

КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
РЫЧАГ ШОС

стр. 2

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ПО ТАРГЕТУ И ВЫШЕ

стр. 3

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
СУЩЕСТВУЕТ ЛИ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ
ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ?

стр. 5

ЭКСПЕРТИЗА:
МАРКИРОВКА ВСТАЛА НА КОЛЕСА

стр. 6

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

«Звездный» шопинг

Зачем казахстанские финансовые группы приобретают компании-«звезды»?

Крупные отечественные финансовые компании приобретают компании-«звезды», преимущественно финтеху, для интеграции в существующую экосистему и цифровизации собственных продуктов компаний. Лидером пока выступают структуры Freedom Holding, однако его конкуренты также активны.

Айгуль ИБРАЕВА

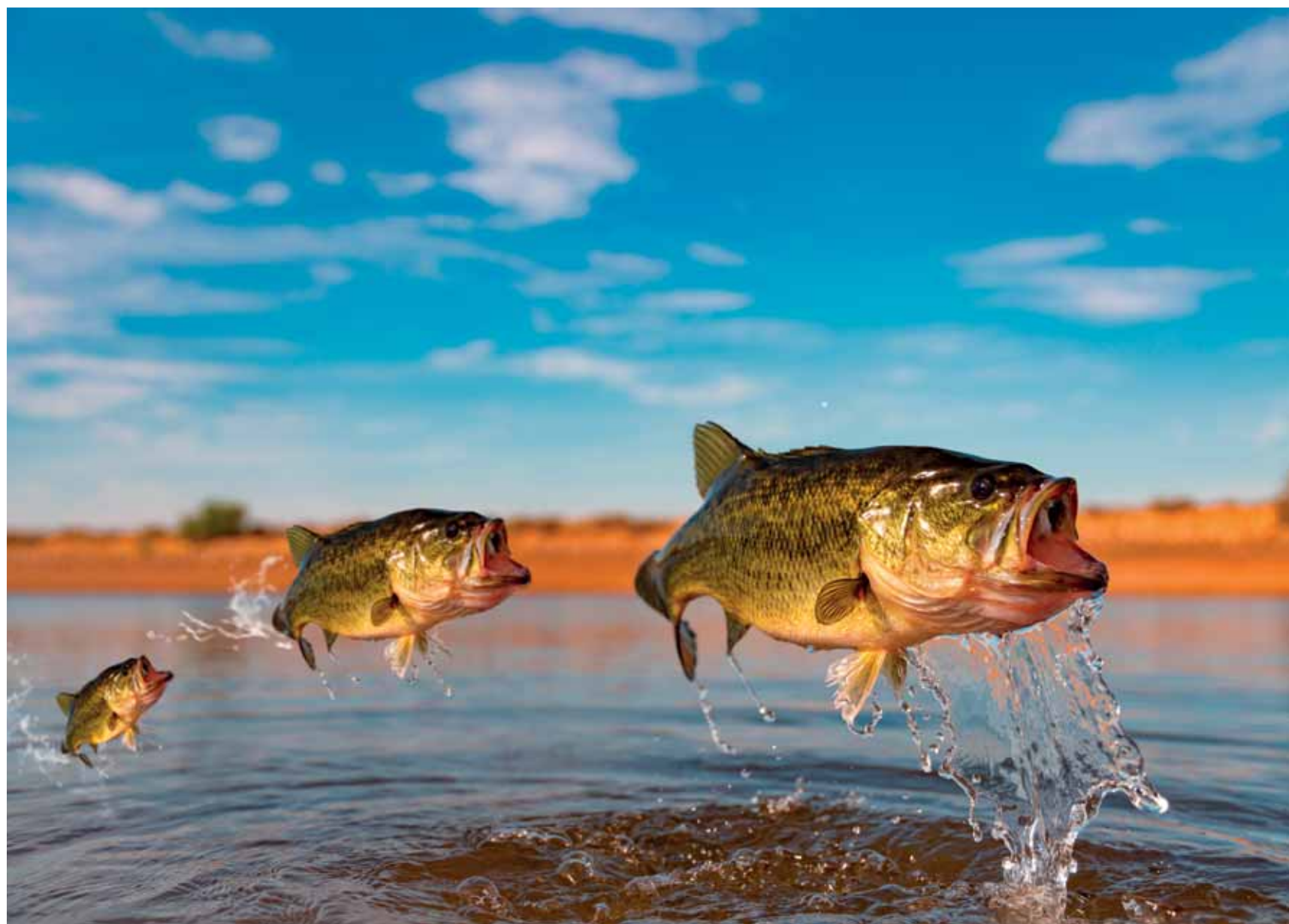
Гонка фудтехов

На днях Freedom Holding сообщил о покупке у частных инвесторов доли в 81,92% в казахстанской группе Arbus Group. Покупка Arbus стала продолжением стратегии «Фридома» «неорганического роста посредством слияний и поглощений». Сумма сделки не уточняется. Сегодня Arbus – это один из крупнейших отечественных онлайн-фуд-ритейлов с выручкой 1 млрд тенге в месяц. Площадка обрабатывает 2–3 тыс. заказов в день в Алматы и Астане, имеет два собственных склада, на которых хранится около 10 тыс. разных товаров.

Arbus.kz был запущен в 2011 году, но динамичное развитие получил через несколько лет, с приходом в проект **Алексея Ли**, уже имевшего успешный опыт запуска IT-стартапов вроде Avia.kz и Ticketon.kz. В апреле 2022 года сервис Arbus вышел на рынок США под брендом Pinemelon и начал работать в Денвере, штат Колорадо. По завершении сделки Pinemelon продолжит развиваться как независимая компания с участием **Тимура Турлова** в качестве одного из инвесторов проекта.

Комментируя сделку по приобретению Arbus.kz, Тимур Турлов, который также является главным исполнительным директором Freedom Holding, заявил, что интеграция Freedom Bank и Arbus даст потенциал для непрерывного улучшения сервиса и разработки выгодных бонусных программ. Он уверен, что сегмент e-Grocery, где представлен сервис, вполне может претендовать на роль драйвера развития онлайн-продаж в целом.

> стр. 4



Прудовой резерв

Объем производства аквакультуры вырос более чем в два раза за пять лет, а должен был – в четыре

В 2022 году казахстанские рыбноводы установили рекорд, вырастив 13,2 тыс. тонн рыбы. Прогноз Министерства экологии на прошлый год был еще оптимистичнее – 22,7 тыс. тонн. «Курсив» спросил участников рынка, какие факторы способствуют росту в отрасли, а какие – тормозят.

Анастасия МАРКОВА

Самый большой вклад в рекордные объемы – у карпа, его в 2022 году вырастили более 2,5 тыс. тонн. Форели чуть меньше – 2 тыс. тонн. В пятерке самых выращиваемых в Казахстане видов еще толстолобик, пелядь и окунь, причем объемы выращенной пеляди за пять лет увеличились почти в пять раз – с 254 до 1211 тонн.

Сам вырастил, сам поймал

Одна из причин роста отрасли связана с тем, что в 2020 году рыбохозяйственные водоемы, закрепленные для ведения промыслового рыболовства, получили статус рыбохозяйственных водоемов для ведения рыболовства. Это, казалось бы, формальное изменение позволило рыбноводам ловить выращенную ими же рыбу без ограничений.

> стр. 7



Фильм выглядит так, будто его создала нейросеть

Рецензия на «Город астероидов» Андерсона

В мировой прокат вышла комедия Уэса Андерсона «Город астероидов», премьера которой состоялась на Каннском кинофестивале. Кинообозреватель «Курсива» считает, что ИИ справился бы не хуже, ведь в новой работе самого стильного режиссера Америки нет ни капли души. Как фирменный почерк автора стал его же ловушкой?

Галия БАЙЖАНОВА

О чем «Город астероидов»?

События картины разворачиваются в 1955 году – на юго-западе США, в небольшом городке посреди пустыни под названием Астероид-сити. Название поселения неслучайно – пять тысяч лет назад в этих местах произошел астрономический инцидент – упал крохотный метеорит, умудрившись, тем не менее, порядком распахать местные пески и оставить за собой симпатичный кратер.

Хотя небесное тело размером с небольшой валун, место падения астероида монетизировано в космических масштабах и превращено в локальную достопримечательность. По традиции тут проводят ежегодные слеты юных изобретателей, где собираются маленькие любители астрономии, физики, математики и других точных наук и хвастаются перед мамами, папами и сверстниками своими достижениями.

> стр. 8

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+



ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

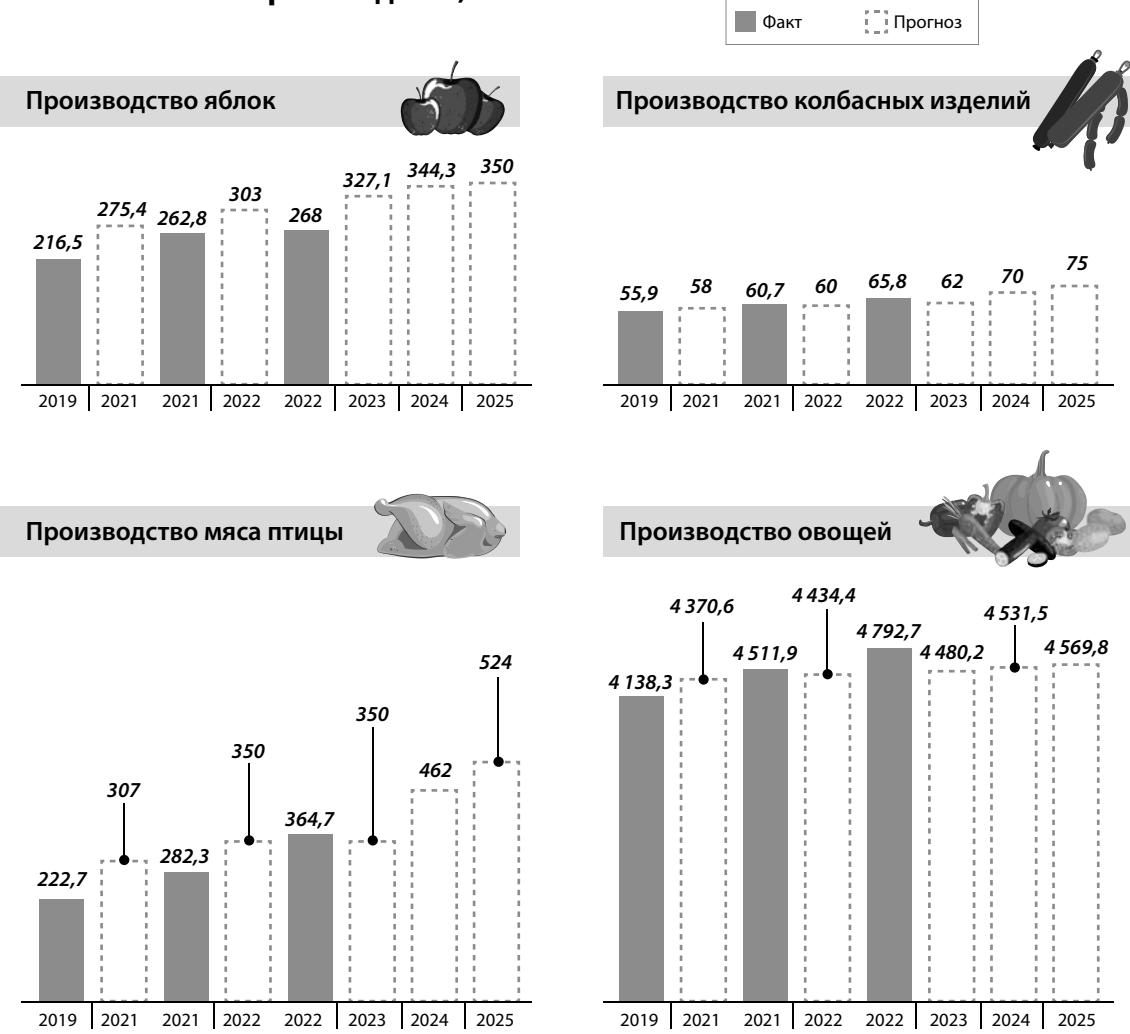
Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2023 года

