

КУРСИВ



Бесконтактные новости

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ПЛАН ПО ВАЛУ

стр. 3

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КРИПТА В ЗАКОНЕ

стр. 6

НЕДВИЖИМОСТЬ:
ДОХОД В КАРМАН, РАСХОДЫ
ПОРОВНУ

стр. 7

LIFESTYLE:
КАК НИГЕРИЙСКАЯ КИНОИНДУСТРИЯ
СТАЛА ВТОРОЙ В МИРЕ

стр. 12

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

Гэп-стоп

Какие казахстанские акции быстро закрывают дивидендный гэп

Сезон дивидендов на казахстанском фондовом рынке в самом разгаре. На днях прошла дивидендная отсечка по бумагам Народного банка, и акции сразу же упали почти на 7%. «Курсив» изучил, как акции казахстанских компаний восстанавливаются после дивидендного гэпа.

Айгуль ИБРАЕВА

Закрытие дивидендного гэпа – это возврат стоимости акции к прежнему уровню, который наблюдался до дивидендной отсечки. Этот процесс может занять как несколько дней, так и несколько месяцев.

«Курсив» изучил дивидендную историю казахстанских голубых фишек и определил средние значения дивидендного гэпа и сроки закрытия гэпа по казахским компаниям. В качестве базы был взят представительский список индекса KASE, который состоит из десяти компаний разных сфер деятельности. Две компании – Банк ЦентрКредит и «Кселл» – в последние годы дивиденды не платили. Акции еще двух компаний – «КазМунайГаза» и «Эйр Астаны» – были размещены на бирже относительно недавно, и дивидендная история у них еще не сложилась. По шести акциям регулярно выплачивались дивиденды, их показатели мы и оценим.

Срок закрытия гэпа, как правило, рассчитывается исходя из его исторического среднего значения за предыдущие годы выплат по этой бумаге. Поэтому мы рассмотрели дивидендную историю компаний за предыдущие три года – с 2021 по 2023 год.

Стремление к возвращению

Среднее закрытие дивидендного гэпа (для акций казахстанских компаний, которые платят дивиденды раз в год) – 29,8 торгового дня (стоит оговориться, что утверждение справедливо для тех случаев, когда дивидендный гэп в принципе закрывался). Самый долгий гэп составил 68 торговых дней. В четырех случаях дивидендный гэп закрыть не удалось: один кейс по акциям «КазТрансОйла» в 2021 году и три кейса по ценным бумагам KEGOC в разные годы. Как показывает практика последних лет, если дивидендный гэп не закрывается более трех месяцев, то вряд ли он закроется вообще.

> стр. 4



Фото: Илья Ким

Бесплатный сыр только на свалке

Ретейлерам проще уничтожить непроданные продукты, чем отдать нуждающимся

Около 3% продуктов магазины не успевают продать до истечения их срока годности. Часть такого товара можно спасти от списания, заблаговременно отправив на благотворительность. Но делают это лишь единичные ретейлеры. «Курсив» спросил у участников рынка, почему так происходит.

Анастасия МАРКОВА

Деньги на ветер

FMCG-ретейлеры могут терять до 5% своей выручки из-за товара, который они не успели распродать до истечения срока годности – такими данными поделились с «Курсивом» представители сетей. «Доля товара с истекшим сроком достаточно мала, так как это не выгодно ни нам, ни поставщику, и мы стараемся следить за этим. (...) Кроме того, со стороны государства очень высокие штрафы за наличие просроченного товара на полках магазинов. Поэтому мы прилагаем немало усилий для отслеживания сроков годности товаров – чтобы

на полке не было даже товаров, сроки годности которых еще не истекли, но подходят к концу», – рассказывает основатель сети супермаркетов INMART Андрей Подданец.

Свести просрочку к минимуму ретейлерам помогают программы складского учета – контроль идет и за закупками, и за запасами, и за сроками годности каждой товарной группы. Но и это не панацея от убытков – в среднем, по данным сетей, 2–3% товара магазины не успевают продать до того, как выйдет его срок годности.

> стр. 11

В цеху негорячей штамповки

Прибыль казахстанских страховщиков жизни в первом квартале упала почти вдвое из-за резкого увеличения расходов на резервы, зато компании общего страхования заработали на 60% больше. «Курсив» изучил, какие еще изменения произошли на страховом рынке РК с начала текущего года.

Виктор АХРЭМУШКИН

Активы и обязательства

В первом квартале 2024 года совокупные активы страховых компаний РК увеличились на 6,1% (до

2,65 трлн тенге), причем обе отрасли сектора (и общее страхование, и страхование жизни) прибавляли одинаковыми темпами (данные Нацбанка, расчеты «Курсива», см. инфографику). В структуре активов основную долю занимают ценные бумаги (68,2% на 1 апреля), часть ликвидности была направлена на сделки обратного РЕПО (9,5%) либо размещена на банковских вкладах (4,6%). По данным регулятора, увеличение активов происходит «в основном из-за роста доходов от страховой деятельности» (вторым источником доходов страховых компаний является инвестиционная деятельность).

В разрезе игроков (всего на рынке работают 16 КОС и девять КСЖ) наибольший рост активов с начала года демонстрируют четыре компании:

СК «Евразия» (+46 млрд тенге за квартал), КСЖ «Халык-Life» (+38 млрд), СК «Халык» (+30 млрд) и КСЖ Freedom Finance Life (+21 млрд). По темпам все они прибавляют быстрее рынка, а самую высокую скорость среди них пока показывает СК «Халык» (+17%). У 12 компаний рост в денежном выражении составил от 0,5 млрд до 9,7 млрд тенге. У девяти организаций активы по итогам квартала уменьшились.

Совокупные обязательства компаний за рассматриваемый период выросли на 6,6% (до 1,7 трлн тенге), в том числе страховые резервы – на 9,0% (до 1,5 трлн тенге). Собственный капитал страхового сектора увеличился на 5,3% (до 952 млрд тенге).

> стр. 5



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+

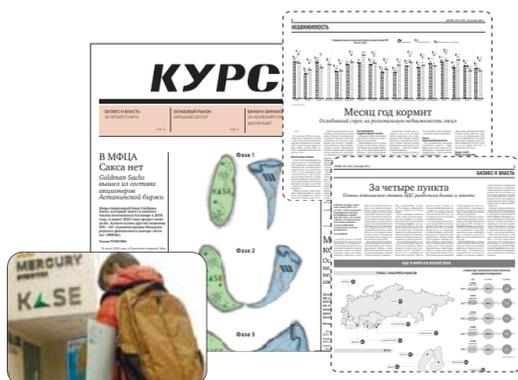
© foto. Shutterstock/visart

ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 1-е полугодие 2024 года



Экономическая свобода – наше общее дело

8 мая 2024 года президент Токаев подписал Указ «О мерах по либерализации экономики». В нем поручено провести масштабную приватизацию госактивов до конца 2028 года, ввести мораторий на создание новых квазигосударственных компаний, а также пересмотреть законодательные основания для участия государства в бизнесе. Отдельные поручения даны АЗРК и НПП «Атамекен».

Указ президента продолжает политику экономической либерализации, которую руководство страны проводит уже третий год. В 2022 году в послании народу Казахстана президент Касым-Жомарт Токаев заявил о необходимости «обеспечить честную и открытую конкуренцию, навсегда искоренить все искусственные монополии как в экономике, так и в политике». Годом позже в среднесрочной программе правительства был провозглашен «новый принцип максимальной свободы предпринимательства».

В этом же русле следует рассматривать назначение в конце апреля 2024 года указом президента Каната Нурува в качестве нового бизнес-омбудсмена. В своих публичных заявлениях Нурув поддерживает экономическую свободу.

Таким образом, руководство страны последовательно говорит об экономической свободе и постепенно конкретизирует свои заявления.

Степень свободы

Согласно последнему рейтингу Fraser Institute, Казахстан занимает 58-е место в мире по уровню экономической свободы. Этот рейтинг составлен на основе данных за 2021 год, поэтому недавние меры правительства пока не нашли отражения в нем. Тем не менее Казахстан уже является одной из наиболее свободных экономик на постсоветском пространстве. В рейтинге за 2023 год наша республика опережает Россию (104-е место), а также все страны Центральной Азии.

По данным Fraser Institute, сильные стороны Казахстана заключаются в относительно низких налогах и умеренных государственных расходах. В то же время есть и ряд проблемных областей, таких как недостаточная независимость судебной системы, высокий уровень коррупции



Вадим НОВИКОВ,
антимонопольный экономист,
assistant professor «Алматы
менеджмент университет» (ALMAU)

и бюрократизации, а также ограничения на внешнюю торговлю и движение капитала. В отличие от успехов казахстанских теннисистов и шахматистов, успехи страны в деле экономической свободы не обсуждаются в СМИ, хотя почти определенно намного более важны для того, как будут жить казахстанцы и их дети.

Что может дать Казахстану экономическая свобода?

Богатство, но далеко не только его. Экономическая свобода – это универсальный секрет благополучия, которым пользуются не только на географическом Западе, но и, скажем, в Сингапуре, занимающем в рейтинге Fraser Institute первое место в мире при Гонконге на втором.

Прежде всего отметим, что экономическая свобода является одним из наиболее значимых факторов, влияющих на благосостояние наций.

Исследования, проведенные с использованием Индекса экономической свободы, опубликованного Fraser Institute, выявили сильную положительную корреляцию между уровнем экономической свободы и ВВП на душу населения (Gwartney, J., Lawson, R., & Murphy, R. (2023). Economic Freedom of the World: 2023). Страны с высоким уровнем экономической свободы,

такие как Сингапур, Швейцария и Гонконг, демонстрируют впечатляющий рост благосостояния своих граждан.

В исследовании Lawson, R. (2022). Economic Freedom in the Literature: What Is It Good (Bad) For? было проанализировано более 700 научных статей, посвященных экономической свободе. Две трети этих исследований подтверждают положительную связь между экономической свободой и экономическим ростом. Более того, 72,5% статей указывают на прямую связь между экономической свободой и увеличением доходов и производительности.

То же исследование показывает благотворное влияние экономической свободы на ряд других показателей, далеко не только экономических, но и, скажем, уровня конфликтов (войн, гражданских беспорядков и террористических атак). Далее мы коснемся нескольких тем такого рода.

Экономическая свобода продлевает жизнь

Рост материального благосостояния, обусловленный экономической свободой, имеет глубокое влияние на продолжительность и качество жизни. Это обусловлено в первую очередь ее влиянием на благосостояние.

Экономический рост связан с улучшением питания, санитарии и доступа к медицинской помощи (Bai, R. et al (2018). Trends in life expectancy and its association with economic factors in the belt and road countries – evidence from 2000–201).

Исследования показывают, что экономическая свобода через влияние на благосостояние тесно связана с улучшением здоровья населения, включая снижение детской и материнской смертности (Cardona, M., Millward, J., Gemmill, A., Jison Yoo, K., & Bishai, D. M. (2022). Estimated impact of the 2020 economic downturn on under-5 mortality for 129 countries. Plos one, 17(2), e0263245.). Так, снижение ВВП на душу населения всего на 5% может привести к увеличению детской смертности в странах с низким и средним уровнем дохода на 1,5%.



Фото: Shutterstock/vectorart

Таким образом, экономическая свобода в некотором смысле – это вопрос жизни и смерти, длительности жизни и частоты смертей.

Экономическая свобода – основа социальной гармонии и гендерного равенства

Экономическая свобода не только способствует материальному процветанию, но и играет ключевую роль в формировании более справедливого и гармоничного общества. Исследования показывают, что экономическая свобода связана с уменьшением уровня насилия, включая насилие в отношении женщин (Neumayer, E. (2003). Good policy can lower violent crime: Evidence from a cross-national panel of homicide rates, 1980–97).

Одним из ключевых аспектов социальной гармонии является гендерное равенство. Экономическая свобода расширяет возможности женщин, предоставляя им доступ к образованию, рынку труда и предпринимательству. Согласно исследованию Fraser Institute, страны с более высоким уровнем экономической свободы демонстрируют более высокие показатели гендерного равенства (Fike, R. (2024). Economic freedom and gender).

В Казахстане, несмотря на определенные успехи в области гендерного равенства, проблема насилия в отношении женщин остается актуальной. Недавний резонансный судебный процесс по делу Куандыка Бишимбаева, обвиненного в убийстве своей гражданской жены, подчеркнул остроту этой проблемы и вызвал широкую общественную дискуссию. Указ президента о расширении экономической свободы наряду с недавним принятым законом о борьбе с домашним насилием можно рассматривать как важные шаги в направлении решения этой проблемы, поскольку экономическая независимость женщин является значимым фактором, способствующим снижению риска интимного партнерского насилия (Dildar, Yasemin. Is economic empowerment a protective factor against intimate partner violence? Evidence from Turkey).

В направлении мечты

Указ президента Токаева от 10 мая 2024 года – это важный и уже не первый сигнал о намерениях двигаться в сторону большей экономической свободы, и

как мы утверждаем в этой статье, далеко не только в сторону свободы как таковой.

Как отмечал юрист Генри Мэй, «движение прогрессивных обществ было до сих пор движением от статуса к контракту». Иными словами, прогресс общества заключается в переходе от системы, где социальное положение человека определяется наследственностью и происхождением, к системе, основанной на добровольных соглашениях между людьми. Именно это и есть те самые социальные лифты, которых так многие желают: возможность свободно выбирать свой путь и строить свою жизнь на основе добровольных соглашений и сотрудничества, где каждый человек оценивается по его заслугам и вкладу в общее благо, а не по происхождению и связям.

Возможно, читатели скептически относятся к благим намерениям и сомневаются в том, что указ будет полностью реализован. Скептицизм – это здоровая реакция, основанная на опыте и знании истории. Однако даже если указ будет выполнен лишь в скромной мере, это все же будет скромное движение в правильном направлении.

Тексты законов сделают более понятными для казахстанцев

Министерство юстиции Республики Казахстан собирает сформировать единые языковые правила для разработки законопроектов, чтобы сделать их тексты более понятными и доступными для граждан.

Канат БАПИЕВ

Об этом говорится в консультативном документе по вопросам совершенствования нормотворчества, опубликованном на портале «Открытые НПА». По мнению разработчиков, тексты официальных документов часто содержат сложные юридические термины и формулировки, которые отпугивают обычных граждан от участия в обсуждении. В качестве примера они указали на статьи 19 и 20 закона «О правовых актах», которые, согласно оценке сервиса читабельности

русскоязычных текстов, предназначены для аспирантов, людей со вторым высшим образованием и докторов PhD.

В документе указано, что неопределенность требований к унификации изложения норм в нормативных правовых актах (НПА) приводит к сложности их понимания и реализуемости на практике.

«Другими словами, на сегодня имеется вероятность, что НПА могут быть написаны с использованием сложных и запутанных структур предложений, которые усложняют их понимание», – считают в Минюсте.

Разработчики предлагают следующие варианты решения данного вопроса: исследовать сложность языка законов и провести оценку текстов НПА на предмет их читабельности; проанализировать ошибки и недочеты, изучить применение новых нормативных актов и выявить причины разночтений. В ведом-

стве также предложили собрать мнения правоприменителей и составить по отзывам список наиболее сложных аспектов законодательства.

Кроме того, в министерстве предлагают сравнить тексты на казахском и русском языках для выявления различий в формулировках, терминологии и структуре, изучить тексты на обоих языках для определения возможных источников разночтений или недопонимания, а также проанализировать приговоры судов, чтобы оценить влияние разночтений на правоприменение.

Документ предлагает обязать акиматы проводить публичные слушания по законопроектам и проверять на аутентичность тексты проектов на казахском языке. В нем также прописаны предложения для систематизации процессов нормотворчества и борьбы с постоянным изменением норм отраслевых кодексов.

Напомним, с марта 2024 года в Казахстане начали осуществлять поэтапный переход к разработке законопроектов на казахском языке. Парламентарии обратились к правительству с запросом, в котором выразили свое недовольство тем, что в госорганах сложилась практика разработки законопроектов на русском языке с переводом готового документа на государственный язык. В результате чего значения слов и терминология в казахской версии законов могут звучать некорректно или искажаться, так как два языка относятся к разным группам.

По информации из депутатского запроса, из 3589 принятых в стране законопроектов только два – «О миграции населения» и «О языках», принятые в 1997 году – были полностью сформированы и подготовлены на казахском языке. При этом депутаты отмечают, что критики к тексту законов на казахском языке тоже немало.



Фото: Shutterstock/pisperfect

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: А05D7M5, РК,
г. Алматы, ул. Желтоқсан, 115, 5-й этаж.
Тел./факс: +7 (727) 232 24 46
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Эльмар МУРТАЗАЕВ

Главный редактор:
Мира ХАЛИНА

Редакционный директор:
Максим КАЛАЧ

m.kalach@kursiv.media

Шеф-редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА

t.nikolaeva@kursiv.media

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН

v.akhremushkin@kursiv.media

Редактор отдела «Недвижимость»:
Наталья КАЧАЛОВА

n.kachalova@kursiv.media

Редактор Kursiv Research:
Аскар МАШАЕВ

a.mashaev@kursiv.media

Редактор отдела
«Потребительский рынок»:
Анастасия МАРКОВА

a.markova@kursiv.media

Редактор отдела «Инвестиции»:
Айгуль ИБРАЕВА

a.ibraeva@kursiv.media

Обозреватель отдела
«Фондовый рынок»:
Айгерим КУЛЬМУХАМЕДОВА

a.kulmukhamedova@kursiv.media

Корректоры:
Светлана ПЫЛТЫПЧЕНКО

Татьяна ТРОЦЕНКО

Елена КОРОЛЕВА

Бильд-редактор:
Илья КИМ

Верстка:
Елена ТАРАСЕНКО

Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор:
Ирина КУРБАНОВА

Тел.: +7 (727) 257 49 88
i.kurbanova@kursiv.media

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел.: +7 (707) 950 88 88
sagabek-zade@kursiv.media

Административный директор:
Ренат ГИМАДИНОВ

Тел.: +7 (707) 186 99 99
g.renat@kursiv.media

Представительство
в Астане:

РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водно-зеленом

бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203

Тел.: +7 (7172) 28 00 42

astana@kursiv.media

Подписные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и

коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии

ТОО РПЖ «Дәуір».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякova, д. 17

Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного

печатного издания предназначена

для лиц, достигших 18 лет и старше

Рекорды бюджетного сектора в минувшем году почти перекрыли достижения предпринимателей: по данным БНС АСПР РК, недавно опубликовавшего расчеты по ВВП методом конечного использования, казахстанская экономика в минувшем году впервые за 15 лет достигла темпов прироста валового накопления основного капитала на 20% в год. Что это значит в масштабах экономики и как приближает реализацию главной цели – 6%-ный рост ВВП – разбирался Kursiv Research.

