должно отразиться на ставках», – объяснил Бехзод Хамраев. Последняя опубликованная ЦБ статистика (за февраль) показывает, что по срочным вкладам физлиц в сумах средневзвешенная ставка в РУз была 20,5%, а у юрлиц – 16,6%. Это значительно выше годовой инфляции (в феврале – 12,2%, в апреле – 11%).

### Кредиты

Ставка по кредитам в Узбекистане имеет положительный спред к депозитам и в феврале была близка к 23% у физических лиц, а у юрлиц – к 22%.

В отличие от депозитного портфеля кредитный в I квартале про-

демонстрировал рост на 4,7%. В абсолютном выражении на первых местах по динамике показателя оказались Узпромстройбанк (+4,7 трлн), Агробанк (+4 трлн) и Капиталбанк (+3 трлн).

Однако такие результаты не предел, и есть предпосылки для еще большего роста, комментирует председатель правления Арех Банк Бахром Нуъмонов. «Например, с 11 апреля в Узбекистане изменили правила потребительского кредитования. Раньше банки имели право финансировать только приобретенные товары местного производства. А в новой редакции закона такие займы можно выдавать на импорт, это и бытовая техника, и даже автомобили, что даст толчок для развития банковского бизнеса», – отмечает он.

По словам главы банка, в республике еще много неосвоенных ниш. Тенденция последних лет – рост розничного сегмента, который раньше развивался не так динамично. Увеличение выданных зафиксировано, например, в сегментах микрозаймов, автокредитования, ипотеки. В то же время Бахром Нуъмонов видит рост и в корпоративном направлении.

Статистика показывает, что за три месяца ипотечный портфель банков Узбекистана вырос с 46,5 до 48,5 трлн (+4,3%), микрозаймы – с 14,6 до 16,4 трлн (+12,3%), а потребительские кредиты – с 23,2 до 27,3 трлн (+17,7%). В сегменте кредитования юрлиц рост составил 3,3% – с 289,1 до 298,7 трлн сумов.

### Прибыль

За квартал узбекистанские банки получили 3,1 трлн сумов чистой прибыли, что на 62% выше аналогичного периода

2022-го. Высокая доходность сектора объясняется в том числе ростом кредитования. За счет займов формируются процентные доходы, которые заняли 62% в общем объеме поступлений, а их динамика год к году ускорилась почти на треть.

Однако не все игроки рынка смогли завершить квартал в плюсе. «Дочка» казахстанского Халыка – Tenge Bank – ушла в убыток на 31,2 млрд сумов, и такие результаты не удивляют. По итогам первых трех месяцев прошлого года банк тоже уходил в минус примерно на столько же, но во II квартале исправил ситуацию. Отчет о финансовых результатах Tenge позволяет сделать вывод, что банк может выйти в плюс к концу июня. Динамика прочих показателей банка в целом позитивная. Например, процентные доходы выросли на 67% год к году, а беспроцентные – почти в 74 раза (с 0,56 до 41,26 млрд). Доля проблемных кредитов у Tenge ниже, чем в среднем по банковской системе (3,4%).

Из тех финучреждений, которые улучшили свои результаты, можно отметить грузинский ТВС. Впервые с начала работы в Узбекистане он не ушел в убыток по итогам квартала. За три месяца 2023-го игрок заработал 3,89 млрд сумов чистой прибыли. Судя по бизнес-плану банка, такие результаты соответствуют ожиданиям, так как два прошлых года он был готов завершить с убытками, а в 2023-м нацелен получить 93,6 млрд сумов чистой прибыли.

### Новички говорят

Новые игроки рынка пока еще не успели развернуть свою

деятельность, поэтому их показатели существенно не повлияли на статистику.

Бахром Нуъмонов заявил «Курсиву», что полноценный запуск Арех запланирован на лето 2023 года, а работать он будет в цифровом формате. Об аналогичной цели Науот Bank рассказал председатель правления финучреждения Зоҳид Алимов. «Цифровое банковское обслуживание клиентов уже не является уникальным трендом, а скорее необходимостью для современных банков. Мы видим огромную потребность именно в таком формате взаимодействия с потенциальными клиентами», – объясняет он.

Глава Арех добавляет, что банк не намерен ограничиваться в направлениях развития, напротив, будет добавлять новые сегменты, которые еще не затронуты в стране по банковским продуктам или же слабо развиты. Например, Арех Bank полностью выкупил долю в Арех Jtaga, которая ведет лизинговый бизнес по правилам исламского финансирования.

Судя по плану Евразийского банка выйти на рынок РУз, конкуренция в секторе только усилится. «Мы видим, что в сегменте розничного кредитования в Узбекистане разворачивается активная конкуренция за лучший клиентский опыт и продукты», – комментирует «Курсиву» председатель правления Евразийского Ляззат Сатиева. – Поэтому мы нацелены на активное участие в развитии цифровых розничных банковских продуктов в Узбекистане». В конце декабря 2022 года Евразийский банк подавал заявление в ЦБ РУз на получение предварительного разрешения открыть «дочку».

## QAZAQ AIR с 4 января возобновляет прямое авиасообщение из Астаны в Туркестан

Регулярность полетов  
4 раза в неделю

Продолжительность полета  
1 час 45 минут

Стоимость билета в 1 сторону  
от 14 500 тенге

### РАСПИСАНИЕ

Понедельник и пятница (по местному времени)

• IQ 369 Астана 15:25 – Туркестан 17:10  
• IQ 370 Туркестан 17:50 – Астана 19:45

Среда

• IQ 369 Астана 15:05 – Туркестан 16:55  
• IQ 370 Туркестан 17:30 – Астана 19:25

Воскресенье

• IQ 369 Астана 16:00 – Туркестан 17:50  
• IQ 370 Туркестан 18:15 – Астана 19:55

Забронировать и купить билеты на: flyqazaq.com

8 офисах продаж

QAZAQ AIR



# Выживут не все

## Как и почему власти Кыргызстана меняют рынок ломбардов

«Останется лишь пятая часть ломбардов» – такие прогнозы дают эксперты для рынка, который сейчас переживает трансформацию. Власти Кыргызстана обязали ломбарды увеличить капитал в шесть раз в три этапа. Уже на первом этапе «дотянуться до минимума» смогли лишь 30% ломбардов.

**Жылдыз АДЖИЕВА,**  
**Татьяна ТРУБАЧЕВА**

### Распустили, закрутили

В 2009 году в Кыргызстане отменили лицензии для ломбардов, чтобы «сократить различные препоны для предпринимателей». Чтобы вести этот бизнес, предпринимателям достаточно было зарегистрировать в Минюсте общество с ограниченной ответственностью (ОсОО, аналог казахстанского ТОО). Государственная служба финансовой разведки КР увидела в изменении регулирования риск – «дестабилизация финансовой системы Кыргызстана».