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Обеспеченность основными продовольственными товарами отечественного производства, тыс. тонн



Как выполняются показатели Нацпроекта по развитию агропрома

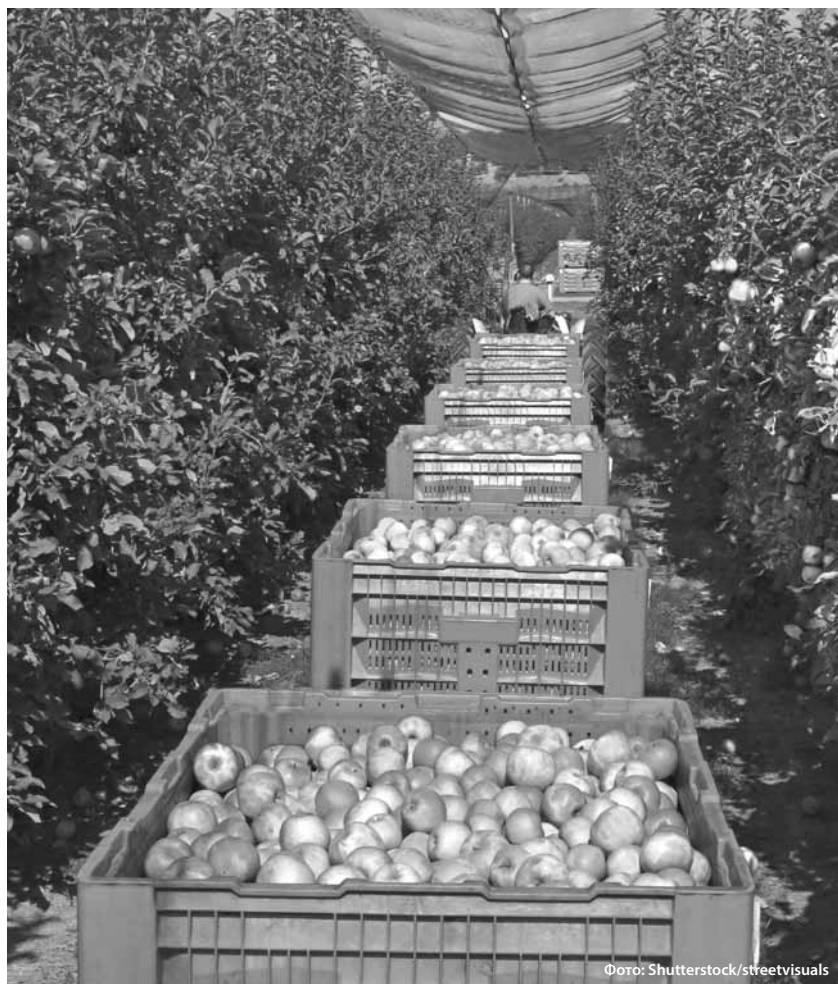
Задача номер два Национального проекта по развитию агропромышленного комплекса на 2021–2025 годы – обеспечение внутреннего рынка основными продовольственными товарами отечественного производства. По каким товарам Казахстан сумел достичь плановых показателей, а по каким нет и почему – в материале «Курсива».

Полина ВИКТОРОВА

Яблоки, колбасные изделия, мясо птицы, овощи. Для этих продовольственных товаров в Нацпроекте есть конкретные значения – до каких количественных показателей ежегодно должно расти их производство.

При фактическом производстве казахстанских яблок в 2019 году в объеме 216,5 тыс. тонн прогнозные показатели первых двух лет действия Национального проекта были заметно выше. В 2021 году яблочное производство действительно увеличилось, составив 262,8 тыс. тонн, но недотянуло до целевых 275,4 тыс. тонн. Показатель, как отмечали в Минсельхозе, «не достигнут за счет снижения урожайности яблок». В 2021 году урожайность составила 81,3 ц/га, что на 0,3 ц/га меньше уровня 2020 года. По сравнению с 2020 годом объем производства яблок уменьшился в Акмолинской, Восточно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях». В 2022 году валовой сбор яблок в республике снова увеличился, и снова не так значительно, как это планировалось в Нацпроекте: 268 тыс. тонн при плане 303 тыс. тонн. На этот раз вице-министр сельского хозяйства **Рустем Курманов** объяснил недостижение показателей «нехваткой емкостей хранения для яблок и ограничением экспортного потенциала».

Производство овощей планы Нацпроекта по развитию агропрома опережает – оно составило в 2021 году 4511,9 тыс. тонн (при КРП 4370,6 тыс. тонн). Такие результаты, отмечали в Минсельхозе, были достигнуты в том числе и потому, что в 2021 году был введен в эксплуатацию 21 проект по хранению картофеля и овощей (суммарные инвестиции в эти проекты – 15,6 млрд тенге). В 2022 году овощехранилищ стало еще



©: Shutterstock/streetvisuals

больше – прибавились 19 проектов общей мощностью хранения 136,5 тыс. тонн. Пятёрка самых крупных проектов – овощехранилища КХ «Виктория» (мощность 20 тыс. тонн) и КХ «Лидер PVL» (14,3 тыс. тонн) в Павлодарской области, ИП «Матышев» (20 тыс. тонн) и ОРЦ «Тараз» ОРЦ (10 тыс. тонн) в Жамбылской области, а также ТОО «Альфарух» (10 тыс. тонн) в Карагандинской области. Производство овощей в 2022 году продолжило расти и составило 4792,7 тыс. тонн при плане 4434,4 тыс. тонн.

Производство колбасных изделий также опережает прогнозные значения – 60,7 тыс. тонн в 2021 году (при плане 58 тыс. тонн) и 65,8 тыс. тонн в 2022 году (при плане 60 тыс. тонн).

С производством мяса птицы в 2021 году возникли проблемы – оно составило 282,3 тыс. тонн вместо прогнозируемых в Нацпроекте 307 тыс. тонн. В Министерстве сельского хозяйства комментировали, что «на недостижение показателя повлияло закрытие бройлерной птицефабрики мощностью порядка 8 тыс. тонн

ТОО «Казбройлер» (Карагандинская область), приостановка деятельности бройлерных птицефабрик мощностью порядка 2 тыс. тонн ТОО «Петропавловский бройлер» (СКО) и мощностью порядка 2 тыс. тонн ТОО «Астраханская птица» (Акмолинская область). Минсельхоз отмечал также, что из-за закрытия границ (речь идет о периоде пандемии) у бройлерной птицефабрики «Жас-Канат» сдвинулся график приобретения из России оборотных средств. Кроме того, «пять птицефабрик по причине повышения цен на оборотные средства (инкубационное яйцо, корма, ветеринарные препараты и т. д.), а также финансовой кредитной нагрузки не смогли в полном объеме выйти на полную проектную мощность», пояснили в профильном министерстве результаты 2021 года.

В 2022 году КРП по производству мяса птицы был даже превышен – по данным Бюро национальной статистики, за 12 месяцев прошлого года в республике произведено 364,7 тыс. тонн мяса птицы (в живом весе) при плановых 350 тыс. тонн.

Рычаг ШОС

Почему Шанхайская организация сотрудничества все еще нужна Казахстану?

Для Казахстана ШОС сохраняет свое значение как институт глобального управления и при этом расширяет возможности для решения своих собственных задач.



Николай КУЗЬМИН, политолог

Дипломаты трудятся и в сезон отпусков: 3 и 4 июля в Нью-Дели пройдет саммит Шанхайской организации сотрудничества. ШОС уже давно завоевала право находиться в центре внимания политиков и экспертов всего мира просто в силу своего веса – экономического, демографического, военно-стратегического и прочего.

И ШОС продолжает расширяться, увеличивая свой вес и значение. Предстоящий саммит будет первым, в котором Иран будет участвовать в качестве полноправного члена. А 5 мая на полях заседания Совета министров иностранных дел (СМИД) в Гоа был подписан меморандум о предоставлении Объединенным Арабским Эмиратам статуса партнера по диалогу ШОС.

Вероятно, не останется без комментариев факт проведения заседания Совета глав государств в формате видеоконференции. Решение об этом было принято индийской стороной в конце мая и, по мнению наблюдателей, было продиктовано стремлением уменьшить возможность отхода от повестки встречи. Точнее, снизить риски дискуссии по вопросу о статусе Кашмира и вообще по всему спектру индийско-пакистанских отношений.

Следует ожидать, что принятая по итогам саммита декларация будет компромиссной с точки зрения интересов стран-участниц. В ней будут подтверждены основные цели, ценности и принципы работы ШОС, в нее, как обычно, войдет упоминание всех предложенных ими инициатив.

Как формируются шанхайские тренды

Для нас интереснее другое – после Индии место председателя ШОС займет Казахстан. В связи с этим отметим, что в ШОС, как и в других международных организациях, есть две повестки – краткосрочная, которую продвигает страна-председатель, и стратегическая, которую представляет генеральный секретарь организации.

Эти две повестки, конечно же, не противостоят друг другу, но и не совпадают. После того как председательство переходит к следующему по очереди государству, некоторые элементы краткосрочной повестки уходят в архив, а некоторые становятся элементом итоговых деклараций, которые принимаются на саммитах.

Если какой-то из пунктов председательской повестки будет поддержан всеми членами, он может стать элементом долгосрочной стратегии ШОС или же внесет изменения в структуру и формат работы организации. Например, индийское председательство может завершиться приданием англий-

скому языку статуса третьего официального. С момента создания и до недавнего времени официальными языками в ШОС было два – китайский и русский, но после принятия в члены ШОС Индии и Пакистана английский по факту стал рабочим языком организации. На заседании СМИД ШОС в Гоа индийский министр достаточно решительно высказался по этому вопросу. Заглядывая вперед, можно предположить, что и арабский язык скоро утвердится в качестве рабочего.

Поскольку три крупнейшие экономики ШОС – Китай, Россия и Индия – являются членами БРИКС, а все государства Центральной Азии – участники ЕАЭС, то вполне естественно, что тренд на экономизацию дополняется трендом на укрепление связей между этими тремя организациями. На прошедшем в конце мая Втором евразийском экономическом форуме одна из панельных сессий так и называлась – «ЕАЭС – ШОС – БРИКС: открытый интеграционный диалог».

Национальные интересы, региональная повестка

На саммите в Нью-Дели произойдет передача председательских функций от Индии к Казахстану. Какой будет наша повестка для ШОС?

Будет, конечно, какие-то попытки привлечь в Казахстан инвестиции из стран ШОС, в том числе в сферу информационных технологий и инновационную экономику. Однако на практике Китай и даже Узбекистан сегодня более привлекательны для инвесторов, поэтому ожидать каких-то реальных подвижек не следует.