Сергей ДОМНИН



Фото: Shutterstock/pixperfect

План по валу

Трансформируется ли увеличение валового накопления основного капитала в РК в рост экономики?

Проверим расходы

Валовой внутренний продукт рассчитывают тремя методами. В Казахстане с его индустриально-аграрной экономикой главный метод – производственный, когда складывают добавленную стоимость всех секторов экономики, а также налоги на продукты. Этот метод позволяет увидеть вклад каждой отрасли и в конечном счете прийти до каждой фирмы. Метод расчета по доходам предполагает сложение валовой прибыли фирм, оплаты труда и чистых налогов на производство и импорт. Такой метод – его еще называют распределительным – позволяет судить об источниках формирования доходов в экономике.

Третий метод – по конечному использованию, или расходный метод. ВВП в этом методе определяется как сумма расходов на конечное потребление государства, домохозяйств, некоммерческих организаций, валовое накопление плюс чистый экспорт (экспорт товаров и услуг,

скорректированный на импорт). Именно этот метод чаще всего используют как наиболее репрезентативный международные организации и стагагентства развитых стран. Он позволяет судить о том, насколько серьезно влияет на экономику государство, насколько значимы в ней расходы домохозяйств и достаточно ли инвестируют в развитие экономические агенты.

Картина экономики, которая фиксируется методом конечного использования, по итогам 2023 года крайне любопытна. Конечное потребление увеличилось на 5,6% при росте ВВП в 5,1%. Этим результатом мы обязаны как домохозяйствам, так и государственному сектору: первые увеличили расходы на потребление на 4,5%, государство прибавило 10,3%. Всего на конечное потребление в минувшем году ушло 62% ВВП, причем на домохозяйства приходится 51%, на государство – 11%. Чистый экспорт дает 7% ВВП, в его структуре динамично рос импорт

товаров и услуг (+14,7%), куда медленнее – экспорт (+1,9%).

Все эти показатели находятся близко к средним значениям за последние 3–5 лет, за исключением лишь расходов государства, которые в 2023-м приблизились по темпам роста к 2020 году – периоду коронакризиса, когда госрасходы на потребление взлетели на 12,8%.

Впечатляющий рост наблюдался по статье «валовое накопление», которое БНС представляет как сумму двух составляющих – валового накопления основного капитала и изменения запасов материальных оборотных средств. Под валовым накоплением основного капитала в статбюро понимают «стоимость приобретения производителями новых и существующих основных средств за вычетом стоимости выбытия основных средств, используемых в производстве для создания нового дохода в будущем». Экономисты иногда называют этот показатель расширенным представлением инвестиций в основной капитал в масштабах экономики.

Общий показатель (весит в экономике 30%) вырос на 19,5% за счет его первого и главного компонента: валовое накопление основного капитала увеличилось на 20,7%. Столь высокого роста расходов на валовое потребление основного капитала не было с 2006 года (тогда фиксировался рост на 29,7% г/г). Вес этого компонента ВВП по итогам 2023 года достиг 26,3%, что почти на 4 п. п. выше средних значений в период 2010–2019 годов и сопоставимо лишь с уровнем периода восстановительного бума 2000–2008 годов (25,3% ВВП).

Мультипликатор в действии

Рекордный за последние два десятилетия рост валового накопления основного капитала произошел в тот год, когда президент Касым-Жомарт Токаев обозначил главную среднесрочную

цель для экономики РК – рост в среднем на 6% в год для удвоения ВВП к 2029-му.

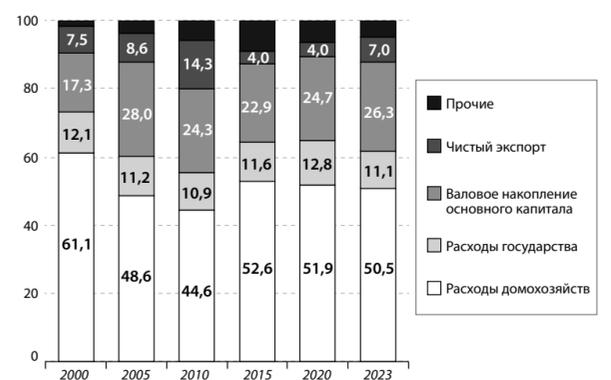
Увеличение нормы накопления основного капитала и инвестиций – один из инструментов долгосрочного роста экономики. Но накопление основного капитала и инвестиции в основной капитал – не одно и то же. Хотя речь в обоих случаях идет о вложениях с целью получения отдачи, показатель валового накопления основного капитала не равен инвестициям в основной капитал в статистике. Объем инвестиций в основной капитал (причем показатель учитывает как формальную, так и скрытую деятельность частного, государственного и квазигосударственного секторов – детализации БНС не предоставляет) включает затраты на строительные-монтажные работы, затраты на покупку машин, оборудования, транспортных средств и инструмента и прочие затраты. Речь идет о фактически понесенных расходах, целью которых было создание физических активов.

Если отношение валового накопления основных средств к ВВП в последние несколько лет (2021–2023) находилось на уровне 23,6% и было сопоставимо с показателями периода 2000–2008 годов (25,3%), то инвестиции в основной капитал к ВВП были заметно ниже – 15,2% в последние три года, тогда как в 2000–2008 годах составляли 27,9%. Причины такого изменения двух метрик могут быть самыми разными – от проблем с объективной оценкой приобретаемых существующих основных средств до увеличения стоимости удельных затрат на создание новых.

Кроме того, сам объем вложенных инвестиций не всегда гарантирует соразмерную отдачу. Высокий удельный объем инвестиций в основной капитал и валового накопления основного капитала в 2000–2008 годах сопровождался средними темпами

Вес валового накопления после коронакризиса вновь увеличился

Структура и динамика компонентов ВВП РК методом конечного использования, %



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК

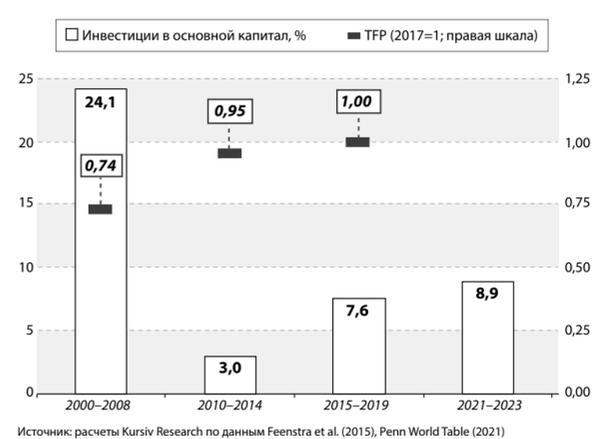
роста ВВП на уровне 9,4%. В период 2010–2014 годов отношение инвестиций к ВВП сократилось на треть, на столько же упали средние темпы экономического роста. Однако уже в 2015–2019 годах при том же уровне инвестиций рост ВВП продолжал замедляться до средних 3,0%, а в 2021–2023 годах при продолжающемся сокращении веса инвестиций в основной капитал экономика ускорила до средних 4,2% в год.

Это значит, что в последние годы в экономике РК первосте-

пенным становится не объем, но качество инвестиций. Этот показатель отражает рентабельность (норма прибыли) и устойчивость инвестиций (стабильность позитивного денежного потока от них). Контроль рентабельности и устойчивости в частном секторе – обыденное явление, а вот в государственном и квазигосударственном секторах эти критерии зачастую вторичны. Поэтому радоваться обнадеживающей статистике валового накопления основного капитала пока рано.

Высокие темпы инвестиций в 2000-х проиходили на фоне недостаточной эффективности экономики

Усредненная динамика инвестиций в основной капитал РК и индекса показателя общей факторной производительности (TFP)



Источник: расчеты Kursiv Research по данным Feenstra et al. (2015), Penn World Table (2021)

Динамика накопления основного капитала слабо влияет на инвестиции

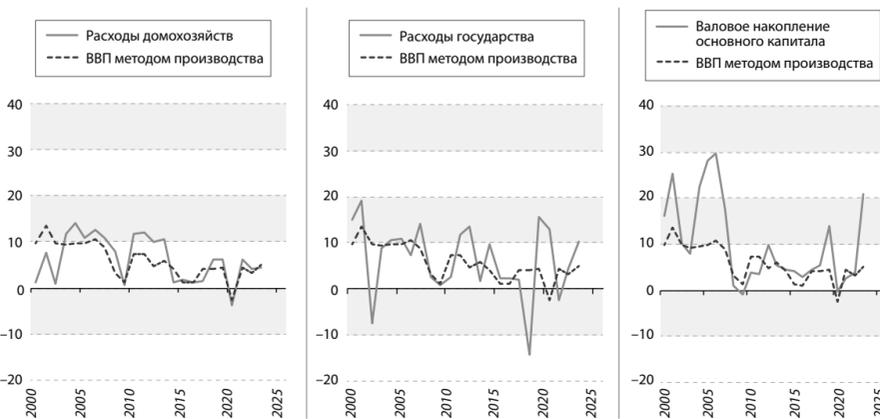
Инвестиции в основной капитал и доля валового накопления основного капитала, % ВВП



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК

На общую динамику сильно влияет валовое накопление основного капитала

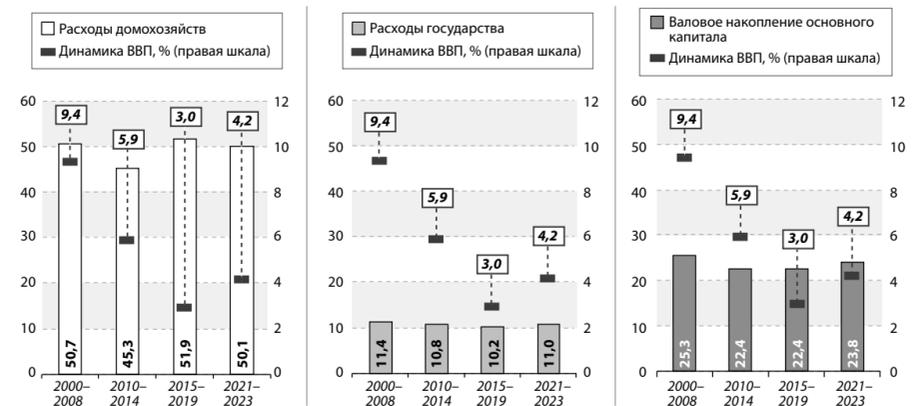
Динамика основных компонентов ВВП методом конечного использования в 2000–2023 годах, %



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК

Рост доли расходов домохозяйств в РК не сопровождается ускорением экономики

Доля валового накопления основного капитала, расходов домохозяйств и расходов государства на фоне динамики ВВП в различные периоды



Источник: расчеты Kursiv Research по данным БНС АСПР РК

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

> стр. 1

В случае Kaspi.kz и KEGOC, которые выплачивают дивиденды несколько раз в год, средний срок закрытия гэпа составил 8,8 торгового дня.

Скорость закрытия гэпа зависит от множества факторов: его величины, ожиданий в отношении самой компании и ее акций, политической ситуации и макроэкономических факторов. Гэп может закрыться быстрее, если снижается ключевая ставка. Со снижением ставок появляется больше денег, и инвесторы проявляют большую активность на рынках, что ведет к росту фондовых рынков. Так, например, средний срок закрытия гэпа по акциям компаний, которые выплачивают дивиденды раз в год, в 2022 году составил 34 торговых дня. В том году базовая ставка НБ РК достигла максимального уровня в размере 16,75%, а снижение индекса KASE составило 11,5%. В 2023 году начался цикл снижения базовой ставки, а значение индекса KASE увеличилось на 28,8%. В итоге средний срок закрытия дивидендного гэпа по голубым фишкам снизился до 26,5 торгового дня.

Как закрывают дивидендный гэп Халык Банк, «Казактелеком», «Казатомпром» и «КазТрансОйл»

Средний дивидендный доход по казахстанским голубым фишкам (с выплатой дивидендов раз в год) за последние три года составил 8,3%. Среднее падение после даты формирования реестра (от цены открытия в день, следующий за датой отсечки, к цене закрытия этого дня) обозначилось в размере -4,8%.

Голубой фишкой с самыми высокими дивидендами оказались простые акции Народного банка. У компании закрыты все гэпы. Средний дивидендный доход за последние три года составил 12,2%. Это больше, чем у остальных компаний представительского списка KASE. Отметим, что дивидендная доходность рассчитывалась к стоимости закрытия акций в дату дивидендной отсечки. Это последняя цена, за которую инвестор мог купить бумаги и войти в реестр акционеров для получения дивидендов.

Средний дивидендный гэп по акциям Народного банка оказался более чем в 2 раза ниже, чем дивидендная доходность (-5,2%).

ГЭП-СТОП

Какие казахстанские акции быстро закрывают дивидендный гэп



дивидендный гэп при этом составил -7,3%, к прежнему уровню акции вернулись через 27 торговых дней.

Относительно высокие дивиденды выплачивает «Казактелеком». Средний дивидендный доход к датам отсечки за три года составил 8,7%. Дивидендный гэп за этот же период определился в размере -4,8%. Однако на закрытие дивидендного гэпа акциям национального оператора связи понадобилось больше времени – в среднем 48,67 торгового дня. Самый долгий гэп по KZTK рынок наблюдал в 2022 году – 68 торговых дней. В том году компания выплатила самые большие за последние годы дивиденды – 3590,39 тенге за акцию (11,6% дивидендного дохода к дате отсечки). Как правило, акции долгие восстанавливаются в

дивидендный гэп закрывается за 27 торговых дней. А, например, в 2022 году после отсечки котировки акций смогли пробить «догповский» уровень за 7 торговых дней. При этом основное падение акций после отсечки произошло через день. Возможно, это связано с отложенным сроком дивидендной отсечки по депозитарным распискам компании, торгуемым на Лондонской бирже.

Есть случаи, когда дивидендный гэп не возникает. Так бывает, если акционеры не ожидают высоких дивидендов и ралли стоимости бумаг до выплат дивидендов не случается. Например, «КазТрансОйл» в 2022 году выплатил только 26 тенге дивидендов на акцию, или всего 19,7% от чистого дохода (в предыдущем году компания вы-

В некоторых случаях закрытие дивидендного гэпа может не произойти и в течение нескольких лет. Так случилось с акциями «КазТрансОйла». В 2021 году компания выплатила хорошие дивиденды в размере 132 тенге за акцию, дивидендный доход составил 10,4%, дивидендный гэп – около 9%. Акции на дату отсечки закрылись на уровне 1268,9 тенге. Однако ни через месяц, ни через год котировки данный уровень пробить не смогли.

Как закрывают дивидендный гэп Kaspi.kz и KEGOC

Kaspi.kz и KEGOC выплачивают дивиденды несколько раз в год, раз в квартал или полугодие.

К примеру, в 2023 году Kaspi выплатил дивиденды четыре раза, в 2022 и 2021 годах – по два раза. Средний дивидендный доход за три года по акциям банка составил 2%, дивидендный гэп – около 1%. В годовом выражении дивидендная доходность в 2023 году составила 7,3%.

Как правило, Kaspi объявляет дивиденды по итогам внеочередных собраний акционеров, обычно в день закрытия реестра, а день выплаты дивидендов следует сразу после дня отсечки. Рынок зачастую не успевает отреагировать на такие новости. Бывает, что котировки вовсе не реагируют на дивидендные выплаты. А иногда новости о выплате дивидендов становятся триггером к росту акций, как было в августе 2023 года. После объявления и выплаты дивидендов акции за несколько дней подорожали почти на 9%.

Дивидендный гэп по акциям Kaspi закрывается в среднем за 8,75 торгового дня. Часто гэп закрывается уже через день или два. Дважды дивидендный гэп длился дольше обычного. В конце 2021 года дивидендный гэп закрылся за 19 торговых дней. Тогда, несмотря на хорошие финансовые показатели, котировки акций банка упали на фоне январских событий и геополитической ситуации в Украине. Второй случай – в мае 2023 года. Тогда гэп закрылся за 37 торговых дней. Долгий гэп тогда случился на фоне слабого лондонского рынка, где компания имела листинг.

KEGOC выплачивает дивиденды раз в полгода. Средняя дивидендная доходность за последние три года составила 4%. В годовом выражении это дает доход в размере 8%. Средний дивидендный гэп по каждой выплате – около 1%.

У акций KEGOC невысокая ликвидность, из-за слабой активности котировки реагируют на новости чуть с опозданием и сильно падают уже после дивидендной отсечки. К примеру, последняя выплата дивидендов по акциям KEGOC была в октябре 2023 года, дивидендную отсечку объявили 26 сентября. На следующий день после отсечки (22 сентября, с учетом режима торгов T+2) акции стоили так же, как и в день закрытия реестра. Но уже в следующие несколько торговых дней акции упали почти на 8%. В трех случаях из шести дивидендный гэп так и не был закрыт.

Что такое дивидендный гэп?

Дивиденды – это доля от чистой прибыли, которую компания распределяет среди своих акционеров. Размер дивидендов рассчитывает совет директоров в соответствии с дивидендной политикой компании. Совет дает рекомендацию собранию акционеров, где принимается окончательное решение о выплате дивидендов. Дивидендная доходность при этом определяется как размер выплаченных дивидендов на акцию, деленный на цену ее приобретения.

Дивидендный гэп – это падение цены акции на сумму, превышающую размер дивидендов. Иногда гэп может быть выше размера дивиденда. Например, если рынок ждал дивиденды больше, чем в итоге компания объявила. В результате гэп будет близким к ожиданиям рынка. Падение акций происходит сразу после даты отсечки. В этот день компании составляют списки акционеров, которым причитаются дивидендные выплаты, другими словами, закрывают реестр акционеров. Размер дивидендного гэпа рассчитывается от цены открытия в день, следующий за датой дивидендной отсечки, к цене закрытия этого дня.

Как только компания объявляет о выплате дивидендов, многие инвесторы начинают активно покупать ее акции. Чем больше потенциальная дивидендная доходность, тем больший интерес акции вызывают у покупателей. Поэтому до дивидендной отсечки акции растут в течение нескольких недель. Некоторые инвесторы покупают акции только ради дивидендных выплат и продают их сразу после дивидендной отсечки (как только акционер попадает в реестр, он может продать акции и все равно получить дивиденды), отчего цена резко падает и происходит дивидендный гэп.

Дату отсечки, как правило, компания объявляет заранее. Узнать дату закрытия реестра можно на сайте эмитента, официальных ресурсах биржи, сайтах брокеров или банков-депозитариев (в случае ГДР). Стоит отметить, что на казахстанских биржах действует режим расчетов T+2, когда расчеты по заключенной сделке проходят через два торговых дня. Если инвестор купит ценную бумагу в понедельник, фактически ее владельцем он станет только в среду. Поэтому, чтобы попасть в реестр акционеров, нужно купить акции не позже чем за два дня до даты отсечки.