К краху системы упрощение работы ломбардов не привело, но от общества стали поступать сигналы: «С ломбардами надо что-то делать». Клиенты обвиняли владельцев ломбардов в том, что те брали в залог даже недвижимое имущество (хотя это было запрещено), что занижали стоимость залогов и взимали слишком высокие проценты (предельная ставка для ломбардов не регулировалась до 2013 года, когда был принят закон о ростовщической деятельности, и ломбарды как кредиторы подпадали под его действие). Депутаты парламента требовали запретить деятельность ломбардов из-за того, что это «устаревшая форма ростовщичества», проценты взимают непомерные, а «те, кто сдает туда свои вещи, назад их не выкупают».

В результате, как писали СМИ, «власти услышали голоса жертв» и в 2016 году приняли закон «О деятельности ломбардов». Закон, к примеру, установил льготный срок – один месяц – для тех, кто просрочил выплаты. В этот период ломбарды не могут продавать заложенные вещи. Кроме того, ломбарды обязаны за свой счет страховать заложенное имущество и не имеют права принуждать заемщика оформлять страховку.

Также появилось требование регистрировать эти кредитные организации в форме общества не с ограниченной ответственностью, а с дополнительной ответственностью или даже полного товарищества. Это значит, что владельцы ломбардов за бизнес-просчеты отвечают не только имуществом компании, но и своим собственным.

С 2017 года ломбарды обязали получать лицензии. Тогда же были установлены требования к минимальному размеру уставного капитала – не менее 500 тыс. сомов (2,5 млн тенге). Летом 2022-го правительство продолжило подчищать рынок: ломбарды обязали поэтапно увеличивать минимальный

капитал. За два с половиной года капитал должен вырасти в шесть раз – до 3 млн сомов, или 15,6 млн тенге (до 1 января 2025 года).

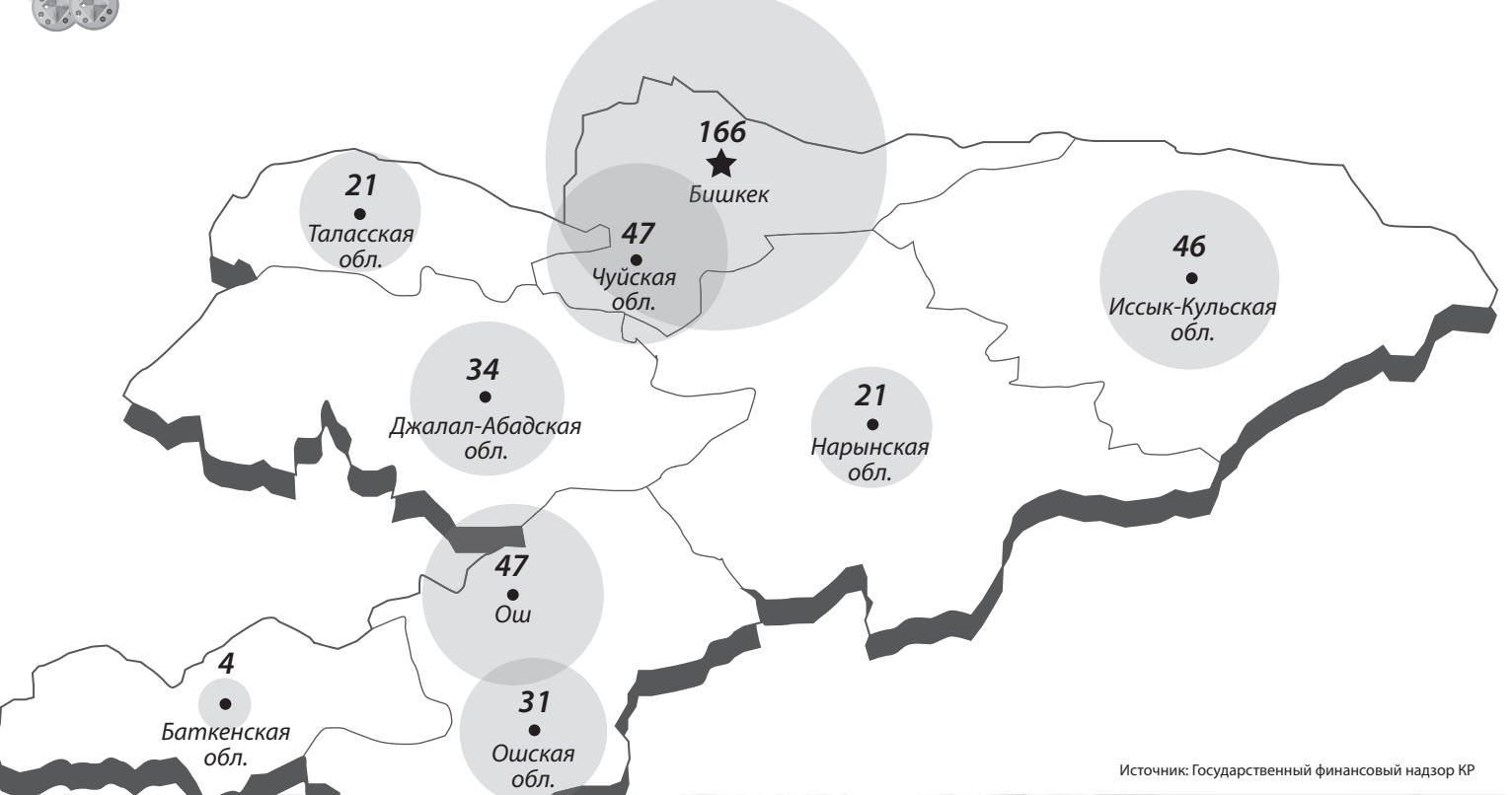
Это решение, по мнению кабина, должно обеспечить финансовую устойчивость кредитных компаний.

«Данная мера направлена на усиление финансовой стабильности самих ломбардов, – соглашается Эркин Кубаткулов, глава Ассоциации ломбардов в КР. – Если у них будет хороший уставный капитал, с которого они будут раздавать займы и получать проценты, то им будет хватать и на покрытие других расходов, таких как аренда, зарплата рабочим, налоги и страховка имущества».

### Большие проблемы у маленьких

По данным Госфиннадзора КР, первый этап повышения капитала (с середины до конца 2022 года) прошли меньше трети от

### Количество ломбардов в Кыргызстане (данные на конец 2022 года)



Источник: Государственный финансовый надзор КР



Фото: DW E. Samedova

общего числа ломбардов – 130 из 417. За четыре месяца 2023 года чуть больше половины ломбардов заявили, что привели свой капитал в соответствие с требованиями закона. Это 224 из 420 ломбардов (включая вновь образованные).

«Что касается маленьких ломбардов (по размеру капитала – «Курсив»), насколько мне известно, многие ведут сейчас переговоры об объединении бизнеса. Но есть и те, кто не

справился с требованиями. На данный момент, по предварительной информации, 17 ломбардов закрылись», – рассказал «Курсиву» зампреда Госфиннадзора КР Марат Пирназаров.