Вероятно, казахстанская инициатива о создании при Региональной антитеррористической структуре (РАТС) ШОС Центра информационной безопасности, с которой **Касым-Жомарт Токаев** выступил на саммите ШОС еще в 2019 году, перейдет из стадии обсуждения в практическую плоскость. Кажется, сегодня Китай и Россия готовы ее поддержать. Непонятно только, одинаково ли все члены ШОС видят цели и задачи этого центра.

Среди приоритетов нашего председательства будет укрепление взаимодействия ШОС с Советом по взаимодействию и мерам доверия в Азии, где Казахстан сейчас тоже председатель. В последнее время основными спонсорами процесса создания своего рода партнерства международных организаций ШОС – БРИКС – ЕАЭС выступают Китай и Россия.

Было бы хорошо, если бы Казахстану удалось наполнить реальным содержанием работу контактной группы ШОС – Афганистан, чему се-

годня мешает подвешенность вопроса о международном признании правительства талибов и Исламского Эмирата Афганистан. Если Казахстан включит вопрос о сотрудничестве с Афганистаном в число приоритетных направлений организации на 2023–2024 годы, то он получит поддержку большинства ее членов. Причем важно выходить за рамки оказания гуманитарной помощи и подключать афганские власти к созданию новых транспортных коридоров. Здесь мы можем опереться на опыт и возможности Ташкента. Представляется перспективным также и выстраивание контактов с Талибаном по линии противодействия наркотрафику и производству наркотиков. Решительные и жесткие действия талибов по борьбе с посадками опиумного мака могут служить основанием для контактов по линии РАТС ШОС, так что и в этом случае мы можем рассчитывать на помощь Узбекистана.

Актуальна тема водной безопасности и сотрудничества в использовании трансграничных рек. Недавние вооруженные столкновения на ирано-афганской границе и прошлые попытки акции протеста в Кыргызстане в связи с передачей Узбекистану Кемпир-Абадского (Андижанского) водохранилища говорят о том, что на пространстве ШОС это реальная проблема, которой необходимо заниматься. В середине и конце нулевых в ШОС предпринимались попытки найти какие-то подходы к водному вопросу, но в итоге сошлись на том, что он слишком сложен.

Осенью этого года в Банку развития Казахстана перейдет председательство в Межбанковском объединении ШОС. Это хороший момент для того, чтобы проработать вопросы финансирования крупных инфраструктурных проектов, реализуемых Казахстаном, в том числе развития портов Актау и Курык, а также модернизации железной дороги и погранпереходов на казахстанско-китайской границе. Переход на взаиморасчеты в национальной валюте и тем более создание какой-то «валюты ШОС» для нас не актуальны. С кем надо мы соответствующие соглашения уже заключили, но основной наш экспорт (нефть) по-прежнему оплачивается в долларах. Поэтому в иерархии приоритетов казахстанского председательства этой темы, мы надеемся, не будет. В то же время надо быть готовым к тому, что Москва и Пекин, уже многое сделавшие для того, чтобы провести дедолларизацию всех привязанных к ним рынков, продолжат двигать ШОС в этом направлении.

Если же говорить о концептуальном наполнении казахстанского председательства, то оно будет направлено на то, чтобы западный блок не превращался в антизападный. И, как обычно, чтобы ядром ШОС оставалась Центральная Азия – как в документах ШОС, так и на практике.

Мнение автора может не совпадать с позицией редакции

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г. Собственник: ТОО «Alteco Partners» Адрес редакции: А15Р1М9, РК, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 115, 5-й этаж. Тел./факс: +7 (727) 339 84 41 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Меуерт СУЛТАНКУЛОВА m.sultankulova@kursiv.media

Главный редактор: Сергей ДОМИНИН s.dominin@kursiv.media

Редакционный директор: Александр ВОРОТИЛОВ a.vorotilov@kursiv.media

Шеф-редактор: Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.media

Редактор отдела «Финансы»: Виктор АХРЕМУШКИН v.akhremushkin@kursiv.media

Редактор отдела «Недвижимость»: Наталья КАЧАЛОВА n.kachalova@kursiv.media

Редактор Kursiv Research: Аскар МАШАЕВ a.mashaev@kursiv.media

Обозреватель отдела «Потребительский рынок»: Анастасия МАРКОВА a.markova@kursiv.media

Корректор: Светлана ГЫЛЫПЧЕНКО Татьяна ТРОЦЕНКО Елена КОРОЛЕВА

Бильд-редактор: Илья КИМ

Верстка: Елена ТАРАСЕНКО Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер: Данара АХМУРЗИНА

Фотограф: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор: Ирина КУРБАИНОВА

Тел./факс: +7 (777) 257 49 88 i.kurbanova@kursiv.media

Руководитель по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел./факс: +7 (707) 950 88 88 sagabek-zade@kursiv.media

Представительство в Астане:

РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1, БЦ «На Водро-зеленом бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203

Тел./факс: +7 (7172) 28 00 42 astana@kursiv.media

Руководитель представительства в Астане:

Азамат СЕРИКБАЕВ Тел./факс: +7 (701) 588 91 97 a.serikbaev@kursiv.media

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

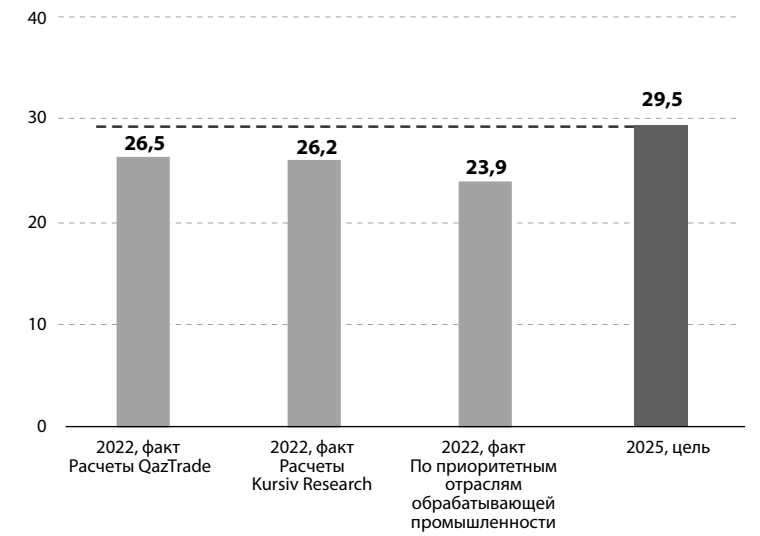
Свидетельство о постановке на учет № 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии ТОО РПК «Джуль». РК, г. Алматы, ул. Калдаккова, д. 17 Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного печатного издания предназначена для лиц, достигших 18 лет и старше

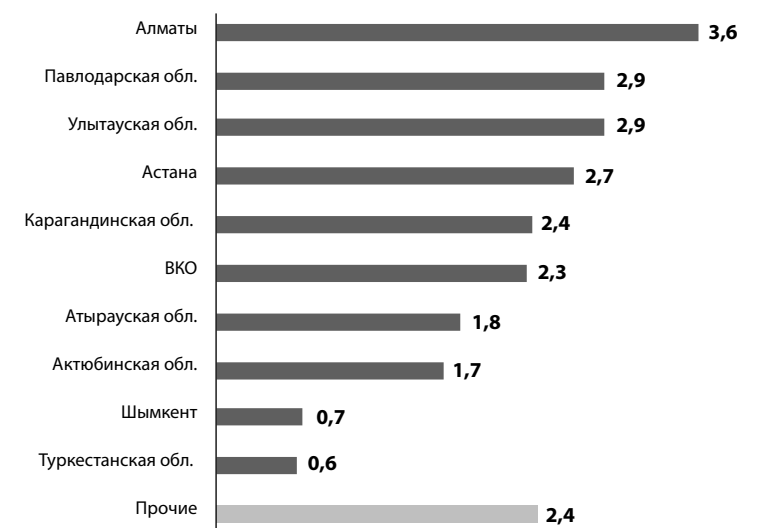


Фактические результаты и таргеты по несырьевому экспорту РК, \$ млрд



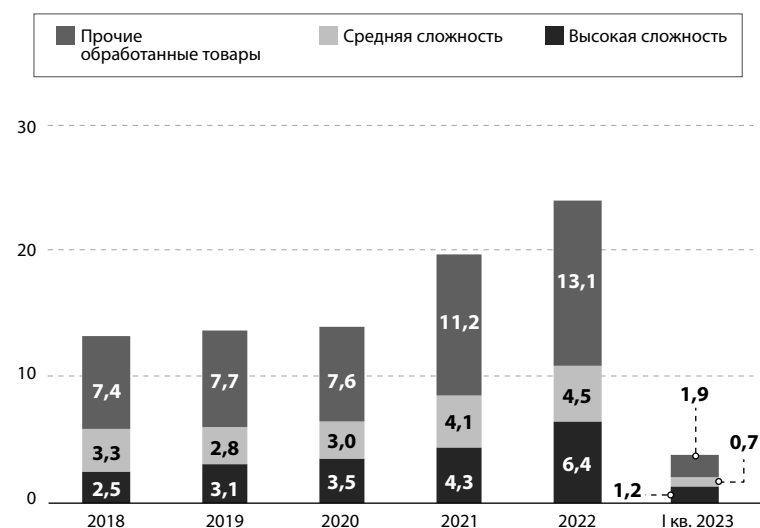
Источник: БНС АСПР РК, QazTrade, Kursiv Research

Структура экспорта приоритетных отраслей ОП по регионам РК в 2022 году, \$ млрд



Источник: БНС АСПР РК

Структура экспорта по уровню технологической сложности приоритетных отраслей ОП, \$ млрд



Источник: БНС АСПР РК

По таргету и выше

Как рос несырьевой экспорт ключевых индустрий экономики РК?

Увеличение объема экспорта обработанных товаров было в числе основных индикаторов всех казахстанских индустриальных программ. Однако к уверенному достижению этой цели экономика подходит только сейчас. «Курсив» рассказывает, какие отрасли обрабатывающей промышленности РК обеспечили успех.

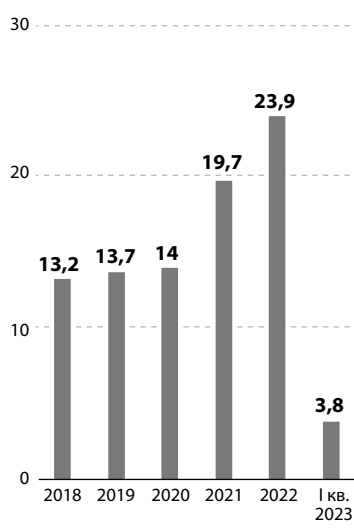
Асылбек АМАЛБАЕВ

Как ни считай

После упразднения программ индустриально-инновационного развития таргет «увеличение экспорта несырьевых товаров» перешел в национальный проект «Устойчивый экономический рост, направленный на повышение благосостояния казахстанцев», рассчитанный на 2021–2025 годы. Планка, которую необходимо взять к 2025-му, – достижение уровня в \$29,5 млрд вывезенных за рубеж несырьевых товаров.