Например, последняя дата и время фиксации реестра по акциям Народного банка была определена как 00 часов 00 минут 15 мая 2024 года. Но акции начали падать за два дня – цена открытия акций на 13 мая оказалась на 6,3% меньше стоимости закрытия акций на предыдущий торговый день (даты фактической отсечки), так как 13 мая с 00 часов 00 минут можно было уже продать акции и все равно попасть в реестр.

Казахстанская ассоциация миноритарных акционеров (QAMS) обращает внимание, что даты отсечки по простым акциям и ГДР одного и того же эмитента на разных площадках могут не совпадать. Ассоциация приводит пример одного из акционеров Народного банка. 21 июля 2020 года он продал на бирже AIX депозитарные расписки банка, будучи уверенным, что с учетом режима торгов T+2 на начало дня 23 июля он еще будет оставаться акционером и сможет претендовать на дивиденды за 2019 год. Согласно решению собрания акционеров Народного банка дата отсечки была определена как 00.00 времени Алматы 23 июля, то есть начало дня. 4 августа акционер получил дивиденды на свой брокерский счет. Однако 27 октября AIX уведомила акционера, что произошла «операционная ошибка»: время отсечки – конец дня 23 июля, а не начало. Чуть позже дивиденды были списаны в пользу контрагента, к которому депозитарные расписки перешли 23 июля в конце дня.

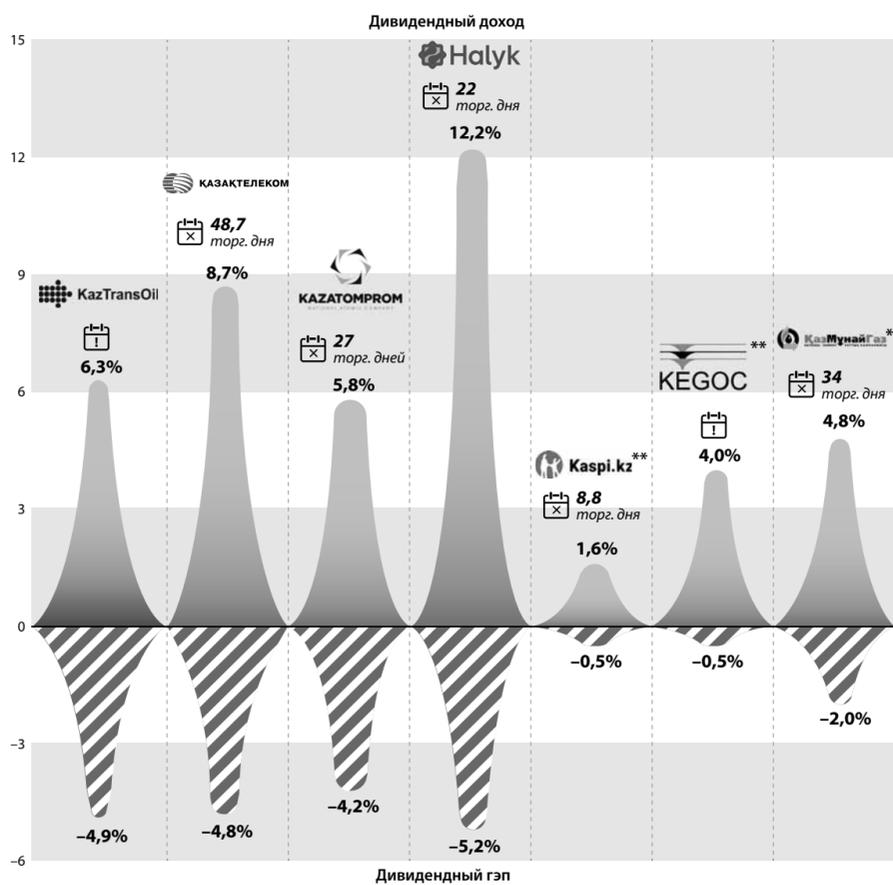
С просьбой разъяснить, что произошло, QAMS обратилась в департамент регулирования и комплаенс AIX. «Ввиду противоречивых инструкций, полученных от эмитента акций и банка-депозитария GDR, депозитарий AIX распределил дивиденды исходя из времени отсечки – начало дня 23 июля, а не конец дня», – ответили в AIX.

В итоге выяснилось, что время отсечки по простым акциям и GDR одного и того же эмитента может отличаться. Надо понимать, что ГДР – производные финансовые инструменты, их базовым активом являются акции. Эмитентом ГДР является банк-депозитарий, где эти бумаги и учитываются. И именно банк-депозитарий определяет дату дивидендной отсечки по ГДР, она должна быть максимально близкой к дате закрытия реестра базового актива, но не обязательно совпадать с ней. Определение времени отсечки на конец дня – сложившаяся практика на международных рынках, добавляет в QAMS.

Дивидендный гэп казахстанских голубых фишек

Среднее значение за 2021–2023 годы

Закрытие дивидендного гэпа, торговых дней | Есть незакрытые гэпы



* По КМГ – данные только за 2023 год.

** Дивиденды выплачиваются несколько раз в год.

Источник: расчеты «Курсива» по данным KASE

То есть даже с учетом падения акций после дивидендной отсечки инвесторы заработали на акциях в среднем 6,9%. При этом, несмотря на солидный размер дивидендов, средний срок закрытия дивидендного гэпа по акциям HSBK составил всего 22 торговых дня. Самые щедрые дивиденды за последние три года Народный банк выплатил в 2023 году – 25,38 тенге за акцию. При рыночной цене акций в день отсечки 166,05 тенге это дает 15,3% дивидендного дохода. Ди-

цене после высоких выплат. Да и в целом 2022 год для «Казактелекома» выдался не самым удачным: несмотря на высокий уровень дивидендов, акции компании за год просели на 20,8%.

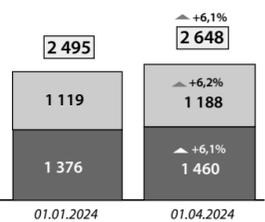
Умеренные дивиденды выплачивает «Казатомпром». В среднем за три года дивидендная доходность составила 5,8%. Средний дивидендный гэп за это время был на уровне -4,2%. При этом акции «Казатомпрома» быстро восстанавливаются в цене – в среднем

платила в 5 раз больше). Инвесторы, надеявшиеся на традиционно повышенные дивиденды, были разочарованы, и акции начали снижаться заранее, до дивидендной отсечки. С момента оглашения размера будущих дивидендов в предложениях совета директоров до даты отсечки акции потеряли более 30% стоимости. В итоге на следующий день после отсечки акции открылись по той же цене, что стоили в конце дня регистрации реестра.

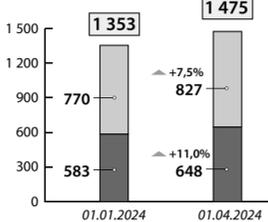
СТРАХОВОЙ СЕКТОР РК ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО КВАРТАЛА

■ Компании по общему страхованию (КОС) ■ Компании по страхованию жизни (КСЖ) ▲ Изменение, %

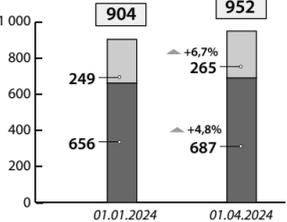
РЕГУЛЯТОРНЫЕ АКТИВЫ*, млрд тенге



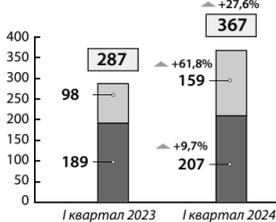
СТРАХОВЫЕ РЕЗЕРВЫ, млрд тенге



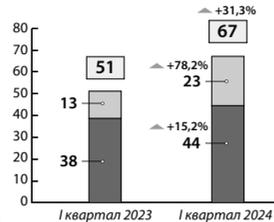
РЕГУЛЯТОРНЫЙ КАПИТАЛ**, млрд тенге



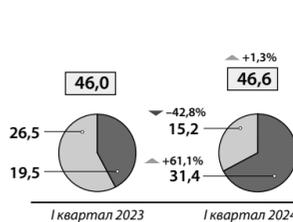
СТРАХОВЫЕ ПРЕМИИ, млрд тенге



СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ, млрд тенге



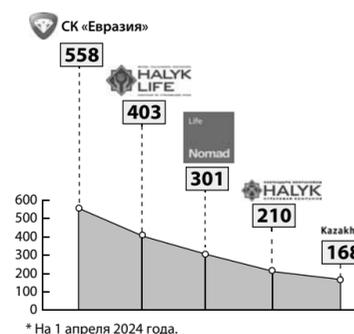
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, млрд тенге



* Сформированные с учетом пруденциальных нормативов.

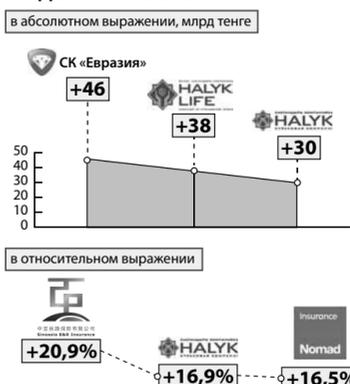
** Сформированный с учетом пруденциальных нормативов.

САМЫЕ КРУПНЫЕ КОМПАНИИ (ПО ОБЪЕМУ АКТИВОВ*), млрд тенге

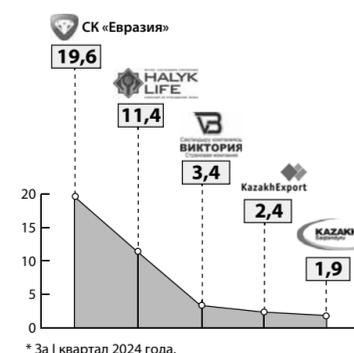


* На 1 апреля 2024 года.

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ* АКТИВОВ

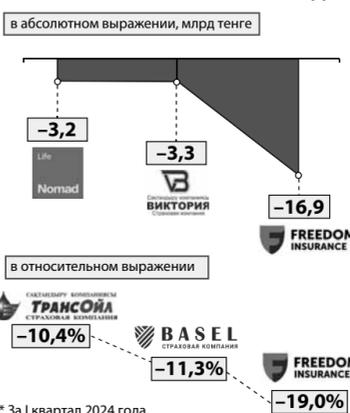


САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ* КОМПАНИИ, млрд тенге



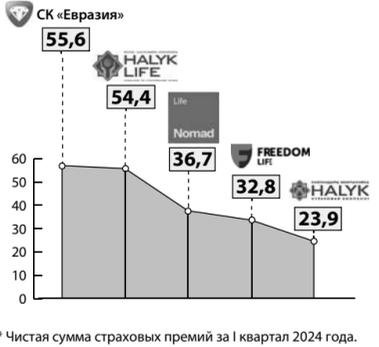
* За I квартал 2024 года.

СНИЖЕНИЕ* АКТИВОВ: АНТИЛИДЕРЫ



* За I квартал 2024 года.

ЛИДЕРЫ ПО СБОРУ ПРЕМИЙ*, млрд тенге



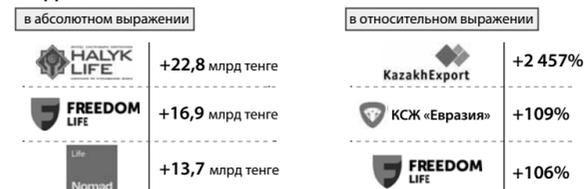
* Чистая сумма страховых премий за I квартал 2024 года.

СНИЖЕНИЕ* ПРЕМИЙ: АНТИЛИДЕРЫ



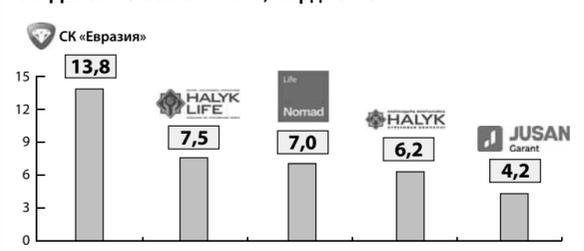
* По сравнению с I кварталом 2023 года.

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ* ПРЕМИЙ



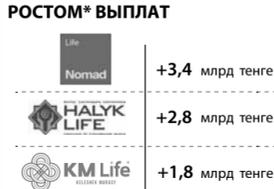
* По сравнению с I кварталом 2023 года.

ЛИДЕРЫ ПО ВЫПЛАТАМ*, млрд тенге



* Чистые расходы по осуществлению страховых выплат за I квартал 2024 года.

КОМПАНИИ С НАИБОЛЬШИМ РОСТОМ* ВЫПЛАТ



* По сравнению с I кварталом 2023 года.

КОМПАНИИ С НАИБОЛЬШИМ СНИЖЕНИЕМ* ВЫПЛАТ



В цеху негорячей штамповки

> стр. 1

Профильный бизнес

Судя по статистике, спрос на страховые продукты растет. По информации АРРФР, в первом квартале 2024-го было заключено почти 4,5 млн договоров страхования, что на 36% больше, чем за аналогичный период 2023-го. Главными драйверами роста выступают услуги по страхованию от несчастных случаев (заключено на 700 тыс. договоров больше, или на 112%) и страхованию жизни (рост на 416 тыс. договоров, или на 81%).

Объем собранных компаниями премий с начала года составил 367 млрд тенге (данные Нацбанка), увеличившись в годовом выражении на 27,6%. АРРФР в своем обзоре указывает на более высокий рост в 34,6% (регулятор анализирует показатель перестрахованию от резидентов и расходов по расторжению договоров).

По данным АРРФР, компании по страхованию жизни нарастили премии год к году на 115% (с 63 млрд до 135 млрд тенге). Взрывной 13-кратный рост демонстрирует аннуитетное страхование, клиентские взносы по которому взлетели с 3 млрд тенге в первом квартале 2023-го до 40 млрд сейчас. В том числе взносы по пенсионным аннуитетам увеличились на 77%, или на 23 млрд тенге. Когда три года назад казахстанцам разрешили забирать излишки пенсионных накоплений на покупку жилья и поправку здоровья, спрос на этот продукт сильно упал. Однако по мере того как основные «излишки» из ЕНПФ были изъят, рынок аннуитетов, судя по всему, начал активно восстанавливаться. Определенную роль в этом возрождении сыграл и недавний запуск такого продукта, как совместный аннуитет, позволяющий объединить пенсионные сбережения близких родственников. Также в сегменте КСЖ заметно выросли премии по обязательному страхованию работников от несчастных случаев (+16 млрд тенге, или +110%) и по добровольному страхованию жизни (+12 млрд тенге, или +37%).

Что касается отрасли общего страхования, то здесь, по информации АРРФР, премии выросли гораздо скромнее – лишь на 5,9%, или на 10 млрд тенге (до 186 млрд). В результате КСЖ существенно нарастили свою долю в совокупных страховых премиях с 26,3% на 1 апреля 2023-го до 42,0% на последнюю отчетную дату.

Пятерка компаний-лидеров по объему собранных премий (чистая сумма, по данным Нацбанка) изображена на инфографике. Также можно выделить СК «Номад Иншуранс» (16,5 млрд тенге) и Jusan Garant (10,4 млрд). Только этим семи игрокам удалось собрать в первом квартале взносов на сумму свыше 10 млрд тенге.

16 компаний улучшили свои прошлогодние достижения по сбору премий. Лучшую динамику в абсолютном выражении показала «Халык-Лайф», собравшая на 23 млрд тенге больше, чем год назад. Далее идут Freedom Life (+17 млрд) и Nomad Life (+14 млрд). Ближе всех к тройке лидеров расположилась КСЖ «Евразия» (+5 млрд). Самые высокие темпы прироста (без учета госкомпаний KazakhExport, которая недавно обрела статус экспортно-кредитного агентства и сдала страховую лицензию за ненадобностью) демонстрируют КСЖ «Евразия» (+109%) и Freedom Life (+106%).

Недосчитались премий по сравнению с прошлым годом 9 компаний. В абсолютном выражении в тройку антилидеров рейтинга вошли СК «Интертич» (-3,3 млрд тенге), СК «Евразия» (-2,2 млрд) и КСЖ «Европейская страховая компания» (-1,9 млрд). В относительном выражении худшую динамику пока показывают все та же «Интертич» (-46,0%), а также СК «Казакхмыс» (-25,5%) и СК Basel (-24,5%).

Смысл для клиента

Общий объем страховых выплат в первом квартале, по данным Нацбанка, увеличился год к году на 31% (с 51 млрд до 67 млрд тенге), в том числе у КСЖ – на 78% (до 23 млрд), у КОС – на 15% (до 44 млрд). В life-сегменте основной рост выплат пришелся на полисы обязательного страхования работников от несчастных

случаев (+5,4 млрд тенге, или +159%) и добровольного страхования жизни (+3,4 млрд тенге, или +90%). В сегменте non-life выплаты увеличились главным образом по классам обязательного автострахования (+2,6 млрд тенге, или +17%), добровольного личного страхования на случай болезни (+2,0 млрд тенге, или +41%) и добровольного автострахования (+1,0 млрд тенге, или +18%). Отношение выплат к премиям, по данным АРРФР, почти не изменилось: в первом квартале 2024-го значение показателя составило 20% против 21% за аналогичный период 2023-го.

В разрезе отдельных игроков больше всех (13,8 млрд тенге) выплатила своим клиентам в первом квартале СК «Евразия». Далее идут «Халык-Лайф» (7,5 млрд), Nomad Life (7,0 млрд), СК «Халык» (6,2 млрд) и Jusan Garant (4,2 млрд). В тройку компаний с наибольшим ростом выплат вошли Nomad Life (+3,4 млрд тенге по сравнению с первым кварталом прошлого года), «Халык-Лайф» (+2,8 млрд) и KM Life (+1,8 млрд). У пяти компаний (Freedom Insurance, «Сентрас Иншуранс», Amanat, «Виктория» и ГАК) выплаты, наоборот, сократились.

Давление резервов

Прибыль сектора выросла совсем скромно, лишь на 1,3% (с 46,0 млрд в первом квартале 2023-го до 46,6 млрд тенге год спустя). При этом отрасли продемонстрировали противоположную динамику: если компании общего страхования улучшили совокупный финансовый результат на 61% (до 31 млрд тенге), то в страховании жизни чистая прибыль упала на 43% (до 15 млрд тенге).