По словам Эркина Кубаткулова, бизнесмены, которые могли это сделать, увеличили уставный капитал сразу до предельно значения – до 3 млн сомов (15,6 млн тенге), и на позиции крупных игроков не повлияют

требования к дальнейшему увеличению капитала.

«А вот более мелкие ломбарды, скорее всего, столкнутся с финансовыми трудностями», – предполагает Эркин Кубаткулов.

Глава ассоциации добавил, что низкие требования к размеру капитала негативно влияли на качество кредитования граждан и создавали благоприятные условия для создания ломбардов-однодневок.

«Получается, если добросовестно работающие ломбарды в течение месяца не имеют права продавать заложенное имущество, то ломбарды-однодневки могут уже через неделю реализовать имущество клиента. Кроме того, у них очень высокие проценты. Но нуждающемуся человеку некогда думать о размере процентных ставок, ему срочно нужны деньги», – рассказал Кубаткулов.

Глава «Альфы ломбарда» Нурсултан Мейкин уулу считает, что требования к докапитализации усложнят вход на рынок новых игроков, и это приведет к снижению конкуренции. «Однако не думаю, что увеличение уставного капитала (негативно. – «Курсив») скажется на качестве оказываемых услуг. Рыночная экономика и здоровая конкуренция будут стимулировать игроков улучшать свои условия для привлечения новых клиентов», – отметил участник рынка.

Эксперт по экономической и антикоррупционной политике Искендер Шаршеев не исключает, что увеличение уставного ка-

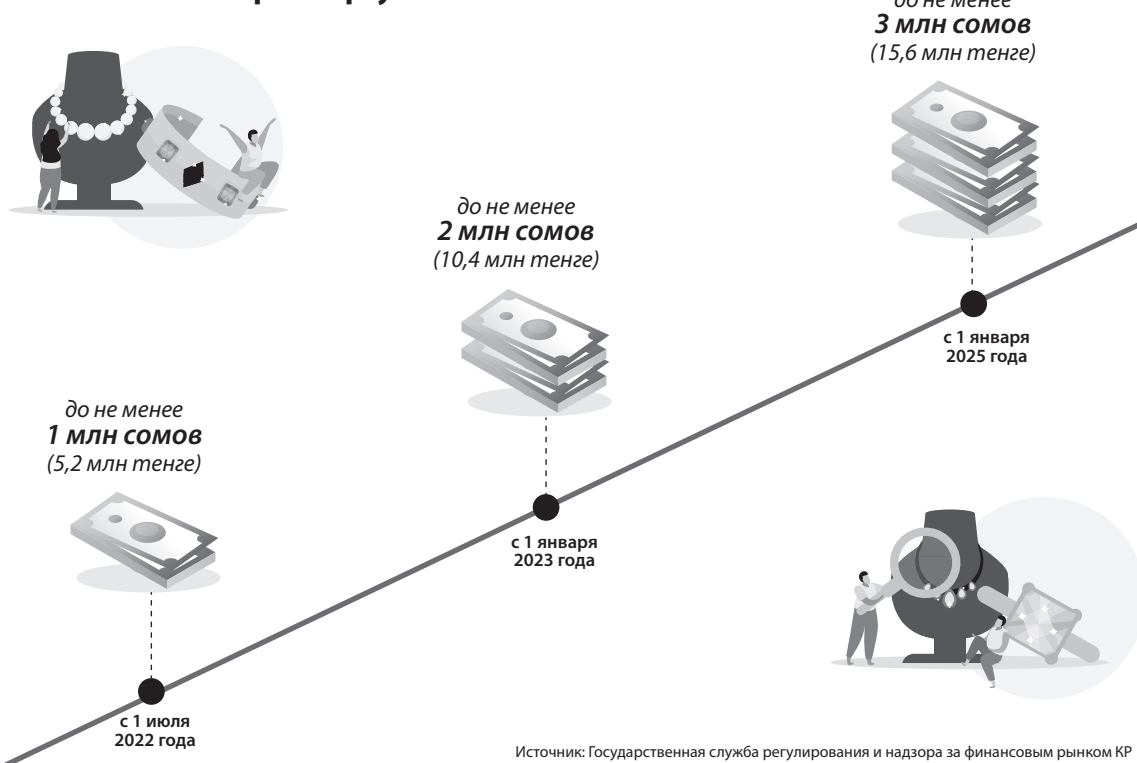
питала может привести к снижению процентных ставок. Правда, как отметил сам аналитик, пока этого не произошло – некоторые ломбарды сохранили или увеличили свои процентные ставки.

Внешний эксперт, консультант Национального института стратегических исследований при президенте КР Денис Бердаков предполагает, что после всех этапов докапитализации на рынке останется всего одна пятая часть тех ломбардов, которые сейчас

работают, то есть немногим более 80 компаний.

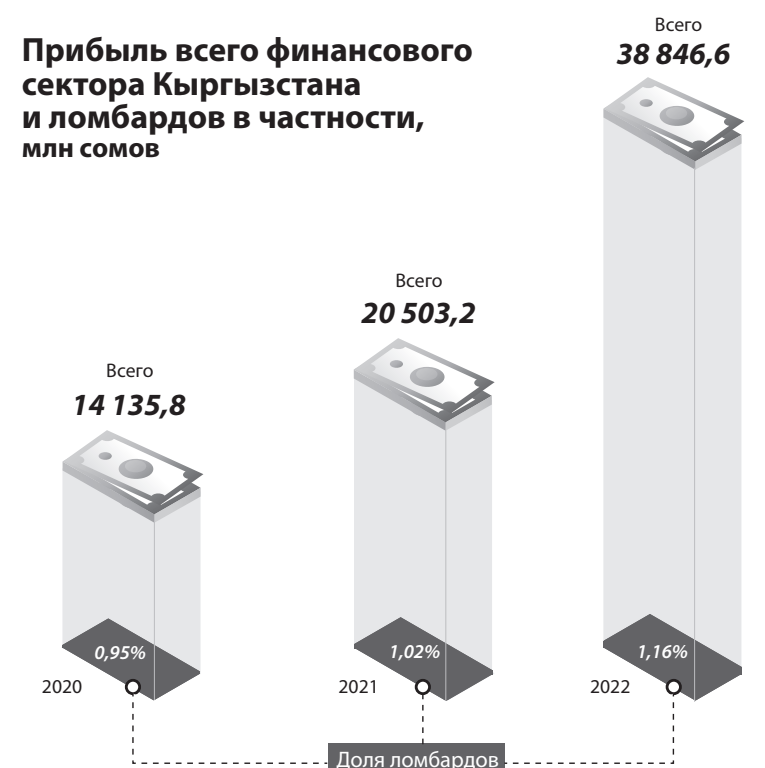
«Безусловно, выживут не все, – предсказывает эксперт. – Потери будут ощутимы в регионах страны: там у ломбардов маленькие обороты. Появится больше сетевиков, так как многие ломбарды объединятся. Но это своего рода процесс самоочищения сектора, такой же, как происходит в банковской сфере Кыргызстана, где для банков также ужесточают требования к капиталу».