Близко к этому значению отечественные экспортеры подошли уже в минувшем году. По расчетам государственного центра

Объем экспорта приоритетных отраслей ОП, \$ млрд

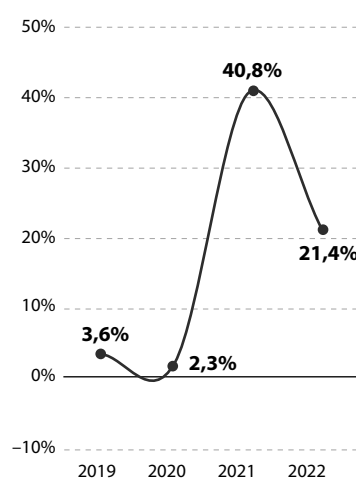


Источник: БНС АСПР РК

развития торговой политики QazTrade, несырьевой экспорт казахстанских товаров по итогам 2022-го составил \$26,5 млрд (+31% к предыдущему году), в том числе продукции высокого передела – примерно на \$8 млрд.

Расчеты неправительственных исследовательских организаций демонстрируют похожую картину. По расчетам Kursiv Research, несырьевой экспорт Казахстана в 2022 году достиг \$26,2 млрд. Для нашей страны это рекордный

Рост стоимостного объема экспорта приоритетных отраслей ОП, %



Источник: БНС АСПР РК

показатель за последние десять лет. Даже в период относительно дорогого тенге несырьевой экспорт в денежном выражении был меньше. Например, в один из пиковых для себя периодов, в 2012 году, он составлял \$21,3 млрд.

В этом году позитивный тренд продолжается. Минторгвли и интеграции РК отчиталось о росте объемов несырьевого экспорта на 7,6% (до \$5,9 млрд) благодаря расширению количества

товарных позиций. По данным МТИ, номенклатура экспорта в первые три месяца этого года увеличилась на 767 позиций, а география – на 6 стран.

Старое ядро

Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам (БНС АСПР) ведет ежеквартальный учет объемов экспорта в приоритетных (с точки зрения целей индустриально-инновационного развития) отраслях обрабатывающей промышленности РК. К их числу относятся металлургия, фармацевтика, стройматериалы, машиностроение, химпром, легпром, нефтепереработка, газохимия, пищевпром.

По итогам 2022-го экспорт этих отраслей, по агрегированным данным Мининдустрии, Минэкономики и Минсельхоза РК, составил \$23,9 млрд, то есть 90% от всего обработанного экспорта страны. К значениям 2021 года объем экспорта в стоимостном выражении увеличился на 21,4%.

В структуре экспорта на товары высокой и средней технологической сложности приходится не более 45%, в том числе на высокую передел – 27% (\$6,4 млрд), на средний – 19% (\$4,5 млрд).

Региональная концентрация несырьевого экспорта высока.

СНТ в боевом режиме

В Казахстане третий месяц идет полноценная работа с сопроводительными накладными на товар – с 1 апреля 2023 года стала обязательной выписка СНТ внутри РК с применением «Виртуального склада» по нефтепродуктам, алкогольной продукции и товарам, подлежащим прослеживаемости (холодильники и морозильники). На импорт/экспорт товаров в рамках ЕАЭС СНТ выписываются по всем товарам.

Канат БАПИЕВ

Для зерновой продукции (горох, рис, кукуруза, подсолнечник и другое; всего 56 кодов ТН ВЭД, включая товары прикрытия) при импорте и экспорте в/из стран ЕАЭС выписка СНТ стала обязательной даже чуть раньше – с 10 февраля 2023 года. По данным КГД МФ РК, с 10 февраля 2023 года через казахстанскую границу проследовало 5439 ав-

тотранспортных средств с зерном (5415 – с импортом, 24 – на экспорт). На 30 автотранспортных средств, ввозивших зерно в РК, не были оформлены СНТ. За эти нарушения статьей 283-1 КоАП предусмотрены штрафы.

Напомним, что сопроводительные накладные на товар оформляются только в электронном виде через платформу Информационной системы электронных счетов-фактур КГД МФ РК. Оформление этого документа позволяет госорганам получить прозрачную систему товарооборота от момента производства товара (или ввоза на территорию страны) до реализации конечному покупателю.

Пилотный проект по внедрению СНТ длился в Казахстане два года. В Комитете госдоходов комментируют, что основной задачей при внедрении СНТ при ввозе и вывозе товаров в рамках ЕАЭС также является сокращение теневого товарооборота.

«Отмена таможенного контроля на границе со странами ЕАЭС привела к увеличению теневого оборота товаров и применению различных схем уклонения от уплаты налогов. Одной из основ-

ных схем уклонения от уплаты налогов при импорте товаров из стран ЕАЭС является ввоз товаров в адрес лиц, не имеющих отношения к импорту. К примеру, в настоящее время при ввозе и вывозе товаров из/в страны ЕАЭС для пересечения границы достаточно оформить товаросопроводительные документы на бумажном носителе, где указываются реквизиты импортера/экспортера (ИИН/БИН). В частности, в целях уклонения от уплаты налогов в качестве получателя зачастую указываются реквизиты лиц, которые не имеют отношения к импортируемому грузу, данные лица не представляют в налоговый орган заявление о ввозе товара и уплате косвенных налогов», – объясняет и. о. заместителя председателя КГД МФ РК Кадыр Исмагулов.

Например, в 2019 году из России было ввезено 464 тыс. тонн пшеницы, из которых 127 тыс. тонн – в адрес неучастных к импорту лиц, в результате не уплачен НДС на импорт на 504 млн тенге. В 2020 году в таких же случаях не уплачен НДС на 247 млн тенге. С начала 2022 года установлено 405 фактов

ввоза товаров в адрес 106 лиц, не имеющих отношения к импорту, не уплачен НДС на импорт на 178 млн тенге. «СНТ позволяет определять на первоначальном этапе планируемое перемещение товаров, так как оформление СНТ осуществляется до пересечения границы, что обеспечивает прослеживаемость товаров. Также СНТ значительно упрощает процедуру пересечения границ со странами ЕАЭС, так как исключается необходимость сканирования товарно-транспортных накладных и внесения сведений в информационные системы», – комментируют в ведомстве. В КГД МФ РК отмечают, что благодаря внедрению СНТ ввоз товаров из стран ЕАЭС в адрес неучастных лиц сократился с 10,2 тыс. фактов в 2019 году до 259 фактов в 2021-м. Поступления НДС на импорт из стран ЕАЭС в 2021 году увеличились к 2020 году на 35%, или на 236 млрд тенге.

С 1 апреля, когда выписка СНТ идет «в боевом режиме», за непредоставление или несвоевременное предоставление сопроводительных накладных (ст. 283-1 КоАП) к административной ответственности были



Фото: Shutterstock/vivitarigul

привлечены 145 налогоплательщиков. По данным КГД МФ РК, 9903 налогоплательщика оформили СНТ на реализацию внутри РК холодильников и морозильников (товары, подлежащие прослеживаемости).

Из 2255 налогоплательщиков, которые обязательно должны оформлять СНТ, так как производят или реализуют подакцизные товары, свои обязательства выполнили все до одного.

ИНВЕСТИЦИИ



Фото: Илья Ким

«Звездный» шопинг

Зачем казахстанские финансовые группы приобретают компании-«звезды»?

> стр. 1

Пока детали интеграции банка и фудтех не раскрываются. Напомним, что в начале текущего года аналогичную сделку провел Kaspi.kz. Направление e-Grocery Kaspi.kz и Magnum запустили в Алматы летом 2021-го. В конце февраля 2023 года стало известно, что Kaspi инвестирует до 75 млрд тенге в E-Magnum. Предполагается, что ежегодно в развитие онлайн-ритейлера будет инвестировано до 20–25 млрд тенге в течение последующих трех лет. В итоге доля участия Kaspi.kz в E-Magnum составит 90%.

Сегодня фудтех является одним из драйверов развития в сегменте Marketplace на Kaspi.kz. Согласно финансовым результатам Kaspi.kz за I квартал 2023 года, количество покупок на e-Grocery увеличилось в 4,3 раза, число активных покупателей выросло в 5,5 раза по сравнению с показателями за аналогичный период прошлого года. За январь – март 2023 года совокупная стоимость проданных на площадке товаров составила 12,4 млрд тенге, что в 5,7 раза больше, чем в I квартале прошлого года. Сумма комиссионных и транзакционных доходов Kaspi.kz выросла на 53% год к году за счет комиссий за продажу в сегменте Marketplace.

Системная интеграция

Финансовые группы, чтобы быть в цифровом авангарде, наращивают технологические мышцы. Freedom Holding завершил сделку по приобретению казахстанской компании Paybox Technologies, разработчика агрегатора онлайн-платежей. Как следует из отчетности холдинга, сделка состоялась 8 февраля 2023 года. Сумма покупки составила \$11,5 млн.

О намерении купить Paybox холдинг заявил еще в 2021 году. Предполагалось, что интеграция платежной системы Freedom Pay (которая ранее называлась Paybox.money) в рамках цифровой экосистемы даст толчок росту продуктовой линейки Freedom Bank в рассрочке, кредитовании и прочих услугах. Сегодня это лидер в интернет-эквайринге международных банковских карт, который, по оценкам «Фридома», имеет долю более 30% от текущего объема рынка Казахстана. Сервис присутствует в пяти странах, имеет 4,1 тыс. активных клиентов. Оборот Freedom Pay за все время составил 211,1 млн транзакций

«Звезды» и прочие

Классификация портфельных компаний, в которой быстрорастущие компании называют «звездами», пришла из аналитического инструмента – матрицы BCG. В рамках этого подхода все портфельные компании делят на четыре группы по относительной доле рынка и темпам роста.

Компании с низкими темпами роста и с маленькой рыночной долей называют «собаками». Стратегия холдинга в отношении этих компаний – перенаправить капитал на более перспективные сферы.

Высокая доля рынка, но низкий рост – признак «коров». Их холдинг поддерживает, чтобы «дойти» для развития перспективных компаний – «вопросительных знаков» или «звезд».

Низкая доля рынка, но быстрые темпы роста – компании-«вопросительные знаки» (еще их называют «проблемные дети»). В их отношении стратегия – понять, смогут ли эти компании нарастить рыночную власть. В этом случае они перейдут в разряд «звезд», а при неудаче – в группу «собак».

Наконец, «звезды» – компании с высокой долей рынка и быстрым ростом. Эти компании требуют дальнейших инвестиций для улучшения качества продуктов и удержания высокой рыночной доли. В случае удачи их траектория развития – присоединиться к «дойным коровам», в случае неудачи – к «собакам».

Предложенную схему часто критикуют за упрощение, однако она достаточно проста и позволяет проследить связи между участниками интегрированных бизнес-структур, в особенности популярных сегодня экосистем, к модели которых стремятся многие финансовые компании.

на сумму \$809,9 млн (+\$69,9 млн с сентября 2021 года).

ge:Kassa – еще один облачный сервис, интегрированный в систему Freedom, который призван стать «гейтом» к малому и среднему бизнесу. Сервис представляет собой бесплатную онлайн-кассу в смартфоне для малого и среднего бизнеса. О покупке ge:Kassa стало известно из отчетности холдинга за 2022 финансовый год, сейчас сделка в процессе завершения.