Как следует из ежемесячного обзора АРРФР, прибыль КСЖ просела из-за опережающего роста расходов. Доходы life-сегмента за квартал выросли в годовом выражении на 74% (до 181 млрд тенге), тогда как издержки до налогообложения увеличились на 108% (до 163 млрд тенге). Главной причиной роста затрат КСЖ стало 12-кратное увеличение расходов по статье «Изменение чистых страховых резервов»: с 4,3 млрд тенге в первом квартале



Фото: Shutterstock/buble

2023-го до 52 млрд тенге сейчас. Для сравнения: у КОС расходы на резервирование возросли только в 4 раза (с 2,2 млрд до 9,0 млрд тенге). Значительный вклад в рост издержек КСЖ внесло также увеличение на 150% (с 11 млрд до 28 млрд тенге) общих и административных расходов. Как правило, основную долю в этой статье занимают заработные платы и прочие денежные и неденежные вознаграждения персонала.

Что касается КОС, то их совокупный квартальный доход вырос год к году на 28% (до 145 млрд тенге) при росте расходов на 22% (до 112 млрд тенге). В структуре расходов сегмента non-life наибольшие траты приходятся на страховые выплаты клиентам (увеличились на 19%, до 39 млрд тенге) и административные расходы (выросли на 25%, до 29 млрд тенге).

Самыми прибыльными компаниями сектора являются СК «Евразия» (19,6 млрд тенге за первый квартал) и КСЖ «Халык-Лайф» (11,4 млрд). С учетом низкого финансового результата life-сегмента на эту «дочку» Народного пришлось ровно три четверти от общей прибыли компаний по страхованию жизни.

Светлое будущее

По мнению аналитиков Ассоциации финансистов Казахстана, в 2024 году росту страховых премий в сегменте КСЖ может

способствовать реализация поручений президента о внедрении единой добровольной накопительной системы «Келешек», предусматривающей стартовый образовательный капитал от государства (60 МРП детям в возрасте 5 лет), выплату ежегодного госпремии (5–7%) и инвестдохода. Помимо этого в стране планируется запуск вмененного страхования профессиональной ответственности медицинских работников, а также дальнейшая цифровизация процесса урегулирования убытков и получения страховых выплат. Как отмечают эксперты АФК, онлайн-формат как при заключении договора, так и при получении выплаты позволяет КСЖ существенно оптимизировать операционные расходы (-43% в 2023 году).

С другой стороны, предупреждают в АФК, потенциал роста доходов life-компаний может быть ограничен законодательными изменениями, затрагивающими обязательное страхование работников от несчастных случаев. «Нормы о введении предпенсионных выплат, касающиеся превентивных и реабилитационных мер, а также исключения вины потерпевшего из оценки возмещения в совокупности могут привести к росту выплат по данному продукту», – полагают в профильной ассоциации.

Что касается ближайших перспектив сегмента КОС, то аналитики АФК напоминают, что в 2024 году внедрено онлайн-урегулирование страховых случаев по всем обязательным классам страхования и упрощенный порядок урегулирования в рамках обязательного автострахования (Европротокол). По мнению АФК, это может повлечь дальнейший рост страховых выплат: в од-

ном только январе было оформлено 423 случая Европротокола и произведены 223 страховые выплаты на сумму 42 млн тенге.

В то же время, рассуждают в АФК, потенциал дальнейшего развития рынка общего страхования сохраняется с учетом предлагаемых регулятором инициатив. Например, в ассоциации ожидают, что на случай разрушительных природных катаклизмов будет разработана модель страхования катастрофических событий и соответствующие законодательные поправки к ней. Помимо этого регулятор планирует начать развитие электронных площадок (маркетплейсов) со всем спектром страховых услуг в целях повышения осведомленности казахстанцев в удобствах заключения договоров. «Таким образом, в 2024 году, на фоне стабилизирующихся макроэкономических условий в стране, благоприятной регуляторной среды и продолжающейся цифровизации страховой отрасли, рынок общего страхования в Казахстане может продолжить активный двузначный рост», – считают в Ассоциации финансистов.

Как заявил председатель правления СК «Евразия» Кайрат Чекебаев на состоявшемся на днях форуме «Финансовый сектор Казахстана: 25 лет стратегических вызовов», к страхованию в нашей стране относятся «достаточно скептически» (цитаты с портала The Tenge). У корпоративного бизнеса, подчеркнул он, нет стимула страховать внутри Казахстана. «99% премий уходило за пределы республики. Если крупнейшие предприятия страны не страхуются, то и к остальным сложно предъявлять какие-то претензии. Ситуация изменилась, когда соседние рынки закрылись, и только тогда «Самрук» обратил внимание на казахстанские компании. До этого был 1%, в последние годы – 6%, сейчас 9,1% страховых премий остается в Казахстане», – констатировал спикер. Как отметил Чекебаев, «мы видим, что банки очень тесно работают со страховыми компаниями, когда речь идет о кредитовании физлиц». По его словам, страховые компании ожидают, что «такое же направление будет и в кредитовании юрлиц».

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Крипта в законе

В Узбекистане растет белый рынок криптовалюты

На 31 мая 2024 года в Узбекистане назначен очередной суд с криптобиржей Binance. Власти страны обвиняют торговую площадку в том, что она без лицензии оказывает услуги гражданам страны, а штраф за нарушение местных законов платить не собирается. Легальных площадок для покупки криптоактивов в РУз уже больше десятка. А для «нелегалов» в Административном и Уголовном кодексах Узбекистана появились статьи о штрафах и реальных сроках за незаконный оборот криптовалют.

Вадим ЕРЗИКОВ

Все в бюджет

Лицензию для работы в отрасли криптоактивов на 21 мая 2024 года в Узбекистане имеют две криптобиржи, десять магазинов и три депозитария. Регулятор – Национальное агентство перспективных проектов (НАПП) – оценивает такой бизнес как «достаточно рентабельный». Поэтому в марте сборы, которые нужно платить для работы в рамках лицензии, значительно выросли. Биржи теперь ежемесячно отчисляют около \$20 тыс. (тариф увеличился почти вдвое), а магазины – в районе \$5 тыс. (рост более чем в 9 раз). Это значит, что бюджет на участниках рынка заработает больше миллиона долларов за год.

Как рассказали «Курсиву» в НАПП, перед увеличением сборов регулятор делился с криптобизнесменами своими планами. Никто тогда не возмущался, и сейчас протестующих тоже не наблюдается – судя по всему, прибыль участников рынка позволяет спокойно относиться к повышению тарифов.

Оценить реальный оборот криптовалюты в Узбекистане опрошенные «Курсивом» эксперты не решились. Начальник управления развития сферы оборота криптоактивов НАПП Аскаржон Закиров сообщил, что «сейчас агентство проводит секторальный анализ рынка по тем данным, которые провайдеры услуг через себя проводят». При этом представитель регулятора с уверенностью заявил, что из тени удалось вывести «огромное количество средств».

Обороты тех платформ, которые раскрывают данные, может проверить любой желающий. Мониторинг «Курсива» показал резкий рост объема торгов за последний год. Например, на



Фото: Shutterstock/Sasha Magic

криптобирже UzNex (получила лицензию в 2019-м) год назад можно было купить только биткоин или эфир, а сумма сделок с первой криптовалютой варьировалась в среднем от 3 до 9 монет за 24 часа. Сейчас объем торгов только биткоином составляет от 0,5 до 1 тыс. монет в сутки. Например, вечером 21 мая статистика биржи показывала 526 BTC. По курсу на этот день сумма сделок (в пересчете на доллары) составила около \$37 млн за сутки. При комиссии в размере 0,1% за сделку платят за операцию покупатель и продавец) несложные расчеты показывают выручку только от движения биткоина в сумме \$74 тыс. за 24 часа. Помимо первой криптовалюты на площадке торгуются еще 16 альткоинов на сумовом рынке. Таким образом, годовой оборот криптоактивов на официальных площадках в Узбекистане может достигать миллиардов долларов.

Наказание для «нелегалов»

Такие показатели белого крипторынка в Узбекистане не

случайность. В стране заблокированы сайты платформ, которые не имеют лицензии НАПП (пользователи жалуются, что даже VPN помогает плохо). С 20 апреля 2024 года вступили в силу изменения в уголовное и административное законодательство республики об ответственности за незаконную покупку или продажу криптоактивов, а также за майнинг.

НАПП предупредило граждан, что рисковать не стоит, и призвало совершать операции только на официальных площадках. Иначе можно получить административный арест до 15 суток или штраф от \$500 до \$800. Повторное нарушение приведет к уголовной ответственности. За незаконный оборот накажут штрафом до \$2,7 тыс., исправительными работами или даже лишением свободы до года. Повторные действия приведут к более серьезным последствиям.

Нелегальные криптобиржи и обменники тоже под давлением – и упомянутый в начале текста процесс «власти Узбекистана против Binance» яркий тому пример. Платформа, несмотря

на предупреждения НАПП, продолжила оказывать услуги узбекистанцам без лицензии. Биржа OKX поступила по-другому и официально объявила, что прекращает предоставление услуг для пользователей в Узбекистане. Пользователей призвали закрыть все открытые позиции до 05:00 по ташкентскому времени 15 марта и вывести активы до 05:00 30 марта.

Свои действия НАПП объясняет намерением развить внутренний рынок, противодействовать оттоку валюты и использованию средств в преступных целях.

Крипториски

Использование средств для запрещенной или нелегальной деятельности – один из существенных рисков криптовалют, говорит директор департамента рейтингования финансовых институтов S&P Global Ratings Наталья Яловская. «P2P-переводы, несмотря на открытость системы, бросают вызов для текущих систем противодействия отмывочной деятельности и финансирования терроризма», –

объясняет она. Стоит отметить, что Binance как раз выступала за легализацию таких операций в Узбекистане и просила НАПП сделать законными подобные сделки. Но регулятор был непреклонен и наотрез отказался пойти на это. После этого переговоры о получении лицензии Binance прекратились.

Яловская назвала и другие риски, которые актуальны для Узбекистана. Один из них – благосостояние домохозяйств. «Криптовалюты традиционно более волатильны, чем рынки капитала. Кроме того, финансовая грамотность населения в Узбекистане в целом невысокая и люди могут не осознавать всех угроз, связанных с вложениями в криптовалюту, включая волатильность обменного курса, сопутствующие комиссии, вопросы безопасности доступа к своим средствам», – поясняет эксперт.

Риск для финансовой стабильности тоже существует, полагает представитель S&P. Распространение криптовалют потенциально снижает эффективность денежно-кредитной полити-

ки (по аналогии с долларизацией), может увеличивать отток капитала, а существенный переток средств с банковских депозитов в криптовалюты – способствовать снижению финансовой устойчивости банков.

Наталья Яловская приводит в пример Нигерию, где на фоне валютного контроля входящие переводы на кошельки в криптовалюте превысили \$60 млрд в 2022 году (12% ВВП). Для сравнения: общий объем переводов мигрантов составил лишь около \$22 млрд, уже свыше 10% населения являются держателями криптовалют. В качестве меры реагирования на потенциально возросшие риски регулятор ужесточил контроль за активностью, связанной с криптовалютами, также был введен налог на доходы от них.

«Эти риски, однако, представляются достаточно отдаленными для Узбекистана: уровень проникновения по-прежнему сравнительно невелик, а регулирование направлено скорее на контроль, нежели на запрет этого явления», – резюмирует Наталья Яловская.

Пенсионеры – основные клиенты финансовых пирамид



Владимир САВЕНОК,
директор ТОО «LK Finance»

Почему так? Почему пенсионеры так настойчиво отдают свои деньги мошенникам и делают это не единожды?

Сегодняшние пенсионеры полагаются на то, что государство им поможет, поддержит в трудную минуту. Они не верят в фондовый рынок и боятся ценных бумаг, но по-прежнему считают, что из телевизора вещают только честные люди и что реклама – всегда хорошая и правильная. Именно по этой причине они совершают самую главную ошибку – инвестируют свой капитал, свои пенсионные накопления с очень высокими рисками или передают его мошенникам в финансовых пирамидах.

Почему так происходит?

У меня был такой случай в практике. Однажды на моем семинаре присутствовала женщина 70 лет. И у нас состоялся такой диалог.

Я: Вы хотите все деньги инвестировать агрессивно?

Она: Не агрессивно, а с высоким доходом.

Я: Это одно и то же... Но в вашем возрасте нельзя так рисковать!

Она: А мне ждать некогда... Это и есть та основная причина, по которой пенсионеры первыми несут свои деньги в пирамиды: им некогда ждать.

Та 70-летняя женщина торопилась быстро увеличить свой капитал, заработать быстро и много. Поэтому она успела поучаствовать в нескольких пирамидах.

Цикл ее финансовой жизни выглядит примерно так:



Через год цикл повторяется. Заработок – вложение – радость – потеря и так далее.

Мне нравится оптимизм этой пенсионерки. Несмотря на то что она теряла свои деньги в пирамидах не менее трех раз, она не унывала и верила, что в следующий раз точно повезет. Наверное, эта активность и адреналин от хотя временных и виртуальных, но больших доходов для нее важнее, чем сам доход и даже сам капитал. Только так я могу объяснить ее упрямое желание влезать в каждую новую сомнительную схему.

Как распознать финансовую пирамиду?

К сожалению, многие пенсионеры действуют точно так же – они верят, что какие-то неизвестные «добрые» люди помогут им увеличить их накопления.

Чаще всего они теряют все деньги, которые передают мошенникам.



Фото: Shutterstock/vizitter

Но ведь понять, что перед вами финансовая пирамида, очень просто. Вот два простых факта, по которым вы без труда поймете, пирамида перед вами или нет:

- Финансовые пирамиды обещают (гарантируют) огромную доходность – намного выше процентов по банковским депозитам.
- Финансовые пирамиды не имеют лицензий на управление деньгами физических лиц – они, как правило, берут у людей деньги взаимы.

Закключение

Из всего сказанного я делаю простой вывод: если вы хотите получить большой и быстрый доход, готовьтесь к большим потерям.

Даже если вам повезет и вы вовремя выйдете из пирамиды, заработав 100–200%, это не означает, что вы опытный инвестор. Это означает лишь то, что впереди вас ждут не просто большие, а фатальные потери только из-за того, что вы поверите в свою уникальность и в то, что вы можете зарабатывать так всегда.

Доход в карман, расходы поровну

Почему владельцы коммерческих площадей в офисных и торговых центрах конфликтуют из-за «бытовухи»

В казахстанском законодательстве нет механизмов для создания кондоминиумов в коммерческих зданиях. Такой расклад удобен девелоперам, но для собственников помещений создает ощутимые трудности.

Наталья КАЧАЛОВА

Значительная часть крупных казахстанских бизнес- и торговых центров – это объекты с несколькими владельцами. И этим владельцам, как и собственникам квартир в жилых комплексах, нужно договариваться об эксплуатации общего имущества. Как это делать собственникам жилья, разъяснено в законах РК. Для владельцев коммерческой недвижимости подобного механизма нет. В результате – если владельцы не могут договориться – коммерческие здания эксплуатируются ненадлежащим образом, что ведет к их преждевременному износу и рискам ЧП.

«Законодательство в области коммерческой недвижимости в нашей стране, к сожалению, не урегулировано, что вынуждает предпринимателей ориентироваться на жилищное законодательство, несмотря на существенные различия в целях и подходах к управлению», – комментирует директор управляющей компании Property Management Group Кайрат Кокенов.

Вне закона

Крыша и фасады, чердаки и подвалы, холлы и лестницы, лифты и инженерные системы, земля под зданием, а иногда и прилегающая к зданию территория относятся к имуществу, которым владеют все собственники помещений. Это правило справедливо как для многоквартирных жилых домов (МЖД), так и для коммерческих зданий, имеющих более одного владельца.

Но в отличие от МЖД зарегистрировать в госорганах кондоминиум (от латинских *соп* – «вместе») и *dominium* – «владение»), позволяющий владельцам БЦ или ТЦ совместно распоряжаться общим имуществом, в нашей стране пока невозможно.

«В Казахстане отсутствуют законодательные нормы, регулирующие правовой режим коммерческих зданий и взаимоотношения собственников коммерческих помещений. Спорные вопросы между собственниками таких помещений решаются в соответствии с нормами Закона РК «О жилищных отношениях». Однако данный закон не распространяется на порядок создания и функционирования кондоминиума коммерческой недвижимости, и тем самым отсутствует юридическое основание для его государственной регистрации», – объясняет юрист ассоциации Qazgproperty Бекболат Демисенов.

Так, если обновленный закон «О жилищных отношениях» обя-

зал застройщика регистрировать кондоминиум в новостройке сразу после того, как этот застройщик перестал быть единственным собственником МЖД (то есть после продажи первой квартиры или коммерческого помещения), то к коммерческим зданиям эта норма закона не относится. В результате законодательной дыры заказчики (застройщики) коммерческих зданий свободно продают в раздельную собственность не зарегистрированные в госреестре коммерческие помещения.

«Строительство крупных объектов (бизнес- и торговых центров) стоит дорого, и для обеспечения возвратности вложенных средств девелопер продает площади будущего коммерческого объекта нескольким владельцам. При этом, как правило, не прописываются правила взаимодействия владельцев между собой», – подтверждает председатель ассоциации Qazgproperty Константин Глушко.

Моя хата с краю

Сколько нужно тратить на поддержание общего имущества здания в надлежащем состоянии и на что именно пойдут эти деньги? Кого выбрать подрядчиком для замены вентиляционной системы и прочих инженерных сетей? Сколько денег потребуется на текущий и капитальный ремонт? Из-за отсутствия правил взаимодействия и единого исполнительного органа собственники коммерческих помещений долго не могут прийти к единогласному решению по этим вопросам.

Например, ремонт кровли коммерческого здания площадью 10 тыс кв. м может обойтись в 5 млн тенге (с учетом работ по гидроизоляции и материалов для ремонта). То есть владельцам помещений в этом здании нужно скинуться из расчета 500 тенге за каждый «квадрат» принадлежащей им коммерческой площади. Но даже незначительные суммы некоторые владельцы помещений платят отказываются.

«В одном из бизнес-центров столицы, коммерческую площадь в котором делят два десятка владельцев, возникла необходимость ремонта кровли. Но из-за отсутствия правил взаимодействия собственники помещений нижних этажей отказывались вносить денежные средства на ремонт кровли, так как, по их мнению, ремонт кровли – вопрос исключительно тех, чьи помещения расположены на верхних этажах», – описывает случай из практики Константин Глушко.

Разногласия между собственниками коммерческих помещений возникают и в тех случаях, когда владельцы договариваются взаимодействовать в бизнес- или торгово-развлекательном центре по аналогии с МЖД. По жилищному законодательству, чтобы избежать дискриминации, каждый собственник квартиры (будь то жилье на 40 или 200 «квадратов») имеет один голос. Но разбор площадей в одном БЦ или ТЦ может быть не в разы (как в МЖД), а в сотни раз – от 20

«квадратов» на небольшой бутик или офис до огромных магазинов или офисных этажей на нескольких тысячах квадратных метров. В результате голос крупного собственника буквально тонет среди голосов десятков владельцев небольших помещений.