### Как ломбарды Кыргызстана должны увеличивать минимальный размер уставного капитала



Источник: Государственная служба регулирования и надзора за финансовым рынком КР

### Прибыль всего финансового сектора Кыргызстана и ломбардов в частности, млн сомов



Источник: Национальный статистический комитет КР



# Две страны – один хаб

## Казахстан и Узбекистан оценили свои места в региональном IT-соревновании

Во вторник, 2 мая, в Ташкенте прошла первая международная IT-конференция «Как Узбекистан и Казахстан превращают регион в IT-хаб для бизнеса и талантов». Мероприятие организовал «Курсив Узбекистан». В течение нескольких часов представители власти, предприниматели и эксперты обсуждали значимые для отрасли вопросы. Редакция «Курсива» отобрала наиболее интересные мнения и показала самые кейсы.

Дарья БАРАКИНА

### Отрасль аутсорсеров

По информации статистических агентств Казахстана и Узбекистана, рынки IT-услуг обеих стран переживают бурное развитие. С 2015 по 2021 год отрасль информационных технологий в Казахстане выросла на 130%, до \$3,89 млрд. На рынке Узбекистана денег меньше – всего \$380 млн. Но стоит учитывать, что эта сумма увеличилась на \$300 млн за последние шесть лет.

«В Узбекистане экспорт IT-услуг за I квартал 2023 года вырос в три раза. За этот период объем экспорта компаний – резидентов IT-парка (специализированной площадки по развитию IT-бизнеса в стране. – «Курсив») превысил \$50 млн. Статус резидента получили более 200 компаний», – рассказала советник министра цифровых технологий Узбекистана Камола Сабирова.

Сейчас в стране активно развивается сегмент аутсорсинга бизнес-процессов (BPO). Первые местные компании, которые оказывали иностранным партнерам такие услуги, появились еще в

середине 2000-х годов. Однако бум индустрии пришелся на последние годы.

По словам заместителя директора IT-парка Махлиэ Муксиновой, BPO-резиденты площадки работают с партнерами из Соединенных Штатов Америки (США), Германии, Великобритании и из других стран. «Если в 2022 году основной рынок для наших компаний был в США, то по итогам I квартала 2023 года доля услуг, оказанных в США, снизилась до 43%», – сказала Муксинова. Она добавила, что снижение произошло за счет увеличения объема экспорта аутсорсинг-услуг в другие страны. Среди них Великобритания и прочие европейские государства, а также СНГ.

Муксинова согласилась с тем, что еще в прошлом году основным драйвером развития IT-сферы Узбекистана был BPO. Однако этот тренд уходит в прошлое. «BPO сейчас составляет около 20% от всего объема оказанных экспортных услуг. Мы от BPO медленно переходим к software, к услугам в области разработки. Это хорошо, так и предполагалось», – отметила представительница IT-парка и пояснила, что в январе – марте резиденты площадки начали оказывать заказчикам больше услуг по разработке сервисов и игр.

### E-com собирает жатву

Рынок электронной коммерции (e-commerce) Узбекистана испытал на себе влияние панде-

мии COVID-19, но с ее окончанием не пережил падения – пользователи привыкли к удобству этого способа покупок.

По состоянию на 2021 год объем рынка e-commerce в Казахстане составлял \$2,626 млрд, в Узбекистане – \$644 млн. За 2022 год казахстанский рынок увеличился на 30%, в период действия COVID-ограничений этот показатель равнялся 69%. Прогнозируется, что эти показатели к 2025–2026 годам вырастут до \$5 млрд и \$1 млрд соответственно. По данным исследовательской компании Statista, с 2021 по 2025 год объем транзакций в финтехе Узбекистана вырастет на 123%, для Казахстана этот показатель будет равен 110%.

«Существует тренд на гибридность обоих способов совершения покупок – онлайн и офлайн. Есть какие-то категории товаров, которые удобнее покупать в офлайне, потому что их надо пощупать. И есть категории товаров, которые удобно заказывать онлайн», – сказал, отвечая на вопрос «Курсива» в ходе второй сессии конференции, технический директор маркетплейса Uzum Market Кевин Ханда.

Эксперты отмечают продолжающийся рост доли онлайн-платежей в Руз, старт которому был положен в период пандемии. «Как сохранить этот тренд? Предоставить не количественный, а качественный сервис. Клиенты могут менять приложения, на рынке много альтернативных

услуг. Брать в этих условиях надо удобством для пользователей», – отметила генеральный директор Freedom Pay Uzbekistan Умида Зиямова.

Что касается Казахстана, то в этой стране с концом пандемии наблюдается некоторое замедление темпов роста e-commerce. «Крупные маркетплейсы, особенно в Казахстане, уже смотрят не только на привлечение клиентов, но и на их удержание, на увеличение стоимости внутри систем», – рассказала лидер практики цифровой трансформации PwC Eurasia Жанаргуль Изимова. По ее словам, в этом игрокам рынка помогают технологии искусственного интеллекта.

Финтех-компании в условиях быстрого технологического прогресса нуждаются в оперативном и прозрачном диалоге с государственными регуляторами, заявила Зиямова. «Насколько грамотно, насколько открыто мы сможем установить диалог – от этого будет зависеть совершенствование наших платежных систем», – сказала генеральный директор Freedom Pay Uzbekistan.

В свою очередь зампред Финтех-ассоциации Узбекистана Отабек Насыров призвал игроков рынка активнее взаимодействовать с этой организацией, поскольку она помогает налаживать связи с чиновниками. Еще одно его предложение – стандартизировать регламенты для финтехеров в странах Центральной Азии. «Нас в мире знают скорее



Фото: Роман Федотов

не как Узбекистан и Казахстан, а как Центральную Азию. Поэтому нужна максимальная интеграция, и не только нормативная. Технические регламенты, я считаю, тоже должны быть упрощены, стать едиными в Центральной Азии», – отметил Насыров.

### Вопрос двух кликов

На последней сессии конференции эксперты говорили о темпах цифровой трансформации экономик стран Центральной Азии. В этом отношении лидирует Казахстан. Отмечались успехи первого цифрового IPO «КазМунайГаза» в прошлом году. Узбекистан пока отстает. «Если жителям Казахстана удавалось в два клика покупать акции и становиться акционерами, то в Узбекистане это не работает», – сказал исполнительный директор Freedom Broker Uzbekistan Евгений Можейко.

По его словам, в стране пока не удалось внедрить современные сервисы удаленной аутентифи-

кации клиента и пополнения брокерских счетов. Проблема заключается в отсутствии регулирующей документации на государственном уровне. Принять ее планируют летом 2023 года.