В конце 2022 года Freedom приобрел 35% акций Sergek Group, казахстанского разработчика решений для умных городов. «В данном случае опыт работы Sergek Group в работе с big data позволит нам принимать более качественные решения как в области автострахования, так и в области автокредитования», – комментирует сделку глава Freedom Holding Corp. Сделка будет завершена после выполнения отлагательных условий со стороны продавца. Сумма сделки не раскрывается.

Покупку IT-решений практикуют и другие финансовые группы. В декабре 2018 года ForteBank объявил о покупке разработанных 100% TOO «Dar Ecosystems», включая IT-продукты – DAR Bazar, DAR Business, технологий чат-бота и чата DAR VIS. Сделка

была завершена в апреле 2019 года. DAR Ecosystems впоследствии был преобразован в ONE Technologies. «Общая сумма вознаграждения, уплаченного за приобретение TOO «ONE Technologies», включает сумму в размере 4,4 млрд тенге, уплаченную банком авансом в 2018 году», – сообщается в годовом отчете ForteBank за 2019 год.

По состоянию на конец июня 2023 года известно о двух продуктах, разработанных на базе сервисов DAR Ecosystems. Это решение для автоматизации торговой точки ForteKassa с возможностью управления продажами, складским учетом и сотрудниками и онлайн-магазина ForteMarket, интегрированного в банковское приложение от Forte. Согласно отчетности банка, сервис ForteMarket получил активное развитие. За 2021 год клиентская база маркетплейса выросла на 104,6% – с 108,8 до 222,6 тыс. клиентов. За 2022 год количество продавцов расширилось в 2,7 раза и достигло 3,7 тыс.

ONE Technologies разработала экосистему Forte, которая помимо вышеуказанных ForteKassa и ForteMarket включает единую точку входа в экосистему ForteID, приложение для физических лиц ForteApp, интернет-банкинг для юрлиц ForteBusiness, весь

фронт сайтов forte.kz, сервис по доставке продуктов из придомовых магазинов ForteFood и всю логистическую структуру экосистемы.

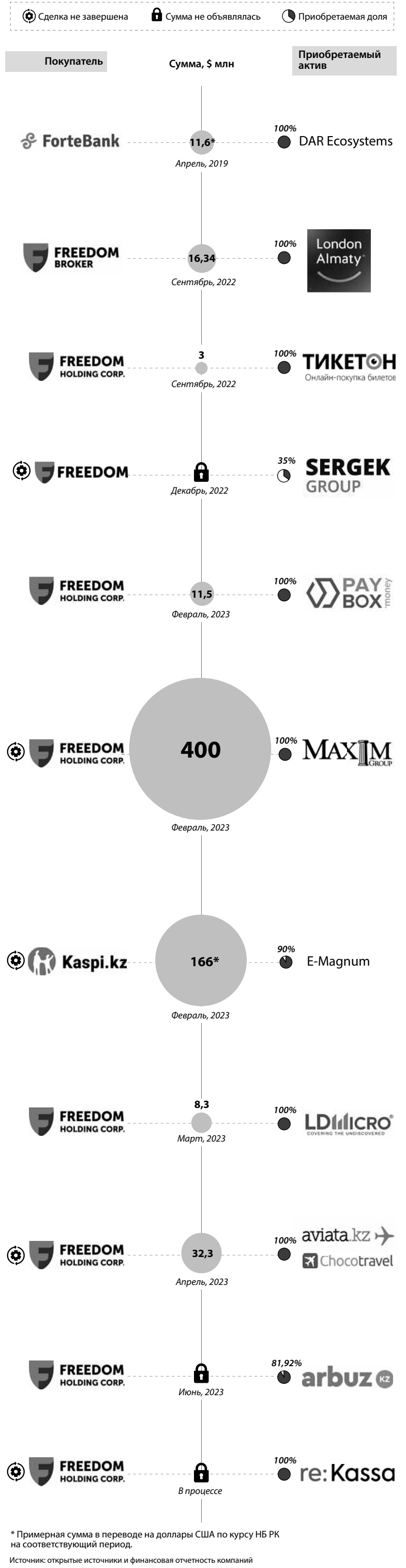
Не только финансы

Финансовые группы диверсифицируют деятельность, расширяясь в сторону непрофильных для себя сфер. В сентябре прошлого года Freedom завершил сделку по покупке крупнейшего в стране сервиса по онлайн-продаже билетов Ticketon. Общая сумма покупки составила \$3 млн. Согласно отчетности FRHC, на момент покупки Ticketon имел \$3,92 млн активов, \$4,092 млн обязательств, отрицательная справедливая стоимость чистых активов составила \$172 тыс. Гудвилл был оценен в \$3,172 млн. «Компания приобрела Ticketon, чтобы ускорить рост в индустрии финансовых технологий», – отмечается в документе. Сегодня Ticketon присутствует в четырех странах Центральной Азии и 20 городах Казахстана, имеет 800 тыс. активных пользователей.

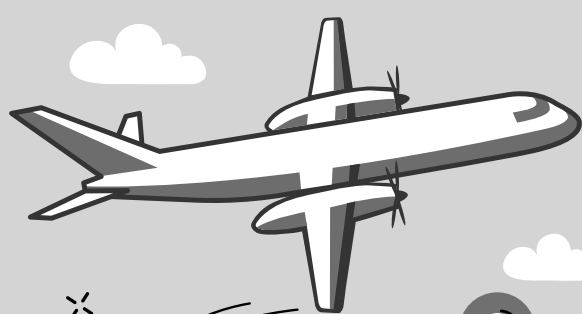
В апреле текущего года Freedom анонсировал покупку сервисов Avia и Chocotravel у холдинга Choso. Общая сумма покупки составила \$32,3 млн. Благодаря коммуникациям с действующими клиентами сервисов (а это более чем миллион авиапассажиров по РК) холдинг сможет добиться синергии: привлечь новых клиентов для платформы банка, а также интегрировать работу Avia и Chocotravel с платежной системой и страховыми организациями группы, отмечают в Freedom Holding.

Особняком стоят личные инвестиции Тимура Турлова. В частности, в 2020 году в составе группы инвесторов Турлов выкупил долю сервиса по поиску специалистов Naimi.kz, в мае текущего года его доля в проекте составляла около 46%. Агрегатор помогает холдингу в построении финансовой системы для самозанятых. В декабре 2021-го Турлов вошел в число инвесторов казахстанской IT-компании Relog, которая занимается разработкой облачных решений в сфере логистики. В феврале прошлого года он приобрел 30%-ную долю разработчика интеллектуальных adtech-решений для города СИТИХ. Бизнесмен также владеет долями в Cerebra, EasyTap, Chocofamily Holding и т. д. Турлов не исключает, что Freedom Holding может оказаться стратегическим партнером какой-то из этих компаний в будущем.

Последние сделки М&А казахстанских финансовых групп



QAZAQ AIR с 4 января возобновляет прямое авиасообщение из Астаны в Туркестан



Регулярность полетов	4 раза в неделю
Продолжительность полета	1 час 45 минут
Стоимость билета в 1 сторону	от 14 500 тенге

РАСПИСАНИЕ

Понедельник и пятница (по местному времени)

- IQ 369 Астана 15:25 – Туркестан 17:10
- IQ 370 Туркестан 17:50 – Астана 19:45

Среда

- IQ 369 Астана 15:05 – Туркестан 16:55
- IQ 370 Туркестан 17:30 – Астана 19:25

Воскресенье

- IQ 369 Астана 16:00 – Туркестан 17:50
- IQ 370 Туркестан 18:15 – Астана 19:55

Забронировать и купить билеты на: flyqazaq.com

8 офисах продаж

QAZAQ AIR

Существует ли универсальный инвестиционный портфель?

Сравниваем модельные наборы активов, которые – по мнению их создателей – должны выдержать любой шторм на фондовом рынке.



Борис КОЖУХОВСКИЙ,
финансовый консультант
ТОО «LK Finance»

Инвесторы во все времена, как алхимики древности, искали и ищут один-единственный универсальный рецепт успешного инвестирования. Есть ли такой набор инвестиционных инструментов, который позволяет постоянно получать прибыль от своих вложений? Причем желательно без чрезмерных усилий со стороны инвестора.

Так появились «универсальные», «вечные», «всепогодные» и так далее портфели. Почти каждый известный инвестор предложил своим последователям универсальный, на его взгляд, портфель на все времена, не требующий больших усилий по его созданию и ведению. Рассмотрим самые известные из таких портфелей.

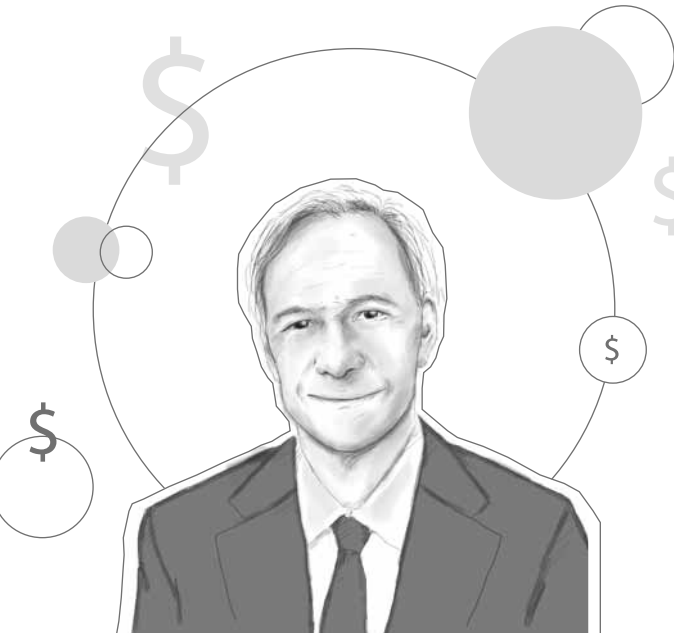


Фото: Shutterstock/vectorart



1. Общепринятый 60/40

Это, пожалуй, самый известный инвестиционный портфель, который долгое время считался эталоном простых, но эффективных инвестиций. Он на 60% состоит из акций американских компаний, и на 40% – из американских облигаций инвестиционного рейтинга, как государственных, так и корпоративных. Такой портфель можно реализовать всего из двух ETF-фондов, что делает его крайне простым в управлении. Основная задача инвестора – поддерживать выбранные пропорции между активами, проверяя портфель хотя бы несколько раз в год. Это можно делать как с помощью продажи/покупки имеющихся позиций, так и за счет пополнений портфеля.



2. Всепогодный Рэя Далио

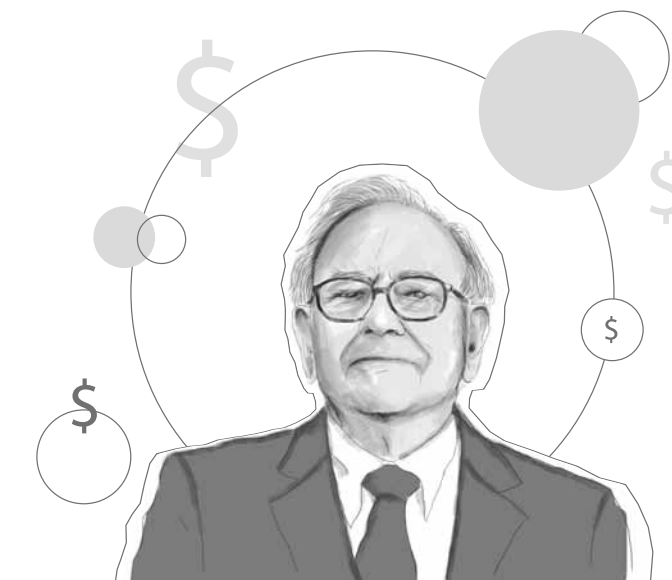
Рэй Далио считается одним из гуров инвестирования. Эту славу он заслужил как основатель хедж-фонда Bridgewater Associates и автор фундаментальных книг по финансам и инвестициям. Его портфель более диверсифицирован и состоит из акций, облигаций разного срока погашения, золота и товарных активов. Пропорции между этими активами – 30/55/15.