«Некоторые приобретали этажи целиком, имеют на руках один технический паспорт и, соответственно, один голос. Таковых в коммерческом здании меньшинство. Но, как показывает практика, именно владельцы больших площадей более дальновидны с точки зрения сохранения своей собственности, больше переживают за состояние объекта в целом. Оно и логично: они вложили в это здание больше, чем другой отдельный владелец. А владелец небольшого помещения не готов тратить средства на содержание и ремонт здания», – объясняет реалии казахстанского рынка Константин Глушко.

Подобные ситуации практически ежедневно сталкивают между собой собственников коммерческих помещений в торговых центрах и офисных зданиях, говорят участники рынка.

Узаконить отношения

Чтобы урегулировать взаимоотношения нескольких владельцев в одном здании, в ассоциации Qazgproperty предлагают внести дополнения в законодательство.

По мнению представителей ассоциации, в закон следует добавить понятие «кондоминиум коммерческой недвижимости» и норму об ответственных за разработку правил по управлению и эксплуатации общего имущества такого объекта, имеющего двух или более собственников. А заказчикам (застройщикам) предлагается запретить продавать в раздельную собственность не зарегистрированные в госреестре коммерческие помещения.

В профильной ассоциации также считают, что при государственной регистрации объекта кондоминиума коммерческой недвижимости следует прописывать состав общего имущества и размер доли в общем имуществе каждого владельца в зависимости от коммерческой площади во владении.

Высшим органом управления кондоминиумом должно стать общее собрание собственников, как и в МЖД. Но в коммерческих зданиях каждый владелец получит количество голосов, прямо пропорциональное его доле (рассчитывается как отношение площади коммерческих помещений конкретного собственника к площади всех коммерческих помещений). По этому же принципу (пропорционально доле) должны распределяться расходы на эксплуатацию объекта кондоминиума, содержание общего имущества, а также доходы от пользования общим имуществом, считают в Qazgproperty.

Непрофильный доход

Кроме устранения конфликтных точек за счет формализации правил взаимодействия



Фото Илья Ким.

собственников, создание кондоминиума в коммерческом здании позволяет избежать потенциальных ЧП (например, в случае пожара или неисправного лифта), а также справедливо распределить потенциальные доходы от использования общего имущества, уверены в профильной ассоциации.

«Объект и его посетители получают гарантии безопасности как минимум по одной простой причине – у объекта кондоминиума будет ответственное лицо по эксплуатации и обслуживанию», – объясняет председатель Qazgproperty и добавляет: – Четкие правила учета денежных средств позволят не только кон-

тролировать расходы на содержание здания, но и распределять доходы, которые объект зарабатывает с общих мест (реклама на фасаде и кровле здания, в лифтах и коридорах и так далее). Сейчас практика такова, что первый владелец или даже застройщик получает доходы, а расходы распределяются на всех».

Что относится к общему имуществу коммерческого здания



Какого ухода требует коммерческое здание

- Клининг
- Мытье фасадов
- Санитарная очистка мусоропровода, выгребных ям
- Дератизация, дезинсекция и дезинфекция мест общего пользования
- Техническое обслуживание, локализация аварий общих инженерных систем
- Обслуживание лифтов и других опасных технических устройств
- Противопожарные мероприятия
- Посадка и уход за зелеными насаждениями, газонами
- Уборка листьев, снега и наледи (в том числе с крыши)
- Охрана здания

ИНДЕКСЫ



Салтанат МУХАМБЕТАЛИЕВА,
аналитик-макроэкономист
исследовательской компании United
Research Technologies Group

Экономические настроения в Казахстане в сегменте B2C снижаются второй квартал подряд

Это третья статья из тематической серии, посвященной ежеквартальной оценке экономических настроений казахстанцев на рынке конечного потребления (B2C economic sentiment) и формируемых из оценок потребителей и представителей микро-, малого и среднего бизнеса в отношении их краткосрочных ожиданий.

В рамках настоящего материала были использованы результаты следующих исследований:

– «Потребительская уверенность (CCI) Казахстана»: среднее волн за январь – март 2024 года и октябрь – декабрь 2023 года;

– «Бизнес-барометр МСБ Казахстана»: I квартал 2024 года (размещен на сайте Kursiv Research) в сравнении с результатами IV квартала 2023 года, находящийся в открытом доступе.

Материал дополнен официальной статистикой (БНС АСПиР РК и НБ РК).

I квартал 2024 года принес с собой снижение экономических настроений. Ниспадающая динамика продолжается второй квартал подряд. Если в предыдущем квартале падение настроений более всего было связано с резким ростом напряженности в бизнесе на фоне позитивного настроения потребителей в последние месяцы года (самые высокие потребительские индексы с момента старта исследований, с ноября 2022 года), то в I квартале не только продолжили усугубляться проблемы у предпринимателей (самые низкие оценки относительно сложившейся ситуации с момента начала исследований ББ МСБ, с июля 2023 года), но также значительно пошатнулась уверенность потребителей, особенно в марте. В итоге индикатор экономических настроений опустился до 11 баллов из 24 возможных, с квартальным снижением на –1,5 балла, или –12%. Напомним, согласно

Матрица факторов спроса и предложения. Замер экономических настроений

Краткосрочные ожидания (1–3 мес.) – оценка с точки зрения роста покупок/продаж:	Факторы предложения – уверенность и ожидания МСБ				
	ИДН	ИДА*	ИББ		
	11,0	1	1	1	
Факторы спроса – уверенность и ожидания потребителей	Потребительские ожидания	1	1,003	1,003	0,502
	Ожидание роста цен	0	0,502	0,502	0,000
	Ожидание обесценения курса нацвалюты	0	0,502	0,502	0,000
	Ожидание безработицы	0	0,502	0,502	0,000
	Кредитное доверие	0	0,502	0,502	0,000
	Депозитное доверие	0	0,502	0,502	0,000
	Планирование крупных покупок	0	0,502	0,502	0,000
Тревожность	1	1,003	1,003	0,502	

* Применен композитный индекс ИДА, в целях анализа взятый как среднее между ИДА производственным и ИДА сервисным, которые рассчитывались с учетом веса отрасли в ВВП страны.

Источник: матрица разработана URTG на основании результатов исследований FFG и URTG.

нашей методологии, экономические настроения измеряются на краткосрочную перспективу (на предстоящие 1–3 месяца) и рассчитываются на основании введенной нами «Матрицы факторов спроса и предложения», где итоговая оценка ранжируется от 0 до 24 баллов. За основу взята бинарная система оценок, где «0» – нейтрально или отрицательно, «1» – положительно. Далее результаты подвергаются приведению с учетом инфляционной дельты – разницы между ожидаемой и фактической инфляцией.

Рассмотрим детальнее факторы, повлиявшие на экономические настроения в Казахстане.

Результаты деятельности МСБ

Как показывают результаты исследования, чувствительность МСБ к благополучию граждан довольно релевантна к нашему подходу в части B2C-аналитики: в I квартале 80,4% из 500 опрошенных представителей бизнеса отметили среди своих клиентов население (в IV квартале – 75,4% и в III квартале – 73,8%). В свою

очередь ВВП МСП в 2023 году (последние доступные данные) составил 57% от странового, или 68,7 трлн тенге.

Количество зарегистрированных и действующих МСП продолжает рост. Так, по оперативным данным БНС на 1 апреля, количество действующих достигло 2 млн единиц (+0,8% за квартал). Также продолжились ранее на-

метившиеся изменения в организационно-правовой структуре предпринимательства: сокращение К/ФХ (–3,5 тыс. единиц, до 13,2% от всего МСП) и рост ИП (+16,3 тыс. единиц, до 68,7%). Вновь образованные ИП наиболее интересными посчитали такие направления, как транспорт и складирование и операции с недвижимым имуществом. При этом из обрабатывающей промышленности уходило более всего компаний разной организационно-правовой формы.

Наилучшая «результативность» (условный расчет URTG – сколько валовой продукции в денежном выражении пришлось на одно предприятие) продолжает сохраняться у СП (4,1 млрд тенге). На противоположной стороне – ИП. В то время как МП отличались наибольшим объемом оборотов, особенно это коснулось услуг, где также было более всего занятого населения, и действующих предприятий.

Планы по восстановлению выручки

Деловые индексы в I квартале показали заметное снижение. Из наиболее важного – участники опроса все чаще стали заявлять о росте стоимости затрат без возможности скорректировать цены реализации (выпускаемой продукции) в том же периоде, что и возникшие затраты. Вероятно, это вопрос времени, так как уже

«Потребительская уверенность (CCI) в Казахстане» – исследование от Freedom Finance Global (FFG). «Бизнес-барометр МСБ Казахстана» (ББ МСБ) за I квартал 2024 года – исследование United Research Technologies Group (URTG). Оба исследования основываются на комплексной методологии URTG. Метод сбора данных – телефонный опрос (CATI). В каждой волне исследования CCI ежемесячно опрашиваются 3600 респондентов. Выборка репрезентативна по полу, возрасту и региону проживания. Исследование состоит из Индекса потребительской уверенности и двух его субиндексов (текущего состояния и ожиданий) и также включает ряд конъюнктурных вопросов, из которых в том числе выводятся Индекс кредитного доверия, Индекс депозитного доверия, Индекс ожидаемой безработицы, ожидаемая инфляция и другие показатели. В ежеквартальном исследовании ББ МСБ опрашиваются 500 представителей МСБ из отраслей торговли, услуг, промышленности, строительства и сельского хозяйства. Выборка репрезентативна по регионам, отраслям и размерности бизнеса. Учитывается вклад субъектов бизнеса в ВВП страны. ББ МСБ состоит из Индекса деловых настроений, Индекса деловой активности (производственного и сервисного), Индекса бизнес-барьеров, а также ряда актуальных на момент исследования вопросов.

Индексы цен в разрезе секторов экономики

Индексы цен	I кв. 2024 к I кв. 2023	I кв. 2024 к IV кв. 2023
Индекс потребительских цен на товары и услуги	109,3	102,6
Индексы цен оптовых продаж товаров, продукции, классифицированных по конечному назначению	102,9	101,7
Индекс цен производителей продукции сельского хозяйства	96	100
Индекс цен и тарифов на услуги	101,0–119,5	98,6–101,5
Индекс цен производителей обрабатывающей промышленности	99,2	100,8
Индекс цен производителей в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров	104,5	101,4
Индекс цен в строительстве	106,4	100,1

Источник: собрано URTG по данным БНС

во II квартале участники бизнеса планируют увеличение выручки, что связываем с увеличением новых заказов, особенно у производственных секторов. Более других в прошедшем периоде позволили себе поднятие цен реализации представители торговли, при наименьшей возможности у агросектора. Продажи падали в сельском хозяйстве, промышленности и услугах. Таким образом, в I квартале наблюдаем сокращение прибылей, а где-то возможно и образование убытков. У некоторых предприятий все это сопровождалось снижением запасов сырья и материалов, увеличением сроков поставок и незавершенных/ невыполненных заказов, а также снижением остатков готовой продукции. Предприниматели еще в IV квартале резко отреагировали на обсуждаемые и происходящие в части экономической политики изменения (налоги, политика НБ РК, иное), сложности с изысканием денежных средств и слабый внутренний спрос. Еще тогда Индекс бизнес-барьеров резко подскочил, пробив вверх критический уровень в 100 пунктов (+38,2% за квартал, до 122,2 пункта). В I квартале проблематика не ослабевала (+0,6%, до 122,9 пункта).

Тем не менее ИДН и композитный ИДА сохраняются в зоне оптимизма. Как было отмечено выше, вытягивают индексы повышенные ожидания представителей бизнеса на краткосрочную перспективу, что более всего было связано с планами по росту объемов реализации (выпуска продукции). Так, респонденты ожидают, что их клиентская база в предстоящие три месяца вырастет относительно факта прошедших трех месяцев в 2,1 раза (кварталом ранее: 1,5 раза), выручка – в 2,5 раза (1,3 раза) и штат – в 2 раза (1,5 раза). В части штата необходимо отметить, что это наиболее стабильная компонента бизнеса, где ответ «без изменений» занимает 59,4%. Соответственно, ожидаемый темп прироста штата не будет резким в абсолютных значениях.

Несмотря на наибольшее сокращение выданных в промышленности и торговле, эти отрасли сохранили наибольшие доли в выданных кредитах и высокие уровни субиндекса «Кредиты». Неблагоприятно – строительство (высокие ставки) и сельское хозяйство (другие причины, среди которых, предположительно, проблематика, связанная с доступностью и своевременностью субсидий и иных преференций).

Инвестиции

Согласно официальным данным, инвестиции в основной капитал в I квартале составили 2,8 трлн тенге (снижение на 0,8% к I кварталу 2023 года). Годовая отрицательная динамика (в сопоставимых ценах) была связана с существенным сниже-

нием инвестиций среди крупных компаний. В то же время МП и СП, являющиеся предметом нашего интереса, показали увеличение (в среднем по +14%). Наибольшая доля у МП (54,3%) и наименьшая – у СП (8,7%). В рамках же исследования ББ МСБ основными драйверами расширения бизнеса выступили МП.

В разрезе секторов самое большое значение субиндекса и объема инвестиций – в промышленности и в операциях с недвижимым имуществом. Отстают сельское хозяйство и торговля.

Удовлетворенность кредитами

Кредиты, выданные МСБ в I квартале, по данным НБ РК, сократились за квартал на –1,3 раза, до 2,1 трлн тенге, в основном за счет МП, хотя их доля остается преобладающей (76,6%), так же как и в текущей задолженности (5,9 трлн тенге против 5,1 трлн тенге у СП).

Для представителей МП «длинные» деньги остаются существенно более дорогими (ставка в марте, в нацвалюте: 24%), чем для СП (15,7%). Соответственно, все больше МП переходит в «короткие» деньги (по ставке 19,5%). Доля просрочек сократилась: у малых – до 3,4% и у средних – 2,6%.

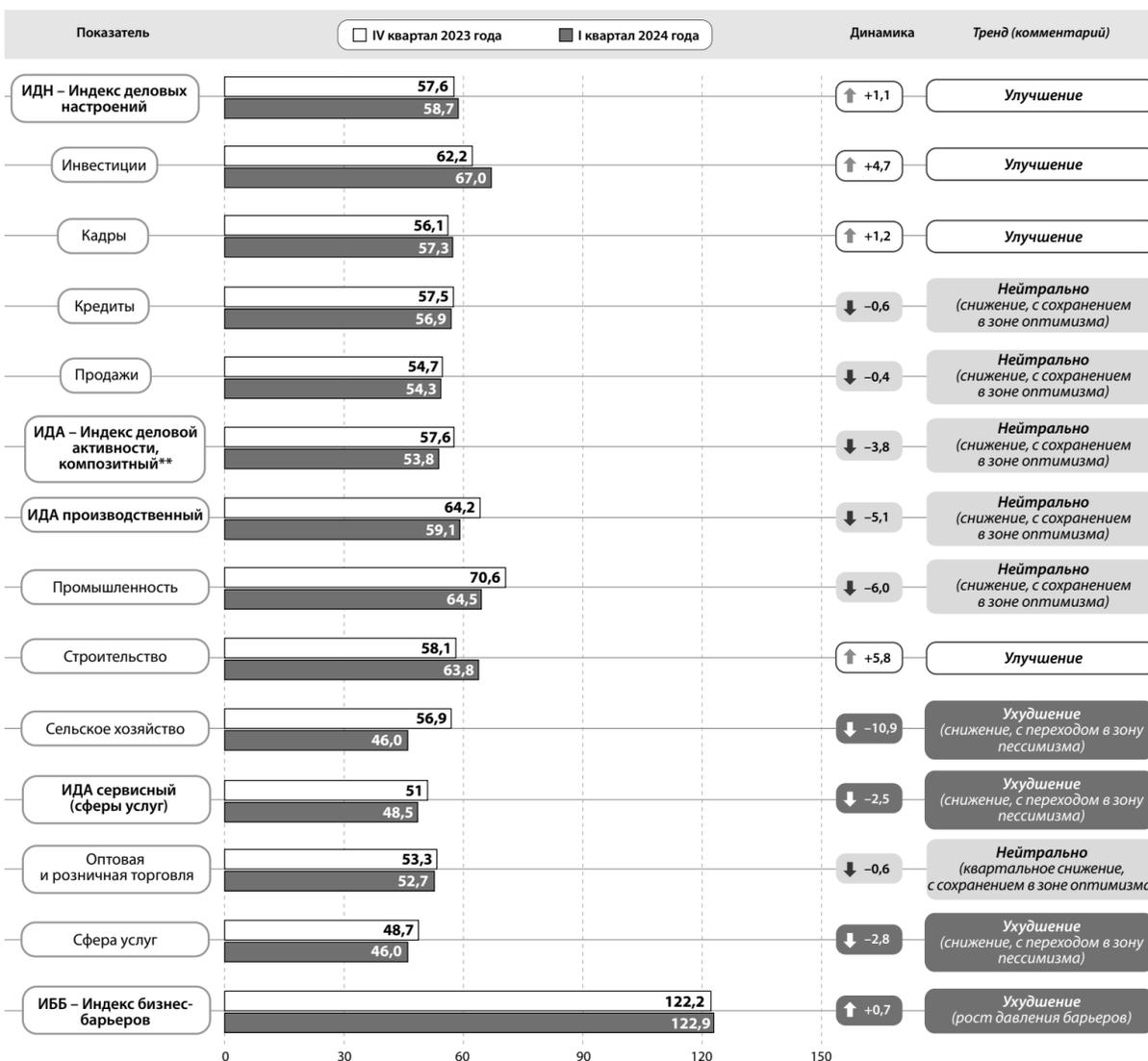
Результаты исследования ББ МСБ коррелируют с данными НБ РК, демонстрируя снижение степени удовлетворенности кредитами (–12 п.п., до 43,2% доли опрошенных) после активного IV квартала. Основные причины – высокие ставки (+7,7 п.п.), текущая задолженность (+2,1 п.п.) и снижение количества одобренных (+1,2 п.п.).

Несмотря на наибольшее сокращение выданных в промышленности и торговле, эти отрасли сохранили наибольшие доли в выданных кредитах и высокие уровни субиндекса «Кредиты». Неблагоприятно – строительство (высокие ставки) и сельское хозяйство (другие причины, среди которых, предположительно, проблематика, связанная с доступностью и своевременностью субсидий и иных преференций).

Продажи

Результаты исследования ББ МСБ совпадают с данными статистики, согласно которым объем оптово-розничной торговли в I квартале показал значительное снижение после активных продаж в конце предыдущего года.