Заместитель председателя правления казахстанского Отбасы банка Эльмира Распекова в свою очередь заявила, что путь цифровизации у каждой компании специфичен. Успешность внедрения новых технологий зависит в том числе от профессионализма команды.

Участники подчеркнули, что Казахстан лидирует среди стран Центральной Азии по уровню доступности цифровых госуслуг. Электронное правительство Казахстана предоставляет населению более 700 онлайн-услуг. В 2022 году их оказали 26,7 млн раз. На едином портале интерактивных государственных услуг Узбекистана доступно свыше 400 услуг. Число зарегистрированных пользователей платформы достигло 3,5 млн.

# В Алматы появится научный центр инфекционных болезней за 130 млрд тенге

К концу 2023 года в Алматы ожидается завершение строительства нового Национального научно-исследовательского центра инфекционных болезней. На его создание Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» направил более 130 млрд тенге.

После завершения строительства и ввода в эксплуатацию Национальный научно-исследовательский центр передадут в собственность государства – он будет в ведении Министерства здравоохранения Республики Казахстан.

Строительную площадку научно-исследовательского центра 27 апреля посетил председатель правления фонда «Самрук-Қазына» Нурлан Жакупов. Глава компании выразил уверенность, что объект станет крупнейшим исследовательским и клиническим центром не только в регионе, но и во всем СНГ.

«События последних лет доказывают, что наличие крупного научно-исследовательского инфекционного центра с клиническим отделением – это не просто необходимость, а вопрос национальной безопасности», – добавил Нурлан Жакупов.

### Когда начнет работать научно-исследовательский центр?

Глава «Самрук-Қазына» проверил ход строительства и обсудил с подрядчиком сроки выполнения работ. К декабрю, по словам строителей, объект можно будет сдавать в эксплуатацию.

Строительство центра началось в октябре 2021 года. Больница рассчитана на 350 коек, оборудованных современ-

ной техникой. Общая площадь участка под научно-исследовательский центр составила 12 га. Сметная стоимость проекта – 130 049,48 млн тенге, в том числе строительно-монтажные работы – 62 261,41 млн тенге, медико-технологическое и инженерное оборудование – 66 343,32 млн тенге. Проект позволит создать более тысячи рабочих мест. Вопросом подготовки кадров системно будет заниматься Министерство здравоохранения РК.

Акимат Алматы построит основной участок дороги к входной группе и приемному покою. Обсуждается вопрос строительства обьездной дополнительной дороги для автомобилей скорой медицинской помощи.

### Зачем нужен новый центр?

За последние десять лет население Алматы выросло более



Фото: ННИЦ



чем на 500 тыс. человек. Это оказывает влияние на социальную инфраструктуру. Увеличивается спрос на медицинские услуги, особенно в области

родовспоможения, онкологии, кардиохирургии, нейрохирургии и травматологии. Поликлиники перегружены, стационары требуют модернизации и

реконструкции. Строительство научного центра позволит оказывать своевременную помощь пациентам и разгрузит больницы города.

В новом центре будут оказывать медицинскую помощь в области инфекционных болезней, пульмонологии и фтизиатрии, проводить исследования и обучение, собирать и перенимать передовые медицинские технологии, изучать лекарственные препараты. Объект оснастят уникальными технологиями обеспечения безопасности.

На базе нового объекта хотят открыть ситуационный центр, чтобы отслеживать эпидемиологическую ситуацию по всему Казахстану.

Новый научно-исследовательский центр станет клинической базой для казахстанских врачей, ученых и студентов медицинских вузов Алматы.

### В новое здание:

– перенесут стационар Национального научного центра фтизиопульмонологии Министерства здравоохранения Республики Казахстан;

– откроют филиал Научного центра гигиены и эпидемиологии имени Хамзы Жуматовой Национального центра общественного здравоохранения МЗ РК;

– передислоцируют Научно-исследовательский блок ННИЦ, который сейчас осуществляет семь научно-исследовательских проектов, четыре из которых являются международными и идут совместно с представителями Всемирной организации здравоохранения, KNCV, PartnersinHealth и т. д.;

– будет открыта Национальная референс-лаборатория ННИЦ РК (ННЛ), которая будет проводить мониторинг и оценку работы бактериологических лаборато-

рий областных, городских и районных противотуберкулезных организаций, территориальной сети первичной медико-санитарной помощи. С 2001 года национальная референс-лаборатория проходит каждый год внешнюю оценку качества бактериологических исследований на базе супранациональной лаборатории ВОЗ;

– переедет Национальный учебный центр ННИЦ, в котором ежегодно проходят повышение квалификации фтизиатры и специалисты со всех регионов республики;

– кафедры Казахстанско-Российского медицинского университета;

– кафедры инфекционного профиля Казахского национального медицинского университета им. Асфендиярова для подготовки студентов, резидентов, слушателей курсов повышения квалификации по инфекционным специальностям.

На базе центра планируется открытие ситуационно-аналитического центра по инфекционным заболеваниям; проведение первой и второй стадий клинических апробаций новых лекарственных и биологических препаратов; проведение других научных, экспериментальных и прикладных работ.

В рамках программы по поддержке общественного здравоохранения Республики Казахстан Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» работает и над другими проектами. Так, например, во время посещения строительной площадки научно-исследовательского центра председатель правления фонда Нурлан Жакупов добавил, что на днях из Алматы отправился в путешествие по всей республике медицинский поезд, запущенный на средства группы компаний «Самрук-Қазына». В течение года его врачи окажут медицинскую помощь жителям отдаленных станций по всей стране.

# ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК



Фото: Shutterstock/blazer

## Не как в Америке

Почему в США и Казахстане такие разные долгосрочные инфляционные тренды?

**Kursiv Research** рассчитал накопленную инфляцию начиная с 2005 года, чтобы показать, куда двигались цены важных для населения товаров и услуг в долгосрочной перспективе.

**Тамерлан БАБАЕВ**

Индекс потребительских цен (ИПЦ) рассчитывается статистическими ведомствами в большинстве стран мира и призван отражать изменение цен на определенный набор товаров и услуг, характеризующий корзину усредненного потребителя. В 2022 году, по данным ООН, Казахстан вошел в десятку стран с самыми высокими показателями ИПЦ, темп их прироста составил 15% (накопленная инфляция за январь-декабрь). На первом месте этого рейтинга Турция с 72,3%, следом идет Молдова с 28,7%, а тройку лидеров закрывает Украина с 20,2%.

Диаграмма века, как называют ее в американских СМИ, придуманная **Марком Дж. Перри**, наглядно иллюстрирует ситуацию с потребительскими товарами в США. Начиная с 2000-го и по 2022 год интенсивный рост показали цены на медицинские и образовательные услуги (более 150%). Инфляция цен на продукты питания и проживание была умеренной (более 50%), а цены на детские игрушки, телевизоры и сотовую связь снижались (на 50% и больше).