Основная идея портфеля не в максимизации доходности, а в уменьшении риска вложений за счет диверсификации между активами, цены на которые по-разному ведут себя в разных рыночных условиях. За счет этого, по его идее, достигается рост капитала на долгосрочном горизонте.

Объявления

- ОСИ «Аист-30», БИН 230240030164, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Конаев, мкр. 4, д. 30, кв. 43. Тел. +7 701 454 5444.
- ТОО «СОFT», БИН 210940013681, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Таугуль-2, д. 6, кв. 40. Тел. 8 747 197 2743.
- Представительство ТОО «Музенидис Трэвел-Астана» в городе Алматы, БИН 160142007825, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Богенбай батыра, 142, офис 308. Тел. 8 775 585 3636.
- ТОО «Sunday 2022», БИН 220340037689, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, район Алматы, улица Кене Азирбаев, здание 16. Тел. 8 707 207 00 33.
- ТОО «Pog Консалтинг», БИН 221140020907, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 47, кв. (офис) 12. Тел. 8 707 207 00 33.
- ТОО «MightySAP», БИН 71140000297, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение

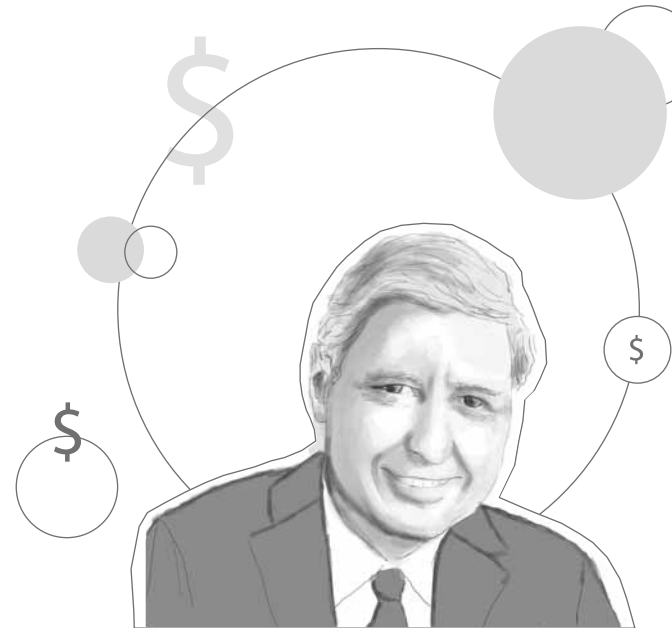
- двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Сокпакабаева, д. 71, оф. 5. Тел. +7 705 181 26 66.
- ТОО «BastauGroup», БИН 140740004808, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Сарыарка, д. 31/2 кв. (офис) 336.
- ТОО «АСТАНА ААА» (БИН 181040026174) сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сатпаева, 25, кв. 172. Тел. +7 700 434 78 44.
- ТОО «Самина», БИН 130340011071, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, улица Ағыбай батыр, дом 2/1, кв./офис 19.
- ТОО «Топе-Нур», БИН 1702 4000 9434, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Экибастуз, ул. Ауезова, дом 77, кв. 57. Тел. +7 708 485 48 05.
- ТОО «Л.А.Й.К. Т.С.П.», БИН 170240030973, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Мендешева, д. 9. Тел. 8 707 722 98 00.
- ТОО «SUNWAY SOLAR», БИН 190540012395, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «SUNRAIN SOLAR ENERGY», БИН 190540014609, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «НУР-ҚУАТ ЭЛЕМІ», БИН 190940005882, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «TIB ENERGY LTD», БИН 190940032611, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «AZIZA SOLAR», БИН 191040030020, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «ҚУАТ КӨЗІ», БИН 190640001016, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «DERWOLD & CO», БИН 191040033095, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в



3. Портфель Уоррена Баффета 90/10

Однажды, а точнее, в 2013 году на ежегодной конференции компании Berkshire Hathaway знаменитый инвестор Уоррен Баффет сказал, что завещал своей жене вложить все ее деньги следующим образом: 90% – в индексный фонд, повторяющий индекс американского рынка акций S&P500, а 10% – в краткосрочные государственные облигации США.

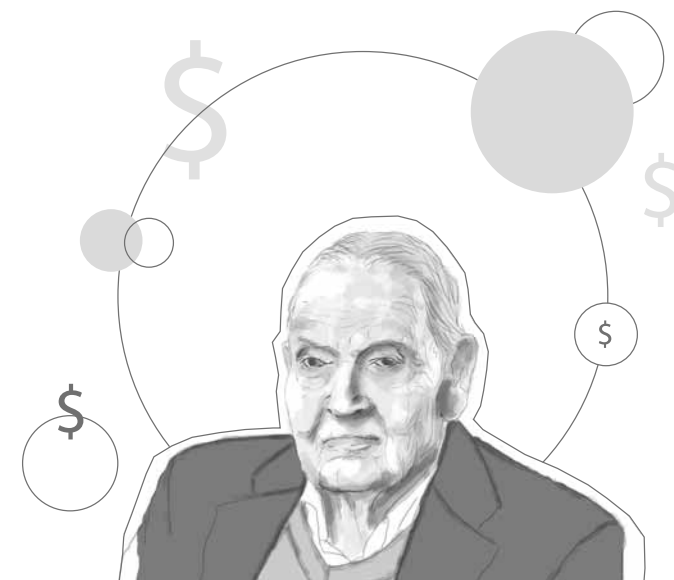
Основная стратегия портфеля – это владение значительной долей американского бизнеса через акции компаний из списка 500 крупнейших, а 10% использовать как депозит на случай непредвиденных расходов.



4. Вечный портфель Гарри Брауна

Портфель Гарри Брауна можно считать должителем среди себе подобных – он предложил его еще в 1970-х годах. Стратегия портфеля заключается в диверсифицированном, универсальном на все времена способе инвестирования, который генерирует доход при любом рынке.

В основе лежит идея о том, что рынки управляются четырьмя факторами: инфляцией, дефляцией, экономическим ростом и экономическим спадом. Чтобы портфель был эффективным, Браун разделил его на четыре части, которые лучше всего работают при каждом состоянии рынка. 25% инвестируются в акции, 25% – в долгосрочные облигации, 25% – в краткосрочные облигации и 25% – в золото.



5. Портфель из четырех фондов Джона Богла

Джон Богл заслужил славу и признание на фондовых рынках тем, что именно он изобрел индексное инвестирование. Можно без преувеличения сказать, что это тот человек, который изменил мир инвестиций. Его фанаты, которые называют себя bogleheads, создали портфель из четырех фондов под управлением инвестиционной компании Vanguard, которую долгое время возглавлял Богл.

Портфель состоит из 50% акций американских компаний, 30% акций развитых стран, 15% американских облигаций и 5% облигаций других стран.

В таблице собраны основные параметры таких универсальных портфелей, которые позволяют сравнить их среднегодовую доходность, волатильность, максимальную просадку и даже дивидендную доходность.

Портфель	Среднегодовая доходность за 10 лет, %	Средняя волатильность за 10 лет, %	Максимальная просадка, %	Дивидендная доходность, %
Стандартный 60/40	7,84	10,91	-35,22	2,63
Всепогодный Рэя Далио	5,03	8,17	-24,28	2,60
90/10 Уоррена Баффета	11,27	15,83	-30,73	1,93
Вечный Гарри Брауна	4,67	7,01	-19,44	2,04
4 фонда Джона Богла	8,01	13,67	-28,24	2,50

Самым доходным оказался портфель 90/10 Уоррена Баффета, из-за того что в нем 90% акций. И он же самый волатильный. То есть инвестор должен иметь стальные нервы, чтобы не обращать внимания на колебания стоимости своего капитала.

Меньше всех колебался вечный портфель Гарри Брауна – его волатильность всего 7%. У него же самая малая просадка, но и самая низкая среднегодовая доходность – 4,67%.

Поэтому давайте сделаем основной вывод: высокая доходность всегда идет рука об руку с высокими рисками. Но на длительном горизонте это оправдано.

А вот удалось ли создать универсальное решение для инвестирования на рынке – вопрос по-прежнему открытый.

Мы рассмотрели только пять портфелей из великого множества попыток создать «философский камень» инвестирования. Больше портфелей можно увидеть, перейдя по QR-коду



- течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, р-н Казыбек би, пр. Абдирова, д. 22/3, кв. 80. Тел. +7 701 613 8837.
- ТОО «Экспертная аграрная компания», БИН 021140000099, объявляет о своей реорганизации путем присоединения к ТОО «Агрофирма «NurAgro».
- Претензии и обращение кредиторов принимаются в течение двух месяцев со дня опубликования объявления по адресу: г. Астана, ул. Московское, 29, н. п. 6, кв. 19, эл. почта: expagro@mail.ru. Тел. +7 7172 59 12 95 (вн. 2791).
- Утерянную 23 июня 2023 года печать ТОО «Оксановка», БИН 970340007375, считать недействительной.
- Открылось наследственное дело после смерти гражданки БАКЕНОВОЙ ЭЛЬВИРЫ СОВЕТХАНОВНЫ, умершей 6 августа 2022 года. Наследников прошу обратиться к нотариусу города Астаны Агдалетовой Сауле Сатыбалдыевне по адресу: город Астана, улица Бараева, дом 16.
- ТОО «Podkapotom.kz», БИН 190540021532, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, пр. Абая, д. 76. Тел.: +7 775 772 17 33, +7 707 875 55 53.
- ТОО «AB Capital Trade», БИН 150940000399, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Аксай-3б, д. 34, кв. (офис) 79. Тел. +7 775 772 17 33.

6

«КУРСИВ», №24 (992), 29 июня 2023 г.

ЭКСПЕРТИЗА

K Kursiv Research Report

Маркировка встала на колеса

Цифровое отслеживание будет расширено на рынке лекарств

Издержки игроков фармрынка РК от присоединения к системе прослеживаемости (на единицу)

Производители лекарственных средств	10–150 млн тенге
Дистрибьюторы лекарственных средств	1–15 млн тенге
Частные клиники	239 тыс. тенге
Аптеки	30 тыс. тенге

Источник: данные из открытых источников

Система цифровой маркировки расширится. В текущем июне Минторговли опубликовало постановление, которое увеличивает число лекарственных средств, подлежащих отслеживанию. Сейчас маркируются порядка 90 типов расфасованных препаратов, среди них некоторые виды противоопухолевых, ингибиторов и средств для приготовления растворов. Товарная номенклатура будет расширена в три этапа.

Аскар МАШАЕВ, Тамерлан БАБАЕВ

Первый этап намечен на июль 2024 года: к системе маркировки присоединят еще 1287 видов лекарственных средств. Среди них ряд антибиотиков, нестероидных противовоспалительных, противораковые, также перечислены пролекарства, растворы для инфузий и т. д.