Индексы, характеризующие «Бизнес-барометр МСБ Казахстана»

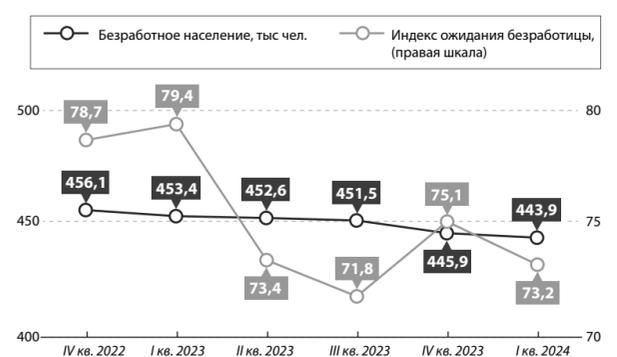


* ИДН и ИДА: оптимизм >50 пунктов, пессимизм <50 пунктов. ИББ: критично при >100 пунктов.

** ИДА композитный – условный показатель, рассчитанный как среднее от ИДА производственного и ИДА сервисного.

Источник: собрано на основании исследований FFG и URTG

Показатели безработицы (опрос, статистика)



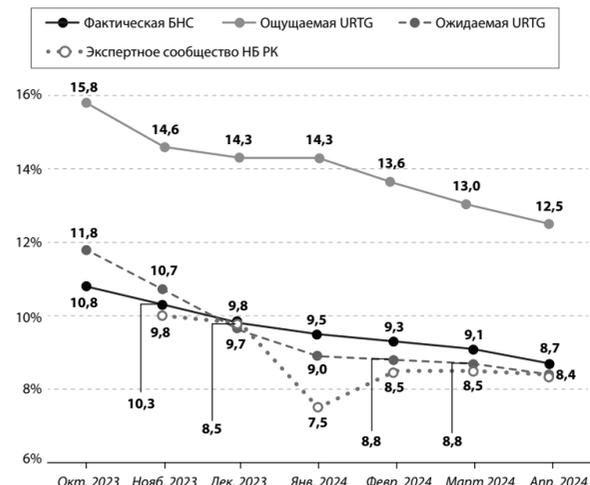
Индекс цен производства, обрабатывающая промышленность

Наименование экономической деятельности	Индекс цен предприятий – производителей промышленной продукции (товаров, услуг) – «выпуск»		Индекс цен приобретения продукции производственно-технического назначения промышленными предприятиями – «закуп»		«Маржа»* (разница между индексами цен «выпуска» и «закупа»)	
	I кв. 2024 к I кв. 2023	I кв. 2024 к IV кв. 2023	I кв. 2024 к I кв. 2023	I кв. 2024 к IV кв. 2023	I кв. 2024 к I кв. 2023	I кв. 2024 к IV кв. 2023
Обрабатывающая промышленность, в том числе:	99,2	100,8	101,4	100,8	-1,6	0
 – продукты питания	96,7	99,1	94,9	99	-2,3	0,1
 – напитков	98,2	100,6	95,3	98,4	-0,2	2,2
 – легкая промышленность и иное, тем или иным образом связанное с конечным потреблением	97–116,5	97,7–105,4	84,5–113,9	92,8–104,4	-2,7 до 23,1	от -3,7 до 8,8

* Условный расчет URTG, для демонстрации динамики и направления индексов цен.

Источник: собрано исследовательской компанией URTG по данным БНС

Инфляция годовая, месяц к месяцу, %



Продажи падали повсеместно, и в целом такая динамика была предсказуемой, указывая на традиционно низкий старт в начале года. Так, обороты в рознице, включая крупные предприятия, упали в -1,5 раза, до 4 трлн тенге, в том числе МСБ на -1,6 раза, до 3 трлн тенге. Наибольшее падение в рознице было связано с ИП, которые показали сокращение в -2,2 раза, до 23% удельного веса от всей розницы. За ними следовали ИП, но с сохранением наибольшей доли рынка (-1,4 раза, до 39,1%). СП потеряли всего -1,1 раза, до 12,5%. Объем оптовой торговли падал более значительно – до 8,6 трлн тенге (-1,6 раза за квартал), с наибольшим снижением среди ИП (-1,7 раза до 75,4%), СП – не так значительно (-1,2 раза, до 19,6%).

Созвучная динамика наблюдалась среди представителей микро- и малого бизнеса, опрошенных в рамках исследования ББ МСБ. Первые продолжили падение в зоне пессимизма (39,6 пункта), а вторые только попали в зону пессимизма, пробив по итогам I квартала нейтральный уровень (46,3 пункта). При этом наибольший темп падения продаж отмечали представители среднего бизнеса, что несколько противоречит данным статистики, но субиндекс «Продаж» по ним все еще сохраняется в зоне оптимизма (53 пункта).

Напомним, представители МСБ ожидают заметного восстановления продаж во II квартале, с наибольшим темпом роста ожиданий у микробизнеса, хотя сам уровень субиндекса у них наименьший (65,1 пункта против 68,9 у малых и 74 у средних).

Взвешивая инфляцию

Первые месяцы текущего года показали замедление роста цен на товары и услуги предприятий, что более всего было характерно для строительства и розничных продаж.

Также замедлилась инфляция издержек, отслеживаемая в целях нашего В2С-анализа с акцентом на производителей продукции конечного потребления. Но есть производства, где издержки продолжили рост с заметным опережением (например, выпуск одежды и др.).

Потребители со своей стороны дали неоднозначную оценку изменениям текущих цен. Так, респонденты в рамках исследования ССИ все чаще стали отмечать умеренный и незначительный рост цен с сокращением голосов в части сильного роста. Хотя доля последних остается в ответах преобладающей (45,6%). За снижение – всего 0,5%. Ощущаемая инфляция продолжает превалировать над фактической, но наблюдается тенденция к снижению: в марте – 13% (декабрь: 14,3%) при 9,1% (9,8%) по БНС. В то же время квартально накопленная ежемесячная инфляция росла, а не падала: ощущаемая с 2,9% в октябре – декабре выросла до 3,3% в январе – марте (БНС: с 2,6% до 2,5%). Ожидания более оптимистичны и в горизонте 12 месяцев составили 8,8%.

Забегая вперед, отметим, что апрельская волна ССИ, входящая в диапазон настоящей аналитики (первый месяц II квартала), показала дальнейшее снижение инфляции: фактическая – 8,7%, ощущаемая – 12,5% и ожидаемая через 12 месяцев – 8,4%. Для сравнения: консенсус-оценка экспертного сообщества (апрельский опрос НБ РК) на конец года – 8,4% (февральский опрос: 8,5%).

Динамика занятости

Динамика на сокращение штата (часть субиндекса «Кадры», замеряющая произошедшие события, упала в I квартале до самого низкого уровня – 51,2 пункта) не сильно коррелировала с данными официальной статистики по общей занятости того же периода (по МСБ за

I квартал статданные еще не вышли). Так, по БНС занятое население по стране увеличилось за квартал на 125 тыс. человек, до 9,17 млн человек, к 1 апреля. Одновременно с этим увеличилось и количество безработного населения (+6,8, до 452,7 тыс. человек) с сохранением общей безработицы на уровне 4,7%. В то же время индекс ожидаемой безработицы по ССИ показал рост проблем занятости. Все еще остается под вопросом, сможет ли восстановиться индекс во II квартале в связи с планами бизнеса по расширению штата.

Сила потребительского спроса

Потребительская уверенность (ССИ) в I квартале показала одно из самых драматических падений за все время исследований, с уходом в зону пессимизма – до 99,7 пункта. Так, часть Индекса ССИ, демонстрирующая оценку текущего состояния (фактические ощущения потребителей в рассматриваемом периоде), в январе – марте упала до минимального значения (-5,9 пункта, до 80,1 пункта). Примерно на столько же упали и ожидания потребителей, но все еще в зоне оптимизма (до 129,5 пункта). Более того, достигнутый уровень по ожиданиям пока что выше значений первой половины прошлого года, что в некотором роде поддерживает ожидания бизнеса в части восстановления потребительского спроса.

Одновременно с этим, ориентируясь на неблагоприятные тренды в Индексах кредитного/депозитного доверия, ожидания безработицы, тревожности, а также того, что респонденты все меньше проявляют готовность к крупным покупкам, можно сделать предположение о возможном снижении покупательской способности населения в краткосрочной перспективе. На фоне неоднозначных результатов по занятости (рассмотрено

Квартальная динамика выдач и миграция субиндекса «Кредиты»

Сектор	Доля сектора в выдачах, I кв. 2024 (статистика)	Квартальное изменение объема выдач (статистика)	Квартальное изменение доли сектора, в п. п. (статистика)	Субиндекс «Кредиты», I кв. 2024, в пунктах (опрос)	Квартальное изменение субиндекса, в пунктах (опрос)
Промышленность	20,4%	-32,2%	-2,4	60,6	1,5
Сельское хозяйство	3,5%	-31,2%	-0,4	54,8	-7,7
Строительство	4,2%	-33,3%	-0,6	54	-5,8
Торговля	50,6%	-15,9%	5	58,9	-3,3
Услуги, в том числе:				56,2	4,2
Транспорт	5,2%	-21,8%	0,2		
Связь	0,5%	-27,6%	0		
Другие отрасли	15,6%	-15,9%	-1,9		
Итого МСБ	100%	-24,30%		56,9	-0,6

Источник: собрано и рассчитано по данным НБ РК и исследования ББ МСБ URTG

выше) официальные данные по кредитам и депозитам населения в целом не противоречат результатам опроса.

Так, согласно данным НБ РК, несмотря на увеличение объема текущей задолженности по кредитам населению (на 1 апреля: +0,9 трлн тенге за квартал, до 17,5 трлн тенге), произошло сокращение выдач (-0,3 трлн тенге, до 3,9 трлн тенге). Также произошло увеличение просроченной задолженности (+0,2 п.п., до 2,5%). Наибольшие изменения во всех рассмотренных показателях коснулись потребительских займов, доля которых сохраняется преобладающей – 62,4% (ипотека – 31%, прочие цели – 6,6%).

Снижение Индекса депозитного доверия в текущих реалиях может указывать на нехватку свободных средств у населения к накоплению. Согласно данным НБ РК, вклады населения снизились в марте до 20,3 трлн тенге (-0,6% к декабрю). Это произошло за счет вкладов до востребования и текущих счетов (-11,5%, до 2,9 трлн тенге), тогда как срочные и сберегательные вклады умеренно

росли (в совокупности: +1,5%, до 17,3 трлн тенге). Снижение объема быстродоступных средств (текущие счета, займы) снижает мобильность покупательской способности в краткосрочной перспективе.

Перспективы

Бизнес, несмотря на падение рентабельности в I квартале на фоне роста затрат и оборачиваемости ресурсов, планирует восстановление выручки не только за счет инвестиций, но и за счет восстановления спроса. Планы по расширению бизнеса позволяют надеяться на некоторый рост занятости либо замедление сокращений в МСБ. Со своей стороны потребители также настроены оптимистично в части будущих событий. Большая часть опрошенных ожидает не только замедления роста цен на предметы первой необходимости, но также и стабильности курса тенге, по крайней мере в краткосрочной перспективе. Но одновременно с этим все заметнее обеспокоенность потребителей в части возможности приобретения дорогостоящих предметов и

снижения качества жизни из-за падения доходов и возможности получения новых займов. В целом доступность и стоимость денежных средств наряду с неопределенностью экономической политики сдерживают как развитие бизнеса, так и покупательский спрос. Вызывают определенную обеспокоенность и последствия паводков в зонах подтопления, несмотря на поддержку регионов представителями крупного бизнеса, и не только. Экономическая и социальная разрозненность регионов, характерная для страны, может усугубиться, особенно для социально уязвимых слоев населения и представителей микро- и малого бизнеса, предприятий с высокой зависимостью от сезонности и природно-климатического факторов. Экономические настроения в секторе В2С пока еще удерживаются в нейтральной зоне, указывая на относительную стабильность. Но, как было видно выше, имеется достаточно предпосылок, которые еще могут ослабить экономические настроения общества в целом, имея отсроченный эффект.

Динамика потребительской уверенности

Факторы потребительской уверенности	Результаты		Комментарий
	среднее 3 волн: октябрь – декабрь 2023	среднее 3 волн: январь – март 2024	
Индекс потребительской уверенности (ССИ)	105,4	99,7	Переход в зону пессимизма
Субиндекс оценки текущего состояния	86	80,1	Усугубление пессимизма
Субиндекс потребительских ожиданий	135,5	129,5	Нейтрально (снижение с сохранением в зоне оптимизма)
I. Оценка текущего состояния, относительно			
Изменений личного материального положения	105,8	99,7	Переход в зону пессимизма
Изменений экономической ситуации в РК	80,4	73,9	Усугубление пессимизма
Благоприятных условий крупных покупок	71,8	66,5	Усугубление пессимизма
Изменений экономической ситуации в регионе	92	84,5	Усугубление пессимизма
Индекс кредитного доверия	36,3	35,2	Снижение (отрицательно настроенные увеличились до 50,8%)
Индекс депозитного доверия	54,2	54	Снижение (положительно настроенные сократились до 33,3%)
Индекс тревожности (условно рассчитанный для демонстрации динамики)	118,6	111,2	Нейтрально (снижение с сохранением в зоне оптимизма)
Воспринимаемая годовая инфляция	14,30%	13%	Снижение (значительно выше факта)
II. Оценка ожиданий			
Изменений личного материального положения, экономической ситуации в РК в кратко- и долгосрочной перспективе	134,5–137,4	128,4–130,4	Нейтрально (снижение с сохранением в зоне оптимизма)
Индекс ожидания безработицы	75,1	73,2	Актуализация проблем занятости
Планы в ближайшие 12 месяцев покупать что-либо в кредит или брать банковский кредит	Доля тех, кто не собирается брать: 76,8%	77,7%	Усугубление пессимизма
Ожидания относительно изменения курса доллара по отношению к тенге через месяц	Обесценится: 33,8%	28,6%	Нейтрально (несмотря на улучшение ситуации, голоса за обесценение значительно превышают голоса за укрепление)
	Укрепится: 5,43%	5,47%	
Ожидаемая инфляция через 12 месяцев	10,7%	8,9%	Снижение, но выше таргета
	Дек. 2023: 9,7%	Март 2024: 8,8%	

Динамика инвестиционных показателей (статистика, опрос)

Показатель	ПРЕДПРИЯТИЯ				
	Все	Микро	Малые	Средние	Крупные
Инвестиции в основной капитал (статистика), к I кв. 2023 г., в %	99,2	не выделяются отдельно БНС	114,8	142,3	78
Инвестиции в расширение бизнеса (опрос), динамика субиндекса к IV кв. 2023 г., в % («факт» + «план»)*, в том числе:	107,7	107,1	112,8	102,7	
- «факт»	101,9	105,6	107	102	не входят в исследование ББ МСБ
- «план»	113,5	113,8	118,9	113,4	

* ИДН состоит из сложившихся (за 3 месяца) и ожидаемых (в предстоящие 3 месяца) настроений бизнеса.

Источник: собрано на основании данных БНС и исследования ББ МСБ.

Показатели деятельности МСП (январь – декабрь 2023 г.)

Вид экономической деятельности / Сегмент	Доля выпуска продукции	Доля занятых	Доля действующих МСП	«Результативность»** (выпуск продукции в млн тенге на 1 субъект МСП)
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	7%	11%	15%	15,0
Промышленность	22%	10%	6%	121,6
Строительство	14%	8%	5%	96,7
Оптовая и розничная торговля	24%	31%	36%	23,4
Услуги, все	33%	40%	38%	30,2
Всего МСП, в том числе:	68,7 трлн тенге:	4,3 млн человек:	2 002,2 тыс. единиц:	Среднее 34,3:
МП	47,2	1,8	360,3	130,9
СП	12,1	0,4	2,9	4110,8
ИП	6,7	1,8	1369,0	4,9
К/ФХ	2,7	0,3	269,9	10,1

** «Результативность» сектора или сегмента – условный расчетный показатель URTG.

Источник: собрано и рассчитано URTG на основании последних данных БНС АСПР РК

ТЕНДЕНЦИИ

Казахстану для улучшения транспортной инфраструктуры Центральной Азии надо реализовать проекты на 5,5 млрд евро

Европейский банк реконструкции и развития провел оценку инвестиций, которые необходимо осуществить, чтобы существенно улучшить транспортную инфраструктуру Центральной Азии и обеспечить устойчивые связи. На долю Казахстана выпадает реализация 13 проектов на 5,5 млрд евро.

Как рассказали в Международном финансовом центре «Астана», общий объем инвестиций ЕБРР оценил в 18,5 млрд евро. Это включает и развитие 33 инфраструктурных проектов.

По информации МФЦА, для того чтобы удовлетворить потребности растущего грузопотока, необходимо расширять пропускную способность инфраструктуры, а также прилагать усилия в сфере маркетинга и заключать дополнительные международные соглашения.

На сегодня ключевой вид грузоперевозок в Казахстане – это железные дороги. За ними следуют

автомобильные ветки и трубопроводы. Объем железнодорожных грузоперевозок за последние годы значительно вырос, достигнув 327 млрд т•км в 2023 году.

В 2022 году на автотранспорт в Казахстане приходилось 24% грузовых и более 90% пассажирских перевозок. При этом с 2011 года отмечается снижение объема грузовых перевозок морским транспортом. Основной причиной эксперты указывают перевозку нефти через порты Каспийского моря другими видами транспорта.

Тем временем авиационная отрасль республики стабильно восстанавливается после пандемии коронавируса. В 2023 году число обслуженных через воздушное пространство Казахстана полетов иностранных компаний превысило 308 тыс. (транзит и посадка), рассказали в МФЦА.

Президент Казахстана призвал сделать логистику в ЕАЭС бесшовной



Глава Республики Казахстан **Касым-Жомарт Токаев** в ходе заседания Высшего Евразийского экономического совета обратился к участникам ЕАЭС с призывом создать «бесшовную» логистику, образовав единый евразийский цифровой коридор и отрегулировав тарифную политику и таможенные процедуры.

Как сообщается на официальном сайте Акорды, глава государства во время своего выступления заявил о том, что износ транспортной и логистической инфраструктуры стран Евразийского экономического союза может стать более ощутимым в ближайшие годы. По его словам, ЕАЭС сейчас крайне важно модернизировать и расширять единый евразийский коридор.

«Недаром говорят, что там, где прокладываются рельсы, открывается путь к новым возможностям», – подчеркнул президент.

Он отметил, что в Казахстане до 2030 года власти планируют отремонтировать 11 тыс. дорог и продолжить прокладку более 5 тыс. км новых железных дорог.