Этот эффект – результат политики американских компаний, вынесших производство значительной части товаров и услуг в страны с более низкой стоимостью труда. Одновременно «неторгуемые» товары выросли в

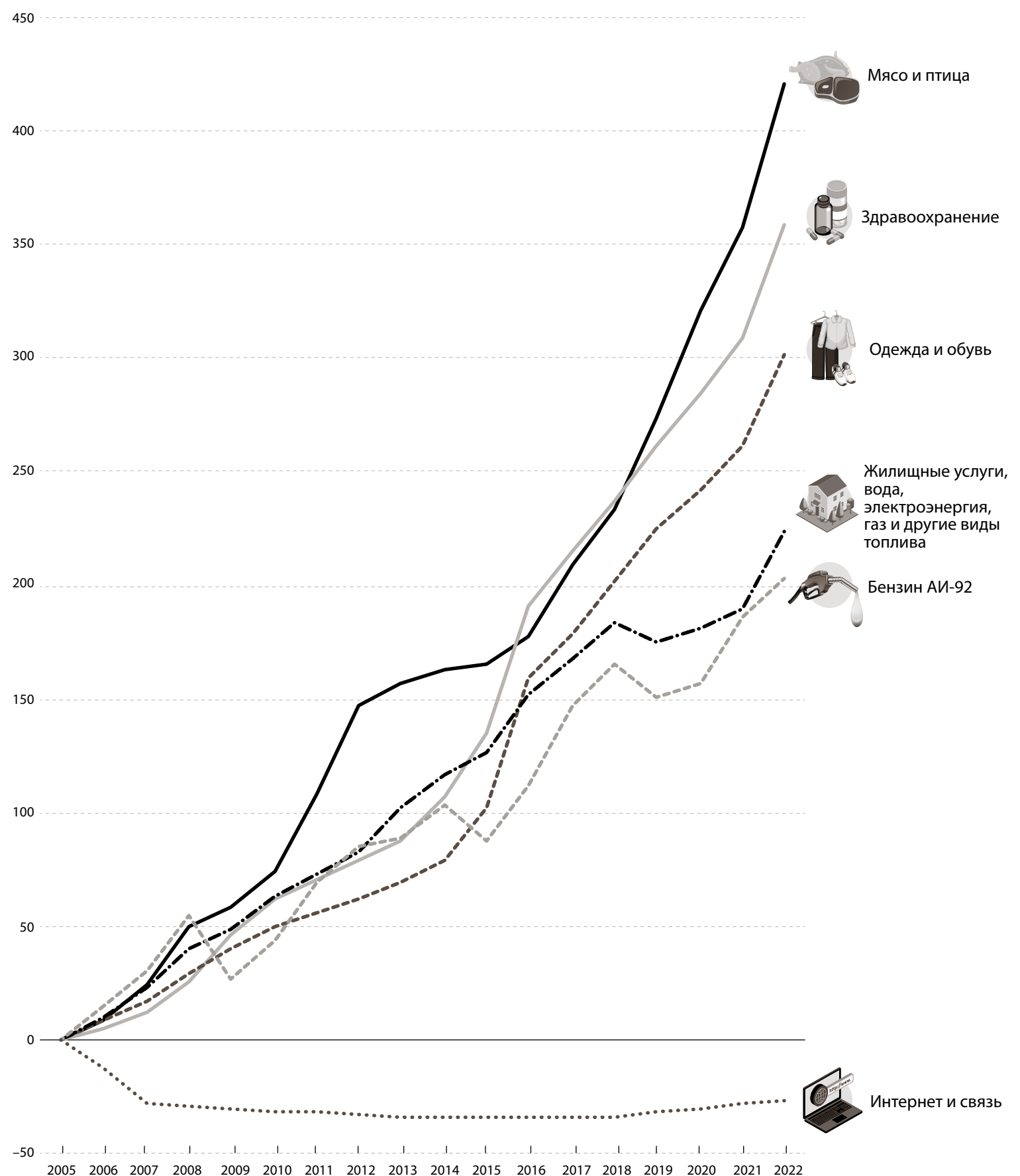
цене, поскольку уровень зарплат в США увеличился.

В Казахстане картина инфляции другая. Из анализируемых товаров лишь связь (включая интернет) стала стоить дешевле. Все прочие товары росли в цене к базовому году. Наибольший рост цен казахстанцы могут увидеть в мясном отделе – 421%. Цены на говядину выросли больше, чем на остальные виды мяса, их рост составил 473%, следом идет баранина с 425%, которая не входит в группу социально значимых товаров, в отличие от говядины и курицы. Мясо птицы за этот период подорожало на 296%.

В случае с Казахстаном логичнее сравнивать динамику цен на регулируемые и нерегулируемые товары. Наиболее ярким примером может послужить разница между динамикой цен на хлеб (регулируемый товар) и муку (нерегулируемый товар): если накопленный рост стоимости муки за период с 2005 по 2022 год составил 450%, то стоимость хлеба увеличилась на 289%. Достаточно умеренно росли цены на регулируемые топливные товары и услуги: бензин подорожал на 203%, газоснабжение – на 178%, горячая вода – на 132%, центральное отопление – на 132%.

Возвращаясь к американскому кейсу, следует отметить, что влияние глобализации на казахстанскую экономику тоже проявляется. Но совсем иначе – при девальвации тенге растут цены на потребительский импорт, номинированный в долларах – это практически все непродовольственные товары. Например, игрушки за анализируемый период подорожали на 216%, бытовые приборы – на 264%, автомобили – на 220%.

ИЗМЕНЕНИЕ ИНДЕКСА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН В РК В ЦЕНАХ 2005 ГОДА, %



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК



Фото: Shutterstock/vectorart

### Объявления

• ТОО «VALHALLA», БИН 221140004162, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Мангилик Ел, д. 17. Тел.: +7 953 777 36 28.

• Центральный филиал ТОО «Ви-раж-Сервис Казахстан» в г. Алматы, БИН 200241012929, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Коммунальная, д. 2. Тел.: 344 08 57.

• Филиал ТОО «Ви-раж-Сервис Казахстан» в г. Алматы, БИН 161241025264, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Коммунальная, д. 2. Тел.: 344 08 57.

• Филиал компании SNC Lavalin International в Казахстане, БИН 090941010191, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Есиль, ул. Достык, д. 1а, кв. 105. Тел.: +7 701 514 01 18.

• ТОО «Андижан и СО», БИН 130240030212, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сауран, д. 1. Тел.: +7 701 134 53 92.

• ТОО «Vetrasoft», БИН 110240005367, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Ауэзовский р-н,

мкр. Достык, ул. Пионерская, д. 45/1. Тел.: +7 747 669 37 47.

• СПК «Лукпан + и К», БИН 141040022388, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Акмолинская обл., Астраханский р-н, с. Новый Колутон, ул. Аль-Фараби, д. 1. Тел.: +7 701 933 76 22.

• ТОО «Бешамель», БИН 130740004965, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Медеуский р-н, ул. Толе би, д. 23а. Тел.: +7 701 101 80 69.