На втором этапе, начиная с января 2025 года, список лекарственных средств, которые подлежат цифровой маркировке, расширится за счет 18 товарных позиций, среди которых таблетки от боли в горле, таблетки от кашля, этиловый спирт, некоторые виды гормонов и алкалоидов.

Третий этап начнется в июле 2025 года: к маркировке подключатся среди прочего пищевые добавки, химические контрацептивы, водные дистилляты и растворы эфирных масел, которые применяются в медицинских целях, а также мыло с медикаментозным элементом.

По-видимому, рынок лекарств станет третьей отраслью, где полностью будет развернута система маркировки (порядка 1,3 тыс. видов препаратов и ряд укрупненных товарных позиций по ТН ВЭД). Стоит оговориться, что в начале 2023 года Минздрав РК сообщал о 7,5 тыс. зарегистрированных в

Оценочные объемы отраслевых рынков, присоединившихся к системе прослеживаемости

Рынок табачных изделий	не менее 300 млрд тенге
Рынок обуви	не менее 350 млрд тенге
Рынок лекарственных изделий	863 млрд тенге

(расчеты Kursiv Research по данным КГД МД РК, БНС АСПР РК, 2022)
(расчеты Kursiv Research по данным МТИ РК, БНС АСПР РК, 2022)
(данные Минздрава РК, 2022)

ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВОЙ МАРКИРОВКИ В КАЗАХСТАНЕ

Октябрь, 2020
Табачные изделия
Сигареты с/без фильтра

Апрель, 2021
Табачные изделия
Сигареты, табак, заменители табака, табак для кальяна, сигары, сигариллы, стики и жидкости с/без никотина

Ноябрь, 2021
Обувь
Все виды: повседневная, кожаная, кроссовки и т. д.

Июль, 2022
Лекарственные средства
90 видов

Июль, 2024
Лекарственные средства
1 377 видов

Январь, 2025
Прочая фармацевция
18 товарных позиций: таблетки от боли в горле, таблетки от кашля, этиловый спирт, гормоны, алкалоиды и т. д.

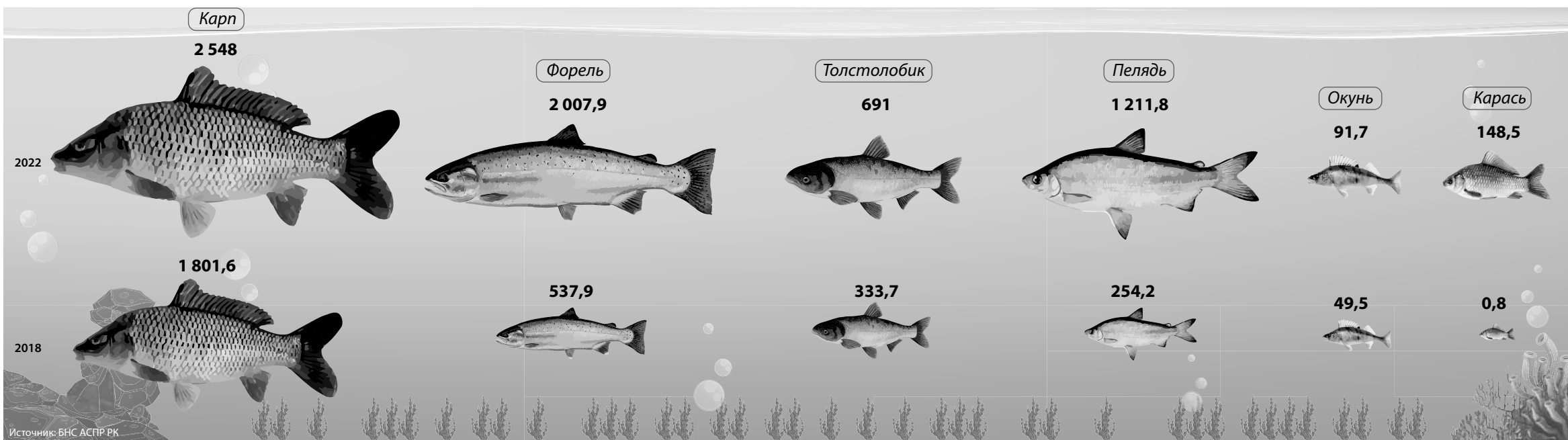
Июль, 2025
Прочая фармацевция
26 товарных позиций: таблетки от боли в горле, таблетки от кашля, этиловый спирт, гормоны, алкалоиды, химические контрацептивы, водные дистилляты, мыло с медикаментозной добавкой

Цитаты:

- «Цифровая маркировка не способствует сокращению теневого рынка, не служит подтверждением происхождения или качества товара» — Партия «Ак жол»
- «Маркировка – дорогой и сложный процесс» — Коллективное письмо от 11 предпринимательских ассоциаций РК
- «Маркировка – исключение недобросовестных производителей и защита от подделок» — Артем ТАРАНОВ, директор Samal Water
- «Для государства это сокращение нелегального оборота товаров, увеличение поступлений налогов в бюджет, повышение качества государственного контроля» — Ерулан ЖАМАУБАЕВ, министр финансов РК
- «Цифровая маркировка является одним из наиболее перспективных источников роста казахстанской экономики» — Дармен САДВАКАСОВ, управляющий партнер Dasco Consulting Group

Источник: данные из открытых источников

Объем выращенной рыбы по видам, тонн



Прудовой резерв

Объем производства аквакультуры вырос более чем в два раза за пять лет, а должен был – в четыре

> стр. 1

При рыболовном назначении водоема его пользователю выставлялись определенные лимиты на вылов рыбы (даже той, которую пользователь сам туда запустил) – например, не более 30% от имеющейся в озере рыбы с последующим восстановлением этих объемов через зарыбление. В результате объемы и выращенной рыбы, и вылова наращивают в первую очередь озерно-товарные рыбоводные хозяйства, которые составляют значимую долю всех рыбных хозяйств.

Другая причина, которую называют участники рынка, – рост спроса: казахстанцы стали чаще включать рыбу в свой рацион. Уровень потребления рыбы и морепродуктов в Казахстане в среднем на человека увеличился за 10 лет с 11,3 кг в 2013 году до 14,1 кг в 2022 году. Спрос рождает предложение, и, говорят бизнесмены, увеличение (хоть и медленное) продаж рыбы стимулирует заниматься ее выращиванием.

Третьим фактором влияния рыбоводы называют Программу развития рыбного хозяйства до 2030 года, принятую в 2021 году. Программа предусматривает субсидирование субъектов аквакультуры по шести направлениям: на приобретение кормов, на предварительное изучение водоема, на приобретение рыбопосадочного материала (личинки, молодь, сеголетки), на покупку лекарств, на приобретение ремонтно-маточных стад и на инвестиционные вложения.

Ожидается, что с помощью программы мощности действующих предприятий за 10 лет будут расширены, а число новых рыбоводных хозяйств увеличится почти в пять раз.

Подкормка для растущих планов

Судя по упомянутой программе, на отрасль рыбоводства у правительства грандиозные планы: за 10 лет объемы выращенной рыбы в стране должны увеличиться с 7 тыс. тонн до 270 тыс. тонн. Однако рыбоводы уверены, что достижение этих амбициозных планов почти нереально.

«Если оценивать объективно, то более реалистичные цифры – это 60 тыс. тонн к 2030 году. Есть опасения, что выполнить запланированные показатели будет сложно из-за ухудшения водности, дефицита воды, высокой инфляции, нарушения логи-



Фото: Konstantin Baidin

стических цепочек по поставке кормов или отдельных ингредиентов», – комментирует представитель Ассоциации рыбных хозяйств Нуржан Жумагалиулы.

По его мнению, для роста отрасли в десятки раз мало громких заявлений. «Надо сперва улучшить инфраструктуру, создать условия для выращивания рыбы, усовершенствовать законодательную базу, а потом уже заявлять такие цифры», – добавляет он.

Разрыв между ожиданием и реальностью уже заметен. В 2021 году, по данным Бюро национальной статистики, в Казахстане было выращено 7,3 тыс. тонн рыбы при запланированных 12,9 тыс. тонн. А в 2022-м – 13,2 при запланированных 22,7 тыс. тонн. У курирующего госоргана – Министерства экологии и природных ресурсов – показатели выращенной рыбы другие: 14,9 тыс. тонн – в 2021-м и 19,2 тыс. тонн в 2022-м. И те, и другие показатели недотягивают до запланированных в программе.

Без учета ила

Ограничительные факторы для грандиозных планов, по мнению рыбоводов, следующие. Первый, на который необходимо обратить внимание, – это естественное состояние водоемов, считает директор Ассоциации рыбных хозяйств Акмолинской области Ерлан Муканов.

По данным Бюро национальной статистики, за пять лет общая площадь водного зеркала водоемов по выращиванию товарной рыбы и рыбопосадочного материала увеличилась вдвое (с 100 тыс. га до 200 тыс. га). Большое количество естественных водоемов сосредоточено в северных и центральных регионах страны. «Многие наши водоемы замороопасные и изначально не готовы к рыбоводству. В основном их средняя глубина доходит до полутора метров. Небольшая глубина подразумевает, что будут высокие риски замора рыбы. У нас жаркое лето и холодная зима. Летом неглубокие воды сильно иссушаются, а зимой вода в них промерзает вглубь до метра. В таких условиях выживают аборигенные рыбы, а вот заниматься искусственным разведением крайне сложно», – говорит Муканов.

К тому же, отмечает Муканов, во многих водоемах наблюдается высокая заиленность – и это затрудняет их предварительную подготовку для занятий аквакультурой. «Чтобы устранить эту заиленность и углубить водоем, нужно проделать большой объем работы, это дорогостоящие мероприятия. Отдельным пользователям тяжело это сделать в одиночку. Если будет поддержка со стороны государства, это было

бы большое подспорье», – комментирует он.

По словам Ерлана Муканова, сейчас подготовку водоема к выращиванию рыбы (очистку от ила, углубление, очистку воды) бизнес берет на себя сам. Это требует дополнительных затрат и времени, которые не учитываются при выдаче водоема в пользование.

За рыбу деньги

Следующее ограничение, о котором упомянули все опрошенные «Курсивом» участники рынка, – отсутствие специальных кредитных линий для рыбного хозяйства.

«Мы можем получить только беззалоговый кредит. В рыбных хозяйствах какое залоговое имущество может быть? Там не всегда даже электричество есть. Они находятся в водоохраных зонах, а водоохраные зоны по Земельному кодексу и Водному кодексу не могут быть залогом», – сетует руководитель «Бухтарминского нерестово-выростного хозяйства» Сымбат Ануарбеков.