«В планах также запуск пяти трансграничных транспортно-логистических хабов на границе с Россией, Китаем, Узбекистаном, Кыргызстаном и на Каспийском море», – добавил Токаев.

В связи с этим в ЕАЭС важно повысить эффективность перевозок и оптимизировать расходы.

Глава республики отметил, что торговый оборот Казахстана со странами – участниками ЕАЭС вырос в 1,7 раза, достигнув \$28,5 млрд, а экспорт

– более чем в два раза. Сотрудничество в рамках Евразийского экономического союза способствует поступательному развитию экономики Казахстана, рассказал президент. Только по итогам 2023 года ВВП страны вырос на 5,1%.

По мнению Токаева, высокий уровень интеграционного взаимодействия подкрепляется совместной реализацией крупных инфраструктурных проектов, развитием промышленной кооперации и формированием общего рынка услуг. Глава Казахстана считает, что для дальнейшего устойчивого развития в условиях геополитической неопределенности объединение должно стать более гибким и эффективным. Он привел оценки Всемирного банка, по которым темпы роста мирового ВВП в первой половине текущего десятилетия могут оказаться самыми низкими за последние 30 лет. В этом контексте Токаев призвал создать единый и системно функционирующий безбарьерный внутренний рынок. Он считает важным полностью устранить практику применения скрытых ограничений, «точечных решений» и какого-либо ручного управления.

В завершение президент напомнил, что за 10 лет существования Евразийского экономического союза государства-участники добились впечатляющих результатов по всем направлениям. Но с учетом огромного потенциала объединения предстоит сделать еще больше. По его словам, Казахстан будет поддерживать экономическую интеграцию, основанную на принципах равноправия и взаимовыгодного партнерства.



Фото: Shutterstock/Alexey_Rezvykh

Паводковые воды используют для нужд агросектора Казахстана

Министерство водных ресурсов и ирригации планирует использовать собранную после паводков воду для промышленности и сельского хозяйства страны.

На данный момент работы по ликвидации последствий паводков продолжаются в Северо-Казахстанской, Атырауской и Актюбинской областях. В Минсельхозе рассказали о том, что крупные водохранилища заполнены на западе, востоке, севере и в центре республики. Эту воду будут применять в промышленных целях. Так, в Урало-Кушумскую оросительно-обводнительную систему Западно-Казахстанской области уже было направлено 600 млн кубометров паводковых вод. Это позволит обеспечить водой более 65 тыс. га сенокосных угодий и летних пастбищ, а также наполнить водохранилища, расположенные вдоль системы.

Кроме того, паводковые воды направляют в природные озера Едилсор, Жалтырколь, Бирказан, Сорколь, Салтанат и другие водоемы ЗКО, которые в последние годы столкнулись с высыханием.

Глава профильного министерства **Нуржан Нуржигитов** напомнил, что одной из главных

задач ведомства сейчас является накопление паводковой воды в водохранилищах для дальнейшего использования в сельском хозяйстве и промышленности. Несмотря на то, что крупные водохранилища заполнены на 100%, рисков подтоплений и перелива нет, подчеркнул он. По словам министра, воду, которая превышает нормы, направляют в безопасном объеме в водоканалы и реки, применяют в сельском хозяйстве.

Тем временем за период паводков из Улытауской области в Кызылординскую было направлено 893 млн кубометров воды. Благодаря этому впервые за всю историю наблюдений вода дошла через реку Сарысу до озера региона.

Официальный представитель Министерства водных ресурсов и ирригации **Молдир Абдуалиева** добавила, что ведомство отмечает активное наполнение Теликольской системы озер Кызылординской области. По ее словам, это должно оказать благоприятное влияние на сельское хозяйство региона. Далее вода будет направлена на рисовые поля области.

Субсидии на импортную сельхозтехнику отменили в Казахстане

Правительство Республики Казахстан пересмотрело инструменты поддержки с учетом интересов отечественных производителей сельхозмашиностроения. Министерство промышленности и строительства и Министерство сельского хозяйства совместным решением приняли документ, который исключает субсидии на зарубежную сельхозтехнику, аналоги которой производятся в Казахстане.

В пресс-службе правительства сообщили, что по механизму, который действовал ранее, разница в объеме субсидий на импортную и отечественную технику была в пользу зарубежных производителей. На поддержку местных предприятий направлялось 28,3% из общего объема возмещения, импортных – 41,9%.

«Такой подход снижал сбыт продукции казахстанских заводов. По новому механизму доля субсидирования зарубежных производителей будет снижена почти в семь раз – до 6,5%, при этом долю отечественных планируется довести до 63,7%», – говорится в сообщении.

Ранее премьер-министр **Олжас Бектенов** подчеркнул необходимость изменений в ходе рабочих поездок в регионы страны: по его словам, приоритет для зарубежных производителей техники – локализация предприятий на территории

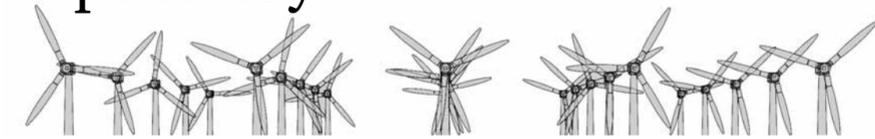
республики. В этом направлении реализовались Kazrost Engineering Ltd, Claas и другие.

При этом, подчеркнули в правительстве, исключение субсидирования зарубежной сельхозтехники не затрагивает те позиции, производство которых не налажено в Казахстане. Речь идет о специализированной технике по производству и уборке сахарной свеклы, хлопка, картофеля, плодовоощных культур и т. д. В данном случае предусмотрен норматив субсидирования на уровне 25%, вне зависимости от страны производства.

Сейчас в Казахстане действуют восемь заводов по производству более 15 брендов тракторов, зерноуборочных и кормоуборочных комбайнов разных мощностей и модификаций. Согласно итогам 2023 года, отечественные производители выпустили 5418 тракторов на сумму 113,5 млрд тенге и 1032 комбайна на 99,1 млрд тенге.

На данный момент казахстанские предприятия сельхозмашиностроения охватывают 85–90% рынка. При этом в стране порядка 90% аграриев составляют мелкие и средние фермеры, для которых льготные лизинговые инструменты и доступная техника откроют возможность обновления машинно-тракторного парка, уточнили в правительстве.

Казахстан будет поставлять возобновляемую энергию Евросоюзу



Евросоюз заинтересовался поставками возобновляемой энергии из РК. Об этом рассказал министр энергетики республики **Алмасадам Саткалиев**, сообщая о планах по развитию зеленой энергетики в стране.

Во время брифинга в правительстве министр сообщил, что уже достигнута договоренность по этому вопросу: в рамках Астанинского экономического форума министерства энергетики трех стран – Казахстана, Азербайджана и Узбекистана – подписали соглашение о сотрудничестве в области развития зеленых источников энергии и транспортировки ее на перспективные рынки.

На данный момент уже проведена предварительная работа со стороны Евросоюза, который выра-

зил заинтересованность в приобретении чистой электроэнергии.

По словам главы профильного ведомства, Азербайджан сейчас занимается изучением проекта строительства кабеля по дну Черного моря. Саткалиев напомнил, что три государства уже подписали другое соглашение – по прокладке высоковольтного кабеля по дну Каспийского моря. Это даст странам возможность поставлять чистую возобновляемую энергию на премиальные рынки.

«Речь идет о достаточно большом объеме инвестиций. Мы планируем использовать весь потенциал Прикаспийского региона и Арала для этого», – уточнил министр.

Утилизировать батареи от электрокаров в Казахстане будут на спецзаводе

В Казахстане изучат международный опыт утилизации литий-ионных аккумуляторов для электромобилей и привлекут инвестора для строительства завода по утилизации литий-ионных батарей.

По данным пресс-службы МВД РК, на 1 мая 2024 года в интегрированной базе данных на территории республики зарегистрировано 9813 электромобилей.

Вице-министр экологии и природных ресурсов **Мансур Ошурбаев** отметил, что в стране наблюдается увеличение числа электромобилей в 12,5 раза по сравнению с 2021 годом.

Литий-ионные аккумуляторы представляют угрозу окружающей среде, потому что содержат токсичные металлы, подчеркнули в профильном ведомстве. Батареи необходимо правильно утилизировать, чтобы минимизировать негативные последствия. Ошурбаев рассказал, что правительство

уже утвердило дорожную карту по развитию инфраструктуры для эксплуатации электромобилей. В рамках этого документа Минэкологии обеспечит привлечение инвестора для строительства завода по утилизации литий-ионных батарей.

По словам вице-министра, финансы для проектов в обрабатывающей отрасли, направленных на улучшение состояния окружающей среды, в том числе и строительство комплексов по переработке и утилизации отходов, предоставит оператор расширенных обязательств производителей в размере более 50% голосующих акций от производителей (долей участия в уставном капитале).

Мансур Ошурбаев уточнил, что оператор расширенных обязательств производителей с 2016 по 2021 год проводил работу по сбору аккумуляторных батарей среди населения для последующей их утилизации. За это время было собрано и утилизировано 82 тыс. тонн аккумуляторных батарей.

Более 2 тыс. проектов запустили в регионах страны с 2023 года

С начала 2023 года в рамках единой комплексной программы при поддержке фонда «Даму» в Казахстане в эксплуатацию ввели 2006 новых проектов. Более 592,7 млрд тенге направлено на строительство, реконструкцию, модернизацию, приобретение оборудования и пополнение оборотных средств, рассказали в пресс-службе фонда.

Преимущественно новые проекты были запущены в секторе обрабатывающей промышленности, такие как производство продуктов питания, строительных материалов, мебели и других товаров. Доля этих проектов составила 25% от общего числа. Затем идут сферы транспорта и логистики (24%), образования (10%) и туризма (10%).

Малый и средний бизнес развивается в моногородах и селах, где предприниматели могут получать господдержку без отраслевых ограничений и с низкой процентной ставкой. С начала 2023 года в этом сегменте было введено 602 проекта, из них 462 – в селах и 140 – в моногородах.

Большинство введенных объектов сосредоточены в столице Казахстана (210 проектов, или 10% от всего количества, на сумму 57,9 млрд тенге) и Алматы (186 проектов, или 9%, на сумму 66,5 млрд тенге). Также в числе лидеров оказались Шымкент, Алматинская и Актобинская области, доля каждого региона составила по 7%.

Преимущественно господдержка направлена на микробизнес – 915 проектов (46%) и малый бизнес – 787 проектов (39%). Доля проектов среднего и крупного бизнеса составила 10% и 5% (197 и 107 проектов).

Благодаря госпрограммам поддержки МСБ в республике создают благоприятные условия для развития новых производственных линий, технологий и продуктов, способствуя импортозамещению. Так, например, в ВКО профинансировали зерносушильный комплекс, ориентированный на выращивание зерновых и зернобобовых культур с одновременным объемом хранения 12 тыс. тонн. Кредит на сумму 688 млн тенге был направлен на строительство комплекса и приобретение современного оборудования.

В Шымкенте запущен уникальный проект по производству листового стекла. Его стоимость составила 5,8 млрд тенге. Завод занимается обработкой листового стекла по европейским технологиям и выпускает продукцию, соответствующую международным стандартам качества.

В СКО профинансирован завод по переработке молока и производству молочной продукции: сметаны, сливочного масла, различных видов сыров. Сумма кредита составила 4,4 млрд тенге. Средства направлены на инвестиции, в частности, на приобретение производственного оборудования, основных средств, нематериальных активов, строительство и пусконаладку оборудования.

В Алматинской области по механизму кредитования приоритетных проектов на сумму 26 млрд тенге профинансирован уникальный птицекомплекс замкнутого цикла по производству мяса бройлера. Продукция реализуется на территории РК, а также экспортируется в страны зарубежья.



В Арыси будут развивать производство и финансировать проекты

В Арыси профинансировали 131 проект на 770 млн тенге по программе «Ауыл аманаты» в целях улучшения благосостояния сельского населения. Об этом во время встречи с жителями города рассказал аким Туркестанской области **Дархан Сатыбалды**.

Глава региона заверил, что в Арыси усилят работу по направлениям, о которых говорил глава государства в своем поручении: это привлечение инвестиций, развитие агропромышленного комплекса, внедрение водосберегающих технологий.

Кроме того, по его словам, в 2023 году на реализацию 11 проектов в пяти населенных пунктах Арыси было выделено 947 млн тенге в рамках проекта «Ауыл – Ел бесігі». Уже завершены работы по строительству Дома культуры в населенных пунктах Жидели и Акдала, спортивного зала в населенном пункте Кожтогай, средний ремонт 24 улиц в населенных пунктах Атамекен и Сырдарья.

В текущем году идет работа по восьми проектам в пяти населенных пунктах стоимостью 730 млн тенге. В целях улучшения благосостояния сельского населения по программе «Ауыл аманаты» профинансирован 131 проект на 770 млн тенге. В рамках программы «С дипломом – в село» в 2023 году 17 специалистов получили единовременные подъемные пособия в размере 6 млн тенге. Еще 26 млн тенге были выделены на приобретение жилья для пяти специалистов в качестве бюджетных кредитов.

Дархан Сатыбалды также напомнил, что в Арыси есть все возможности развивать производство и открывать заводы. Объем валового регионального продукта в городе с 2021 года вырос на 23% и в 2023 году достиг 56 млрд тенге. Количество субъектов малого и среднего бизнеса за последние три года выросло на 36%, достигнув в 2023 году 6 тыс. Объем произведенной ими продукции составил 75 млрд тенге, что на 34% больше, чем в 2022 году. Объем промышленной продукции в 2023 году достиг 9 млрд, план перевыполнен на 1,3 млрд тенге.

Аким области дал поручение акиму города и руководителям управлений увеличить объем инвестиций, активизировать сельское хозяйство, решить проблемы с питьевой водой, газом и другие.

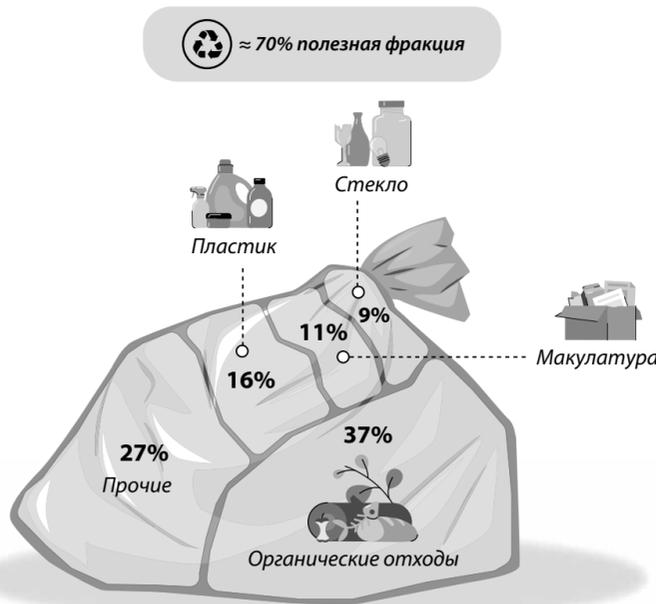
Подготовил Канат БАПИЕВ

Морфологический состав коммунальных отходов

≈ 30% не подлежат переработке



Источник: Министерство экологии и природных ресурсов РК



Бесплатный сыр только на свалке

Ретейлерам проще уничтожить непроданные продукты, чем отдать нуждающимся

> стр. 1

Что происходит с этим товаром? Есть три распространенные схемы. Самая часто встречающаяся и выгодная для продавцов – возврат товара с истекающими сроками поставщикам (если такая договоренность между продавцом и поставщиком существует, конечно). В этом случае магазин не несет никаких прямых потерь.

Второй вариант – продажа продуктов, чей срок годности приближается к завершению, со скидками. «Если товар нашего закупа, то есть сам магазин импортирует – то до истечения срока продаем с акциями, либо продаем своему персоналу по хорошей скидке, либо списываем и это склад бесплатно покупателям (заранее, до истечения срока годности)», – делится исполнительный директор гипермаркета Carefood **Анара Назарбетова**. По ее словам, гипермаркет 3% товара реализует с уценкой.

И третий вариант – самый радикальный. Продавец ликвидирует товар, принимая в таком случае все затраты на себя. Carefood отправляет в утиль еще 3% закупленного товара. Анар Назарбетова отмечает, что из-за списаний гипермаркет теряет 3–5% выручки, которая в буквальном смысле оказывается на свалке.

Мы не делили апельсин

Ежегодно в Казахстане обрабатывается примерно 4,5 млн тонн коммунальных отходов. По данным Минэкологии РК, в прошлом году этот показатель составил 4,135 млн тонн, и лишь четверть из них была переработана или утилизирована, остальное отправилось на полигоны. На долю органических отходов, куда входят и продукты питания, пришлось более 800 тыс. тонн.

Сократить объемы еды, отправляющейся на свалку, и более рационально относиться к этой проблеме помогают фудшеринговые организации. Основная их идея заложена в самом названии: в переводе с английского food – «еда», share – «поделиться», совместно использовать». Фудшеринг подразумевает систему, при которой люди или компании (чаще всего FMCG-магазины, производители продуктов питания и заведения общепита) могут делиться продуктами с нуждающимися. Ретейлеры могут отдавать продукты, которые они не успевают распродать из-за истекающего срока годности, но все еще пригодные для употребления.

Фудшеринговые проекты выполняют сразу несколько функций: помогают сохранить продукты от уничтожения, сокращают выбросы свалочных газов (они образуются в процессе разложения пищевых отходов), позволяют нуждающимся в еде, а также положительно влияют на имидж бизнеса, который с подобными проектами сотрудничает. Однако даже с учетом

перечисленных плюсов выживают фудшеринговые проекты в Казахстане крайне редко.

За последние несколько лет в РК появлялось (и потом прекратило деятельность) несколько таких проектов. Один из них – «Фудшеринг в Казахстане. Отдам даром еду», группа в Facebook, созданная общественницей **Аидой Джексен** в 2016 году, проработала всего несколько месяцев. «Фудшеринг – масштабный проект, который включает много направлений: это и работа с ретейлерами, малыми предпринимателями, ресторанами, и точки размещения продуктов. Чтобы все координировать, нужна служба поддержки, требуются человеческие и финансовые ресурсы. Силами небольшой группы активистов это сложно воплотить», – объясняет неудачу Джексен. По ее словам, без помощи государства, бизнеса и мощной информационной поддержки не обойтись.

Недостаток финансирования считает основной причиной закрытия своего проекта предприниматель **Елжас Усенов**. В 2018 году он запустил портал foodsharing.kz, на котором заведения общепита и супермаркеты могли зарегистрироваться и делиться излишками продуктов. В том же году запустился проект «Дарю продукты» **Дамили Каржаковой**, который также уже не работает.