• ТОО «КазАналитик Групп», БИН 050840001263, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в

течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сарыарка, д. 8/1, оф. ВП 18. Тел.: +7 708 485 48 05.

• ТОО «Тьюринг», БИН 210640014827, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Нур Алатау, ул. Рахмадиева, д. 2/3, оф. 2. Тел.: +7 708 485 48 05.

• ТОО «AAlinur», БИН 220340008912, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Шымкент, ул. Аскаророва, д. 32, кв. 14. Тел.: +7 708 485 48 05.

• Утерянное свидетельство о праве на наследство по закону №101-2006 от 02.08.2008 Браункенс Татьяны Влади-

мировны 29.12.1964 г.р., считать недействительным.

• Утерянное пенсионное удостоверение на имя Мустафина Мансура Капиевича, выданное ДВД РК г. Астаны, считать недействительным.

• ОСИ «Батыр 24/1-2021», БИН 2111140020787, находящийся по адресу: г. Астана, пр. Богенбай батыра, д. 24/1, 24/2, уведомляет вас о том, что принято решение о реорганизации путем выделения. Требования кредиторов принимаются в течение двух месяцев.

• ТОО «Google», БИН 180340006202, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Кайсенова, д. 22, кв. (офис) 309. Тел.: +7 775 279 10 01.



## LIFESTYLE

«Курсив» пытается понять, почему крупнейший стриминговый сервис выбрал для долгосрочного партнерства в Центральной Азии наших соседей, а не нас.

Галия БАЙЖАНОВА

Два года назад весь регион взбудоражила новость о том, что крупнейшие мировые бренды, такие как Apple, Google, Netflix, Nike, Adidas, INDITEX (представляющий марки Massimo Dutti, Zara, Pull & Bear, Oysho, Bershka, Stradivarius и др.) зарегистрировались в качестве налогоплательщиков в Узбекистане. Пока переезда технологических гигантов мы не наблюдаем, но некоторый прогресс в заданном направлении уже чувствуется. К примеру, сейчас Netflix снимает в Узбекистане полнометражный исторический фильм, посвященный знаменитому узбекскому завоевателю, полководцу амиру Тимуру, или как его еще называют, Тамерлану. Как так вышло, что лидер кинопроизводства в нашем регионе – Казахстан, но проект для Netflix снимается в Узбекистане и по мотивам узбекской истории? Попробуем в этом разобраться.

### С чего все началось?

В 2019 году американский кинопродюсер Mystery Vox во главе с молодым режиссером, на тот момент видеоблогером Джейком Шварцем, снял в Узбекистане небольшую проморолику в формате 8К, раскрывающий все величие историко-культурного, архитектурного и природного наследия страны. Проект очень понравился узбекскому руководству и был официально поддержан их Госкомитетом по туризму.

Позже Шварц заявлял о планах снять в Узбекистане исторический сериал в стилистике «Игры престолов». События происходили в XII веке, проекту дали рабочее название Blood and Silk («Кровь и шелк»), но должного развития тема не получила. Наконец в 2023-м стало известно о



съемках полнометражной драмы «Тамерлан», и здесь свое принципиальное согласие дебютанту (до этого Шварц снимал лишь несколько короткометражных и документальных работ) дал сам Netflix.

Бюджет проекта не озвучивается, но, вероятно, он пока не самый большой – обычно стриминг дает деньги на съемки пилотного эпизода, а если снятое нравится, выделяется уже полный бюджет. Сейчас «Тамерлан» – это копродукция США, Узбекистана и Казахстана. Интерьерная часть съемок (около 50% процесса) проходит в Узбекистане, экстерьерная – в Казахстане. В настоящее время от американцев там работает техническая команда (режиссер, операторы, осветители, звуко-режиссеры), узбекскую сторону представляет административная группа и пара актеров (одна из них популярная узбекско-турецкая актриса Юлдуз Раджабова). Казахстан представлен всемир-



# Пока казахи думают, узбеки уже работают с Netflix

но знаменитой каскадерской группой Nomad Stunts под руководством Жайдарбека Кунгужинова, а также группой наиболее известных актеров, в числе которых Санжар Мади, Жандос Айбасов, Еркебулан Дайыров, Азиз Бейшеналиев, Максат Сабитов, Асан Мажит и каскадер Олжас Тогымбет. Кроме того, в команде проекта казахстанские художники по костюмам и гриму, спецалисты SFX и VFX.

### Наши в большинстве

Историческая драма «Тамерлан» посвящена истории становления великого завоевателя, легендарного полководца, военного тактика и стратега, основателя династии, представители которой правили в средневековых государствах Центральной Азии и даже в Индии, амира Тимура. Центральной в картине станет история объединения Тимуром тюркских племен под своим флагом и преодоления им испытаний, связанных с этим процессом.

Над проектом работает международная актерская команда – актеры из США, Великобритании, Австралии, Монголии, Казахстана и Узбекистана. Главную роль играет американский актер

шуа Джо. Все актеры играют на английском языке.

Интересно, что большая часть актерской команды из Казахстана, их даже больше, чем узбеков. «Вспомните нашего «Кочевника», – говорит Санжар, – когда мы только начинали, у нас было то же самое, в основном играли иностранцы, а мы в массовке. Думаю, это все из-за того, что у них первый подобный фильм».

### Опыт против бизнес-суды

В кино Казахстан сегодня, очевидно, лидер региона, только в прошлом году у нас сняли 58 полнометражных картин в самых разных жанрах – от комедий и спортивных драм до музыкальных байопиков. Съемки полнометражных исторических блокбастеров с большим количеством батальных сцен и массовки для наших степеней тоже не новость. Наши режиссеры (например, Адильхан Ержанов, Фархат Шарипов, Дарезхан Омирбаев) ежегодно участвуют в крупнейших кинофестивалях, а наши актеры и каскадеры из Nomad Stunts сотрудничают с мировыми стриминговыми сервисами (HBO, Apple TV+) и студиями-гигантами (Disney,

Ранее казахстанские каскадеры принимали участие в съемках сериалов для этого стримингового гиганта «Марко Поло» и «Письмо королю».

Так почему Netflix выбрал не Казахстан, а Узбекистан? Роскошная узбекская аутистика, их красивейшие города и уникальная история страны вряд ли для практичных американцев были определяющими.

«Для нас это тоже вопрос, – говорит один из самых востребованных казахстанских актеров Санжар Мади, который снимается в этом проекте. – Я не знаю, какова точная причина выбора в пользу Узбекистана, но уверен, что без наших чиновников, которые не хотят идти навстречу иностранцам, не обошлось. Я не был на встречах представителей Netflix с казахстанской стороной, но они точно были, и ничем результативным это, как мы видим, не закончилось. К примеру, узбеки не стали ставить какие-то условия приезжим кинематографистам, они сразу же освободили иностранную съемочную группу от налогов, дали офис, местную команду и полный карт-бланш – пусть снимают все, что они хотят, лишь бы в Узбекистане. У нас же однажды на встрече с руководителем «Казахфильма», говорят, не пустили представителя сериала Netflix «Марко Поло» из-за того, что он был в casual. И как на такое реагировать? На мой взгляд, упущение контракта с Netflix – это ошибка госаппарата и очевидный непрофессионализм некоторых людей в этом вопросе».