В своем хозяйстве он выращивает около 80 тонн карпов ежегодно. Ануарбеков рассказал «Курсиву», что ему пришлось заложить квартиры, чтобы получить кредит на развитие бизнеса. «Таким образом много денег не возьмешь – максимум 100 млн тенге. Но нам уже нужно

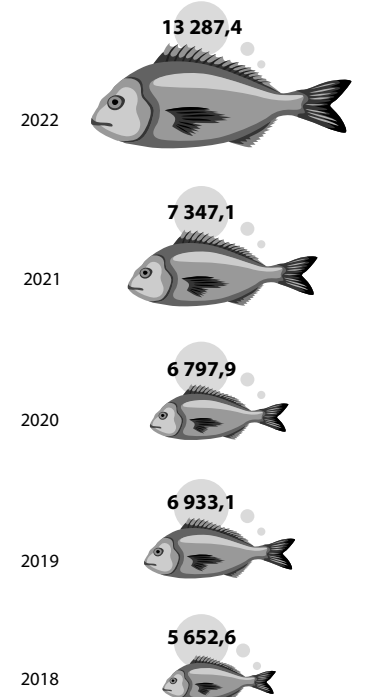
на уровне миллиардов думать. У нас, например, запрашивает рыбу Европа. Мы могли бы туда поставлять, там большой рынок. Но сейчас мы даже свои социальные учреждения обеспечить не можем», – отмечает он.

Валентин Ищенко из Костанайской области смог найти деньги на развитие бизнеса в ФРП «Даму». С 2016 года Ищенко занимается выращиванием осетров на ферме «Костанайский осетр». Мощности производства рыбовод собирается расширить до 25 тонн. Половину суммы – около 90 млн тенге – на расширение он затратил из личных средств, еще около 90 млн тенге – кредит от «Даму». Однако на его оформление бизнесмен потратил почти полгода.

«Спасибо государству: мне выделили земельный участок, акимат помогает с электричеством. Но вот стартовые финансы получить сложно. Потому что очень тяжело идет кредитование в рыбной отрасли, – говорит Ищенко. – Для тех, кто выращивает КРС, предусмотрены льготные кредиты. А те, кто работает в рыбной отрасли, могут кредитоваться только на общих основаниях через банки».

Большая часть средств, предусмотренных на реализацию Программы развития рыбного хозяйства до 2030 года, – внебюджетная. Предполагается, что 340 млрд тенге из 540 млрд тенге

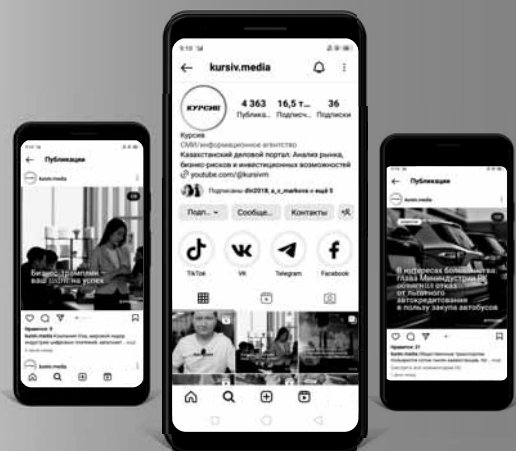
Выращено товарной рыбы и других водных животных, тонн



удастся вложить в отрасль за счет частных заемных средств. Однако участники рынка отмечают, что привлечь деньги в отрасль непросто. Риски при рыбоводстве высоки: рыба может заболеть, задохнуться, на разведение могут повлиять непредсказуемые погодные условия. Хотя маржинальность в отрасли может достигать до 30%, а срок окупаемости колеблется от пяти до 10 лет, «клюют» на эти показатели инвесторы нечасто.

По программе возмещаются 25% инвестиционных вложений – но не всем. «Когда мы проектировали ферму, мы рассчитывали на эти субсидии, а буквально в прошлом году ввели правила, по которым субсидируются только крупные хозяйства – от 40 тонн. Получается, что наша ферма под эти критерии не подпадает», – рассказывает Валентин Ищенко.

Он считает, что этот порог слишком завышен. Например, чтобы увеличить мощность его фермы до 40 тонн, потребуется 400 млн тенге. «Рыбная отрасль только развивается, и инвесторы в нее вкладываются неохотно. В таких условиях практически невозможно открыть сразу большие хозяйства, требующие огромных финансовых вложений. Ограничения при субсидировании приоткрывают развитие рыбного хозяйства», – заключает глава «Костанайского осетра».



КУРСИВ в Instagram



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Instagram-страницу

ФИЛЬМ ВЫГЛЯДИТ ТАК, БУДТО ЕГО СОЗДАЛА НЕЙРОСЕТЬ

Рецензия на «Город астероидов» Андерсона

> стр. 1

Одной из самых заметных семей на этом празднике интеллекта и аккуратного гардероба становится семья вундеркинда Вудроу Стинбека (Джек Райан), он приезжает с тремя маленькими сестренками: Кассандрой, Пандорой и Андромедой и папой – военным фотографом Оги Стинбеком (Джейсон Шварцман). Мужчина переживает очень сложный период – он только что овдовел, но еще не придумал, как сказать своим детям, что их мамы больше нет и теперь от нее остался только прах, который он предусмотрительно взял с собой. Оги зовет на помощь своего тестя Стэнли (Том Хэнкс), а сам вдруг открывает для себя привлекательную соседку из домика рядом – «хичкоковскую» актрису Мидж Кэмпбелл (Скарлетт Йоханссон), приехавшую сюда со своей дочерью Дайной (Грейс Эдвардс).

Кроме родителей и их чад в городке есть еще профессорка-чудачка, заведующая местной обсерваторией (Тильда Суинтон), ушлый менеджер отеля (Стив Карелл), среднестатистический автомеханик (Мэтт Диллон), очаровательная учительница (Майя Хоук) и люди из Пентагона. Оказывается, с началом холодной войны американское военное ведомство оприходовало пустыню вокруг и превратило ее в свой полигон и ученые теперь испытывают там свои атомные бомбы. А когда в Астероид-сити происходит встреча с гостями из космоса, военные тут же оцепляют городок, закрывают

со своей женой, которую играет Хонг Чау.

Как принимают картину Андерсона и в чем тут проблема?

Еще 10 лет назад любимец сегодняшних тиктокеров Уэс Андерсон был на хорошем счету даже у киноснобов. Теперь же знаменитый американский режиссер («Отель «Гранд Будапешт», «Королевство полной луны», «Семейка Тененбаум») скорее относится к категории авторов, вызывающих у аудитории полярные чувства – love or hate (у одних к нему любовь, у других ненависть). Его новый фильм – почти идеальный по форме и совершенно пустой по содержанию – окончательно разделит кинолюбителей на два лагеря: одни поставят крест на его творчестве, другие наоборот – полюбят еще больше и назовут «Город астероидов» вершиной творчества и самой лучшей лентой автора за последнее время. Пока на агрегаторе рецензий Rotten Tomatoes весьма печальные цифры – 75% одобрения из 100% у критиков и всего 61% у зрителей. Почему?

В новой работе Андерсона все, что мы видели не один раз: сложносочиненная с виду история; красивый, четко узнаваемый художественный стиль с нарочитой симметрией и сочной цветовой гаммой; большое количество гротескных и почти мультяшных персонажей; инфантильные взрослые и умные, тонко чувствующие дети; «игрушечные» декорации

и эксцентричная актерская игра от максимально звездного состава, «напоминающая постмодернистскую версию театра кабуки» – как написали в одной из американских рецензий. С совокупность громких имен в титрах способна уложить дирекцию любого кинофестиваля наповал и поэтому Андерсон всегда самый желанный гость на всех киноивентах мира – красная дорожка будет что надо. А вот с фильмом проблемы.

Похоже, Андерсон сам стал заложником формы и придуманной им же схемы. В своей новой работе он довел свой стиль и всю механику своих историй до совершенства, правда, до такого безупречного уровня, что это вызывает сначала скуку, а потом и откровенное раздражение. Ведь пицца для размыслений там немного, движений и эмоций в них ноль, и даже такие глубоко задевающие темы, как переживание горя, потери, ощущение одиночества автор умудряется подавать с такой степенью отстраненности и формализмом, что позавидует любой мизантроп. А зритель, хоть раз сталкивавшийся со смертью близких, не найдя своих точек соприкосновения с материалом, начинает злиться на то, как же бездушно можно рассказывать об утратах. Андерсон даже в траур будто пытается играть понарошку – в одной из сцен маленькая девочка, потерявшая мать, кружит над ее пеплом, сложным в обыкновенный пищевой

контейнер. Из-за отсутствия какой-либо эмпатии к героям появляется ощущение, что сценарий был написан искусственным интеллектом. Просто были взяты случайные слова вроде «комедия», «потеря», «карантин», «НЛО», «Америка 50-х», «Холодная война», «Бродвей», включен GPT-чат и все это вписано в одну общую канву. Потом все это одобрили милой ностальгической музыкой, винтажными костюмами и экзотическими видами американской пустыни (на самом деле картину снимали в Испании) и, пожалуйста, фильм готов.

Как бы это печально ни звучало, но Андерсон придумал четкий и очень предсказуемый алгоритм, который легко повторить – отчасти именно поэтому его эстетика легко укладывается в тренды TikTok, ведь при поверхностном знакомстве с его творчеством создается ощущение, что наштамповать подобное способен любой рилсмейкер и видеоблогер. В TikTok есть даже специальный фильтр «Уэс Андерсон» и, надо сказать, что стилизует он превосходно. Сам режиссер на это невероятно злится, его раздражает, когда поклонники его тэгают в соцсетях, а журналисты спрашивают о том, как его новый трейлер запустил целый тренд. «Если вы думаете, что вот эта вся самодеятельность и есть мое кино, вы ошибаетесь, и вы ничего не поняли о моих фильмах», – говорит он в своих интервью. Но убедиться в обратном не было возможности, во всяком случае, со времен «Французского вестника» точно.



всех на карантин и запрещают распространять об этом какую-либо информацию. Карантинщики пытаются самостоятельно понять, что же с ними произошло и что их ждет дальше. А дальше Андерсон сам пытается разжевать, что же тут на самом деле происходит – оказывается, все события в Астероид-сити не более чем нью-йоркская театральная постановка, по которой снимается вечерняя телепередача. Брайан Крэнстон со смешными усами играет ведущего этой программы, роль режиссера-постановщика спектакля досталась Эдриану Броуди, а за драматурга здесь Эдвард Нортон. Иногда в фильм врываются черно-белые флэшбеки, где пьеса про город астероидов только готовится, идет прослушивание, а герой Эдриана Броуди живет в театре, потому что переживает разрыв



Почему подражать Андерсону не так уж и трудно?

Потому что природа его стиля подразумевает доминирование художественной (читайте технической) части над смысловой, а актерскую игру он загоняет в рамки кукольного кино и в последнее время от нее не остается ничего, никаких эмоций и глубоких сцен, одна лишь эксцентрика и небольшие реплики, а проговаривать их может каждый. Это смешно, учитывая, каких звезд Андерсон приглашает в свои фильмы. Уэс Андерсон намеренно упрощает актерскую игру, лишает свое кино жизни, и именно поэтому это легко повторить. Впрочем, TikTok-тренды продают сегодня лучше, чем ворчливые рецензии. Касса у «Города астероидов» будет что надо.

Когда картина появится в казахстанском прокате, пока неизвестно.

КАМЫЗЯКИ

5 ON TOUR

АЛМАТЫ

20:00

ТИКЕТОН

Анна Седокова в Алматы

Ресторан More&More, 27 июля, 19:00

Алексей Чумаков в Алматы

Queen Almaty, 20 июля, 19:00

The Hatters в Алматы

Astronaut open air terrace, 8 июля, 20:00

Anacondaz в Алматы

Astronaut Bar, 6 июля, 19:00

ТИКЕТОН

Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу

Сольный концерт Айгуль Шамшиденовой

Almaty Theatre, 23 июля, 19:00