Банк другого уровня

Пожалуй, единственным крупным и эффективным работающим фудшеринговым проектом в республике можно считать FoodBank Казахстан от ООО «Красный Полумесяц Казахстана». FoodBank фонд запустил в 2020 году при поддержке торговой сети Metro Cash & Carry и спортивного агентства Underdog.

«Один-два раза в неделю Metro привозит нам продукты с остаточным сроком годности не менее двух недель, которые они уже не успеют продать. В основном это бакалея, крупы, приправы, соусы, консервы, молочные продукты, конфеты, варенье, печенье. Редко бывает мясо, какие-то замороженные субпродукты», – рассказывает **Дана Бакиева**, директор департамента социальной помощи «Красный Полумесяц Казахстана».

Позже к проекту присоединились крупные компании-производители: PepsiCo, RG Brands Kazakhstan и Nestle Food Kazakhstan. Поступившие в FoodBank продукты распределяются между неправительственными организациями (НПО) Алматы и Алматинской области. Те, в свою очередь, раздают их малоимущим семьям, многодетным, инвалидам, одиноким пенсионерам, живущим за чертой бедности. Всего задействовано более 60 НПО.

По словам Даны Бакиевой, на содержание FoodBank требуется около 17 млн тенге в год. В эту сумму включены зарплаты сотрудников, транспортные и

административные расходы, поощрения для волонтеров. Однако пока такой бюджет проект позволить себе не может, так как существует исключительно за счет благотворительных взносов. Для нормального долгосрочного функционирования фудшеринговых проектов необходим системный подход, считает Бакиева. «Партнеры нам доверяют, потому что у нас есть опыт, прозрачная отчетность и репутация, нарабатанная годами. Мы в свою очередь несем ответственность за безопасность продуктов, которые берем, и все НПО, которые с нами работают, обязуются вовремя их раздать», – объясняет спикер.

Ежегодно проект охватывает более 40 тыс. семей. С 2020 по 2023 год Metro направил в фудбанк более 100 тонн продуктов на 36 млн тенге. «Из ретейлеров в проекте только Metro. Мы вели переговоры с Magnum и Small. Представляете, какой объем продукции у нас был бы, если бы мы сотрудничали с ними, сколько людей мы бы охватили», – говорит Бакиева, и добавляет, что Magnum и Small предложение «Красного Полумесяца» не заинтересовало.

«Курсив» при подготовке материала обращался за комментариями в Magnum и Small, но там не стали обсуждать тему фудшеринга.



Добро на законном основании

В «Красном Полумесяце» предполагают, что если освободить бизнес от некоторых налогов, он станет охотнее участвовать в фудшеринговых проектах. «По нашему опыту могу сказать, что это (отказ бизнеса от партнерства с фудбанком. – «Курсив») может быть из-за того, что нет налоговых преференций для компаний. Отдавая товар на благотворительность, бизнес все равно продолжает платить налоги на прибыль с этого непроданного товара. Тот же НДС все равно продолжает учитываться. То есть жертвования считаются такой же реализацией товара, что и его продажа. Пока нет каких-то преференций, это будет непривлекательно для бизнеса,

наверное, им легче утилизировать», – считает Дана Бакиева.

Еще один ограничивающий фактор для бизнеса – дополнительные затраты на участие в благотворительных проектах. «Необходимо выделять дополнительный персонал, который будет заниматься этим вопросом на зоне приемки, работать с просроченным товаром и коммуницировать между фудшеринговой компанией и магазином. Так как доля (просрочки. – «Курсив») небольшая, то нет потребности в таком персонале», – комментирует Анара Назарбетова.

Сами ретейлеры говорят и о рисках фудшеринга. Например, в сети Galmart (galmart TM) уценка товара с истекающим сроком годности не предусмотрена, и хотя, по словам директора по маркетингу сети **Максима Максимова**, списание составляет менее 1% – это все равно потери компании. Отвечая «Курсиву» на вопросы о фудшеринге, Максимов обращает внимание на статью 17 Закона РК «О защите прав потребителей», согласно которой потребитель вправе предъявить требования о недостатках товара, если они обнаружены в течение срока годности товара. «Как вы можете заметить, продавец не защищен законодательством даже в том случае, если срок годности товара не истек и не подходит к окончанию. Кроме

того, это несет риски для потребителя (продукция с подходящими сроками должна быть употреблена до истечения срока годности, а значит, оперативно доставлена, что может нести еще больше затрат и рисков). Имидж компании тоже подвергается риску в таких условиях», – объясняет он.

«Нам многие предприниматели говорили, что они не против присоединиться к нашему проекту. Но они боятся, что это им выйдет боком, например, если люди, которым мы помогли продуктами, отравятся», – делится Аида Джексен. И она, и представительница бизнеса полагают, что участников фудшеринговых проектов станет больше, когда эта сфера будет регламентироваться законодательно.

От пиратских видеокассет до сотрудничества с Netflix

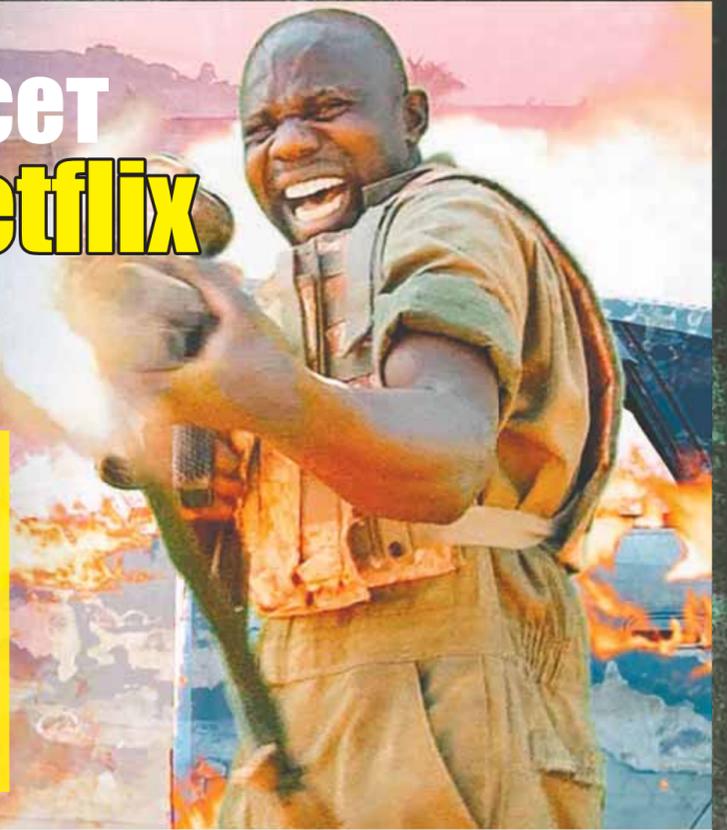
Как нигерийская киноиндустрия обогнала Голливуд и стала второй в мире

В последнее время казахстанское кино расширяет свою географию: режиссеры и продюсеры объединяются с представителями других стран и отправляются на съемки за границу. В мае в прокат вышла отечественная авантюрная экшн-комедия Adam boi, созданная в коллаборации с Нигерией.

Фильмы Африканского континента зачастую воспринимаются как нечто экзотическое для массовой аудитории, однако нигерийский кинематограф (или коротко – Нолливуд) занимает второе место в мире по объему производимых фильмов и постепенно покоряет глобальный рынок.

Об истории индустрии, которая на пике выпускала более 2 тыс. картин в год и прошла путь от низкобюджетных фильмов, продававшихся на пиратских рынках, до крупных релизов на западных стримингах, – в материале «Курсива».

Матвей ШАЕВ



Нолливудские грезы

Жанром «голливудских грез» в кино мало кого можно удивить. Главный поставщик фильмов на мировой рынок из года в год успешно мифологизирует собственное наследие, погружая зрителя в волшебное закулисье: от «Бульвара Сансет» и «Малхолланд Драйв» до «Ла-Ла Ленда» и «Однажды в... Голливуде». Но в 2021 году на сценах американских театров появилась комедийная пьеса с необычным названием «Нолливудские грезы», написанная Джослин Био (одна из сценаристок фантастического сериала Netflix «Жизнь матрешки» и будущего сериала «Аколит» из вселенной «Звездных войн»).

В пьесе рассказывается о двух сестрах из Лагоса, столицы Нигерии, которые пытаются добиться успеха в кино – на дворе начало 1990-х годов и страну захлестывает бум фильмов. Именно так рождается то, что кино критики сегодня зовут Нолливудом, – масштабная африканская киноиндустрия, уступающая по объемам производства лишь индийскому Болливуду и занимающая таким образом второе место в мире.

В мейнстримном медиаполе вне Африки ее кино не очень на слуху – обычный зритель с хорошей памятью, вероятно, с ходу назовет разве что имя выходца из ЮАР Нила Бломкампа, снявшего «Район №9», – а так называемое черное кино привычнее видеть на «Оскаре» («Лунный свет»), престижных европейских фестивалях (победитель последнего Берлинале «Дагомея», документальный фильм о

ских же режиссеров, но в том числе с участием нигерийских актеров. Так, одной из первых кинозвезд стал уроженец Лагоса Орландо Мартинс, по забавному стечению обстоятельств успевший сыграть в фильмах сразу с двумя будущими президентами – Рональдом Рейганом (военная драма «Горячее сердце») и первым президентом Кении Джоомо Кениатой (откровенно колониальная приключенческая картина «Сандерс с реки»).

Первые годы независимости страны были отмечены военными переворотами и кровопролитной гражданской войной 1967–1970 годов, но вместе с тем и успешной добычей нефти в 1970-е годы, которая во многом спровоцировала усиление киноиндустрии и привела к появлению так называемого золотого века нигерийского кино, формально берущего свое начало еще в конце 1950-х и продлившегося до начала 1980-х годов.

Однако уже в 1980-е годы, после нефтяного бума, в Нигерии начался экономический спад. Правительство также было вынуждено пойти на девальвацию найры, национальной валюты, и в этот кризисный момент кинематограф лишился необходимой технической базы – снимать фильмы на пленку и прокатывать их в кинотеатрах фактически стало невозможно.

Но к этому же моменту в Нигерии набрало силу телевидение, и зрители, которые массово смогли приобрести телевизоры во время экономического роста, привыкли, что кино можно смотреть дома. Примерно в этот же период по всему миру началась лихо-

В начале было...

Официальной же (хотя это мнение оспаривается некоторыми специалистами) точкой отсчета Нолливуда исследователи называют сагу Криса Оби Рапу «Жизнь в рабстве» в двух частях и продолжительностью более пяти часов, вышедшую в 1992 году. Одна из легенд, связанных с фильмом, гласит, что сценарист и продюсер Кеннет Ннебуе решил заняться его съемками после того, как у него на руках оказались чистые видеокассеты, и, чтобы выгоднее их продать, он решил записать на них собственное кино. В результате получился полноценный блокбастер – всего было продано около миллиона копий по всей стране, ставший фундаментом нигерийского кино на годы вперед.

«Жизнь в рабстве» рассказывает историю человека по имени Энди Океке, который мечтал разбогатеть. Однажды он сталкивается с мистическим сатанинским культом, обещающим ему исполнение всех желаний в обмен на жертву. Условие культов – убийство жены Энди. Тот пытается их обмануть, приводя на ритуал проститутку, но в итоге ему все же приходится отдать им свою жену, которая проклинает его перед смертью. Энди начинает преследовать ее призраком, и, несмотря на полученное богатство, он снова страдает, едва не сходя с ума. В финале его спасает та самая проститутка, которая приводит его в христианскую церковь, где он искупает свои грехи.

При лихо закрученном сюжете, впечатляющем хронометраже, огромном зрительском успехе и резонансе после выхода (актеры признавались, что встречали людей, которые думали, что все показанное в фильме было правдой, включая безумные сатанинские культы) «Жизнь в рабстве» снята очень просто – это нечто среднее между телефильмом и любительским, домашним кино в бытовых декорациях, безо всяких изысков. Именно низкобюджетность и зачастую, как следствие, низкохудожественность стали одними из своеобразных визитных карточек Нолливуда – как и, кстати, религиозная тематика и моралистические сюжеты.

Любопытно, что с молитвы, например, начинается и документальный фильм о Нолливуде «Нолливудский Вавилон», вышедший в 2008 году. «Я благословляю камеру и прочее оборудование, задействованное в нашей работе. Работайте до отказа! Работайте на пределе возможностей! Во имя Иисуса Христа. Аллилуйя. Снимаем», – говорит его главный герой, молодой режиссер Ланселот Одува Имасуен.

Его впечатляющие темпы работы (некоторые участники фильма, представители старшего поколения, при этом замечают – количество явно превышает качество) хорошо отражают тогдашнее положение дел в индустрии: в «Нолливудском Вавилоне» показано, как он работает над своим 157-м полнометражным фильмом,

а в финале, всего спустя две недели после окончания съемок, приступает уже к 158-му. «Сегодня работаем в типичном нолливудском стиле. Нужно отснять 59 сцен», – комментирует в один из дней сам Ланселот такой режим работы.

Не Голливуд. Но!..

В 2019 году вышло продолжение «Жизни в рабстве» – «Жизнь в рабстве: Освобождение». К этому моменту нигерийский кинематограф прошел очередной этап трансформации: начался период так называемого нового кино. Дешевое и быстрое производство сме-

дить автобусной компанией в то время, как ее отец, директор компании, восстанавливается после сердечного приступа.

Фильм нацелен на широкую аудиторию и выглядит как вполне типичный нетфликсовский продукт, к тому же снятый почти полностью на английском языке (стоит отметить, что языковое разнообразие Нигерии включает в себя такие языки, как хауса и игбо – на последнем была снята как раз «Жизнь в рабстве»). Именно это обстоятельство помешало «Львиному сердцу» побороться за «Оскара» как лучшему иностранному фильму,



нилось на более крупнобюджетное, а художественное качество фильмов значительно возросло.

Среди пионеров Нового Нолливуда можно назвать картины (кстати, тоже в жанре мистических триллеров) «Ирапада» (2006) и «Статутка» (2009); последняя была показана в том числе на Роттердамском кинофестивале и тогда стала самым кассовым релизом национального кинопроката – она была выпущена уже в кинотеатрах. Актёр Рамси Нуа, сыгравший в «Статутке» главную роль, впоследствии стал режиссером сиквела «Жизни в рабстве».

Тот, в отличие от предшественника, также был выпущен в кинотеатрах. Несмотря на достаточно сложную ситуацию (по данным 2021 года, в Нигерии было открыто всего 68 кинотеатров – это меньше, чем в Казахстане, хотя численность ее населения больше почти в 11 раз), страна в последнее время ставит кинотеатральные рекорды. Верхнюю строчку самых кассовых нигерийских фильмов занимает вышедшая в конце 2023 года криминальная комедия «Племя Джудово», заработавшая более миллиарда найр (около \$700 млн). Вообще, комедии потеснили остальные жанры – теперь именно они занимают первые пять мест рейтинга самых прибыльных фильмов Нигерии.

В 2020 году «Жизнь в рабстве: Освобождение» выпустили на Netflix. Стриминг достаточно активно поддерживает нигерийское кино. Так, в 2018 году его первым оригинальным проектом в стране стала драма Женевиэвы Наджи «Львиное сердце» о женщине, которая пытается руково-

зато это был первый раз, когда Нигерия в принципе подавала заявку на участие.

Тем не менее работающие с Netflix режиссеры стремятся сохранить национальную идентичность и рассказывать истории, актуальные в первую очередь для своей страны. Так, Эдити Эффионг, режиссер криминального триллера «Черная книга» (2023), вышедшая в топ Netflix (на старте его посмотрели более 20 млн человек), рассказывал, что был недоволен, когда увидел сцену на рынке Лагоса в марвеловском блокбастере «Первый мститель: Противостояние».

«Ну же, Голливуд! Я мог сделать это лучше», – сказал он в интервью The Hollywood Reporter и добавил, что в «Черной книге» такой же рынок выглядит аутентичным, по-настоящему живым; а с большим бюджетом (фильм стоил всего миллион долларов, однако на данный момент это самый дорогостоящий нолливудский релиз) он может добиться и более впечатляющих результатов.

Примерно то же самое утверждал Кеннет Гьянг, режиссер социальной драмы «Журналистка», вышедшей на Netflix в 2020 году, говоря, что Нигерии нужно делать самобытное кино, не оглядываясь на западные примеры. Собственно, есть и немало критиков самого термина «Нолливуд», впервые употребленного журналистом из The New York Times Норимицу Ониси в 2002 году. Он словно подчеркивает вторичность нигерийского кино и прежде всего ассоциируется именно с бумом дешевых фильмов на видео, хотя индустрия уже давно прошла этот этап.



сенегалских сокровищах) или среди блокбастеров вроде «Черной Пантеры» Marvel. Тем не менее среди рекордов нигерийской киноиндустрии – выпуск свыше 2 тыс. фильмов в год, вклад в экономику страны размером около \$600 млн и статус одной из ключевых отраслей континента, а также активное (и, что немаловажно, успешное) сотрудничество с крупнейшими стриминговыми площадками, от Netflix до Amazon, в последнее время.

Смерть и возрождение

Кино в Нигерии, бывшей британской колонии, получившей независимость в 1960 году, начали снимать еще в 1920-е годы – усилиями британ-

радка видеосъемки, и кинопроизводство стало значительно доступнее. Поэтому нигерийские кинематографисты (отчасти вынужденно, а отчасти закономерно) перешли на новую модель съемки и дистрибуции, уйдя в область видео.

Первым заметным шагом стал фильм ужасов 1983 года «Встреча со злом» Джими Одумосу, ныне считающийся утраченным, но ставший хитом на пиратском видеорынке Алаба в Лагосе. Именно там распространились записанные во время телепоказа на VHS копии фильма, и впоследствии он, наряду с рынком Идумота, стал важным местом для всей нигерийской киноиндустрии этого периода.

CELEBRATING 40 YEARS OF LOVE AT FIRST STING

SCORPIONS

LOVE AT FIRST STING TOUR

ALMATY | ALMATY ARENA | MAY 28 | 20:00

Концерт Orda в Алматы

Дворец Республики, 10 июня, 20:00

Kalifarniya в Алматы

Дворец Республики, 14 июня, 19:00

Фестиваль LEVEL UP Open Air в Алматы

Комплекс «Сункар», 15 июня, 16:00

Ne Prosto Orchestra – Ne Prosto Turkish в Алматы

Дворец Республики, 22 июня, 19:00

FREEDOM TICKETON

Наведи камеру телефона на QR-код и передай на страницу

New Vision Forum

Дворец Республики, 27–29 июня