### «Все хотят сразу много денег»

«Если мы хотим выхода на мировой рынок, нам всем надо быть немного лояльнее, – считает постановщик трюков, руководитель международной группы каскадеров Nomad Stunts Жайдарбек Кунгужинов. – Почему у нас считается, что раз сюда едут американцы, нужно побольше им зарядить и пытаться на них заработать? Да, мы будем зарабатывать, но не сразу же, надо



сначала создать привлекательные условия! Узбеки поступили умно – они пошли на максимальные уступки, предложили недорогие цены и даже свою историческую локацию – город Хиву предоставили для съемок бесплатно. У нас же никто не думает о том, что надо сначала создать рынок, все сразу хотят денег. Чтобы создать прецедент, мы должны приглашать



иностранцы проекты в страну, предоставлять им комфортные условия работы, показывать, на что мы способны, и, если им будет легко здесь, только после этого люди к нам поедут».

По словам Жайдарбека, в Узбекистане снимать, разумеется, дешевле, но и казахстанцы могли бы выставлять иностранным съемочным командам не западные цены, а адекватные нашему рынку. Во-первых, нужно учесть, что те и так тратятся, чтобы приехать сюда. Во-вторых, инфраструктуру казахстанской индустрии пока никак нельзя сравнивать с инфраструктурой тех стран, которые приглашают к себе на съемки. Взять ту же Малайзию, в которой казахстанская группа каскадеров и актеров пребывала четыре месяца, пока снимали сериал «Марко Поло». «У них даже особо и локаций нет, все снимается в декорациях, зато у них продуманная инфраструктура и четкая система рибейта, то есть возврата денежных средств. У нас эта система внедрена на уровне бумаг, однако на деле она никак не работает, – говорит Жайдарбек. – Никаких механизмов возврата у нас не предусмотрено. Кто именно будет возвращать потраченные средства? Министрство финансов? Министерство культуры? Государственный центр поддержки национального кино? Никто не знает».

То, что сейчас в этом фильме участвует Казахстан – это заслуга исключительно Nomad Stunts. «Они с самого начала хотели работать с нами, но в Узбекистане, я же настоял на том, чтобы половина съемок была в Казахстане, и предложил им максимально гибкие условия, показал, какая у нас природа, какие у нас фактурные актеры, которые и в седле хорошо держатся, и дерутся, и фехтуют, их ничему не нужно обучать, это готовые артисты. Привез американцев к нам, продемонстрировал тренировочную базу, гостиницу, конюшню, мы ведь не первый проект делаем с иностранцами».

По словам Жайдарбека Кунгужинова, с тех пор, как Netflix впервые вышел на казахстанский рынок в 2014 году со своим сериалом «Марко Поло», уже прошло почти 10 лет, тогда в работе с американцами было немало административных ошибок, не хватало опыта в логистике, транспорта, а где-то даже интернета. В итоге те сняли в Казахстане ровно столько, сколько планировали, и уехали, зато пригласили всю нашу каскадерскую группу Nomad Stunts в Малайзию.

«С тех пор принципиально у нас ничего не изменилось, – говорит Жайдарбек. – Мы поняли, что пока мы сами не возьмемся за продюсирование таких проектов, ничего не сдвинется с места. От государства нам нужна лишь небольшая лояльность: визовая поддержка и все необходимые разрешения на съемки. Но если бы наши чиновники взялись за эту тему как за долгосрочный, но очень прибыльный проект, было бы разумно».

### Хорошие декорации

Одной из причин, почему сейчас проект снимается в Узбекистане, стало то, что он славен своими древними городами: Самаркандом, Бухарой, Хивой. «Здесь, конечно, соперничать с узбеками мы не можем, но что нам стоит построить красивую

декорацию древнего города? – говорит Жайдарбек. – У нас столько торговых центров и спортивных залов понастроили, сколько людей нет. Говорят, в Астане спортсменов не хватает на все залы. Постройте две кинодекорации в Алматинской области, и прибыль будет огромная! Это ведь может стать не только местом притяжения кинематографистов, но и туристический достопримечательностью».

«В Хиве мы снимали в старом городе, и я бы не сказал, что это было что-то сверхъестественное, чего нельзя у нас сделать, ведь зрителям все равно, это настоящая достопримечательность или киношная», – соглашается Санжар.

«Я понимаю, у нас в стране нефть, газ и к киноиндустрии принято относиться свысока, однако это недооцененный ресурс, который может приносить осязаемый доход, – продолжает Кунгужинов. – А у нас дальше разговоров ничего не идет, меня выбрали амбассадором туризма на год – и что? Грамоту дали – и все. У нас деньги тратятся на рекламу достопримечательностей, а на это тратить не нужно, нужно вкладывать в места, тогда все и без рекламы придет. То же самое и с актерами – не нужно возить их сюда на фестивали, сделайте так, чтобы они работали здесь, а не приезжали на красную дорожку».

Что касается той самой знаменитой декорации «Кочевника», построенной почти 20 лет назад, то она уже морально устарела. «Боюсь, там уже нельзя снимать, доски шатаются, когда ходишь», – говорит Жайдарбек.

«Если наши люди, принимающие решения, будут также инертны в ключевых вопросах, думаю, это вопрос года или двух, – считает Санжар Мади. – В Узбекистане снимать дешево, их чиновники открыты к предложениям, у них вкусная еда и комфортные условия проживания. А то, что у них не так много англоговорящих специалистов, тех же актеров, это легко решается».

«Постройте декорацию, будьте лояльны к иностранцам, сделайте понятную систему рибейта, освободите представителей киноиндустрии от налогов, и вы увидите, как о нас заговорят», – подытоживает Жайдарбек Кунгужинов.

В любом случае шанс начать сотрудничество со стримингом, у которого 232 млн подписчиков по всему миру, у нас еще есть.

THE BEST OF ALMATY

## LARA FABIAN

25 ИЮНЯ

Дворец Республики, начало в 20:00

WORLD TOUR 2023

**Ани Лорак в Алматы**

Дворец Республики, 25 мая, 20:00

**«Кармен-сюита» со звездой мирового балета – Диана Вишнева в Алматы**

Almaty Theatre, 13–14 мая, 18:00

**Stand-up концерт Евгения Чебаткова «Москитная сетка» в Алматы**

Дворец Республики, 17 мая, 20:00

**«Би-2» в Алматы**

Almaty Arena, 17 июня, 20:00

# ТИКЕТОН

Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу

**Ne Prosto Orchestra – Anime World**

Дворец Республики, 12–13 мая, 19:00